Healthcare Magazine
Daşcı Sağlık Grup Kuruluşudur...
SAĞLIK
ÖZEL SAYI
www.saglikdergisi.com.tr ISSN : 1301 - 4471 Yıl - Year : 32 Sayı - Issue : 339 2022



STERVAC
Aspirasyon Sistemleri
Torbalar / Kanisterler

www.alplermedikal.com

Yenilenen özellikleriyle
STERVAC Aspirasyon Sistemleri
Türkiye'de ilk ve tek...

alplermedikal next generation
Medikalde, geleceğin bugüne vaadi...



Ameliyathanelerde,
Yoğun Bakımlarda,
Hasta Odalarında...

Vakum portunun altında yer alan ve etkinliği uluslararası standartlarda belirtildiği koşullarda test edilen %99.99 verimliliğe sahip antimikrobiyal hidrofobik filtre yardımı ile kontaminasyon önlenmiştir. Hidrofobik filtre tek yönlü valf gibi çalıştığından aspirasyon torbası tümüyle dolduğunda, vakumu kesmekte ve hastane vakum sistemini kontamine edecek yapıları önlemektedir. (Akredite Laboratuvarda test edilmiştir.)



alplermedikal
#Bilgi Deneyim Vizyon

30 Yıl Deneyim
Sektöre Yön Veren 18 Yıl

Rijit ve fleksibl endoskop görüntü kayıt ve arşiv sistemi

Rigid and flexible endoscope image recording and archive system



AORt | medGateMIP

www.aort.net

Ledli Muayene Lambası



Jinekoloji Masası



Ameliyat Lambası



Acil Müdahale Arabası



Ledli Muayene Lambası





Göz Ameliyat Masası



Kolposkop Cihazı



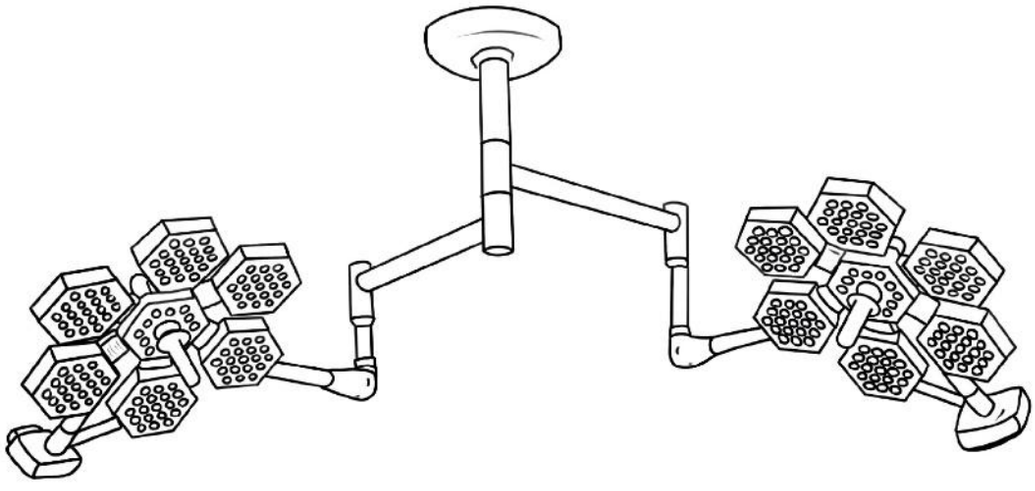
Duvara Monte
Operasyon Lambası

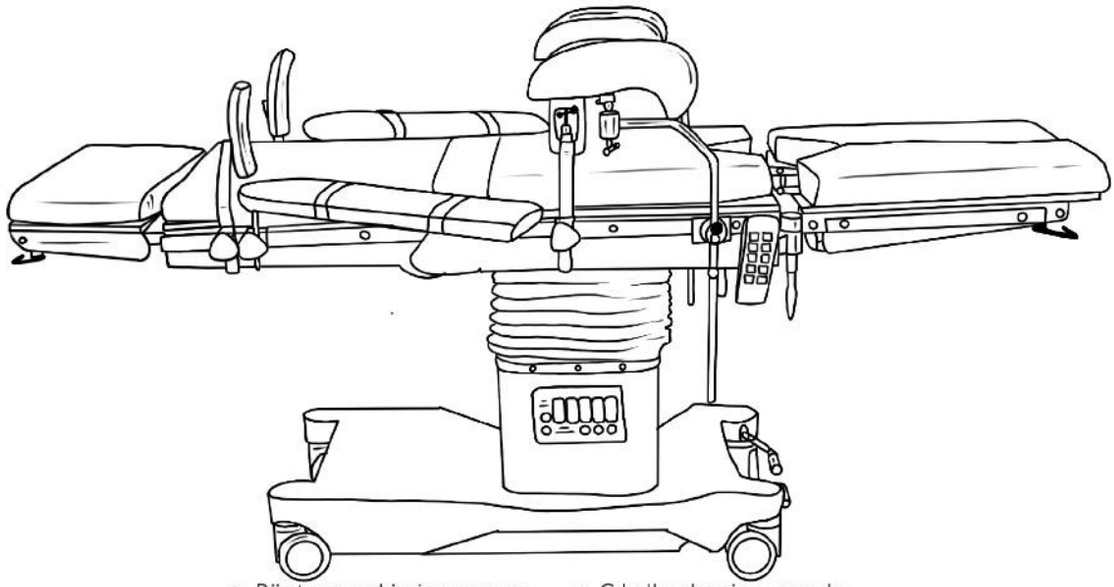


Damar Görüntüleme Cihazı



Radyoloji Masası





MATRIX ADVANCE AMELİYATHANE MASASI

- Röntgen çekimine uygun
- C kollu skopiye uyumlu
- Zero - Sıfırlama Tuşu
- Böbrek elevatörü

2022

Özankara San. Sit, 1434.Sk.
No: 29 Yenimahalle / Ankara

pulcuoğlu com.tr

+90 (312) 338 0 555
www.pulcuoglu.com.tr

Value For Health

Hijyenik Havalandırma Sistem Çözümleri

axon®
Sağlık için Değer

TSE-HYB











Hizmetlerimiz

- Anahtar Teslim Temiz Oda Sistemleri Kurulumu
- HVAC Sistemleri ve iklimlendirme Sistemleri Kurlumu
- Yüksek Teknoloji ile hijyenik Filtrasyon
- Otomasyon Sistemleri kurulumu
- Validasyon & partikül Test Hizmetleri

Ürünlerimiz

- Rulo Filtreler
- Kompakt Filtreler
- Kaset Filtreler
- Rıgıt Filtreler
- Torba filtreler
- Aktif Karbon Filtreler
- Mdf Kasalı Hepa Filtreler
- Alüminyum Kasalı Hepa Filtreler
- Hepa Hood
- Mikrobiyolojik Güvenlik Kabinleri

Adres:
Akson Mekanik Müh. İnş.
Taah. Tıbbi Cihz. San. ve Tic. Ltd. Şti.
Öveçler Mah. 1335 Cadde No:56/1 Çankaya/Ankara

e-mail:
info@aksonmekanik.com

Tel: 0312 387 07 80
Fax: 0312 387 07 88

www.aksonmekanik.com

doğsan



We make two ends meet

50th YEAR

Don't forget to visit us

@HALL 6/F20

MEDICA

Leading International Trade Fair

DÜSSELDORF, GERMANY

14 - 17 NOVEMBER 2022



ÜZÜMCÜ
MEDICAL EQUIPMENT

Hastanelerin teşhis ve tedavi hizmetleri için en kritik 3 servisini laboratuvar, görüntüleme ve **ameliyathane** birimleri oluşturmaktadır.

Üzümcü markası olarak, **1969** yılından bu yana ürettiğimiz **Ameliyathane Ekipmanları** ile ülkemizin alanındaki en köklü, en büyük üreticisi ve ihracatçısı konumundayız.

"Cerrahi Mükemmelik" sloganıyla Türkiye'de ürettiğimiz ürünlerimizde 5 kıtada, 100'den fazla ülkede **"Türk Malı"** etiketimizi gururla taşıyoruz.

- AMELİYAT MASALARI
- AMELİYAT LAMBALARI
- CERRAHİ ASPİRATÖR CİHAZLARI
- ELEKTROKOTER CİHAZLARI
- PASLANMAZ ÇELİK HASTANE MOBİLYALARI

www.uzumcu.com.tr

444 1969



2021 YILININ EN İYİ DEZENFEKTAN MARKASI.

"**Oxivir®**, *Newsweek dergisi ve Amerikalı bağımsız kuruluş The Leapfrog Group'un uzman analistleri tarafından yapılan inceleme ve değerlendirme sonuçlarına göre, **2021 yılının en iyi dezenfektan markası seçildi.**"

Oxivir®
powered by AHP®

Oxivir, ticari Hidrojen Peroksit değildir. CDC tarafından onaylanmış patentli "Hızlandırılmış Hidrojen Peroksit (AHP - Accelerated Hydrogen Peroxide)" teknolojisidir.



diversey.com.tr
/diverseyturkiye
/diverseyoxivir
/diverseyturkiye

Taviz yok

TOPIVAC
NPWT YARA BAKIM TEDAVİ CİHAZLARI

Yarada %50 - %70 Daha Hızlı İyileşme

Topikal Vakum Yardımlı, Ozon/Oksijen Gaz Yıkamalı,
Elektrositümilasyonlu Tedavi Metodları ile

DÜNYADA İLK & TEK!



NEW CASE



TOPIVAC® TOPICAL VACUUM TREATMENT UNIT
WOUND CARE

0312 354 6040 www.topivac.com

AMEDUS bir TEKNOMAR GROUP firmasıdır. TOPIVAC bir TEKNOMAR GROUP markasıdır.

EMS
Emergency Mobile Systems







EN 1789:2007+2014



www.ems.tc - info@ems.tc

444 9 367

ISO 9001 | ISO 13485 | TS EN 1789+A2 | TS EN 1865-1+A1 | TSE | TÜV CERT ISO 9001 | CE | Gost-R | 10G TESTED

EMS MOBİL SİSTEMLER A.Ş.
1.Organize Sanayi Bölgesi Kırım Hanlığı Caddesi No:9
06930 Sincan/Ankara/Turkey
Tel : +90 312 589 88 88 (pbx)
Fax : + 90 312 267 18 66

ALMANYA ŞUBE BRANCH GERMANY
Kalkumer Straße 125
40468 Düsseldorf / GERMANY
Tel : + 49 211 680 20 53
Fax : + 49 211 680 20 55

DUBAİ ŞUBE / BRANCH DUBAI
P.O. Box 261410 Dubai / U.A.E.
Tel : + 971 4 880 64 68
Fax : + 971 4 880 64 86

Başyazı



Mustafa DAŞCI

mdasci@saglikyayincilik.com.tr

İŞLEVSİZ STK'LAR
SİYASET, MUHALEFET, LİYAKAT

Bana göre siyaset ve siyasetçiler; devlet işlerini yürüten, toplumun bir arada barışçıl bir şekilde yaşaması, zaruri ve sosyal yaşamlarını sürdürebilmesi için gerekli kanun ve yönetmelikleri hazırlayan kişi veya kişilerdir. Diğer bir tabirle 'sorunlara çözüm bulma' sanatçılarıdır. Sorumlu iktidar, katılımcı ve tamamlayıcı unsur ise muhalefettir.

Muhalefet, sözlük anlamında olduğu gibi sadece karşı olan değil mevcut olandan daha iyisini yapacağına inanan ve mevcut olanlardan farklı düşünen kişiler olmalı. Bu özellikleri taşıyanlar da 'liyakat' sahibi olanlardır. Bu siyaset ve muhalefet kurumlarını ise yarı resmi STK'lar ve meslekler adına kurulmuş STK'lar takip eder.

Tıbbi cihaz sektöründe 90'lı yıllarda oluşmaya başlayan sivil toplum kuruluşu ve kültürünün aradan 30 yıl geçmesine rağmen olgunlaşma sürecini tamamladığını söyleyemeyiz. Olgunlaşma sürecini tamamlayamadığı gibi politika oluşturucular üzerinde sektörün sorunları ve sektörün önünün açılması anlamında etkin olduğu da düşünülemez. Bu muhalefet partileri için de geçerlidir.

Derneklerin ve üst kuruluşların genel kurullarına 40-50 kişi katılıyorsa 10 binin üzerinde tıbbi cihaz firmasının sivil toplum bilinci ve dayanışması içerisinde yer almamasının sebeplerini ciddi ciddi konuşmak ve tartışmak gerekiyor.

Aslında sorunlar çok net. Sivil toplum kuruluşlarının kuruluş amaçlarına baktığınızda ve etkinliklerine, icraatlarına baktığınızda sorunun nerede olduğu açık ve net görünüyor. Ne yazık ki ülkemizde STK'lar insanların kendilerine siyasette bir alan açma, parlamentoya giden süreçte önemli bir durak olma işlevi görüyor. Bu sebeple STK'ların yönetimine gelen insanlar siyaseten, siyasetle iyi geçinme adına asli görevlerini yapmıyorlar. Göstermelik birkaç icraatla gül gibi geçinip gidiyorlar. İşlevsellik kazanmak isteyen STK'ları da bürokrasi pasifleştirerek işlevselliğini kaybettiriyor. Kamu yöneticileri bireysel görüşmelerden STK'lara zaman ayıramıyor. Kamu zamanını, dolaylı yoldan ekonomisini israf ediyor.

Eğer haksızlığa uğradığınızı düşünüyorsanız, bir takım iyi işlerin yanında yanlış işlerin de olduğunu düşünüyorsanız, sektörünüze karşı bir ayrımcılık yapılıyorsa, emeğinizin hakkını alamadığınızı düşünüyorsanız, bazı uyanıkların dikte ettiği uygulamalarla firmaların emeğine, ekonomisine havadan sudan işlerle "el" atıldığını düşünüyorsanız, tüm bu sorunları STK yönetimlerinde siyaset yaparak ve siyasilere şirin görünerek çözemezsiniz. Hiçbir siyaset kurumu, kendisini olumlu veya olumsuz etkilemeyen topluluğa karşı özenli ve verici davranmaz. Sadece toplu fotoğraflarda yer alırlar.

Peki, 10 Bini aşkın tıbbi cihaz sektör temsilcisi şirketinin ve sektörün geleceği adına güçlü ve etkin STK'lar nasıl olmalı diye düşünüyor ve kafa yoruyor mu? Sivil toplum bilinci ne kadar yaygın. Bir kurumun düzgün işleyebilmesi, sorunların çözüm yeri olmasının tek yolu hesap sorulabilirlikten geçer. STK üyeleri hesap sormazsa herkes her kurumu çiftlik gibi yönetir, nimetlerinden istifade eder. Biz de, '40 yıl oldu, 50 yıl oldu bu tıbbi cihaz sektöründe sorunlar hep aynı hiç değişmedi' şeklinde ağlamaya devam ederiz.

Türkiye'de tıbbi cihaz sektöründe ilk STK'ların kuruluşuna öncülük eden biriyim. Sonraki süreçte STK yöneticiliği de yaptım ve STK'larda hep yer aldım. Her zaman sorunların çözümlerine odaklandım ve sektör için birçok kazanımlara öncülük ettiğimi de gönül rahatlığı ile söyleyebilirim.

Yine, sektörün etkili bir şekilde temsil edilmesi gerektiğini düşünerek, ATO 3. İlaç ve Tıbbi Cihaz Komitesi yönetimine talip olduk. 1245 firma ile birebir görüştüm. Mevcut yönetim, tanıdık, dostluk, arkadaşlık üzerine çalıştıklarını, oy istedikleri firmalardan üzülerek öğrendim. Oysa ben önce sektörden sorunları aldım. Sonra beraber çözüme kavuşturabilecek bürokratlarla görüştüm. Çözümlenebilecekleri bildirge haline getirerek yapacağım çalışmaya, yapacağım temsiliyete, verebileceğim hizmete oy istedim. Olması gereken de bu değil mi!

Bizim mücadelemiz hiçbir zaman bitmeyecek, sektörün gelişimi adına çalışmaya devam edeceğiz. Bu dergi elinize ulaştığında seçim de sonuçlanmış olacak. Sonuç ne olursa olsun aslolan sektörün gelişimi ve çıkarlarının teminat altına alınmasıdır. Sonuç ne olursa olsun bizi destekleyen her firma temsilcimize gönülden teşekkür ederim. Ortaya
çıkan sonuç sektörümüz için hayırlı olsun.

M. Daşcı

O_2N_2 Time O_2N_2 Demand O_2N_2 Site

OXYVITAL®
www.oxyvital.com.tr

High quality on-site

OXYGEN

PSA GENERATOR SYSTEMS

we are in

expomed eurasia HYBRID+

16-18 MARCH 2023

Hall No :8
Booth No:825 B



LISTEN WE DESIGN MANUFACTURE

for more informations and details
oxyvital.com.tr

Turkey
Discover the potential

TESA
MEDİKAL SAĞLIK HİZMETLERİ
www.tesamedikal.com.tr

FOLLOW US
#tesamedical



0,0067 Testi...



Ameliyathanelerde, Yoğun Bakımlarda, Hasta Odalarında...

STERVAC

Aspirasyon Sistemleri

Torbalar / Kanisterler



alplermedikal

next generation

Medikalde, geleceğin bugüne vaadi...

Turkey



İşin sırrı kapakta!



Hidrofobik Filtre
Kullanıcı ve hasta güvenliği için; %99.99 Bakterilere Karşı Etkin Koruma (BFE) ve Virüslere Karşı Etkin Koruma (VFE) test sonuçları.

Anti-Reflü Valf
Hasta güvenliği için; aspire edilen sıvıların hastaya geri dönmesini engeller.

Numune (Tandem) Portu
Biyopsi için kullanılır, tek seferde 12 litreye kadar aspirasyon imkanı sağlar.

Yenilenen özellikleriyle
STERVAC Aspirasyon Sistemleri Türkiye'de ilk ve tek...

Vakum portunun altında yer alan ve etkinliği uluslararası standartlarda belirtildiği gibi test edilen %99.99 verimliliğe sahip antimikrobiyal hidrofobik filtre sayesinde kontaminasyon önlenmiştir.

Hidrofobik filtre aynı zamanda tek yönlü valf gibi çalıştığından aspirasyon torbası tümüyle dolduğunda, vakumu kesmekte ve hastane vakum sistemini kontamine edecek yapıları önlemektedir.

Akredite Laboratuvarda test edilmiştir.
"Arttırılmış Zorluk Seviyesinde" düzenlenmiş Bakteriyal Filtrasyon Verimlilik (BFE) ve Viral Filtrasyon Verimlilik (VFE) Raporları.



Stervac aspirasyon torbası, tüm hastane ihtiyaçlarına cevap vermek amacıyla 1L, 2L ve 3L olmak üzere 3 farklı hacimde tasarlanmıştır. Torbalar elastik yapıda ve darbelere karşı dayanıklı malzemeden üretilmiştir.



Aspirasyon torbalarının kullanılacağı çok kullanımlık kanisterler güçlü bir malzeme olan polikarbon yapısı sayesinde kırılmalara karşı son derece dayanıklı ve 121°C'de otoklavlanabilirdir. Kanister üzerindeki ölçek sayesinde aspire edilen sıvı gerçek zamanlı olarak izlenebilmektedir.

Test Numarası	Alınan Toplam CFU	Filtre Verimliliği (%)
1	$1.1x10^2$	99.9933
2	$1.3x10^2$	99.9923
3	$15.4x10^2$	99.968





alplermedikal
#Bilgi Deneyim Vizyon

30 Yıl Deneyim
Sektöre Yön Veren 18 Yıl

Telefon:0312 441 34 36
www.alplermedikal.com

Sağlık Reklamları



Yönetim Kurulu Başkanı
İmtiyaz Sahibi
Oğuz DAŞCI

Genel Yayın Yönetmeni
Mustafa DAŞCI

MedicaBazaar Koordinatörü
Yasemin DAŞCI

Finans Koordinatörü
Tuğçe DAŞCI

Yazı İşleri Müdürü / Editör
Engin KAHRAMAN

Yayın Danışmanı
Prof. Dr. Semih BASKAN

Dış Ticaret ve Pazarlama Müdürü
Erdoğan YILMAZ

Sağlık Yayıncılık Pazarlama Müdürü
Erdal YILMAZ

İhale Dünyası Pazarlama Müdürü
Ergül YILMAZ

Görsel Yönetmen - Grafik
Çağla KIZILKAYA

Tüm Yayın Hakları Sağlık Gazetecilik Yayıncılık Reklamcılık Ltd. Şti. aittir. İçerik izinsiz olarak yayınlanamaz.Yazılar, internet ve ilgili firmalardan sağlanan kaynak ve öneri doğrultusunda hazırlanmıştır.Tüm reklamların sorumluluğu firmalara, makalelerdeki görüşler yazarlara aittir.

Renk Ayrımı - Baskı
Korza Yayıncılık Basım San. ve Tic. A.Ş.
Merkez: Büyük Sanayi 1. Cadde 95/11
İskitler / ANKARA
Fabrika: Yenice Mah. Çubuk Yolu No:3
Esenboğa / ANKARA
www.korzabasim.com.tr
Yayın Türü
ISSN:1301-4471

Ümit Mah. 2531. Sok. No:13
Çankaya / ANKARA
Tel: 0312 336 92 02
Fax: 0312 336 91 01

İÇİNDEKİLER



16



180


143


210


126

16 Türkiye-Azerbaycan Sağlık İş Forumu ve Fuarı Bakü'de Düzenlendi

MSD ve Hacettepe Üniversitesi'nin Bilimsel İş Birliği Global Bir Başarıya İmza Attı 24

36 AstraZeneca Türkiye Youth Awards'ta Bronz Ödül

Rahim Ağzı Kanserine Karşı Rahim Ağzı Kanserine Karşı 500 Kız Çocuğuna Ücretsiz HPV Aşısı 94

Covid-19'u Ağır Geçirenlerin %60'ı Sepsis Nedeniyle Hayatını Kaybetti 126

137 Türkiye'nin İlk ve Tek "Küçük Hücreli Dışı Akciğer Kanseri İçin Moleküler Testler Tanı Rehberi" Güncellendi

SGK Anlaşmalı Hastane Ağının Daralması Sigorta Sektörünü Kötü Etkiledi 143

148 TÜBA'dan Endokrin Bozucuların Haritası

Yerli Üretim Biyoteknoloji İlaç Raporu 150

180 BIO Startup 2022 Finalistleri Girişimlerini Yatırımcılarla Buluşturdu

Prof. Dr. Berna Şanlı: Türk Dermatoloji Uzmanları Dünya Çapında Sayılı Hekimler Arasında" 186

202 Sayıştay'dan Sağlık Market İle İlgili Çarpıcı Rapor

Yumurtalık ve Prostat Kanserlerini Kapsayan "Genetik Tanı Uzlaşı Raporu" Yayımlandı 210

FIRATMED

Entegre Sistem Vakumlu Numune Kabı / İdrar Tüpü Uyumlu • Pnömatik Sistem İdrar Numune Kabı / Non Steril • Pnömatik Sistem İdrar Numune Kabı / Steril
Polipropilen Numune Kabı / Non Steril / 250 ml • Polipropilen Numune Kabı / Steril / 250 ml • Polipropilen İdrar Numune Kabı / Non Steril / 100 ml
Polipropilen Sistem İdrar Numune Kabı / Steril / 100 ml • Polipropilen İdrar Numune Kabı / Non Steril / 60 ml • Polipropilen İdrar Numune Kabı / Steril / 60 ml
Kaşıklı Gaita Kabı / Steril • Kaşıklı Gaita Kabı / Non Steril • Kapaklı Gaita Numune Kabı • Kapaklı Balgam Kabı • Petri Kabı / 60x15 • Petri Kabı / 90x15
İki Bölmeli Petri Kabı / 90x15 • Eppendorf tüpü • Kan Gruplama Tüpü / 11x15 • Hitachi için Numune Kabı • Numune Kabı / 0.5 ml • Konik Tüp / Non Steril 5-50 ml
Konik Tüp / Steril / 5-50 ml • Konik Tüp / Non Steril / 5-15 ml • Konik Tüp / Steril / 5-15 ml • Dibi Konik Polistiren Test Tüpü / 16x100 / 10 ml
Dibi Konik Polipropilen Test Tüpü / 16x100 / 10 ml • Dibi Yuvarlak Polistiren Test Tüpü / 16x100 / 10 ml • Dibi Yuvarlak Polipropilen Test Tüpü / 16x100 / 10 ml
Polistiren Test Tüpü / 12x75 / 5 ml •Polipropilen Test Tüpü / 12x75 / 5 ml • Besiyersiz Taşıma Swab • Stuart Besiyerli Taşıma Swab • Amies Besiyerli Taşıma Swab
Cary Blair Besiyerli Taşıma Swab •Nazal Flok Çubuk • Dakron Çubuk • Moleküler Taşıma Tüpü VTM • Moleküler Taşıma Tüpü VTM /DÜZ
Moleküler Taşıma Tüpü VTM / Antibiyotikli • 1 UL Öze Ucu • Otomatik Pipet Ucu / 100-1000 UL • Otomatik Pipet Ucu / 5-200 UL • Geçme Kapak / 16x100
Kanatlı Kapak / 12x75 • 24 Saatlik İdrar Toplama Kabı / 2500 ml • 24 Saatlik İdrar Toplama Kabı / 3000 ml • 24 Saatlik Entegre Sistem İdrar Toplama Kabı / 3000 ml
Su Numune Şişesi / Tiyösülfatlı / 500 ml • Su Numune Şişesi / Tiyösülfatsız / 500 ml • Su Numune Şişesi / Amber / Tiyösülfatlı / 500 ml
Su Numune Şişesi / Amber / Tiyösülfatsız / 500 ml • Su Numune Şişesi / Tiyösülfatlı / 250 ml • Su Numune Şişesi / Tiyösülfatsız / 250 ml
Su Numune Şişesi / Amber / Tiyösülfatlı / 250 ml • Su Numune Şişesi / Amber / Tiyösülfatsız / 250 ml



FIRAT PLASTİK KAUÇUK SANAYİ ve TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Türkoba Mah. Fırat Plastik Cad. No:23 34537 B.Çekmece - İSTANBUL
Tel.: 0 212 866 40 96 - 866 41 41 Faks: +90 212 859 04 00 - 859 05 00
www.firatmed.com.tr - p.sayin@firat.com - info@firat.com

ANKARA FABRİKA:
Organize Sanayi Bölgesi Avrupa Hun Bulvarı No.8 06935 Sincan - ANKARA
Tel.: 0 312 267 08 71 - 267 08 72 **Faks:** 0 312 267 08 75
www.firatmed.com.tr - info@firat.com



Bedhead Units







Pendants











Medical Air and Vacuum Plants

Medical Gas Distribution Systems

"Quality is free. It's not a gift, but is free.
The 'Unquality' things are what cost money."

Philip CROSBY

CE
1984



Med Sistem

"Choice of Professionals"

MedSistem Medical and Technical Equipment Gas Systems Industry and Trade Limited Company
Address: Serifali Mah. Hattat Sok. No:21 Umraniye - İstanbul / TURKIYE
Tel: +902164155660 Fax: +902164153224
Web: www.medsistem.com.tr E-Mail: info@medsistem.com.tr



Türkiye-Azerbaycan Sağlık İş Forumu ve Fuarı Bakü'de Düzenlendi

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, Türkiye-Azerbaycan Sağlık İş Forumu ve Fuarı'nın açılış programına katıldı. Bakü'de Azerbaycan Cumhurbaşkanı Aliyev tarafından kabul edilen Bakan Koca, sonrasında mevkidaşı Musayev'le de bir araya geldi. Bu iş birliğinin sadece sözde değil, fiiliyatta da ne kadar gerçek olduğunu son günlerde yaşanan olaylarla bir kez daha tecrübe ettiklerini belirten Koca, sağlık alanında da Azerbaycan'la birlikte gidilecek çok hedefleri ve başarılacak çok işleri olduğunu vurguladı. Bakan Koca, Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev ile de görüştü.

Türkiye-Azerbaycan Sağlık İş Forumu ve Fuarı (Azmedica) Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de gerçekleştirildi. Azmedica, sağlık alanında faaliyet gösteren kamu ve özel sektör temsilcilerini bir araya getirdi.

Türkiye-Azerbaycan Sağlık İş Forumu ve Fuarı'nın açılış programına katılan Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, Bakü'de Azerbaycan Cumhurbaşkanı Aliyev tarafından kabul edildi. Bakan Koca, sonrasında mevkidaşı Musayev'le de bir araya geldi. Bakan Koca, bu ve benzer organizasyonların, iki ülkenin belirlediği yıllık 15 Milyar Dolar ticaret hacmi hedefine ulaşmasını hızlandıracağına inandığını ifade ederek, Türkiye ve Azerbaycan'ın "Bir millet, iki devlet" şiarı ile hareket eden ve kardeşlikten de öte karşılıklı duygular barındıran, bölgesinde giderek etkinliklerini arttıran iki önemli güç merkezi olduğunu söyledi.

Bakan Koca, Azmedica açılışında yaptığı konuşmada, bu iş birliğinin sadece sözde değil, fiiliyatta da ne kadar gerçek olduğunu son günlerde yaşanan olaylarla bir kez daha tecrübe ettiklerini belirterek, sağlık alanında da Azerbaycan'la birlikte gidilecek çok hedefleri ve başarılacak çok işleri olduğunu söyledi.

Bakan Koca, "Değerli meslektaşım Teymur Musayev'in Mayıs ayında ziyaretleri ile bizleri onurlandırdığı Türkiye programı kapsamında her iki ülkenin 2022, 2023 yılları için sağlık alanında yürüteceği faaliyetleri kapsayan bir eylem planı hazırladık. Eylem planının en önemli parçalarından birisi olan Türkiye Azerbaycan Sağlık İş Forumu ülkemizde sağlık alanında faaliyet gösteren kamu ve özel sektör temsilcilerini bir araya getirerek var olan potansiyelimizi arttırmayı planlamaktadır.

Kardeş Azerbaycan'daki Türk yatırımlarının toplam tutarı 12 milyar doları geçmiş Türkiye'deki Azerbaycan yatırımları ise 20 milyar doların üzerindedir. İkili ticaret hacmimiz ise 5 milyar dolar civarındadır. Türkiye ve Azerbaycan ilaç tıbbi malzeme ve tıbbi cihaz, kozmetik, sağlık, bilişim sistemleri uluslararası

Ağaçlar Geleceği Fısıldıyor...

Her ağaç gibi kökleri aracılığıyla iletişim kuran ağaçlardan Zeytin Ağacı; ışığı, güneşi ve 15°C üstündeki sıcaklığı seviyor, çürümeye karşı dayanıklılık gösteriyor ve yaşlanınca yumrulardan gelişen yeni uçları gövdesini tazelerken gelecek için umudun gerekliliğini anlatıyor.

Nüve,
sağlıklı bir gelecek için
doğaya kulak veriyor...



iD 301
KLİMATİK TEST KABİNİ

nüve®
www.nuve.com.tr



hasta tedavisi ve sağlık yatırımları alanlarında karşılıklı birer ticari partnerdir. Yıllık 500 bine yakın Azerbaycan vatandaşı ülkemizde turist olarak misafir edilmektedir. Yine Türkiye kamu ve özelde güçlü sağlık altyapısı sürdürülebilir tedarik zinciri ve kaliteli hizmet sunumuyla Azerbaycanlı misafirlerimiz için sağlık alanında önemli bir cazibe merkezi olmaya devam ediyor." dedi.

Bakan Koca konuşmasını şöyle sürdürdü: "Sağlık iş forumu vesilesiyle karşılıklı fayda temelinde bu alanlarda var olan işbirliği imkanlarımızı arttırmak yeni ortaklıklara zemin hazırlamak üzere bir araya geldik. Bu tür etkinlikleri belirli aralıklarla tekrarlayarak Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan ve sayın İlham Aliyev tarafından koyulan ticaret hacminin 15 milyar dolara çıkarılması hedefine de katkı sağlayacağımıza yürekten inanıyorum. Bu tür etkinliklerin önümüzdeki yıllarda sadece Türkiye ve Azerbaycan'ın katılımı ile değil Türk konseyinin üyeleri olan Özbekistan, Kazakistan, Kırgızistan, Türkmenistan ve Macaristan ile Türkçe konuşulan diğer ülkeleri de içine alacak şekilde genişletilmesi önerisinde bulunmak istiyorum.

Bu kapsamda bakanlığımıza bağlı özel bir şirket statüsünde olan uluslararası anonim sağlık şirketi USHAŞ bakanlıklarımızın koordinasyonunda yürütülecek benzer faaliyetlerde önemli bir ticari organizasyon görevi üstlenebilirler. USHAŞ ile ilgili iki önemli gelişmeyi sizlerle paylaşmak istiyorum ilki Türkiye'ye tedavi amaçlı gelen misafirlerimizin memnuniyet takibini yaptığımız çağrı merkezimiz. Çözüm odaklı bir şekilde 6 dilde 7 gün 24 saat kesintisiz olarak hizmete başlamıştır. İkincisi ise hazırlık çalışmaları tamamlanan sağlık turizmi portalımıza kamu ve özel sektördeki hastanelerce veri girişlerine başlanmıştır. Health Türkiye çatı markasıyla ülkemizin kamu ve özel sektördeki kapasitesi hizmet kalitesi resmi portal üzerinden tanıtılacaktır. Böylece tedavi için ülkemizi tercih eden misafirlerimiz portal üzerinden kolay bir şekilde hastane ve doktor seçimini gönül rahatlığı ile yapabilecekleridir.

Azerbaycan Cumhurbaşkanı Aliyev, Sağlık Bakanı Koca'yı kabul etti

Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev, Türkiye-Azerbaycan Sağlık İş Forumu'na katılmak için Bakü'de bulunan Sağlık Bakanı Fahrettin Koca ile görüştü. Cumhurbaşkanı Aliyev, görüşmede iki ülke arasındaki ilişkilerin her alanda sürekli geliştiğini vurguladı. Şuşa Beyannamesi'nin Türkiye ve Azerbaycan halkları ve devletlerinin çıkarlarını yansıttığını belirten Aliyev, savaşta ve savaş sonrasında Azerbaycanlı gazilerin Türk doktorlar tarafından tedavi edilmesinden dolayı teşekkür etti.

Kabulde Bakan Koca, Azerbaycan ve Türkiye devlet başkanları arasındaki sarsılmaz birlik ve kardeşlik bağlarının diğer tüm kurumlar gibi sağlık bakanlıkları arasında da iş birliği için yol gösterici olduğunu ve bu konuda iki ülke bakanlıklarının yakın iş birliği içinde olduğunu söyledi.



PHILIPS

philips.com

Hayatı, birlikte iyileştiriyoruz

Philips olarak inanıyoruz ki, daha erişilebilir ve daha sürdürülebilir sağlık sistemlerinin zamanı geldi. Ancak bunu tek başımıza gerçekleştiremeyiz. Yeni fikirler üretmek için bir araya geliyor, ekipler kuruyor ve iş birlikleri yapıyoruz.
Hayatı, birlikte iyileştiriyoruz.

innovation you

philips.com/makelifebetter








ac
ambulans
DÜNYA
STANDARTLARINDA
ÜRETİM
AC ARGE
www.acendustri.com

Tay Serisi Çok Seviyeli
Ambulans Ana Sedye

TAY T10 PLUS



MAX. TAŞIMA KAPASİTESİ
160 kg

EN-1789 2020
10G
ONAYLI

EN 1865
BELGELİ

CE

CASSAS

ack
AMBULANS VE SERVİS HİZMETLERİ
ackambulans.com.tr

HLL Teknolojisi İle Enfeksiyonla Mücadelenin

TAM ZAMANI !



Dijital Çağın Mikrop Kalkanı

HLL Gün ışığı, dezenfeksiyon sağlarken virüs, bakteri ve mantarların enfeksiyöz etkilerini %99,9 azaltır.

HLL
HygienicLED Light Technologies

Sağlık Bu Işığın Altında

SEZBER TECHNOLOGY

Etkisi, klinik çalışmalarla kanıtlanan ürünlerimizle ilgili bilgi almak için iletişime geçiniz.

www.sezberteknoloji.com
www.hlltech.com
info@sezberteknoloji.com
0850 840 54 34

UV Blue Light STOP COVID - 19 BIOCIDAL

Uluslararası Kongrede Hastane Enfeksiyonlarının Maliyetleri Masaya Yatırıldı HLL (Hijyenik LED Light)Teknolojisinin Hastane Enfeksiyonlarını Azaltmadaki Etkisi Ve Klinik Çalışmaları Kongrede Sunuldu.



Sezber Teknoloji sponsorluğunda, Uluslararası Sterilizasyon Cerrahi Enfeksiyon Hemşireleri Derneği (USCEHDER) tarafından, farklı üniversite ve hastanelerden bilim insanlarının katılımıyla Bilişim Vadisi'nde gerçekleştirilen kongrede güncel ışık teknolojilerinin hijyen ve dezenfeksiyon süreçlerine olumlu katkıları ön plana çıktı.

Sezber Teknoloji A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Arş. Mesut Ergün,14 yıl süren çalışmalar sonucunda HLL Gün Işığı Hijyen Teknolojisinin klinik çalışmalarla yüksek bir başarı elde ettiğini, Hacettepe Üni.Kanser Enstitüsü tarafından yapılan çalışmalarda, insan hücreleri üzerinde, genotoksisite ve sitotoksisite etkilerininde araştırıldığını ve insan sağlığına zarar vermediğinin kanıtlandığını belirtti.Ve yine Amerikan Gıda ve İlaç Dairesi (FDA) ve Amerika Birleşik Devletleri Çevre Koruma Ajansı (EPA) tarafından belirlenen standartlara ve Dünya Sağlık Örgütü (WHO) tarafından yayınlanan rehberlere uygun olarak Toksik Ozon (O_3) gazı yaymadığınında kanıtlandığını ve bu anlamda Dünyada Işık ile Hijyen konularında çalışma yapan 11 ülke içerisinde en başarılı sonuçları elde ettiklerini vurguladı. Klinik çalışmaları yürüten Prof. Dr. Gürdal Yılmaz, Karadeniz Teknik Üniversitesinde gerçekleştirdiği çalışmaların sonunda elde edilen sonuçların hedeflenenden çok daha büyük başarı getirdiğinin altını çizdi. HLL (Hijyenik LED Light) teknolojisinin K.T.Ü. Farabi hastanesi yoğun bakım ünitelerinde görülen enfeksiyonun % 80-90 oranında düşürdüğünü ve bir önceki yıla göre enfeksiyon oranlarında 3,5 kat azalma tespit ettiklerini ifade etti.

HLL Gün Işığı Hijyen Teknolojisi ile Enfeksiyonla Mücadelenin *Tam Zamanı!*

The positive contributions of current light technologies to the hygiene and disinfection processes came to the fore at the congress, which was held in Informatics Valley with the participation of scientists from different universities and hospitals by the International Society of Sterilization Surgical Infection Nurses (USCEHDER) sponsored by Sezber Teknoloji.

Sezber Technology Inc. Board Member Res. Mesut Ergün stated that as a result of 14 years of studies, HLL Daylight Hygiene Technology has achieved a high success with clinical studies, and it has been investigated in studies by Hacettepe Cancer Institute for its genotoxicity and cytotoxicity effects on human cells and it has been proven that it does not harm human health. And again, it has been proven that it does not emit Toxic Ozone (O_3) gas in accordance with the standards set by the American Food and Drug Administration (FDA) and the United States Environmental Protection Agency (EPA) and the guidelines published by the World Health Organization (WHO). He emphasized that they achieved the most successful results among 11 countries working on the subject.

Conducting clinical studies, Prof. Dr. Gürdal Yılmaz underlined that the results obtained at the end of the studies he carried out at Karadeniz Technical University brought much greater success than the target. HLL (Hygienic LED Light) technology in K.T.Ü. He stated that the infection seen in the intensive care units of Farabi hospital decreased by 80-90% and they found a 3.5-fold decrease in the infection rates compared to the previous year.

It's Time to Fight Infection with HLL Daylight Hygiene Technology!









Etkisi, klinik çalışmalarla kanıtlanan ürünlerimizle ilgili bilgi almak için iletişime geçiniz.

www.sezberteknoloji.com
www.hlltech.com
info@sezberteknoloji.com
0850 840 54 34
/sezbertechnology

UV Blue Light STOP COVID - 19 BIOCIDAL

HLL Hygienic LED Light Technologies
Sağlık Bu Işığın Altında

SEZBER TECHNOLOGY



MSD ve Hacettepe Üniversitesi'nin bilimsel iş birliği global bir başarıya imza attı

Hacettepe Üniversitesi, MSD Global Klinik Araştırmalar Merkezi İş Birliği Programı'na dahil olan, dünyadaki yaklaşık 18 bin merkez arasından belirlenen öncelikli 31 merkezden biri oldu.

Hayatları kurtarma ve iyileştirme misyonu ile 130 yılı aşkın süredir dünyanın en zorlu hastalıkları için ilaçlar ve aşılar sunan, yaşam için keşfeden MSD, yenilikçi tedavilerin geliştirilmesi ve erişilebilirliğinin artırılması adına güçlü iş birliklerine imza atıyor.

MSD, geçtiğimiz yıl hayata geçirdiği Global Klinik Araştırmalar Merkezi Bilimsel İş Birliği Programı kapsamında, klinik araştırma merkezleri ile daha güçlü ve etkin bir iş birliği oluşturarak operasyonel mükemmeliyeti hedefliyor. Programa dünya çapında MSD global klinik araştırmalarını yürüten, yaklaşık 18 bin aktif merkez arasından 31 merkez seçildi. Türkiye'den, Hacettepe Üniversitesi ise bu program kapsamında dünyadaki ilk 31 merkez arasında yer alıyor.
Hacettepe Üniversitesi, kurulan iş birliği ile MSD'nin ilaç ve aşı geliştirme planlama bilgilerine erişim ve klinik araştırma portföyünün gelişimi için bilimsel ve operasyonel iş birliği geliştirme fırsatı bulacak.

Yenilikçi ilaç ve aşıların geliştirilmesinde Türkiye'ye MSD'den değerli destek

Klinik araştırmalar alanında Türkiye'de lider merkezler arasında yer alan Hacettepe Üniversitesi, MSD özelinde onkoloji, hematoloji, enfeksiyon/aşı, kardiyovasküler hastalıklar, gastroenteroloji, endokrinoloji gibi alanlarda toplam 74 klinik faz çalışması yürütüyor. MSD Türkiye, kurulan bu iş birliğiyle Hacettepe Üniversitesi'nin klinik araştırmalar alanında sahip olduğu gücü uluslararası alana taşıyarak, kurumun dünyada en saygın klinik araştırma merkezleri ile aynı kulvarda yer almasını sağlamayı hedefliyor.

Kurulan sürdürülebilir iş birliğinin hem Hacettepe Üniversitesi'nin hem de Türkiye'nin klinik araştırmalarının uluslararası görünürlüğüne katkı sağlaması da hedefler arasında yer alıyor. İş birliği kapsamında ayrıca Hacettepe Üniversitesi'nin dahil olduğu klinik çalışma sayısını artırarak, Hacettepe Üniversitesi bünyesindeki akademisyenlerin tedavi alanlarında sunulan yeni tedavi seçenekleriyle bilimsel değerlendirme yapma şansına sahip olacağı ifade ediliyor.

Hacettepe Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Serhat Ünal, "Hacettepe Üniversitesi'nin klinik araştırmalar alanındaki sahip olduğu yetkinlikler ve ortaya koyduğu bilimsel araştırmalar çerçevesinde elde etmiş olduğu bu başarının hedeflediğimiz daha nice başarıya önemli bir kapı araladığına inanıyorum. Klinik çalışmalarda büyük bir özveriyle ve cesaretle varlığını ortaya koyan, yenilikçi buluşların izini süren tüm Hacettepeli bilim insanlarımıza bu başarımıza ortak oldukları için teşekkürlerimi sunuyorum. MSD'nin katkılarıyla dahil olduğumuz bu uluslararası iş birliği ile Hacettepe Üniversitesi'nin klinik araştırmalarda küresel anlamda önemli bir pozisyona geleceğine inanıyorum" dedi.

Gerçekleştirilen uluslararası iş birliği ile ilgili olarak MSD Türkiye Ortadoğu ve Mısır Klinik Araştırmalar Direktörü A. Betül Erdoğan Sarılıcan, "Hacettepe Üniversitesi Hastanesi ile yaptığımız bilimsel iş birliğiyle ülkemizdeki klinik araştırma alt yapısına; yeni ilaç ve aşı geliştirilmesine katkının arttırılması, tedavilere ve aşılara erişimin sağlanması ve yüksek kalitede verinin üretilmesi gibi konularda önemli katkı sağlayacağımıza inanıyorum. Türkiye'nin klinik araştırmalar alanındaki uluslararası görünürlüğünü bu global bilimsel iş birliği ile daha iyi noktalara taşıyacağız." dedi.

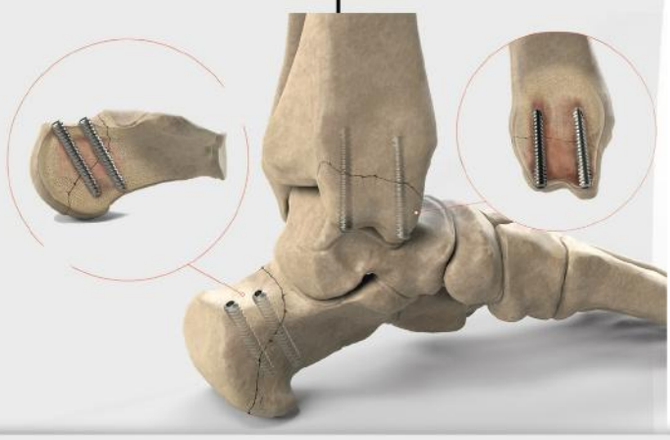
MSD Türkiye Bölgesi Genel Müdürü Gözde Güllüoğlu ise, toplumun yenilikçi tedavilere ve aşılara erken erişimini sağlamayı hedeflediklerinin altını çizerken; "MSD'nin Hacettepe Üniversitesi ile yaptığı bu uluslararası bilimsel iş birliğinin, ülkemizin sağlık alanındaki Ar-Ge faaliyetlerine önemli bir katkısının olmasını diliyorum. Hayata geçirdiğimiz bu proje ile Türkiye'deki üniversite-sanayi iş birliğinde yeni kapılar aralanacağına inanıyoruz. MSD Türkiye olarak, bu uluslararası iş birliği projesinin ülkemizin klinik araştırmalar alanında yatırımlar için cazibe merkezi olması ve dünyanın önde gelen ülkeleri arasında yer alması adına önemli bir adım olduğuna inanıyoruz." diyerek bu iş birliğinin ülkemiz için doğuracağı faydalı sonuçlara inancının altını çizdi.



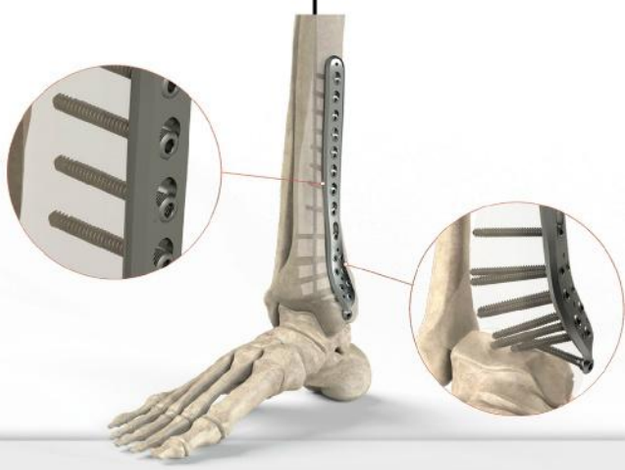
PFNA-Proximal Femoral Nail



Ø4.0 Headless Canullated Screw



Distal Medial Tibia Point Locking Plate



ases®
orthopedics

+90 342 502 86 67

info@asesmedikal.com.tr

www.asesmedikal.com.tr

Karacaahmet Mah. 38004. Cad.
Matbaacılar Sit. A Blok. NO: 8/2
Şehitkamil / GAZİANTEP

Gökçek Şifa Lab. San. Tic. Ltd. Şti.



Herbalist
İbrahim Gökçek

Psikolojik Rahatsızlıklara Bitkisel Çözüm
SAFRAN









Safran ve Zihinsel Hastalıklar

Safran ve Şizofreni Tedavisi

Şizofreni, nüfusun yaklaşık %1'ini etkiler ve kişisel ve toplumsal varoluşu etkileyen ciddi bir ruh sağlığı sorunu olarak kabul edilir. Şizofreninin etiyolojisi büyük ölçüde bilinmemektedir, ancak birkaç hipotez şizofreni patolojisini bir gen ağının varyasyonlarına göre konumlandırmaktadır. Yine başka bir hipotez, şizofreninin patofizyolojisinin olası bir nedeni olarak oksidatif stresin rolünü merkeze alır. Beyin, artan oksijen tüketimi ve içindeki yüksek metal iyonu (demir, çinko, bakır, manganez) nedeniyle oksidatif stresin etkilerine karşı çok hassastır. Aynı zamanda beyin, antioksidan savunma mekanizmalarından yoksundur ve bu da onu **ROS**'a (Reaktif Oksijen Türleri) karşı savunmasız hale getirir. Bir diğer önemli antioksidan mekanizma, aynı zamanda bir sinyal molekülü olan Azot Oksit'tir (**NO**). **NO**, hem antioksidan hem de antioksidan mekanizmada rol oynayan bir serbest radikaldir. Yakın tarihli bir raporda lipid peroksidasyon ürünleri ve **NO** düzeylerinde bir artış olduğu ve aynı zamanda süperoksit dismutazın azaldığı gösterilmiştir. Bir ölüm sonrası şizofrenik kohortta, %40'lık bir **GSH** (Glutatyon) tükenmesi bildirilmiştir. Son olarak, sağlıklı kontrollere kıyasla şizofrenide bilinen plazma antioksidanları önemli ölçüde daha düşüktür ve tioredoksin seviyeleri ise daha yüksektir. Ölüm sonrası şizofrenik kohortta, daha önce %40'lık bir **GSH** tükenmesi bildirilmiştir. **Safran** sulu ekstresi ve krosin, şizofreni hastalarından oluşan bir grupta, normal tedavilerini alırken güvenliklerini değerlendirmek için 12 haftalık bir süre içinde değerlendirildi. Çalışma, günde iki kez 15 mg'lık dozlardaki her iki maddenin de hematolojik veya biyokimyasal göstergelerde önemli bir değişiklik olmaksızın güvenli bir şekilde tolere edildiğini, **Safran** sulu ekstraktının **Olanzapin**'in neden olduğu metabolik sendromu önleyebildiğini ortaya koydu.

Genel olarak, **Safran** veya biyoaktif bileşenlerinin uygulanmasının nöroprotektif özelliklere sahip olduğu, farklı davranışsal görevlerde hafıza eksikliklerini tersine çevirebildiği ve hayvan modellerinde ve klinik çalışmalarda öğrenme davranışını, tanımayı, uzamsal hafızayı ve **LTP**'yi (Uzun vadeli güçlendirme) olumlu yönde etkilediği belgelenmiştir. Son olarak, nörodejeneratif hastalıklarda **Safran**ın uygulanmasının ana faydalarından biri, yan veya yan etkilerinin olmamasıdır.

Safran ve Majör Depresyon Tedavisi

Güvenlik endişeleri ve birçok antidepresan ilacın yan etkileri nedeniyle, bitkisel psikofarmakoloji araştırmaları artmıştır ve bitkisel ilaçlar, Majör Depresif Bozukluğun (**MDB**) tedavisi için reçeteli ilaçlara alternatif olarak giderek daha popüler hale gelmektedir. Bunlardan biriken denemeler, **Safran**'ın depresyon tedavisi için olumlu etkilerini ortaya koymaktadır. **Safran**ın **MDB** tedavisi için etkilerini inceleyen klinik çalışmaların kapsamlı ve istatistiksel bir incelemesi garanti edilmektedir.

Önceden belirlenmiş kriterlerimize dayanarak, incelememize beş randomize kontrollü çalışma (n=2 plasebo kontrollü çalışma, n=3 antidepresan kontrollü çalışma) dahil edilmiştir. Depresif semptomların tedavisinde (M ES=1.62, P<0.001) **Safran** takviyesine karşı plasebo kontrolüne karşı büyük bir etki boyutu bulundu ve **Safran** takviyesinin , plasebo kontrolüne kıyasla depresyon semptomlarını önemli ölçüde azalttığını ortaya koydu. **Safran** takviyesi ve antidepresan grupları (M ES=-0.15) arasında, her iki tedavinin de depresyon semptomlarını azaltmada benzer şekilde etkili olduğunu gösteren boş bir etki boyutu kanıtlandı. Ortalama Jadad skoru 5 idi ve bu da yüksek kaliteli deneylere işaret ediyordu.

Bugüne kadar yapılan klinik araştırmalardan elde edilen bulgular, **Safran** desteğinin **MDB**'li yetişkinlerde depresyon semptomlarını iyileştirebileceğini göstermektedir. **Safran**ın depresif semptomların tedavisi için etkinliği ve güvenliği konusunda kesin sonuçlara varılmış, zaman içinde daha büyük laboratuvarlarda daha büyük klinik araştırmalar yapılarak etkisi kanıtlanmıştır.

Telefon: 0212 621 21 65 - 444 6 649 Whatsapp: 0533 815 56 84
Millet Cd. Feza Apartmanı No: 24 K: 3 D: 9 Yusufpaşa / Fatih / İSTANBUL www.gokcekmarket.com

Alzheimer'a Karşı Ginkgo

Çeşitli kliniklerde 36 araştırma yapılmış ve toplam 10815 hasta üzerinde tedavi denemesi yapılmıştır. Bu tedavi denemelerinde **Ginkgo** ekstresinin beyin fonksiyonlarının çalışmasını artırdığı ve böylece başta Alzheimer, demans gibi birçok hastalığı iyileştirdiği tespit edilmiştir.

Araştırmalara göre beyin damarlarının daralması, sertleşmesi ve yağlanması nedeni ile kişide beyin fonksiyon zafiyeti ortaya çıkar. Bu da çok çeşitli hastalıklara neden olur ve bunların başında; hafif beyin kanaması, unutkanlık, anlama zafiyeti, hafıza zafiyeti, güç zafiyeti, hemen yorulma, uyku rahatsızlıkları, beyinde oksijen azlığı (hipoksi), beynin beslenme zafiyeti, dermansızlık, iç huzursuzluk, ani sağırlık, korku hissi, Alzheimer hastalığı, demans, beynin su toplaması (ödem), beyin damarlarının tıkanması, beyinde kan dolaşımı yetersizliği ve görme bozuklukları gibi rahatsızlıklara karşı kullanılır.

Ginkgo Biloba'dan elde edilen ekstre ile Alzheimer ve demans gibi hafıza rahatsızlıklarının yanısıra konsantrasyon rahatsızlıkları, depresyon durumları, baş dönmesi, kulak çınlaması, baş ağrısı ve Fortaine (bacak atar damarlarının tıkanması) hastalığına karşı kullanılabileceği beyan edilmiştir.

Bilindiği gibi **Ginkgo** ekstresinin %24'ü **Flavonol** ve **Flavonglikozitler**, %6'sı **Ginkgolidler** ve %3'ü **Bilobalid** içerir. **Ginkgo** ekstresi beyne oksijen akışını artırır, kan akışını artırır, damarları genişletir, lipitleri (yağları) azaltır ve böylece beyin tansiyonu tekrar düzelir. Buna bağlı olarak da birçok hastalık ortadan kalkar.

Gingko Biloba'nın kulak çınlaması olan hastalarda etkili olduğu kanıtlanmış, bunun yanında demanslı hastalarda yapılan çalışmalarda, ortalama başlangıç tinnitus seviyeleri düşük olduğu saptanmıştır (10 puanlık subjektif semptom derecelendirme ölçeğinde 1,7 ila 2,5). Vasküler demans ve Alzheimer hastalığı olan **Gingko Biloba** alan hastalarda sırasıyla 1.5 ve 0.7 puanlık küçük ama istatistiksel olarak anlamlı bir azalma görülmüştür ve yan etkisi görülmemiştir.

Beyni Yenileyen Mantar: Aslan Yelesi



Son zamanlarda yapılan çalışmalar, **Aslan Yelesi Mantarı**nın sıcak su ekstrelerinin hafıza ve konsantrasyonu güçlendirdiğini ve bilişsel becerileri canlandırdığını göstermiştir. Çalışmalardan bir tanesi, **Aslan Yelesi Mantarı**nın sıcak su/alkol ekstresi, Sinir Büyüme Faktörünün (**NGF**) sentezini uyarabilir ve miyelinasyonun sürecini destekleyebilir ve geliştirir olduğunu göstermiştir. Son 15 yılda, **Aslan Yelesi Mantarı** ile ilgili tanınmış bir otorite haline gelen Japonyadaki Shizuoka Üniversitesinden **Hirokazu Kawagishi**, mantarın Sinir Büyüme Faktörü (NERVE GROWTH FACTOR, **NGF**) sentezini uyarma konusunda dikkat çekici bir etkiye sahip olduğunu ortaya koymuştur. **NGF**'nin yokluğu, Alzheimer hastalığının esas sebeplerinden biri olarak bilinmektedir. **NGF**, **Rita Levi-Montalcini** tarafından bulunan ve **Stanley Cohen** tarafından izole edilen bir protein moleküldür ve bu iki bilim adamı buluşları yüzünden 1986 Nobel Tıp ödülünü kazanmışlardır. Ne yazık ki, bu protein, beyin-kan bariyerini aşamaz. O yüzden demans tedavisinde vücuda **NGF** enjeksiyonu bir işe yaramayacaktır. İşte burada, **Aslan Yelesi Mantarı** işi devralır! Düşük molekül ağırlığı, bu mantardaki sinir yenileştirici bileşenler, beyin-kan bariyerini aşabilirler. Bu durum onların beynin kendisindeki sinir hücrelerini uyarabilmesi ve onarabilmesine izin vererek, bilişsel fonksiyonu yükseltir. 1991 yılında, **Aslan Yelesin Mantarı**ndaki bileşenlerden birinin **Hericenones** adı verilen yeni bir sınıfı Japonyadaki Shizuoka Üniversitesinde görev yapan **Dr. Hirokazu Kawagishi** tarafından keşfedilmiştir. **Hericenones**, daha fazla **NGF** üretmesini sağlamaktadır. **Aslan yelesinin miselleri** içerisinde, **Erinacines** denen daha güçlü ve etkili bir grup madde de bulunmuştur. Beyin-kan bariyerini aşabilecek kadar küçük olan **Erinacines**, beynin içinde çalışarak **NGF** üretimini geliştirir, bu da daha fazla nöron yapımı ile sonuçlanır. Bu sürecin sonuçları Alzheimer, Parkinson hastalıklarının semptomlarını hafifletmektedir.

Aslan Yelesi Mantarı yenilebilir tıbbi mantardır. Yüksek protein, düşük yağ ve yüksek besin değeri bakımında önemlidir. Yüksek düzeylerde **D-glukan** ve **Ergosterol** da içerir.

Aslan Yelesi Mantarı, nöron (sinir hücresi) onarımını, yenilenmesini ve miyelinasyonu sağlayan **Sinir Büyüme Faktörü** sentezini güçlü bir şekilde uyaran **Hericenon** ve **Erinacin** içerir. **Hericium Erinaceus**, **Sinir Büyüme Faktörü**nün sentezini arttırdığı için MS, demans ve Alzheimer tedavisinde besin desteği olarak kullanılmaktadır.

Üzerlik ve Zeka Gelişimi

Zeka gelişiminin en önemli faktörlerinden biri, beynin işlevlerini düzgün ve verimli bir şekilde yerine getirmesi ile mümkündür. Bazı durumlarda buna müdahale edilerek bu mümkün hale getirilebilir.

Üzerlik, beyin fonksiyonlarını geliştirici, beynin çalışma merkezini uyarıcı, düzenleyici doğal fitokimyasallar içeren bileşimiyle zekanın gelişmesine, dikkatin odaklanmasına ve beyin aktivitelerinin artmasına sebep olarak beyin kullanım oranının yükselmesini sağlar. Düşünce kapasitesini arttırır.

Sınavlara yüksek performansla hazırlanmak isteyen zihni açık, fiziksel ve ruhsal yönden sağlıklı, enerjik olmak isteyen öğrenciler, sınav heyecanı çeken ve bu heyecandan dolayı çalışmaları olumsuz yönde etkilenen, daha sakin ve huzurlu hazırlanma süreci arzu eden öğrenciler, sınav stresi içindeki, sinirleri gergin, kendisini derslere bir türlü veremeyen öğrenciler, konsantrasyon zorluğu çekerek, zihnini toparlamakta zorlanan öğrenciler, fiziksel yorgunluk ve bitkinlikten şikayetçi, canlılık enerjisi isteyen öğrenciler, Yoğun zihinsel ve fiziksel faaliyette bulunan, ders çalışma ve test çözme maratonunda uykusuz kalan öğrenciler, hatırlama ve ezberleme problemleri yaşayan, zaten mevcut olan zekasını etkin bir şekilde kullanmakta zorluk çeken öğrenciler, **Üzerlik** size destek olacaktır.

Gökçek Şifa
Tel: 444 6 649
WhatsApp: 0533 815 56 84
www.gokcekmarket.com



Gökçek Şifa Lab. San. Tic. Ltd. Şti.

Herbalist
İbrahim Gökçek

Herbal Solution For Psychological Disorders
SAFFRON









Saffron and Mental Illnesses

Saffron and Schizophrenia Treatment

Schizophrenia affects about 1% of the population and is considered a serious mental health problem that affects personal and social existence. The etiology of schizophrenia is largely unknown, but several hypotheses position schizophrenia pathology according to variations of a gene network. Yet another hypothesis centers on the role of oxidative stress as a possible cause of the pathophysiology of schizophrenia. The brain is very sensitive to the effects of oxidative stress due to increased oxygen consumption and high metal ions (iron, zinc, copper, manganese) in it. At the same time, the brain lacks antioxidant defense mechanisms, making it vulnerable to **ROS** (Reactive Oxygen Species). Another important antioxidant mechanism is Nitrous Oxide (**NO**), which is also a signaling molecule. **NO** is a free radical that plays a role in both antioxidant and antioxidant mechanisms. A recent report showed an increase in lipid peroxidation products and **NO** levels, as well as a decrease in superoxide dismutase. A 40% **GSH** (Glutathione) depletion has been reported in a postmortem schizophrenic cohort. Finally, known plasma antioxidants in schizophrenia are significantly lower and thioredoxin levels are higher compared to healthy controls. In the postmortem schizophrenic cohort, a 40% depletion of **GSH** has been previously reported. **Saffron** liquid extract and crocin were evaluated in a group of schizophrenic patients over a 12-week period to assess their safety while receiving their usual treatment. The study revealed that both substances at doses of 15 mg twice daily were safely tolerated without significant changes in haematological or biochemical indicators, **Saffron** liquid extract was able to prevent the metabolic syndrome caused by **Olanzapine**.

Overall, it has been documented that the administration of **Saffron** or its bioactive components has neuroprotective properties, can reverse memory deficits in different behavioral tasks, and positively affects learning behavior, recognition, spatial memory, and **LTP** (Long-term reinforcement) in animal models and clinical studies. Finally, one of the main benefits of administering **Saffron** in neurodegenerative diseases is that it has no side or side effects.

Saffron and Major Depression Treatment

Due to safety concerns and the side effects of many antidepressant drugs, herbal psychopharmacology research has increased, and herbal remedies are becoming increasingly popular as an alternative to prescription medications for the treatment of Major Depressive Disorder (**MDD**). Accumulating trials of these reveal the positive effects of **Saffron** for the treatment of depression. A comprehensive and statistical review of clinical studies examining the effects of **saffron** for the treatment of **MDD** is warranted.

Based on our predefined criteria, five randomized controlled trials (n=2 placebo-controlled studies, n=3 antidepressant-controlled studies) were included in our review. A large effect size was found in the treatment of depressive symptoms (M ES=1.62, P<0.001) for **Saffron** supplement versus placebo control, revealing that **Saffron** supplementation significantly reduced symptoms of depression compared to placebo control. A null effect size was demonstrated between the **Saffron** supplement and antidepressant groups (M ES=-0.15), indicating that both treatments were similarly effective at reducing symptoms of depression. The average Jadad score was 5, indicating high-quality experiments.

Findings from clinical trials to date suggest that **Saffron** supplementation can improve symptoms of depression in adults with **MDD**. Conclusive conclusions have been reached about the efficacy and safety of **Saffron** for the treatment of depressive symptoms, and its effectiveness has been proven over time by larger clinical trials in larger laboratories.

Telefon: 0212 621 21 65 - 444 6 649 Whatsapp: 0533 815 56 84
Millet Cd. Feza Apartmanı No: 24 K: 3 D: 9 Yusufpaşa / Fatih / İSTANBUL www.gokcekmarket.com

Ginkgo Against Alzheimer's Disease

36 studies were conducted in various clinics and treatment trials were conducted on a total of 10815 patients. In these treatment trials, it has been found that **Ginkgo** extract increases the functioning of brain functions and thus cures many diseases such as Alzheimer's and dementia.

According to research, brain function weakness occurs in the person due to the narrowing, hardening and lubrication of the brain vessels. BThis causes a wide variety of diseases, and among them; mild cerebral hemorrhage, forgetfulness, poor understanding, memory impairment, weakness, fatigue, sleep disturbances, lack of oxygen in the brain (hypoxia), nutritional weakness of the brain, weakness, inner restlessness, sudden deafness, fear, Alzheimer's disease, dementia, brain water It is used against diseases such as edema, occlusion of cerebral vessels, insufficient blood circulation in the brain and visual disturbances.

It has been declared that the extract obtained from **Ginkgo Biloba** can be used against memory disorders such as Alzheimer's and dementia, as well as concentration disorders, depression states, dizziness, tinnitus, headache and Fortaine (clogged leg arteries).

As it is known, 24% of **Ginkgo** extract contains **Flavonols** and **Flavongglycosides**, 6% **Ginkgolides** and 3% **Bilobalid**. **Ginkgo** extract increases the flow of oxygen to the brain, increases blood flow, widens the vessels, reduces lipids (fats) and thus improves cerebral blood pressure. As a result, many diseases disappear.

Gingko Biloba has proven to be effective in patients with tinnitus, however, in studies of patients with dementia, mean baseline tinnitus levels were found to be low (1.7 to 2.5 on a 10-point subjective symptom rating scale). A small but statistically significant reduction of 1.5 and 0.7 points, respectively, was observed in patients with vascular dementia and Alzheimer's disease receiving **Gingko Biloba**, with no side effects.

Brain Regenerating Mushroom: Lion's Mane

Recent studies have shown that hot water extracts of **Lion's Mane Mushroom** improve memory and concentration and stimulate cognitive skills. One of the studies showed that a hot water/alcohol extract of **Lion's Mane Mushroom** can stimulate the synthesis of Nerve Growth Factor (**NGF**) and support and improve the process of myelination. Over the past 15 years, **Hirokazu Kawagishi** of Shizuoka University in Japan, who has become a recognized authority on the **Lion's Mane Mushroom**, has revealed that the mushroom has a remarkable effect in stimulating the synthesis of Nerve Growth Factor (NERVE GROWTH FACTOR, **NGF**). The absence of **NGF** is known to be one of the main causes of Alzheimer's disease. **NGF** is a protein molecule discovered by **Rita Levi-Montalcini** and isolated by **Stanley Cohen**, and these two scientists won the 1986 Nobel Prize in Medicine for their discovery. Unfortunately, this protein cannot cross the brain-blood barrier. Therefore, **NGF** injection into the body will not work in the treatment of dementia. Here, the **Lion's Mane Mushroom** takes over! Low molecular weight, nerve regenerating components in this mushroom are able to cross the brain-blood barrier. This allows them to stimulate and repair nerve cells in the brain itself, increasing cognitive function. In 1991, a new class of one of the components in the **Lion's Mane Mushroom**, called **Hericenones**, was discovered and developed by **Dr. Hirokazu Kawagishi**. **Hericenones** make it produce more **NGF**. A more potent and effective group of substances called **Erinacines** has also been found within the **micelles of the Lion's Mane Mushroom.** Small enough to cross the brain-blood barrier, **Erinacines** work inside the brain to improve **NGF** production, resulting in more neurons being built. The results of this process alleviate the symptoms of Alzheimer's and Parkinson's diseases.



Lion's Mane Mushroom is an edible medicinal mushroom. It is important in terms of high protein, low fat and high nutritional value. It also contains high levels of **D-glucan** and **Ergosterol.**

Lion's Mane Mushroom contains **Hericenon** and **Erinacin**, which strongly stimulate the synthesis of **Nerve Growth Factor,** which provides neuron (nerve cell) repair, regeneration and myelination. **Hericium Erinaceus** is used as a nutritional supplement in the treatment of MS, dementia and Alzheimer's, as it increases the synthesis of **Nerve Growth Factor**.

Harmal and Intelligence Development

One of the most important factors of intelligence development is possible if the brain functions properly and efficiently. In some cases, this can be made possible by intervening.

Harmal improves brain functions, stimulates the working center of the brain, and contains natural phytochemicals that regulate the development of intelligence, focus attention and increase brain activities, thereby increasing the rate of brain use. It increases the thinking capacity.

Students who want to prepare for the exams with high performance, who want to be open mind, physically and mentally healthy, energetic, who have exam excitement and whose studies are negatively affected due to this excitement, who want to be more calm and peaceful. Students who want a preparation process, in exam stress, with tense nerves, can not findthemselves in classes. Students who cannot give, students who have difficulty in concentrating and having difficulty in gathering their minds, Students who complain of physical fatigue and exhaustion and want vitality energy, Intense mental and physical students who are sleep deprived during the study and test-solving marathon, remembering and having problems with memorization, difficulty using their already existing intelligence effectively attracting students, **Harmal** will support you.

Gökçek Şifa
Tel: 444 6 649

WhatsApp: 0533 815 56 84
www.gokcekmarket.com

GÖKÇEK ŞİFA


Teoman Alper Yiğit

FANUC Türkiye Genel Müdürü Teoman Alper Yiğit:

"Medikal Sektöründe Ara Vermeden Devam Etmesi Gereken Tedarik Süreçleri Nedeniyle Robot Kullanımı Günden Güne Artacak"

Medikal sektöründe artan üretim taleplerinin karşılanabilmesi ve uluslararası üretim standartlarının yakalanabilmesi adına robotların kullanılmasının çok önemli olduğunu söyleyen FANUC Türkiye Genel Müdürü Teoman Alper Yiğit, özellikle salgın döneminde üretimde insan faktörünün oluşturmuş olduğu risklerin ortaya çıkması sonrasında, medikal sektöründe faaliyet gösteren birçok firmanın tesislerinde robotlaşmaya ve bu yönde yatırımlar yapmaya başladığını ifade etti. Yiğit, "Medikal sektöründe ara vermeden devam etmesi gereken tedarik süreçleri nedeniyle robot kullanımı günden güne artacak" dedi.

Robotların sanayide ve üretimde kullanımı gün geçtikçe yaygınlaşıyor. Robotik sistemler üretiminde dünya devi olan FANUC, medikal sektöre de özel çözümler üretiyor. FANUC Türkiye Genel Müdürü Teoman Alper Yiğit, sanayide robotlaşmanın önemi ile ilgili Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulundu.

Medikal sektöründe robotların önemi ve yeri nedir?

Medikal sektöründe üretimi gerçekleştirilen ürünlerin, insan sağlığını korumak adına el değmeden ve hijyenik koşullarda üretilmesi gerekiyor. Bu noktada robotların kullanılması ile hem üretim için uygun şartlar sağlanmış hem de üretimde verimlilik artmış oluyor. Özellikle birden fazla parçanın birleşmesi ile oluşan ürünlerde robot ve otomasyon konusu çok daha önem kazanmaktadır. Bunun yanı sıra genellikle şeffaf ürünlerden oluşan medikal parçalar ile üretim esnasında parçanın yere düşmesi nedeniyle oluşan problemlerin de ortadan kaldırılması adına robot sistemlerinin üretimde kullanılması önem arz ediyor.

Medikal sektöründe en çok hangi robotlar kullanılıyor? Neden?

Medikal sektörüne özgü üretilen clean room robotları tercih edilmektedir. Bu robotların yüksek sızdırmazlığa sahip özel yapısı hem yüksek temizlik derecesi hem de

THE FACTORY AUTOMATION COMPANY

FANUC

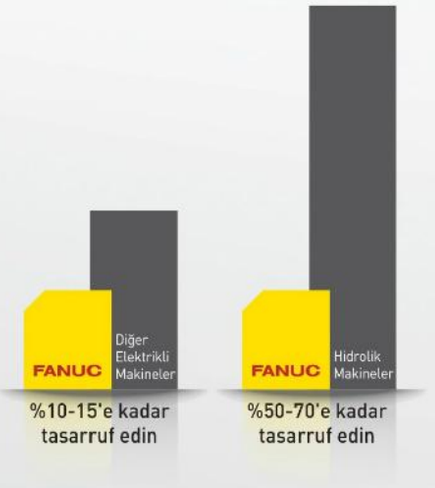
Dünya Çapında En Düşük Enerji Tüketimine Sahip

ROBOSHOT α-S*i*B Serisi Plastik Enjeksiyon Makinelerini Görmek için **Plast Eurasia 2022**'deki Standımıza Bekliyoruz!



Plast Eurasia İstanbul 2022
31. Uluslararası İstanbul Plastik Endüstrisi Fuarı
23 - 26 Kasım 2022

Salon 12
Stand 1214





ROBOSHOT α-S*i*B Serisinin Öne Çıkan Özellikleri:

- Yüksek performanslı FANUC PANEL iH Pro kullanıcı arayüzü
- Tak ve çalıştır FANUC robotlarının kusursuz entegrasyonu
- Enjeksiyon vidasına bağlı bilezik aşınmalarının öngörülebilir tespitini yapabilen yapay zekalı geliştirilmiş fonksiyon
- 150 kN ile 5000 kN arası mengene kilitleme kuvvetleri
- Dünya çapında en düşük enerji tüketimi
- Optimize edilmiş kalıp kapama kuvveti ayarı
- Standart olarak FANUC Precise Metering 2+3 hassas gramaj kontrolü

WWW.FANUC.EU/TR

FANUC

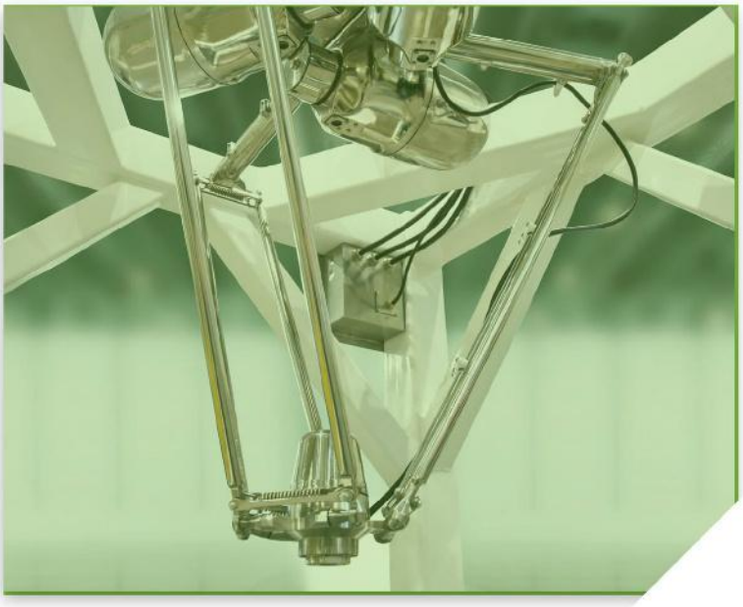
yüksek performans sağlamak adına toz emisyonunu önlemeye yöneliktir. Ayrıca robotlar özel tasarımları sayesinde minimum açıklık oluşturur ve toz partiküllerinin oluşum riskini en aza indirir. Clean room robotlar bir yandan medikal sektöründe üretimdeki iş yükünü azaltırken diğer yandan da medikal sektörünün uluslararası üretim kriterlerine uyum sağlamaktadır.

Medikal sektöründe robot kullanımının yaygınlaşması orta ve uzun vadede sektörde ne gibi değişikliklere neden olacak?

Medikal sektöründe artan üretim taleplerinin karşılanabilmesi ve uluslararası üretim standartlarının yakalanabilmesi adına robotların kullanılması çok önemlidir. Özellikle salgın döneminde üretimde insan faktörünün oluşturmuş olduğu risklerin ortaya çıkması sonrasında, medikal sektöründe faaliyet gösteren birçok firma tesislerinde robotlaşmaya ve bu yönde yatırımlar yapmaya başladı. Medikal sektöründe ara vermeden devam etmesi gereken tedarik süreçleri nedeniyle robot kullanımı günden güne artacak. Sonuç olarak firmaların üretim kapasiteleri ve kalitesi artarken, diğer yandan medikal sektörünün gereksinim duyduğu üretim şartları sağlanmış olacak. Ayrıca sektörde artan robot kullanımı firmaların üretim kalitesini ve verimliliğini artıracağından sektörel bazda gelişimi de beraberinde getirecek.

Machinery, robot and automation systems manufacturer FANUC continues its activities with 750,000 robots and over 27.5 million total product installations in 7 continents around the world. FANUC, which has significant investments in Turkey, also offers special solutions to its customers in factory automation solutions. Answering the questions of the Sağlık Magazine, Teoman Alper Yiğit, General Manager of FANUC Turkey, stated that the interest of many companies in automation has increased during the pandemic process, and said, "Businesses had the opportunity to experience the speed and efficiency of automation in production in a short time like 1.5 years. It will be possible to see digitalization, robotization and artificial intelligence in all areas of production very soon. Businesses that concentrate their investments in these areas will come to the fore in the competitive market.".





Tek-Bal Tıbbi Cihazlar Genel Müdürü Mehmet Müslüm YAŞAR:

"BUHARLI STERİLİZASYONDA DÜNYA MARKASI OLMA YOLUNDA"

"1980 yılından itibaren Türkiye ve dünya pazarının sağlık sektöründe faaliyet gösteren bir marka olarak otoklav dünyasına yön vermeye, piyasada bulunan birçok ürünümüz ile fark yaratmaya ve kendimizi geliştirmeye devam ediyoruz."

Sektör tecrübesi ve deneyimli ekibiyle dünya standartlarında başta buharlı sterilizatör (otoklav) olmak üzere yerli üretim gerçekleştiren TEK-BAL, hız kesmeden devam ettiği ihracatları ile de ülke ekonomisine katkı sağlıyor, birçok sağlık kuruluşuna sterilizasyon çözümleri sunuyor.

Türkiye'nin sayılı otoklav üreten şirketlerinden biri olan TEK-BAL Tıbbi Cihazlar, 3 nesildir devam eden köklü bir aile firması. 1980 yılında kurulan firma, 42 senedir tıbbi cihaz sektöründe çalışmalarına hız kesmeden başarıyla devam ediyor.

İstanbul'da faaliyet gösteren TEK-BAL, sağlık sektöründe önemli bir yeri olan başta buharlı sterilizatör (otoklav) olmak üzere, su artıma cihazları, ultrasonik yıkama ve paketleme cihazları, paslanmaz çelik ameliyathane ekipmanları üretimi gerçekleştirmekte ve sterilizasyon ünitesi kurulumu yaparak sağlık sektörüne hizmet vermektedir.

Kaliteli ürün denildiği zaman piyasada akla gelen marka olmak bizi diğer üreticilerden ayırıyor.

Üçüncü nesil temsilcilerinden Mehmet Müslüm Yaşar, "Tek-Bal olarak, 42 yıldır, sağlık sektöründe ilk günden bu güne kadar müşterilerimize taleplerine uygun ürün ve hizmeti sunmayı hedef edindik. Uzun vadeli bir müşteri beraberliği temel amacımız oldu. Bu sebeple halen çoğu müşterimiz ilk günkü müşterimizdir. Satış yaptığımız her nokta bizim için güzel bir referans olmaktadır. Bu da bize yeni müşteriler kazandırmaktadır. Amacımız, şartlar ne olursa olsun bu iş yapış şeklini devam ettirmek olacaktır." şeklinde konuştu.

Tüm bunların yanı sıra verilen siparişlerin doğru takip edilmesi, teslimatların zamanında gerçekleştirilmesi, üretimde kullandıkları A+ ürünler ile arıza riskini en aza indirgenmesi ve cihazların uzun ömürlü kullanımı konusundaki hassasiyeti, firmayı sektörün en iyileri arasında konumlandırıyor.

SÜREKLİ ARTAN BİR İVME İLE İHRACATIMIZA DEVAM EDİYORUZ.



Mehmet Müslüm YAŞAR

Mehmet Müslüm Yaşar , "Kurulduğumuz yıllarda uluslararası pazarların erişilebilirliği oldukça azdı. Dolayısı ile yurtiçi pazarı önceliğimiz olmuştu. Ancak özellikle son 10 yılda yurtdışında da firmamızın adını oldukça duyurduk. Bugün 26 ülkeye ihracat yapmanın ve hedeflediğimiz gibi dış pazarda da marka bazında aranır duruma gelmenin gururunu yaşıyoruz." dedi.

Yerli üretim gerçekleştirdiğimiz için pandemi sürecinden minimum oranda etkilensek de, pandemi ile birlikte yerli üretimin, ülkenin ekonomik büyümesindeki önemi daha da anlaşıldı." diye ekledi.

HEDEFİMİZ GELECEĞE DEĞER KATAN BİR ŞİRKET OLMAK.

Yaşar, "Geleceğe dönük daha çok hedefimiz ve daha yürüyecek çok yolumuz var. 3 nesildir aynı çatı altında üretim yapan bir aileyiz, şirketimizi dünya standartlarına kavuşturduk ve 4. nesile bu deneyimi aktarmak istiyoruz. Geleceğimize yatırım yapan bir firmayız. Üretim bizim için gelecek demek ve bu yolla ülkemize hizmet ediyoruz. Sektörel olarak ülkemizde sahip olduğumuz liderlik vasfını, dünya çapında da genişleterek ülkemizin bu sektördeki başarısını arttırmayı hedefliyoruz." diye konuştu.

Tek-Bal Medical Devices is a leading manufacturer and exporter of Steam Sterilizers in Turkey with 42 years of experience.

Tek-Bal, was established in 1980, is a well-established family business that has been going on for three generations. Tek-Bal is only Steam Sterilizer (Autoclave) manufacturer of Turkey in Istanbul. In addition to autoclave production, Tek-Bal also manufactures and imports, provides sales and after-sales services in the fields of desktop autoclaves, ultrasonic washers, distilled water devices, sterilization room installation, sealing devices, stainless operating room equipments.

Tek-Bal provide services to the medical sector in Turkey and other countries. They are easily accessible to international shipping ports, airports and road transport, so they can ship to their customers faster, and currently export to 26 countries.

Mehmet Muslum Yasar, the general manager, added "Since we were founded, our main goal has been to develop new devices that are original, innovative, and oriented to customer demands. We are moving step by step towards our goal of realizing the success we have achieved in the Turkish market, which we dominate with the high quality design of our products and the high price/performance ratio, abroad as well."



GURUR DOLU 42yıl SINCE 1980

41 Years Of Experience
Leader in sterilization...





Ultrasonic Cleaners
- Ultrasonik Yıkayıcı

Desktop Autoclaves
- Masaüstü Buharlı Otoklav



Horizontal Autoclaves
- Yatay Tip Buharlı Otoklav



YERLİ ÜRETİM

ISO 9001 ISO 13485 LVD EMC

SZUTEST NOTIFIED BODY 2195 HYGCEN AUSTRIA 2014/68/EU CE 2413 93/42/AT CE 2195

Tek-bal®
Tıbbi Cihazlar San. ve Tic. Ltd.Şti.

Maltepe Mah. Dokumacılar Sitesi Sokak No: 36/A Zeytinburnu / İstanbul / TURKEY
T. +90 212 482 27 34 +90 212 482 27 44 +90 212 482 33 56 F. +90 212 482 33 86
www.tek-bal.com - info@tek-bal.com


Mustafa GÜLER

Wimes Group Kurucu ve Ortağı Mustafa GÜLER:

"Hastaneler İçin Ürettiğimiz HPL Kapılar Her Türlü Dış Etkiye Karşı Dayanıklı"

Wimes Group, hastane kapıları diye bahsedilen HPL, CPL ve PVC kaplamalara sahip özellikli kapılar üretiyor ve ürettiriyor. Wimes Group aynı zamanda kardiyoloji ameliyatlarında kullanılan sarf malzemelerinde üretimini gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne konuşan WimesGroup Kurucu ve Ortağı Mustafa Güler, "Wimes Group olarak yeni bir firma olmamıza rağmen kısa zamanda yurtdışında hem sarf malzemeler anlamında hem de yeni ürünümüz olan HPL kapılar anlamında ciddi bir yol kat etmiş bulunmaktayız." dedi.

Mustafa Bey, faaliyet alanlarımız ve piyasaya sunduğunuz ürün ve cihazlar hakkında bilgiler verebilir misiniz?

Faaliyet alanlarımız aslında tek kullanımlık sarf malzemeleri olarak başladı. Fakat şu anda hali hazırda hastane kapıları ve mobilyaları üzerinde yoğunlaşmış durumdayız.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor ve piyasaya arz ediyorsunuz?

Kardiyoloji ameliyatlarında kullanılan sarf malzemeler ve hastane kapıları diye bahsedilen HPL, CPL ve PVC kaplamalara sahip özellikli kapılar üretiyoruz ve ürettiriyoruz. Fakat size burada sadece hastane kapılarından bahsedeceğim.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir? Üretimde nelere dikkat ediyorsunuz?

Bir hastanede olması gereken belli güvenlik standartları vardır bizim ürettiğimiz kapılar ve malzemeler hastanenin herhangi bir afet durumunda (yangın, sel, su baskını vs..) minimum zararla çıkmasını sağlayacak hammadde kalitesinde kapılardır. Hastanelerde kullanılmak üzere tasarlanan kapıların yüzeyleri HPL (yüksek basınçlı laminant), CPL (ahşap desenli laminant) veya PVC olmalıdır. Temizleme kolaylığı ve hastane şartlarına dayanıklılığı olması gerekmektedir. Dolayısı ile bu materyaller en yüksek verime sahiptir. kapı yüzeyleri darbeye mukavemet gösterebilmesi amacı ile en az 6 mm kalınlığında mdf ile kaplanmış olmalıdır. Mdf yüzey kullanılmasındaki amaç, ısı ve nemden dolayı kapıda oluşabilecek eğilmelerin önüne geçmektir. Kapı kasalarında alüminyum veya mdf seçeneği kullanılabilir. kapı yüzeylerinde ayak hizasında ve kapı kolu hizasında kullanılabilen alüminyum paneller bu bölgelerin steril tutulması ve aşınmasının engellenmesi açısından yarar sağlamaktadır. Radyasyon tehlikesi olan makinaların bulunduğu odalar için kapıların iç kısmına radyasyon geçirmez kurşun paneller yerleştirilmelidir. Kapılarda kullanılacak aksesuarlar paslanmaz olmalıdır. Bu ve bunun gibi özellikler olmazsa evlerde kullanılan normal tahta kapılardan bir farkı olmaz ve ciddi maddi ve manevi zararla karşılaşılabilir.

Satış öncesi ve sonrası hizmetleriniz var mı?

Satış esnasında talep edilirse montaj ekibimiz montaj konusunda yardımcı olmaktadır bunun dışında her türlü kalite ve üretimden kaynaklanan her konuda ürünlerimizin arkasındayız. Satış sonrasında ise ürünlerimiz üzerinden üretimden kaynaklanan herhangi bir problem olması halinde 3 yıl garanti sunmaktayız.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat gerçekleştiriyor musunuz?

Biz daha çok ihracat ağırlıklı bir firmayız çözüm ortaklarımız yurtiçinde birçok şehir hastanesi ve devlet hastaneleri projelerinde yer almaktadır. Wimes Group olarak biz yeni firma olmamıza rağmen kısa zamanda yurtdışında hem sarf malzemeler anlamında hem de yeni ürünümüz olan HPL kapılar anlamında ciddi bir yol kat etmiş bulunmaktayız.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

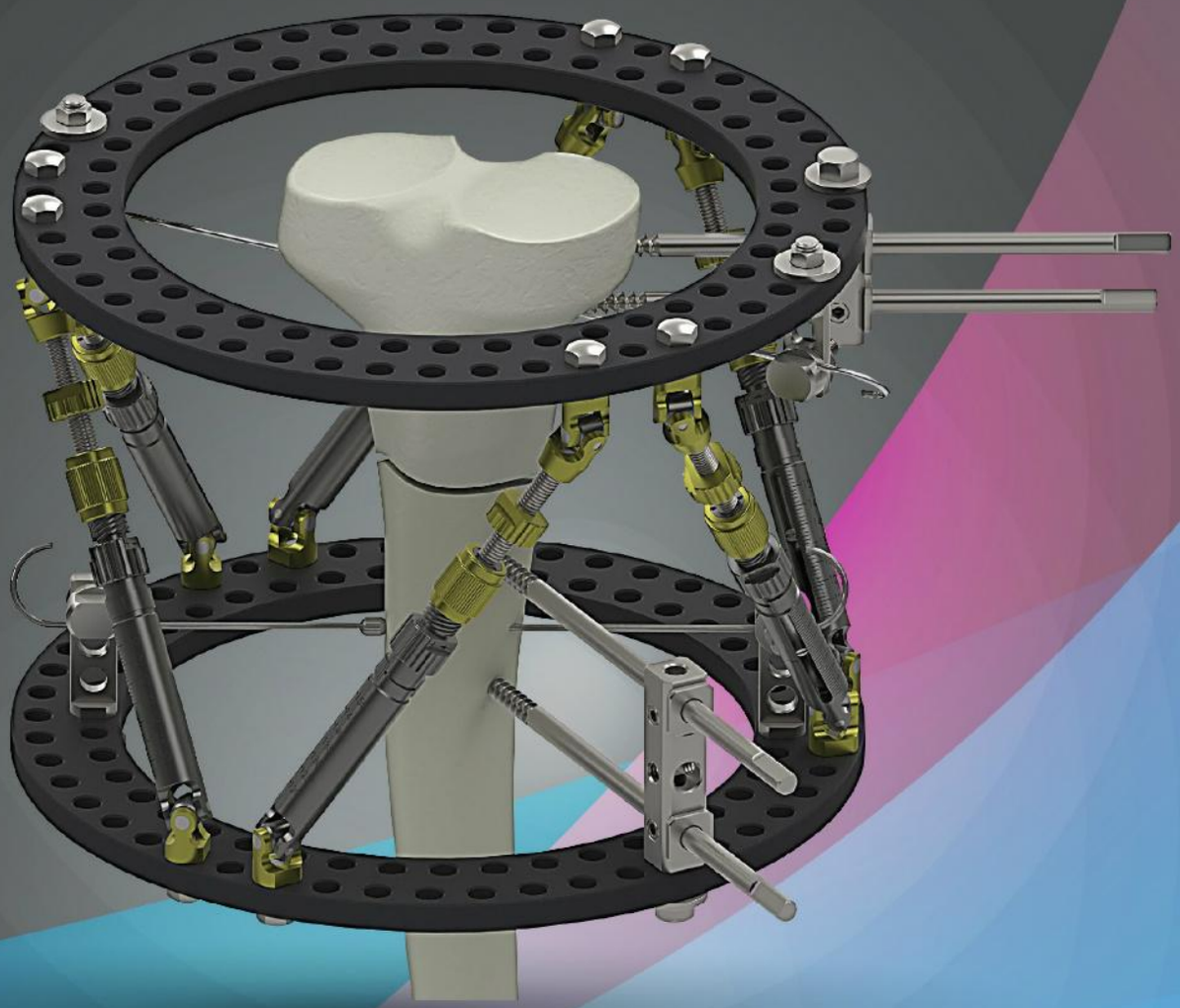
Hedefimiz tabii ki bu ürünlerin Pazar liderlerinden hem teknoloji hem de kalite anlamında bir adım ileride olmaktır fakat şu an çok yeni olduğumuz için ilk etapta yeni pazarlarda müşteriler edinmek ve onların memnuniyetini görmek bizler için yeterlidir.

WimesGroup
WimesGroup started its commercial life in 2021 with its young and experienced staff. It has formed its foundations based on the principles of trust and quality. Moving forward with the right solution partners in each sector, WimesGroup draws its strength from the trust of its customers and the right service principle. It has achieved sectoral successes in a short time and has created a place for itself in the market. Continuing its activities in the Middle East and America, especially in Europe, WimesGroup takes firm steps forward and aims to continue its activities by going further in the market day by day.

wimes GROUP www.wimesgroup.com

SPIDER FRAME®

"Şimdi FDA Onayı ile Amerika ve Tüm Dünyada"



tasarımmed®

www.tasarimmed.com

info@tasarimmed.com

FDA 510 (K) No.
K170482

CE 1984

detrox®
Integrated Disinfection Solutions



DETRO®SAN HP Serisi ile Yüksek Riskli Mikroorganizmalar ve Biyofilmlere Karşı Kesin Çözüm





- Materyal Uyumlu
- Hızlı ve Etkili
- Çevre Dostu

- Hidrojen Peroksit Bazlı
- Tek Adımda Hızlı Temizlik ve Dezenfeksiyon
- Düşük Etken Madde Miktarı ile Hızlı Etki
- Yüksek Materyal Uyumluluğu
- Hassas Cihazlar, Kuvözler, Problar ve Yüzeyler için Uygundur
- Kısa Temas Süresi ile Hızlı Etkinlik

Alkol, Aldehit, Klor, Perasetik Asit İÇERMEZ

Bütün ürünlerimize ulaşmak için QR kodu okutabilirsiniz.

Detro Healthcare Kimya San. A.Ş.
Atatürk Mh. Cemal Gürsel Cd. No:8/3 Esenyurt / İstanbul
Tel: +90 212 659 77 62 **Web:** www.detrox.com.tr
E-posta: info@detrox.com.tr - international@detrox.com.tr

detrohealthcare.tr
detrohealthcare



Murat KARACA

Detro Healthcare Genel Müdür Murat KARACA: "İhracat Yaptığımız Ülke Sayısını Arttırmak ve Uzun Vadede Bu Ülke Sayısını 100'ün Üzerine Çıkartmak İstiyoruz"

2005 Yılında kurulan, 2010 yılında ise kendi markasıyla üretime başlayan Detro Healthcare, Hastanelerin Endoskopi üniteleri için hem endoskop yıkama ve dezenfeksiyon cihazını üretiyor hem de endoskopların yüksek düzey dezenfeksiyonunda kullanılan temizleyici ve dezenfektanların üretimini gerçekleştiriyor. Detro Healthcare Genel Müdür Murat KARACA, Detrox markasının dünyadaki bilinirliğini artırmak adına birikimlerine yenilikler katarak, ilerlemeye devam edeceklerini ifade ederek, "biz müşterilerimize ürün değil bir sistem satıyoruz. Bir hastanenin, bir kliniğin; ameliyathanesinden, yoğun bakım ünitesine, hasta bakım ünitelerinden, yeni doğan ünitelere kadar ihtiyaç duyulan her alan için ürün çeşitliliğimiz mevcuttur. " dedi.

Detro Healthcare'i tanıyabilir miyiz? Ne zaman kuruldu? Faaliyet alanları nedir?

Uzun yıllar sağlık sektörü içerisinde yer aldıktan sonra, edindiğimiz tecrübeleri firmamızın çatısı altında müşterilerimizle ve sektörle paylaşmak istedik. 2005 yılında firmamızın ilk temelleri böylece atılmış oldu. Avrupa ve Dünya'daki önemli hijyen markalarının Türkiye'deki distribütörlüğünü yapmaya başladık. Kalite, güvenilirlik ve yenilik üçgeninde müşterilerimize hijyen ve dezenfeksiyon alanında çözüm ortağı olmayı hedef edinerek, kendimizi sürekli geliştirdik. Pazardaki dinamiği ve özellikle satışını yaptığımız iyi markalı ürünleri gördükçe, 'Neden kendi markamızla içeriğini, özelliğini, kullanımını ve en önemlisi sektörün ihtiyacını iyi bildiğimiz ürünleri biz üretmiyoruz dedik', Bu doğrultuda kendi markamızı kurmaya karar verdik. Böylelikle 2010 yılında kendi markamızla ilk ürünlerimizi üretmeye başladık. Üretimlerle beraber gerek yurt içi pazarda gerekse Avrupa ve Dünya pazarında müşteri gamımızı her gün artırdık. Avrupa'dan Dünya'ya daha global adımlar atmak için, 2018 yılında Almanya'da ofisimizi açtık, aynı isimli ürünlerimizle bu kanaldan müşterilerimize ulaşmaya devam ediyoruz.

'Integrated Disinfection Solutions' mottomuzla gerek dezenfektan gerek antiseptik gerekse de yıkama & dezenfeksiyon cihaz üretimlerimizle, 'sistem' kurmaya başladık. Müşterilerimize entegre çözümler sunmamız, bu noktada, pazarda bizi rakiplerimizden ayıran en önemli özelliğimiz oldu. Detro Healthcare olarak ürün çeşitliliğimizin ve yıllık üretim kapasitemizin artışıyla birlikte, 2021 yılında şu an tüm üretimlerimizi gerçekleştirdiğimiz

İstanbul'da Esenyurt'taki yeni fabrikamıza taşındık. Bu fabrikamızda temiz oda koşullarında dezenfektan üretimini gerçekleştirirken; firmamız aynı zamanda GMP İyi Üretim Uygulamaları, ISO 13485, ISO 9001 gibi Kalite Yönetim Sistemi standartlarının tamamını karşılayarak, büyüyen ve gelişen organizasyonumuzla birlikte sektör için hızlı, kaliteli ve güvenilir hizmeti vermeye devam ediyoruz.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor, piyasaya arz ediyorsunuz?

'Integrated Disinfection Solutions..'

Bu cümleyi bizden sık sık duyacaksınız, belirttiğimiz gibi; biz müşterilerimize ürün değil bir sistem satıyoruz. Bir hastanenin, bir kliniğin; ameliyathanesinden, yoğun bakım ünitesine, hasta bakım ünitelerinden, yeni doğan ünitelere kadar ihtiyaç duyulan her alan için ürün çeşitliliğimiz mevcuttur. Yıllardır ürettiğimiz cihaz, dezenfektan ve antiseptik ürün gamımıza, kullanıcı açısından büyük kolaylık sağlayan, her kullanıcıya hitap eden, medikal ve kozmetik sektörlerindeki dezenfektan mendil ve ıslak mendil ürünlerini ilave ettik. Bu amaçla üretim hattımıza yüksek kapasiteli bir mendil üretim hattı yatırımı yaptık. Yüksek riskli mikroorganizmalar ve biyofilmlere karşı kesin çözüm sunan, tüm talepleri karşılayan birbirinden farklı içerikteki dezenfektan mendil grubumuz ile tek adımda hızlı temizlik ve dezenfeksiyon sağlıyoruz.

Özellikle tüm dünyayı etkisi altına alan pandemiyle beraber Ar-Ge'sini ve üretimini yaptığımız ortam dezenfeksiyon cihazımız Detro Air Spray, sağlık sektöründe olduğu kadar farklı sektörlerde de çok ciddi talep gören ürünümüz oldu. Cihazımız yüksek düzey dezenfeksiyon işlemini kuru buhar şeklindeki özel pulvarizasyon yöntemi ile, etrafında bulunan hiçbir nesneye zarar vermeden; kalıntı, nem ve ıslaklık bırakmadan Hidrojen Peroksit ve kolloidal gümüş içerikli solüsyonu ile doğa dostu bir şekilde gerçekleştirmektedir.

Hastanelerin Endoskopi üniteleri için hem endoskop yıkama ve dezenfeksiyon cihazını üretiyor hem de endoskopların yüksek düzey dezenfeksiyonunda kullanılan temizleyici ve dezenfektanların üretimini gerçekleştiriyoruz. Detro Wash serisi olarak adlandırdığımız Otomatik Endoskop Yıkama ve Dezenfeksiyon Cihazımız için sistemi gerçekten iyi bilen, güçlü bir Ar-ge ekibimiz var. Şirket içinde özel bir ekibimiz sektörden doğrudan kullanıcı taleplerini dinliyor, tüm teknolojileri fuarlar ve bilimsel kongrelerle yerinde takip ediyor ve Ar-Ge ekibimize raporluyor. Bu teknolojik gelişmeler ve müşteri talepleri ile uzun yıllar yaptığımız Ar-Ge çalışmaları doğrultusunda tasarım değişikliğini tamamladığımız Detro Wash serisini müşterilerimizle buluşturmanın heyecanı içindeyiz. Sektörün tüm ihtiyaçlarını karşılayan, endoskopi yıkama işlemi sırasında olabilecek hataları ortadan kaldıran, gerekli kontrol parametrelerini barındıran, otomatik, tüm validasyonları yapılmış EN 15883-1,-4,-5 standartlarına uyumlu cihazımız kullanıcılarla buluşmaya hazır.

Yeni otomatik endoskop yıkama ve dezenfeksiyon cihazınızı müşterilerinizle buluşturmanın heyecanını yaşadığınızdan bahsettiniz. Cihazımızla ilgili biraz daha detay verebilir misiniz?

Yeni Detro Wash serisi için uzun yıllardır çalışıyoruz. Eş zamanlı farklı bir Detro Wash serisinin modelleri için de çalışmalara başladık, bu vesile ile bu cihazımızın da haberini vermiş olalım.

Cihazımızın en belirgin özelliği kısa sürede tüm yıkama ve dezenfeksiyon işlemlerini gerçekleştirebilmesi ve işlem sonrasında endoskopların ilave bir kurutmaya ihtiyaç duymayacak şekilde kullanıma hazır olarak alınmasıdır. Özellikle endoskopi işlemlerinin yoğun olduğu hastanelerimiz için, bu süre kullanıcıya büyük kolaylık sağlayacaktır.

Akredite laboratuvarlara yaptırılan mikrobiyolojik çalışmalarda cihazın çevrim doğruluğu onaylanmıştır. Yine akredite laboratuvarlara yaptırılan çalışmalarda cihazın dezenfeksiyon şartlarında EN ZORLU KOŞULLAR belirlenmiş ve EN 15883-1, 4, 5 validasyon testleri de bu zorlu koşullara göre yaptırılmış ve basari ile sonuçlanmıştır.

Şirketimizden satın alınan her bir ürün için hızlı ve güvenilir müşteri hizmetlerini sunduğumuz gibi, cihaz grubumuz için de profesyonel teknik servisimizle satış sonrasında tüm ihtiyaçlara hizmet vermeye devam ediyoruz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat yapıyor musunuz? Hangi Ülkelere?





Uzman ihracat ekibimizle beraber Dünya'da 5 kıtada 63 'den fazla ülkeye ürünlerimizi ihraç ediyoruz. Avrupa, Asya, Afrika ve MENA bölgesi büyüdüğümüz pazarlar. Endoskop yıkama ve dezenfeksiyon cihazlarımız, entegre temizleyici ve dezenfektan ürünlerimiz dünyanın her bölgesinde talep görmeye devam etmektedir.

Fuar takvimimiz hem bu yıl hem de 2023 yılı için oldukça yoğun. Avrupa ile beraber Amerika, Afrika, Asya ve MENA bölgelerini de ziyaret edeceğiz.

Bu yıl Nijerya'dan Endonezya'ya; Arabistan'dan Dubai'ye dünyanın pek çok farklı bölgelerinde gerçekleşen hem yerel hem de uluslar arası fuarlara katıldık. 2022 yılını dünyanın önemli medikal fuarlarından olan Medica fuarı ile kapatacağız. Tüm ziyaretçileri standımıza bekleriz. 2023 yılı için de, şimdiden pek çok ülkede yerimizi aldık.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Planlarımızı, önümüzdeki yıllar için kısa-orta vadede ihracat yaptığımız ülke sayısını arttırmak ve uzun vadede bu ülke sayısını 100 un üzerinde çıkartacak şekilde kurguladık. Almanya'da olduğu gibi dünyanın farklı bölgelerinde yerel ofisler açmak, Pazar payı yüksek olan ülkelerimizde de yerinde üretim yapmak için fizibilite çalışmalarımızı tamamladık. Son olarak Detrox markasının dünyadaki bilinirliğini artırmak adına birikimlerimize yenilikler katarak, ilerlemeye devam edeceğiz.

Detro Healthcare

As Detro Healthcare; we offer hygiene and disinfection products to our customers in the triangle of quality, reliability and innovation. In addition to being the official supplier of the country's leading hospitals, we continue our sales-marketing and after-sales service activities in more than 63 countries in Europe, Asia, Africa and MENA regions in the global market. In addition to contributing to sustainability by prioritising respect for nature in all product development and production processes, we offer integrated disinfection solutions to our users under the Detrox brand by taking part in the sector with the principle of value and respect for human beings. With our 'Integrated Disinfection Solutions' motto, establishing a 'system' and offering integrated solutions to our customers with our disinfectant, antiseptic and washing & disinfection device productions is our most important feature that distinguishes us from our competitors in the market. We continue to develop our R&D activities with our expert teams in order to grow and expand our company every day. We will continue to progress by adding innovations to our experience in order to increase the awareness of the Detrox brand in the world.

TETRAMED

Pulse Oksimetre



Ritim Holter



Tansiyon Holter



İnfüzyon Sistemleri





+90 312 564 07 44
+90 312 564 07 50

info@tetramedmedical.com

www.tetramedmedical.com

Çamlıca, Anadolu Blv. No:20,
06210 Yenimahalle / ANKARA

TETRAMED

Otomatik
Turnike





E 1800 Plus
EKG Cihazı



EKG
Cihazı



NST
Cihazı





Hastabaşı
Monitörü


Murat Canöz

Tetramed Üretime Geçerek "Millileşme" Hamlesinde "Ben de Varım" Dedi

Pandemi ile birlikte millileşmenin öneminin anlaşıldığı bir dönemde Tetramed Medical A.Ş. üretime başlayarak "Millileşme" hamlesinde "ben de varım" dedi. Yeni binası ve genişleyen ekibiyle üretime de başlayan Tetramed Anestezi ve İlaç arabası üretimine başladı. Yakın zamanda da karyola sistemleri üretimine başlayacak olan Tetramed ülke ekonomisine önemli katkılar sunmayı hedefliyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Tetramed Yönetim Kurulu Başkanı Murat Canöz, üretimin, ülke ekonomisine katkı sağlamak adına yegane ilkeleri olduğunu söyleyerek, "2014 yılından bu yana edindiğimiz bilgi ve deneyimlerle üretim alanında faaliyet göstermeye başladık ve ülkemize ekonomik anlamda katkı sağlamayı hedefliyoruz. Pandemi süreci, ithalata dayalı ürünlerin yerli ve millileştirmenin ne kadar kıymetli olduğunu gözler önüne sermiştir. Bu bağlamda ithalata dayalı olan ürünlerin üretilmesi için KOSGEB vasıtasıyla Ar-Ge sürecini başlatmış olduğumuz ürünlerimizin üretimine başladık." dedi.

Ankara'da faaliyetlerini sürdüren Tetramed Medikal, EKG cihazları, Hastabaşı monitörleri, Vital Bulgu monitörleri, Ritim Holter ve Tansiyon Holterleri, Pozisyon Pedleri, Otoskop Oftalmoskop Setleri, İnfüzör ve Perfüzör cihazları, Fetal Monitör ve Otomatik turnike cihazlarını sağlık sektörünün hizmetine sunuyor.

2014 yılından bu yana faaliyetlerini sürdüren Tetramed Medikal, iki yetkili ve 8 çalışanıyla monitör görüntülüme, KBB teşhis araçları, kan basıncı grubu teşhiş ve takip sistemleri ve yoğun bakım cihazları alanlarında sağlık faaliyeti veren kuruluşların tüm birimlerine satış ve satış sonrasında hizmet veriyor.

Tetramed Yönetim Kurulu Başkanı Murat Canöz, ithalata dayalı olan ürünlerin üretilmesi için KOSGEB vasıtasıyla Ar-Ge süreçlerini başlattıkları ürünlerin üretimine başladıklarını ifade ederek, "Üretim, ülkemize katkı sağlayabileceğimiz yegane ilkemizdir. 2014 yılından bu yana edindiğimiz bilgi ve deneyimlerle

üretim alanında faaliyet göstermeyi ve ülkemize katkı sağlamayı hedefliyoruz. Pandemi süreci, ithalata dayalı ürünlerin yerli ve millileştirmenin ne kadar kıymetli olduğunu gözler önüne sermiştir. Bu bağlamda Anestezi arabası, İlaç arabası, pansuman arabası, çocuk karyolası ürünlerini yerli olarak üretmeye başladık. Bununla ilgili kapasite raporu ve sanayi sicil belgesi aldık. TSE belgemizi yeni ürünleri de kapsayacak şekilde yeniledik. Sağlık kurumlarına daha hızlı müdahalede bulunmak için İzmir'de, İstanbul'da çalışanlar ekleyip ofis açtık. Diyarbakır tarafında da yerleşik home ofis çalışan bir personelimiz mevcut. Dünyada teknolojik anlamda kendisini geliştirmiş bazı firmalar ile teknoloji paylaşma adına yeni distribütörlükler edindik. Ar-Ge ekibimiz ile distribütörlüğünü yaptığımız firmaların ürettiği cihazlar için güncel koşulları yerine getirebilecek ve zaman uygun hale getirebilmek için işbirliği içerisine girdik." dedi.

Yurt içi pazar beklentilerini karşılamak için yurt dışından cihaz tedariki yaptıklarını söyleyen Canöz, "Bu süreçte yaptığımız pazar araştırmaları, güvendiğimiz cihazların satışı ve satış sonrası verdiğimiz destek ile tercih edilme sebebi olmayı hedef ediyoruz. Yurtiçi ve yurtdışı fuarlara katılım göstererek daha fazla tedarikçiye ulaşmak ve ihracatımızı arttırarak ülke ekonomimize katkı sağlamayı amaçlamaktayız." şeklinde konuştu.

Murat Canöz son olarak, pandemi sürecinde kesintisiz hizmet verdikleri Sağlık Bakanlığıyla iş birlikteliklerinin gönül bağıyla devamını sağlamayı hedeflediklerini söyleyerek, "Sözlerime son vermeden önce pandemi sürecinde ve halen kusursuzca hizmet veren Sağlık Bakanlığı'na TETRAMED ailesi adına sonsuz şükranlarımızı sunmaktayız." dedi.

TETRAMED

Tetramed Ltd. Sti. It manufactures anesthesia trolley, medicine trolley, dressing trolley, child bed. Tetramed Ltd. Sti. provides many medical equipment to the market, especially monitors, ECG devices, infusion pumps, and consumables for intensive care and patient monitoring units. Tetramed Ltd. Sti. with its new building and expanding team, it is consolidating its place in the sector.



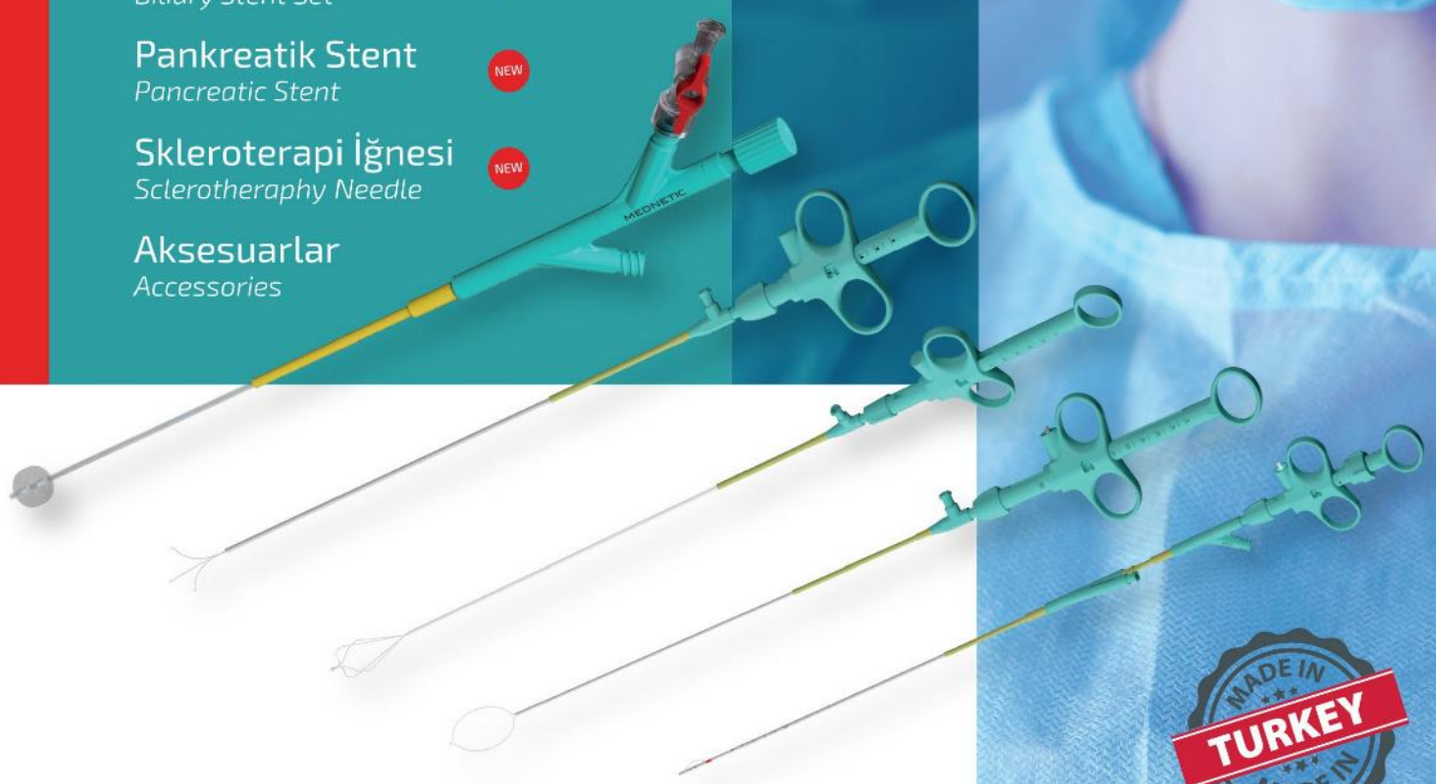
MEDNETIC

MEDICA

Hall:16 Stand: B44-4
14-17 November 2022 Düsseldorf

Endoskopi Aksesuarları
Endoscopy Accessories

- Taş Çıkarma Balonu
  Stone Extraction Balloon
- Sfinkterotom
  Sphincterotome
- Basket Kateter
  Extraction Basket
- Polipektomi Snare
  Polypectomy Snare
- E.R.C.P Kateteri
  E.R.C.P Catheter
- Yabancı Cisim Forsepsi
  Grasping Forceps
- Biliyer Stent
  Biliary Stent
- Biliyer Stent Set NEW
  Biliary Stent Set
- Pankreatik Stent NEW
  Pancreatic Stent
- Skleroterapi İğnesi NEW
  Sclerotheraphy Needle
- Aksesuarlar
  Accessories



info@mednetic.com.tr

www.mednetic.com.tr



MEDICA

Hall:16 Stand: B44-4
14-17 November 2022 Düsseldorf

MEDNETIC

Endoscopy Accessories





MEDNETİC Pazarlama Müdürü İdil ÖNEY:

“Gastroenteroloji Alanında Mevcut Ürün Gamımızı Genişleteceğiz”

Technocast Mednetic markası ile, Çerkezköy OSB’de, 1200 m2 kapalı alanda, tasarımlarının hepsi kendilerine ait olan endoskopi aksesuarları üretimi gerçekleştiriyor. Fabrikada 600 m2’lik bir temiz oda bulunuyor. Sağlık Dergisi’ne açıklamalarda bulunan Mednetic Pazarlama Müdürü İdil Öney, öncelikli hedeflerinin gastroenteroloji alanında mevcut ürün gamını genişletmek olduğunu söyleyerek, “Öncelikli hedefimiz gastroenteroloji alanında mevcut ürün gamımızı genişletmek. Alanımızda üzerinde çalıştığımız yeni projelerimiz var. Konularında uzman değerli hocalarımızla da ortak yürüttüğümüz projeler mevcut. Kendi alanımız dışında yurtiçinde ve yurtdışında hocalarımızla başka alanlarda geliştirdiğimiz projelerimiz de var. Önümüzdeki dönemde ticari faaliyetlerimiz yanında sağlık sektöründe katma değer yaratacağımız projeler üzerinde çalışmaya devam etmeyi planlıyoruz.” dedi.

Endoskopi aksesuarları üretiminin lider markalarından Mednetic’in Pazarlama Müdürü İdil Öney, şirket hedefleri ile ilgili Sağlık Dergisi’ne açıklamalarda bulundu.

MEDNETİC kısa sürede Endoskopi aksesuarları alanında kendini kanıtladı ve pazarda tanınan bir marka oldu. MEDNETİC’in kuruluşu ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Firmamız Technocast 2002 senesinde kuruldu. Medikal, alçak basınçlı döküm (Jant üretimi) ve küçük ev aletleri olmak üzere 3 ana kolda faaliyet göstermekteyiz. Mednetic, medikal alanında ürünlerimizi sattığımız tescilli markamız. Technocast olarak 2013 senesinde medikal alanında yatırım yapmaya karar verdik ve endoskopi aksesuarları alanında Ar-Ge çalışmalarına başladık. Diğer alanlardaki tesislerimize yakın, yine Çerkezköy OSB’de, 1200 m2 kapalı alanda 600 m2’lik bir temiz oda kurduk. 2015 senesinde tescilli markamız Mednetic ile Ar-Ge faaliyetlerimiz yanında satış-pazarlama faaliyetlerimize de başladık. Şu anda ekibimizde 40 kişi faaliyet göstermekte. Yurtiçi ve yurtdışı satış ekibimiz yanında ar-ge, üretim ve kalite alanlarında faaliyet gösteren yetkin bir mühendis kadrosu ile çalışmaktayız.

Endoskopi Aksesuarları alanında neler üretiyorsunuz? Piyasaya arz ettiğiniz ürünler neler? Bu ürünlerin muadil ürünlere karşı avantajları ve özellikleri nedir?

Tesisimizde genel cerrahi ve gastroenterolojide kullanılan ağırlıklı olarak tek kullanımlık endoskopi aksesuarlarının üretimini yapmaktayız. Ana ürün gruplarımız arasında Taş çıkarma balonları, Sfinkterotom, Taş Çıkarma ve Kırma Basketleri, Biliyer



İdil Öney

ve pankreatik stent ve stent setler, Polipektomi Snare, Skleroterapi İğnesi, Temizleme Fırçası modelleri yer almaktadır. Ürünlerimizin en önemli avantajı yerli üretim olması. Ürünlerin tasarımını ve üretimini kendi bünyemizde yapmaktayız ve ürünlerin geliştirilmesi ve iyileştirilmesi konusunda sürekli çalışmaktayız. Bu doğrultuda ürünlerimizi benzer ürünlerden ayıran, kullanım kolaylığı sağlayan patent aldığımız geliştirmelerimiz var. Kendi tesisimizde üretim yaptığımız için üretim konusunda esnek olabiliyoruz. Ürün özellikleri ve ölçüleri ile ilgili gelen taleplere göre çözümler üretebiliyoruz. Ayrıca ürünlerimiz yerli üretim olduğu için ithal ürünlere göre fiyat avantajımız da var.

Neden Üretici olmaya karar verdiniz? Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Biz her 3 iş kolumuzda da üretim yapıyoruz. Çalıştığımız alanlarda katma değeri yüksek projeler yapmak önceliğimiz. Medikalde üretimini yaptığımız alanda yerli üretici çok az. Kullanılan ürünler ağırlıklı olarak ithal. Biz de bu açığı görerek bu alanda ar-ge çalışmalarımıza başladık ve sonrasında üretim yapmaya karar verdik. Üretimin ekonomiye katkısı büyük ancak meşakkatli bir yol. Çıktığımız yolda birçok zorlukla karşılaştık ve karşılaşmaya da devam ediyoruz. Önümüzdeki dönemlerde yerli üretimin devlet tarafından daha fazla desteklenmesini umuyoruz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat yapıyor musunuz? Hangi Ülkelere?

Yurtiçinde satışımız ağırlıklı olarak DMO ve ihaleler kanalı ile. Hem yurtiçinde hem de yurtdışında fuar ve kongrelere katılıyoruz. Yurtdışında birçok ülkeye ihracat yapıyoruz, bazı ülkelerde kayıt sürecimiz devam ediyor. Ağırlıklı ihracatımız olan ülkeler arasında Suudi Arabistan, Mısır, Cezayir, Romanya, İtalya, Fransa, Ürdün, Kuveyt, Pakistan, Malta, Yunanistan ve Almanya'yı sayabiliriz.

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmalarımız sürekli devam etmekte. Technocast bünyesinde Ar-Ge merkezimiz var ve çalışmalarımızı beraber yürüttüğümüz yetkin bir mühendis ekibimiz mevcut.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Öncelikli hedefimiz gastroenteroloji alanında mevcut ürün gamımızı genişletmek. Alanımızda üzerinde çalıştığımız yeni projelerimiz var. Konularında uzman değerli hocalarımızla da ortak yürüttüğümüz projeler mevcut.

Bir yandan da MDR üzerinde yoğun bir şekilde çalışıyoruz, yeni ürünleri belgelendirme süreçleri oldukça uzun ve maliyetli.

Kendi alanımız dışında yurtiçinde ve yurtdışında hocalarımızla başka alanlarda geliştirdiğimiz projelerimiz de var. Önümüzdeki dönemde ticari faaliyetlerimiz yanında sağlık sektöründe katma değer yaratacağımız projeler üzerinde çalışmaya devam etmeyi planlıyoruz.

MEDNETİC

Technocast manufactures endoscopy accessories at its facilities in Çerkezköy Industrial Zone with its brand MEDNETIC.

MEDNETIC is Technocast A.Ş. group company. Having more than 15 years experience in different fields of manufacturing, in 2013 Technocast decided to make an investment in local manufacturing in medical sector. After 2 years of R&D works the brand MEDNETIC was born in 2015. During this period 2 TUBITAK 1507 projects have been developed by receiving incentives.

Endoscopy Accessories being its first and main product category, MEDNETIC has a wide range of products in this field. The manufacturing takes place in its Class D cleanroom facilities which is at European standards, located in Çerkezköy Industrial Zone/Tekirdağ.

The company established ISO 9001 and ISO 13485 quality systems and has CE certificates for its products. The main target being %100 local R&D and production, MEDNETIC conducts product development studies in TECHNOCAST R&D center.

Alfamax Yeni Fabrikasında Hayat Kurtaran Teknolojiler Üretmeye Devam Ediyor

Ankara Kazan İlçesinde yeni fabrikasında faaliyetlerine devam eden Alfamax, Hemşire Çağrı Sistemi, Acil yönlendirme ve Aydınlatma, Yangın Sistemleri olmak üzere 3 ana grupta üretim gerçekleştiriyor. Üretimlerinin, tasarımlarının kendilerine özgü ve tamamının yerli olduğunu söyleyen Alfamax Genel Müdürü Tacettin Karasaitoğlu, kaliteden asla ödün vermeden ihracata yoğunlaşacaklarını söyledi.

Alfamax Elektronik A.Ş. Yangın Algılama Sistemleri, Acil Hemşire ve Görevli Çağırma Sistemleri, Acil Aydınlatma ve Yönlendirme Armatürleri, Acil Ses Anons Sistemleri alanlarında üretim gerçekleştiriyor.

Bütün zorluklarına rağmen yıllardır ülkemizde üretim yapan iş adamlarımızdan bir tanesisiniz. Bize biraz Alfamax'dan, üretimlerinizden bahsedebilir misiniz?

2000 yılında hemşire çağrı sistemi ile üretime başlayan Alfamax, sonrasında acil aydınlatma& yönlendirme, sonrasında da yangın sistemlerini TÜBİTAK Ar-Ge destek projesi ile üretmeye başladı. Kazan'da yeni fabrikamıza geçtik. 3 grup ürün üretiyoruz. Hemşire çağrı sistemi kendi içinde 4 gruba ayrılıyor. Kablosuz, Sesli, IP ve Klasik sistem. Hepsini yüzde yüz kendimiz üretiyoruz. Kalıpları yazılımları bize ait. Hepsinin CE sertifikaları var. Yerli ürün belgemiz var. 25 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz.

"KALİTEDEN ÖDÜN VEREMEYİZ. BU İŞİN MADDİ VE MANEVİ SORUMLULUĞU VAR"

Üretimlerinizde nelere dikkat ediyorsunuz? Sizi benzer ürünlerden firmalardan ayırt eden özellikleriniz neler?
Biz kaliteden ödün vermiyoruz. Uzak doğu ürünleri çok geliyor ülkemize. Yabancı firmalar da batılı firmalar da Uzak Doğu'da yaptırıp getirtiyor. Bir fiyat kırma furyası var. Bu sebeple maliyetleri düşürmeniz gerekiyor, daha az kaliteli, ucuz malzemeleri hammadde olarak kullanmak zorunda kalıyorsunuz. Biz bunu yapmıyoruz. Sistemlerimiz insanların can ve mal güvenliğini doğrudan ilgilendiren ürünler. Bu işin maddi ve manevi sorumluluğu var, vebali var. Bunun bilincindeyiz ve kaliteden ödün vermiyoruz. Satın alma gücümüzü kullanarak, peşin alarak, adetli alarak o maliyeti yakalamaya çalışıyoruz. Olmadı kârımızdan ödün veriyoruz. Farklarımızdan bir tanesi bu. İkincisi ise, dışarı bağımlılığımız yok. Yazılım olarak, ürün parçaları olarak, bilgisayar ekranları dışında her şeyi kendimiz üretiyoruz; kalıbımız, plastiğimiz hepsi kendimize ait. Başkasından aldığımız kutunun içerisine bir şey koyup satmıyoruz. Tasarımı, üretimi, hepsi özgün ve bize ait."

"ÜRETMEK BİZİ MUTLU EDİYOR, RANTÇI OLMAYI HİÇ DÜŞÜNMEDİK"

Özellikle Türkiye'de üretmek biraz zorlu iş. Peki sizin için ve ülkemiz için üretim ne ifade ediyor, üretmek neden önemli?

Üretmezsek ihracat yapmazsak ithalata dayalı başkasının ürününü alıp kullanarak bir yere varılamayacağını insanlar artık gördü. Sanayici üretim yapması lazım, işçi çalıştırması lazım. Ancak bu şekilde refah seviyemiz artabilir ve kalkınabiliriz. Ülke büyüyorsa sanayiciler sayesinde büyüyor, çok büyük destekler göremesek de… Üretici olmak o kadar zor bir süreç ki, hem iç dinamikleriniz ile ilgilenmek zorundasınız, üretim, hammadde, işçilerin maaşı, özlük hakları diğer yandan ekonomik dengesizlikler. Buna karşı biz de ihracatımızı arttırmaya, üretim kapasitemizi arttırmaya çalışıyoruz. Şahsen ülkemiz adına üzerimize düşeni yaptığımızı düşünüyorum.

"FARKLI ÜLKELERDE ÜRETİM ÜSLERİ KURACAĞIZ"

Son olarak hedefleriniz ve eklemek istedikleriniz neler?
Mevcut ürünlerimizi geliştirmek istiyoruz. Aynı anda çok fazla farklı ürün üretmek sağlıklı değil. Bir ürünü adetli ve düşük maliyetli üretmek sürümden kazanmak, üretimin esası bu. Belki yangın sisteminin yanına acil anons sistemi getirebiliriz, istiyorlar çünkü. Kalitemizi bozmadan ihracatımızı arttıracağız ve yolumuza devam edeceğiz. İçeride çekle senetle dönüyor ticaret ve bizi yoruyor o nedenle ihracatımızı arttırmak istiyoruz. Hatta farklı ülkelerde üretim üssü kurabiliriz. Bunların araştırmalarını yapıyoruz ve dünyaya yayılmak istiyoruz. Yurt dışında daha da güçlenmeyi istiyoruz.

Alfamax Elektronik A.Ş.

Alfamax, which continues its activities in its new factory in the Kazan District of Ankara, produces 3 main groups: Nurse Call System, Emergency guidance and Lighting, Fire Systems. Alfamax General Manager Tacettin Karasaitoğlu, who said that their production and designs are unique to them and completely domestic, said that they will focus on exports without ever compromising on quality.







YOU JUST PRESS THE BUTTON

The Rest Is Our Job



alfamax®
HAYAT KURTARAN TEKNOLOJİLER
LIFE SAVING TECHNOLOGIES

AL 0808-RA

Nurse Call System Bed Side Call-Reset Unit

It is the system element that is placed at the bedside of the patient and enables the patient to communicate with the nurse or the officer. The unit provides voice communication between the patient and the attendant.

The device has a hardware feature that has emergency call and reset buttons on it and enables these buttons to be illuminated in the dark.

0850 850 25 32

/alfamaxelectronics
www.alfamax.com.tr

MEDSTER

Sterilizasyon sarf malzemeleri çözümlerinde

"Sonuca önem verenler sağlığınız için üretiyoruz..."

- Günlük üretim performansı
- Üretim kalitesi
- İnovatif ürün çeşitliliği
- 28 Ülkede genel satıcı
- 74 ülkeye direkt sevkiyat









safecheck® assures safest results CASP®

Türkey



Garanti BBVA Yılın Kadın Girişimcisi Ödülü 2020



Türkiyede Büyüyen İlk 100 Şirket Ödülü 2021

www.abreklam.com.tr



Sterilizasyon ve Tyvek Ruloları



Otoklav Bandları



Bowide & Dick Test Paketleri



Kimyasal Gösterge İndikatörleri

MEDSTER
www.medster.com.tr
Başkent O.S.B., 19. Cd. 51
Sincan Ankara Türkiye
Tel: +90 312 387 05 50
info@medster.com.tr

YERLİ ÜRETİM



MEDSTER Şirket Kurucusu ve Genel Müdürü Aysu Öztürk:

"MEDSTER, Gelecek Dönemde Başta ABD Olmak Üzere Güney Amerika, Uzakdoğu Ülkelerine Açılacak"

Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketleri arasında yer alan ve 80'e yakın ülkeye ihracat gerçekleştiren MEDSTER, global bir marka olma yolunda ilerliyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan MEDSTER Şirket Kurucusu ve Genel Müdürü Aysu Öztürk, makine parkur yatırımlarına devam eden ve her dönem kendini yenileyen MEDSTER'in yurt içi ve yurt dışında sektörün vazgeçilmez tercihi olmaya devam edeceğini söyleyerek, "en büyük hedefimiz üretiminin kalitesini sürekli iyileştirerek daha çok ihracat yapmak ve bir dünya markası olmaktır" dedi.

Türkiye'nin başarılı iş kadınlarından, MEDSTER'in kurucusu ve sahibi Aysu Öztürk Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı. Öztürk, cihazlarını Avrupa Birliği, Balkanlara ve Orta Doğu ülkelerine ihraç ettiklerini, gelecek dönemde de başta ABD olmak üzere Güney Amerika, Uzakdoğu ülkelerine açılmayı planladıklarını söyledi.

Aysu Hanım, ülkemizin başarılı kadın girişimcilerindensiniz. MEDSTER Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketleri arasında. MEDSTER'in kısa tarihçesi hakkında bilgi alabilir miyiz?

MEDSTER TIBBİ CİHAZ VE SAĞLIK HİZMETLERİ firması olarak sterilizasyon ve temiz alan sarf tedariği ile birlikte hastane sterilizasyon hizmet tedariğini vermekteyiz. Bunların dışında ayrıca proje çalışmalarıyla demirbaş ve tıbbi cihazlarını üretmekte ve her türlü kullanıcının kullanımlara sunmaktayız.

MEDSTER TIBBİ CİHAZ VE SAĞLIK HİZMETLERİ firması olarak 2012 yılında kurudu. Üretim tesisimiz 4000 m2 kapalı alan fabrikası ve 50 kişilik deneyimli ekibiyle, kökleri baba mesleği olan ve baskı teknolojisi üzerine dayalı 53 yıllık tecrübesi bulunmaktadır. Kendi yerli üretim tesisinde ve tamamen sterilizasyon için gerekli sınıf ve koşullarda sterilizasyon alanında kullanılan sarf malzemelerini üreterek Türk ve Dünya Tıp Otoritelerine sunmaktadır.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor ve piyasaya arz ediyorsunuz?

Tıbbi cihaz sektörü oldukça geniş bir ürün yelpazesini ve teknolojiyi içinde barındırmaktadır. MEDSTER firması Sterilizasyon hizmetleri alanında geniş ürün yelpazesi ile Ameliyat öncesi sterilizasyon birimlerinde kullanılan kontrol grubu ürünlerinin üretimini yapmaktadır. Sterilizasyon birimlerinde kullanılmakta olan Düşük Isı Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizatör cihazlarının kurulum, hizmet ve teknik servisini yapmakta ve sterilizasyon ünitelerinde kullanılan

paslanmaz çelik ekipmanlarının yurt içi ve yurt dışı piyasaya arzını yapmaktadır.

MEDSTER Tıbbi Cihazlarının ürün grupları içerisinde,
* Sterilizasyon Kontrol Ürünleri,
* Bowie&Dick Test Paketleri,
* Tyvek, Buhar ve körüklü Ruloları ve Poşetleri,
* Medikal Kraft ve Krepe kâğıdı, SMS Nonwoven paketleme ürünleri,
* Yıkama Dezenfeksiyon Cihazı kirlilik testi ve yıkama indikatörleri,
* Ultrasonik makinası test kitleri,
* Sterilizasyon Kapama Makinaları,
* Sterilizasyon Üniteleri Paslanmaz Çelik Malzemeleri tasarım ve montaj işlemleri

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir? Üretimde nelere dikkat ediyorsunuz?

Alanında uzman ve yaptığı iş ile ilgili yeterli bilgi ve beceriye sahip çalışanlarıyla MEDSTER minimum risk maksimum hizmet ilkesini baz alarak temiz odada üretimini gerçekleştirmektedir. Müşteri memnuniyeti her daim önceliği olup ürün satışı sonrasında da her aşama da ürünü ile ilgili geri dönüşleri önemseyip aksiyonlar almaktadır. Aldığı her ürünü standardına uygun onaylı ve sertifikalı firmalardan temin etmektedir. Buna rağmen her gelen ürün için mal kabul esnasında idari kontrol ve teknik kontrol proseslerine göre uygunluk testleri yapılmaktadır. MEDSTER ürünlerini benzer ürünlerden farklı kılan, bu imkân ve hassasiyetle ürettiği ürünlerinin kalitesidir.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat gerçekleştiriyor musunuz?

Yurt içinde ülke geneline yayılan bir pazarlama ve hizmet ağımız mevcut. Satış pazarlama, kurulum hem de teknik hizmet noktasında kullanıcılarımıza yerli üretimin avantajını sunuyoruz. Bunun yanında ihracat anlamında çok iyi bir yerdeyiz. Cihazlarımızı Avrupa Birliği, Balkanlara ve Orta Doğu ülkelerine ihraç ediyoruz. Gelecek dönemde de başta ABD olmak üzere Güney Amerika Uzakdoğu ülkelerine açılmayı planlıyoruz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Gelişim odaklı vizyon el yapısı ile makine parkur yatırımlarına devam eden ve her dönem kendini yenileyen MEDSTER hem yurt içi hem yurt dışı sektörün vazgeçilmez tercihi olmaya devam edecektir. Sektörün ihtiyaçlarını tek bir noktadan temin edebileceği geniş ürün yelpazesi ile sektörün çözüm ortağı olarak ön plana çıkmaktadır. Üretmiş olduğu ürünlerde kalite ve verimliliğin artmasını sağlayarak, üretim adetlerinin artmasına yönelik yeni yatırımların yapılması, üretiminin kalitesini sürekli iyileştirerek daha çok ihracat yapabilmek geleceğe yönelik amaçları arasındadır. MEDSTER 'in en büyük hedefi bir dünya markası olmaktır.

MEDSTER supplies the patented products thereof based on printing technologies by producing them in its domestic manufacturing facilities and under completely sterile conditions with the experience thereof more than 40 years and presents to the service of Turkish and Global Medical Authorities. MEDSTER is a company which has proven its competence and reliability in the international platform thanks to its innovative structure as well as the sterile solutions thereof providing strategic and global cooperation. Our company has achieved to have reputation in international markets by virtue of its technology-focused sterilization products and services in projects which require knowledge, experience and professional competence at the same time.



Ceylan Tıbbi Aletler
Sağlık Sektöründeki İmalat Çizgisini Emin Adımlarla Sürdürüyor

Ceylan Medikal, Samsun'da Sterilizasyon Konteynırları, aksesuarları ve cerrahi alet üretimi gerçekleştiriyor. 2010 Yılında kurulan ve 50 kişilik ekiple üretimlerini gerçekleştiren Ceylan Medikal, üretim portföyünü gün geçtikçe geliştiriyor. Ceylan Tıbbi Aletler Genel Müdürü Hasan Ceylan, deneyimli ve konularında uzman kadrolarıyla ürün çeşitlerini sürekli arttırdıklarını söyleyerek. "Sahip olduğumuz tasarımlar ve en iyi sterilizasyon için geliştirilen özgün modeller, yaklaşık 4000 çeşit konteynır ve 15.000 çeşit cerrahi el aletleri ile oldukça geniş bir ürün yelpazesine sahibiz" dedi.

Uzun yıllara dayanan metal sektöründeki deneyimlerini günümüzün son sistem teknolojik makine ve ekipmanlarla birleştiren Ceylan Tıbbi Aletler firması, ihtiyacı olan üretimi tamamen kendi imkanlarıyla gerçekleştiriyor. Yerli üretici olarak istihdama ve ülke ekonomisine önemli katkı sağlayan Ceylan Tıbbi Aletler, ihracatını geliştirme adına yurt içi ve yurt dışında önemli medikal fuarlarda yerini alıyor.

Temel ilke olarak, maksimum müşteri memnuniyetine ulaşmayı kendine prensip edinen Ceylan Tıbbi Aletler, iş ortaklarından aldığı geri dönüşlerle kalite çıtasını üst düzeye çıkarıyor.

Ceylan Tıbbi Aletler Genel Müdürü Hasan Ceylan, kendileri için üretimin, ülke ekonomisine ve gayri safi yurt içi hasılaya katkıda bulunmanın çok önemli olduğunu söyleyerek, üretimleri ve hedefleri ile ilgili şunları söyledi: "Sterilizasyon Konteynırları ve aksesuarlarına ek olarak cerrahi alet üretimi yapıyoruz. Ürün çeşitliliğimiz en güçlü yönlerimizden biri. Sterilizasyon için geliştirilen özgün modeller, yaklaşık 4000 çeşit konteynır ve 15.000 çeşit cerrahi el aletleri ile oldukça geniş bir ürün yelpazesine sahibiz.

Pandemi'nin sebep olmuş olduğu ve ülkemizin de ekonomik anlamda olumsuz etkilendiği resesyon döneminin tüm üretici firmaları etkilediği aşikardır. Fakat yeniden kalkınmak adına attığımız tüm adımlarda başarılı olmuş ve üretici firma olarak yaptığımız ihracatlar ile sürekli büyüme gösteren bir firma haline geldik."

Ürün modelleri ve üretim ağlarını geliştirmeye devam edeceklerini ifade den Hasan Ceylan, "Büyüyen ve yakında ek binaya sahip olacak olan fabrikamızda yeni ürün modelleri ve geliştirilen aksesuarlar ile hem Ar-Ge çalışması yapıyoruz hem de ekibimizin çalışabileceği ürün modellerini ve üretim ağını genişletiyoruz. İş hacmimizin genişlemesi ve dünyanın tüm ülkeleriyle temasa geçip belirli bölgelerinde büyük çalışmalar yapmayı hedefliyoruz" dedi.

Penetrating the Medical Instruments market, our enterprise brings a fresh approach and a new dimension to the Sterile Containers concept with its exact studies. By combining the latest technology and long-time experience, our enterprise reached to perfect production level with its sources. Due to the maximum customer satisfaction principle, our company raises the quality to the highest level with feedback from our business partners. Furthermore, we improve our product variety and provide the best service possible to fulfill our customers' expectations with our well-experienced and highly educated staff.

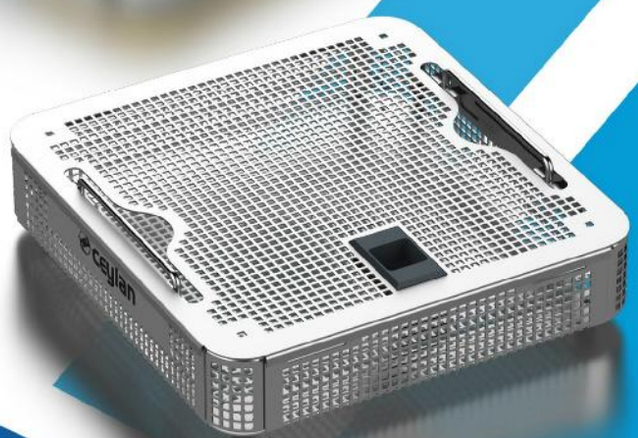


ceylan group









Geçtiğimiz yılda fuar katılımlarıyla dikkatleri üzerine çeken Ceylan Medikal, ürün yelpazesini ve hizmet kalitesini geliştirmeye devam ediyor. Son 1 yılda hedeflediği toplam ihracat rakamlarının üzerine çıkan Ceylan Medikal 2023 yılı için yeni hedeflerine ulaşmak adına üretim hattını genişleterek ve yeni hizmet binası ekleyerek son hızla büyümeye devam ediyor.

Her geçen gün yeni bir ülkeye daha ihracat yapan Ceylan Medical genişleyen kadrosuyla büyük bir aile olma yolunda hızla ilerliyor



+90 362 266 81 71

+90 362 266 81 72

info@ceylantibbi.com.tr

www.ceylantibbi.com.tr

Yenicami OSB Mah. 5. Cad. No:6/4
Kavak / SAMSUN

TSE ISO CE YERLİ ÜRETİM

WANCARE

%99.9 Etkili Effective



*DISINFECTANTS FOR MEDICAL DEVICES & ENDOSCOPES

%100 ODORLESS

*ULTRASOUND ECG GEL

*IPL GEL





*INCONTINENCE BODY WIPES

*SHAMPOO CAP

*WASH GLOVES

DIMETHICONE

*EDTA SOLUTION

*SODIUM HYPOCHLORITE



KAF GRUP SAĞLIK HİZMETLERİ İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

www.kafgrup.com www.wancare.com info@kafgrup.com wan.care & kafgrup

KAF GRUP

OneGel

LİDOKAİN İÇERİKLİ KAYDIRICI JEL (STERİL)
LUBRICANT GEL WITH LIDOCAINE (STERILE)



Contains 2% Lidocaine

Anesthetic

Antiseptic

93 / 42 / EEC Tıbbi Cihaz Yönetmeliği Kapsamında Sınıf III Tıbbi Cihazdır.

It is a Class Medical Device within the scope of 93 / 42 / EEC Medical Device Regulation

CE 1783 STERILE

KAF GRUP

ACENDIS, 250'den Fazla Hastane Projesinde Edindiği Uzmanlık İle En İyi Medikal Teknolojileri İnsanlarla Buluşturuyor

Türkiye, Ortadoğu, Avrupa, Türki Cumhuriyetler, Afrika, Uzak ve Yakın Doğu ülkelerinde anahtar teslim hastane projeleri ile en son teknoloji medikal cihazların temin edilmesi, kurulumu, oryantasyonu, satış sonrası teknik servis hizmeti, finansal çözümler ve periyodik eğitim programları ile birlikte hizmet sunan ACENDIS, dünyanın her coğrafyasına en iyi medikal teknolojileri ulaştırıyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan ACENDIS CEO'su Hasan Şahin, başta Türkiye olmak üzere dünyanın her coğrafyasında ACENDIS olarak tüm güçleriyle yer alacaklarını ifade etti.

1995 yılında Almanya'nın Hannover kentinde anahtar teslim hastane proje şirketi olarak doğan ACENDIS, bugün Hannover ve İstanbul ofislerinde faaliyet gösteriyor, gelişen tıbbi teknolojisiyle, profesyonel iş yapma süreçleriyle hizmete sunduğu her hastaneyle birlikte büyümeye devam ediyor. Türkiye, Ortadoğu, Avrupa, Türki Cumhuriyetler, Afrika, Uzak ve Yakın Doğu ülkelerinde anahtar teslim hastane projeleri ile en son teknoloji medikal cihazların temin edilmesi, kurulumu, oryantasyonu, satış sonrası teknik servis hizmeti, finansal çözümler ve periyodik eğitim programları ile birlikte hizmet sunan ACENDIS, sağlık yatırımcılarının ve kullanıcıların memnuniyetini ve güvenini hedefliyor. ACENDIS bünyesinde; anahtar teslim hastane proje ekipleri yanı sıra TEKNİK SERVİS ekipleri hizmeti sunuluyor.

ACENDIS CEO'su Hasan Şahin, ACENDIS'in, özel-kamu fark etmeksizin bir hastanenin finansmanından, tasarım konseptine, mimari tesisat uygulamalarından planlamaya, tıbbi cihaz seçiminden uygulama kurallarına, bütçelendirmeden satın almaya, yerleştirme ve kullanıcı eğitimi dahil, hastanenin hizmete sunulana kadar ki tüm aşamalarda çözüm sağlayıcısı olduğunu ifade etti. Şahin, "Projelendirmenin yanı sıra hali hazırda faaliyet gösteren hastanelerin ameliyathane ekipmanları, yoğun bakım üniteleri, sterilizasyon alanları, göz ve fizik tedavi üniteleri dahil bir çok alanda ürün ve hizmet sunmaktayız. Ameliyathane konseptleri, üst düzey ventilatörler, aydınlatma sistemleri, sterilizasyon üniteleri, hasta yatakları, koltuk - masa-mobilya ve dolaplar ilk akla gelenler arasında sayılabilir." dedi.

Hasan Şahin konuşmasını şöyle sürdürdü: "ACENDIS, yurtiçi ve yurtdışında 250'den fazla hastane projesinde edindiği uzmanlığı ile mimarlara, tıbbi teknoloji üreticilerine, yatırımcılara, hastane yöneticilerine, sağlık personeline özel çözümler sunmaktadır. Profesyonel sağlık ekiplerinin en iyi teknoloji ile hizmet sunması, tanı ve tedavi kalitesini artırıyor ve aynı zamanda tıbbın eşsiz olanaklarını insanlığın hizmetine sunmanın tarifsiz bir duygusunu da yaşatıyor. ACENDIS olarak, dünyanın neresinde olursa olsun en yeni ve en iyi medikal teknolojiyi insanlarla buluşturmak temel önceliğimiz. Ekiplerimiz dünyanın hemen her coğrafyasında faaliyet gösteriyor.

En iyi teknolojiye ulaşmak ciddi bir maliyet yükünü de beraberinde getiriyor; ACENDIS, sağlık yatırımcıları için finansman çözümleri üretmektedir. Bilindiği üzere, Euler Hermes, dünyanın önde gelen ticaretle ilgili finansal sigorta çözümleri sağlayıcısıdır.





LÖWENSTEIN
medical



ELİSA AİLESİ YOĞUN BAKIM VENTİLASYONUNUN GELECEĞİNE YÖN VERİYOR

Hayat demek nefes demek. Düşünmeye gerek olmaksızın nefes alıp verebilmek demek. Bu kadar sade ve yalın. Ama bir hastalık nedeniyle veya başka sebeplerle nefes almak zorlaştığında Löwenstein MEDICAL tarafından üretilen Elisa ailesi kişiye özel spontan solunum modeline uygun olan ventilasyonu sunuyor.

Türbin teknolojisi, 300 l / dk'ya kadar maksimum peak inspirasyon akışları ve daha yüksek havalandırma basınçları sağlar. Aynı zamanda gürültü emisyonları ve bakım maliyetleri önemli ölçüde azaltılmıştır. Yoğun bakım ventilasyonunda günlük gereksinimler karmaşık ve geniş kapsamlıdır. Kapsamlı bir işlevsel platform, en son teknoloji, esnek cihaz yapılandırması ve sezgisel kullanım, günlük rutin işlerinizde ve kritik ventilasyon koşullarında size destekler.
Yoğun bakım ünitesinde, acil serviste veya hastane içi nakil sırasında kullanıma uygundur.

- ARDS, KOAH veya uzun süreli weaning high flow oksijen tedavisinde, invaziv veya non-invaziv ventilasyonda
- Modern ventilasyon modlarında, ağ nebülizörü, looplar, PEEPfinder® veya weaning tool ile özofagus basıncı ölçümünde çalışmalarınızı kolaylaştırır ve destekler.



Elisa 300, kompakt sınıf avantajları ile invaziv ve non invaziv ventilasyon tedavisi için modern bir evrensel ventilatörün performans özelliklerini birleştirir.

Elisa 500, yoğun bakım ventilatörü dakikada 300 litreye varan peak akış ile yüksek performanslı, gürültü emisyonunun minimize edildiği türbin yeterli flow kapasitelerini garanti eder.

Expertise from GERMANY

www.acendis.eu
www.acendis.com.tr

ACENDIS Türkiye
Proje Yönetimi / Satış & Servis
Küçükbakkalköy Mah. Cem Sokak. No: 4
34750 Ataşehir/İstanbul
proje@acendis.com.tr
Tel.: +90 216 - 470 49 49
Tel.: +90 216 - 470 01 94

ACENDIS Healthcare GmbH Headquartes
Project Management / Sales & Service
Wohlenbergstr. 5 30179 Hannover
www.acendis.eu
contact@acendis.eu
Tel.: +49 (0) - 511 1 83 83
Tel.: +49 (0) - 511 71 77 29

instagram - acendishealthcare • facebook - acendistr • linkedin - ACENDIS Healthcare

ACENDIS
Together. All the way.



Her büyüklükteki şirketin yurtiçinde veya yurtdışında güvenle ticaret yapmasına yardımcı olur. Hermes sigortalama aracılığıyla finansman desteği ile Türkiye ve farklı birçok ülke en yeni medikal teknoloji ile hizmet sunma imkanına kavuşmaktadır."

Türkiye'nin sağlık yatırımları ile turizmi ile ve hizmet portföyü ile her geçen yıl büyüyen bir ivme içerisinde olduğunu söyleyen Şahin, "Tıbbi cihaz teknolojisi, bu teknolojiye sahip olan ve olmayan sağlık hizmeti sunucuları yanı sıra üretici olan ve olmayan ülkeler arasında da ciddi farklar yaratmaktadır. Gelişen teknolojiye uyum sağlayan, önceliklerini buna göre oluşturan, Ar-Ge yatırımlarını önceleyen kuruluşlar ve bunu destekleyen sağlık otoriteleri ekonomiyi de büyütmekte, ülkenin gelişmişlik düzeyini artırmaktadır. Bugün Türkiye, bütün illerinde hizmet veren özel hastaneleriyle mükemmellik seviyesine yükselmiş durumda. Yakın zamanda hayatımıza giren şehir hastaneleri ile de kamu sektörü, modern hizmetleri ve ileri teknolojileri ile özel hastaneler ile rekabet edecek seviyeye ulaşmıştır. Türkiye sağlık yatırımları ile turizmi ile ve hizmet portföyü ile her geçen yıl büyüyen bir ivme içerisindedir; sağlık teknolojilerinde inovasyon çalışmaları olsun, Ar-Ge projelerinde yer alan insan gücü ve eğitim politikaları olsun umut aşılayan bir pozisyondadır. Gelecek senelerde bu potansiyelin meyvelerin daha fazla alacağımız inancı içerisindeyim." dedi.

Şahin son olarak, hedefleri ile ilgili şunları söyledi: "Eşit, ulaşılabilir, ücretsiz ve kaliteli sağlık hizmeti tüm insanların hakkıdır. Türkiye, şehir hastanelerinin kurulmasıyla birlikte yüksek yatak kapasiteleri ile hizmet sunan, özellikli ve karmaşık tıbbi işlemlerin sıklıkla yapıldığı, sağlık turizminde de popüler bir destinasyon olarak kabul edilmektedir. En iyi ekiplerle çalışan sağlık hizmet sunucularının en yüksek teknolojiyi kullanması en temel önceliktir. Ar-Ge projelerinin ve inovasyon çalışmalarının artırılması, tıbbi cihaz teknolojilerinde dışa bağımlılığı azaltmaya yönelik ulusal strateji ve politikaların hayat geçirilmesi yönünde yapılacak çalışmalarda başta Türkiye olmak üzere dünyanın her coğrafyasında ACENDIS olarak tüm gücümüzle yer alacağımızı ifade etmek isterim."

ACENDIS

ACENDIS was born in 1995 in Hannover, Germany, as a turnkey hospital project company. Our company, which operates in Hannover and Istanbul offices today, continues to grow with every hospital it puts into service with its developing medical technology, hardworking teams and professional implemetations. ACENDIS, providing services with turnkey hospital projects in Turkey, the Middle East, Europe, Turkic Republics, Africa, Far and Near East countries and the supply of the latest technology medical devices, installation, orientation, after-sales technical service and periodic training programs aims the pleasure and confidence of the users. Within ACENDIS; turnkey hospital project teams as well as technical maintenance teams are offering service.

ACENDIS is a solution provider at all stages from the financing of a hospital, whether private or public, to the design concept, from architectural installation applications to planning, from medical device selection to application rules, from budgeting to purchasing, placement and user training, until the hospital commissioning.

Besides project design, we offer products and services in many fields, including operating room equipment, intensive care units, sterilization areas, eye and physical therapy units of currently operating hospitals. Operating room concepts, high-end ventilators, lighting systems, sterilization units, patient beds, armchair-table-furniture and cabinets can be counted among the first ones that come to mind.

PMS

www.pmsmedikal.com

DESIGN AWARD 2015



ADVANCED TECHNOLOGY

- Sterilization efficiency by advanced vaporizer system
- Improved RF Plasma technology
- User and Sterilant traceability
- USB, WIFI and LAN connectivity

ERGONOMIC DESIGN

- Understandable and easy to use user interface
- Hands-free loading with foot sensor
- Real time cycle monitoring and recording
- Validatable sterilization process
- Mobile and flexible

LOW RUNNING COST

- Complete solution and service provider
- Validated consumables
- H_2O_2 Sterilization agent for 15 cycles
- Time and cycle cost saving

Hydrogen Peroxide Plasma Sterilization Device

Türkiye'de ilk

Temel Yaşam Destekli Eğitim Platformu

ENJOY INTERACTIVE LEARNING



Serious Game App



+ Integrated Manikin

3D MED SIM

CLOUD BASED

Basic Life Support Training Platform



Virtual Reality



+ Reporting Tool

IV Kateterizasyon Ciddi Oyun Platformu



3D MED SIM

FOREHAND IV CATHETERIZATION





EĞİTİM

SINAV

RAPOR

bertas
www.bertas.com.tr

Esenşehir Mah. Nato Yolu Cad. Atılım Sok. No:21 34776 Yukarı Dudullu / Istanbul - Turkey
Phone: +90 216 4660204 (PBX) **Fax:** +90 216 3659910 **E-Mail:** bertas@bertas.com.tr



“Sağlık Profesyonellerine Yönelik Yüksek Teknolojili Eğitim Ürünleri ve Çözümleri Neredeyse Her Türlü Tıbbi Senaryoyu Gerçekleştirmek Mümkün”

Teknolojinin hızlı gelişimi tıp eğitimine de yansıyor ve önemli avantajlar sunuyor. Her türlü tıbbi senaryonun simüle edilebilmesi tıp öğrencileri ve uzmanlarına hastayla karşılaşmadan önce önemli deneyimler kazandırıyor. Hasta simülasyonları kadavra bağışının çok yetersiz olduğu ülkemizde daha da önem kazanıyor. Tıp fakülteleri, hemşirelik fakülteleri, diş hekimliği fakültelerinin eğitim amaçlı kullanımlarına yönelik yüksek teknoloji ürünleri olan hasta simülatör çözümleri sunan Bertaş A.Ş. sağlık sektöründe 35 yıllık tecrübesiyle Türkiye’de önemli bir boşluğu dolduruyor. Bertaş. A.Ş. Genel Müdürü Galip Resul Mercan ile vermiş olduğu hizmetler ve geleceğe dönük hedeflerini konuştuk.

Galip Bey, şirketinizin kısa tarihçesi ve faaliyet alanları ile ilgili bilgi alabilir miyiz?

Bertaş A.Ş. 1987 yılında kurulmuştur. Ankara ve İstanbul merkezlerimizde toplam 28 çalışanımız ile faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz.

Çalışan sayımıza ek olarak eksikliklerimiz ve ihtiyaçlarımız doğrultusunda dönemsel veya belirli bir düzende doğru danışmanlık hizmetleri aldığımızı (teknik danışmanlık, hukuki danışmanlık, klinik danışmanlık vs gibi) ve beraber çalıştığımız danışmanlarımızı şirketimizin ayrılmaz bir parçası, paydaşı olarak gördüğümüzü özellikle belirtmek isteriz.

Ana faaliyet konumuz; tıp fakülteleri, hemşirelik fakülteleri, diş hekimliği fakülteleri ve askeri/sıhhiye amaçlı sağlık eğitimine yönelik, mezuniyet öncesi ve mezuniyet sonrası eğitim laboratuvarları ve simülasyon merkezleri tasarlamak, tedarik etmek ve satış sonrası destek hizmetlerini vermektir.

Bu merkezde Türkiye temsilcisi olduğumuz üreticilerin yüksek teknolojili ürün ve çözümlerine ek olarak, stratejik iş ortaklarımızla beraber tasarladığımız ve geliştirdiğimiz ciddi oyun bazlı yazılımlar, 3D sanal gerçeklik yazılımları ve arttırılmış gerçeklik yazılımlarından oluşan kendi ürün ve çözümlerimizi yurt içi ve yurt dışındaki kullanıcıların hizmetine sunmaktayız.

Hangi ürün ve hizmetleri piyasaya arz ediyorsunuz? Sizi benzer hizmetler sunan firmalardan ayıran özellikleriniz neler?

Tıp fakülteleri, hemşirelik fakülteleri, diş hekimliği fakültelerinin eğitim amaçlı kullanımlarına yönelik yüksek teknoloji ürünleri olan hasta simülatörleri, cerrahi simülatörler, manken ve beceri maketleri, sanal hastalar, wet lab, vivarium gibi ürünleri ve çözümleri, birimsel bazda veya anahtar teslimi projeler geliştirerek tedarik etmekteyiz.

Kurumların eğitim hedeflerine ulaşabilmeleri için var olan eğitim müfredatlarını yüksek teknolojili ürün ve çözümlerimizle ihtiyaca uygun ve doğru şekilde entegre edebilmemiz en önemli farkımızdır.

“YÜKSEK TEKNOLOJİYE ODAKLANMAMIZ GEREKİYOR”

Sizin için üretim ve tıp eğitimi ne anlam ifade ediyor?

Üretimi, bir ihtiyaçtan yola çıkarak farklı kaynakları kullanıp yeni bir şeyi ortaya koyma işi olarak tanımlayabiliriz.

Ülkemizde farklı sektörlere özel sanayiler ve yan sanayiler oluşmuş olmasına rağmen henüz dünya ile rekabet edebilecek konumda değiliz. İstisnalar olabilir ama neredeyse tüm sektörlerde dünyadaki toplam ticaretin %1'ine karşılık geliyoruz. Nüfusumuzu dünya nüfusu ile oranladığınızda yine %1 rakamını görüyoruz. Bunu değiştirmemiz, dünya ticaretinde daha fazla yer almamız gerekiyor.

Doğrudur, bunun yolu üretimden geçiyor. Tüm yer üstü ve yer altı kaynaklarımızı dikkate aldığımızda ülkemizin henüz yeterli düzeyde üretim yapan bir konumda olmadığı gerçeğini biliyoruz. Ancak üretimi tanımlarken ve üretim konuşurken hem rekabeti hem de karlılığı sağlayacak seviyede fiyatlanamayan, ortaya çıkan fiyatıyla satılamayan bir üretimi konuşmamalıyız. Üretim faaliyetleri sonucunda elde edilen tüm ürün ve hizmetlerin doğru değerleriyle satılabiliyor olması gerekir. Bunun olabilmesi için yüksek teknoloji kullanımına olanak sağlayan, özgün fikirlerle geliştirilip üretilen, kısacası değer yaratan üretimlerin arttırılması esastır. Aksi taktirde rekabetçi dünyamızda ne üretirseniz üretin, ürettiğiniz ürün ve hizmetleri doğru fiyatlarla arz edemez, satamazsınız.

Bu döngünün kırılması için Türkiyemizin ister tarım, gıda ve hayvancılık ile ilgili üretimde ister sanayiye dayalı üretimde yüksek teknolojiye odaklanması, sadece akademik amaçlı değil, gündelik yaşamda kullanılacak, ihtiyaçlara yanıt verecek, satılabilir ürün geliştirilmesine yönelik gerçekçi ve uygulanabilir AR&GE politikaları geliştirmesi, istisnasız her seviyede eğitime yatırım yapılması gerektiğine inanıyoruz. Eğitim bir süreçtir ve akademik eğitim, mesleki eğitim, hedefe ulaşmanın en önemli unsurlarıdır.

Binalar, laboratuvarlar, alet ve cihazlar tabiki çok önemli. Ancak her şeyden önce iyi eğitimcilere, öğretmenlere ihtiyacımız var. Önce buradan başlamamız, iyi eğitim ve öğretim verecek, dünyayı takip eden, dünya ile rekabet eden insan kaynağına yatırım yapmamız gerekiyor.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat yapıyor musunuz?

Uzun yıllardır yurt dışında takip ettiğimiz kongreler, toplantılar ve fuarlar var. Bunlar sayesinde iyi bir network oluşturduğumuzu söyleyebiliriz.

Yurt dışında sağlık profesyonellerinin eğitimine yönelik merkezleri tasarlamak ve bu merkezleri anahtar teslimi tedarik etmek, bunları bir proje mantığı ile pazarlamak ve satmak önem verdiğimiz konular. Bu kapsamda dönem dönem proje bazlı ihracat yapıyoruz. Ancak bunu dönemsel değil, sürekli yapabilmemiz ve ana faaliyet konumuzla sadece Türkiye'de değil, Türkiye'ye komşu bölgelerde önemli bir oyuncu haline gelebilmemiz lazım. Bu konuda kat edilecek uzun bir yolumuz olduğunu söylememiz doğru olur.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?



Önümüzdeki dönemin, stratejik iş ortaklarımızla birlikte, herkesin kendi konusunda tecrübe ve birikimlerini iyi bir takım çalışmasıyla ortaya koyduğu, üretici kimliğimizin daha da öne çıkacağı bir dönem olmasını arzu ediyoruz.
2015 yılından bugüne kadar stratejik iş ortaklarımızla birlikte iyi bir takım çalışması ile toplam 5 tane TÜBİTAK Projesi geliştirdik. Bunların 4 tanesi desteklenmeye layık görüldü ve bu projeler ürüne dönüştü. Bununla yetinmeyip bu ürünlerin ÜR&GE aşamasını tamamlamak amacıyla işinde uzman mühendislik firmalarından danışmanlık desteği aldık ve ürünlerimizi pazara arz edilebilir hale getirdik.

Bugün pazarlama ve satış faaliyetlerimizin merkezinde olan bu 4 tane ürünümüzün sayısını arttırmak, her sene yüksek teknolojili yeni ürün ve hizmetler geliştirebilmek, dolayısıyla hem AR&GE hem de ÜR&GE faaliyetlerimiz için daha fazla bütçe ayırabilmek, düzenli olarak yurt dışında oluşturacağımız bayiliklerle sadece proje satışı değil, yüksek teknoloji ürünleri ağırlıklı satışlar ve ihracatlar yapmak hedefindeyiz.

Bertas ***was established in 1987 and specialized in designing, equipping, and delivering turn-key healthcare education and training centers using high-tech solutions. Such as; patient&surgical simulators, skill trainers, anatomy & wet-labs.***

The provided scope of services for an education&training center are as follows;

- ***Conceptual design,***
- ***Architectural design&design review,***
- ***Room-by-Room planning and infrastructure design,***
- ***Designing and equipping the learning management system with the education and training center,***
- ***Integration of the task trainers, medical&surgical simulators, medical devices&equipment with the academic curriculum,***
- ***Providing clinical training and train the trainee programs***

Technical Universal Verification



Biyomekanik Testleri

- Statik ve Dinamik Eğme Testleri
- Statik ve Dinamik Basma Testleri
- Statik ve Dinamik Burulma Testleri
- Çekme Testi
- Yorulma Testleri
- Aşınma Testleri *(ISO 14242, ISO 14243, ISO 18192)*
- Yüzey Pürüzlülüğü Testi

Biyouyumluluk Testleri

- Sensitizasyon Testi
- İrritasyon Testileri
- Sitotoksisite Testi
- İmplantasyon Testileri
- Sistemik Toksisite Testleri
- Pirojenite Testi
- Hemolitik Etki Testi
- Genotoksisite Testleri (OECD 487 & OECD 471)

Mikrobiyolojik, Fiziksel ve Kimyasal Testler

- Sterilite Testleri
- Bioburden Testleri
- Paket Mukavemet Testi
- Paket Yapısma Eni Tayini Testi
- Hızlandırılmış Yaslandırma Testi

Deneysel Uygulama ve Araştırma Laboratuvarı

- Deney Hayvanları Üretimi Tedariği / İthalatı
- Test ve ARGE Labaratuvarı Hizmeti
- Deney Hayvanı Bakım / Besleme Hizmetleri
- Cerrahi Eğitimler ve Hizmetler
- Deney Hayvanları Kullanım Eğitim / Sertifika
- Hücre Kültürü / Histopatoloji Hizmetleri

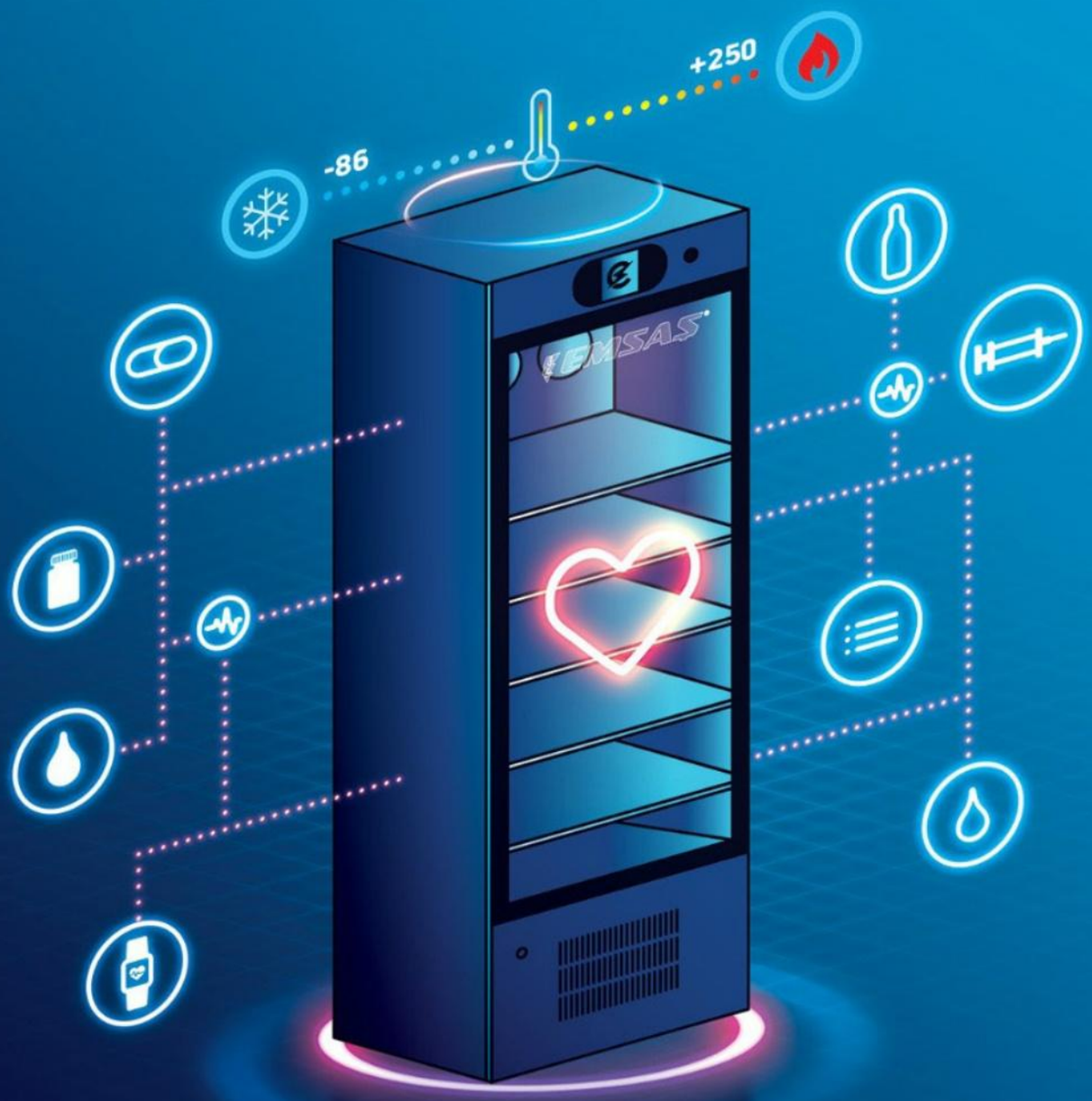
! Kalça, Diz ve Disk Protezlerinin Aşınma testlerinde Türkiye' nin ISO 17025 Akreditasyonuna sahip ilk ve tek Laboratuvarıdır.
! Biyouyumluluk Testlerinde ISO 17025 Akreditasyonlu olarak en geniş kapsama sahip Türkiye' nin ilk Laboratuvarıdır.

Adres:
Batı Bulvarı Macun Mahallesi ATB İş Merkezi A Blok No: 3 - C Blok No:33
Yenimahalle,Ankara TÜRKİYE

Telefon : +90(312) 231 82 02
Mail : info@techcert.com.tr
Web : www.techcert.com.tr

ilac-MRA IAS ACCREDITED Testing Laboratory

Online Katalog





- KAN SAKLAMA DOLAPLARI
- İNKÜBATÖR - AJİTATÖR
- PLAZMA TAV
- DERİN DONDURUCU
- YENİDOĞAN ÜRÜN GRUBU
- ETÜV
- SU BANYOSU
- İNKÜBATÖR
- AŞI - KİT - SERUM DOLAPLARI

SINCE 1975

EMSAŞ®

MEDİKAL SOĞUTMA & ISITMA SİSTEMLERİ

YERLİ ÜRETİM

Muradiye Sanayi Bölgesi Muradiye Mahallesi
28 Sokak No:6 Yunusemre - MANİSA / TURKEY
Tel: +90 **(236) 214 03 96** - 97 - 98 Fax: +90 (236) 214 07 06
İzmir Tel: +90 (232) 479 55 22 - 479 55 23
mail: info@emsas-as.com.tr

www.emsas-as.com.tr
www.kandolabi.com
www.asidolabi.com

CE ISO 9001:2008
ISO 13485



EMSAŞ Genel Müdür Yardımcısı Sinem Vardar:

"Avrupa Standartlarında Üretim Gerçekleştiriyoruz Hedefimiz Dünya'nın Her Coğrafyasında Aranan Bir Marka Olmak"

1975 yılında ana imalat konusu elektrik malzemeleri üretimi olarak faaliyetine başlayan EMSAŞ A.Ş. süreç içerisinde ısıtma alanına girerek elektrikli kombinin Türkiye'de ilk üreticisi oldu. Bunun dışında sanayi tipi su sebilleri üreticisi olan EMSAŞ, Türkiye'de bu alanda üretim yapan öncü bir firma. Soğutma, ısıtma, elektrik alanlarındaki tecrübesini bir araya getirerek 2003 yılında medikal cihaz üretimine de başlayan EMSAŞ, yıllardır devam eden kaliteli, uzun ömürlü ürün, üretim anlayışına bu süreçte de devam ediyor. EMSAŞ Genel Müdür Yardımcısı Sinem Vardar, üretimlerini ve gelecek hedeflerini Sağlık Dergisi'ne anlattı.

Medikal alanda kısa zamanda ürün yelpazesini genişleten EMSAŞ; Kan Saklama Dolapları, İnkubatör-Ajitatörler, Plazma Isıtma , -20/-40 dondurucu dolaplar, -86 ultra düşük ısılı dolaplar, Aşı Dolapları, Serum battaniye ısıtıcıları, kombine çalışan dolaplar, +250 çalışan etüv, anne sütü saklama dolapları ve biberon ısıtıcılar gibi ürünlerin üretimine devam ediyor.

EMSAŞ Genel Müdür Yardımcısı Sinem Vardar, firmalarının bir nevi Ar-Ge merkezi gibi olduğunu söyleyerek, "Müşterilerden alınan geri dönüşler, ihtiyaçlar, talepler sürekli iş geliştirme motive noktamızdır. Bunun yanı sıra bazı şartnamelerde yazılan küçük ama ihaleye girmeyi engelleyen maddelere de hızlı bir şekilde uyum sağlayabiliyor ve müşterilerimizin daha etkin şekilde çalışmalarına yardımcı olabiliyoruz. Bizlerden talep edilen yeni ürünler üzerinde her gün araştırmalarımıza devam ediyor ve 5 yıl içinde 6 yeni ürünü, ürün gamımıza eklemeyi planlıyoruz. Bu noktada ülkemizin ihtiyaç duyduğu ve Türkiye'de üretimi olmadığı için yurtdışından alınan ürünler özellikle belirlenip, hem ithalat girdi maliyeti düşürme hem de katma değer sağlama bakımından sorumluluğumuzun farkında olarak yeni ürünler tasarlıyoruz." dedi.

Türkiye genelinin tamamında satış noktalarının, bayilerinin ve servis ağlarının bulunduğunu ifade eden Sinem Vardar, " Pazarlama da müşteri ihtiyaçlarını ön planda tutuyoruz. Müşteri memnuniyeti en öncelikli konumuz ki bunu da sağladığımızı düşünüyorum. İşi hızlandırmak daha uygun ve kaliteli maliyet oluşturmak, hızlı ürün teslimatı, satış sonrası servis desteği, yedek parça bulunabilirliği, eğitim ve online destek gibi konuların üstünde duruyor ciddi bir çaba sarf ediyoruz. Sadece ürün bakımından değil sevkiyatından belgelendirmesine kadar özellikle yurtdışı için çok uzun süreler alan konuları müşterilerimiz için takip ediyor ve onların yararına çalışıyoruz. Bu da karşılıklı memnuniyeti sağlıyor." diye konuştu.

Vardar, Satışlarını bayiler üzerinden yaptıklarını söyleyerek, "Yurt içi ve Yurt dışı pazarda markalaşma surecimiz iyi bir şekilde devam ediyor. Aranan Marka olmak en önemli tatmin kaynağımız, bunu daha da arttırmak amacımız. Üretimi Avrupa standartlarında ve kalite de yapıyoruz. Dünya markası tedarikçiler ile çalışıyoruz, CE, İSO 13485, ISO 9001 belgelerine sahip olmakla birlikte, kalite sistemimizi de her gün geliştirme çabası içerisindeyiz." dedi.

Sinem Vardar son olarak hedefleri ile ilgili şunları söyledi: "Yurt dışında 50 ülkeye ihracatımız bulunsa da bizim amacımız aranan marka olmak. Yurt dışında markalaşma süreci çok ağır işleyen ve zor bir süreç. Bu nedenle uluslararası tüm gereklilikleri yerine getirerek kaliteyi, güvenliği, etkinliği sağlıyor, çalışmalarımıza hızla devam ediyoruz. Yurt dışı Medica, Araphealth gibi fuarlara mutlaka katılıyoruz. Satış ekibimiz her yıl en az 20 ülkeye seyahat planlayıp yüz yüze görüşmeler yapıyor. Her ülkede organizasyon yapısını kurmak ve yönetmek hedeflerimizden biri ve bunu mümkün olan en kısa surede sağlamak istiyoruz."

EMSAŞ A.Ş.

EMSAS has been established in 1975 year in Izmir Turkey as producer of "Medium and High Voltage Power Supplies & Enclosures" and with this longtime experience In 2004, stepped into the heating and cooling industry and started to produce electrical heating systems and cooling devices. Then lastly in 2006 year , Emsas started to produce medical cooling and heating devices in European standards with completing all required certificates CE & ISO & Free Sales & Saso etc. Our company, which has an expert staff, attaches importance to available technology, research and education. We export more than 50 countries and have 24 distributors in all ever the world.

EMSAS

MEDICAL COOLING & HEATING SYSTEMS

your vaccines are safe

Medical Refrigerators

Medical Warming Cabinet

Blood Bank Refrigerators

Platelet Incubator Agitator

Deep Freezer

Plazma Thawer Eps

Cooled Incubator

Combined refrigerator and Etuve

Ultra low chest freezer -86C

Chest freezer -40C





www.emsas-as.com.tr



Turkuaz Healthcare, Medikal Ürünlerde Üretiminin Yüzde 75'ini İhraç Ediyor

Medikal kimyasal ürünler, dezenfektan ve antiseptik ürünler, reçetesiz ürünler (OTC), gıda takviyeleri, cinsel sağlık ürünleri ve kişisel bakım ürünleri üretimi gerçekleştiren Turkuaz Healthcare, üretiminin yüzde 75'ini 128'den fazla ülkeye ihraç ediyor. İstihdama ve ülke ekonomisine önemli katkı sunan Turkuaz Healthcare, ABD ve Avrupa pazarında büyüme hedefleri doğrultusunda yeni yatırımlara hazırlanıyor. Turkuaz Healthcare CEO'su Ömer KOÇ Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

Toplamda 128'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren Turkuaz Healthcare, yeni yatırım hazırlıklarıyla global bir marka olma yolunda önemli adımlar atıyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Turkuaz Healthcare CEO'su Ömer KOÇ, tüm Türkiye'nin medikal jel ihracatının yüzde 65'ini Turkuaz Healthcare olarak karşıladıklarını söyleyerek, "Türk medikal sektörünün lider üreticisi olarak, inovatif ürün geliştirme politikamız ve üstün hizmet kalitemizle insan sağlığına değer katmaya devam edeceğiz." dedi.

Turkuaz Healthcare ihracatla ön plana çıkan, kalitesini dünya çapında ispatlamış markaları üreten bir şirket. Çok geniş ürün portföyüne sahipsiniz? Turkuaz'ın kısa tarihçesini anlatabilir misiniz?

Turkuaz Healthcare olarak 2000 yılında ultrason jeli üretimi ile faaliyete başladık. Geçen süre zarfında katma değeri yüksek sağlık ürünlerini portföyümüze ekledik. Medikal kimyasal ürünler, dezenfektan ve antiseptik ürünler, reçetesiz ürünler (OTC), gıda takviyeleri, cinsel sağlık ürünleri ve kişisel bakım ürünleri kategorilerinde çok geniş bir ürün skalamız var. Tescilli Konix, KLY, Konilube, Konicare, Mediseptica, Gynoseed, Gynotal, Joydrops ve VitaSupp markalarımız ve OEM ürünlerimiz ile dünyanın dört bir yanına ulaşmaktayız.

TURKUAZ Healthcare üretimde nelere dikkat ediyor, üretim teknolojiniz ve ürünlerinizi farklı kılan unsurlar neler?

22 yıllık tecrübemizin, üretim teknolojimizin, kullandığımız kaliteli ham maddelerin, sahip olduğumuz uluslararası kalite standartlarının payı oldukça yüksektir. Tüm Türkiye'nin medikal jel ihracatının yüzde 65'ini Turkuaz Healthcare olarak karşılıyoruz. Konix Ultrason Jeli, Türkiye'nin ilk ve tek FDA onaylı ultrason jelidir. Ayrıca ABD Michigan Üniversitesi'nde yapılan testte ürünümüzün dünyanın en çok satan ultrason jeline kıyasla çok daha iyi görüntüleme sağladığı analiz edilmiş ve performansı ispatlanmıştır. Steril Ultrason Jeli, Steril Kateter Jel, Steril Obstetrik Jel, Laparoskopi Lensi Buğu Önleyici, Smear Biyopsi Sabitleyici Spray gibi pek çok inovatif üründe sağlık profesyonellerinin tercihi konumundayız.

TURKUAZ Healthcare kısa sürede dünyanın önde gelen üreticilerinden biri oldu. Bunu nasıl başardı?

Medikal kimyasallar alanında gerçekleştirdiğimiz OEM üretimle Amerika ve Avrupa başta olmak üzere birçok pazarda lider üretici konumundayız. Son teknolojiyle ve

MEDICA

DÜSSELDORF
GERMANY

www.medica.de



14 | November
17 | 2022

We are attending MEDICA,
the world's largest event
for the medical sector.

Waiting for you at our stand.

Booth 6E34

turkuaz Healthcare

EUROPE'S LEADING MEDICAL GEL MANUFACTURER,
THE CHOICE OF MEDICAL PROFESSIONALS!

info@turkuazsaglik.com.tr / www.turkuazsaglik.com.tr

@turkuazhealthcare

Ar-Ge yatırımlarıyla güçlendirilmiş tesislerimizde, hem tescilli markalarımız hem de PL üretimlerimizle büyümeye devam ediyoruz. Turkuaz Healthcare olarak Avrupa'nın lider, dünyanın en büyük 5 üreticisinden biriyiz. Özellikle Ultrason Jel ve Steril Medikal Jel üretiminde Avrupa'nın en büyük firmasıyız ve dünyadaki ilk 3 üretici arasındayız.

Faaliyet göstermiş olduğunuz alanlarda pazarın geleceğini nasıl görüyorsunuz? Türkiye bu pazardan yeterli payı alabiliyor mu?

Rekabette yer alan uluslararası markalar, agresif pazarlama ve yayılma stratejileri pazarın dinamiklerini kolaylıkla değiştirebilmekte, yerel markaların rekabet gücünü ciddi oranda zayıflatabilmektedir. Mevcut küresel rekabete karşı koymanın ve hatta bu rekabeti tehditten ziyade avantaja dönüştürebilmenin en önemli yolunun; uluslararası pazarlarda müşteri memnuniyetini en üst düzeyde tutmak olduğunu düşünüyor ve bu hedef doğrultusunda çalışmalarımızı iyileştirerek sürdürüyoruz. Turkuaz Healthcare olarak günümüzün küresel rekabet ortamında saygın üretici kimliğimiz, güvenilir markalarımız ve inovatif çözümlerimizle sektöründe lider bir Türk markası olma vizyonuyla insan sağlığına fayda sağlamak için var gücümüzle çalışıyoruz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Hangi ülkelere ihracat gerçekleştiriyorsunuz?

Şu ana kadar 128'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştirdik ve düzenli olarak ortalama 100 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Medikal ürünlerde üretim kapasitemizin yüzde 75'ini kapsayan ihracat performansımızla "Türkiye İhracatçıları" sıralamasında ikincilik elde ettik. Amerika ve Avrupa büyümeyi hedeflediğimiz pazarlar arasında. Çeşitli kategorilerde, çok geniş bir ürün portföyümüz olduğu için her kategorinin kendi altında da hedef ülkeler bulunuyor.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Orta ve uzun vadede hedefimiz iç ve dış piyasada markalarımızın bilinirliğini artırmak ve öncelikle kendi markalarımızla büyüme yönünde olacak. Bu yıl özellikle ABD ve Avrupa pazarında büyüme hedeflerimiz doğrultusunda yeni yatırımlar yapacağız. Geçtiğimiz aylarda ABD'nin Chicago eyaletindeki ofisimizi açtık. Akabinde İngiltere'de de bir ofis açmayı planlıyoruz. 128+ ülkeye ihracat gerçekleştiren bir firma olarak globalleşme adımlarımızı atıyor, yurtdışında büyümeyi odağımıza alıyoruz.

Bilim ve Teknoloji Bakanlığı onaylı Ar-Ge Merkezimiz, sektörünün en kapsamlı tasarım, inovasyon ve ürün geliştirme altyapısına sahip Ar-Ge merkezi konumunda. Ciromuzun her yıl önemli bir bölümünü Ar-Ge çalışmalarına ayırıyor, çalışmalarımıza hız kesmeden devam ediyoruz. Türk medikal sektörünün lider üreticisi olarak, inovatif ürün geliştirme politikamız ve üstün hizmet kalitemizle insan sağlığına değer katmaya devam edeceğiz.

Turkuaz Healthcare

Since 2000, we have been reaching to more than 128 countries of the world from Turkey by manufacturing and exporting Medical Products, Disinfectant and Antiseptic Products, Non-prescription Products (OTC Products), Food Supplements, Sexual Health Products, Dermocosmetic and Personal Care Products. We own globally known brands; Konix, KLY, Konicare, Mediseptica, Gynoseed, Gynotal, Joydrops and VitaSupp . At the same time we have a huge experience in Private Label and OEM production. Our experience of Private Label and OEM production is more than 20 years. We are a leading manufacturer in the medical sector, representing our country successfully in the global arena.



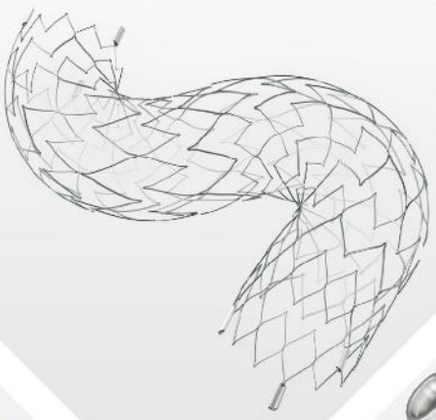
biyotem

stryker

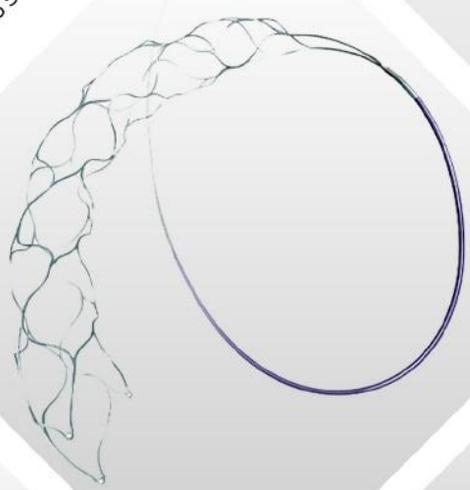
medCOMP

The Leading Neurointervention and Vascular Access Company. Since 1984.

















ANKARA GENEL MERKEZ

Adres : Marmara Sokak
No:16/11-14 Sıhhiye /ANKARA
Telefon : +90 312 435 97 30
Faks : +90 312 435 96 54
e-posta : bilgi@biyotem.com.tr

İSTANBUL - ANADOLU ŞUBE

Adres : Kısıklı Mahallesi
Reşatbey Sokak No:40/2
Üsküdar / İSTANBUL
Telefon : +90 216 481 96 13-14-15
Faks : +90 216 481 96 17
e-posta : bilgi@biyotem.com.tr

İZMİR ŞUBE

Adres : 1438 Sokak no: 14/1
Alsancak / İZMİR
Telefon : + 90 232 463 90 75 -
421 89 37 - 422 48 24
Faks : + 90 232 4218937
e-posta : bilgi@biyotem.com.tr

www.biyotem.com.tr



Atak Medikal Üretimini Gerçekleştirdiği Ürünleriyle Sektörde Lider Konumda

Medikal Kalıp Üreten Atak Medikal, Üst düzey Teknoloji Makine ve Ekipmanları ile Sektöre Önemli Katkılar Sağlıyor. Sağlık Dergisi'ne Açıklamalarda Bulunan Atak Medikal Yetkilisi Levent Polat, "Atak Havacılık Savunma Medikal Kalıp olarak amacımız, medikal sektörde iç ve dış pazarların yeniliğe ve gelişmeye açık öncü bir firması olmaktır "dedi.

Levent Bey, Firmanızın kısa tarihçesi hakkında bilgi alabilir miyiz? Ne zaman kuruldu? Nasıl gelişti? Faaliyet alanları nedir?

2006 yılında kurulan Atak Havacılık Savunma Medikal Kalıp, Türkiye'de profesyonel kalıpçılığa üstün hizmet veren bir firmadır. Firmamızda havacılık, savunma, otomotiv ve elektrik sektörlerindeki kalıpları üretmektedir. Çok gözlü, ince cidarlı, yüksek performanslı ve düşük çevrim süreli kalıpların tasarımı, kalıplama öncesi analizleri ve kalıplama sonrası performans testleri firmamız bünyesinde yapılmaktadır.
Atak Havacılık Savunma Medikal, 2014 yılında AR-GE çalışmalarına ağırlık vermeye başlayarak yeni projeler geliştirmeye odaklanmıştır. Tüm AR-GE çalışmaları ve geliştirilen yeni projeler doğrultusunda firmamız, EN ISO:13485:2016 ve ISO 9001:2015 sertifikalarını almış bulunmaktadır. Üretimine başladığımız medikal ürünlerden olan Cilt Zımbası ve İndeflatör, Türkiye'de yerli olarak ilk kez Atak Havacılık Savunma Medikal tarafından üretilmeye başlamıştır.

Ürettiğiniz ve piyasaya arz ettiğiniz ürünler neler? Bu ürünlerin muadil ürünlere karşı avantajları ve özellikleri nedir?
- CİLT ZIMBASI
- İNDEFLATÖR
- ENDOSKOPİK AĞIZLIK

Ürünlerimizin muadillerine karşı en büyük avantajı yerli ve ulaşılabilirliği kolay olmalarıdır. Bu sayede kullanıcılara hızlı bir şekilde temin edilebilmektedir. Ayrıca diğer medikal firmaların tıbbi sarf malzemelerinin üretimlerine destek ve ürün tedariki sağlamaktayız.

ATAK CİLT ZIMBASI ÖZELLİKLERİ
- Tek kullanımlıktır.
- 35 adet paslanmaz çelik tel zımbası içerir.
- Şeffaf kartuş, içindeki zımba tellerinin kolay görülebilmesini sağlar.
- Ön tarafta bulunan işaretleyiciler, kartuşta kalan zımbaların kontrol edilmesini sağlar.
- Tek el ile kolay tutulabilen ergonomik yapıya sahiptir.
- ETO Sterilizasyon yöntemi ile steril edilir.

ATAK SKIN STAPLER FEATURES

- Atak Skin Stapler is disposable.
- Contains 35 pieces of stainless steel wire stapler.
- The transparent cartridge allows the staples inside to be easily seen.
- Markers located on the front side allow checking the remaining staples in the cartridge.
- It has an ergonomic structure that can be easily held with one hand.
- Sterilizes by ETO sterilization method.



SKIN STAPLER

aTak

ATAK HAVACILIK SAVUNMA
MEDİKAL KALIP SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

SKIN STAPLER

Ergonomic design - Easy to use
High Performance - Sterile
Disposable - 35 pieces wire stapler



MADE IN TURKEY MADE IN



INDEFLATOR
INFLATION DEVICE

İvedik OSB Mah. 1333. Cad No:31 Yenimahalle / ANKARA
+90 312 395 18 75 info@atakmed.com
www.atakmed.com

ATAKMEDİKAL

ATAK 20 CC, 30 CC ve ATK İNDEFLATÖR ÖZELLİKLERİ
Inflaton Device 20 cc
Inflaton Device 30 cc
ATK Inflaton Device 30 cc

- Tek kullanımlıktır.
- Manometre, 30 ATM basınca dayanıklıdır.
- Örgülü hortum, 1200 PSI basınca dayanıklıdır.
- ETO Sterilizasyon yöntemi ile steril edilir.
- Ergonomik tasarıma sahiptir ve rahatlıkla kontrol edilebilir.
- Şişirme, kilitleme ve kilidi çözme işlevlerini hızlı bir şekilde gerçekleştirir.
- Hava kabarcıklarının gözlemlenmesine olanak sağlayan şeffaf (transparan) yapıdadır.
- Manometre üzerinde şişirme (inflation) ve söndürme (deflation) işlemlerini tanımlayan gösterge yer almaktadır.
- Paket içerisinde bir adet üç yollu musluk (three way stopcock) bulunmaktadır.

ATAK 20 CC, 30 CC ve ATK INDEFLATOR FEATURES
- Disposable.
- Manometer resistant to 30 ATM pressure.
- Braided tube resistant to 1200 PSI pressure.
- Sterilizes by ETO sterilization method.
- It has an ergonomic design and can be easily controlled.
- Quickly performs inflation, locking and unlocking functions.
- It has a transparent structure that allows air bubbles to be observed.
- There is an indicator on the manometer that defines inflation and deflation processes.
- The package contains one three-way stopcock.

ATAK ENDOSKOPİK AĞIZLIK ÖZELLİKLERİ
- Tek kullanımlıktır.
- Esnek yapıdadır.
- Yetişkinlere göredir.
- Sabit durmasını kolaylaştırması için lastik bantlıdır.
- Lateks içermez.

ATAK ENDOSCOPİC MOUTHPİECE FEATURES
- Disposable.
- Consists of flexible structure
- Suitable for adults.
- Includes rubber band to make it easy to stand.
- Does not contain latex.

Üretim aşamasında dikkat ettiğiniz hususlar neler? Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Önceliğimiz, Atak Havacılık Savunma Medikal 'de üretilen tüm ürünlerin ISO 9001 kalite standartlarına uygun olmasıdır. Yerli olarak ürettiğimiz ürünler sayesinde Türkiye'nin dışa bağımlılığını azaltmak ve bağımsızlığına katkıda bulunmak ülkemiz adına firmamızın edindiği bir görev mahiyetindedir.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat yapıyor musunuz? Hangi Ülkelere?

Yurt içi pazarında önemli bir yer edinmiş olan ürünlerimizin yurt dışı pazarında da yer edinmesini sağlamak amacıyla firmamız, sürekli gelişmekte ve bunu yaparken kalite standartlarından ödün vermeden çalışmalarını gerçekleştirmektedir.

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Ar-Ge çalışmalarımız, hâlihazırda ürettiğimiz ürünlerimizde en yüksek kaliteyi hedeflediğimiz için hız kesmeksizin devam etmektedir.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Hedefimiz, Atak Havacılık Savunma Medikal 'in yerli üretime girdiği bu yolda ürün yelpazemizi genişletmek adına Ar-Ge ekibimizle beraber yeniliklere ve gelişmelere açık olarak daima ilerlemektir.

Atak Medikal

Founded in 2006, Atak Havacılık Savunma Medikal is a company that provides outstanding service to professional mold making in Turkey. Our company manufactures molds for aviation, defense, automotive and electrical industries. Design, pre-molding analysis and post-molding performance tests of multi-cavity, thin-walled, high performance and low cycle time molds are carried out within our company.

In 2014, Atak Havacılık Savunma Medikal started to focus on R&D activities and focused on developing new projects. In line with all R&D studies and new projects developed, our company has received EN ISO:13485:2016 and ISO 9001:2015 certificates. Skin Stapler and Inflator, which are among the medical products we started to produce, started to be produced domestically for the first time in Turkey by Atak Havacılık Savunma Medikal.





INDEFLATOR
INFLATION DEVICE

DevMED

DEVMED ELEKTRONİK VE BİLGİSAYAR CİHAZLARI
İTHALAT İHRACAT SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

EMS Biomedical

EMG Cihazı



EEG Cihazı
Sienna Ultimate



Ambulatuar / Wifi Wireless EEG
32-64-128-192 Kanal

MITSAR
BRAIN DIAGNOSTICS SOLUTIONS

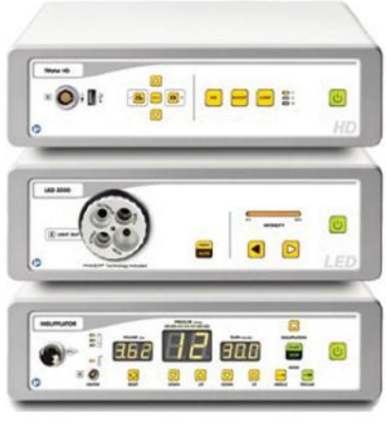
EEG - QEEG Cihazı



baholzer
ENDOSCOPIC SYSTEMS GERMANY

Endovizyon Sistemleri
Rigid / SemiFlex Optics (20°)





KAPS

Kolposkop
Ameliyat ve Muayene Mikroskobu



Dr. Mach



Ameliyat ve Muayene Lambaları



Soğanlı Mah. Kılıç Ali Sok. Elif Apt. No:12A
34180 Bahçelievler İSTANBUL

+90(212) 677 91 47

bilgim@dev-med.com

www.dev-med.com

eryiğit®
technologies for life
Since 1991

www.eryigit.com.tr

Steam Sterilizers
Buharlı Sterilizatör
120 - 840 L



Low Temperature Hydrogen Peroxide Plasma Sterilizers
Düşük Isı Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizatör
80 - 200 L

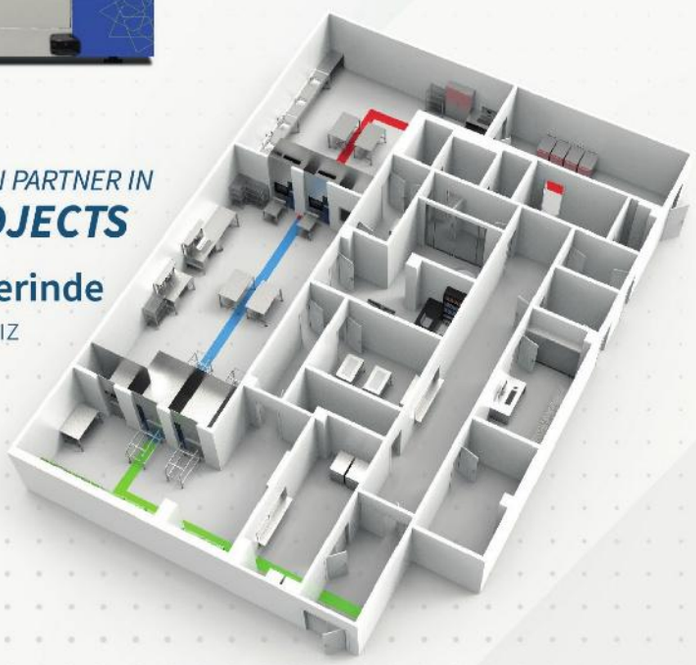


Washer Disinfectors
Yıkama Dezenfeksiyon Cihazı
160 - 420 L



YOUR SOLUTION PARTNER IN
CSSD PROJECTS

MSÜ Projelerinde
Çözüm Ortağınız





Operating Tables
Ameliyat Masası

MEDİKAL OKSİJEN ÜRETİM SANTRALLERİ *CONTAINERIZED OXYGEN GENERATING SYSTEM*



Ivedik OSB, 1453. St., No: 3, 06378 Yenimahalle, ANKARA / TÜRKİYE
Bilkent Cyberpark, Cyberparkplaza C Blok No: 1B7
Bilkent, Çankaya, ANKARA / TÜRKİYE
Tel: +90 312 395 5795 Email:sales@eryigit.com.tr

IVEDİK OSB FACTORY and MOLECULAR, BIOLOGY and GENETICS LABORATORY



BILKENT MOLECULAR BIOLOGY, GENETIC RESEARCH AND OUR PRODUCTION CENTER



SARS-CoV-2 (COVID-19) qRT-PCR Detection Set
SARS-CoV-2 (COVID-19) qRT-PCR Tespit Seti



TURKEY'S FIRST LOCAL MOLECULAR and GENETIC BIOTECHNOLOGY PRODUCTION

1- PRIMER
2- TAQMAN(HYDROLYSIS)PROBES
3- CHEMICAL MARKED PRIMARY FLOROPHOOR PRIMER
4- GENE SYNTHESIS
5- COVİD KİTİ
- VIRAL TRANSPORT FLUID (VTM)
- RNA ISOLATION KIT
- SINGLEPLEX COVID-19 DIAGNOSTIC KIT
- MULTIPLEX COVID-19 DIAGNOSTIC KIT
- MULTIPLEX VARIANT DIAGNOSTIC KIT
6- MULTIPLEX SNP ANALYSIS DIAGNOSTIC KIT
7- MULTIPL MYELOMA PROGNOSTIC GENE BIOMARKER KIT

Biotechnology Products / Biyoteknoloji Ürünlerimiz

Pharmaceutical Sterilizer
İlaç Sterilizatörü



550-1000-2000-5000 L

Online Hemodialysis Water Purification System
Online Hemodiyaliz Su Arıtma Sistemleri



TR
- Online
- CE 93/42/EEC Class IIB CE Sertifikalı
- %20 ye varan Atık Sudan tasarruf yapan
- 316 Kalite Paslanmaz; Pompa, Membran Kılıfı, Buffer Tank, Yüksek Basınç Hatları

EN
- Online
- CE Certified 93/42/EEC Class IIB
- Waste water recovery up to %20
- 316 Stainless Steel; Pump, Membrane Chamber Buffer Tank, High Pressur Pipes

SEA WATER TREATMENT SYSTEMS, HOSPITAL AND LABORATORY WATER TREATMENT SYSTEMS OUR PRODUCTIONS

Pathogens can be detected faster with the kits we will develop.



We will dedicate our technology page in this issue to a company that does important work for reliable food. Eryiğit Group of Companies President Halit Eryiğit explained the details of many biotechnology products for us, such as detecting counterfeit and adulteration in meat products, and kits capable of comprehensive GMO screening.

Can you tell us about the field of activity of your company?

Our company was established in 1991. As Eryiğit Group of Companies, we started first investments in the field of biotechnology in 2007. Our company obtains more than 90 percent of its annual turnover from products developed and commercialized from R&D projects. We aim to eliminate the need for imports of our country with its products in the fields of medical and biotechnology. We are a company that has succeeded in converting every 1 million lira of government financial incentive into 250 million lira sales. We carry out 2244 TUBITAK Industry Doctorate Program projects together with Ankara University and Karadeniz Technical University with our multidisciplinary expert staff with domestic and international doctorates. Again, within this scope, we train 6 doctoral students to be qualified scientists who can turn scientific research into a product. In addition to various biotechnology products, we also manufacture sterilization devices, hospital equipment, water purification systems, oxygen production and storage systems, sterilization units.

Why did you focus on to the field of biotechnology?

Our main goal is to meet the need for biotechnological products in the domestic and international food market. For this reason, we started researches in these areas by adding experts in the fields of food and agriculture to our R&D team. Our current work in the field of food is to develop kits for detecting counterfeit and adulteration in meats, rapid detection of pathogens that can perform comprehensive GMO screening and that are frequently found in foods. We believe that the kits targeted to be produced at the end of the project will have superior features that can compete with imported kits.

Halit Eryiğit - Eryiğit Companies Chairman

Food hygiene is the basis of food safety. During food production and operation, food should not be exposed to any microorganisms harmful to human health and these microorganisms should be eliminated. All food products, with or without sterilization, must be free from microorganisms that may harm human health. Although microorganisms are ubiquitous, they exist in a balanced way. However, the nutrients in the environment, especially the protein, carbohydrate and fat in the components of the foods offered for consumption to humans, create an ideal environment for the proliferation of microorganisms and pathogens. Therefore, it is imperative to determine the presence of pathogens that cause food poisoning. Today, the determination of pathogens and other microorganisms in food is still done by traditional methods. However, traditional methods have many disadvantages. These are the conditions such as the development of the microorganisms to be determined, the lack of experienced personnel, misdiagnosis due to human error, and the lack of any standardization between the other methods used. We aim to overcome these problems with the multiplex pathogen screening kit to be produced by our company. With the kit to be put on the market, the detection of pathogens in the food will be more reliable and faster, and it will both prevent the financial burdens to the producer and will be beneficial in protecting the health of the consumers.


Halit Eryiğit

In terms of producers and sellers, due to unfair competition with adulteration, mixing of low-value, unwanted meat and offal in meat products; It has a great importance for consumers because of the deception of people who do not consume the meat of some animals in line with their religious beliefs. Units that detect counterfeit and adulteration in meat products, such as National Reference Laboratories and food analysis laboratories, need kits using sensitive and reliable methods. The aim of this project is to develop a multiplex and ready-to-use meat species detection kit, and to use qPCR, a sensitive and reliable method, to determine meat type in raw, cooked and processed quadrupedal (horse, donkey, pig and beef) and poultry (gull, goose, turkey and chicken) animal meat products. Thus, a kit with high added value and saving in terms of time, material and labor will be produced, unlike its imported counterparts, whose procurement process takes time.

You mentioned kits that can scan for GMOs, can you give more information about it?

Another important food project that our company is working on is the development of GMO detection kit. As it is known, there are very strict rules and penal sanctions for genetically modified organisms (GMO) in our country. In accordance with the Biosafety Law, the use of GMOs in food products produced for human consumption is prohibited, and limited amounts of some genes are allowed in animal feeds. Due to these restrictions, it is important to conduct a sensitive, accurate and comprehensive screening for GMOs in food and feed. The kits available in the domestic and foreign market have some disadvantages. With the kit we will develop, general and plant-specific molecular markers in plants and plant products containing GMOs, which are prohibited to be used, will be easily identified and it will be possible to screen them sensitively and collectively.

Do you have something that you want to add finally?

As a company, our biggest goal is to supply the necessary materials domestically in order to ensure the progress of biotechnological research in our country by eliminating foreign dependency. Identifying and meeting these needs accurately is only possible with a strong communication between the private sector, universities and government institutions.





Necm Kimya Medikal Temizleyiciler ve Dezenfektan Alanında Ülkemizi 17 Yıldır Başarıyla Temsil Ediyor

Türkiye'yi global pazarda Medikal Temizleyiciler ve Dezenfekte ediciler alanında 17 yıldır başarıyla temsil eden, Necm Kimya, BİORAD markalı ürünleriyle sektöründe Dünya'da ilk 5 firma arasına girmeyi hedefliyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Necm Kimya Genel Müdür Yardımcısı Fulya Görmek, Avrupa başta olmak üzere Amerika, Afrika, Asya pazarında önemli bir yer edindiklerini belirterek, "Firmamız 2020 yılında % 400 büyüme gerçekleştirmiş bu büyümenin % 57 si ihracattan %43 si iç piyasa satışlarından olmuştur. Firmamız gelecek yatırımlarında kapasite arttırımı ve hammadde üretimi konularında yatırımlarını sürdürmektedir. Yılda 20 milyon bitmiş ürün üretim kapasitemizi 2022 yılında 50 milyon bitmiş ürüne çıkarmayı hedeflemekteyiz." dedi. Ayrıca Grup şirketlerinden Biorad Medikal, "Laboratuvar Kimyasalları" alanında yerli üretici olarak analiz amaçlı analitik saflıkta saf etil alkol %99,9 ve yine analiz amaçlı analitik saflıkta metanol olmak üzere birçok kimyasalın üretim ve saflaştırma işlemleri gerçekleştiriyor.

Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Sağlık kurumlarında kullanıma yönelik 65 ürün grubumuzla farklı hacimlerde tescilli BIORAD markamızla ve OEM üretim olarak inovatif ve kaliteli ürünleri GMP, ISO13485, ISO9001 kalite standartlarında kullanıcılara sunmaktayız.

Kaliteli ve doğru ürün tercihleri dünya çapında kabul görmüş bir çok kurum ve akredite kuruluş tarafından onaylanan ürünlerimiz, bilimsel analiz altyapısı, kaliteli ve doğru üretim anlayışı ile rakipleri arasında öne çıkmaktadır.

Ürünlerimizin enfeksiyon kaynağı zararlı mikro organizmalara karşı etkinliği birçok kurum tarafından onaylanmıştır. Uluslararası akreditasyona sahip laboratuvardan alınmış etkinlik, korozyon, irritasyon mikrobiyolojik ve kimyasal testleri olan ürünlerimiz uzun süreli raf ömrüne ve yüksek stabiliteye sahip olduğu tescillenmiştir. Ürünlerimiz farklı marka cihazlarda kullanıma uygunluğunu kanıtlamıştır ve belgelendirmiştir.

Necm Kimya olarak 32 kişilik konusunda uzman üretim, ar-ge, kalite ekibimizle gelişmiş kimya, mikrobiyoloji ve ar-ge laboratuvarlarımızla; el ve cilt antiseptikleri, yer ve yüzey dezenfektanları, hemodiyaliz cihaz dezenfektanları ve temizleyicileri, tıbbi alet ve endoskop dezenfektanları, temizleyicileri ve bakım ürünleri, antiseptik ve dezenfektanlı mendiller, bacasız şömine yakıtları, medikal kolonyalar gruplarında üretim yapmaktayız.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor? Sorunlarınız ve kamudan beklentileriniz nelerdir?

Üretim bir ülke için dünyadaki güç dinamiklerini korumada çok büyük önem arz etmektedir. Biz Türkiye Cumhuriyetinde yerli ve milli bir üretim yapmanın gururunu yaşamaktayız. Necm kimya olarak sektörümüzde öncü olarak ülkemizde üretilmeyen ürünleri üretmek ve iç pazarın ihtiyaçlarını sağlamayı misyon edindik ve bu konuda yaptığımız çalışmaları geliştirerek Türkiye'yi global pazarda Medikal Temizleyiciler ve Dezenfekte ediciler alanında güçlü bir konuma getirmek istiyoruz.

Ürün grubumuz Pandemi Süreci ile beraber sadece medikal alanda değil birçok farklı alanda evlerde, ofislerde, toplu yaşam alanlarında kullanılmaya başlandı. Ürünler kullanıcılar tarafından tercih edilirken onaylı kuruluşlar tarafından verilmiş belge, ruhsat ve analizlere sahip olmasına dikkat etmeliler. Kullanılan ürünlerin bakterilere, funguslara, mikobakterilere ve virüslere karşı etkin olduğundan emin olabilmek adına analiz raporlarını talep etmeliler.

"For Hygiene"

BİORAD®

Antiseptic & Disinfectant & Cleaners



- Antiseptik Dezenfektanlı Mendiller
- El ve Cilt Antiseptikleri;
- Yer ve Yüzey Dezenfektanları;
- Ön Temizlik ve Dezenfeksiyon Ürünleri;
- Endoskop ve Alet Dezenfektanları;
- Hemodiyaliz Cihaz Temizlik ve Dezenfeksiyon Ürünleri;
- Tıbbi Alet Yıkama Makineleri Temizlik ve Dezenfeksiyon ürünleri;
- Laboratuvar Kimyasalları,
- Analitik Saflıkta Laboratuvar Kimyasalları;
- Ultrason Jelleri;
- Medikal Kolonyolar;
- El Temizleme Jelleri,
- El ve Vücut Losyonları,
- Duş Jelleri

- Antiseptic And Disinfectant Wipes,
- Hand And Skin Antiseptics,
- Floor And Surface Disinfectant,
- Pre-Cleaning and Disinfectant Products,
- Medical İnstrument and Endoscope Disinfectants,
- Medical İnstrument and Endoscope Cleaners,
- Hemodialysis Device Disinfectants and Cleaners,
- Laboratory Chemicals,
- Cologne,
- Analytical Grade Alcohol,
- Ultrasound Gel,
- Hand and Skin Cleaners Gel,
- Hand and Skin Lotions,
- Shower Gel,
- Fireplace Fuels.



CE 2195 · ISO 13485 · TAPDK · ISO 9001 · FDA · EPA United States Environmental Protection Agency · baua: Bundesanstalt für Arbeitsschutz und Arbeitsmedizin · GMP Quality

necm kimya

NECM KİMYA AKR.ÜRN.MEDİKAL MALZ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
TEL: +90 216 669 0 666
www.necmkimya.com.tr
info@necmkimya.com.tr

BİORAD LAB
Laboratuvar Kimyasalları

BİORAD MEDİKAL VE LABORATUVAR KİMYASALLARI LTD. ŞTİ.
TEL: +90 216 669 11 24
www.bioradlab.com.tr
info@bioradlab.com.tr

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Yurt içinde kamuya ait hastanelerin %95'i ile farklı ürünlerde çalışmaktayız. Türkiye genelinde kamu hastaneleri ile Necm Kimya olarak ve Çözüm ortağı firmalarımızla ihalelere katılmaktayız. Özel hastaneler ve kliniklerde Pazar payımızı her geçen gün arttırmaktayız.
Türkiye'yi global pazarda Medikal Temizleyiciler ve Dezenfekte ediciler alanında 17 yıldır temsil etmekteyiz. Yurt içi ve yurt dışı pazarda sürdürülebilir, kaliteli satış için mevcut ve yeni çözüm ortaklarımız ile çalışmalarımızı arttıracağız. Hedefimiz dünyada sektörümüzde ilk 5 firma arasında olmak.

Hangi ülkelere ihracat gerçekleştiriyorsunuz?

Almanya, Amerika Birleşik Devletleri, Fillandiya, Belçika, Kuveyt, Libya, Suudi Arabistan, Gürcistan, Umman, Katar, Birleşik Arap Emirlikleri, Azerbaycan başlıcaları olmak üzere 47 ülkeye ihracat yapmaktayız.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Önümüzdeki dönemde Ülkemizde üretimi yapılmayan veya sektörün ihtiyacı olan ürünlerde üretim yapmak ve hacmini arttırmak, globalde pazardan pay sahibi olmak hedeflerimiz arasındadır.



Yön. Kur. Ü. ***Nurullah ELDENER*** - Gen. Müd. Yrd. ***Fulya GÖRMEK*** - Gen. Müd. ***Cüneyt TAN***

Necm Kimya and Biorad Laboratory Chemicals are in the medical, cosmetic and chemistry sectors with their wide product portfolio since 2005.

The product portfolio includes hand and skin antiseptics, cologne, floor and surface disinfectants, Medical Instrument and Endoscope Disinfectants , Medical Instrument and Endoscope Cleaners, Hemodialysis Device Disinfectants and Cleaners, ultrasoud gels, antiseptics wipes, laboratory chemicals, 99% analitics pure alcohol, liquid hand wash gel, hand and body cream, shower gel and other various products with high quaility.

Necm Kimya produces quality and reliable 65 different product groups which approved from acreditated lablatories and organisations .

Necm Kimya has an important place in Europe, America, Africa and Asia markets, has grown by 400% in 2020, 57% of this growth was from exports and 43% from domestic market sales.

Necm Kimya is taking firm steps towards its goal of beingne of the top 5 disinfectant manufacturers in the world.

"Hijyen İçin"
BİORAD®
T.C. Sağlık Bakanlığı Biyosidal Ruhsatlı
Alkollü Antiseptik Swap Mendil



HASTANELERİN ENJEKSİYON UYGULAMALARINDAKİ TERCİHİ

SEBA
Handels GmbH









- Easy medicine storage solutions
- Fast access to desired drugs
- Easy pharmaceutical stock tracking
- Space saving in hospitals
- Suitable for all architectural design
- And being able to obtain more economically all these opportunities

Modular System Equipments

Headquarter

+49 162 6963172

info@sebagmbh.de

www.sebagmbh.de

Ziegeleiweg 6a, 51149
Köln / GERMANY

Production

+90 532 740 97 10

İvedik OSB 1358. Sok. No:37, 06378
Yenimahalle / Ankara / TURKEY

Ergonomik Sertifikalı Ürünler Yüksek Kalite

Postpartum Balon Kateteri



Silikon Balonlar



Doğum Vakum Çan Seti





Üretim



PVC Ambu Seti

PVC Balonlar





Filtreli Spirometre Ağızlığı



Cilt Stapleri



Servikal Olgunlaştırıcı Balon

Köseler Mah. 21. Cadde No:50
Mermerciler San. Sit. Dilovası/Kocaeli

0 (262) 502 67 45
0 (262) 502 67 41

info@kilicmed.com.tr

www.kilicmed.com



Kılıç Med Medikal Genel Müdürü İskender Kılıç:

"Suni Solunum ve Sarf Malzeme Piyasasında Yalnızca Türkiye'de Değil Avrupa'da da Sağlam Bir Yer Edinmek İstiyoruz"

Yenilikçi anlayış ve 40 yıllık tecrübesiyle suni solunum ve sarf malzeme piyasasında öncü firmalardan olan Kılıç Med Medikal, ihracatını artırarak yurt dışı pazar payını arttırmayı hedefliyor. Kılıç Med Medikal Genel Müdürü İskender Kılıç, imalatçısı ve ithalatçısı oldukları tüm ürünlerin hammadde seçiminden piyasaya arzına kadar olan tüm süreçte tam hassasiyet ve özveri ile çalıştıklarını ifade ederek, "Her geçen yıl ihracat oranımızı arttırarak sadece Türkiye değil Avrupa pazarında da ürün performans ve güvenilirliğimiz açısından sağlam bir yer edinmek, KILIÇLAR ve BIOSWORD markalarımız ile güvenilir şekilde büyümek en büyük hedefimizdir" dedi.

İskender Bey, Firmanızın kısa tarihçesi ve faaliyet alanlarınız hakkında bilgiler verebilir misiniz?

Firmamız, medikal sektöründe, kaliteli üretim tecrübesine sahip, deneyimli ve gelişime açık kadrosuyla yoluna devam ederken, aynı yenilikçi anlayış ve 40 yıllık tecrübesiyle sektörde önemli bir konumda yer almaktadır.

KILIÇ MED MEDİKAL firması olarak kuruluş amacımız; medikal sektöründe istikrarlı şekilde üretim ve kalite standartlarına tam ve eksiksiz uyum sağlayarak hizmetimize devam etmek. Sağlık sektöründe özellikle Suni Solunum alanında beklentilere en uygun, en iyi çözümler sunabilen yerli üretici olarak çalışmalarımıza devam ediyoruz ve edeceğiz.

Öncelikle ilk ve temel hedefimiz; doğru ürün ve kaliteli üretime en kısa sürede ulaşabilmeyi kendisine ilke edinen, sosyal sorumluluk bilinci ile hareket eden uluslararası niteliklere sahip güçlü bir marka olmaktır. Nitelikli sektörel analizler ile tespit edilen ihtiyaçlar ve talepleri değerlendirerek Ar-Ge / Ür-Ge çalışmalarının yönlendirilmesi, bu değerler ışığında evrensel kalite ve standartlarda üstün performanslı üretim güvencesi ile kaliteli ürünler sunmaktır.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor ve piyasaya arz ediyorsunuz?

Tıbbi cihazlar için ilgili kalite ve standartları ve yönetmelikleri gerekliliklerine uyularak imalatını gerçekleştirdiğimiz iki ürün grubumuz mevcut.

1) Non Steril Suni Solunum Cihazları(Ambu Set) : Tek kullanımlık ve Çok kullanımlık olmak üzere Yenidoğan, Pediatrik ve Yetişkin olmak üzere ambu setlerimiz 3 ayrı boyutta üretimi gerçekleştirilir.
2) Non Steril Filtreli Spirometre Ağızlığı : Filtreli Spirometre ağızlığı 3 farklı modelde firmamızda üretimi sağlanmaktadır. İmalatını yapmış olduğumuz 3 farklı çap ölçülerine sahip makine bağlantı ağızlık kısmı, sağlık kuruluşlarında kullanılan Solunum Fonksiyon Testi cihaz modellerine uygunluk sağlamaktadır.

Bununla beraber Türkiye pazarında Postpartum Kanama Durdurucu Balon Kateteri, Tek Kullanımlık Servikal Olgunlaştırıcı Balon Kateteri, Tek Kullanımlık Cilt Stapleri, Tek Kullanımlık Endometriyal Aspiratör Kanülü ürünlerinin distribütör firması olarak hizmetimize devam etmekteyiz.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir? Üretimde nelere dikkat ediyorsunuz?
İmalatçısı olduğumuz ürünlerimizde kullandığımız hammaddeler, birebir hasta ile teması olan anestezi maskeleri ve diğer set elemanları medikal grade olup kullanıcı ve hasta üzerinde herhangi bir alerjen yapı göstermemektedir. Firmamızda satınalma işlemleri bu hassasiyetler içinde yapılıyor. Diğer imal ürünümüz Spirometre ağızlığında kullandığımız filtre, Sağlık Bakanlığınca onaylanmış test firmalarında özel bakteri, viral ve tuz metodu testlerinden geçiyor. Alınan analiz sonuçlarına göre Spirometre ağızlığında kullandığımız filtre verimlilik oranı açısından standart kapsamında uygun olarak görülmekte ve gönül rahatlığı ile piyasaya arzı sağlanmaktadır. Distribütörlüğünü üstlendiğimiz diğer ürünlerimizin, bünyemizde inproses ve bitmiş ürün kalite kontrolleri mühendislerimiz tarafından tam ve eksiksiz gerçekleştirilmektedir.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat gerçekleştiriyor musunuz?

Türkiye pazarında tüm kamu hastanelerine ürün arzı gerçekleştiriyoruz. İhracat faaliyetlerimiz sırasında müşteri ilişkilerini, hızlı geri bildirimde bulunmayı önemsiyoruz. Balkan ülkelerine ve Avrupa'ya da ihracatlarımız ve görüşmelerimiz başlamıştır. Yurtiçi ve yurtdışı olması fark etmeksizin, hızlı ve ürün kalitesi yüksek şekilde teslimat yapmak özellikle sağlık sektöründe, solunum rahatsızlıklarında bizim kırmızı çizgimiz oluyor. En büyük pazar stratejimiz, ürünümüzün performans ve güvenilirliğini arttırarak sürdürmek. Odağımızda sadece kullanıcıya, hastaya ve çevreye zarar vermemek var.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Bünyemizdeki mühendislerimizle beraber geleceğe yönelik Ar-Ge ve Ür-Ge aşamaları devam eden proje ürünlerimiz bulunmakta. Proje ve belgelendirme çalışmalarımız tamamlandığında medikal üretim ve satış pazarında daha fazla ürün çeşidi ile yer almak en büyük hedefimiz.

Kılıç Med Medikal İç ve Dış Ticaret Ltd. Şti olarak Türkiye'nin en büyük Manuel Resüsitatör (AMBU) ve Spirometre Filtre (Hava Filtresi) üreticisiyiz.

Ayrıca jinekoloji, genel cerrahi ve anesteziyoloji bölümlerinde ihtiyaç duyulan birçok tıbbi sarf malzemelerin de distribütörlüğünü yapıyoruz.

Bu sektördeki 40 yıllık tecrübemiz, gerekli sertifikalara sahip en yüksek kalitede tıbbi ürünler üretmemizi sağlamıştır.

Vizyonumuz, en yüksek kalite standartlarını ve sertifikalarını taşıyan ürünlere sahip , dünya çapında bilinen bir medikal şirket olmaktır.

As Kılıç Med Medikal İç ve Dış Ticaret Ltd. Şti, We are the biggest manufacturer of Manuel Resuscitators (AMBU) and Spirometer Filter (Air Filter) in Turkey. We also sell some other medical consumables that may be needed in gynecology, general surgery, and anesthesiology departments. Our 40 years of experience in this sector lead us to produce the highest quality of medical products with the required certifications. Our vision is to be a globally recognized medical manufacturing company with products that meet the highest quality standards and certifications.



AWAMED Tıbbi Ürünler Genel Müdürü Hakan MACUROĞLU:

"En Büyük Hedefimiz, Dünya Pazarında Kalitemizle Yer Almak"

2019 yılında kurulan AWAMED Tıbbi Ürünler İnş. İth.İhr.Ltd.Şti. 2021 yılında kadar Ar-Ge çalışmalarını sürdürdükten sonra 2022 yılı başında iç ve dış pazara ürün tedariki sağlamaya başladı. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Awamed Genel Müdürü Hakan Macuroğlu, hastanelerde solunum yolu enfeksiyonlarının çok ölümcül olduğunu, bu nedenle üretmiş oldukları solunum grubu ürünlerinde kaliteden asla vazgeçmeyeceklerini söyledi. Macuroğlu, ürünlerinin tasarımlarının kullanıcı dostu olduğunu, hastaların da konforu düşünülerek tasarımlarının yapıldığını ifade etti.

Distribütör firma olarak faaliyetlerini sürdürürken Avrupa kalitesindeki ürünlerin Türkiye'de de üretilebileceğini düşünerek üretime başladıklarını ifade den AWAMED Tıbbi Ürünler Genel Müdürü Hakan Macuroğlu, AWAMED olarak dünyada rekabetçi bir konuma gelip kaliteleriyle pazarda yer edinmek istediklerini söyledi.

Kendisi dahil, AWAMED çalışanlarının bir çoğunun sağlık kökenli olduğunu, sıfır hatalı, kaliteli Avrupa menşeili ürünlere her zaman imrenerek baktıklarını söyleyen Macuroğlu, "Bu ürünleri aynı kalitede ve hatta Avrupa'dan daha kaliteli üretebileceğimizi biliyorduk. Çünkü o teknoloji ve yetişmiş insan gücü ülkemizde var. 2022 yılında tek kullanımlık solunum devrelerinin ve oksijen grubu üretimine başladık. Tüm yönetim personeli sağlıkçıyız. Sağlık kökenli olmamız ürün geliştirmelerde büyük avantaj sağlıyor. Çünkü sağlık çalışanlarının çalışma ortamlarını, şekillerini biliyoruz, hastaların neye ihtiyacı olduğunu biliyoruz. Zamanında biz de bu ürünleri kullandık. Hastanelerdeki uzman hekim ve sağlıkçılarımızın da görüşlerini alarak ürün geliştirmelerimizi ve tasarımlarımızı buna göre yapıyoruz." dedi.

Hastanelerde enfeksiyonun en fazla solunum yoluyla bulaştığını ve bunun çok ölümcül olduğunu ifade eden Hakan Macuroğlu, "Eskiden solunum grubu ürünleri tekrar yıkanarak kullanılıyordu. Hastanedeki enfeksiyon en fazla solunum yoluyla bulaşıyor ve yayılıyor. Solunum grubundaki ürünlerin hijyenik olması gerekiyor. Bu nedenle tek kullanımlık solunum devrelerinin üretimi ve kullanımı arttı. Türkiye'de uyutularak yapılan ameliyat sayısı kadar devre kullanılmak zorunda. Bunun ayrıca yoğun bakımı var, yatan hastası var. Yani kullanım alanı geniş ve bu ürünlerin sirkülasyonu çok fazla. Sadece Türkiye değil, bölge ülkeler için de üretim gerçekleştirmek istiyoruz. Çünkü ülkemiz jeopolitik olarak güzel bir noktada bulunuyor. İç pazarla birlikte en büyük önceliğimiz Avrupa pazarına hitap etmek." şeklinde konuştu.



Hammaddeden nihai ürüne kadar kaliteden asla ödün vermediklerini belirten Hakan Macuroğlu, "Hiçbir zaman; ürün üstünden maliyeti düşürmek şeklinde düşüncemiz olmadı. Sağlık ciddi bir iş. Enfeksiyon en önemli ölüm nedenlerinden biri. Hastanede yatan insanlar bizlerin de yakını olabilir. O sebeple kaliteden, kaliteli malzemeden, kaliteli tasarımdan ödün vermiyeceğiz" dedi.

İç pazara ilk çıkışlarında ürünlerine çok büyük talep olduğunu ifade eden Hakan Macuroğlu, "Solunum devrelerinde hava sirkülasyonu olduğu için çok sık kaçakla karşılaşılıyordu.Hem opsiyonel birçok parçadan malzeme oluşacak, bunlar birleştirildiği zaman da hava kaçırmayacak. Bizim her ürünümüz test ediliyor. Fabrikamızda profesyonel anestezi cihazımız var. Bütün üretimlerimiz test edildikten sonra satışa sunuluyor. Hava kaçağı olmadığından emin olup, sıfır kusurla hastalarımıza ürünlerimizi ulaştırıyoruz. Ucuza alım yapacağız diye öyle bir duruma gelinmiş ki sağlık gibi önemli bir konuda maliyet düşürmek için birçok şeyden ödün verilmiş. Çok tehlikeli. Enfeksiyon diye büyük bir tehlike var.

Ürünlerimizin her noktasında ve aşamasında Ar-Ge var. Biz işin kolayına kaçmıyoruz. Ürünlerimizin her parçasını kendimiz üretiyoruz. Dışarıya bağımlı değiliz. Türkiye'den dünya standartlarında kaliteli ürünler çıkarmak için yola çıktık. Bu ürünlerin Türkiye'ye çok fazla maliyeti var. Üstelik stratejik ürünler. Pandemi döneminde bunu çok iyi anladık. Bu ürünlerde dışa bağımlı olmak çok büyük problem. Bu ürünler başlangıç ürünlerimiz ve asla son ürünler olmayacak ve hedefimiz Türkiye'de üretilemeyen ürünlerin ülkemizde üretilmesini sağlamak." diye konuştu.

AWAMED Medical Products General Manager Hakan MACUROĞLU:

"Our Biggest Goal is to Take Place in the World Market with Our Quality"

Founded in 2019, AWAMED Medical Products continued its R&D activities until 2021 and started supplying products to the domestic and foreign markets at the beginning of 2022. Answering the questions of Health Magazine, Awamed General Manager Hakan Macuroğlu said that respiratory infections are very fatal in hospitals, so they will never give up quality in the respiratory group products they produce. Macuroğlu stated that the designs of their products are user-friendly and that they are designed with the comfort of patients in mind.

Stating that they never compromise on quality from raw materials to the final product, Hakan Macuroğlu said, "We have never had the idea of reducing the cost on the product. There is R&D at every point and stage of our products. Health is a serious business. Infection is one of the most important causes of death. People hospitalized in the hospital may also be our relatives. For this reason, we will not compromise on quality, quality materials and quality design."

AWAMED







· Awamed
Oksijen Maskesi



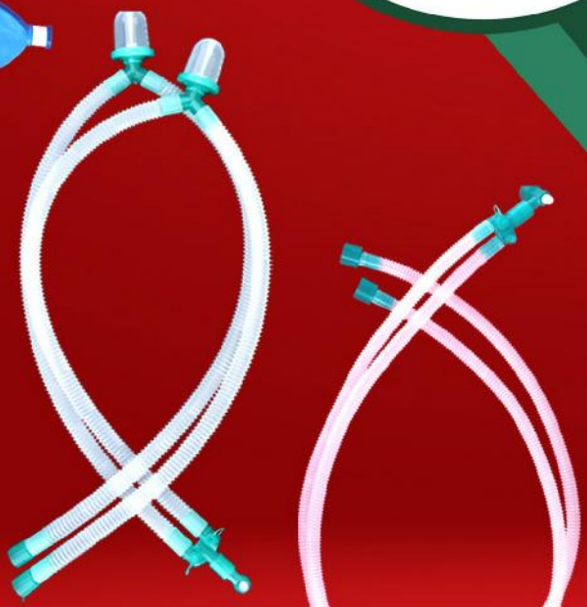
· Awamed
Yüksek Konsantrasyonlu
(Rezervuarlı) Oksijen Maskesi

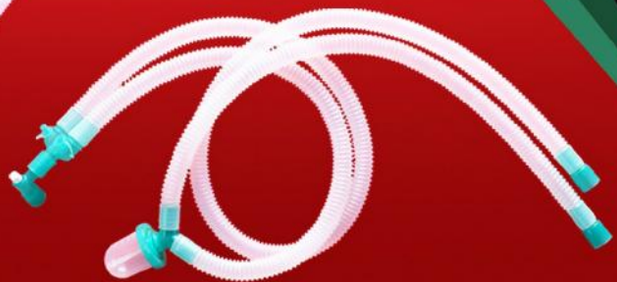


· Awamed
Nebulizatör Maske



· Awamed
Nazal Oksijen
Kanülü





+90 312 212 71 53
+90 555 002 08 00
+90 532 514 86 03

info@awamed.com.tr

www.awamed.com.tr

Saray Mah. Adnan Menderes Blv.
No:12-1/8 Kahramankazan / ANKARA

“Rahim Ağzı Kanserine Karşı 500 Kız Çocuğuna Ücretsiz HPV Aşısı”

Pembe İzler Kadın Kanserleri Derneği tüm kanserler içinde aşı ile önlenebilen tek kanser türü olan Rahim Ağzı Kanserine karşı “Bize İyi Gelecek” isimli yepyeni bir projeyi hayata geçirdi. Proje kapsamında maddi gücü olmayan ailelerin kız çocuklarına yönelik ücretsiz HPV aşısı sağlanıyor. 20 Eylül Dünya Jinekolojik Kanserler Günü’nde başlatılan projeye gönüllü olarak destek veren isimler ise Alya Dormen, Gökçe ve Ayşe Arman...

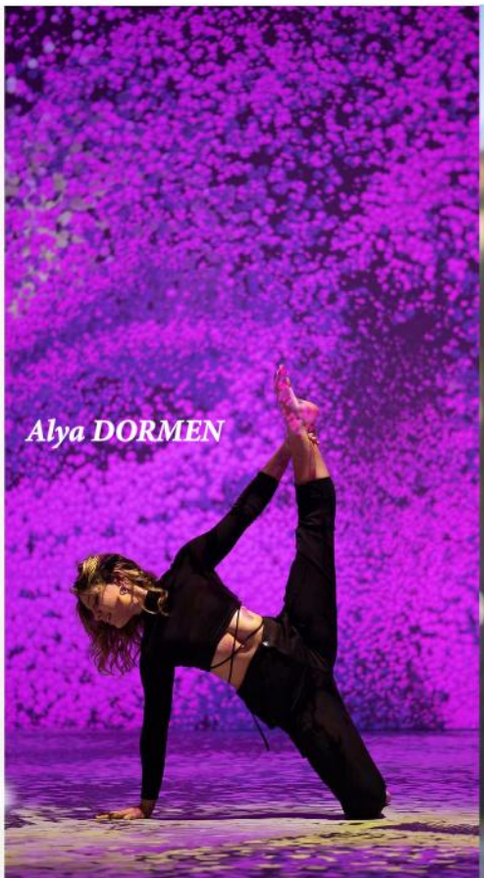
Pi Kadın Kanserleri Derneği, rahim ağzı kanserinin önlenmesine yönelik “Bize İyi Gelecek” isimli yepyeni bir projeye start verdi. 20 Eylül Kadın Kanserleri Günü’nde kamuoyu ile paylaşılan projenin hedefi, aşısız kız çocuğu kalmaması. Maddi gücü olmayan ailelerin 9-14 yaş arası kız çocuklarına yönelik ücretsiz aşı desteği verilecek projede, rahim ağzı kanserine karşı toplumsal farkındalığın artması da amaçlanıyor. Dernek, ilk etapta 500 kız çocuğuna ücretsiz aşı sağlayacak. Dernek, yıl içinde bağışlanacak aşı sayısını artırmayı hedefliyor.

“Kız çocuklarına aşı imkanı sağlamak istiyoruz”

Proje konusunda bilgi veren Pi Kadın Kanserleri Derneği Başkanı Arzu Karataş şunları söyledi: “Rahim ağzı kanseri Human Papilloma Virüs (HPV), yüzden fazla türü olan bir virüs grubu. Bu virüslerden bazıları rahim ağzı kanserine yol açıyor. Tüm dünyada her gün 7 kadın bu kansere yakalanıyor, her gün 3 kadın ise hayatını kaybediyor. Ülkemizde ise her yıl yaklaşık 2 bin kadın bu kanser türüyle tanışıyor. Oysa rahim ağzı kanseri, aşı ile önlenebilir tek kanser türü” dedi.

9-14 yaş arası kız ve erkek çocuklarına yapılan HPV aşısı ile rahim ağzı kanseri riskinin düştüğüne dikkat çeken Arzu Karataş, sözlerine şöyle devam etti: “Ülkemizde henüz rahim ağzı kanserinin önlenebileceğine dair toplumsal olarak yeterli farkındalık olmadığını görüyoruz. Biz de dernek olarak istedik ki, hem ülkemizde bu farkındalık artsın hem de bu aşıyı çocuklarına yaptırmak isteyen ama maddi gücü olmayan ailelere destek olalım. Projemizde 500 kız çocuğu için ücretsiz aşı amacıyla yola çıktık. Fakat daha çok kız çocuğumuza bu imkanı sağlamak istiyoruz.”


Arzu KARATAŞ


Alya DORMEN


GÖKÇE

BİZE İYİ GELECEK!



PEMBE İZLER KADIN KANSERLERİ DERNEĞİ

HPV aşısı kızlarımıza çok iyi gelecek,
rahim ağzı kanseri korkusu kalmayacak!

KIZIMA İYİ GELECEK!

"Daha çok aşı için daha çok desteğe ihtiyaç var"

Sosyal medyadaki ilk duyurudan sonra ücretsiz aşı için derneğe yüzlerce başvuru yapıldığına dikkat çeken Dernek Başkanı Arzu Karataş, "9-14 yaş arası 500 kız çocuğumuza yönelik başlattığımız ücretsiz aşı projesine başvuru sayısı her gün artıyor. Buna seviniyoruz ama bir yandan da ücretsiz sağladığımız aşı sayısını artırmak için daha çok maddi destek sağlamaya çalışıyoruz. O yüzden tüm kurum ve kuruluşları bu konuda destek olmaya davet ediyoruz. Bu konuda da umutluyuz. Zira birçok kurum, aşı desteği için bizlerle görüşmeye başladı. Ancak istiyoruz ki, bu sayı daha çok olsun, kız çocuklarımız aşısız kalmasın."

Alya Dormen, Gökçe ve Ayşe Arman ile el ele

Sosyal medya üzerinden tanıtıma başlayan derneğin projesine gönüllü olarak destek veren genç dansçı Alya Dormen'e gençlerin en sevdiği müzisyenlerden olan müzisyen Gökçe ve sosyal medyada yüz binlerce kişinin severek takip ettiği gazeteci Ayşe Arman da eşlik ediyor. Alya Dormen'in annesi Ayşe Arman ile sosyal medyada başlattığı dans zinciri ise Gökçe'nin "Tuttu Fırlattı Kalbimi" şarkısı ile ilerliyor. Alya Dormen'in figürlerini videolarla öğrettiği dans zincirinin amacı daha çok insanın HPV aşısı konusunda bilgilenmesi ve daha çok marka ve kuruluşun bu kampanyaya destek olmasını sağlayarak, ücretsiz aşı yapılacak çocuk sayısını yükseltmek.

"Böyle bir amaç için dans etmek beni çok mutlu ediyor"

Projeye özel olarak hazırladığı koreografi ile takipçilerini dansa davet eden, henüz 17 yaşında olmasına rağmen dedesi usta sanatçı Haldun Dormen gibi sahne sanatlarına gönül veren Alya Dormen paylaştığı videoda HPV aşısı ve rahim ağzı kanserine dikkat çekerken "HPV aşısı bize iyi gelecek, bu dans da bize iyi gelecek" dedi. Alya Dormen ile aynı duyguları paylaşan Gökçe de "Müziğin ve dansın insanları aynı amaç için birleştirdiğine ve bu proje için de hepimizin el ele vereceğine inanıyorum." dedi. Ayşe Arman ise sosyal medyada yaptığı paylaşımlarla özel sektörü bu kampanyaya katılmaya davet etti.



Türkiye'nin Lider Sentetik Cerrahi İplik Üreticilerinden KATSAN Global Oyuncu Olma Yolunda İlerliyor

1976 yılında kurulan KATSAN, bugün Türkiye'deki lider sentetik cerrahi iplik üreticilerinden biri. Cerrahi iplik üretimine ek olarak, hizmet ve ürün portföyünü gün geçtikçe genişleten Katsan, laparoskopik ameliyat malzemeleri, spor cerrahisi, hemostat ve cerrahi mesh üretimi de yapıyor. Yaklaşık 50 ülkeye ihracat gerçekleştirdiklerini söyleyen Katsan Genel Müdürü Oğul ÇİZMECİGİL, "Katsan, keşfederek ilerleyen küresel bir oyuncu olma vizyonuyla, müşteri odaklı ve verimliliği merkez alan bir yönetim yaklaşımıyla, tüm dünyadaki hastaların yaşam kalitesini arttırmayı, müşterilerin ve cerrahların taleplerini en etkin şekilde karşılamayı ve gelişimi en büyük sorumluluğu olarak görmektedir." dedi.

47 yıllık deneyimi ile sürekli büyüyen ve yeni ürünler geliştiren KATSAN, bugün 50'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Yeni fabrika ile birlikte çok daha modern bir tesise kavuşan cerrahi iplik üreticisi KATSAN, pazarda iddialı konumunu güçlendiriyor. Katsan Genel Müdürü Oğul ÇİZMECİGİL, Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

KATSAN'ın tarihçesi ve faaliyet alanları hakkında bilgi alabilir miyiz?

1976 yılında kurulan şirketimiz, bugün Türkiye'deki lider sentetik cerrahi iplik üreticilerinden biridir. Cerrahi iplik üretimine ek olarak, hizmet ve ürün portföyünü gün geçtikçe genişleten Katsan, laparoskopik ameliyat malzemeleri, spor cerrahisi, hemostat ve cerrahi mesh üretimi de yapmaktadır. Ürün portföyümüze yenilikler eklemek adına AR-GE çalışmalarımız hız kesmeden devam etmektedir.

Katsan, kaliteli üretim ve inovatif teknolojiye yaptığı yatırımlarla yeni üretim stratejileri geliştirmiş; alanlarında uzman Kalite Güvence ve ARGE ekibinin hem beşeri hem de veterinerlik alanında yaptığı proje çalışmalarının da desteği ile Türkiye Cumhuriyeti Sağlık Bakanlığı onaylı CE ve ISO 13485 sertifikalı yüksek kaliteli, steril tıbbi malzemelerini Kuzey Amerika, Avrupa, Ortadoğu, Asya, Afrika ve Okyanusya kıtalarındaki birçok pazarda aktif olarak satmaya başlamış, hızlı geri dönüş ve yaratıcı çözümlerle bu pazarlara hızlıca entegre olmayı başarmıştır. Senede yaklaşık 50 ülkeye ihracat operasyonu düzenleyen şirketimiz, ürünleri ve hizmetleri ile var olduğu pazarlardaki iş ortaklarından istikrarlı bir şekilde ürün ve hizmet kalitesine dair olumlu geri bildirimler almaktadır.

Katsan'da üretilen Lapafix marka trokarların özelliklerinden bahseder misiniz?

Dünyada hızla gelişmekte olan minimal invaziv cerrahi ile birlikte hastaların daha güvenli tedavisi, düşük enfeksiyon riski, hastanede daha kısa kalış süresi , daha az antibiyotik kullanımı ve hastanın günlük hayatına daha hızlı dönüşü gibi birçok avantajın sağlandığı metotlar da gelişmektedir. Katsan bu gelişmelere öncülük etmekle birlikte; medikal cihaz sektöründe teknoloji ve kaliteyi en üst seviyede tutarak medikal cihazlar geliştirmektedir. Katsan en son olarak Lapafix trokarlarını piyasaya sunmuş olmaktan mutluluk duymaktadır. Bıçaklı, bıçaksız yapıya sahip çeşitli ebatlarda trokarları ürün portföyünde bulundurmaktadır.

Cerrahi işlem esnasında yaralanmaların büyük bir çoğunluğu hastaya ilk giriş esnasında yaşanmaktadır. Bu nedenle laparoskopik prosedürlerin izlenmesi büyük önem taşırken trokarların kalitesi ve güvenlik önlemlerinin maksimum düzeyde olması oldukça önem taşımaktadır.

Lapafix trokarları ergonomik bir yapıya sahiptir. Cerrahın batına girişi esnasında kontrolün daha iyi sağlanabilmesi için el içine oturan ve kontrolün

KATSAN
MEDICAL DEVICES

PGA | ALCASORB®
High knot safety

PGA RAPID | ALCASORB® RAPID
Rapid absorption, minimum inflammation

PGLA | ALCALACTINE®
High tensile strength, excellent performance

PGLA RAPID | ALCALACTINE® RAPID
Best solution for short-term wound support

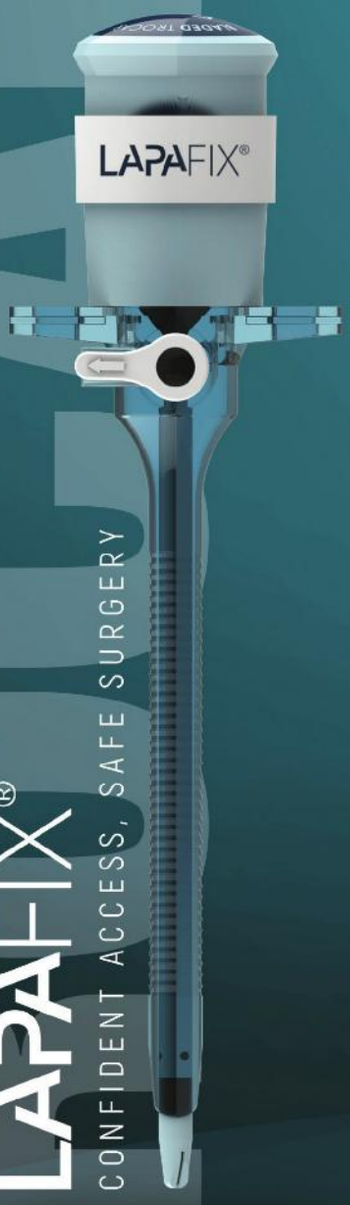
PGCL | ALCALACTONE®
Easy tissue penetration, minimum wound trauma

PDO | ALCADINONE®
Reliable, long-term, strong wound support

PP | ALCALENE®
Minimum memory, smooth surface, excellent ease of use

PA | ALCAMIDE®
Optimum flexibility, esthetic result and confidence

SILK | ALCASILK®
Natural solution in tissue approximation



LAPAFIX®
CONFIDENT ACCESS, SAFE SURGERY



"Professional tools for professional hands"

www.katsanas.com

tamamen cerrahta olmasını sağlayan bir yapıya sahiptir. Böylelikle hekimin giriş esnasında herhangi bir kontrol kaybı yaşayarak istenmeyen bir yaralanmaya neden olma ihtimali ortadan kaldırılmış olur.

Lapafix trokarlarında kullanılan bütün materyaller biyouyumludur. İnsan sağlığına zarar verecek herhangi bir materyal bulunmamaktadır.

Lapafix trokarlarının kullanımı esnasında bıçağın konumu, aktif veya pasif olduğu hem trokar üzerinde bulunan renkli indikatör ile hem de sesli ikaz yolu ile cerrahlar tarafından takip edebilir.

Lapafix trokarları emniyet mekanizmalarının hızlı bir şekilde aktif olması, istenmeyen yaralanmaların önüne geçmekte ve hasta güvenliğini maksimum oranda korumaktadır.

Şeffaf kanül sayesinde spesmen çıkarılması, fındık tamponların kullanım kolaylığı ve kanama gibi istenmeyen durumların yaşanması durumunda görsel fark edilerek erken müdahale edilmesi gibi olanakları kullanıcıya sağlamaktadır.

Kanül üzerinde bulunan özel dizayn edilmiş güvenlik şeritleri sayesinde trokarın cilde fixasyonu azami derece sağlanarak, kullanım esnasında trokarın yerinden çıkması veya içeri kayması gibi istenmeyen durumlar ortadan kalkmakta ve işlem esnasında cerraha kullanım kolaylığı sağlanmaktadır.

Trokarlarda en çok yaşanılan sorunlardan birisi de işlem esnasında trokarın hava kaçırmasından kaynaklı batın içi basıncın sürekli değişmesi ve buna bağlı olarak cerrahın kameradan görüş alanının azalması ve çalışma alanının küçülmesidir. Lapafix trokarlarında conta materyalleri ve bu contalardaki el aletlerinin rahat hareket etmesi için kullanılan kayganlaştırıcılar özenle seçilmiştir.

Conta, yaprak conta yapısına sahip olup iç içe geçen çoklu bir conta dizaynına sahiptir. Üst contanın çıkarılması durumunda bile pnömoperitoneumu koruyacak kanül içi bir conta bulunmaktadır.

Lapafix trokarlarında insüflasyon ve desüflasyon işlemleri için bir musluk bulunmaktadır. Bu musluk desüflasyon esnasında gazın cerraha gelmesini önleyecek şekilde dizayn edilmiştir.

Lapafix trokarlarının bıçakları üçgen bir yapıya sahip olmakla birlikte uç noktaları ovalleştirilmiş ve çift taraflı keskindir. Bu sayede cilt üzerinde düz bir kesi yapmaktadır.

Katsan hasta ve sağlık personellerinin güvenliğini ve konforunu sağlamak önceliği ve amacı ile teknoloji ve imkanları en üst düzeyde kullanmaya gayret etmektedir. Hızla değişmekte olan teknolojiye öncü olmakta ve sunduğu yeniliklerle sağlık sektörüne çözüm ortağı olmaya devam etmektedir.

Katsan'da üretilen sütürlerin avantajlarından bahseder misiniz?

Katsan sütürleri ile cerrahlarımızın daha rahat cerrahi operasyonlar uygulamalarındaki en önemli etken ürünlerimizin kalitesidir. Öncelikle sütürde cerrahlar için en önemli noktalardan biri iğnenin kalitesidir. İğnenin bükülmemesi, körelmemesi ve sağlam olması gerekmektedir. Katsan iğneleri en yüksek kalite çelik alaşımından üretilmektedir, bu sayede iğnede eğilme ve kırılma olayları yaşanmamaktadır. Bununla beraber bu özel iğneler iki kez keskinleştirme işlemine tabi tutularak cilde en kolay şekilde penetre olacak şekilde üretilmektedir.

İğneden sonra cerrahların en dikkat ettiği noktanın ipliğin sağlamlığı ve kolay kopmaması olduğunu biliyoruz. Katsan, emilebilir ipliklerini piyasadaki en büyük ve kalın ambalajda tutar. Daha büyük bir ambalaj daha düşük iplik hafızası ile kullanıcıya kullanım kolaylığı sağlarken, daha kalın bir ambalaj ipliğin nem almamasını sağlayarak iplik için daha yüksek mukavemet gücü ile kopma şikayetlerinin önüne geçilmesini sağlar. Sütürde diğer bir hassas nokta ise iğne iplik bağlantı teknolojisidir. Piyasadaki bazı ürünlerde cerrah dokudan geçerken iğne ile iplik ayrılmakta ve operasyon esnasında yaşanan bu olay birçok riski yanında getirmektedir.



Katsan'ın iğne ve iplik bağlantı teknolojisi bu konuda yine fark yaratmaktadır. İplik iğnenin içine girdikten sonra sadece alttan ve üstten değil üç yüz altmış derece her yerden kapatılır. Bu sayede iplik deforme olmaz ve iğne ile iplik tam olarak oturur. Bu sebeple cerrahların iğne iplik ayrılması şikayetini yaşama riski en düşük firmaların başında geliyoruz.

Cerrahların Katsan sütürünü seçmesindeki diğer bir sebep ise kurum bazlı üretim yapabiliyor olması ve beş bin farklı ürün çeşidine cevap verebiliyor olmasıdır. Çok geniş ürün yelpazesiyle kullanıcıların tüm taleplerine yanıt verebiliyoruz.

Tüm bunlara ek olarak oldukça profesyonel bir kalite departmanına sahibiz. Her ürün piyasaya verilmeden önce çok detaylı testlerden geçiyor. İğne iplik ayrılma, düğüm kopma, iğne penetrasyon, nem testi gibi sütürde en önemli detaylara ait tüm testleri ürünler piyasaya verilmeden önce yapıyoruz. Bu sayede sağlık mesleği mensupları ürünümüzü gönül rahatlığıyla kullanıyorlar. Binlerce liralık maliyetlerle ve saatler harcanarak gerçekleştirilen ve hastayı hayata bağlayan operasyonların sigortasının sütür olduğunu biliyoruz. Bu nedenle ameliyatın başarısında kilit öneme sahip olan sütürde en iyi kaliteyi üretmeye devam ediyoruz.

Katsan'ın iş ortaklarına sunmuş olduğu diğer hizmetler nelerdir?

2600 m2'den fazla alana sahip, yenilikçi, ISO 8 sınıfı temiz oda bulunan tesisimizde, yılların verdiği tıbbi cihaz üretimi deneyimimizi dünyanın her yerindeki iş ortaklarımızla paylaşıyoruz. Kalitesinin halihazırda kanıtlandığı ürünlerimizin, müşterilerimizin özel etiketleri ve markaları altında, 'OEM' üretimini yaptığımız gibi, henüz çizim ve hatta fikir aşamasındaki projelerini de tesisimizde hayata geçirip validasyon işlemlerinin tamamlanması aşamasına kadar destek sağlıyoruz.

Bununla birlikte dünya çapında iş ortaklarımıza iş hacimlerini büyütebilmeleri ve operasyon alanlarını genişletebilmeleri için fabrika kurulum aşamasında mentorluk sağlamayı da içeren geniş bir çözüm ortaklığı hizmeti sunuyoruz.

Bu hizmetlerin yanında sağlamakta olduğumuz Etilen Oksit Sterilizasyonu, ultrasonik yıkama, montaj ve paketleme, performans test düzeneği tasarımı, kalite belgelendirme, pazarlama hizmetleriyle iş ortaklarımıza destek olmaktan mutluluk duyuyoruz.



Katsan Medical Devices

Katsan Medical Devices is a leading medical devices manufacturing company based in Turkey, founded in 1976 as a catgut producer, through years it became one of the leading surgical sutures manufacturers. Katsan recently expanded its product and service range to include Surgical Sutures, Laparoscopic Surgery, Sports Medicine, Haemostats and Meshes.

Katsan strives to produce superior quality products by investing in and deploying innovative technologies. Katsan produces a broad range of products that are being used in both human and veterinary practices. Katsan's distribution network consists of six continents.

At Katsan, we take pride and responsibility to improve the quality of the patients lives and meet the demands of customers and surgeons around the world. We achieve these through ethical practices and by being respectful to our environment, with the vision of becoming a global player that improves by discovery.

DORATEK

Doratek Medikal San. ve Tic. Ltd. Şti.

TrustKnot® All Inside Meniscal Repair



Anchors



Suture Shuttle



Knitloop® AC Joint



Knitrope® Systems



TrustPass® Suture Passer



Interferance Screws



Spinal Fixation Systems



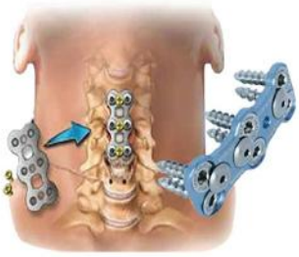
Cervical Stabbilization Systems



Lomber Interbody Cages



Cervical Locked Plate



Maxillofacial & Cranial



Hallux-Valgus



Toe Prosthesi

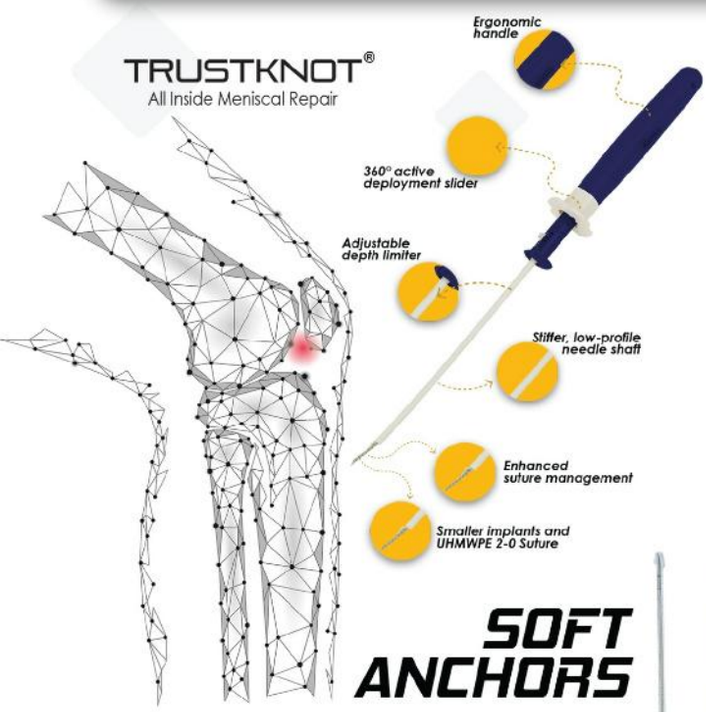


Headless Cannulated Screws



TRUSTKNOT®

All Inside Meniscal Repair



Canulla

Constitute on initiative for Ratator Cuff/Bankart/Slap repair.

Flow control with sealing and transparent vanilla for monitoring of the instrumentation.



SOFT ANCHORS

- Excellent biocompatibility
- Supple and resistant suture.
- Easy handling
- Secure use



Download Catalog

/ doratekmedikal

DORATEK MEDİKAL San. ve Tic Ltd. Şti.

Logistics Adress : Ostim Center İş Merkezi - Uzay Çağı Cad. No: 154 / 16 Yenimahalle / ANKARA / TURKIYE

Factory Adress : İvedik Osb Ağaç - Metal Koop. 1436. Sk. No:6 Yenimahalle / ANKARA / TURKIYE

Phone : +90 312 394 37 33 Fax: +90 312 394 69 58



Doratek Medikal, Türk Markası PIEX ve Doratek'i Global Bir Marka Yapmayı Hedefliyor

Artroskopi, Spinal, Kraniyel ve Ayak deformitesi alanında üretim gerçekleştiren Doratek Medikal sağlık sektöründeki yerini sağlamlaştırıyor. Şirket ortaklarından Selin Ariç, üretim kalitelerini sürekli arttırdıklarını söyleyerek, "Öncelikli olarak Marka bilincinde hareket ettiğimiz için, bir Türk markası olan PIEX ve Doratek markasını dünyaya duyurmak istiyoruz" dedi.

Doratek Medikal şirket ortakları Selin Ariç, Hüsnü Ertuğ ve İskender Ersan Doratek Medikal'in faaliyetleri ve gelecek hedefleri ile ilgili Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz, Özellikleri neler?

Hüsnü Ertuğ: Firmamız Artroskopi, Spinal, Kraniyel ve Ayak deformitesi alanında ciddi bir tecrübe ve "şirket hafızasını"barındırmaktadır. Doratek Medikal kendi bünyesinde Üretim, Ar-Ge , satış ve pazarlama yeteneklerini bulunduran güçlü bir yapıya sahiptir.
Artroskopi alanında bağ doku tendon tamir sistemlerini, yardımcı ürünleri ve uygulama el aletleri yelpazesine sahiptir. Spinal alanında kısa seviye implantasyon, skolyoz ve pediatrik implantların ve el aletlerinin üretimini yapmaktadır. Kraniyel sistemlerde kafa travmaları ile ilgili tüm çözümleri sunmaktadır. Ayak deformitesi konusunda hallaux-valgus ve baş parmak protezi üretimi ile hekimlerinizin çözüm ortağıdır.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Üretimimizin her aşamasında yüksek teknolojik verileri, yüksek kalite hammadde seçimimiz ve makine ekipman kullanarak yüksek kalite ürün üretmeyi ilke edinmiş durumdayız. Bizim için ürün kalitesi ve müşteri memnuniyeti her zaman ilk sırada yer almaktadır. Bunun yanı sıra hekimlerimizin konforlu cerrahi işlemlerini arttırabilmek adına tasarımlarımızı ergonomik olarak sunabilmekteyiz böylece hekimlerimize kullanım kolaylığı sağlamakta ve implantasyon işlemine hız kazandırmaktayız.

Üretim sizin için ve ülkemiz için ne anlam ifade ediyor?

Öznesi "İnsan", yüklemi "konforlu yaşam" olan, özneyi ve yüklemi anlamsal ve gramatik olarak tamamlayan her şeyin "üretim" olduğunu düşünüyorum. İhtiyaçların yerli olarak karşılanması ithalatın azalmasına neden olmaktadır. Kuruluşundan beri yerli üretim yapmayı ilke edinmiş Doratek Medikal, tüm ürünlerinde Yerli Malı Belgesi bulunmaktadır. Bu ilkeyle Ülkemize istihdam sağlamak ayrıca gurur verici bir olgudur.

Yurt içi pazarlama stratejileriniz, yapılanmanız ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

İskender Ersan: İşletmemiz sahip olduğu ulusal ve uluslararası kalite standartları doğrultusunda hizmet verdiği ürünleri ile yurt içinde sektörde kendisini ispatlamış yaklaşık 300 bayi ile çalışarak pazarda tercih edilebilirliğini artırmaktadır. Bu sayede daha geniş alanlara ulaşmayı sağlayabilmektedir.

Çalışmalarında Üniversite-Sanayi iş birliğini ön planda tutmakta bu sayede pazarın ve sektörün sorunlarını ortadan kaldırmayı hedefleyerek yaşam kalitesi standartlarını yükseltmek için firmamız doktorların talepleri ve çözüm önerilerine göre faaliyetlerini sürdürmektedir.

Ürün kalitesi kadar hizmet kalitesi de uluslararası pazarda başarılı bir şekilde rekabet edebilmenin ön koşulları olduğu için ürünlerimizin kalitesi ve fiyatlarının yanında vermiş olduğumuz hizmet kalitemizin arkasında durarak sürekli geliştirilen satış stratejilerimiz ile hedef müşteri ziyaretleri, pazar araştırması ve rakip analizlerini yaparak satış ekibimiz ile faaliyetlerimizi yürütmekteyiz.

Üretim süresinin kontrollü ve hızlı olması, efektif makine parkuruna sahip olunması, üretim bantları ve temiz oda bölümü ile üretilen ürünlerin hijyenik şartlara uygun olarak dizayn edilmiş olması, hedef pazarların doğru bir şekilde analiz edilmesi, AR-GE çalışmalarına ağırlık verilmesi gibi hususlar sayesinde firmamız uluslararası pazarda rekabet üstünlüğü elde etmektedir.

Kaç ülkeye ihracat gerçekleştiriyorsunuz. Yurt dışı pazarında hedefleriniz neler?

Selin Ariç: 40 ülkeye ihracat gerçekleştiren firmamızın yurtdışındaki Pazar hedefleri aşağıdaki gibidir.

Doratek Medikal olarak, sürdürülebilir ihracat vizyonumuzun temelinde, öncelikle ön yargılarımızı kırmak ve ihracata yeni yaklaşımlar getirebilmek yatıyor. Her işletmenin idealleri arasında ihracat yapmanın yer aldığını düşünüyorum. İhracat bir gül bahçesi olarak görülüyor. İşin içine girenler ve bu konuda bilgi sahibi olanlar dışında kimse bu gül bahçesinin dikenlerinin ve zorluklarının farkında değil.

Öncelikli olarak Marka bilincinde hareket ettiğimiz için, bir Türk markası olan PIEX ve Doratek markasını dünyaya duyurmak istiyoruz. Bunun yanı sıra hem rakipleri görmeyi hem de pazardaki kârlılığı, yüksek ve tatmin edilmemiş ihtiyaçların keşfini sağlayarak üretimini yapmış olduğumuz ürünlerin tanıtımını yapmayı hedefliyoruz.

Hedef pazarda ithal ürünler ne ölçüde kabul görmektedir analizini yapıp üretmiş olduğumuz ürünlerin ülkenin standart ve yönetmeliklerine göre uygunluğunu sağlayıp müşteri güvenini oluşturmayı planlıyoruz. Hedef pazara hitap edecek türden etiket ve ambalajlama ya da fiyatlandırma yaparak ürünlerimizin satış süreçlerini hızlandırmayı amaçlıyoruz.

Rakip firmaların üretmiş olduğu muadil ürünlerden farklı olarak tasarlamış olduğumuz ürünlerin güvenirliğini ispatlayarak müşterilerimize ulaştırmak istiyoruz.

Doratek has a serious experience and "company memory" in the field of Arthroscopy, Spinal, Cranial and Foot deformity. Doratek Medical has a strong structure that includes Production, R&D, sales and marketing capabilities within its own structure.

In the field of arthroscopy, it has a range of connective tissue tendon repair systems, auxiliary products and application hand tools. In the field of spinal short-level implantation, scoliosis and the production of pediatric implants and hand tools. It offers all solutions related to head injuries in cranial systems. It is the solution partner of physicians with the production of hallaux-valgus and thumb prosthesis in the field of foot deformity.



GAMMA-PAK
STERİLİZASYON SAN. ve TİC. A.Ş.

Sterilizasyon ve Gıda Güvenliği İçin Etkin Çözüm

Gamma-Pak Işınlanma Tesisi'nde Gama Işınlama Tekniğinin Uygulandığı Başlıca Alanlar



Hastane ve Sağlık Ürünleri

- Tek kullanımlık tıbbi malzeme ve cihazların sterilizasyonu
- Ameliyat eldivenleri, enjektörler, ameliyat giysileri ve setleri, serum setleri, tamponlar, sargı bezleri, ameliyat ipliği, iğneler, damla sayıcıları, ambalaj vb.
- Protez ve diğer yapay organların sterilizasyonu



İlaç ve Kozmetik Sanayi

- İlaç ve Kozmetik hammaddelerinin biyolojik yük kontrolü\sterilizasyon
- Kimyasal maddeler, talk pudrası, nişasta, şeker, antibiyotikler ,vitaminler vb.
- İlaçların ve kozmetiklerin şişe kapak tapa ve diğer ambalaj maddelerinin sterilizasyonu
- Laboratuar malzemelerinin sterilizasyonu (filtre vb)
- Bebek malzemelerinin sterilizasyonu
- Şampuanda ve diğer kozmetik ürünlerde biyolojik yük kontrolü
- Tampon ve pedlerde hijyenik seviyenin kontrolü



Gıda ve Ambalaj Sanayi

- Baharat ve diğer kuru sebze ve meyvelerde hastalık yapan patojen mikroorganizma, böbrek, larva ve yumurtalarının arındırılması
- Et, tavuk ve balıklarda biyolojik yük kontrolü, hastalık yapan mikroorganizma ve parazitlerin temizlenmesi
- Fındık, fındık unu ve yağında mikroorganizma ve küf kontrolü
- Hayvan gıdalarının dezenfeksiyonu
- Gıda ambalaj maddelerinin sterilizasyonu
- Yaş meyvelerde olgunlaşmanın geciktirilmesi ve raf ömrünün uzatılması



Diğer Alanlardaki Uygulamalar

- Yerden ısıtma polietilen borularında çapraz bağlama yoluyla dayanıklığın arttırılması
- Hayvan yemi ve pet gıdaların patojen mikroorganizmalardan arındırılması
- Az değerli mücevher taşlarının renklendirilmesi
- Tütünde küf kontrolü
- Ağaç ürünlerinin sertleştirilmesi, arşiv ve antikaların korunması

Işınlanma Tesisi: Organize Sanayi Bölgesi,
Gazi Osman Paşa Mah. 2. Cad. No:6
59500 Çerkezköy / Tekirdağ

Tel: +90 282 726 57 90

Merkez: Maslak Mah. Taşyoncası Sok.
Maslak 1453 Sit. T4B Blok Kat: -6 No: 172
34398 Sarıyer, İSTANBUL

Tel: +90 212 276 52 64

www.gammapak.com
info@gammapak.com



Yunus Çiçek

LİDER TEKNİK KALIP ve PLASTİK SANAYİ

Plastik Enjeksiyon Kalıp Üretimi, Enjeksiyon Baskısı ve Montajı İle Tüm Firmaların Çözüm Ortağı

Lider Teknik Kalıp ve Plastik Sanayi, plastik parça, ekipman veya aksesuar ürünleri için öncelikle kalıpları sonrasında ise nihai ürünü, istenilen mühendislik çerçevesinde üretiyor ve müşterilerine arz ediyor. Sağlık Dergisi'nin Sorularını cevaplayan Firma Sahibi Yunus Çiçek, hedeflerinin, proje bazlı işlerde yurtdışında güvenilen ve sorun yaşatmayan bir ortak olduklarını ispat etmek olduğunu dile getirerek, "Pazarlama stratejimizi tamamen kalite, süreklilik ve güven üzerine inşa ettik." dedi.

Yunus Bey ilk olarak firmanızı tanıyabilir miyiz? Ne zaman kuruldu? Faaliyet alanınız nedir?

Lider Teknik Kalıp ve Plastik Sanayi firmasını 2010 yılında kurdum. Arçimed firmamızı ise 2021 yılında kurdum. Tasarım, plastik enjeksiyon kalıp üretimi, plastik enjeksiyon baskısı, montaj ve serigrafi hizmetleri veriyoruz. Arçimed firması için ürün geliştirme çabalarımız devam ediyor. Her biri alanında uzman, kendi alanında gelişime açık, sürekli kendilerini geliştiren 16 mavi yaka ve 4 beyaz yaka çalışanımız var.

Ürünleriniz ve hizmetleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor piyasaya arz ediyorsunuz?

Firmamız medikal firmalara fason üretim hizmetleri vermektedir. Plastik parça, ekipman veya aksesuar ürünleri için öncelikle kalıpları sonrasında ise nihai ürünü, istenilen mühendislik çerçevesinde üretiyor ve arz ediyoruz. Bu hizmetleri verirken fason iş yaptıran müşterimizin tasarımlarını NDA sözleşmeleri ile koruyor ve gözetiyoruz. Aynı zamanda rekabet yasağımız olmayan alanlarda ürün geliştirme çabalarımız devam ediyor.

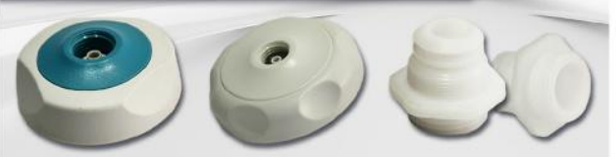




Lider

Teknik Kalıp ve Plastik Sanayi

Lider Teknik Kalıp Sanayi İştirakidir.







Arçimed

Plastik Kalıp ve Medikal Sanayi

Hizmetlerimiz ;

- Enjeksiyon Kalıp Tasarımı
- Kalıp Üretimi
- Enjeksiyon Baskı
- Kalıp Bakım ve Onarım
- Serigrafi Hizmetleri
- Montaj ve Paketleme

METALE KUSURSUZ ŞEKİL VEREN *Lider Kuruluş*



Saray mahallesi 93.
Cadde 15 Numara, 06980
Kahramankazan / ANKARA

+90 533 779 51 80

export@arcimed.com.tr

www.arcimed.com.tr

Üretimde nelere dikkat ediyorsunuz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Verdiğimiz hizmetleri tasarlarken ve fabrikamızın makine hatlarını & hizmetlerini geliştirirken hassasiyet gösterdiğimiz temel bir konu var; istenileni vermek. Ne azını ne de fazlasını… Teknik olarak farkımız ise, tasarımlarımızın kalıp verimliliğindedir. Sipariş verilen ürünleri söz verilen zamanda teslim ediyoruz. Bunun için üretim planlamamızı esnek tutuyoruz. Acil işler için dahi boş kapasite planlamamız var.

Yurt dışı için de üretim gerçekleştiriyor musunuz? Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Pazarlama stratejimizi tamamen kalite, süreklilik ve güven üzerine inşa ettik. Yurtiçinde Türkiye'nin önde gelen medikal firmaları ile zaten çalışıyoruz ve sorun yaşamıyoruz. Bunların dışında savunma sanayinde faaliyet gösteren firmalara, mobilya ve dekorasyon sektörlerinde faaliyet gösteren firmalara endüstriyel olarak hizmetler üretiyoruz. Yurtdışında ihracat yaptığımız firmalar ve halen görüştüğümüz fiyat teklifi verdiğimiz firmalar mevcut.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Projelerimiz mevcut tamamı için fizibiliteler yapılıyor uygun olanları zamana uygun şekilde hayata geçireceğiz. Hedefimiz, proje bazlı işlerde yurtdışında güvenilen ve sorun yaşatmayan bir ortak olduğumuzu ispat etmek şeklindedir.

We are a company who specialized on plastic molding and injection molding manufacturer on the field of ındustrial plastic mold & plastic parts . We are offering our free capacity to your company. Information is below. We use the NDA agreement for your design. Our references are avaible on the web site. Our web site: www.arcimed.com.tr

Capabilities of the factory: • Mold-Manufacturing (Tools & secondary process, maintenance) • Designing-prototyping (Mold design, drawing service,3D prototyping) • Engineering • Plastic injection molding • Sterilization • Plastic welding • Packaging • Serigraphy (Screen printing) (to all grounds, rolls, and more) Certificates: • ISO 9001/2015 • ISO 14001/2015

We aim to find contract manufacturing agreements and also find partners to expand our market share in the global market as a reliable manufacturer with its quality.



Firmamız;

- SG HealthCare
- Dijital Radyoloji Sistemleri
- EMS RONTGEN

Firmalarının Yetkili Servisidir.

ÜNAL&UĞUR



DRS Röntgen Cihazları



SG Healthcare
Röntgen Cihazları



SG Healthcare
Röntgen Cihazları

• Yurtdışı İthal Ürünlerimiz;



Varex Röntgen Tüpleri



Yüksek Voltaj Jenaratöleri



Yüksek Voltaj Jenaratöleri



Flat Panel Dedektörleri



Canon Röntgen Tüpleri

Hizmetlerimiz;

- Demontaj ve Montaj Hizmetleri
- Bakım, Onarım ve Teknik Servis Hizmetleri
- Dijital Flat Panel Dedektör Onarım Hizmetleri
- Monoblock Başlık Tamiri ve X-Işın Röntgen Tüpü Değişim Hizmetleri

Radyoloji cihazlarınız için teknik servis , bakım , onarım ve orjinal yedek parça temin hizmetlerimizden 7/24 faydalanabilirsiniz.

+90 312 260 13 31
+90 546 696 69 07

unal_ugur@hotmail.com

www.unalugur.com.tr

Atakent Mah. 1479. Sok. No: 18/4
Etimesgut / ANKARA

Temizoda ve Steril Alan Sağlayıcısı Akson Mekanik Sağlık Sektöründe Yerini Sağlamlaştırıyor

Anahtar Teslim projeler üreten Temizoda ve Steril Alan Sağlayıcısı Akson Mekanik yurt içi ve yurt dışı projeleri ile adından söz ettiriyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Akson Mekanik Genel Müdürü Emine Güven Öztürk, müşteri memnuniyeti için, biten projenin geri bildirimlerini dikkatle takip ettiklerini belirterek, "Pazarlama stratejisi olarak, yaptığımız işleri referans görüp o motivasyonla her projemize değer veriyoruz. Kalitenin kendi kendini pazarlayacağına inansak ve ona göre çalışsak da yurt içi ve uluslararası sektörümüzle ilgili gelişmeleri yakından takip etmekte, iş ağımızı her geçen gün genişletmekte ve güçlendirmekteyiz." dedi.



Emine Hanım Akson Mekanik hakkında bilgiler verebilir misiniz? Hangi alanda faaliyet gösteriyor ve hangi hizmetleri sunuyor?

Sektörde bir kadın girişimci olarak, 2015 yılı itibariyle Temizoda - Hijyenik Havalandırma Sistemleri alanında Akson Mekanik olarak faaliyete başladık. Temizoda sistemleri kurulumu, havalandırma filtrasyonu, hijyenik havalandırma sistemleri bakım-onarım hizmetleri ile tıbbi cihaz satış ve bakım ağırlıklı faaliyet göstermekteyiz.

Akson Mekanik kontrollü havanın sağlandığı, temizoda ve steril alan sağlayıcısı olarak sektörde yer edinmiştir. Genç, dinamik ve öğrenmeye açık kadrosu ile hızla ilerlemekte, bu süreçte eğitimlerini ve bilgi edinimlerini ön planda tutarak, teknolojiyi yakından takip etmektedir.

Hizmetleriniz hakkında ayrıntılı bilgiler alabilir miyiz? Temiz oda ve steril alan kapsamında neler yapıyorsunuz?

Çalışmalarımızı, Hastaneler (Ameliyathane/ Yoğun Bakım/Sterilizasyon Üniteleri ve Tüm Hijyenik Mahaller), Tüp Bebek Üniteleri, İlaç Fabrikaları, Temizodalar, Kemoterapi İlaç Hazırlama Üniteleri, TPN İlaç Hazırlama Üniteleri, Kordon Kanı Bankaları, Laboratuvarlar, Enfeksiyon riski olan hasta odaları, paketleme üniteleri, üretim tesislerinin yanı sıra, gıda ve kozmetik üretim alanlarında devam ettirmekteyiz.

Firmamız; anahtar teslim Negatif Basınçlı Temizoda – Pozitif Basınçlı Temizoda kurulumu, mekanik ve otomasyon taahhüt, projelendirme, havalandırma filtreleri temin ve değişimi (hepa filtre, kompakt filtre, torba filtre, kaset filtre vb.), klima santralleri bakım-onarım, tıbbi cihaz, biyogüvenlik kabinleri, Laminer akışlı kabinler tedarik-bakım onarım, HVAC validasyon test hizmetleri konularında müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla hareket etmekteyiz.

Hassas havalandırma sistemlerinin projelendirilmesi, uygulanması ve devreye alınması kalifiye, uzman teknik ekip tarafından yapılması halinde, sistem daha güvenli, verimli ve enfeksiyon riski taşımayan bir yapıya kavuşur. Bu nedenle; bizim hassasiyetimiz ve çalışmalarımızla kontrollü bir şekilde ilerliyoruz. Gerekli tüm eğitimlerimiz, belgelendirmelerimiz bulunmaktadır. Kuruluşumuzdan bugüne, yapmış olduğumuz tüm çalışmalarımızı gönül rahatlığı ile teslim etmiş, aynı özveri ve titizlikle, başarılı bir şekilde yolumuza devam ediyoruz. Öncelikle; müşteri memnuniyeti odaklı, sektörde liderliği hedef alarak, ulaşacağı hedef yolunda sürekli gelişen

ve üreten bir firma olarak ilerliyoruz. Üretken, yenilikçi ve farklı yönlerden bakabilen ekibimizle, müşterilerimize ihtiyaçları doğrultusunda, ihtiyaca uygun çözümler sunuyoruz.

Sağlık için Değer...! Sloganımız ile biz hem işimizi, hem müşterilerimizi, hem de kendimizi değerli kılıyoruz...

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Yurt dışında Avrupa ve Balkan ülkeleri başta olmak üzere birçok ülkede projelerimiz oldu ve devam eden de birçok projemiz olmasına rağmen pazarlama stratejisi olarak farklı bir method izlemiyoruz. Akson Mekanik olarak vizyonumuz içinde bulunduğumuz sağlık sektörünün önemini ve hassasiyetini kavramış ekibimizle en kaliteli ve verimli ürünleri kullanarak, istenilen sonuca ulaşmaktır. Müşteri memnuniyeti için, biten projenin geri bildirimlerini dikkatle takip ediyoruz. Pazarlama stratejisi olarak, yaptığımız işleri referans görüp o motivasyonla her projemize değer veriyoruz. Kalitenin kendi kendini pazarlayacağına inansak ve ona göre çalışsak da yurt içi ve uluslararası sektörümüzle ilgili gelişmeleri yakından takip etmekte, iş ağımızı her geçen gün genişletmekte ve güçlendirmekteyiz. Pandemi süreci, her sektör ve aslında her birey gibi bizi de olumsuz etkiledi. Fakat bunu daha çok çalışmak ve kendimizi geliştirmek için bir ters motivasyon olarak görerek, yenilikçi bir şirket refleksi verdiğimize inanıyorum.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Şirketimiz daima kısa, orta ve uzun vadede gerçekleştireceği projelerin realistik planlaması içindedir. İnovatif katma değerli ürünler ortaya koyarak bir yandan ülkemize hizmet ederken, bir yandan da yurt dışında ülkemizi iyi temsil etmeyi bir vazife olarak görüyorum. Yakın gelecekte ülkemizde sektöründe öncü uluslararası mecrada da söz sahibi bir konumda olmak hedeflerimiz arasında bulunmaktadır.

Hassas ve özel sistemler kurmaya ve sistemlerin verimli bir şekilde çalışması için sürekli teknolojiyi takip ediyor ve kontrollü bir şekilde projelerimizi tasarlıyoruz. Bu alanda gerek çalışmak istenilen, gerekse tedarikçiliğini yaptığımız, her iki tarafında ne istediğini bilen ve uygulamanın en uygun şartlarda sağlanmasını kontrol ederek imzaya alınması en önemli husustur.

Sağlık için değer...!

As a female entrepreneur, we started our activities as Akson Mechanical in the field of Hygienic Ventilation and Cleanroom Systems as of 2015. We operate mainly in cleanroom systems installation, ventilation filtration, hygienic ventilation systems maintenance and repair services, and medical device sales and maintenance.

Akson Mechanical has taken its place in the sector as a clean room and sterile area provider where controlled air is provided. It is advancing rapidly with its young, dynamic and open-to-learning staff, keeping a close eye on technology by prioritizing their education and knowledge acquisition in this process.

Our work includes Hospitals (Operating Room/ Intensive Care/Sterilization Units and All Hygienic Areas), IVF Units, Pharmaceutical Factories, Cleanrooms, Chemotherapy Drug Preparation Units, TPN Drug Preparation Units, Cord Blood Banks, Laboratories, Patient rooms with risk of infection, packaging units , besides our production facilities, we are making food and cosmetics production areas.

Our company; Turnkey Negative Pressure Cleanroom – Positive Pressure Cleanroom, cleanroom installation, mechanical and automation contracting, project design, supply and replacement of ventilation filters (hepa filter, compact filter, bag filter, cassette filter etc.), air handling units maintenance-repair, medical device, Biosafety cabinets, Laminar flow cabinets, supply-maintenance repair, HVAC validation testing services to meet the needs of our customers.

Medixa ile
Hastanıza Banyo İmkanı



+90 534 226 31 37

+90 332 351 39 09

medixatekstil@gmail.com

www.medixa.com.tr

Fevzi Çakmak Mah. 10638. Sok.
Konya Ticaret Merkezi
C1 Blok No:B24 Karatay/KONYA

medixa

medixa.com.tr



Ahmet ÇELİK

Medixa'nın Ürettiği Hasta Yikama Çarşafı Hastayı Yatağından Kaldırmadan Yıkamaya Olanak Sağlıyor

Medixa'nın üretmiş olduğu hasta yikama çarşafı hasta bakımında yardımcı bir ürün olarak profesyonel sağlık uygulayıcılarına büyük kolaylık sağlıyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan firma sahibi Ahmet Çelik, suyla temizliğin kültürümüzde de geniş yer bulduğunu söyleyerek, "Bütün vücudun suyla temas etmesi kan dolaşımına olanak verdiğinden hastaya hem fizyolojik hem de ruhsal rahatlama sağladığını söyleyebiliriz. Hastaya banyo yaptırmak hastanın yaşam kalitesini artırmanın en iyi yollarından biridir." dedi.

Pandemi sürecinin yerli üretimin önemini bir daha gösterdiğini ifade eden Ahmet Çelik, "2019'da başlayan pandemi süreci dünya genelinde "negatif bir küreselleşme" oluşturduğunu, ülkelerin kendine yeterliliği ön plana aldığı bu dönemde sınırların kapatıldığı, dış ticaretin daraldığı, iletişimin arttığı fakat buna karşın toplumsal etkileşimin azaldığı bir dönem gözlemlendiğini söyleyebiliriz. Oluşan belirsizlik ortamı toplum ve birey sağlığını olumsuz etkilemektedir. Covid-19, tüm dünyada hem insan sağlığını hem de ekonomileri tehdit etmektedir. Bugünlerde yaşanan vaka artışlarına bakılırsa bu sürecin bitişinin belirsizliği devam edeceği görülüyor.

Küresel piyasalardaki dalgalanmalar ve emtia fiyatlarındaki artış muhakkak ki ülkemiz ekonomisini ve sağlık tedarik zincirini de olumsuz etkilemektedir. Önümüzdeki orta vadede küresel dalgalanmalardan etkilenmemek için inovasyona öncelik vermeliyiz. İthal ürün fiyatlarının küresel ekonomik konjonktürdeki değişimlere açık olması tedarik zincirindeki yerli üretimin önemini bir kez daha ortaya çıkardı. Pandemi süreci ve bugünlerde yaşanan savaşlar bütün sektörlerde olduğu gibi sağlık alanında da üretimin ve ihracatın önemini ortaya koydu. Yine pandemi sürecinde hijyenin önemi bir kez daha anlaşıldı. Medixa tekstil olarak hasta bakımına önemli katkı sağladığını düşündüğümüz Hasta Yıkama çarşafını sağlık sektörüne kazandırmaktan mutluluk duyarız." şeklinde konuştu.

Hastanın kendine yetememe durumunun hayata bakışını da olumsuz etkilediğini söyleyen Çelik, "Hastalık, bireyin kendisini etkileyen fizyolojik bir olgu olduğu kadar sadece bireyin kendisini değil çevresini, özellikle aile bireylerini de etkileyen aynı zamanda sosyal bir durumdur. Kişiler pek çok sebeple, yaşamlarının herhangi bir döneminde hastalanabilir, sakatlanabilir veya yaşamını yatağa bağımlı bir biçimde sürdürmek zorunda kalabilirler. Yaşamının herhangi bir döneminde sağlığını kaybederek, bedenen, ruhen ve sosyal açıdan yatağa bağımlı hale gelen hasta bireye bakım verecek hasta yakınlarına çok önemli görevler düşmektedir. Hastanın kendine yetememe durumu arttıkça hastaya bakım ihtiyacı da aynı oranda artmaktadır. Hastanın iyileşme süreci bakımı ile orantılı diyebiliriz. Hasta bakımı hem maddi hem manevi yönden gerekir. Hasta bakımının yeterli yapılması muhakkak ki iyileşme sürecini olumlu etkiler." dedi.

Yatalak hasta bakımının, sabır ve özveri gerektiren bir süreç olduğunu belirten Ahmet Çelik, " Yetersiz hasta bakımını ve hastanın hareketinin yavaşlamasını kan dolaşımı azaldığında meydana gelen cilt veya doku hasarını ifade eden dekübit yani bası yarasının oluşma sebeblerinden sayabiliriz. Bası yarası bakım sürecinde en sık karşılaşılan bir durumdur. Bası yarasının tedavi süresi de uzun olabilmektedir. En iyi tedavi yaranın oluşmasını engellemek. Koruyucu sağlık her zaman olduğu gibi yatalak hasta bakımında da daha kolay ve daha az maliyetli bir durum. Hastaya banyo yaptırmak hastanın yaşam kalitesini artırmanın en iyi yollarından biridir." diye konuştu.

Ahmet Çelik üretmiş oldukları hasta yıkama çarşafı hakkında ise şunları söyledi: " Yoğun bakım hemşiresi Esma ŞEN'in hasta bakımında yaşadığı zorluklardan yola çıkarak çözüm arayışı neticesi ortaya çıkan bir ürün hasta yıkama çarşafı. Selçuk Üniversitesi Teknokentin de desteğiyle patent süreci tamamlandıktan sonra medixa tekstil olarak piyasaya arzını gerçekleştirdik. Hasta yıkama çarşafı, hastayı yatağından kaldırmadan yıkamaya olanak sağlıyor. Hasta bakımında yardımcı bir ürün olarak profesyonel sağlık uygulayıcılarına büyük kolaylık sağlıyor. Suyla temizlik kültürümüzde de geniş yer bulmaktadır. Bütün vücudun suyla temas etmesi kan dolaşımına olanak verdiğinden hastaya hem fizyolojik hem de ruhsal rahatlama sağladığını söyleyebiliriz. Ürünü kullanan hastalarımızdan ve sağlık uygulayıcılarından aldığımız olumlu yorumlar bu alanda önemli bir eksikliği gidermek için katkı sağlayabildiğimizi gösteriyor.

Ürünün hedef kitlesi hem bireysel müşterilerimiz hem de kurumsal müşterilerimizden oluşuyor. İnteraktif pazarlama ile bireysel müşterilerimize ulaşmayı hedeflerken bayilerimiz ile de sahada sıcak pazarlama yapıyoruz. Tabi ki yeni hedeflere ulaşabilmek için yeni çalışma arkadaşlarına ihtiyaç duyuyoruz. Hasta yıkama çarşafını ihtiyaç hissedilen tüm alanlara hem yurtiçi hem yurtdışı kullanıcılarına ulaşmak istiyoruz."

Patient Washing Sheets Produced by Medixa Provides Great Convenience to Professional Health Practitioners

Bedridden patient care is a process that requires patience and dedication. Medixa has produced "Patient Washing Sheets" that will facilitate this process for medical personnel and their relatives. Ahmet Celik, owner of Medixa company, said that the patient wash sheet is a product that arises as a result of the search for solutions based on the difficulties experienced by intensive care nurse Esma Sen in patient care. Bathing is a known fact that it is beneficial to the patient's blood circulation. We can say that the patient washing sheet provides great convenience to both professional health practitioners and their relatives. In the feedback we receive from users, we see that it is a practical application. Patient washing sheets provide more convenient facilities without the need for expensive methods."



General Manager / Genel Müdür
Onur KÜRKCÜ

TESA Medikal Üretimde Kaliteden Ödün Vermiyor

Tesa Medikal, genç ve dinamik profesyonel kadrosu ve yüksek hedefleri doğrultusunda ülkemiz ekonomisine hız kesmeden katkı sağlıyor. Doğru ürünü tüm Dünya'da müşterileriyle buluşturmak için çalışan Tesa Medikal Genel Müdürü Onur KÜRKCÜ Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı. Onur KÜRKCÜ , "Çok üreten firma ve marka değil, çok kaliteli sistem üreten firma ve marka özelliğimizden asla taviz vermeyeceğiz." dedi.

Şirketinizin kuruluşu hakkında bilgi verir misiniz?

Kurucumuz Merhum Mete YILMAZ uzun yıllar devam eden ticari hayatına 1980 yılında medikal sektörünü de dahil ederek devam etmiştir. 2010 yılı itibari ile TESA MEDİKAL firmamızı iştiraklerine ekleyerek %100 yerli ve milli ilk ve tek **OXYVITAL** markası ile PSA OKSİJEN JENERATÖR SİSTEMLERİ üretimine başlamıştır. 2010 yılından bu yana sağlam ve güvenilir adımlarla her gün gelişen teknoloji ile müşterilerimize ve tüm sağlık kullanıcılarına hizmet vermekte, gelişen teknolojinin tüm imkânlarını sistemleri üzerinde uygulamaktayız. Temel amacımız müşterilerimize en az maliyetle, en kısa sürede, en fazla verimlilikte oksijen temin edebilmektir. Bu nedenle **OXYVITAL** markalı sistemlerimizi geliştirme ve iyileştirmek için AR-GE Departmanımız sürekli çalışmaktadır.

Firmanızın rakiplerinizden farklı yenilikçi ürünleri ve hizmetleri nelerdir?

Rakiplerimizden en büyük farkımız muhtemel müşterilerimizi cihaz satmak için aramıyoruz, yurt içinde ve yurt dışında müşterilerimizin İHTİYAÇLARINI TESPİT ETMEK İÇİN ZİYARET EDİYORUZ. Oksijen kullanıcılarından aldığımız bilgiler ile cihazlarımızı geliştiriyor ve kusursuzu tasarlıyoruz. OXYVITAL markalı tüm ürünlerimizde Dünya'da kalite bakımından kendini kanıtlamış partnerlerle çalışıyoruz. Övünerek bahsetmek isterim ki satış sonrasında tüm müşterilerimize KOŞULSUZ, ZAMAN VE İMKAN ARAMAKSIZIN HİZMET VERMEKTEYİZ. Garantinin tam karşılığını vererek müşterilerimizin satış sonrasında tüm ihtiyaçlarına cevap veriyoruz. Türkiye'de tek bir sistemde ilk olarak 150 m^3/hr kapasiteli PSA OKSİJEN JENERATÖR SİSTEMİNİ üreten yine Tesa Medikal ve lider markamız **OXYVITAL**'dir. Bu zamana kadar da üretebilme yeteneğini gösteren firma yoktur. Buda bizim AR-GE mühendislerimizin ne kadar başarılı çalıştıklarının, kimsenin aklına bile getiremediği kapasite de oksijen üretim sisteminin üretileceğini göstermiştir. Dünya'nın hangi ülkesine giderseniz gidin **OXYVITAL** markası için duyacağınız tek söz "KALİTE" ve "GÜVEN"

Özetle; En kaliteli ve verimli sistemi üretmek, Müşterinin ihtiyacına uygun doğru kapasiteli sistemi vermek, En iyi malzemeyi kullanmak, Satış sonrasında kusursuz hizmet vermek **OXYVİTAL** MARKASININ diğer ürünlerde olamayan temel özellikleridir.

O_2N_2 Time O_2N_2 Demand O_2N_2 Site

OXYVITAL®
www.oxyvital.com.tr

High quality on-site

OXYGEN

PSA GENERATOR SYSTEMS





Hospital and Facility Model



Mobile Model



Field Container Model

interior view





for
more informations
and details
oxyvital.com.tr

Hangi ülkelere ihracat yapıyorsunuz?

TESA Medikal olarak **OXYVITAL** markası ile şu an Dünya'da 43 ülkeye ihracat yaptık yapmaya da devam ediyoruz. Orta Amerikan'dan başlayan Afrika'nın neredeyse tamamına, ASYA 'dan Avrupa'ya uzanan geniş bir ihracat satış ve teknik servis hacmimiz bulunmaktadır. **OXYVITAL** Sistemlerinin ihracatını buna bağlı olarak sistemlerde kullanılacak olan yedek parçaların ihracat operasyonunu senelerdir başarı ile sürdürmekteyiz.

2022 yılında İhracat hedefiniz nedir?

Şoklara dayanıklı ve seri reflekslere sahip firmamız TESA MEDİKAL, attığı yerinde adımlarla yaşanan her krizden güçlenerek çıkmayı başarmıştır. Covid-19 salgınından kaynaklanan tedarik zinciri problemlerini kimseye yansıtmadan çözümlemiş ve 10 milyon Euro olan ihracat hedefimizi 20 milyon Euro seviyesine çıkararak yükselen grafiğimizi sağlamlaştırmak istiyoruz.

Önümüzdeki yıllarda gerçekleştirmek istediğiniz yenilikler, girişimler ve hedefleriniz nelerdir?

Günümüze kadar dünyada etkin, süper güç olmuş firmalar incelendiğinde hemen hemen hepsinin temelinde bir tür girişimcilik yattığı görülmektedir. Girişimcilik, günümüz şartlarında ve küresel rekabetin giderek yoğunlaştığı küresel dünyada oldukça önem arz eden bir kavramdır. Her düzenin vazgeçilmez unsurları, olmazsa olmazları mutlaka vardır. Serbest rekabet sistemi ya da pazar ekonomisi düzeninin de böyle vazgeçilmezleri vardır. **OXYVITAL** markası vazgeçilmez, müşterilerini mutlu eden bir markadır. Öncelikli hedefimiz vazgeçilmez sürdürülebilirlik ve orantılı büyümedir. Bu kapsamda yurt dışı ofis açma çalışmalarımız hız kazanmış, yine yurt dışında yeni bir fabrika kurma bitme seviyesine gelmiştir. İnşallah 2022 yılı içerisinde sonuçlandırmayı planlıyoruz.

OXYVITAL is TURKISH based TESA company brand and the leading global supplier of advanced PSA generator systems. We have 40 years of experience in designing, engineering and manufacturing high quality oxygen and nitrogen gas generators to your specific needs and process specifications.

You can produce your own oxygen or nitrogen with OXYVITAL PSA gas generators creating high quality nitrogen or oxygen gases on-site. There will be no need to order in, store and stock check your liquid oxygen tanks or nitrogen gas cylinders when you can produce your own supply on site. Our generators are based on the well-known PSA (Pressure Swing Adsorption) technology, which is an air separation technique which will enable you to produce your own nitrogen or oxygen, using only electricity and atmospheric air. PSA technology can be used in all types of industries and will make you independent from liquid or cylinders supply.

we are in

expomed eurasia HYBRID+

16-18 MARCH 2023

Hall No :8
Booth No:825 B

High quality on-site

OXYGEN

PSA GENERATOR SYSTEMS



OXYVITAL®

www.oxyvital.com.tr



Botafarma Tıbbi Ürünler Ecza Deposu
Mesul Müdürü Yöneticisi Mehmet Lami ÖNAL:

"1975 Yılından Bu Yana Hedefimiz ilaç Hammaddesini Ülkemizde Üretmektir"

Botafarma Tıbbi Ürünler Ecza Deposu majistral ürünler üretimi ile ülkemize hizmet vermektedir. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Botafarma Yöneticisi Mehmet Lami Önal, hastaya özel hazırlanan majistral ilaçların önemi ve diğer ilaçlara göre etkisinden bahsederek ; "Majistral ürünler kişiye özel, doktor reçetesiyle taze hazırlanan ürünlerdir ve bu yüzden hastanın iyileşme sürecinde daha etkilidir"dedi.

Şirketinizin kuruluşu hakkında bilgi verir misiniz?

Botafarma Laboratuvarı adı ile 1975 yılında eczacı Mehmet Lami Önal tarafından Ankara Beşevler'de kuruldu. Eczanelere ve hastanelere farmasötik kimyasal maddeler, bitkisel droglar, tıbbi malzemeler, üretim ve pazarlama işi ile uğraşan firmamız 2002 yılında limited Şirkete dönüştü. Bugünlere kadar AR-GE çalışmalarını daha da geliştirerek, diagnostik ve Kimyasal sentezler ile ulusal ve uluslararası ticaretini Ankara 'da geliştirerek sürdürdü.2014 yılında çıkan yeni bir yasa ile ecza deposu ruhsatıyla yolumuza devam etmekteyiz. 2014 yılından bu yana Botafarma Tıbbi Ürünler Ecza deposu limited şirketi adı altında çalışmaktayız.

Majistral ilaç nedir? Neden önemlidir?

Botafarma olarak piyasaya majistral hammaddeleri (produi) vermekteyiz. Majistral ilaçlar Kişiye özel doktor reçetesiyle taze hazırlanan ilaçlardır. İlacın taze ve bilinçli Hazırlanması hastalığa müstahsar ilaçlardan farklı etki gösterir. Reaktif özelliği azalmış ilaçların eczane raflarında bekleyerek kullanılması majistral ilaçlar kadar etkili olmamaktadır. Majistral ürünlerin bu noktada önemi ve etkisi büyüktür.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor? Sorunlarınız ve kamudan beklentileriniz nelerdir?

Üretim: Dünyadaki tüm teknolojiyi, hammaddeyi ve bilgiyi kullanabilmektedir. Üretim için kendi sınırlarımız içinde kalmamalıyız. İthal edip ihraç etmek gerekiyor üretim için. Örneğin; Kırgızistan 'da biz alkollü içecek üreten firmanın buğdaydan elde ettikleri etil alkol 'ün içinde ki istenmeyen fenolik maddeler ve metanolu ayırarak %99,8 saflıkta etil alkol elde ettik. Bunu yaparken en büyük başarımız ise Manisa'dan götürdüğümüz topraktı. Bu toprak şuanda Kırgızistan'a ihraç ediliyor.

Bizim sorunlarımız: Majistral ürünlerin özelliklerini ve ne işe yaradığını anlatırken sıkıntılar yaşıyoruz. Çünkü sektörde yeni eczacılarımız, yeni hekimlerimiz bu konuya önem vermiyor. Diğer yaşadığımız sorunlardan birisi ise Türk Eczacılar Birliği ile Kamu Kurumları'nın majistral ilaç etken maddelerinin güncel fiyatlarını beraberce belirleyip. Eczacı hakkının üstüne koyulmasıdır.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Botafarma Tıbbi Ürünler Ecza Deposu olarak bizim hedefimiz, insan sağlığına katkıda bulunmaktır. Hastaya yararlı olabilecek ürünlerimizi hekimlerimize ve eczacılarımıza tanıtmaktır. Aynı zaman da veteriner çalışmalarımız da mevcuttur. Hayvanlarda olan şap hastalığı, ishal, memeli ve kanatlı hayvanlarda olan bazı hastalıkları majistral ilaçlarla tedavi konusunda veterinerler ile ortak çalışıyoruz. Şuana kadar inorganik sentezlerde başarılı olduk, ancak organik sentezler için Maalesef bunu söylemek zordur. Organik sentezde ülkemiz dışa bağımlıdır. Bizim amacımız dışarıya bağımsız olmak ve ihracat yapabileceğimiz ürünleri üretmektir.

Başarı dileklerimiz ve Sevgilerimizle

The purpose of establishment of our company, which has a history of 50 years; was determined to produce and market pharmaceutical raw materials. These studies continue today. The knowledge gained on the way to our goal has brought along various processes. For example, in the Mechanical and Chemical Industry Corporation gunpowder factory; We worked together on a food project in Bishkek. Our core business is the production and supply of raw materials used in the preparation of magistral medicine. Our logistics activities in the field of pharmacy and our exchange of information with colleagues continue increasingly.

Our future target is to serve in this field with organic synthesis.



BOTAFARMA

Majistral

Ürünlerde **45 YILLIK**
Tecrübemizle Hizmetinizdeyiz.



















Ücretsiz Sipariş Hattı:
0 (800) 314 70 37

+90 (312) 394 52 00 – 05
+90 (312) 230 26 32
farmas@botafarma.com.tr
www.botafarma.com.tr
İvoksan 1468. Cadde No:53 Ostim,
06378 Yenimahalle/Ankara

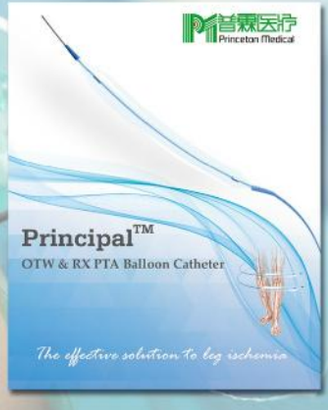
METEM SAĞLIK

EMİR GRUP SAĞLIK











www.metemsaglik.com.tr

Diriliş Mah. Destegül Sok. No:13/49 Kat:9 NEK TOWER Mamak/Ankara

+90 532 402 18 90 info@metemsaglik.com



Metem Sağlık Firma Sahibi Süleyman UYSAN:

"Kalite Standartlarımızdan Ödün Vermeden Dünyada Kabul ve Kalite Onayı Görmüş Ürünleri Pazara Sunuyoruz"

Metem Sağlık 2018 yılından bu yana radyoloji, kardiyoloji ve kalp damar cerrahisi alanlarında faaliyet gösteriyor. Metem Sağlık firma sahibi Süleyman Uysan, tecrübeli ekipleri ve prensipli iş anlayışları ile Emir Grup Sağlık Medikal İnş. Kırt. İth. İhr. San ve Tic. Ltd. Şti ile grup şirketleri toplum sağlığına hizmet ettiklerini söyledi.

2018 yılından bu yana radyoloji, kardiyoloji ve kalp damar cerrahisi alanlarında faaliyet gösteren Metem Sağlık, medikal ve teknolojik gelişmeleri takip ederek, dünyada kabul ve kalite onayı görmüş ürünleri tedarik ederek, müşterilerinin ihtiyaçları doğrultusunda kaliteli ürünleri doğru yer ve zamanda hızlı güvenilir şekilde kullanıma sunuyor.
Metem Sağlık piyasaya; Support catheter(destek kateteri), Micro Guidewire, Pta Balon, Angiographic Catheter, Hydrophilic Guidewire, Micro Catheter, Sheath Introducer, Guiding Catheter ve Sarf Ürünleri sunuyor.

Seçtikleri ürünlerde kaliteden ödün vermediklerini söyleyen Süleyman Uysan, "Sahip olduğumuz ürünlerin kullanım alanlarına ilişkin saha çalışması, tanıtım, bayi ağı oluşturma konusunda gerekli çalışmaları yapıp daha iyi bir hizmet anlayışı ile çalışmalarımıza devam ediyoruz. Çalışma alanımızdaki en son gelişmeleri her zaman sıkı takip ederek paydaşlarımız ile bu gelişmeleri ürünlerimize yansıtarak portföyümüze yeni ürünleri ve etkin teknolojik tedavi yöntemleri katarak uluslararası standartta hizmet veriyoruz.

Hedefimiz kalite standartlarını düşürmeden yeni üreticiler ile irtibat kurarak günümüz dünyasında kullanılan son teknoloji ürünleri bulup ülkemiz içerisinde pazar oluşturup en iyi hizmeti vermektir." dedi.

METEM SAĞLIK

METEM SAGLIK has been operating in the field of Radiology, Cardiology and Cardiovascular Surgery since 2018. Thanks to our experienced team and principled business approach, we help you stay healty as we group company with EMIR GRUP SAGLIK MEDICAL.

PRODUCTS THAT WE HAVE BEEN IMPORTING...
-SUPPORT CATHETER
-MİCRO GUIDEWİRE
-PTA BALOON
-ANGIOGRAPHİC CATHETER
-HYDROPHILIC GUİDEWİRE
-MICRO CATHETER
-SHEATH INTRODUCER
-GUIDING CATHETER AND CONSUMABLES

Our goal is to establish contact with new manufacturers without lowering quality standards and to find the latest technology products used in today's world and to create a market in our country and provide the best price.



Osman DİNDAR

Anahtar Teslim Radyasyondan Korunma Çözümleri Üreten MODEDOOR Global Sektörde Yerini Sağlamlaştırıyor

Radyasyon'dan korunma çözümleri üreten MODEDOOR, 30 yıldan fazla tecrübesiyle tüm Dünya'ya ihracat gerçekleştiriyor. 4 Kıta ve 30'a yakın ülkeye ihracat gerçekleştiren MODEDOOR, anahtar teslim projeleri ile sağlık, savunma ve özel kurumlarının ihtiyaçlarını karşılıyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan MODEDOOR Firma Sahibi Osman DİNDAR, Türkiye'de radyasyon koruma alanında ilk üretimleri yapan firma olduklarını söyleyerek, "Şuan sektörde lider konumda bulunuyoruz. Hali hazırda dünyanın birçok ülkesine ihracatımız var. Bunlardan bazıları Polonya, Litvanya, BAE, Amerika ve Romanya gibi ülkeler. Bizim ürünlerimizin özelliği dayanıklı olması ve uzun süreli kullanımlarda bakım gerektirmemesi. Türkiye'den dünyanın dört bir yanındaki müşterilere binlerce kapı ve radyasyondan korunma sistemleri gönderdik." dedi.

Türkiye'nin en iyi uluslararası radyasyondan koruma çözümleri üreten şirketlerinden biri olan MODEDOOR, dünyanın dört bir köşesine, 30'a yakın ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. MODEDOOR Firma Sahibi Osman DİNDAR Sağlık Dergisi'nin sorularını yanıtladı.

Osman Bey radyasyon koruma çözümleri alanında Türkiye ve tüm Dünya'ya ihracat gerçekleştiriyorsunuz ve ülke ekonomisine önemli katkı sağlıyorsunuz Kısaca sizi ve firmanızı tanıyabilir miyiz?

Firmamızı 1986 yılında üniversitede son sınıfta ODTU Fizik Bölümünde okurken kurdum. Türkiye o sıralar yurtdışından alınan ve yüksek miktarlarda fiyatlara satılan Linac cihazlarının radyasyondan koruyan özel kapılarının ithalatında sıkıntı çekiyordu. Türkiyede ilk defa Ege Üniversitesi hastanesinde bu özel kapıların yüzde yüz yerli biçimde üretimini gerçekleştirdik. Dolayısıyla yaklaşık 30 seneden fazladır başta türkiye olmak üzere tüm dünyaya radyoterapi üniteleri ve savunma sanaayi tesisleri için rekabetçi fiyatlarla ve maksimum müşteri memnuniyeti politikası ile ürünler ihraç ediyoruz.

Sağlık kuruluşları için ne gibi çözümler üretiyorsunuz? Üretimleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Öncelikli ürün portfoyumuzda radyasyondan korunmaya yönelik ürünler üretmekle beraber sağlık merkezleri ve savunma sanaayi şirketleri için başka ürünlerde üretiyoruz. Hastanelerde kanser tedavi ünitelerinde bulunan linac





MODEDOOR

Radyasyon Zırhlama'da Sektör Lideri

www.modedoor.com

MODEDOOR

2018. Cad. Dağyaka Mah. No:43 Saray Birlik San. Sit.
(Aksan San. Sit.), 06980 Kahramankazan / Ankara

info@modedoor.com

+90 537 820 01 70

cihazlarının odalarının kapılarını yapıyoruz. Radyasyon ile ilaç üretimi için kullanılan Cyclotron bunkerlarının özel kapılarını üretiyoruz. Savunma sanayisi firmaların kullandığı roketlerin x-ray filmlerinin çekildiği patlamaya ve radyasyona dayanıklı kapılar üretiyoruz Bir de radyoizotop kullanan bölümlerin iyot tedavi odaları veya radyoizotop kullanılarak film çekilen odaların kapıları ve radyoizotopların üretildiği laboratuvarların kapılarını üretiyoruz. Bunların haricinde radyoaktif materyallerin taşınması için özel kaplar ve araçların zırhlaması ile radyasyon geçirmeyen camlar üretmekteyiz. Türkiye'de kurulan şehir hastanelerinin faaliyet alanımızla ilgili işlerinin yüzde 85'ini biz gerçekleştirdik. Üretmiş olduğumuz ürünler; Linac Kapılar, Siber-Bıçak Kapılar, Siklotron Kapılar, Hermetik Kapılar-Temiz Oda, Röntgen Kapıları,Neutron zırhlaması için patent aşamasındaki ürünümüz ile mold edilmiş kurşunlar üretiyoruz..

Üretmiş olduğunuz kapıların avantajları, özellikleri neler?

Bizim kapılarımızın özelliği dayanıklı olması, uzun süreli kullanımda müşteriyi sıkıntıya sokmaması. Bu nedenlerden dolayı tercih ediliyoruz. Genel prensip olarak kapıların bütün sistemleri birbirine benziyor fakat teknik detaylar, elektronik kontrolünde, fiziksel yapısında, içerisinde kullanılan malzemede farklılıklar var. Bunun dışında yıllardır kullandığımız kendi icadımız olan nötron koruyucu malzemeyi ODTÜ, Karadeniz Teknik Üniversitesi ve İstanbul Teknik Üniversitesi ile yaptığımız çalışmalarda geliştirdik ve ileriye taşıdık. Bu çalışmada fizik dünyasında oldukça önemli bilim insanlarından Prof. Dr. Bilge Demirköz Ve Prof. Dr. Selcen Uzun Duran eşliğinde yürüttük. Kendi çalışmamız sonucunda çıkan bu ürün ile Neutron parçacıklarının durdurulmasında Yüksek yoğunluklu polietilen ve bor katkılı polietilenden daha iyi sonuçlar elde ettik ışın hattı kullanılarak yapılan testlerde.

Gelecek hedefleriniz neler?

Hedefimiz ihracat yaptığımız ülke sayısını arttırmak. Eskiden yurt dışında Türk mallarına Çin malı muamelesi yapılıyordu şimdi ise Türk mallarının kaliteli olduğu algısı yerleşti. Türk malına talep artıkça Avrupa'daki rakiplerimiz ambargolar koyuyor, mesela vize vermiyor. Vize alamayınca müşteri ile olan sıkıntıları çözemiyorsunuz. İhracat potansiyeliniz düşüyor. Bu engeller ortadan kalkarsa ihracat ağırlıklı çalışan bizim gibi şirketler hem ihracatlarını hem de üretim kapasitelerini daha da arttıracaklar.

MODEDOOR

MODEDOOR® Offers Special Solutions For Radiation Protection And Defence Industries With Its 5.000 M2 Modern Facilities in SARAY Kahraman Kazan, Wide Product Range, Qualified Workforce And High Production Capacity.

Our company has made customer satisfactıon the first and most important goal since the day it was founded. Modedoor's quality policyiis always kept away from price competition in the sector and were not sacrificing quality.



AstraZeneca Türkiye Youth Awards'ta Bronz Ödül'ün Sahibi Oldu

Gençlerin kariyer platformu Youthall'un düzenlediği Youth Awards'ta oylama sonuçlandı. 85 binden fazla katılım ile şirketlerin insan kaynakları ve işveren markası alanında yaptığı çalışmaların değerlendirildiği oylamada AstraZeneca Türkiye, gençlerin sağlık alanında en çok çalışmak istediği şirketlerden biri oldu.

Yaşama değer katan ilaçları keşfetmek amacıyla bilimin sınırlarını zorlarken çalışanlarının gelişimine verdiği destekle de dikkat çeken AstraZeneca Türkiye, gençlerin verdiği oylar ile belirlenen Youth Awards 2022'de "Gençler Tarafından En Çok Çalışılmak İstenen Sağlık Şirketi" kategorisinde ilk üçte yer aldı. Bu yıl 19 kategoride 162 şirketin katılımı ile gerçekleşen oylamada 219 farklı üniversiteden ve 231 farklı bölümden toplam 85 bin 173 oy kullanıldı.

Aldıkları ödül hakkında değerlendirmede bulunan AstraZeneca Türkiye İnsan Kaynakları Direktörü Feyza Aysan şunları söyledi: "Bu yılın başlarında GPTW Enstitüsü tarafından 2022 Milenyum Kuşağı İçin En İyi İşyerleri Listesi'nde 500+ çalışan kategorisinde Y kuşağı için en iyi iş verenlerden birisi olarak açıklanmamızın ardından bu kez Youth Awards'ta da gençlerin tercih ettiği bir şirket olmamızın haklı gurunu ve mutluluğunu yaşıyoruz.

Gençlerin katıldığı araştırmalarda şirketimizin gösterdiği bu başarının ardında gençlerin de oyları ile teyit ettiği üzere somut nedenler bulunuyor. Her jenerasyondan çalışma arkadaşımızı bireysel gelişim hedefleri doğrultusunda destekleyen, geleceğin lider adaylarını tüm özellikleriyle değerli görmeyi önceliklendiren bir yaklaşım izliyoruz. 'İnsana Saygı' ilkemiz doğrultusunda önce insanı merkeze koyarak çalışanlarımızın iş - özel yaşam dengesini ve çalışan bağlılığını sağlama odaklı esnek çalışma ve esnek yan haklar gibi pek çok motivasyon artırıcı uygulamayı hayata geçiriyoruz. İnsan odaklı uygulamalarımız ile sağlık alanında kariyer yapmak isteyen gençlerin yanında olmayı sürdüreceğiz."



Feyza Aysan



HOSPITALES MOVILES.COM
BY VERTISA

"SOPHISTICATED ENGINEERING SOLUTIONS"





RAPID DEPLOYABLE STATE OF THE ART MODULAR HOSPITAL

- Field Mobile Hospitals
- COVID-19 Ready Clinics - Hospitals
- 20, 50, 100 Beds Hospitals
- Intensive Care Units
- Triage, ER, Emergency Rooms, Specialty Clinics
- Fully Equipped & Integrated
- Inflatable Tents
- Military and Civil Guard Solutions

CALL TO GET A QUOTATION TODAY!

USA
956 Town Center Blvd. Ste 217
Orlando, FL 32837 USA
+1 (407) 852-8277 · +1 (407) 956-7377
info@hospitalesmoviles.com
www.hospitalesmoviles.com

TURKEY
Ostim OSB Mah, 1187 Cd.
No:21 Yenimahalle – Ankara
+90 312 395 38 04 · Fax +90 312 395 38 04
info@vertisa.com.tr
www.vertisa.com.tr

VERTISA
MEDICALWASTETECHNOLOGY.COM







AFFORDABLE, EFFECTIVE MEDICAL WASTE DISPOSAL SOLUTIONS

- Pre and Post-Shredding Sterilizers and Systems
- Steam Boilers, Shredders and Mobile Systems
- Systems from 20Kgs. to 2 Tons. per hour
- Systems for Clinics, Hospitals & Insdustrial Treatment Plants
- Custom Solutions & Fully Automated

CALL TO GET A QUOTATION TODAY!

USA
956 Town Center Blvd. Ste 217
Orlando, FL 32837 USA
1 (407) 852-8277
1 (407) 956-7377
info@vertisausa.com
www.vertisausa.com

TURKEY
Ostim OSB Mah, 1187 Cd.
No:21 Yenimahalle – Ankara
+90 312 395 38 04
Fax +90 312 395 38 04
info@vertisa.com.tr
www.vertisa.com.tr



VERTISA
Dünya Çapında Medikal ve Medikal İle İlişkili Anahtar Teslim Projeler Yürütüyor

Orlando Florida'da yerleşik bir Amerikan firması olan VERTISA Corporation, Ankara, Türkiye'deki fabrikasında üretim yapıyor. Macaristan, Romanya, Guatemala, Peru ve Kolombiya'da temsilcilikleri bulunuyor. Vertisa, Covid Hastaneleri, Mobil Diyaliz Klinikleri, Mobil Sahra Hastaneleri, Prefabrik, Mobil ve Modüler Hastaneler gibi "Hızlı Kurulan Modüler Hastane" projeleri yapıyor.

Vertisa Corporation hakkında Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Axel LOPEZ 1998'de kuruldukları günden bu yana dünyanın çeşitli bölgelerinde medikal alanda; cihaz, sistem, mobil hastane projeleri ile hizmet sağladıklarını söyledi.

Axel Lopez; "Alanında en ileri medikal cihaz üreticileri ve tedarikçileri ile çalışmakta ve proje içeriğine bağlı olarak, uluslararası projelere ana veya alt yüklenici olarak destek vermekteyiz. Misyonumuz, doğal afetler, salgın hastalıklar ve askeri ihtiyaçlar gibi acil müdahale edilmesi gereken durumlarda, en ileri tıbbi hizmetlere tüm ihtiyaç sahiplerinin en hızlı şekilde ulaşmasına yardımcı olmaktır.

Bu amaçla, Hospitales Moviles, dünya çapında medikal ve medikal ile ilişkili anahtar teslim projeler planlamakta, tasarlamakta ve yürütmektedir. Hâlihazırda yaşanmakta olan pandemi süreci ile birlikte öncelikli işimiz ve hedefimiz Covid Hastaneleri, Mobil Diyaliz Klinikleri, Mobil Sahra Hastaneleri, Prefabrik, Mobil ve Modüler Hastaneler gibi "Hızlı Kurulan Modüler Hastane" projeleri yapmakta ve yürütmektedir.

Güçlü altyapısı ve konusunda deneyimli ekibi ile tüm müşteri ve proje ihtiyaçlarına uygun, tasarlanan Mobil Hastane projelerimiz ve sunduğumuz çözümler özel, askeri veya kamu ihtiyaçlarına uygun olacak şekilde hazırlanmaktadır." dedi.

Mobile Hospital and Modular Clinics bring great results in Health Care after Natural Disasters

Disasters such as an earthquake, tornadoes, hurricanes, floods, and an epidemic usually lead to large numbers of casualties accompanied by disruption of the functioning of local medical institutions. That's why it's important we look towards more rapid response systems that can reach these people and help them in times of need. That's why we put our focus on Mobile Hospitals and Modular Clinics. One of the biggest benefits of Mobile Hospitals, Mobile Clinics, and Modular Houses for disaster relief is their scalability and flexibility. Whether you're recovering from a natural disaster or a pandemic, there's a Mobile or Modular solution ready to use.

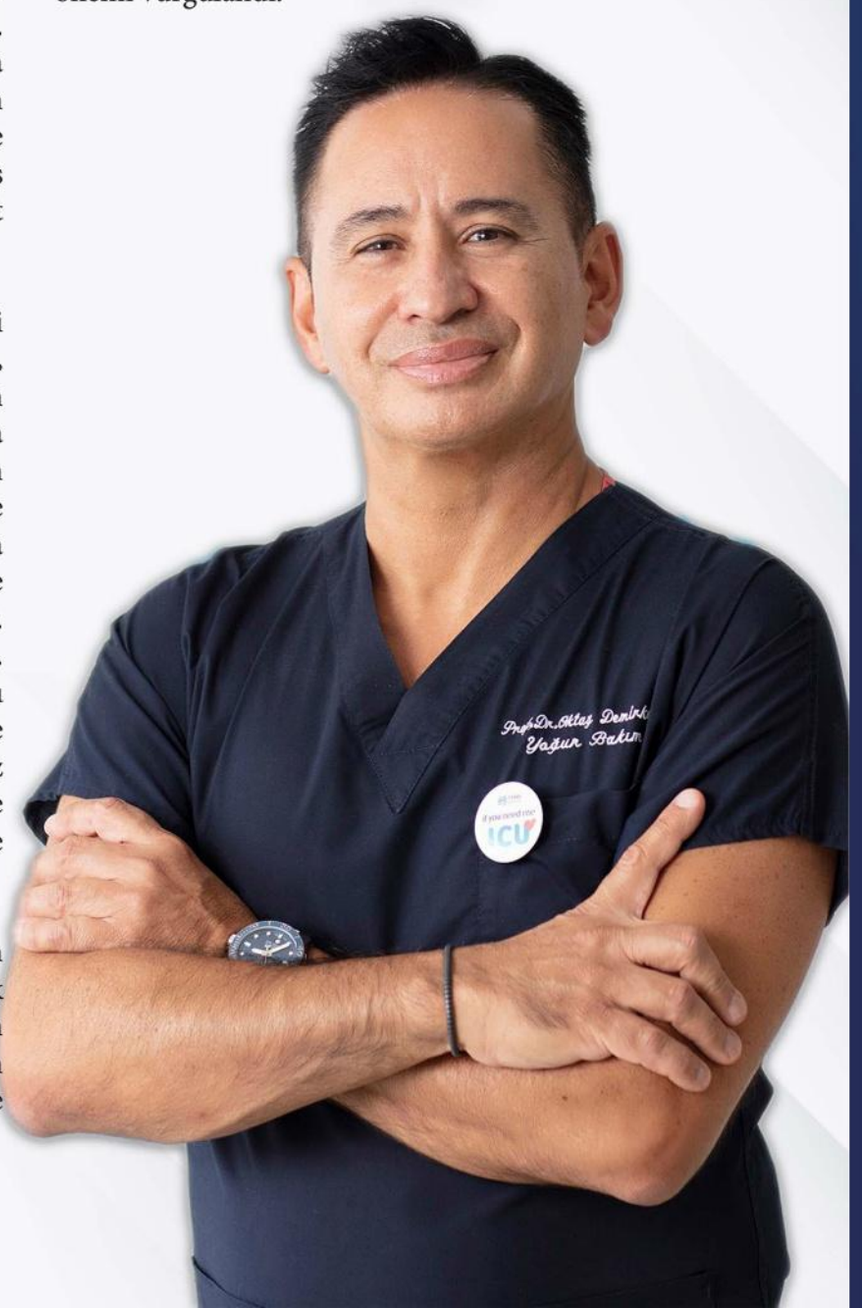
Covid-19'u Ağır Geçirenlerin %60'ı Sepsis Nedeniyle Hayatını Kaybetti

Dünya Sepsis Günü'nde düzenlenen basın toplantısında Türk Yoğun Bakım Derneği Başkanı Prof. Dr. Oktay Demirkıran Sepsis kaynaklı ölümlerde pandemi döneminde yaşanan artışa dikkat çekti. Demirkıran, tüm dünyada gerçekleşen her 5 hastane ölümünden 1'inin sepsis nedeniyle gerçekleştiğini belirterek, "Bu da hastane ölümlerinin yüzde 20'si sepsise bağlı demek oluyor. Dünyada her yıl yaklaşık 50 milyon sepsis vakası görülmekte olup ve bu vakaların yaklaşık 11 milyonu hayatını kaybediyor. Her 2,8 saniyede 1 kişiyi sepsis nedeniyle ölmekte" ifadelerini kullandı.

Dünyadaki her beş ölümden biriyle ilişkilendirilen ve tüm hastane ölümleri arasında ilk sırada yer alan Sepsis konusunda farkındalık yaratmak amacıyla Baxter'ın desteğiyle düzenlenen bilgilendirme toplantısı Türk Yoğun Bakım Derneği(TYBD) Başkanı Prof. Dr. Oktay Demirkıran sözcülüğünde Ankara'da gerçekleştirildi. Dünya Sepsis Günü kapsamında düzenlenen toplantıda Covid-19 pandemisi nedeniyle yaşanan kayıpların çoğunluğunun, enfeksiyonu şiddetli geçirenlerde gözlenen Sepsisten kaynaklanması sebebiyle sepsis vakalarında önemli ölçüde artış görüldüğüne dikkat çekildi.

Sepsisin Covid-19'ın olası sonuçlarından biri olabileceği düşünüldüğüne vurgu yapan Prof. Dr. Oktay Demirkıran, Covid-19 kaynaklı sepsis vakalarının önlenebilmesi için aşılamanın önemine dikkat çekti. Sepsis konusunda farkındalık yaratmanın önemine dikkat çeken Demirkıran "Tüm dünyada gerçekleşen her 5 hastane ölümünden 1'i sepsis nedeniyle gerçekleşiyor. Dünyada her yıl yaklaşık 50 milyon sepsis vakası görülürken ve bu vakaların yaklaşık 11 milyonu hayatını kaybediyor. Her 2,8 saniyede 1 kişiyi sepsis nedeniyle kaybediyoruz. Bu nedenle karşılaştığımız vakalarda sepsisi doğru anlamak ve semptomları takip etmek, erken tanı ve tedavi çok önemli. Bu süreçte TYBD olarak başlattığımız "Farkına Var, Hayat Kurtar" farkındalık kampanyası ile kamuoyunu bilinçlendirmeye gayret ediyoruz" diye konuştu.

Toplantıda dünyada her beş ölümden birinin ilişkilendirildiği ve tedavi edilmezse sebep olduğu septik şok ve çoklu organ yetmezliği ile dünyadaki gerçekleşen tüm hastane ölümlerinin bir numaralı sebebi olan sepsisin özellikle Covid-19 pandemisi döneminde yarattığı tehlikeye dikkat çekildi. Covid-19 nedeniyle yaşanan kayıpların çoğunluğunun, enfeksiyonu şiddetli geçirenlerde gözlenen sepsisten kaynaklandığının altı çizilirken, erken tanı ve tedavinin yanı sıra aşılanmanın önemi vurgulandı.



30 YEARS OF EXPERIENCE

We Bring Technology With Our Experience

WE ARE PROUD

on behalf of our country to be preferred by the world's distinguished health institutions.



Treatment of all urinary system's stones



Avicenna RoboFlex
Flexible Ureteroscopy Robot



Multimed EM
New Generation Electromagnetic ESWL System



Vibrolith Plus
Pneumatic Ultrasonic Combined Lithotripter



Vibrolith
Pneumatic Lithotripter



Stone Localization & Imaging Systems
Lithoscope ESWL Compatible X-Ray Fluoroscopy Device, Lithoarm Automatic Ultrasonic Localization Robot Arm Compatible with All Brands of ESWL Devices



Vibrolith Ortho
ESWT - RSWT

ELMED
MEDICAL SYSTEMS
ELEKTRONİK VE MEDİKAL SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

TÜRKİYE
+(90) (312) **256 92 22**
Ostim Teknoloji Geliştirme Bölgesi
OSB Mah. 100.Yıl Bulvarı Ostim Turkuaz Bina
No:55/E-13 Yenimahalle/**ANKARA**

UNITED STATES
+(1) (727) **4701 29 35**
3956 Town Center Blvd. Ste 217
ORLANDO, FL 32837, **USA**

ALDARMED
Medical Supplies Factory







LUER LOCK / LUER SLIP

1 cc Hypodermic Syringe
(18G, 19G, 20G, 21G, 22G, 23G, 24G, 25G, 26G, 27G)

2 cc Hypodermic Syringe
(21G, 22G, 23G)

3 cc Hypodermic Syringe
(21G, 22G, 23G)

5 cc Hypodermic Syringe
(21G, 22G, 23G)

10 cc Hypodermic Syringe
(21G, 22G, 23G)

20 cc Hypodermic Syringe
(21G, 22G, 23G)

50 cc Hypodermic Syringe

We are experts in our business...

ALDARMED
Medical Supplies Factory

Hasanağa OSB Mah. 15. Cadde No:10 Nilüfer / Bursa
+90 (0224) 909 13 90
www.aldarmed.com.tr | info@aldarmed.com

Sepsisin vücudun enfeksiyonlarla savaşan bağışıklık sisteminin vücudun kendi doku ve organlarında zarar vermesi durumunda ortaya çıktığını belirten Prof. Dr. Oktay Demirkıran, "Sepsiste erken tanı çok önemlidir, aksi durumda çoklu organ yetmezliği sonucu sepsis ölüme yol açar. Bu sebeple sepsiste her saniye değerlidir. Tüm dünyada gerçekleşen her 5 hastane ölümünden 1'i sepsis nedeniyle gerçekleşiyor. Bu da hastane ölümlerinin yüzde 20'si sepsise bağlı demek oluyor. Dünyada her yıl yaklaşık 50 milyon sepsis vakası görülmekte olup ve bu vakaların yaklaşık 11 milyonu hayatını kaybediyor. Her 2,8 saniyede 1 kişiyi sepsis nedeniyle ölmekte" ifadelerini kullandı.

Covid-19'u şiddetli geçiren vakalarda yaşanan ölümlerin çoğunluğunun sepsis kaynaklı olduğunu biliyoruz. Her Covid-19 hastası sepsis olmaz ancak Covid-19 hastalarının yaklaşık yüzde 2 ila 5'inde ortalama 8-10 gün sonra sepsis organ fonksiyon bozukluğu belirtileri ortaya çıkabilir. Özellikle Covid-19'un olası sonuçlarından biri olabileceğini belirten Prof. Dr. Demirkıran, "Şiddetli Covid-19 hastası Covid-19'u ağır geçirenlerin %60'ının sepsis nedeniyle hayatını kaybettiği görülüyor" diye konuştu.

Herkesin sepsise yakalanabileceğini ancak özellikle kronik hastalığı olanlar, 1 yaş altı çocuklar, 60 yaşın üstündeki yetişkinler, dalağı olmayanlar ve bağışıklık sistemi baskılanan kişilerin sepsis konusunda daha yüksek risk grubunda bulunduklarına dikkat çeken Prof. Demirkıran, "Özellikle pandemi sürecinde sepsis risk grubundaki kişilerin aşılanmaları hem Covid-19'a hem de ondan kaynaklanabilecek sepsis vakalarına karşı kıymetli bir önlem olacaktır. Özellikle bu gruplar içindeyseniz, pandemide riski değil hayatı seçmek ve aşılamaya önem vermek, aşılanmayı ihmal etmemek gerçek anlamda hayat kurtaracaktır. Aşı olmuş ve son yapılan aşı üzerinden minimum 3-4 ay geçen kişilerin de hatırlatma dozu yapmaları çok önemlidir" dedi.
"Kısa bir süre önce Covid yoğun bakımların tek tek kapandığını konuşurken şimdi tekrar Covid yoğun bakımlarını aktif olarak kullanmaya başladık" diyen Prof. Demirkıran "Düşük kapasiteye getirdiğimiz Covid yoğun bakımların bu kapasiteleri tekrar dolmaya başladı. Türk Yoğun Bakım Derneği'ne Türkiye'den gelen verileri değerlendirdiğimizde, Covid için ayrılan yoğun bakımlardaki doluluk oranlarında zaman zaman artışlar gerçekleşmektedir.

Covid yoğun bakım doluluk oranlarında şu anda İstanbul başı çekiyor ve hastaların büyük çoğunluğu hatırlatma dozuna ihtiyacı olan 65 yaş üstü kronik hastalığı olan risk grubu kişilerden oluşuyor. Bağışıklık sistemini baskılayan rahatsızlığı olanlar ya da bağışıklığı baskılayıcı tedavi görenler (kanser hastalarında kemoterapi, radyoterapi gibi) risk grubunda olan hastalar. Aşılanma konusuna verilen önem sayesinde ölümlerin büyük boyutlara ulaşması önlenebildi. Covid' in ilk dalgalarında aşı henüz geliştirilmemiş iken tüm dünyada yaşanan korkunç tablo, modern tıbbın çaresizliği aşı ile birlikte yerini vakaların kontrol altında tutulabilmesini sağladı.

Sepsisi önlemenin en önemli yolunun enfeksiyonu önlemek olduğunu belirten Prof. Demirkıran; "Aşılanma, temiz su kullanımı, el hijyeni, hastane kaynaklı enfeksiyonların önlenmesi ve farkındalık başlıca önlemler arasında yer almaktadır. Sepsis gelişen durumlarda ise enfeksiyon odağının hızla kontrol altına alınması ve yoğun bakımlarda uygun organ destek tedavilerinin verilmesi hayat kurtarır" dedi.




Onur Emre Gül

Medtim Grup Medikal Genel Müdürü Onur Emre Gül:

"Yurt Dışına Medtim Kalitesini Sunmayı Yükselen Marka Değerimizi En Üst Seviyeye Ulaştırmayı Hedefliyoruz"

Ortopedi ve yara bakımı alanlarında hizmet veren Medtim Grup Medikal, başta patlayıcı sektörü olmakla beraber farklı sektörlere de üretim yaparak, ürün portföylerini daha da çeşitlendiriyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Medtim Grup Medikal Genel Müdürü Onur Emre Gül, yerli üretimi artırarak ülke ekonomisine katkıda bulunmak istediklerini söyleyerek, "gelişmeye ve yeniliklere açık şirket yapımız sayesinde hep daha iyiye ulaşmak ve sürekli artan müşteri memnuniyetini daha üst noktalara taşımak istiyoruz. İç pazarda kendimizi kanıtladığımızı düşünüyor, dış pazara Medtim kalitesini sunmayı ve halihazırda var olan marka değerimizi en üst seviyeye yükseltmeyi hedefliyoruz." dedi.

Onur Bey ilk önce siz ve şirketinizi tanıyabilir miyiz? Şirketiniz ne zaman kuruldu? Nasıl gelişti? Faaliyet alanlarınız nedir?

Başkent Üniversitesi Biyomedikal Mühendisliği Bölümü mezunuyum, okuduğum bölüm neticesiyle tıbbı cihaz sektörüne girmeye karar verdim. Türkiye'de ortopedi alanında ürün portföyünü arttırmak ve geliştirmek amacıyla mezuniyetim sonrası 2011 yılında Medtim Grup Medikal'i kurdum. Medtim Grup Medikal olarak kuruluşumuzdan itibaren ortopedi ve yara bakımı alanlarında hizmet vermekteyiz. 2017 yılı Ocak ayı itibarıyla başta patlayıcı sektörü olmakla beraber farklı sektörlere de üretim yaparak, ürün portföyümüzü daha da çeşitlendirdik. Müşterilerimizin ihtiyaç ve beklentilerini en iyi şekilde karşılamak için ürün süreçlerimizi kaliteden ödün vermeden sürekli iyileştirmekte ve yaptığımız her işe yeni değerler ekleyerek memnuniyetin artmasına önem vermekteyiz.

Üretimleriniz ve hizmetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Firmamız, odaklı led ışığı yeniliği ile operasyon bölgelerinin daha kolay gözlemlenmesini sağlayan ışıklı Basınçlı Yara Yıkama Cihazı'nın üretimi alanında, Türkiye'de ilk olma özelliği göstermektedir. Led Lavage hem kemik hem de yumuşak dokuları, kalıntı ve atıklardan arındırarak cerrahi operasyon bölgesini tamamen temizleyen tek kullanımlık bir cihazdır.

Öte yandan etilen oksit sterilizasyonu, temiz odada paketleme, plastik enjeksiyon ve ekstrüzyon makineleri ile üretim de verdiğimiz hizmetler arasındadır. Firmamızda çeşitli tonajlarda plastik enjeksiyon makinaları bulunmaktadır. Bu vesileyle başta medikal sektörü olmak üzere; patlayıcı, inşaat ve mobilya gibi farklı sektörlere de plastik enjeksiyon hizmeti verilmektedir. Üretim ve paketleme süreçlerimizin her biri müşteri gereksinimlerine uygundur.

Ayrıca firmamızda ürünlerin temiz oda şartlarında üretilmesi ve montajlanması hizmetleri sunulmaktadır. Steril edilecek ürünlerin, tyvek/film ya da gas paper/film poşetler ile paketlenerek etilen oksit sterilizasyonuna uygun hale getirilmesi sağlanmaktadır. Tüm bu paketleme hizmetleri ürün boyutlarına uygun olarak Class 10.000 temiz oda koşullarında gerçekleştirilmektedir. Paketleme hizmetinin gerçekleştirildiği temiz odanın validasyon çalışmaları periyodik olarak yapılmaktadır.

Son olarak ise çeşitli firmalara yarı mamul tedarikçiliği yaptığımızı belirtebilirim. Bunun yanı sıra, hayvanlara olan sevgimizden veterinerlik cerrahisinde kullanılan implantların da tedarikini yapmaktayız.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran özellikleri nelerdir?

Ürünlerimizi benzer ürünlerden ve rakiplerimizden ayıran en önemli unsurlardan biri, ürünlerimizi üretirken en kaliteli malzemeyi kullanmak. Firmamız ISO 13485 Kalite Sistem Standartları paralelinde, Kalite Yönetim Sisteminin etkinliğinin sürekli iyileştirilmesi ve şartlara uygunluğunu sağlamak için Kalite Yönetim Sistemini güncel tutmayı, kuruluşundan beri gelişen ürün ve üretim teknolojisini uygulayarak, sürekli eğitimle desteklenen çalışanları ile birlikte pazardaki rekabet gücünü arttırmayı politikası olarak belirlemiştir. Bunlarla birlikte Tıbbi Cihaz Direktifi 93/42/EEC, ISO 13485:2016 Tıbbi Cihazlar Kalite Yönetim Sistemleri ve ilgili kılavuz dokümanların şartlarına uymayı taahhüt etmiştir. ISO 9001, ISO 13485, ISO 22716 ve CE belgeleri sahip olduğumuz belgeler arasındadır. Bir diğer unsur, satış sonrası hizmetimizin



MEDTiM

www.medtim.com

HİZMETLERİMİZ

TEMİZ ODADA PAKETLEME

ETİLENOKSİT STERİLİZASYON

VALİDASYON

Plastik Enjeksiyon Kalıp Tasarımı

Plastik Enjeksiyon ile Ürün Basımı

Plastik Ekstrüzyon ile Hortum Üretim

Deneyimli Personel ile Ürün Montajı



Çalıştığımız Sektörler

Medikal,Savunma Sanayi,Patlayıcı,İnşaat







T. +90 312 472 08 36 F. +90 312 385 08 36 info@medtim.com

Uzay Çağı Caddesi 1138. Sokak No:16 Ostim/Ankara-Türkiye

güçlü olması. Müşterilerimizle sürekli bir diyalog halindeyiz. Yurt içindeki ve yurt dışındaki müşterilerimizin ihtiyaçlarını tespit etmek amacıyla onlarla sadece telefonda iletişim kurmuyoruz, müşterilerimizi yerlerinde ziyaret ediyoruz. Satış sonrasında müşterilerimize tüm desteğimiz ve imkanlarımızla hizmet vermeye devam ediyoruz. Onların tüm ihtiyaçlarına cevap veriyoruz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejiniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Son teknoloji kullanarak ürettiğimiz ürünlerimizin satışını, yurt içi ve yurt dışı pazarında, müşterilerimizin ihtiyaç ve beklentilerini en iyi şekilde karşılayarak gerçekleştirmeye devam ediyoruz. Geniş ürün portföyümüz, ürünlerimizin kalitesi ve sağlam temellere dayanan müşteri ilişkilerimiz sayesinde yurt içinde ürünümüz Basınçlı Yara Yıkama Cihazı'nın üretimi ve satışında rakiplerimizden her zaman bir adım öndeyiz. Kamu kurumları ve ortopedi alanında çalışan firmalara ürünümüzü temin etmekteyiz. Ülkemizde bu pazarın öncülerinden olmanın gururunu yaşıyoruz.

Ayrıca patlayıcı sektöründe Türkiye'de üretim yapan yabancı sermayeli firmalara da ürettiğimiz ürünlerimizi yoğun bir şekilde temin etmekteyiz. Bizi ön plana çıkaran şey, iyi bir tanıtım eşliğinde yapılan işi daha hızlı ve kaliteli bitirmek oldu. Şu an ülkemizin 81 ilindeki medikal sektöründe çalışan birçok firma ve kamu kuruluşuyla iş birliği halindeyiz.

2022 ve 2023 yılındaki ihracat planlarımızı ve hazırlıklarımızı tamamladık. Türkiye'deki satışlarımızın yanı sıra, pandemiyle birlikte yurt dışı satışlarımızda da artış yaşandı. Şu an için Romanya, Gürcistan, Hindistan ve Azerbaycan başta olmak üzere 15'ten fazla ülkeye aktif ihracat yapmaktayız. Yine ürünlerimizi, kendimiz ve bayilerimiz aracılığıyla Balkanlar ve Orta Doğu ülkelerine ihraç etmekteyiz. Gelecek dönemde Uzakdoğu ülkelerine açılmayı hedefliyoruz. Yurt dışı pazarında önemli olan müşterinin güvenini kazanmak, sağlam bir diyalog kurmak ve en kaliteli ürünü en uygun fiyatla vermek. Bunu da en iyi şekilde yapmaya çalışıyoruz.



Hedefleriniz nedir? Gelecekte Medtim'i nerede görüyorsunuz?

Medtim Grup Medikal olarak öncelikli hedeflerimiz, Türkiye'deki üretim ağımızı geliştirmek, dünya pazarında firmamızın rekabet gücünü artırmak, ülkemizde dış ticaret açığının kapanmasına yardımcı olmak ve uzun vadede dünya pazarından pay alabilmektedir. Artık yeni pazarları hedefliyoruz, bu sebepten ötürü ihracat ağımızı Uzakdoğu'ya doğru genişletmek istiyoruz. Türkiye pazarında ileriye yönelik en önemli hedefimiz ise, yerli üretimi artırarak ülke ekonomisine katkıda bulunmak, gelişmeye ve yeniliklere açık şirket yapımız sayesinde hep daha iyiye ulaşmak ve sürekli artan müşteri memnuniyetini sağlamak. İç pazarda kendimizi kanıtladığımızı düşünüyor, dış pazara Medtim kalitesini sunmayı ve halihazırda var olan marka değerimizi en üst seviyeye yükseltmeyi hedefliyoruz.

Bu güzel röportaj için Sağlık Dergisi ekibine teşekkür ederim. Gençlere ve küçük girişimcilere birkaç tavsiyede bulunabilirim. Elbette ki, kendi işletmenizi kurarken karşınıza bazı engeller çıkabiliyor. Türkiye'de üretici olmak kimi zaman bizleri zorlasa da yerli üretimi arttırmanın verdiği gurur bizi bu sektörde tutuyor. Küçük işletmelere verebileceğim en büyük tavsiye, karşılarına ne kadar zorluk çıkarsa çıksın yılmadan çalışmaya devam etmeleridir. Başarı, istikrarlı, planlı ve ahlaklı bir şekilde çalıştıktan sonra gelir. Sabırlı olmalarını, dürüst ticaret yapmalarını, bilimin yolunda ilerlemelerini, teknolojiye açık olmalarını ve atılım yapmaktan korkmamalarını öneririm.

MEDTİM GRUP MEDİKAL

Medtim Grup Medikal was established in 2011 in Ankara, the capital city of Turkey, in order to increase and develop its product portfolio in the field of orthopedics in Turkey. Pressure wound washing system with led used in orthopedic surgeries was produced by Medtim for the first time in Turkey. Pressure wound washing system, brand name is LED LAVAGE, is designed as a disposable device which combines fluid jet and vacuum tubes with lighting led for cleaning operating region from foreign materials and bacteria. Medtim Grup Medikal produces both in the medical sector and also provides services in many sectors such as explosive and construction. Medtim Grup Medikal General Manager Onur Emre Gül said that they continue to sell their products, which they produce using the latest technology, in the domestic and international markets, by meeting the needs and expectations of their customers in the best possible way. "The medical device industry is a vital area in terms of public health, we are proud to be a company that produces domestic medical devices in such an important area in Turkey."

Tipmed®

Regain your mobility



FEMORAL
INTRAMEDULLARY
NAILING SYSTEMS



REVISION
TOTAL KNEE
PROSTHESIS

PRIMARY
TOTAL KNEE
PROSTHESIS



TPM
REVERSE
SHOULDER
SYSTEM



TCK
PLUS
HIP
PROSTHESIS



LOCKING SCREW SYSTEMS



TPM **LOCKING PLATE** SYSTEMS

MEDICA

Visit Us!
MEDICA 2022
November 14 – 17, 2022
Düsseldorf, Germany
Hall: 16, Turkish Pavilion,
Booth: 16B44-6

Tipmed®
www.tipmed.com

TIPMED Tıbbi Medikal Ürünler San. Tic. Ltd. Şti.
Kemalpaşa Mh. 7401/1 Sk. No:16 Bornova / İzmir - TÜRKİYE
T: +90 232 479 3322 - F: +90 232 479 3825
info@tipmed.com - marketing@tipmed.com

BİL-TEK
Kadın Doğum, Androloji ve Tüp Bebek Alanına Yoğunlaştı

29 yıldır, Biyokimya, Mikrobiyoloji, Kan Bankacılığı, Kadın Doğum ve Tüp Bebek alanında faaliyet gösteren BİL-TEK, Tüp Bebek, Embriyoloji ve Kadın Doğum ürünleri alanında büyümek ve pazarda ilk 3 firma arasında yer almayı hedefliyor. BİL-TEK Bilimsel Teknolojik ve Tıbbi Ürünler Tic. Ltd. Şti. Kurucusu Hıdır Güneri, ürünleri ile ilgili bilgileri eksiksiz olarak müşterilerine ulaştırdıklarını, bilimsel çalışmalar hakkında düzenli olarak bilgilendirme yaptıklarını söyleyerek, "Embriyoloji ve Kadın Doğum ürünleri alanında büyümek istiyoruz. Bu alandaki yenilikleri takip ediyoruz ve bu ürünleri müşterilerimizle buluşturmak istiyoruz. Bu alandaki hedefimiz pazardaki ilk 3-4 firma arasında yer almaktır." dedi.

İlk olarak firmanızı kısaca tanıyabilir miyiz? Ne zaman kuruldu ve hangi alanda faaliyet gösteriyor?

Firmamız BİL-TEK 1993 yılında İstanbul'da kuruldu. Biyokimya, Mikrobiyoloji, Kan Bankacılığı, Kadın Doğum ve Tüp Bebek alanında faaliyet gösteren firmaların bayiliğini yaparak çalışmaya başladı ve 1997 yılından itibaren ise distribütör firma olarak faaliyetlerini bugüne kadar sürdürmektedir. 2009 yılından itibaren çalışmalarımızı Kadın Doğum, Androloji ve Tüp Bebek alanında yoğunlaşmış durumdayız. Firmamızda 6 kişilik oldukça tecrübeli bir kadro var. Bundan tam 29 yıl önce yani ilk kurulduğumuz günden itibaren aynı çalışma arzusu ve şevki ile çalışmalarımıza devam etmekteyiz.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

Tüp Bebekte kullanılan kültür medyumları, tüp bebekte başarıyı artıran spesifik kültür medyumları, sperm yıkama medyumları, Sperm, yumurta ve embriyo dondurma ve çözme medyumları, yumurta toplama iğneleri, inseminasyon kateterleri, ICSI, Holding, Biyopsi ve Denuding pipetleri, rahim filmi çekiminde kullanılan HSG kateterleri, Uterus Maniplatörleri, LEEP (Topuz, Kare ve Halka) elektrodları, Makler Sperm sayma kamerası ve az sayıdaki spermlerin dondurulması için kullanılan Sperm Vitrifikasyon aleti gibi Kadın Doğum ve Tüp Bebek merkezlerine hitap eden ürünlerimiz vardır.



Sperm Vitrifikasyon Aleti



IVF Kültür Medyumları



Sperm Yıkama Medyumları



BİL-TEK

BİLİMSEL TEKNOLOJİK VE TIBBİ ÜRÜNLER TİC. LTD. ŞTİ.

Tüp Bebek Malzemeleri
Temininde En İyi Yardımcınız



LEEP / LLETZ İşlemi Elektrotları



Yumurta Toplama İğneleri



BPA FREE Mikro Pipetler

GYNEMED · HAMILTON THORNE · THOMAS MEDICAL a Medtronic company · BIOMERICS · Sefi Medical Instruments · MFC GLOBAL

Üsküdar İçerenköy Yolu Cad. No:7 Sandoz Sit. A Blok D-2 İçerenköy/Ataşehir/İSTANBUL
+90 216 574 70 57 info@biltek.biz.tr

www.biltek.biz.tr



Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Bütün ürünlerimiz genel olarak spesifik işlemlere özgüdür. Bu da firmamızı farklı kılmakta ve ilgili alanlarda kullanıcıların başarılarını artırmaktadır. Gerek Almanya ve ABD gerekse de İsrail kökenli firmalarımız kendi konularında pazara yön veren ve en üst standartları uygulayan firmalardır. Bu nedenle firmalarımızın en önemli özelliği pazarda öncü olmaları ve standartları belirlemeleridir. Ürünlerin üretilmesinden etiketlenmesine, ambalajlanmasından depolanmasına kadar çok sıkı bir güvenlik sistemi uygulamaktadırlar. Aynı tedbirleri firma olarak bizde devam ettirmekteyiz. Ürünlerimiz ile ilgili bilgileri eksiksiz olarak müşterilerimize ulaştırmaktayız. Bilimsel çalışmalar hakkında düzenli olarak bilgilendirmekteyiz. Aylık olarak hazırlanan bültenlerimizi müşterilerimize göndermekteyiz. Aşağı yukarı bütün ürünlerimiz ile ilgili kendi alanlarında uzman olan bilim insanları tarafından yapılmış ve uluslararası hakemli dergilerde yayınlanmış birçok bilimsel çalışma bulunmakta ve ürünlerimizin klinik geçerlilikleri ispatlanmış durumdadır.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Yurtiçinde yoğun olarak pazarlama faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Kongrelere katılım sağlıyoruz, bilimsel dergilerde, sağlık alanı ile ilgili dergilerde ve internet sitelerinde tanıtım faaliyetlerimizi yoğun biçimde sürdürüyoruz. Ayrıca e.mail veya diğer haberleşme araçları ile sürekli müşterilerimize ulaşarak tanıtım faaliyetlerimize devam ediyoruz. Düzenli olarak broşürlerimizi ve bültenlerimizi gönderiyoruz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Evet var. Embriyoloji ve Kadın Doğum ürünleri alanında büyümek istiyoruz. Bu alandaki yenilikleri takip ediyoruz ve bu ürünleri müşterilerimizle buluşturmak istiyoruz. Bu alandaki hedefimiz pazardaki ilk 3-4 firma arasında yer almaktır. Bütün ekibimiz bu hedefimizi gerçekleştirmeye inanmış vaziyette ve büyük bir azimle de çalışmaktadır.

BİL-TEK

BIL – TEK was established in 1993 in Istanbul to specialize in the marketing and selling of diagnostic products.

BİL-TEK has worked longtimes as distributor of GYNEMED-Hamilton Thorne - Germany, Microtech-IVF-Czhec Republic,Thomas Medical-USA, MFC-Global-Israel, Sefi Medical-Israel, BIL-TEK is a registered company and has all official permissions for selling medical and in vitro diagnoctics products.

The owners of the company have been working in diagnostic and medical business for more than twenty years. The owner and manager of the Company Mr. Hıdır GUNERI has 34 years experience in medical and diagnostic fields.

Türkiye'nin İlk ve Tek "Küçük Hücreli Dışı Akciğer Kanseri için Moleküler Testler Tanı Rehberi" Güncellendi

Akciğer kanseri tanısında kullanılan moleküler testler ve test süreçlerini anlatan, Türkiye'de bu konuda ilk ve tek ulusal rehber olma niteliğini de taşıyan "Küçük Hücreli Dışı Akciğer Kanseri için Moleküler Testler Tanı Rehberi"nin 2021 yılının son aylarında güncellenen versiyonunda, tüm moleküler testlere ve biyopsi süreçlerine yönelik gelişmelere yer veriliyor. AstraZeneca Türkiye ve Roche Diagnostik Türkiye'nin koşulsuz katkıları ile Patoloji Dernekleri Federasyonu'nun hazırladığı rehberdeki içerikler hakkında İstanbul, Ankara ve İzmir'de yapılan yüz yüze toplantılarda editör hekimler tarafından katılımcılara detaylı bilgiler verildi.

Patoloji Dernekleri Federasyonu tarafından AstraZeneca Türkiye ve Roche Diagnostik Türkiye'nin koşulsuz katkıları ile hazırlanan ve ilk kez 2018 yılında yayınlanan "Küçük Hücreli Dışı Akciğer Kanseri için Moleküler Testler Tanı Rehberi" 2021 yılının son aylarında güncellendi. Akciğer kanseri tanısında kullanılan moleküler testler ve test süreçlerinin anlatıldığı rehber, ülkemizde bu alanda yayınlanmış ilk ve tek rehber olma özelliğinin yanında, akciğer kanseri tedavisine yön veren temel tanı aşamalarının standardize edilerek iyileştirilmesi yönünde de önemli bir başvuru kaynağı olarak yerini aldı. Rehber, yayınlandığı günden bugüne, başta patologlar olmak üzere genetik uzmanları, tıbbi onkologlar ve biyopsi süreçlerinde bulunan tüm hekimlerin klinik pratiklerine yön veriyor.

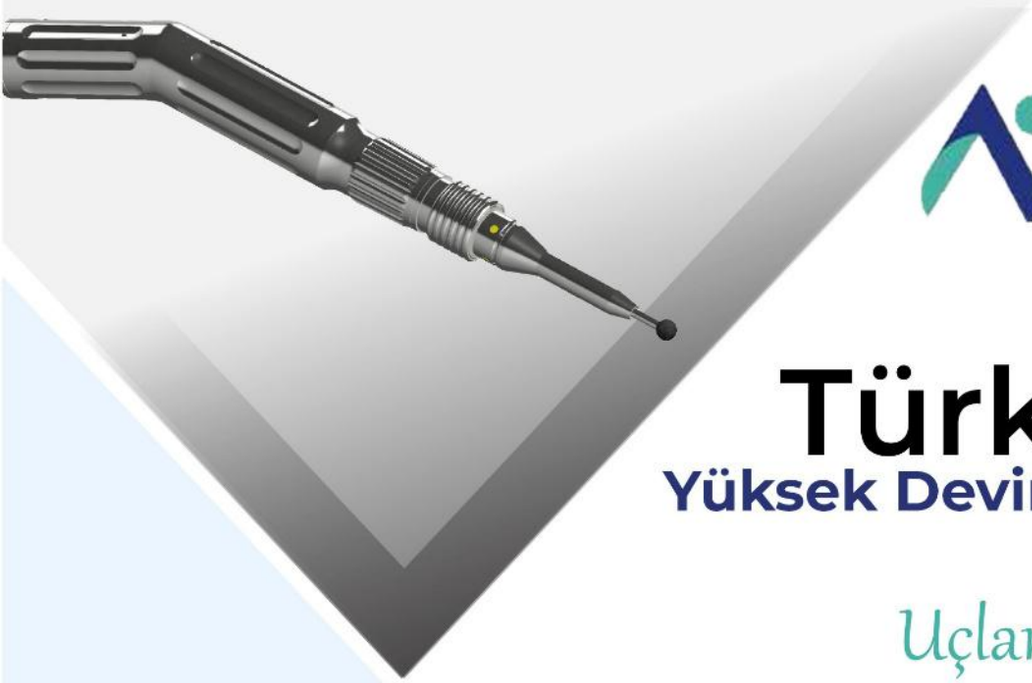
Rehberin 2021 yılı güncellemesinde, başta EGFR (Epidermal Büyüme Faktörü Reseptörü) mutasyonu ve PD-L1 (Programlı hücre ölüm ligandı 1) test süreçleri olmak üzere akciğer kanseri tanısı sürecinde kullanılan moleküler testlere ve biyopsi süreçlerine yönelik gelişmelere yer verildi. Güncellenmiş rehber, Türk Akciğer Kanseri Derneği'nin 2021 yılı Ulusal Akciğer Kanseri Kongresi'nde kongreye katılan patolog, tıbbi onkolog, göğüs hastalıkları uzmanları, göğüs cerrahisi uzmanları ve radyologların bilgisine sunuldu ve dağıtıldı. AstraZeneca Türkiye ve Roche Diagnostik Türkiye'nin koşulsuz katkılarıyla; 2022 yılının ilk yarısında İstanbul, Ankara ve İzmir'de Patoloji Dernekleri Federasyonu'nun organize ettiği yüz yüze toplantılarla rehberin editör hekimleri tarafından katılımcı hekimlere rehberin içeriği ve önemi hakkında detaylı bilgiler verildi. İstanbul'da Prof. Dr. Büge Öz, Ankara'da Prof. Dr. Serpil Dizbay Sak ve Prof. Dr. Nalan Akyürek ve son olarak da İzmir'de Prof Dr. Deniz Nart gerçekleştirilen bu toplantılarda rehber detaylarını paylaştılar.

Patoloji Dernekleri Federasyonu'nun internet sitesinde herkesin erişimine açık olan rehberin basılı versiyonu tüm federasyon üyelerine iletildi. Rehberin 26 - 30 Ekim 2022'de yapılacak 31. Ulusal Patoloji Kongresi'nde katılımcılara dağıtılması da planlanıyor.

Rehberin dijital versiyonuna aşağıdaki linkten ya da akıllı cihazlarla QR kod okutularak ulaşılabilirsiniz.

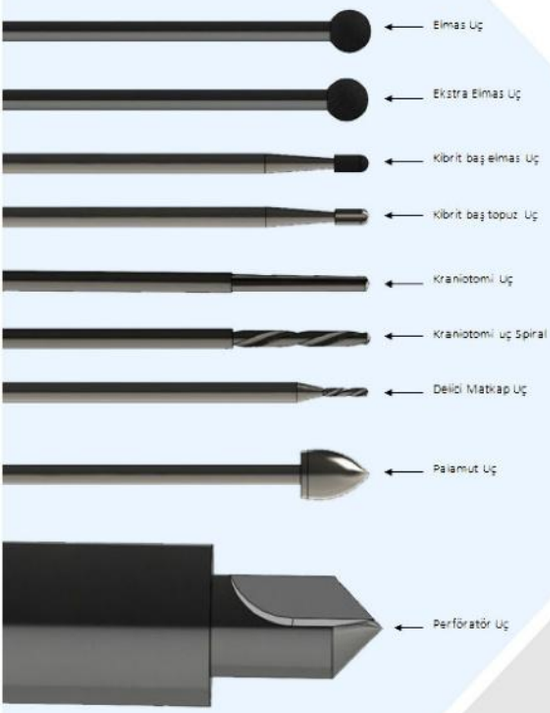
https://qr.short.az/rehber2021





nefmed

Türkiye'de
Yüksek Devirli Tur Motoru
ve
Uçları Üretiyoruz



+90 554 583 53 88

+90 216 419 14 10

info@nefmedical.com

www.nefmedical.com

İnönü Mah. Kartal Cad. No: 55/2
Ataşehir / İstanbul
Türkiye

Elektrikli Yüksek Devirli Cerrahi Motor Üretiminin Türkiye Öncüsü:

"NEFMED"



Nihat KÖSE

NEFMED Medikal A.Ş Elektrikli Yüksek Devirli Cerrahi Motoru Sistemleri ve Uçlarının %100 Yerli Üretimiyle Sektörde Fark Yaratmaya Devam Ediyor. Birinci Sınıf Kalite ve Ergonomik Kullanımıyla En Çok Tercih Edilenlerin Başında. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan NEFMED Medikal A.Ş. Genel Müdürü Nihat Köse, Üretim sürekliliğini, AR-GE çalışmalarının devamını böylece ürün portföyünü genişletmeyi ve kalite standartlarını artırmayı hedeflediklerini söyledi.

Nihat Bey, şirketinizin kuruluşu hakkında bilgi verir misiniz?

Firmamız elektrikli yüksek devirli cerrahi tur motoru sistemlerinin Türkiye pazarına girmeye başladığı 1998 yılından itibaren Türkiye ve Dünya pazarında en büyük pazar payına sahip olan Medtronic Midas Rex tur motoru sisteminin İstanbul Bölge Bayiliğini üstlenmiş ve 20 yıl boyunca satış pazarlama ve eğitim hizmetleri vermiştir.

2013 yılı itibari ile hekimlerimizin de tavsiyeleri ve deneyimlerinden faydalanarak; tamamen öz kaynakları ile Elektrikli Yüksek Devirli Tur Motoru Sistemi üretimi için AR-GE çalışmalarını başlatmıştır. 5 yıl süren AR-GE çalışması sonucunda NEFMED VX1 Elektrikli Yüksek Devirli Tur Motoru Sistemini nihai ürün statüsüne ulaştırmıştır.

Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nelerdir?

Ürünlerimiz; NEFMED VX-1 yüksek devirli cerrahi tur motoru sistemi kullanıcılarına, kolay ve anlaşılabilir kullanıcı ara yüzü, ergonomik tasarım, farklı kullanım alanlarına hitap eden düz-açılı-perforatör olmak üzere 3 çeşit motor el aleti, tüm el aletleri ile uyumlu olmak üzere 9 farklı tipte ataçman ve değişik çap ve çeşitte geniş uç seçeneği imkânı sunmaktadır. Ayrıca piyasada mevcut muadil ürünlerden Medtronic ve Anspach marka tur motoru sistemlerinde kullanılan tek kullanımlık drill uçlarını da yerli olarak üretmektedir.

Benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar;

- NEFMED VX-1 yüksek devirli cerrahi motoru sistemi tamamen yerli üretilen bir cerrahi set olması
- Tamir yapmadan yenisiyle değiştirme ile hızlı ve güvenli teknik servis imkânı
- Kullanıcıya özel pedal ve motor el aletlerinin hassasiyetinin ayarlaması
- Özel olarak seçilmiş soket ve motor kablosu ile daha uzun kullanım ömrü
- Piyasadaki muadillerine göre hafif, ergonomik ve daha yüksek tork gücüne sahip motor el aletleri
- Yerli ürün fiyat avantajı

Euro-dolar paritesindeki gelişmeler üretiminizi nasıl etkiliyor? Döviz kurları firmanızı nasıl etkiledi?

Euro-dolar paritesindeki gelişmeler ve yüksek döviz kuru doğal olarak üretimimizin olumsuz yönde etkilenmesine sebep olmaktadır. Maliyetlerin artması ürünlerimizin de fiyat artışına neden olmaktadır. Kurun bu denli dalgalı ve öngörülemez olması planlamada oldukça zorluk yaşamamıza ve hammadde temininde sıkıntılara neden olmaktadır. Nefmed medikal olarak üretim, sipariş ve tedarikçi ağını iyi yöneterek döviz kurundaki bu dalgalanmanın etkisini en aza indirmeyi başardık.

Önümüzdeki yıllarda gerçekleştirmek istediğiniz yenilikler, girişimler ve hedefleriniz nelerdir?

- Sağlık alanında ülkemizde HI-TEC tıbbi cihaz üretimi çok fazla mevcut olmadığından ileri teknoloji içeren sistemleri üretmeyi
- Üretim sürekliliğini, AR-GE çalışmalarının devamını böylece ürün portföyümüzü genişletmeyi ve kalite standardımızı artırmayı
- Ülkemizin tıbbi cihazda dışa bağımlılığını azalarak cari açığı düşürmeyi
- İleri teknoloji gerektiren katma değeri yüksek cihazları üretmeyi
- Üretimini yaptığımız ürünlerin eğitim ve tanıtımını yapmak için Eğitim Merkezi kurmayı hedeflemekteyiz. Böylelikle ülkemizi ve ürünlerimizi ileri teknoloji sağlık ürünleri sektöründe Dünya' ya tanıtmayı amaçladık.

Türkiye'de medikal sektörün sorunları nelerdir?

Tıbbi sarf ve tıbbi cihazların büyük bir kısmının ithal olmasından kaynaklanan yüksek maliyetler, zamanında teslim etmede sıkıntılar, yedek parça ile teknik servis yeterliliklerinde olan zafiyetler. Son zamanlarda birtakım önlemler alınsa da hala yetersiz kalan denetimlerdir.

Ülkenin her alanında olduğu gibi sağlık alanında da gerek tıbbi sarfların gerekse tıbbi cihazların yerli üretimlerine desteğin ve teşvikin artarak devam etmesi ve mümkün oldukça dışa bağımlılıktan kurtulmamızı temenni ederim.



BSCIENCE® BIOMEDICAL YÜKSEK TEKNOLOJİ SOĞUK STERİLİZASYON CİHAZLARI TEKNOLOJİ VE ÜRETİM TESİSİ AÇILDI

Teknomar Group, yeni şirketi BSCIENCE® BIOMEDICAL'in Teknoloji ve Üretim Tesisinin açılışını gerçekleştirdi. Açılışa ASO Başkanı Nurettin ÖZDEBİR, kamu yöneticileri ve çok sayıda davetli katıldı. Ankara OSTİM'de faaliyet gösterecek yeni şirket ileri teknoloji ürünleri olan; H2O2 Plazma Sterilizasyon Cihazı & Hidronyum Ağır Molekül Sterilizasyon Cihazlarının üretimini gerçekleştirecek. Sağlık Dergisi'ne Açılışla ilgili değerlendirmelerde bulunan Teknomar Group Genel Müdür Yardımcısı İlayda Oza ÖZBEK, "Önce ülkemiz pazarında, sonra dünya pazarında pazarın dev oyuncuları arasında lider konumda olmak istiyoruz ve bunun için çalışıyoruz" dedi.

Ankara Ostim yerleşkesinde faaliyet gösteren BSCIENCE® BIOMEDICAL'in Teknoloji ve Üretim Tesisinde; H2O2 Plazma Sterilizasyon Cihazı & Hidronyum Ağır Molekül Sterilizasyon Cihazlarının üretimini gerçekleştirecek.

Teknomar Group Genel Müdür Yardımcısı İlayda Oza ÖZBEK, yenilikleri seven ve takip eden bir firma olduklarını söyleyerek, " 5 Ekim 2022 tarihinde açılışını gerçekleştirdiğimiz firmamız BSCIENCE®BIOMEDICAL, 1.200 m2'lik kapalı alanı ile Ankara'nın Ostim yerleşkesinde yer alıyor. Ancak firmamızın kuruluş temeli 28 Ocak 2021 yılına dayanıyor. Kuruluşundan açılışına kadar geçen süre zarfında firmamızın üretim faaliyetlerinin gerçekleşmesi için tüm strateji ve Yerli & Millî AR-GE faaliyetlerimiz her bir hedefimizi karşılayacak detaylar göz önünde bulundurularak çağdaş, yeniliklere bağlı dinamik ekibimiz ile gerçekleştirildi.

BSCIENCE® BIOMEDICAL olarak teknolojiyi, yenilikleri seven ve takip eden bir firmayız. Mevcut pazarımızın ihtiyaçlarına yanıt verebilecek çözümler üretmek öncelikli stratejilerimiz arasında yer alıyor. Geniş üretim kapasitemizde BSCIENCE markası adı altında üretimini gerçekleştireceğimiz yüksek teknoloji ürünlerimiz arasında H2O2 Plazma Sterilizasyon Cihazı & Hidronyum Ağır Molekül Sterilizasyon Cihazlarımız yer alıyor." dedi.

İlayda Oza ÖZBEK, Hidronyum Ağır Molekül Sterilizasyon cihazının özellikleri ve avantajları ile ilgili şunları söyledi: "HRF Cold Plazma Teknolojisine sahip ürünlerimiz her türlü ısıya ve neme hassas ürünlerin

Dünyada
İlk & Tek!

Hidronyum Teknolojisi

hdrOzone

AĞIR MOLEKÜL STERİLİZASYON CİHAZI

- Her Türlü **Lümenli Malzeme** Sterilizasyonunda Full Yükte **Çap ve Uzunluk** Sınırı Yoktur.
- Full Yükte **2 mm İç Çap ve 15.000 mm**'ye Kadar Sterilizasyonda Etkindir.
- **Karma, FULL Yükte** Sterilizasyon Özelliği Mevcuttur.



B SCIENCE®
BIOMEDICAL



HRF COLD Plazma Teknolojisi

HİDROJEN PEROKSİT H_2O_2
PLAZMA STERİLİZASYON CİHAZI

- Chamber içinde hrf cold plazma teknolojisi ile üründe kalıntı kalmaz.
- Nemli yükü otomatik algılar, kurutur ve sterilizasyon işlemine kesintisiz devam eder.
- Kolay, rahat ve güvenli bir kullanıma sahiptir.

0312 385 0040 www.bscience.com.tr

B SCIENCE BIOMEDICAL bir TEKNOMAR GROUP firmasıdır.

sterilizasyonunu gerçekleştirirken, steril edilen ürünlerde kalıntı bırakmamaktadır. Tek atığı su ve oksijenden ibaret olan ürünlerimiz ekolojiktir. Bu yönüyle güvenli sterilizasyonun yanı sıra personel ve çevre için de güvenli bir kullanım sunar. Özellikle Hidronyum Ağır Molekül Sterilizasyon Cihazımız pazarda yer alan Hidrojen Peroksit Sterilizasyon Cihazlarında görülen lümen, çap, boy dezavantaj ve sınırlamaların önüne geçmektedir. Cihazımız, içi 2mm boyu 50 m'ye kadar olan lümenli malzemeleri full yükte steril edebilmektedir. Bu, kendi geliştirdiğimiz ve Dünyada ilk olan bir tekniktir. Tıp ve Uzay Sanayide teknolojinin önünü açmaktadır. Pek çok avantajından söz edebileceğimiz cihazımızın sterilizasyonunda vakum altı gaz sterilizasyon teknik özelliği mevcuttur. Hidronyum Ağır Molekül Sterilizasyon Cihazından çıkan malzemeler teknolojik dizayn ve uygulamalar ile ekstra havalandırılmaya gereksinim duymadan kullanıma hazır şekilde sunulur. En iyi özelliklerinden birinin, full ve karma yükte uzunluk sınırlaması olmaksızın her türlü malzemenin ürün ayrıştırmaya gerek kalmadan steril edilebilmesi olduğunu söyleyebiliriz."

Ürünlerimize, teknolojimize olan inancımız tam. Hedeflerimiz çok büyük...

Ülke ekonomisine değer katmanın en büyük motivasyon kaynağı olduğunu ifade eden ÖZBEK, "Önce ülkemiz pazarında, sonra dünya pazarında pazarın dev oyuncuları arasında lider konumda olmak istiyoruz ve bunun için çalışıyoruz. Uluslararası pazarda geniş distribütör ağları oluşturmak, dünya pazarında lider bir Türk markası olmak, seri üretimlerimizle uluslararası alanda gerçekleştireceğimiz ihracatlarımızla ülkemiz ekonomisine değer katmak ve fayda yaratmak bizim için en büyük motivasyon kaynağı. Yolumuz uzun, hedeflerimiz büyük, adımlarımız net...

Son olarak, Teknomar Group Ailesinin bir üyesi BSCIENCE BIOMEDICAL olarak 5 Ekim'de Ankara Sanayi Odası Başkanı Sn. Nurettin ÖZDEBİR'in değerli katılımıyla açılışını gerçekleştirdiğimiz firmamızın bu özel gününde yanımızda olan, bizleri yalnız bırakmayan tüm değerli konuklarımıza, ekibimize teşekkür etmek isteriz. Yeni firmamızın vatanımıza ve milletimize hayırlı olmasını diliyoruz. Tüm insanlığa fayda yaratmak için biz hazırız!" şeklinde konuştu.

TEKNOMAR Ltd. (1993) is a Turkish manufacturer operates in medical sector. Our company is dedicated itself to come up with innovative solutions in the field of sterilization and wound care. As a versatile company, we are able to design, manufacture and run large scale of production with senior engineers and technical team.

We are divided into different segments of production as follows:

Low – Temperature Gas Sterilizers
Hospital Type Ethylene Oxide Gas Sterilizer
Industrial Type Ethylene Oxide Gas Sterilizer
Hydrogen Peroxide Plasma Sterilizer
hdrOzone Hydronium Heavy Molecule Plasma Sterilizer
Air Purifier and Decontamination Devices for Hospitals
Negative Pressure Wound and Burn Care Devices
Topivac Hand
Topivac Medium
TOPIVAC Mobile TOPI
Hypoxy Mobile Intensive Care Unit for Burn Treatment





Erol ESENTÜRK

SGK Anlaşmalı Hastane Ağının Daralması Sigorta Sektörünü Kötü Etkiledi

Sosyal Güvenlik Kurumu'nun özel hastanelerin tüm branşlarda SGK'lı hastalara hizmet vermesine ilişkin yaptığı düzenleme sonrası bazı özel hastanelerin sistemden çıkması sigorta sektörünü de olumsuz etkiledi. "Sigorta sektörü, Tamamlayıcı Sağlık Sigortası hastane ağının daralmasından dolayı sıkıntı yaşamaya başladı. Verilen taahhütlerin yerine getirilmediği için zorluklar yaşandığını söyleyen Monopoli Sigorta Kurucu Ortağı ve CEO'su Erol Esentürk yaptığı açıklamada Türkiye genelinde 3 milyon poliçe sahibinin mağdur olduğunu belirtti.

Sosyal Güvenlik Kurumu'nun (SGK) özel hastaneleri, tüm branşlarda anlaşma yapmaya zorlaması Tamamlayıcı Sağlık Sigortası olan hastaları mağdur ediyor. SGK ile kısmi branşlarda anlaşmalı bazı hastaneler, tüm kliniklerini açmaktansa sistemden çıkmayı tercih etti. Sosyal Güvenlik Kurumu'nun özel hastanelerin tüm branşlarda SGK'lı hastalara hizmet vermesine ilişkin yaptığı düzenleme ile hastaları, özel hastaneleri ve sigorta sektörünü zora soktuğunu söyleyen, özel sağlık sigortasına ulaşamayan orta ve alt gelir grubunu hedefleyen Tamamlayıcı Sağlık Sigorta ürünü (TSS) ile ilgili önemli değerlendirmelerde bulunan Monopoli Sigorta Kurucu Ortağı ve CEO'su Erol Esentürk: "Mayıs ayında yayımlanan '2022 Yılı SGK Özel Sağlık Hizmeti Sunucularından Sağlık Hizmeti Satın Alım Sözleşmesi' ile parçalı branş anlaşması olan kurumların tüm branşlarda anlaşma yapması ve/veya SGK anlaşmalarının iptal edilmesi şartı ile TSS hastane ağı bir anda daraldı. Alınan karar sigorta sektörünü oldukça etkilemiştir. Çünkü birçok sigorta şirketi, sözleşmesinde bulunan hastane listesinin değişmesinden dolayı müşterilerine karşı zor durumda kalmış oldu" dedi.

Sağlık Kurumları ile sigorta şirketleri arasında özellikle son dönemlerdeki artışlar nedeniyle revizyon taleplerinin de sektöre zor zamanlar yaşattığını ileten Monopoli Sigorta Kurucu Ortağı ve CEO'su Erol Esentürk: "Sigorta şirketleri, bir poliçeyi çıkarırken öncelikle sağlık hizmet sunucularıyla uygun şartlarda anlaşma yapmaya çalışır. Poliçe çıkarırken bir yıllık tahmini risk hesaplaması ile primleri ve teminatları oluşturur. Sağlık hizmet sunucuları, normal şartlarda cari fiyatlarını günlük hatta anlık değiştirebilir; normal SGK'lılarda bu avantajla fiyatları indirim ya da farkın arttırılması yönünde değiştirebilir. Ancak Tamamlayıcı Sağlık Sigortası anlaşmaları diğer sigorta anlaşmaları gibi olup ancak dönem sonunda sigorta şirketleriyle mutabakat sağlanabilirse revize edilebilir" diye vurguladı.

Turkey
Discover
the potential

MediOne®

Medikal Arabalar



ETRG-110



ATGW-110



P2SWG-110



MT-75



MTYW-110



MTBW-110

YERLİ ÜRETİM

ISO

CE

www.medione.com.tr
info@medione.com.tr

We Produce for the World in Türkiye

MediOne®

Otomatik Turnike Cihazı





TRQ-2020



TRQ-2024
TRQ-2022



AVRASYAMED MEDİKAL

Tıbbi Cihazlar ve Ürünler Paz. San. ve Dış Tic. Ltd.Şti

YERLİ ÜRETİM

ISO

CE

Esenyurt Gökevler Mah. Adnan Kahveci Bulv. 563.Sok.A Blok 9B İSTANBUL/TÜRKİYE
Tel: +90 (212) 590 42 40 - 41 **Fax:** +90 (212) 590 00 15
info@medione.com.tr www.medione.com.tr facebook / avrasyamedikal



Deniz BİRİNCİ

AVRASYAMED MEDİKAL Genel Müdürü Deniz Birinci:

"Medione Olarak 2023 ve 2024'te İhracatımızı Arttırıp Yeni Ürünlerimizle Hem İç Hem De Dış Pazarda Olmaya Devam Edeceğiz"

Otomatik Turnike Cihazı ve Medikal Arabaların üretimini gerçekleştiren Avrasyamed Medikal gün geçtikçe pazardaki yerini sağlamlaştırıyor. 2013 yılında oluşturdukları tescilli Medione markasının artık yurtiçinde tanınan ve aranan bir marka haline geldiğini söyleyen AVRASYAMED MEDİKAL Genel Müdürü Deniz Birinci, "Medione markamızın güvenilir, global bir Türk markası olması yolundaki hedefimize emin adımlarla yürümeye, "Dünya için Türkiye'de üretiyoruz" sloganıyla faaliyetlerimize devam ediyoruz. Medione olarak 2023 ve 2024'te özellikle ihracatımızı arttırıp, yeni ürünlerimizle hem iç hem de dış pazarda olmaya devam edeceğiz." dedi.

Avrasyamed Medikal, 2012 yılından itibaren medikal sektörde ithalat, satış ve pazarlama ağırlıklı olarak sürdürdüğü faaliyetleriyle birlikte kendilerinin asıl hedefi olan üretim için markalaşma ve AR-GE çalışmalarını sürdüren, 2020 Nisan ayından beri sektörde üretici kimliği ile de faaliyetlerine devam eden bir firma oldu. Türkiye'nin ilk ve tek Otomatik Turnike cihazını üreten firma, anestezi arabaları, ilaç arabaları, acil arabaları ile çok amaçlı cihaz taşıyıcı arabaları içeren medikal arabalar grubunu da ürün grubuna ekledi.

2013 yılında oluşturdukları tescilli markaları Medione markasının artık yurtiçinde tanınan ve aranan bir marka haline geldiğini belirten Deniz Birinci "Üretimde olan iki ürün grubumuz var; Otomatik Turnike Cihazı ve Medikal Arabalar. Otomatik Turnike cihazımız, TRQ-2020 / TRQ-2022 / TRQ-2024 olmak üzere 3 ayrı modelden oluşmaktadır. Hammadde ve işçilik kalitesi, tasarımı, sertifikaları (CE – ISO13485), teknik özelliklerinin yanı sıra ekonomik olarak da global rakipleriyle rekabet edebilecek düzeydedir. Ayrıca cihazın iç ve dış tasarımı, yazılımı, elektronik bileşenlerinin çoğu tamamıyla kendi firmamız tarafından üretilmektedir. Medikal Arabalarımız ise işlevsel tasarımı ve aksesuar çeşitliliği ile modellerin birbirine dönüştürülebilmesi özelliğine sahiptir. Ayrıca bu ürün grubumuzda da hammadde ve işçilik kalitesinden ödün vermedik. Bahsettiğimiz bu özelliklerle beraber ülkemizin coğrafi konumunun alıcıya getireceği taşıma maliyeti avantajı ile iç pazarda olduğu gibi dış pazarlarda da (Avrupa, Ortadoğu ve Türki Cumhuriyetler) var olacağımıza inanıyoruz.

Üretimin yanı sıra, ameliyathane ve yoğun bakım ünitelerinde kullanılan ürünleri ithal ederek kendi pazarımızda faaliyetlerimize devam ediyoruz. Bu kazanımları üretime harcayarak firmamızın üretimde ilerlemesine katkıda bulunuyoruz." dedi.

Medikal Araba ürün grubunun, Türkiye'de ve Dünyada yaygın olmayan bir üretim modeli ile üretildiğini ifade eden Deniz Birinci, "Örnek verecek olursak üreticiler üretim modeli olarak şişirme kalıp denilen metotlarla, anti-bakteriyel ve anti-statik olmayan malzemeleri kullanırken, biz ürünlerimizde anti-bakteriyel ve anti-statik, ABS malzemeler kullanıyoruz. Aynı zamanda, ürünlerimizde demonte şekilde kolay montaj özelliği ve renk seçenekleri bulunmaktadır.

Otomatik Turnike Cihazı'nda ise Türkiye'de ilk, Dünya'da ise 6. üreticiyiz. Hardware ve software kısımları tasarlanırken, gelecek 10 yıl planlanarak teknoloji altyapısını geliştirdik. 2 yıl önce üretim yaptığımız ürünlerin köklü rakiplerce henüz yeni geliştirilmeye başlanması bizim için gurur verici." şeklinde konuştu.

Dış pazarlara açılım çalışmalarına hız kesmeden devam ettiklerini ifade eden Deniz Birinci, "Bu yıl katıldığımız Arab-Health 2022, Dubai fuarı bizim için ilk yurt dışı fuar deneyimi oldu. Bu fuarı Orta Doğu ve Afrika pazarına giriş için önemli bir adım ve başlangıç olarak görüyoruz. Bu yıl katıldığımız bir diğer fuar ExpoMed Eurasia 2022'de özellikle yurt dışı pazarında attığımız adımları, gördüğümüz yoğun ilgi sebebiyle desteklediğini fark ettik. Gelecek yıl gerçekleşecek olan Arab-Health 2023 fuarına da katılım göstererek ülkemizde olduğu gibi diğer pazarlara da açılmamızı sağlayacak tanıtım aktivitelerine devam edeceğiz. Bu amaçla dijital global iş geliştirme ve B2B platformlarında üyeliklerimiz sürüyor. Tanıtım ve pazarlama çalışmalarımızın yanı sıra mevcut ürünlerimizi geliştirmek, model çeşitliliğini artırmak için AR-GE çalışmalarımıza hassasiyetle devam ediyoruz. Hedef pazarımız ülkemizin coğrafi avantajından dolayı daha çok Orta Doğu ve Afrika ülkeleri olsa da, asıl hedefimiz dünyanın dört bir yanına açılmak. Katar, Irak, Libya, Mısır, Körfez ülkeleri, Afrika ülkeleri, Türki Cumhuriyetler; bunların yanı sıra İtalya, Romanya, Polonya, İspanya gibi Avrupa ülkelerine ihracat gerçekleştirmiş olmaktan gurur duyuyoruz." diye konuştu.

Medione olarak, global bir Türk markası olması yolundaki hedeflerine emin adımlarla yürüdüklerini söyleyen Deniz Birinci, "Dünya için Türkiye'de üretiyoruz" sloganıyla faaliyetlerimize devam ediyoruz. Medione olarak 2023 ve 2024'te özellikle ihracatımızı arttırıp, yeni ürünlerimizle hem iç hem de dış pazarda olmaya devam edeceğiz. Yaptığımız yatırımın karşılığını ise yurt içinde kamu ve özel sektör hastaneleri tarafından Yerli üretici olarak daha fazla desteklenerek ve tercih edilerek almak istiyoruz." dedi.



AVRASYAMED MEDİKAL

The company has been activating as a manufacturer since April 2020, which produces Turkey's first and only Automatic Tourniquet device, added a medical trolley group that includes anesthesia carts, medicine/nursing carts, emergency carts and multi-purpose device trolleys to its product panel.

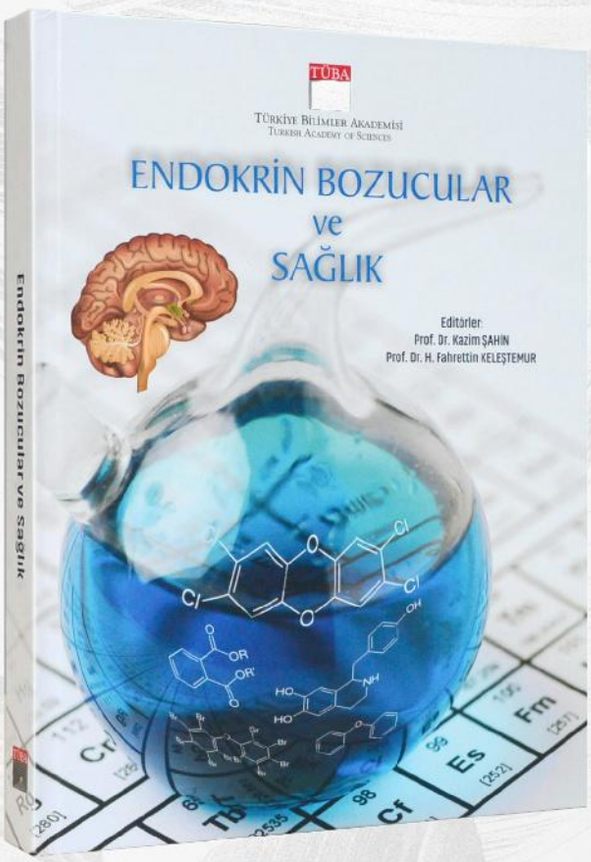
We interviewed with Mr. Deniz Birinci who is General Manager of AYVRASYAMED MEDİKAL before EXPOMED EURASIA 2022 exhibition. Deniz Birinci says "We will continue our promotional & marketing activities that will enable us to expand into other markets and in our market. In addition this, we continue our R&D studies to improve our existing products and increase the variety of models." Deniz Birinci says "Our Automatic Turniquette device is at a level that can compete globally with its raw material and workmanship quality, design and technical features as well as it has affordable price. Our medical trolleys have the feature of transforming models into each other with their functional design and variety of accessories. Also we don't compromise on the quality of raw materials and workmanship in this product group too. We believe that we will exist in overseas market as well as in the domestic market, with the advantages of transportation cost because of our country's geographical location will bring to the buyer, together with these features I mentioned.

TÜBA'dan Endokrin Bozucuların Haritası

TÜBA, toplumun gıda, beslenme ve sağlıklı yaşam hakkında birçok alanda doğru bilgiye ulaşmasına katkı sağlamak amacıyla düzenlediği sempozyumun ardından "Endokrin Bozucular ve Sağlık" adlı eseri Akademi'nin Bilim ve Düşün serisi kapsamında yayımladı. Konu hakkında konuşan TÜBA Başkanı Prof. Dr. Muzaffer Şeker Akademi tarafından yayımlanan bütün eserlerin büyük bir özen ve emekle hazırlandığının altını çizdi ve "Son olarak okuruyla buluşturduğumuz "Endokrin Bozucular ve Sağlık" adlı eserimiz endokrin bozucu kimyasalların insan sağlığı üzerindeki gizli yükünü vurgulamayı amaçlıyor." dedi.

Endokrin bozucuların güncel durumu, çocuklukta gelişimsel sorunlar, pestisit maruziyetinin nörolojik etkileri, kanser, üreme ve gelişim üzerine olası etkiler, maruziyetin azaltılmasına yönelik stratejiler ile ilgili konuların bilimsel bir çerçevede detaylı olarak ele alındığı eserin editörlüğünü TÜBA Asli Üyesi ve TÜBA-Gıda ve Beslenme Çalışma Grubu Yürütücüsü Prof. Dr. Kazim Şahin ve TÜBA Asli Üyesi Fahrettin Keleştemur üstlendi.

Endokrin bozucular arasında pestisitler, endüstriyel kimyasallar, plastikleştiriciler, ağır metaller, civa, arsenik, kurşun, ve uranyum gibi ağır metaller de yer alıyor.



Konu hakkında konuşan TÜBA Başkanı Prof. Dr. Muzaffer Şeker Akademi tarafından yayımlanan bütün eserlerin büyük bir özen ve emekle hazırlandığının altını çizdi ve "Son olarak okuruyla buluşturduğumuz "Endokrin Bozucular ve Sağlık" adlı eserimiz endokrin bozucu kimyasalların insan sağlığı üzerindeki gizli yükünü vurgulamayı amaçlıyor. Endokrin bozucu kimyasalların klasik olmayan toksik özelliklerini tartışıyor, maruziyetin insan sağlığı üzerindeki büyüklüğünü inceliyor." dedi. Başkan Şeker şu şekilde devam etti: "Hormonların sentez, sekresyon, transport, metabolizma, reseptöre bağlanma veya katabolizmasını etkileyerek, endokrin ve homeostatik sistemlerde değişikliğe neden endokrin bozucular, çevre ve insan sağlığı için önemli bir sorun olmaya devam ediyor.

Endokrin Bozucular arasında pestisitler, endüstriyel kimyasallar, plastikleştiriciler, ağır metaller, civa, arsenik, kurşun, ve uranyum gibi ağır metaller de yer alıyor. İnsanlarda zihinsel gelişim, otizm spektrum bozukluğu gibi nörolojik bozukluklara, erkek ve kadında gelişimsel ve fertilite problemlerine, infertiliteye ve hormon duyarlı kanserlere, diyabet ve obezite gibi metabolik bozukluklara etkilere neden olabiliyor. İnsanlara besinler, inhalasyon ve deriden emilim yolu ile ulaşan endokrin bozucuların insan sağlığı üzerindeki olumsuz etkileri giderek artıyor." TÜBA -Gıda ve Beslenme Çalışma Grubu üyelerinin "Endokrin Bozucular ve Sağlık" adlı güncel ve öncelikli bir konuda toplumun bilgilendirilmesi gerektiği kanısına vardığını söyleyen Şeker endokrin bozucuların etkilerinin ve bu etkilerin azaltılmasına yönelik stratejiler ile ilgili konuların bilimsel bir çerçevede detaylı olarak hazırlanan kitapta ele alındığını ifade etti. Şeker ayrıca esere katkıda bulunan tüm bilim insanlarına teşekkür etti. Bilim insanları, araştırmacılar ve uzmanlar için yol gösterici bir kaynak niteliği taşıyan esere Akademi'nin www.tuba.gov.tr adresinden ulaşılabilir.

KURTUBA
MEDİKAL CERRAHİ ALETLER
BİL. ELEK. İTH. İHR. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Genel cerrahi standart aletlerin tamiri
Endoskopik cerrahi aletlerin tamiri
Cerrahi motorların tamiri
VE
Sıfır-Özel üretim cerrahi aletler
Optik teleskoplar
Konteynır ve sac sepetlerle

Hizmetinizdeyiz



İVEDİK OSB 1376. SOK. NO:8/1
YENİMAHALLE ANKARA
TEL 0312 484 0586
FAX 0312 484 6184
kurtubamedikal@gmail.com
www.kurtubamedikal.com

Yerli Üretim Biyoteknolojik İlaç Pazarı 11,50 Milyar TL Oldu

Kur değişimlerinden ve küresel enflasyondan etkilenen ilaç sektörü son yıllarda büyük bir değişim geçirdi. T.C. Sağlık Bakanlığı, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu'nun kamuya açık raporları üzerinden hazırlanan yeni rapor, ilaç pazarında son 15 yılda yaşanan satış hacmi ve fiyat değişimlerine ilişkin ayrıntıları ortaya koydu. Rapora göre cepten yapılan ilaç harcamaları son 15 yılda %80 arttı. Biyoteknolojik ilaçların patent sürelerinin dolmaya başlamasıyla, kendilerine özgü üretim teknolojileriyle üretilen biyobenzer ilaçların satış değeri ise 2021 yılında 11,53 milyar TL'ye yükseldi.

İthal ilaçlar ve yerli ilaçların ithal girdileri sebebiyle kur kaynaklı fiyat değişimlerinden ve küresel enflasyondan etkilenen ilaç pazarında yıllar içinde yaşanan değişimlere ilişkin son güncelleme temmuz ayında yayımlandı. 17 Ocak 2009 tarihli Resmî Gazete'de yayımlanan Beşeri Tıbbi Ürünlerin Fiyatlandırılmasına Dair Kararda Değişiklik Yapılması Hakkında Karar, temmuz ayının başında yürürlüğe giren düzenlemeyle güncellendi. Sağlık odaklı araştırmalar yapan ECONiX Araştırma, 2007-2021 yılları arasında sektördeki değişimi daha geniş bir perspektifle değerlendirmek için Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu'nun (TİTCK) halka açık ilaç pazarı gözlem raporlarını inceledi.

ECONiX tarafından yaklaşık 15 yıllık raporların bir arada incelenmesiyle hazırlanan araştırmada en çarpıcı sonuç, geçtiğimiz 15 yılda elden satılan ilaçların satış hacminde görülen %80'lik artış oldu. Başka bir deyişle cepten yapılan ilaç harcamaları 15 yıl içinde %80 arttı. Böylece vatandaş her 4 ilaçtan 1`ini cebinden ödemek zorunda kaldı. Ayrıca 15 yıl içinde ilaçların satış hacmindeki artışın 1,5 kat olduğu ve 2021 yılı hacminin 2,4 milyar kutuya ulaştığı tespit edildi.





Kutu başına ilaç fiyatında 3 kat artış görüldü

İlaç, tıbbi cihaz, geleneksel bitkisel, destek ve ileri tedavi tıbbi ürünleri ile kozmetik ürünler için düzenleyici, denetleyici, yönlendirici bir kurum olan TİTCK tarafından yayımlanan halka açık pazar raporlarının incelenmesiyle oluşturulan çalışma, 2007-2021 yılları arasında ilaçların kutu başına fiyatının 3 kat arttığını da gösterdi. Bu artışla bir kutu ilacın ortalama fiyatı 26,72 TL'ye ulaşırken ilaçların satış değerinde 5 kat artış yaşandığı tespit edildi. 2021 yılının geneline bakıldığında, ilaçların toplam satış değerinin 64,85 milyar TL'ye ulaştığı görüldü. 2013 ve 2014 yılları arasında ilaçların satış değerinde düşüş görülse de raporun kapsadığı dönemlerde yükseliş olduğu ve bu artışın 2017 itibarıyla hızlandığı gözlemlendi. Öte yandan ortalama yıllık euro kuru ve satış değerinde düşüş yaşanan 2010-2012 yılları arasında ilaçların ortalama kutu başına fiyatlarında azalmanın görülmesi, ilaç fiyatları ve kur değişimleri arasındaki ilişkiyi ortaya koydu.

Yerli Üretim Biyoteknolojik ilaçların satış değeri 14 kat arttı

Üretim süreçlerinde kritik işlemler sonucu elde edilen, canlı hücrelerden üretilen, bütünüyle karakterize edilemeyen ve gen tedavisi gibi yöntemlerde kullanılan biyoteknolojik ilaçların satış değerindeki artış ise 14 kat olarak hesaplandı. Geçtiğimiz 15 yılda 4 kat daha fazla satışı yapılan biyoteknolojik ilaçların satış hacmi 2021'de 38,22 milyon kutuya ulaştı. Biyoteknolojik ilaçların kutu başına ortalama fiyatı ise 3 kat arttı ve 2021 yılı içinde 300 TL bandını aştı. Biyoteknolojik ilaçların patent sürelerinin dolmaya başlamasıyla, kendilerine özgü üretim teknolojileriyle üretilen biyobenzer ilaçların satış değeri ise 2021 yılında 11,53 milyar TL'ye yükseldi. Estonya, Tunus ve Türkiye ofisleriyle faaliyet gösteren ECONiX Araştırma tarafından hazırlanan raporda, jenerik ve biyoteknolojik ilaçların imal-ithal oranlarına da yer verildi. Bu kapsamda kutu satış hacmi açısından söz konusu periyotta ithal ilaçların imal ilaçlara göre oranının %8 azaldığı tespit edildi.

VACUUS

Industrial Vacuum Systems





Hamidiye mah. ırmak sok. 36/6 Gemlik Bursa

info@vacend.com www.vacend.com

0505 422 02 12

Hastanelere Vakum Sistemleri Kurulumu Gerçekleştiren VACUUS Yüksek Performanslı Ürünleri ve Satış Sonrası Desteği İle Fark Yaratıyor

VACUUS Endüstri Teknolojileri Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi 2016 yılında, "vakum teknolojilerini kullanarak endüstrilerin ve bilimlerin gelişmesine katkıda bulunmak" amacıyla faaliyetine başladı. VACUUS Firması, Küçük vakum bileşenlerinden, yüksek performanslı ürünlere, küçük vakum pompalarından, büyük vakum üretim ekipmanlarına kadar kapsamlı ürün yelpazesi ile müşterilerine hizmet sunuyor. Ek olarak, vakum teknolojileri hakkında genel yönlendirme ve teknik danışmanlık hizmeti de veriyor. VACUUS Endüstri Teknolojileri Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi Firma Sahibi Akif Akdeniz Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz? Kullanım alanları neler?

Bizler Vakum pompa ve sistemleri ile, vakum altında üretim ve test sistemleri konusunda uzmanlaşmış bir şirketiz. Bu kapsamda, çok farklı alanlarda hizmet vermekteyiz. VACUUS Endüstri Teknolojileri Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi, sadece satış değil, satış sonrası Eğitim, Aplikasyon, Kurulum, Bakım, Onarım hizmetlerini de vermektedir.

Hastane Grubunda vakum sistemleri kurulumu ve devreye alınması buna ağız ve diş sağlığı ürünleri de dahildir, Beyaz eşya sektöründe soğutucu gaz ürün gruplarında ki ürünlerin vakumlanması, gas basılması, kaçak test sistemleri konularında, savunma sanayi gibi yüksek vakum sistemlerinin kullanıldığı yerlerde, özel üretimlerin kullanıldığı yüksek vakum uygulamalarında müşterilerimize destek olmaktayız. Bu kapsamda firmamız müşterilerine sadece ürün satışı yapmanın yanında, mühendislik hizmetleri, montaj, sistem tasarımı ve devreye alma ile beraber bakım hizmetleri konularında da destek olmaktadır.



Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Özellikle bu sektörlerde kullanılan ürün grupları maalesef ülkemizde üretilmemektedir. Yurtdışından alınan ürünlerin de hem alım bedelleri yüksek hem de bakım ve problem anındaki tepkileri müşteri için zaman kaybı ve ciddi maliyet oluşturmaktadır. Bizler bu konularda müşterilerimize hem zaman, hem para kazandırarak, yatırımlarındaki maliyetleri ve aynı zamanda işletme maliyetlerini minimize ediyoruz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Şu anda firmamız yurtdışında alınan vakum altında üretim ve kaçak test sistemleri ile ilgili üretim yapmaktadır. Müşterilerimiz için ciddi maliyet oluşturan bu sistemleri kendi bünyemiz de üretmeye başladık ve bu konuda diğer ürün gruplarını da üretime alarak müşterilerimize hizmet etmeye devam edeceğiz.

VACUSS

VACUUS Installing Vacuum Systems in Hospitals

Makes a Difference With Its High Performance Products and After-Sales Support

VACUUS Industrial Technologies Industry and Trade Limited company started its activities in 2016 with the aim of "contributing to the development of industries and sciences using vacuum technologies". VACUUS Company provides services to its customers with a comprehensive range of products ranging from small vacuum components, high performance products, small vacuum pumps to large vacuum production equipment. In addition, it provides general guidance and technical consultancy services on vacuum technologies.

TOKRA

MEDİKAL ÜRÜNLER PAZARLAMA
LİMİTED ŞİRKETİ







Tokra Medikal Ürünler Pazarlama Ltd. Şti.

Macun Mah. Timko İş Yerleri 177. Cad. No:19
D8 Yenimahalle / ANKARA

+90 312 397 01 73

tokra@tokra.com.tr

www.tokra.com.tr

MTI

TOKRA

MEDİKAL ÜRÜNLER PAZARLAMA
LİMİTED ŞİRKETİ











Rutin Test Grubu		
KOD	ÜRÜN	KİT
MTI-1004	PT with Calcium	10x2ml
MTI-1005	PT with Calcium	10x4ml
MTI-1006	PT with Calcium	10x10ml
MTI-1007	APTT Elagic	10x10ml
MTI-1008	APTT Elagic	10x4ml
MTI-1009	Calcium Chloride	10x10ml
MTI-1010	Calcium Chloride	10x4ml
MTI-1013	Fibrinogen	5x2ml
MTI-1100	PT ThromboPlast	10x4ml
MTI-1101	PT ThromboPlast	10x10ml
MTI-1102	PT ThromboPlast HR	10x4ml
MTI-1103	PT ThromboPlast HR	10x10ml
MTI-1120	APTT S	10x5ml
MTI-1121	APTT S	10x10ml
MTI-1122	APTT EA	10x5ml
MTI-1123	APTT EA	10x10ml
MTI-1124	APTT H	10x5ml
MTI-1125	APTT H	10x10ml
MTI-1140	Fibrino	5x2ml
MTI-1150	D-Dim	2x3ml
MTI-1152	D-Dim M	1x0,85ml
MTI-1190	TT Thrombin Time	10x1ml

Özel Test Grubu		
KOD	ÜRÜN	KİT
MTI-1172	Factor II Deficient	10x1ml
MTI-1175	Factor V Deficient	10x1ml
MTI-1177	Factor VII Deficient	10x1ml
MTI-1178	Factor VIII Deficient	10x1ml
MTI-1179	Factor IX Deficient	10x1ml
MTI-1180	Factor X Deficient	10x1ml
MTI-1181	Factor XI Deficient	10x1ml
MTI-1182	Factor XII Deficient	10x1ml
MTI-1200	PLG Plasminogen CH	4x2ml
MTI-1210	APC Resistance	4x2ml
MTI-1220	AT Thrombin CH	5x2ml
MTI-1230	PC Protein C CH	2x2ml
MTI-1240	PS Protein S	4x1ml
MTI-1250	DRVVT Lupus Screen	10x2ml
MTI-1251	DRVVT Lupus Confirm	10x1ml

Kontrol, Kalibratörler & Diğer Kit Sarfları		
KOD	ÜRÜN	KİT
MTI-1001	Plasma Control I	10x1ml
MTI-1002	Plasma Control II	10x1ml
MTI-1003	Plasma Control III	10x1ml
MTI-1011	Fibrinogen Low Control	10x1ml
MTI-1012	Fibrinogen Normal Control	10x1ml
MTI-1136	Calcium Chloride 0,025M	10x5ml
MTI-1137	Calcium Chloride 0,025M	10x10ml
MTI-1300	Calibration Plasma	10x1ml
MTI-1301	ISI Calibrant Set	10x1ml
MTI-1302	INR Ref. Set	10x1ml
MTI-1320	N. Control	10x1ml
MTI-1321	A. Control	10x1ml
MTI-1322	EA. Control	10x1ml
MTI-1323	SA N. Control	10x1ml
MTI-1324	SA A. Control	10x1ml
MTI-1325	LA P. Control	10x1ml
MTI-1326	D-Dimer Control H/L	5x2x1ml

Tokra Medikal Ürünler Pazarlama Ltd. Şti.

Macun Mah. Timko İş Yerleri 177. Cad. No:19
D8 Yenimahalle / ANKARA

+90 312 397 01 73

tokra@tokra.com.tr

MTI

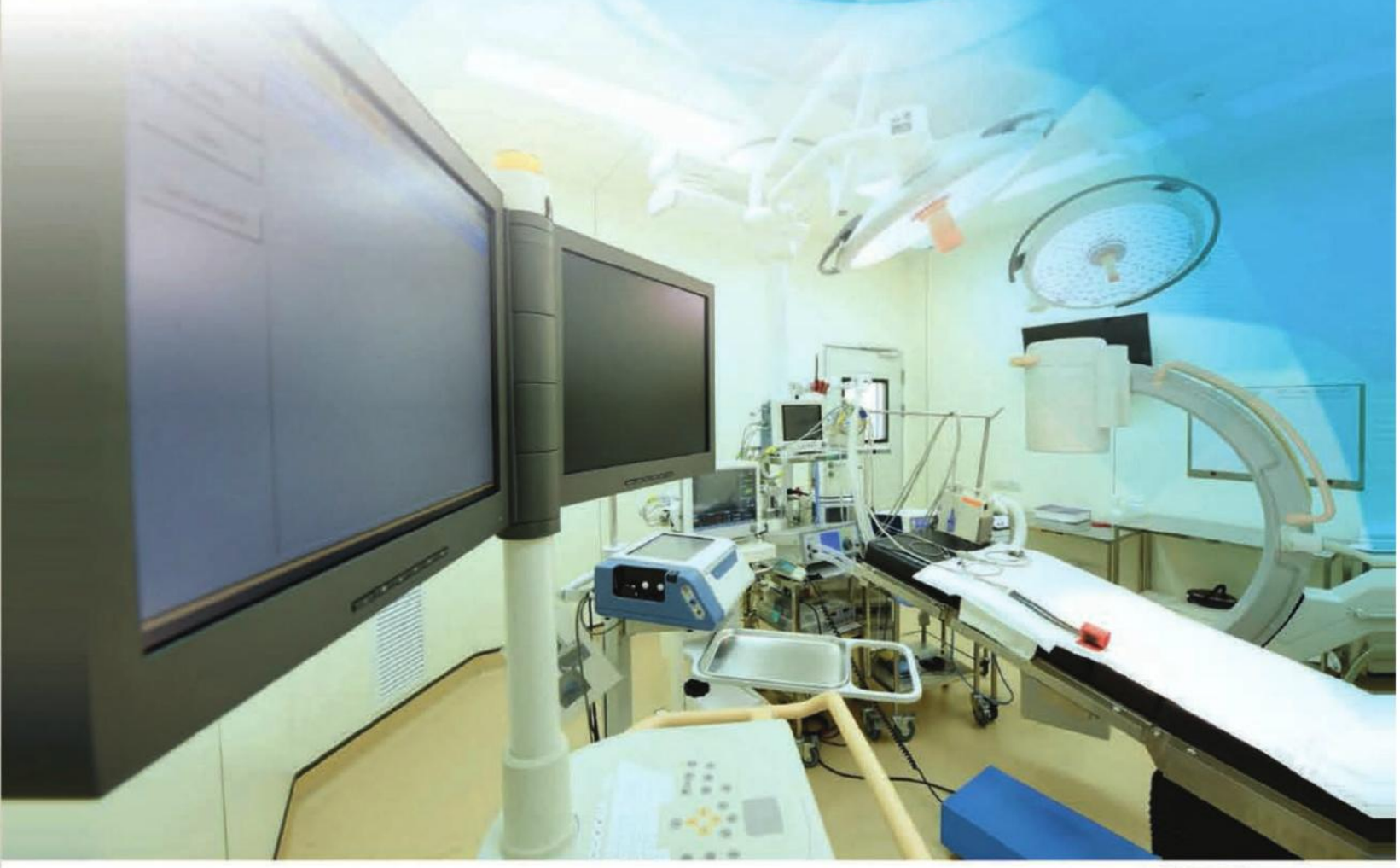
www.tokra.com.tr

Lvt

TEST LABORATUVARLARI LTD. ŞTİ.

Lvt
INDEPENDENT ACCREDITED TEST LABORATORIES
BAĞIMSIZ AKREDİTE TEST LABORATUVARLARI
IEC 17025

TÜRKAK
Test
TS EN ISO/IEC 17025
AB-0341-T

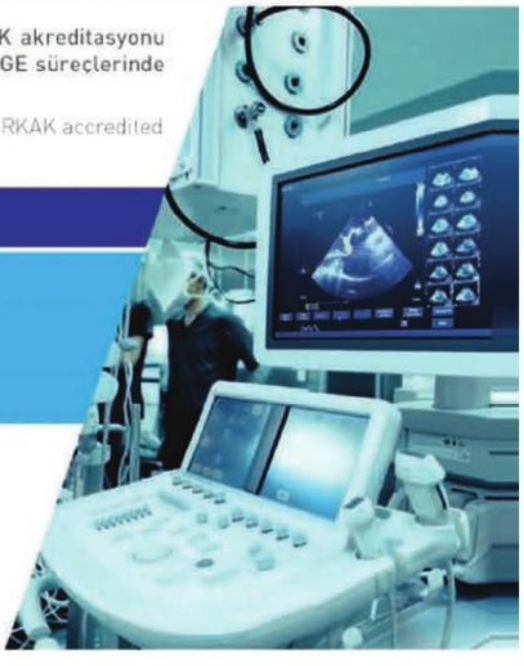


IEC / TS EN 60601-1 Güvenlik ve IEC / TS EN 60601-1-2 EMI/EMC Deneylerini TÜRKAK akreditasyonu kapsamında gerçekleştirmekteyiz. Firmalara bu standartlar kapsamında tip testi ve AR-GE süreçlerinde çözüm sunmaktayız.

IEC / TS EN 60601-1 Safety and IEC / TS EN 60601-1-2 EMI/EMC tests are performed within TURKAK accredited scope.In these standards , type test and R&D services are given to manufacturer companies.

LABORATUVARIMIZDA HİZMET VERDİĞİMİZ DİĞER STANDARTLARIMIZ

- IEC / TS EN 60601-1-2
- IEC / TS EN 60601-1
- IEC / TS EN 60601-1-8
- IEC / TS EN 60601-1-11
- IEC / TS EN 60601-1-6
- IEC / TS EN 61326-1
- IEC / TS EN 61010-1
- IEC / TS EN 60601-2-10



ilac

Saray Modern Keresteciler San. Sit. 4. Cadde No:9
PK. 06980 Saray / Kahramankazan / Ankara / Türkiye
Tel: +90 312 815 13 25 - 26 • Fax: +90 312 815 13 27
lvt@lvt.com.tr • www.lvt.com.tr



Türkiye'de Alanında Akredite Olan İlk Özel Bağımsız Laboratuvar LVT Hizmet Kapsamını Genişletmeyi Hedefliyor

2007 Yılında faaliyetine başlayan LVT Test Laboratuvarları, Türkiye'de; elektromekanik ürünlerin, elektrikli ekipmanların ve elektrikli medikal cihazların ulusal ve uluslararası standartlara uygun, tip test uygulamalarının ülkemizde dışa bağımlılığı azaltarak yerli sermaye gücü ile tam ve eksiksiz olarak yerine getirilmesini sağlamak amacı ile kuruldu. LVT Test Laboratuvarları EMC Laboratuvar Sorumlusu Tarık Dilmaç, Elektrik Mühendisi Ata Gürül Arslanlı, Satış ve Pazarlama Müdürü Mustafa Yetişen Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

İlk olarak firmanızı kısaca tanıyabilir miyiz? Faaliyet alanı nedir? Kaç kişilik ekiple çalışıyorsunuz?

LVT; nin kuruluş ve altyapı çalışmaları 2006 yılında başlamış olup; LVT 2007 yılında aktif olarak deney hizmeti uygulamaları alanında faaliyetlerine başlamıştır.

LVT; Türkiye'de; elektromekanik ürünlerin, elektrikli ekipmanların ve elektrikli medikal cihazların ulusal ve uluslararası standartlara uygun, tip test uygulamalarının ülkemizde dışa bağımlılığı azaltarak yerli sermaye gücü ile tam ve eksiksiz olarak yerine getirilmesini sağlamak amacı ile kurulmuştur.

2009 yılından bu yana akredite olarak deney laboratuvarı hizmet faaliyetleri kapsamında; birçok değerli yerli ve yabancı kuruluşa hizmet sağlanmaktadır.

LVT; TÜRK Akreditasyon Kurumu tarafından Temmuz 2009 yılında Türkiye'de alanında akredite olan ilk özel bağımsız laboratuvardır.

Aynı zamanda 2014 yılında TÜRK Akreditasyon Kurumu tarafından uygunluk değerlendirme faaliyetleri alanında ikinci akreditasyon belgesini alarak, elektromekanik sektöründe uygunluk değerlendirme faaliyetlerini akreditasyon güvencesi altında başlatan ilk özel kuruluştur.

LVT; İlk akreditasyon sürecinden bu yana her yıl gerçekleştirilen kapsam genişletme çalışmaları ile bugün, 120'nin üzerinde ulusal / uluslararası standarda uygun olarak medikal, elektromekanik, savunma sanayi sektörüne tip deney uygulamaları, AR&GE faaliyetleri kapsamında hizmet vermektedir.

Yetkin teknik kadrosu ve idari personeli ile 30 kişilik bir ekibe sahiptir.

Hizmetleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi hizmetleri sunuyorsunuz?

LVT; hizmet sektöründe faaliyet göstermekte olup yerli ve yabancı bir çok üreticiye, uygunluk değerlendirme kuruluşuna;

IEC 60601, IEC 61010, IEC 61000 serisi testleri
Kabul deneyleri
AR&Ge çalışmaları
Uygunluk değerlendirme faaliyetleri
Tip test uygulamaları
EMC testleri alanında destek sağlamaktadır.

Hizmetlerinizi benzer hizmetlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

LVT; tarafsızlık, objektiflik ve teknik uzmanlık prensiplerini temel çalışma ilkeleri olarak uygulamaktadır. Gerek gerçekleştirilen faaliyetlerin ehemmiyeti gerekse, akreditasyon gerekliliklerinin proseslerde tam olarak uygulanması işleyişin temellerini oluşturmaktadır.

Tam bağımsız bir kuruluş olarak tarafsızlıktan taviz verilmemesi, sonuçların güvenilirliği, müşteri memnuniyeti odaklı çalışma, güncel gelişmelerin takip edilerek, alanında bir çok uygulamayı ilk olacak şekilde yerine getirme, geniş hizmet kapsamını sağlayan tecrübeli ve yetkin teknik kadro LVT'yi oluşturan temel unsurlardır.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Üretim ülkemiz için gelecek kuşaklara güvenli yarınlar adına, bırakılacak en güçlü mirastır. Yerli üreticiler güvenli yarınların teminatı, ülke ekonomisinin istikrarı açısından en önemli garantörüdür.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Sektör gerekliliklerini ve ihtiyaçlarını, uluslararası gelişmeleri yakından takip ederek, başta yerli üreticilerimizin ihtiyaçlarının karşılanması üzerine çalışmalar organize edilmektedir. Bunun yanı sıra, uluslararası alanda bir marka yaratma vizyonu ile bir çok yabancı ülkede geleceğe yönelik anlaşmalar yapılmaktadır. Pandemi süreci tüm dünyada olduğu gibi ciddi bir kaotik durum ve belirsizliğe sebep oldu. Bir bilinmeyen karşısında yetkili kurumların açıklamaları ,yurtdışı gelişmelerin takibi ile sürecin başlangıcından bu yana gerek çalışma saatlerinin, çalışma işleyişinin değiştirilmesi başta olmak üzere azami önlemi etkin bir şekilde hayata geçirdik. Süreç hiçbirimizden bağımsız, lokal yada ülkesel bir gelişme değil bu sebeple meydana gelen olaylar bizlere de sirayet etti.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Uzman teknik kadro ve teknolojik altyapı ile daha geniş kapsamda hizmetlerin gerçekleştirilmesine yönelik olarak çalışmalar ve projeler devam etmektedir. Hizmet kapsamının genişletilmesi, yeni bir vizyon çerçevesinde kurumsal kimlikte ciddi fark yaratacak faaliyetler aktif olarak sürdürülmektedir.

Son olarak eklemek istedikleriniz..

Kuruluşumuzu daha yakından anlatmaya vesile olduğunuz için şükranlarımızı sunuyoruz..



EMC Laboratuvar Sorumlusu
Tarık DİLMAÇ

Elektrik Mühendisi
Ata Gürül ARSLANLI

Satış ve Pazarlama Müdürü
Mustafa YETİŞEN

VULNAMIN®

İLERİ YARA BAKIM VE YANIK ÜRÜNLERİ

Vulnamin, bağ dokusunun ana bileşenlerinden biri olan sodyum hyaluronat ve kolajen üretimi için seçilmiş Amino Asitlerden oluşan HY4AA formülünü içerir.





- Erken evre lezyonlar da kullanıldığında, gelişimin sonraki aşamalarını engeller.
- Enflamatuar infiltrasyonunu azaltır.
- Fibroblastları kolajen üretmeye teşvik eder.

- Nekrotik dokuyu hidratlamak ve otolizi başlatmak için kullanılır.
- Nekroz, fibrin ve hücresel kalıntılarla kaplı bölgenin temizlenmesine yardımcı olur.
- Altta yatan hayati dokunun granülasyonunu uyarır ve dokunun onarılmasına yardımcı olur.

HY4AA

PLAAT FORM





- Etkinliği sayesinde bağ dokusunun yeniden yapılanmasına yardımcı olur.
- Epitel hücrelerin iyileşme sürecinde yenilenmesini destekler.
- Fibroblast prolifarasyonunu etkinleştirir.

- İyileşmesi geçikmiş temiz veya eksuda seviyesi yüksek yaraların onarım sürecini destekler.
- Bağ dokusu rekonstrüksiyonu ile birlikte kolajen oluşturan hücrelerin yeniden bütünleşme sürecini destekler.
- Cilt bütünlüğünü korur.

KRNVL®
MEDICAL ASSISTANCE & DEVICE COMPANY

KARNAVAL ÖZEL SAĞLIK HİZMETLERİ TİC. LTD. ŞTİ.

Cevizli Mahallesi Zuhal Caddesi No:46/C Ritim İstanbul A3 Blok K:14 D:73 Maltepe/ İSTANBUL
(0216) 504 15 05
www.krnvl.com.tr
info@krnvl.com.tr

professional® dietetics



ANOD Teknoloji A.Ş.

İleri Teknoloji Radyoloji ve Görüntüleme Cihazları İçin Etkin Teknik Servis Çözümleri Sunuyor

ANOD Teknoloji A.Ş. yılların birikimi ve deneyimli ekibi ile sağlık kuruluşlarının teknik çözüm ortağı olmayı sürdürüyor. ANOD Teknoloji, İleri teknoloji radyoloji ve görüntüleme cihazlarının teknik servis çözümlerini, periyodik bakım ve onarım sözleşmeleri ile mühendislik hizmetlerini, proje çözümleri kapsamında demontaj ve montajını, yedek parçalarının satış ve pazarlamasını gerçekleştiriyor.

Tıbbi görüntüleme sistemlerinin proje, bakım-onarım ve yedek parça çözümlerini sağlamak amaçlı 2008 yılında Siemens sağlık hizmetlerinden ayrılarak Ankara'da firma kuruluşunu gerçekleştirdiklerini söyleyen ANOD Genel Müdürü Cengiz Doğru, şu anda tüm Türkiye ve dünya genelinde hizmet verdiklerini belirterek, "14. Yılımızda hem ülkemizde hem diğer ülkelerde çözümlerimizi teknik, proje, satış ve idari toplamda 50'yi aşkın personelimiz ile devam ettiriyoruz." dedi.

İleri Teknoloji Radyoloji ve Görüntüleme cihazlarının teknik servis çözümlerini, periyodik bakım ve onarım sözleşmeleri ile mühendislik hizmetlerini, proje çözümleri kapsamında demontaj ve montajını, yedek parçalarının satış ve pazarlamasını yaptıklarını belirten Doğru, "En önemli güçlerimizden bir tanesi laboratuvar ortamında onarım kabiliyetimiz ve tecrübemizdir. Bu sayede çok uygun maliyetlerle "en ucuz değil kesinlikle" ve en hızlı şekilde bakım verdiğimiz kamu ve özel müşterilerimizin sistemlerinin sorunlarını gideriyoruz. Tabi burada güçlü kadromuz ve geniş yedek parça stoğumuzun da altını çizmemiz gerekir." Şeklinde konuştu.

Sarf malzeme kapsamında yer alan X ışın tüpü, CT brush, Cold head vb. sürekli maliyet oluşturan bir çok kalemlerde de müşterilerimize avantajlar sağladıklarını ve sağlamaya devam ettiklerini söyleyen Cengiz Doğru, "Üretici firma kökenli sektörün en tecrübeli mühendislerinden oluşan kadromuzu en başta belirtmem gerekir. Sonuçta bizim işimiz teknoloji ve mühendislik, bu nedenle en başta gelen farkımız mühendisliğimiz ve kadromuz diyebilirim." dedi.

14 yıl içerisinde bir çok ülkede faaliyetler gösterdiklerini ve göstermeye devam etiklerini ifade eden Doğru, "Yurt dışındaki ülkelerde de garanti sonrası servis hizmetlerindeki eksikliği geliştirdiğimiz network ağı ile ulaşarak servis hizmetlerimizi ihraç ediyoruz. Uygun fiyatlarla 100 % müşteri memnuniyeti, müşterinin tüm ihtiyaçlarına ve farklı cihazlarına hizmet verebilmek, kaliteyi bozmadan yurt dışında ülkemizi en iyi şekilde temsil ediyoruz. Yurt içinde olduğu üzere, yurt dışı servis ağımızı ve organizasyonunu geliştirmek, yerli teknoloji geliştirme projelerine katkı sağlamak en büyük hedefimiz." şeklinde konuştu.

ANOD

Our company was established in Ankara/Turkey in 2008 and it is one of the oldest companies in the sector. Our partners, with the experience and knowledge of Digital Imaging devices in maintenance, repair and engineering, together with a specialized team, put its signature under successful works in the sector.

At this point, all imaging products in the groups which are ANOD MR, CT, Nuclear Medicine (PET CT, Gamma Camera), X-Ray (Angiography, X-ray, Mammography) can provide full scope services independently of the brand. TSE, and ISO: 9001 - ISO: 13485 certificates of quality and standards of our company acts in accordance with the objectives.

Services such as disassembly and assembly of imaging devices, magnet cooling, MR commissioning, X-ray tubes, supply of all kinds of spare parts, maintenance and repair agreements including and without parts, RF cabinet installation, device user training (application), engineering trainings for devices in different countries are the services provided by our company.

ANOD
TEKNOLOJİ A.Ş

With over 25 years of industry experience and confidence! Always a step ahead...

As Anod Technology, we set out in 2008 to contribute to the country's economy with an innovative service approach.



·We aim to increase the uptime of the systems.
The services we can offer;
·Maintenance
·Repair (Coil and part repair)
·Installation – Deinstallation and Project Planning
·Magnet, Cryogenic, Vacuuming, Coldhead and Displacer Replacement
·MRI RF Cage and Chiller Production
·Technical Training and User Training (application)
·Oncall Services

As Anod Technology, we provide not only spare parts, but also X-ray tubes for Siemens, Philips, Toshiba and GE brand systems.

The Address of the Reliable Service!

Batı Sitesi Mah. 2306.Cad.No:75 06370
Yenimahalle / ANKARA / TURKEY
info@anod.com.tr
+90 312 222 23 11
+90 312 215 36 68
ww.anod.com.tr

MEDİKAL OZON CİHAZLARINDA YÜKSEK KALİTE, KUSURSUZ YERLİ!



Salutem
MEDICAL OZONE GENERATOR



Salutem PLUS
MEDICAL OZONE GENERATOR



Veteriner Hekimlere Özel!

vetozone
OZONE GENERATOR

fortem
OZON SAUNA

O_3 OZONE

NOVA
FRESH AIR





Gerçek Far İnfrared (FIR) ve Buharlı Ozon Sauna Tek Cihazda

NOVA FRESH AIR ozonla sağlıklı hava solumanıza yardımcı olur!

HAS
Medical Equipments

Yenişehir Mah. 1145/1 Sok. No: 74
Konak / İzmir - TÜRKİYE
Tel: +90 232 433 38 33
Faks: +90 232 433 38 08
www.hasmedical.com / info@hasmedical.com

Salutem
OZON

Parseller Mah. Taşköprü Cad.
No: 33 - A Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 660 00 95
www.salutemozon.com
info@salutemozon.com

%100 YERLİ ÜRETİM

Turkey Discover the potential

UTS ÜRÜN TAKİP SİSTEMİ

CE 1984

ISO 13485

MEDİKAL OZON CİHAZINDA AR-GE'DEN ÜRETİME YENİLİK PEŞİNDE

Kurulduğu günde beri medikal ozon cihazı alanında başarılı işlere imza atan ve yerli üretim vurgusuyla yurt dışında ülkemizi başarı ile temsil eden Cemil Has Medikal'in kurucusu ve Genel Müdürü Cemil Has ile ürünleri ve geleceğe dönük planları konusunda keyifli bir sohbet gerçekleştirdik.

Cemil Bey, firmanız medikal ozon cihazı üzerine üretim yapıyor. Sizi bu alana yönlendiren ne oldu?

Firmamız 2009 yılında kuruldu. Kurulduğumuz günden beri sadece ülkemizde değil, uluslararası platformlarda da sağlık üzerine yapılan çalışmalar ve gelişmeleri takip ediyoruz. Bu süreçte ozon terapinin; modern tıbba destek olan, dünyada kabul edilen bir tedavi şekli olduğu öne çıktı. Bunun nedenleri arasında; terapinin yan etkisinin olmaması ve bağışıklık sistemini güçlendirmesi önemli yer tutuyor. Firmamızın çalışma alanını belirlerken sağlığa olan katkısını öne çıkarmamız gerekiyordu. Bu özellikleri bizi, medikal ozon alanına yönlendirdi.

Bunların yanında sektörün öneminin de farkındayız. Ülke ekonomisine katkı sağlayan sektörler arasında, savunma sanayiinden sonra en önemli alan yüksek teknolojili tıbbi cihaz sektörü… Ülkemize sağladığı bu katkı, medikal sektöre uzun süre hizmet etmiş olduğum için bende heyecan yarattı. Firma olarak bu kulvarda olmak hem sağlığa hem de ülke ekonomisine katkı sağlamak fikri, çalışmalarımızın yönünü belirlememizde yardımcı oldu.

Bu süreç sonunda birçok cihaz ürettiniz. Bizlere ürettiğiniz cihazlardan bahseder misiniz?

Evet, ozon sağlığa olan katkısı dolayısıyla birçok alanda kullanılabiliyor. Bu nedenle hem hekimlerimize hem de ev kullanımına yönelik cihazlar ürettik. Piyasaya sunduğumuz ilk ürünümüz Salutem medikal ozon cihazı idi. Ardından sırasıyla Fortem ozon sauna, Salutem Plus medikal ozon cihazı, Nova Fresh Air ozonla hava temizleme cihazı ve son olarak da Vetozone ozon cihazımız çıktı. Ürünlerimizin tümü yerli üretimdir.



Medikal ozon alanında ses getiren cihazlarınız olan Salutem ve Salutem Plus'ın neden tercih edildiğini bizlere anlatır mısınız?

Sektöre sunduğumuz ilk cihazımız Salutem medikal ozon cihazımız idi. Ozon tedavisi alanında gerekli özellikleri barındırdığı için hekimlerimizden yoğun bir ilgi gördük. Pek çok hastalığın tedavisi için cihazımız rahatlıkla kullanıyordu. Bu süreçte hekimlerimizden ihtiyaçları konusunda geri dönüşler almayı ihmal etmedik. Cihazımızı geliştirmek için hekimlerimizin talep ve yorumları çok önemliydi. Diğer taraftan da ar-ge çalışmalarımıza devam ediyorduk. Gerekli hazırlıkları tamamladıktan sonra Salutem Plus'ı piyasaya sunduk.

Salutem Plus, Salutem'in tüm özelliklerini barındırdığı gibi fazlasını da içeriyordu. Salutem Plus'ın en önemli özelliği Covid-19 tedavisinde kullanılan serum fizyolojik ozonlamaya imkan vermesi… Biliyorsunuz dünya olarak çok büyük bir salgın yaşadık. Henüz tam olarak bitti diyemeyiz. Salgın sürecinde bağışıklık sisteminin güçlü olmasının ne kadar önemli olduğunu da gördük. Ayrıca salgınla başa çıkma aşamasında yapılan birçok çalışma, serum fizyolojik ozonlamayı öne çıkardı. Bu nedenle cihazımızı geliştirirken serum fizyolojik özelliğini de ekledik. Salutem Plus'daki yenilikler sadece bununla kalmadı. Cihazımızın hassas doz aralığı özelliği ile küçük dozlarda çalışılmasına imkan sağladık. Bunun yanında Salutem Plus'a zamanlayıcı modu, başka bir deyişle timer modu ekledik. Bu mod ile ozon uygulayan hekim, süreyi belirleyerek cihazın başından ayrılabilir. Cihaz, belirlenen süre dolduğunda otomatik olarak durur. Ayrıca ozonun olmadığını ve oksijenin bittiğini haber veren bir uyarı sistemimiz var. Bu sistem ile hekim, cihazda ozon ya da oksijenin eksikliğini fark ediyor. Gerekli ayarlamaları yaptıktan sonra tedaviye devam ediyor. Geliştirdiğimiz tüm bu özellikler sayesinde hekimlerimiz ozon tedavisini kolaylıkla uygulayabiliyorlar.

Piyasaya sunduğunuz ilk cihazdan itibaren insan sağlığı üzerine çalışıyordunuz. Ancak geçtiğimiz dönemde hayvan sağlığına yöneldiniz. Bu da ülkemiz için bir yenilikti. Bize cihazınızdan bahseder misiniz?

Ozon terapi denilince ilk akla gelen elbette insan sağlığı oluyor. Ancak biz yaptığımız araştırma ve çalışmalarda hayvan sağlığı için de çok yararlı olduğunu gördük. Bu gerçeği biliyorken üzerine çalışmamak olmazdı. Sonuçta Vetozone ozon cihazını ürettik. Cihazımızın aldığı olumlu geri dönüşler nedeniyle yerinde bir karar verdiğimizi gördük. Katıldığımız çeşitli evcil hayvan ve veterinerlik fuarlarında, veteriner hekimlerimizin gösterdikleri yoğun ilgi bizleri çok memnun etti.

Cihazımızı kullanan veteriner hekimlerimiz, birçok hastalığın tedavi sürecinin kısaldığını vurguladılar. Hekimlerimiz otoimmün rahatsızlıkların, bağırsak hastalıkları; kulak, diş ve göz

enfeksiyonlarının, ortopedik rahatsızlıklar, alerjik reaksiyonlar, eklem hastalıkları, yaralanma, tümör ve karaciğer yetmezliği gibi vakaların tedavisinde cihazımızı kullanıyorlar. Ozon, bağışıklık sistemini güçlendirerek viral bakteriyal hastalıklara karşı vücutta bir savunma sistemi oluşturuyor. Bu nedenle ozonun sadece hasta hayvanlar üzerinde uygulandığını düşünmemek lazım. Aynı insanlarda olduğu gibi sağlıklı hayvanlarda da uygulanıyor.

Firmanız, ürettiği cihazların yanı sıra dijital gelişmelere sağladığı uyum ile de konuşuluyor. Geçtiğimiz dönemde bir mobil uygulamayı hekimlerinize sundunuz. Biraz da bundan bahseder misiniz?

Diğer sektörlerde olduğu gibi sağlık sektörü de dijital dünyaya ayak uydurmak zorunda… Yapılan yüksek teknolojili cihazlar buna bir örnek aslında… Biz de bu gerçekten yola çıkarak 'Salutem Ozon' mobil uygulamasını yaptık. Cihazlarımızın kullanımı, yapılabilecek uygulamalar ve doz bilgileri gibi konularda hekimlerimiz ihtiyaç duydukları bilgileri 'Salutem Ozon' mobil uygulamasından rahatlıkla edinebilirler. Bu uygulamayla bir eksikliği giderdiğimizin farkındayız. Hekimlerimiz de oldukça memnun kaldılar. Cihazlarımızın kullanıcı dostu olması ve hekimlerimizin dozlama bilgilerine her zaman rahatlıkla ulaşabilmeleri bizim için önemli...

Yerli üretimi her fırsatta vurguluyorsunuz. Bu anlamda da ülkemizin sınırlarını aştığınızı görüyoruz.

Evet, baştan beri yerli üretimin öneminden ve avantajlarından bahsettik. Faydalarını firma olarak gördüğümüz gibi müşterilerimiz de gördü. Döviz kurunun istikrarsızlaştığı bu dönemde fiyatlarımız minimum oranda etkilendi. Yerli üretim fiyat avantajı sağladığı gibi teknik destek yönünden hem hızlı hem de ekonomik olunmasını sağlıyor. Yüksek teknolojiye sahip cihazların yerli olabileceğini gösterdik. Bunu da medikal ozon alanında almaya hak kazandığımız patentimiz ile kanıtladık. Bunu dile getirmekten gurur duyuyorum, cihazlarımız Türkiye'deki patentli tek medikal ozon cihazı olma özelliğini taşıyor.

Ozon cihazlarımızı, Türkiye'nin her noktasına teknik servis garantisi ile yolluyoruz. Bu bizim en güçlü olduğumuz yanlardan birisini oluşturuyor. Sektörde Almanya, İspanya ve İtalya'daki bazı firmalar da var ancak bunlar, bizim için rekabette bir sorun oluşturmuyorlar. Çünkü ürünlerimize ve satış sonrası hizmetlerimize güveniyoruz. Medikal ozon cihazı alanında ülkemizin yüzde 95'ine hakimiz. Bu seviyeye gelmemizi sağlayan da yine yerli üretimdeki gücümüz…

Türkiye'nin yüzde 95'ine hakim olduğunuzu belirttiniz. Peki yurt dışındaki faaliyetleriniz ne ölçüde?

Şu anda başta AB olmak üzere; Balkanlar, Türki Cumhuriyetler ve Orta Doğu ülkelerine ürünlerimizi ihraç ediyoruz. Önümüzdeki dönemde, başta ABD olmak üzere Kuzey Amerika'ya ve Uzakdoğu ülkelerine de açılmayı planlıyoruz. Ulusal ve uluslararası pazar payımızı, yeni ürünlerimiz ile daha da genişletmeyi hedefliyoruz. Ar-Ge'ye yatırım yapmaya devam ediyor, sektörümüzle ilgili gelişmeleri yakından takip ediyoruz. Ülkemizi yurt dışında en iyi şekilde temsil etmeye devam edeceğiz.

Has Medical Equipments

As Has Medikal, in Izmir, where our foundations were laid about a quarter of a century ago, we continue to produce medical ozone devices with determination and determination to "help improve human health" without sacrificing ethical rules.

With the belief in "human health", which is our only motivation, we know our responsibility well. With this awareness, we are an effective supporter of the health sector beyond being just a commercial brand, and we are working with all our strength to become a brand in the international arena for sustainable success.

As we mentioned at the beginning, we are proud to offer our devices developed by our experts with the principle of "human health first" to the service of all humanity.





Petek KARTALKANAT

KUANTAMET Şirket Müdürü Petek Kartalkanat:

"Hedefimiz Kaplama Alanında Dünyanın Önde Gelen Firmaları Arasında Yer Almak"

Medikal kaplama alanında Türkiye'de öncü firma olan Kuantamet yeni Ar-Ge çalışmalarıyla dikkat çekmeye devam ediyor. Şirket Müdürü Petek Kartalkanat, kaplama konusunda daha ileriye gitmek için yeni yöntemler üzerinde çalışmalarının devam ettiğini ifade ederek "AR-GE grubumuz yeni yöntemler konusunda epey ilerleme kaydetti. TUBİTAK destekli PVD (Physical Vapor Deposition) kaplama cihazını çok yakında bitiriyoruz. Prototip vakum kazanı, difüzyon pompası, plazma torch tamamen kendi bünyemizde ve kendi sermayemizle geliştirildi. Sistem devreye girdiğinde TiN, TiAl gibi kaplamalar ile siyah kaplama (Black Coating), elmas benzeri karbon (Diamond like carbon) kaplama çeşitleri ile pazara gireceğiz. Bu sistemle ayrıca otomotiv, aeorospace, askeri, dekorasyon, seramik, takı ve aksesuar sektörlerine de hizmet verebileceğiz. Talep gelmesi durumunda PVD kaplama cihazımızı seri olarak üretip satma düşüncemiz de bulunmaktadır." dedi.

2012 Yılında kurulan Kuantamet Kimya ve Radyasyon Teknolojileri San. Tic. Ltd. Şti. yurt içinde öncülüğünü yaptığı medikal kaplama hizmetini uluslararası kalite ve standartlara uygun olarak sürdürüyor. Türkiye'de biyomedikal teknolojinin geliştirilmesine odaklandıklarını belirten Şirket Müdürü Petek Kartalkanat, "bu manada fikir üretmek, tanıtmak, geliştirmek, verimlilik ve güvenilirlik yoluyla sürekli iyileştirmeye yatırım yapmak ön önemli hedefimiz." dedi.

Medikal kaplama alanında tıbbi cihaz sektörüne yaklaşık 10 senedir hizmet verdiklerini belirten Kartalkanat, "yaptığımız işten bahsedersek; vücudun içine uygulanan ortopedik implantların kemiğe hızlı entegrasyonu (osteoentegrasyon) için hydroxyapatite tozu ve /veya medikal grade titanyum tozu ile kaplanmasında faaliyet göstermekteyiz . Türkiye'de ilk kez uygulanacak olan 'plasma spray' yöntemine geçmek için gerekli tüm çalışmalarımız tamamlanmakta ve çok yakında hizmete girecektir." şeklinde konuştu.

Hizmet verdikleri kaplama sektöründe önceliklerinin daima kalite olduğunu ifade eden Petek Kartalkanat, "kalite anlayışımızı sürekli geliştirerek insan ve çevreye duyarlı öncü bir şirket olmak tek amacımız. Kaplama sürecimiz Uzman Fizikçi ve Kimyacılar tarafından denetlenmektedir." diye konuştu.

Var olabilmenin temelinin üretmek olduğunu söyleyen Kartalkanat, "Bu yüzden özellikle son yıllarda süregelen yerli üretime destekle iç piyasada yadsınamayacak bir yer aldık." dedi.

Hedefimiz En Kısa Sürede Dünya Kaplama Firmaları Arasına Girmek

Petek Kartalkanat, Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileri hakkında ise şunları söyledi:

"Öncelikle pandemi süreci hem ülkemizde hem de dünyada ağır sonuçlara yol açtı. Özellikle Sağlık Sektörü de bu süreçte en ağır darbeyi alan sektörlerden bir tanesi. Ameliyatların ertelenmesi, vakaların azalması bizi de doğrudan etkiledi. Fakat bu süreci en az hasar ile gerekli önlemleri alarak üretimimizi hiç durdurmadık. Kapasitemizi azaltmadan üretimimize devam ettik. Umuyorum ki Dünya olarak bir daha böyle bir tehditle karşılaşmayız.

Yurt içi piyasada iyi bir yere sahibiz elimizden geldiğince tüm firmalara hizmet vermeye çalışıyoruz, hedefimiz yurtdışında da adımızı duyurarak en kısa sürede Dünya kaplama firmaları arasına girmek. Yurtdışından gelen talepler üzerine çalışmalarımız başlamıştır. Kısa bir süre sonra yurtdışı piyasasına ilk adımı atmış olacağız."

PVD (Physical Vapor Deposition) Kaplama Cihazını Çok Yakında Bitiriyoruz

Kaplama konusunda daha ileriye gitmek için yeni yöntemler üzerinde çalıştıklarını belirten Kartalkanat, "AR-GE grubumuz yeni yöntemler konusunda epey ilerleme kaydetmiştir. TUBİTAK destekli PVD (Physical Vapor Deposition) kaplama cihazını çok yakında bitiriyoruz. Prototip vakum kazanı, difüzyon pompası, plazma torch tamamen kendi bünyemizde ve kendi sermayemizle geliştirilmiştir. Sistem devreye girdiğinde TiN, TiAl gibi kaplamalar ile siyah kaplama (Black Coating), elmas benzeri karbon (Diamond like carbon) kaplama çeşitleri ile pazara girebileceğiz. Bu sistemle ayrıca otomotiv, aeorospace, askeri, dekorasyon, seramik, takı ve aksesuar sektörlerine de hizmet verebileceğiz. Talep gelmesi durumunda PVD kaplama cihazımızı seri olarak üretip satma düşüncemiz de bulunmaktadır.

Türkiye Pazarında Fark Yaratmaya Devam Edeceğiz

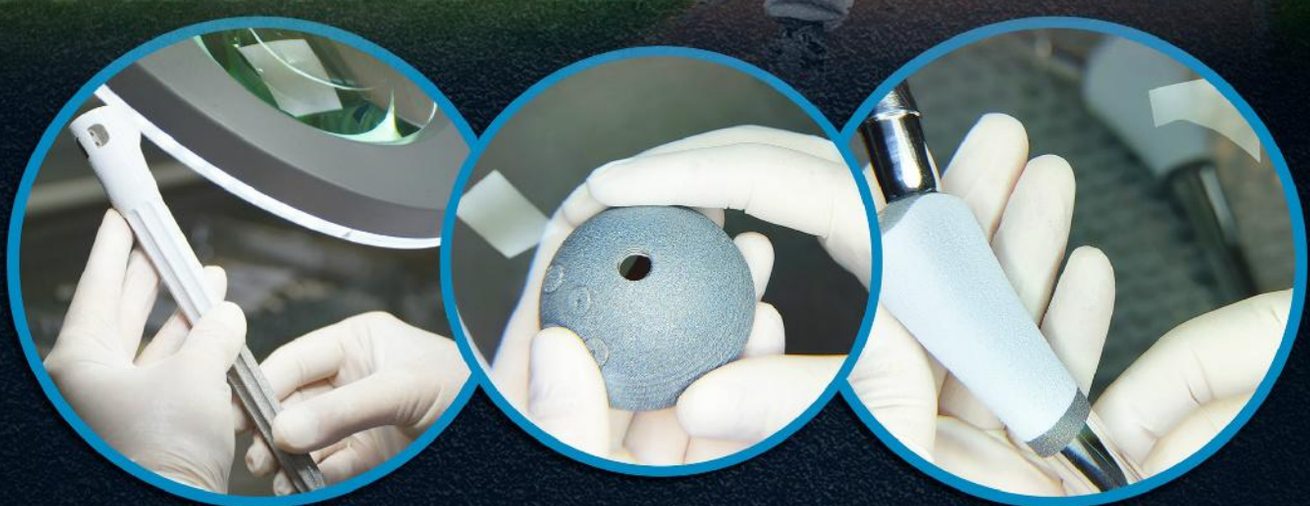
Hedefimiz yüksek kalite sağlayarak tüketici beklentilerini en üst düzeyde karşılamak, dünya genelinde hizmet veren kaplama firmaları arasında iyi ve yenilikçi firmalardan biri olmaktır. Pazardaki üstün konumumuzu güçlendirmek amacıyla araştırma ve geliştirmeye sınırsız yatırım yapmaktayız. Bu alandaki kararlılığımızı bugün olduğu gibi gelecekte de sürdüreceğiz. Güçlenen kadromuz ve gelişen anlayışımız ile Türkiye pazarında fark yaratmaya devam edeceğiz." şeklinde konuştu.

KUANTAMED

Providing information about their activities to the Sağlık Dergisi, Company Director Petek Kartalkanat said that they are working on new methods to go further in the subject of medical coating, adding, "Our R&D group has made quite progress on new methods. We're finishing our PVD (Physical Vapor Deposition) coating device soon. Vacuum Boiler, diffusion pump, plasma torch, which is necessary for this, was developed entirely in our own structure and with our own capital. When the system is activated, we will be able to enter the market with tin coating, black coating (Black Coating) coating types. With this system, we will also be able to serve the automotive, decoration, ceramics, jewelry and accessories sectors."







HYDROXYAPATITE COATING

TITANIUM COATING

DUAL COATING

FOR MEDICAL COATING

KuantaMET
Medikal, Kimya ve Radyasyon Teknolojileri San. Tic. Ltd. Şti.

1460 Sokak No:17 İvedik OSB Yenimahalle/ANKARA

+90 312 394 13 87 petekkrtlknt@gmail.com

www.kuantamet.com.tr

ATESE
HEALTHCARE

www.atese.com.tr

ATESE ACESO
ANESTHESIA MACHINE



ATESE LED 700-700
LED DOUBLE HEAD CEILING
OPERATION LAMP



ATESE ET - 300C
GENERAL OPERATION TABLE



Adres: İvedik OSB Mah. 1435. Sok. No:37
Yenimahalle / ANKARA
Tel: +90 312 394 45 67
Fax: +90 312 394 45 90
E-Mail: atese@atese.com.tr
Web: www.atese.com.tr



Hüseyin Batı:

"ATESE İsmini Bir Türk Markası Olarak Dünyaya Duyurmak İstiyoruz"

Anestezi cihazı, ameliyat masası, yoğun bakım ventilatörleri, hasta başı monitörleri gibi çok geniş yelpazede üretim gerçekleştiren ATESE Sağlık Hizmetleri yeni binasına taşındı. Yeni bina ve üretim alanları ile üretim atağına geçen ATESE sektördeki yerini giderek sağlamlaştırıyor. ATESE Firma Yetkilisi Hüseyin Batı, Hedeflerinin dünyada ve Türkiye'de ATESE markasını bir Türk markası olarak dünya devleri arasında yer almasını sağlamak olduğunu söyledi.

ATESE Sağlık Hizmetleri üretim atağına geçti. Yeni binasına taşınan ATESE, üretimini arttırmayı ve ürün yelpazesini genişletmeyi hedefliyor. ATESE, Ameliyathane ekipmanları olan anestezi cihazı, ameliyat masası, ameliyat tavan lambası imalatı ile teknik servis hizmeti alanlarında faaliyet gösteriyor.

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Firma Yetkilisi Hüseyin Batı, hedeflerinin tıbbi cihaz sektöründe Türkiye'ye ve farklı ülkelere ATESE markasını tanıtarak, bir Türk markası olarak dünya devleri arasında yer almak olduğunu söyledi.

"Bu Alanda Türkiye'nin İlk Firmalarından Biriyiz"



23 yıla yakın imalat ve servis tecrübesi ile 2003 yılından itibaren kurumsal yapıya geçiş sağladıklarını söyleyen Hüseyin Batı, "Bu tarihten günümüze kadar devam eden süreçte kurulan tesis, makina parkuru ve insan altyapısıyla anestezi cihazları, ameliyat masaları ve ameliyat lambaları üreterek bu dalda Türkiye' de ilk firmalardan biri olduk." dedi.

Üretimde özellikle teknolojik yeniliklere, buna bağlı ar-ge çalışmalarına, en rahat şekilde, en güvenilir cihazları üretmeye dikkat ettiklerini ifade eden Hüseyin Batı, "Pazara sunduğumuz ürünlerin başında anestezi cihazlarımız gelir. Alt, orta ve üst düzey 3 temel model üzerinden üretim yapıyoruz. Ameliyat lambalarımız ise halojen ve led teknolojisi olarak 2 temel model üzerinden devam ediyor. Ameliyat masası alanında genel amaçlı elektrikli ve jinekoloji olarak modellerimiz var." şeklinde konuştu.

Hüseyin Batı, 23 yıllık teknik servis tecrübesi ve birikimi ile alanlarındaki tüm cihazlara teknik servis vererek cihaz üretim kalitelerini Avrupa seviyesine taşıdıklarını söyledi. Batı, "Ürünlerimiz Ortadoğu ve Afrika'da tanınan ürünlerdir. Ülkemiz içerisinde ise birçok devlet ve özel hastanede cihazlarımız bulunmakta geri dönüşler ise genellikle yeni siparişler üzerinden gerçekleşiyor." diye konuştu.

"Bir Türk Markası Olarak Dünya Devleri Arasında Yer Almak İstiyoruz"

Son olarak, hedeflerinin ATESE ismini bir Türk markası olarak Dünyaya duyurmak olduğunu söyleyen Hüseyin Batı, "tüm çalışma arkadaşlarıma özverilerinden dolayı ayrı ayrı teşekkür ediyorum. Hedefimiz tıbbi cihaz sektöründe ülkemize ve farklı ülkelere ATESE markasını tanıtarak, markamızın bir Türk markası olarak dünya devleri arasında yer almasını sağlamak." şeklinde konuştu.



Medikal ve Genel Temizlik Solüsyonları Üreticisi ECPHARMA İLAÇ KİMYA Üretim Bandını Genişletmeyi ve Ürün Çeşidini Arttırmayı Hedefliyor

ECPHARMA İLAÇ KİMYA LTD ŞTİ. Medikal temizleme solüsyonları, genel hijyen ve temizlik ürünleri, hayvancılık ve ev hayvanları alanlarında da hijyen ürünlerinin üretimini gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan firma sahibi Veteriner Hekim Levent Şahin, sağlık sektöründe yerli ürün kullanımı ile ülke ekonomimize ciddi katkılar sağlamayı hedeflediklerini ifade ederek, "kaliteli, ucuz ürün üreterek tüm paydaşlarımıza fayda maksimizasyonu sağlamak, üretim bandımızı ve ürün çeşitliliğimizi artırmak istiyoruz" dedi.

2007 Yılında kurulan ECPHARMA İLAÇ KİMYA LTD ŞTİ; ilk zamanlar İngiliz menşeili OTC ilaçların Türkiye tanıtım ve pazarlamasını yapıyorken, son 5 Yıldır medikal temizleme solüsyonları üretiyor.

2022 itibari ile üretim bandını geliştirerek, genel hijyen ve temizlik ürünlerinin yanında hayvancılık ve ev hayvanları alanlarında hijyen ürünleri de üretmeye başladıklarını söyleyen Vet. Hek. Levent Şahin, "Kısa Süre tam bir ekip çalışması ve başarısı ile, üretim İzin belgesi, kalite yönetim sistemleri (9001-13485-10002-18001-14001- GMP-GHP-GLP ve ECO – Ekolojik) belgelerini de geçirdiğimiz denetlemeler sonucun da aldık. Yıllık 2.500.000 Litre olarak kapasite raporu ve ÇED muafiyet belgesini de edinmiş bulunmaktayız.

Ürünlerimiz: Medikal Solüsyonlar; 4 çeşit Enzimatik- 3 Çeşit Makine Alkali Yıkama Solüsyonu- 3 çeşit Makine Nötralizan Solüsyonu- Cerrahi El Aleti Bakım Yağı ve Bakım Solüsyonu – Otoklav Bakım Solüsyonu- Biyofilm ve Korozyon Giderici solüsyon, Dental alanda 5 çeşit hijyen ve temizleme solüsyonları.

Genel Temizlik ; Sıvı Sabun çeşitleri- Elde Yıkama Bulaşık Deterjanı- Genel Temizlik ve Yüzey Temizlik Solüsyonları vb. tüm genel temizlik ürünlerini üretebilmekteyiz." şeklinde konuştu.

Yerli üretim yapmaları sebebiyle kaliteli ve ekonomik ürünleri pazara sunduklarını ifade eden Şahin, "Kaliteli ürünler, Müşteri Memnuniyeti ön planda tutan bir anlayış ve müşterilerimize ekonomik avantaj yaratarak, temiz ve hijyenik bir çevre ile sağlıklı bir toplum olma yolunda önemli işler başaracağımıza inanıyorum" dedi.

Türkiye'ye ve tüm paydaşlarına maksimum fayda sağlamayı hedeflediklerini söyleyen Levent Şahin, "Bugün itibariyle ihracat kaçınılmaz hedefimiz. Ancak şimdilik ihracat yapabilmenin çalışmalarını yapmaktayız. Geçen aylar da bu minvalde Kazakistan Ankara Büyükelçisi tesisimizi ziyaret etmiş ve bizi ülkesinde yatırım yapmaya davet etmiş bulunmakta.

Hedefimiz, sağlık sektöründe yerli ürün kullanımı ile ülke ekonomimize ciddi katkılar sağlamak ve kaliteli, ucuz ürün üreterek tüm paydaşlarımıza fayda maksimizasyonu sağlamak, üretim bandımızı ve ürün çeşitliliğimizi artırmaktır" dedi.







ECPHARMA İLAÇ San. Tic. Ltd. Şti.
PROFESSIONAL CLEANING PRODUCTS

KALİTEDEN ÖDÜN VERMİYORUZ

ÜRÜNLERİMİZ;

- Enzimatik Solüsyon
- Alkali Yıkama Solüsyonu
- Nötralizasyon Solüsyonu
- Otoklav Spreyi
- Cerrahi El Aleti Bakım Yağı
- Cerrahi El Aleti Bakım Spreyi
- Otoklav Conta Spreyi
- Biyofilm ve Korozyon Solüsyon

YURT İÇİ;
"İl ve Bölge Bazında"
YURT DIŞI
"Ülke Bazında"
BAYİLİKLER VERİLECEKTİR.



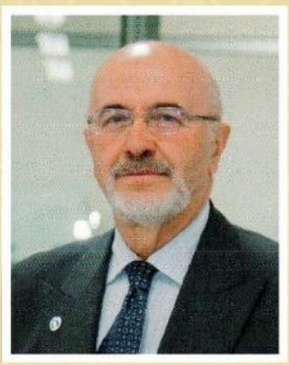
DeconPharma A.Ş.

Macun Mah. Batı Bulvarı ATB İş Merkezi
E Blok No:126 Yenimahalle- ANKARA

+90 543 863 43 61
+90 312 397 28 61

info@deconpharma.com.tr

Sağlıklı Günlere...



Prof. Dr. Semih BASKAN
Istanbul Okan Üniversitesi
Kurucu Dekanı

Sağlıkta Yeni Bir Sıkıntılı Süreç Başlıyor

06.10.2022 tarihli Resmî Gazete'de "Özel Hastaneler Yönetmeliği ile Ayakta Teşhis ve Tedavi Yapılan Özel Sağlık Kuruluşları Hakkındaki Yönetmelikte Değişiklik Yapan Yönetmelik" yayımlandı. Bu yeni yönetmelik değişikliği ile muayenehane çalıştıran hekimlerin hastalarını tanı ve tedavileri amaçlı özel hastanelere ve tıp merkezlerine yatırmaları, ameliyatlar ve tıbbi girişimsel işlemler yapabilmeleri yeni koşullara bağlanmaktadır.

Bu yeni yönetmelik değişikliğinin hangi nedenler ile yapıldığı kamuoyu ile paylaşılmadı.

1219 Sayılı Tababet Ve Şuabatı Sanatlarının İcrasına Dair Kanun doğrultusunda serbest sanat icra eden hekimler günümüzde hastalarının teşhis ve tedavileri karşılığında hizmet bedellerinin bizzat hastaları tarafından ödenmesi ve Sosyal Güvenlik Kurumu'ndan talep edilmemesi kaydı ile tedavilerini özel sağlık kuruluşlarında yapabilmektedirler.

Bu yönetmeliğin yürürlüğe girmesi ile muayene çalıştıran tüm hekimler hastalarının tanı ve tedavilerini yürütebilmeleri ancak özel hastaneler ve tıp merkezlerinde ilgili branşlarda boş uzman hekim kadrosu olması ve bu kuruluşlar ile 1 yıllık sözleşme yapmak sureti ile mümkün olabilecektir.

Boş uzman hekim kadrosunun bulunmadığı koşullarda o özel hastane veya sağlık merkezinin almış olduğu ruhsatında ve/veya faaliyet izin belgesinde kayıtlı o branştaki mevcut uzman hekim kadrosunun ancak %15'i kadar dışarıdan uzman hekim ile sözleşme imzalayabilecektir.

Ülke genelinde yaklaşık 7.000 uzman hekimin kendi muayenehanelerinde görev yaptığı tahmin edilmektedir. Bunların içinden yaklaşık 4.000 hekimin İstanbul'da muayenehane Hekimliği yaptığı düşünülmektedir.

Mesleğini muayenehanelerinde serbest olarak sürdüren tüm hekimlerin çalışmalarında bu yeni düzenleme büyük oranda aksamalara neden olacaktır. Özellikle cerrahi branşlarda Örneğin Kadın Doğum, Plastik ve Rekonstrüktif Cerrahi, Göz, Kulak-Burun-Boğaz gibi dallarda büyük sıkıntılar yaşanacaktır. Aynı şekilde kanserli hastalarını özel hastanelerde veya tıp merkezlerinde takip ve tedavi eden Tıbbi Onkologlar başta olmak üzere tüm dahili branş uzmanlarını da sıkıntıya sokacaktır.

Türk Tabipleri Birliği, Tabip Odaları, Uzmanlık Dernekleri bu yeni yönetmeliğin uygulanmasını kabul etmeyeceklerini, iptali konusunda gerekli yasal girişimlerde bulunacaklarını kamuoyuna açıklamışlardır. Sağlık Bakanlığı'nın bir an önce kamuoyunu ve hekim camiasını toplum sağlığını çok yakından ilgilendiren bu yeni yasal düzenleme ile ilgili detaylı bir açıklama yapması hepimizin ortak dileğidir.

Saygılarımla. Prof. Dr. Semih Baskan

Semih Baskan

SETRA MEDİKAL

www.setramedikal.com.tr



SeraSeal®

TROMBİNLİ KANAMA DURDURUCU

> Yüksek Trombin İçerikli Hemostas Kanama Durdurucu

> 1.5 ml - 3 ml - 5 ml vial

> Her 0.5ml'de 1500 iμ trombin içerir.

Tel: 0 850 885 1 633 **Fax:** 0 850 885 1 635 **E-Mail:** info@setramedikal.com.tr

Adres: Cevizlidere Mah. Gökkuşağı Cad. 1204. Sok No: 7/5 Çankaya/ANKARA

Sağlığınıza Değer Katıyoruz...



· Plazma Cerrahisi Sistemi
/Plasma Kinetic Surgery System



PLA-600











· Plazma Cerrahisi Sistemi
/Plasma Surgery System



PLA-800

ALFA TIP
MEDİKAL

+90 530 346 58 23
+90 322 227 01 56
+90 322 227 01 57
alfatip@yahoo.com.tr
Yenibaraj Mah. 68045.Sok
İrem Apt. Kat:1 D:4
Seyhan / ADANA

www.alfatipmedikal.com.tr



17 Ülkede Distribütörlüğü Bulunan Alfa Tıp Medikal Kaliteli ve İhtiyaca Yönelik Spesifik Ürünler Sunuyor

Alfa Tıp Medikal, yeni nesil plazma kinetik cerrahi tur sistemi, PLA 800 Omurga Spor Hekimliği, üroloji spesifik sarf malzemelerini piyasaya sunuyor ve 17 ülkenin distribütörlüğünü gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Alfa Tıp Medikal Firma Sahibi Betül Özkan, "Alfa Tıp Medikal ailesi olarak geniş ürün yelpazesi, yeni teknoloji, kaliteli ürünleri ve istikrarlı fiyatlarıyla uluslararası standartlarda hizmet vermeye devam etmekteyiz. Ürünlerimiz diğer ürünlere göre avantajlı, kaliteli ve ihtiyaca yönelik spesifik ürünlerdir. Şuan için 17 ülkenin distribütörlüğü bulunmaktadır. Bazı ülkelere ihracat yapmaya başlamış bulunuyoruz." dedi.

Yeni nesil plazma kinetik cerrahi tur sistemi, PLA 800 Omurga Spor Hekimliği, üroloji spesifik sarf malzemelerini piyasaya arz eden Alfa Tıp Medikal 17 ülkenin distribütörlüğünü gerçekleştiriyor. İhracat da yapan Alfa Tıp Medikal, sağlık sektörüne kaliteli ve ihtiyaca yönelik spesifik ürünler sunuyor.

Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Alfa Tıp Medikal Firma Sahibi Betül Özkan, "Alfa Tıp Medikal olarak dünya genelinde sağlık sektöründeki gelişmeleri ortaya koyarak, milyonlarca insanın hayatına dokunan avantajlı ürünleri piyasaya sunmaktayız. Ürünlerimizin birçoğu Alman ve Amerikan menşeili olup FDA onaylıdır." dedi.

Betül Özkan piyasaya sundukları ürünler ve özellikleri ile ilgili ise şunları söyledi:
Mechan PLA 600 Yeni nesil plazma kinetik cerrahi tur sistemi ve Prostatektomi için yeni standart (prostat için plazma cerrahisi sistemi) plazma teknolojisi; Kadın doğum kliniğinde hitereskopi ameliyatında kullanılır. Minumum kanama ile ameliyat yapılır. BPH, üretrostenosis, mesane tümörü vb. hastalıkların tedavisinde son teknoloji. 21.yüzyılda cerrahi teknoloji gelişiminin bir devrimi olarak övgü almakta olup en ideal transüretralrezeksiyonudur. PLA 800 Omurga Spor Hekimliği. Spor yaralanmaları ve eklem yaralanmaları hastalıklarının minimal invaziv tedavisi için kullanılır. Bu ürünleri piyasaya sunuyoruz. jeneratörden looplara giden enerjinin loop kalitesinden dolayı daha efektif ve daha uzun süreli kullanılması. Tıbbi Video Endoscope Single –Use Dijital Flexible Ureteroscope, üroloji spesifik sarf malzemelerini piyasaya sunmaktayız.

Cihazların kurulumu, kurulum sonrası eğitimleri, bakım ve onarımı için gelişmiş teknik servis ve donanımlı personel ağı ile Tüm Türkiye'ye hizmet verdiklerini ifade eden Betül Özkan, "Ayrıca şirketimizin politikası doğru ve zamanında hizmet vermektir.

Uzun yıllardır yurt dışında ve yurt içinde katıldığımız kongreler, fuarlar ve toplantılar sayesinde iyi bir network oluşturduğumuzu söyleyebiliriz. Bir ürünü satmak her zaman kolaydır. Bizim amacımız öncelikle, ihtiyacı tespit edip, doğru ürün ve doğru hizmet ile sağlam, donanımlı bir yol arkadaşı olmaktır. Şuan için 17 ülkenin distribütörlüğü bulunmaktadır. Bazı ülkelere ihracat yapmaya başlamış bulunuyoruz." diye konuştu.

Betül Özkan hedefleri ile ilgili ise şunları söyledi: "İnsanın ömrünü uzatan ve yaşamlarını kaliteli geçirmelerini sağlayan, tıbbi buluşlar için AR-GE yaparak onları üretime geçirmek ve ihtiyaçlı/dezavantajlı/fırsat eşitliği yakalayamamış kişilerle birlikte bu üretimi yapmak, azmi ödüllendirecek ve onları işin parçası haline getirecek uygulamalarda bulunmak. Şirketimizdeki yetkin ekiple, teknoloji konusunda kararlı ve cesur adımlar atarak, insanların ihtiyaçlarına yönelik ürün ve hizmet sunmaya gayret etmekteyiz. Bu durum farkındalığımızı gün geçtikçe artırmakta olup, doğru ürünleri, doğru hizmetle birleştirip müşterilere sunmaktayız."

Our company, which entered the sector in 2004, started its journey that has reached today after changing its title to Alfa Tıp Medikal in 2010. During this period, it carried out the supply of many products that are needed internationally, especially in Turkey. Alfa Tıp Medikal, which has always aimed at customer satisfaction, continues to serve at international standards with its wide product range, new technology, quality products and stable prices. The basis of a good image is trust and it is very important for the success of our company.

MEDİSAM, 43 Ülkeye PSA Oksijen Üretim Sistemleri Azot Jeneratörleri ve Medikal Gaz Sistemleri İhraç Ediyor



Numan Evrensel

2004 Yılından bu yana sağlık sektörüne hizmet veren, Ankara Kazan'da yeni fabrikasında faaliyetlerini sürdüren MEDİSAM ürettiği PSA oksijen üretim sistemleri başta olmak üzere azot jeneratörleri ve medikal gaz sistemlerini toplamda 43 ülkeye ihraç ediyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını yanıtlayan Genel Müdür Numan Evrensel, sağlık sektöründe tüketici taleplerine öncelik vererek, ürün ve hizmetlerin kalitesiyle oluşturdukları müşteri memnuniyetinin sürekliliğini sağlamayı hedeflediklerini belirterek, "Firmamız Amerika, Afrika, Ortadoğu, Hindistan, İran, Irak, Türkmen ve Asya ülkeleri olmak üzere toplam 43 ülkeye ihracat yapmakta ve tüm dünya ülkeleri tarafından tanınan bir marka olmak için çalışmaktayız." dedi.

Şirket kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Abdüssamet Evrensel'in önderliğinde uzun yıllardır sağlık sektörüne hizmet veren MEDİSAM, yeni fabrikasında aylık ortalama 150 PSA oksijen jeneratörü üretebiliyor.

Azot jeneratörleri, medikal gaz sistemleri, hasta yatakbaşı, ameliyathane, yoğun bakım ve acil servis ekipmanları arz eden MEDİSAM, ISO / CE/ TSE/ YERLİ MALI belgelerine sahip köklü firmalardan.

Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan MEDİSAM Genel Müdürü Numan Evrensel, sağlık sektöründe tüketici taleplerine öncelik vererek, ürün ve hizmetlerin kalitesiyle oluşturdukları müşteri memnuniyetinin sürekliliğini sağlamayı hedeflediklerini söyleyerek, "Rakiplerine göre daha düşük enerji sarfiyatıyla yüksek verimlilik sağlayabilen, Oxyworld oksijen jeneratörlerimiz tercih edilmemizdeki etkenlerden biridir." dedi.

"Üretmenin, gelişip büyümenin ve hayatta varolmanın tek şartı olduğunu düşünüyoruz." diyen Numan Evrensel, "Bu sebeple sağlık sektöründe, uzmanlaştığımız faaliyet alanlarında lider konumda olmaya ve uluslararası standartlarda hizmet sunmaya ve üretmeye devam edeceğiz. Özellikle sağlık gereçlerinin herkes için erişilebilir olması gerektiğini düşünmekteyiz. Ülkemizde katma değeri artıran ve yüksek teknolojili ürünlerde kendi kendine yetebilen bir üretim ve ticaret yapısı kurmaya çalışmaktayız." şeklinde konuştu.



Oxy World Psa

Health Industries Technologies

NITROGEN GENERATOR





OXYGEN GENERATOR



HOSPITAL - FACILITY MODEL

MEDİSAM

MEDİSAM İNŞAAT SAĞLIK SİSTEMLERİ LTD. ŞTİ.

+90 312 395 04 44-45

info@medisammedikal.com

www.oxyworldpsa.com

Saray Mah. Saraykent
San. Sit. 40. Sok. No:10
Kahramankazan/ANKARA







Numan Evrensel geleceğe dönük hedefleri ile ilgili ise şunları söyledi:
Tüm destek ekibiyle profesyonellik ve karşılıklı güven ilkesine dayalı uzun süreli ilişkiler kurmak, nitelikli personel istihdam etmek, kârı, zararı, başarıyı ve başarısızlığı eşit paylaşarak takım çalışması ruhunu yaşatmak uzun vadeli plan ve hedeflerimiz arasında yer almaktadır.

MEDİSAM MEDICAL: ABOUT US

The foundations of Medisam Medical, which is a guarantee of trust and satisfaction in the health sector, were laid in 2004.
Medisan Medical, which has always come to the fore with the quality of its products since its establishment, always sets new targets for itself, taking strength from its experience in the sector and its success in the projects it has signed.
Our company, which adopts the principle of catching the needs of the day in all its products by closely following the technological developments in the health sector, where change is very fast, prioritizes 100% customer satisfaction not only in the sales phase but also in after-sales services. In this way, it has come to the fore in the sector with its after-sales follow-up and technical support services with its strong team.
It is among the preferred brands in the international arena with its prestigious projects realized in more than 43 countries.It has reached a position that sets the standards in product quality with the technical collaborations it has established with international companies that have made a name in their field.
In addition to the Oxyworld PSA series, which has made a name for itself with its quality and price among oxygen production systems, it also carries out production in accordance with European standards in the field of nitrogen production systems.
The years of experience of Medisam Medical, which has ISO-TSE-CE certificates, also shows itself in the intensive care, operating room, patient bedside and emergency service equipments it produces.
Medisam Medical strengthens its position in the health sector with each new project.



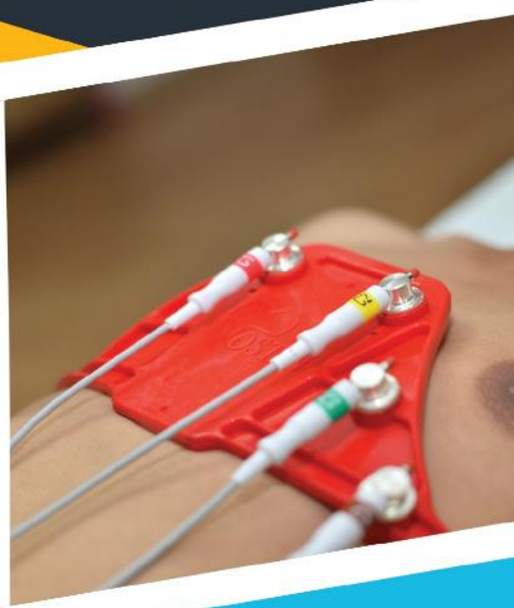


OSTİN
Medikal Ltd. Şti.

OSTİN
EKG Sinyalizasyon Kemeri







TÜRKİYE'NİN ESERİ
80 milyonun ürünü
80 milyonun emeği

OSTİN EKG Sinyalizasyon Kemeri nedir?

- ✔ EKG çekimini kolaylaştıran bir ara cihazdır.
- ✔ Daha etkili ve verimli EKG çekimi sağlar.
- ✔ Hasta üzerinde tıraş veya jel gerektirmeyen kullanımıyla oldukça pratik bir kullanıma sahiptir.
- ✔ COVİD-19 ile mücadele ettiğimiz bugünlerde EKG çekimleri sırasında hasta ile direk teması önleyerek sağlık çalışanlarına kolaylık sağlar.
- ✔ Ergonomik tasarımı sayesinde her vücut tipine uygundur.
- ✔ 2 yıl garantisi ve yaklaşık 10 yıla kadar raf ömrü vardır.
- ✔ YERLİ ve MİLLİ üretimdir.

www.ostinmedikal.com

Ostin Medikal LTD. ŞTİ
Dr.Devlet Bahçeli Bulvarı
1.etap 80010 Osmaniye

(0328) 813 00 37



Ümit DERELİ

BIO Startup 2022 Finalistleri Girişimlerini Yatırımcılarla Buluşturdu

Araştırmacı İlaç Firmaları Derneği (AIFD) tarafından desteklenen, yürütücülüğünü ReDis Innovation'ın üstlendiği BIO Startup 2022 programını başarıyla tamamlayan finalist girişimciler, projelerini tanıtmak üzere çevrimiçi olarak 27 Eylül Salı günü gerçekleştirilen "BIO Startup Yatırımcı Buluşmaları" etkinliğinde teknoloji odaklı yatırım ve fon şirketleriyle bir araya geldi. Sağlık biyoteknolojisi alanında inovasyonun yeni taşıyıcıları olan girişimlerin büyümeleri için gerekli ağı kurabilmelerini amaçlayan etkinliğe, girişimlerin kapsamlarını ve geleceğe yönelik hedeflerini dinlemek üzere 500 Startups, Collective Spark, DCP, Growth Circuit, LEAP Investment, Startup Wise Guys şirketlerinin temsilcileri katıldı.

AIFD ve ReDis Innovation iş birliğiyle gerçekleştirilen Türkiye'nin ilk ve tek biyoteknoloji temalı hızlandırıcı programı BIO Startup Program'a katılan 11 girişimci Demo Day etkinliğine kadar program kapsamında farklı konularda çok sayıda eğitim, mentörlük ve danışmanlık alma fırsatı yakalamıştı. Demo Day etkinliğinde jüri değerlendirmesiyle belirlenen 5 girişim ise programın devamında ilk defa bu yıl gerçekleştirilen iki özel etkinliğe katılma hakkı kazandı. Girişimciler programın son aşaması olan "BIO Startup Yatırımcı Buluşmaları" etkinliği kapsamında 27 Eylül Salı günü, ReDis Innovation Kurucu ve Yöneticisi Selin Arslanhan'ın moderatörlüğünde gerçekleştirilen çevrimiçi etkinlikle teknoloji odaklı yatırım ve fon şirketleriyle bir araya gelerek girişimlerini tanıttılar.

Gelecek vadeden biyoteknoloji girişimleri yatırımcılarla buluştu

BIO Startup 2022'nin en beğenilen girişimcileri arasında yer alan Alice and the White Rabbit Biotech, Getdehealth, Omica Research and Innovation, KuartisMED, "BIO Startup Yatırımcı Buluşmaları" etkinliğinde yatırımcılar ve şirketlerle bir araya geldi. Çevrimiçi olarak

artrofiks
spinal

Spinal stabilization system



Knee Replacement System





Cage System

Hip Replacement System





Cervical Disc Prosthesis

Surgical Instruments





Cervical Plates

Ostim OSB Mah. 1265. Cad. No:18,
06374 Yenimahalle / ANKARA

+90 (312) 219 77 51

info@artrofiks.com

www.artrofiks.com



gerçekleştirilen etkinliğe, girişimlerin çalışmalarını ve geleceğe yönelik hedeflerini dinlemek üzere 500 Startups, Collective Spark, DCP, Growth Circuit, LEAP Investment, Startup Wise Guys gibi teknoloji odaklı girişimleri, yatırımlar ve mentörlüklerle destekleyen şirketlerin temsilcileri katıldı. BIO Startup 2022'yi başarıyla tamamlayan girişimciler çevrimiçi etkinlikte yaptıkları sunumlarla girişimlerini tanıtıp hedeflerini anlattıktan sonra yatırımcıların yönlendirdikleri soruları yanıtlayarak ilerleyen süreçte iletişimlerini devam ettirmek üzere bağlantılar kurdular.

Biyogirişimci ekosistemine AIFD'den değerli katkı

Biyoteknoloji alanında yenilikçi projelere imza atan girişimleri ve AIFD'nin girişimci ekosistemine bakış açısını ele alan AIFD Genel Sekreteri Dr. Ümit Dereli, "AIFD olarak bizler toplumun sağlık düzeyini daha ileriye taşıyabilmek ve Türk ilaç sektörünün küresel rekabet gücünü artırmak için ilaç değer zincirinin en önemli halkası olan Ar-Ge ve inovasyona büyük önem atfediyoruz. Nitekim son iki küsür senedir hayatlarımızı ciddi olarak etkileyen küresel pandemi, ilaç ve biyoteknoloji alanındaki yenilikçi ürün ve tedavilerin ne kadar önemli olduğunu bir kez daha gözler önüne sermiştir.

Ar-Ge ve inovasyon temelli ilaç ve biyoteknoloji sektörlerinde, başarı yoğun ve uzun yıllara yayılan yatırım gerektirmektedir. Biyoteknoloji ve ilaç gibi sektörlerde startup ekosisteminin başarısı da göreceli olarak daha meşakatlidir. İşte tam da bu doğrultuda, AIFD olarak yenilikçiliğin desteklenmesi yönündeki ana motivasyon ile hareket ederek, sağlık biyoteknolojisi alanında inovasyonun yeni taşıyıcıları olan startuplara destek olmak için BIO Startup Program'ın 6'ıncısını başarıyla gerçekleştirmiş bulunuyoruz.

Türkiye'nin ilk ve tek biyoteknoloji temalı hızlandırıcı programı "BIO Startup Program"a bu sene iki ayrı yenilik getirdik. Bu sene 'Biyogirişimcilik Kampı' adını verdiğimiz teknik eğitim ve tecrübe paylaşımı seanslarımızda AIFD üyesi firmaların temsilcilerinin de katılımını sağladık, üyelerimizin 'kurumsal şirket-startup iş birliği modelleri', 'pazar analizi ve ticarileşme', 'fikri haklar ve lisanslama' gibi alanlarda tecrübe ve önerilerini girişimcilerimizle paylaştık.

Bir diğer yenilik ise gerçekleştirdiğimiz BIO Startup Yatırımcı Buluşmaları organizasyonumuz; amacımız sağlık biyoteknolojisi alanında inovasyonun yeni taşıyıcıları olan girişimcilerimizin projelerini farklı platformlarda aktarabilmeleri, projelerin geleceği için gerekli ağı sağlayabilmeleri. Bu vesileyle BIO Startup 2022 programımızın finalistlerini bir kez daha tebrik ediyorum." dedi.

oryamed

ORYAFLEX HIGH FLOW THERAPY CANNULAS





ORYANOX NITRIC OXIDE MONITOR

İdealtepe Mah. Dik Sok. Eko Plaza
No: 1/6 Maltepe / İSTANBUL

www.oryamedikal.com.tr
info@oryamedikal.com.tr

TEL : +90 (216) 383 26 76
FAX : +90 (216) 441 25 99

Pulcuoğlu Medikal Firma Sahibi Kenan BAYTEMÜR:

"Ülkemizin Üretim Kredi Notunu Yükseltiyor ve Medikal Anlamda Katma Değerini Artırıyoruz"

Pulcuoğlu Medikal, elektrokoter cihazları, radyant ısıtıcı, fototerapi cihazları, bütün marka model küvözlerin kabinleri dahil tüm yedek parçalarını ve sarf malzemelerini üretiyor. Ayrıca medikal cihaz sehpaları, acil müdahale arabaları, ilaç hazırlama ve pansuman arabalarını satışa sunuyor. Pulcuoğlu Medikal teknik servis hizmeti de sunuyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Pulcuoğlu Medikal firma sahibi Kenan Baytemür, çalışan sayılarını arttırarak üretim kapasitesini arttırmayı hedeflediklerini söyleyerek, "halihazırda Ar-Ge çalışmaları devam eden 3 yeni cihazın daha çalışmalarını sürdürüyoruz. İlerleyen zamanlarda duyurusunu yapacağız, bizi takip etmeye devam edin." şeklinde konuştu.

1993 yılında sektöre adım attıklarını, yaklaşık 20 yıldır da Pulcuoğlu Medikal olarak sektörde varlıklarını sürdürdüklerini söyleyen Pulcuoğlu Medikal Firma Sahibi Kenan BAYTEMÜR, "Yurt içinde ve yurt dışında hakim olduğumuz pazara medikal cihazların üretimini ve ihracatını yapan bir firmayız. 20 kişilik alanında uzman ekibimizle birlikte yaklaşık 30 ülkeye ürünlerimizin ihracatını gerçekleştiriyoruz." dedi.



Kenan BAYTEMÜR

Kenan BAYTEMÜR, ürettikleri ve pazara sundukları cihazlarla ilgili şunları söyledi: "Elektrokoter cihazları, radyant ısıtıcı, fototerapi cihazları üretimimiz mevcut. Bunun yanında medikal cihaz sehpaları, acil müdahale arabaları, ilaç hazırlama ve pansuman arabalarını satışa sunuyoruz. Dünyada üretilen bütün marka model küvözlerin kabinleri dahil tüm yedek parçalarını ve sarf malzemelerini üretiyoruz, yanı sıra oksijen hood başlıklarını üretiyoruz. Ameliyat masaları, ameliyat lambaları, fototerapi cihazları, kapnometre cihazları, damar bulma cihazları, video kolposkop cihazlarını ithal edip müşteriyle buluşturuyoruz. Geniş ürün yelpazemizle komple hastane projesi ve ameliyathane kurulumları yaptığımız gibi veteriner kliniği ve kadın doğum kliniği kurulumlarını da gerçekleştiriyoruz."

"Günümüz teknolojilerinden faydalanarak ve en verimli şekilde kullanarak alanında en iyi cihazı en iyi fiyatla tüm doktorlarımızla buluşturuyoruz" diyen Baytemür, "Sadece benim için değil, ülkemizdeki tüm medikal cihaz üreticileri ile birlikte ülkemizin üretim kredi notunu yükseltiyor ve medikal anlamda ülkemizin katma değerini artırıyoruz." şeklinde konuştu.

Yurt içinde ve yurt dışında hakim oldukları pazara medikal cihazların üretimini ve ihracatını yapan bir firma olduklarını ifade eden Kenan Baytemür, "20 kişilik alanında uzman ekibimizle birlikte yaklaşık 30 ülkeye ürünlerimizin ihracatını gerçekleştiriyoruz. Bu ülkeler: Azerbaycan, Irak, Kazakistan, Kuveyt, Libya, Bulgaristan, Maceristan, Gürcistan, Panama, Hırvatistan, Ukrayna, Rusya, Moğolistan, Özbekistan, Hırvatistan, Suriye, Makedonya, KKTC, Moldova, Afganistan, Güney Afrika, Fildişi Sahili, Filistin, Tanzanya, Belarus, Romanya, Litvanya, Letonya ve BAE." diye konuştu.

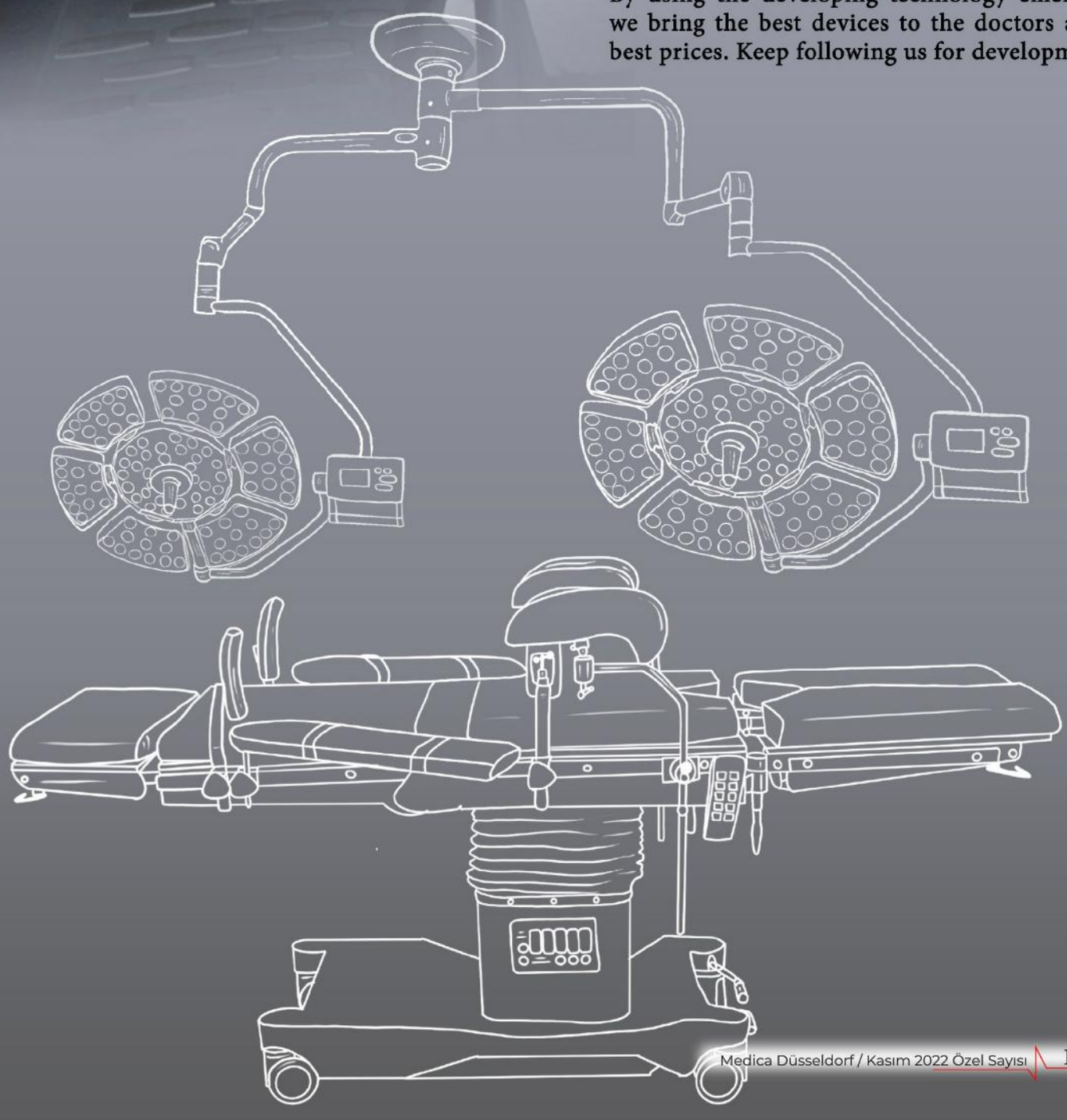
Kenan Baytemür son olarak, çalışan sayısını artırarak üretim kapasitelerini artırmayı hedeflediklerini belirterek, "halihazırda Ar-Ge çalışmaları devam eden 3 yeni cihazın daha çalışmalarını sürdürüyoruz, İlerleyen zamanlarda duyurusunu yapacağız, bizi takip etmeye devam edin." dedi.



Our company, which has been in the sector since 1993, has been continuing its existence as Pulcuoğlu Medikal for 20 years. We are a company that manufactures and exports medical devices to the domestic and international market we dominate. Together with our expert team of 20 people, we export our products to approximately 30 countries.

We manufacture electrocautery devices, radiant heaters, phototherapy devices. We produce all the spare parts and consumables and oxygen hood caps of all brand and model incubators in the world, including the cabins. We import operating tables, lamps, phototherapy devices, capnometer devices, vein finding devices, video colposcope devices. With our wide product range, we perform hospital projects and operating room installations, as well as veterinary and obstetrics clinic installations.

By using the developing technology efficiently, we bring the best devices to the doctors at the best prices. Keep following us for developments.



Prof. Dr. Berna Şanlı:

"Türk Dermatoloji Uzmanları Dünya Çapında Sayılı Hekimler Arasında"

Estetik ve Kozmetik Dermatoloji Derneği Başkanı Prof. Dr. Berna Şanlı, "Dünyadaki estetik trendler arttıkça ülkemize olan talep daha da artıyor. Türk dermatoloji uzmanları dünya çapında sayılı hekimler arasına giriyor" dedi. Bu yıl 2'ncisi düzenlenen Ulusal Estetik ve Kozmetik Dermatoloji Kongresi Antalya'da gerçekleştirildi. 900 kişinin katıldığı ve beş gün süren kongrede, dermatoloji ve medikal estetik konuları masaya yatırıldı.

Estetik ve Kozmetik Dermatoloji Derneği tarafından bu yıl 2'ncisi gerçekleştirilen Ulusal Estetik ve Kozmetik Dermatoloji Kongresi, 580'i alanında uzman dermatoloji uzmanı olmak üzere 900 kişinin katılımıyla gerçekleştirildi. Antalya'da düzenlenen kongrede dermatoloji ve medikal estetik alanlarında faaliyet gösteren 80 firma da stant açarak ürün ve hizmetlerini tanıttı.

Prof. Dr. Şanlı: Ülkemizde yapılan dermatolojik işlemler tüm dünyada hayranlıkla izleniyor

Estetik ve Kozmetik Dermatoloji Derneği Başkanı Dermatoloji Uzmanı Prof. Dr. Berna Şanlı kongre hakkında şu bilgileri verdi:

"Bu yıl kongreye ciddi bir katılım aldık. Hem sektörden hem de uzmanlar yoğun ilgi gösterdi. Geçtiğimiz yıl ilkini gerçekleştirdiğimiz kongrenin bu yıl ikincisini yapıyoruz ve bu geleneksel bir şekilde önümüzdeki onlarca yıl devam etmesi için çalışacağız. Bu kongre sayesinde tecrübeleri ile sektöre yön veren dermatoloji uzmanları, genç dermatoloji uzmanlarına bilgilerini ve tecrübelerini aktaracaklar. Bu da bizim için en büyük motivasyon kaynağı. Ayrıca dünyadaki estetik trendler arttıkça ülkemize olan talep daha da artıyor. Türk dermatoloji uzmanları dünya çapında sayılı hekimler arasına giriyor. Yine ülkemizde yapılan dermatolojik işlemler tüm dünyada hayranlıkla izleniyor."

Öte yandan genç dermatoloji uzmanlarına seslenen Prof. Dr. Şanlı, "Meslekte yeni olan gençlerimiz hem dermatoloji hem de estetik anlamda kendilerini çok iyi yetiştiriyorlar. Her zaman bize kulak versinler. Pırıl pırıl bir nesil geliyor" dedi.

Kongre Başkanları: Tüm katılımcılarımıza teşekkür ediyoruz

Kongreye ev sahipliği yapan Kongre Eş Başkanları Dermatoloji Uzmanı Prof. Dr. Hakan Erbil ve Dermatoloji Uzmanı Prof. Dr. Gonca Gökdemir, kongreye katılım ile ilgili yaptıkları açıklamada, "Kongrede 80 konuşmacı yer alıyor. 17 özel oturum, 20 roundtable ve bilimsel program gerçekleşecek. Kongrede yoğun bir program uyguluyoruz. Yoğun katılım ve ilgi kongre heyeti olarak bizleri ziyadesiyle mutlu etmiştir. Tüm katılımcılarımıza, konuşmacılarımıza ve kongreyi destekleyen sponsorlarımıza teşekkür ederiz" ifadeleri yer aldı.



KLS martin
GROUP



Travma, tümör, enfeksiyon veya aşırı atrofiye bağlı defektler hastaların yaşam kalitesini hem fizyolojik hem de psikolojik olarak etkiler.Bu tür durumlarda hastaya fonksiyonel ve estetik açıdan sağlığını geri kazandırmak için cerrahi genellikle kaçınılmazdır.

Modern teknolojilerin kullanımı, karmaşık kusurların tedavisinde yeni seçenekler sunar. Hastaya özel çözümlerin yanı sıra ameliyat öncesi sanal planlamanın geliştirilmesiyle, güvenilir bir şekilde öngörülebilir ve aslına uygun sonuçlar elde edilebilmektedir. IPS® by KLS Martin, cerrahi prosedürlerin bilgisayar tabanlı planlaması, kişiye özel tedavi konseptlerinin verimli tasarımı ve bu tasarımların uygulanması için çeşitli çözümler sunar.

oypa medical

+90 216 403 13 01
info@oypamedical.com
www.oypamedical.com
İdealtepe Mah. Dik Sok. No:1 Kat:2 Daire:3
Eko Plaza Maltepe - İSTANBUL/TÜRKİYE

Altarnatif Tıbbi Aletler Medikal Firma Sahibi Mustafa BÜTÜNER:

"Ülkemizin İthalata Bağımlılığını Azaltmak İçin Üretmek İstiyoruz"

Altarnatif Tıbbi Aletler Medikal İth. İhr. Ltd. Şti. Firma Sahibi Mustafa BÜTÜNER, ithalata dayalı cihaz ve ürünleri üretmek ve ülke ekonomisine daha fazla katma değer sağlamak için üretici konumuna geçmek istediklerini söyleyerek, "geleceğe yönelik hedeflerimiz ithalatını yapmış olduğumuz yüksek teknolojili bu cihazların yerli ve milli şekilde üretimini sağlayıp ülkemizi bu sektörde ihracatçı konuma getirmektir." dedi.

Altarnatif Tıbbi Aletler Medikal İth. İhr. Ltd. Şti. Noronavigasyon adıyla anılan tümör görüntüleme cihazları ve vücut içi implantları pazara arz ediyor. Firma Sahibi Mustafa Bütüner, sağlık kuruluşları ile güven ve iletişi ön planda tuttuklarını söyleyerek, "Cihazlarımızda optik sistemin bulunması, kolay taşınabilir olması, Avrupa standartlarına uygunluk belgesi olarak nitelendirdiğimiz CE sertifikasına sahip olması bizi ön plana taşıyan özellikler. Ayrıca cihazlarımız her ay düzenli olarak yaptırmış olduğumuz kalibrasyon testlerinden başarıyla geçmektedir." dedi.

Mustafa Bütüner, faaliyetlerini genel olarak cerrahi branşlara yönelttiklerini söyleyerek, "cerrahi branşlar ağırlıklı olmak üzere birçok bölümde hizmet vermekteyiz. Yoğunluk olarak beyin cerrahi bölümünde etkinlik gösteriyoruz. Kullanmakta olduğumuz cihazlarımızı noronavigasyon adıyla anılan tümör görüntüleme cihazları ve vücut içi implantlar olarak sıralayabiliriz. Piyasaya sunmuş olduğumuz noronavigasyon cihazlar beyin cerrahi branşında tümörün tespiti, konumu ve genel görünümü durumunda hekimlerimize yol gösterici bir üründür. Ürünlerimizi yurtdışından ithal ederek yurtiçi pazarda firmaların ve sağlık kuruluşlarının hizmetine sunmaktayız." diye konuştu.

Satış öncesinde ve sonrasında sağlık kuruluşları ile sürekli iletişim halinde kalarak onların istek ve sorularına hızlı ve tam anlamıyla bilgilendirici çözümler getirdiklerini ifade eden Bütüner, "Bu iletişim satış sonrasında da sürekliliğini sürdürür. Satış sonrasında ürünlerimizin güvenilir şekilde karşı tarafa iletilmesi ve kontrolünün sağlanması, teknik bakımı ve onarımı ile ilgilenilmesi yedek parça ihtiyaçlarının temin edilmesi hizmetlerimize örnek verilebilir.

Biz bu sektörde pazarlama stratejisi olarak güven ve iletişimi ön planda tutmaktayız. Gerek bilgilendirici ve kolay ulaşılabilir bir web sitemizin olması gerek yurtiçi ve yurtdışı tanıtım fuarlarında teknik bir ekibimizin faaliyet göstermesi firmamızın ana hedeflerinden biridir. Geleceğe yönelik hedeflerimiz ithalatını yapmış olduğumuz yüksek teknolojili bu cihazların yerli ve milli şekilde üretimini sağlayıp ülkemizi bu sektörde ihracatçı konuma getirmektir." dedi.



NÖRONAVİGASYON

BEYNİNİZ EMİN ELLERDE

YÜKSEK KALİTE, MAKSİMUM ÇÖZÜM



Altarnatif

Altarnatif Tıbbi Aletler

info@altarnatifmedical.com
www.altarnatifmedical.com
+90 332 324 44 33
Ferhuniye Mah. İktap Sok.
Yüzbaşıgil 2 İşhanı No: 8 Kat: 2
Daire : 205 Selçuklu
KONYA / TÜRKİYE

FİZYOMED®

Dünyanın en güçlü traksiyon cihazı

Fizyotrac 100
Traksiyon Cihazı



www.fizyomed.com.tr

Fizyomed Satış Temsilcisi Ali ÜNAL:

"Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Alanında Daima Yerli Üretim Yaparak Ülkemizin Kalkınmasına Yardımcı Olmayı Hedefliyoruz"



Ali ÜNAL

Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Ekipmanları üretimi gerçekleştiren Fizyomed 25 Ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Fizyomed Satış Temsilcisi Ali Ünal, daima üreterek ülke ekonomisine katkı sağlamayı hedeflediklerini söyledi. Ünal, "FİZYOMED TIBBİ CİHAZLAR olarak, zamanın gereği olan hızlı ve kolay alışveriş trendini yakalayabilmek, ihtiyaçları belirleyebilmek ve değerli müşterilerimizle daha yakın ilişkiler kurabilmek öncelikli amacımızdır." dedi.

Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Ekipmanları üretimi gerçekleştiren Fizyomed 25 Ülkeye ihracat gerçekleştiriyor ve ülke ekonomisine önemli katkı sağlıyor. Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon alanında anahtar teslim projeler gerçekleştiriyoruz. Bel ve Boyun fıtıklarında kullanılan Traksiyon cihazı, Menüsküs ameliyatından sonra kullanılan ve diz kalça kırıklarından sonra kullanılan Diz CPM cihazı. Felçli hastalarda kullanılan Robotik Yürütme cihazı ve Manuel Tedavi Yataklarının üretimini gerçekleştiriyoruz.

Firmamız, konusunda deneyimli yönetim kadrosuyla, Ar-Ge uzmanlarıyla, Satış-Pazarlama ve Satış Sonrası Teknik Servis personelleri ile bugün Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Ekipmanları konusunda kendi bünyesinde üretim yapabilen ve Türkiye'nin her bölgesinde bayii yapılanmasına sahip, seçkin firmalar arasında yerini almıştır." dedi.

Ulusal ve uluslararası yasal şartlara ve standartlara uygun kaliteli ürünler ile müşteri memnuniyetini ön planda tuttuklarını ifade eden Ali Ünal, "Kurduğumuz kalite sistemini sürekli geliştirerek ve etkinliğini sürdürerek, teknolojik gelişmeleri takip ederek Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon alanında hizmet vermekteyiz. Eğitimli ve yetişmiş personellerimiz ile Satış sonrası teknik servis hizmetimiz ile, çalışanlarımıza en uygun çalışma ortamını oluşturur; çalışma alanında sahip olduğu riskleri azaltarak güvenliğini sağlamaktayız. Sunduğumuz hizmeti sürekli geliştirerek tıbbın gelişimine katkıda bulunmaktayız. Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon alanında daima yerli üretim yaparak Ülkemizin kalkınmasına yardımcı olmayı hedeflemekteyiz." şeklinde konuştu.

Ali Ünal, FİZYOMED'in hedefleri hakkında ise şunları söyledi: "FİZYOMED TIBBİ CİHAZLAR olarak, zamanın gereği olan hızlı ve kolay alışveriş trendini yakalayabilmek, ihtiyaçları belirleyebilmek ve değerli müşterilerimizle daha yakın ilişkiler kurabilmek öncelikli amacımızdır. Her geçen gün genişleyen müşteri portföyümüzde en iyi hizmeti verebilmek amacıyla yolumuza hızla devam etmekteyiz.

FİZYOMED TIBBİ CİHAZLAR, günceli takip ederek kendini sürekli geliştiren, yani YENİLİKÇİ; aldığı kararları hemen hayata geçiren, yani HIZLI; yakaladığı yenilikleri süratle hayata geçirirken bunları belirli süreçte yapabilen, yani SİSTEMLİ; tüm bunları tedarikçilerine ve müşterilerine izah edebilen, alırken de, satarken de kimseyi üzmeyen, yani ANLAŞILIR ve ANLAYIŞLI firma yapısı ile;

Müşterilerimizin ihtiyaçlarını en hızlı hizmet ve kaliteli ürünler ile karşılayarak müşteri memnuniyetinin en üst seviyede olmasını sağlamak, Gelişen teknoloji ve ürün standartlarını sürekli izleyerek, müşterilerimizin şu anki ve gelecekteki beklentileri doğrultusunda üstün kalite ve hizmet güvenilirliğini sunmak, Düzenlenen eğitimler ile çalışanların sürekli olarak bilgilerini tazelemek, Şeffaf yönetim ilkesi doğrultusunda bilgi, sorumluluk paylaşımı ile yetkilendirilmiş takım ruhunu sürekli zinde tutmak amaçlarımızdır.



Alpler Medikal'den Türkiye'de İlk ve Tek: STERVAC Aspirasyon Sistemleri

Alpler Medikal, 30 yıllık bir bilgi birikimiyle sağlık sektörüne anahtar teslimi hastane ve inovatif sağlık ortamları çözümleri sunuyor. Alpler Medikal'in ana lokomotif ürünleri ise STERVAC ve STERPAD. STERVAC ameliyathanelerde, yoğun bakımlarda, hasta odalarında aspirasyon amaçlı kullanılan bir cihaz. STERVAC'ın laboratuvar testleri 0,0067 gibi imkânsız sonuçları ispat edebiliyor. Alpler Medikal Şirket Yöneticileri Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

ALPLER Medikal yurt içinde ve yurt dışında başarılı anahtar teslim hastane projeleri gerçekleştiriyor. 39 ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. ALPLER Medikal'in kısa tarihçesini anlatabilir misiniz?

2005 yılında Ankara'da kurulduk. Sağlık ürünleri satışı, tanıtımı ve üretimi yapan bir markayız.
Geniş ölçekli inovatif sağlık çözümleriyle birçok coğrafyada varlığını sürdüren Alpler Medikal; bu ülkelerde bilinen ve değerli bir marka olmuştur. Günümüzde Türk-i Cumhuriyetler başta olmak üzere, Afrika, Irak ve Avrupa ülkelerinde aktif olarak çalışmakta ve hizmet üretmektedir.

Kurucularımızın 30 yılı aşkın bir iş ve piyasa tecrübesi olması, sağlık sektörüne yıllarını vermeleri bizler için büyük bir değer. Zaten aile olarak hekimlikten gelen bir yapımız olduğu için sektörü çok iyi bildiğimizi düşünüyoruz. Bilgi sorumluluğu da beraberinde getirir. Sorumluluklarımızın ve görevlerimizin farkındayız. Şirket olarak elimizdeki bu değerlerle şimdi daha da güçlenerek yolumuza devam ediyoruz.
Ankara merkez ve İstanbul ofislerimizin yanı sıra, birçok şehirde bayi alt yapısı ile hizmet veriyoruz. Yani dünyaca ünlü birçok medikal cihazı direkt olarak bu alt bayilerimizle çalışabiliyoruz.

Yönetim olarak; Ankara merkezde yurt içi, dış ticaret, depolama, tedarik havuzu, sevkiyat, yurt içi ve yurt dışı satın alma, üretim, proje ve AR-GE gruplarımız var. Ayrıca yurt içi grubumuzda teknik servis, ölçme ve değerlendirme bölümleri bulunmakta.

Burada AR-GE çalışmalarımızdan biraz söz etmek istiyoruz. Bu bölümümüz kendi bünyesindeki teknik mühendis personeline ek olarak dışarıdan da teknik destek ve danışma alan bir bölüm. STERVAC ve STERPAD gibi ana lokomotif ürünlerimiz buradan çıkıyor.

Özellikle üretimde son sıralarda çok yol aldığımızı söylememiz gerek. Kazan'daki fabrikamızda yenileştirme çalışmaları sürmekte ve yeni üretim bantları aktif hale gelmektedir.

İstanbul şubemiz yoğunluklu yurt dışı satış tanıtım ve penetrasyona ayrılmış bir iş gücü vardır. Sarf malzemeleri de dahil olmak üzere yaklaşık 20 ayrı ürün kolunda aktif satış ve tanıtım gruplarıyla hizmet vermektedir. Sadece ürün kurulumu ve kalibrasyonu konusunda şu an üç ayrı ekibimiz bulunmaktadır.



Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor ve piyasaya arz ediyorsunuz?

Yukarıda da söylediğimiz gibi "Sağlıklı bir gelecek için sağlık ürünleri satışı, tanıtımı ve üretimi yapan bir markayız." 30 yıllık bir bilgi birikimiyle anahtar teslimi hastane ve inovatif sağlık ortamları çözümlerinde güvenle anılan bir ismimiz var.

Ürün portföyümüzde bulanan ithal etmekte olduğumuz ilaç hazırlama sistemleri, robotik onkoloji çözümleri, ameliyathane ve hastane demirbaşı alanlarında sağlık çözümleri sunmaktayız. Ameliyat öncesi, esnası ve sonrası ürünler, kadın doğum, geriatri, evde bakım ve yanık tedavisi gibi birçok ürün grubunda Alpler Medikal garantisi ile 20 yıldır başarılı bir şekilde hizmet vermekteyiz. Ameliyathane gibi çok genel bir başlıktan, hasta mobilizasyonuna varıncaya kadar geçen süreçte sağlık merkezlerinin her türlü ihtiyaçlarına cevap verebilmekte ve "Seçilmiş ürün önerisi" ile teklifler sunmaktayız. Bu çözümler sağlık kurumlarında hayati önem taşıyan sistemlerdir.

Zamanımızda, yenilenen medikal cihaz teknolojileri olağanüstü bir hızla kendisini geliştirmektedir. Bu buluşların ve gelişmelerin hızla yurdumuza ulaşması ya da ihtiyacı olan herkese ulaşması zaten sorumluluklarımız arasında bulunmaktadır. Ürün portfolyomuz gerçekten çok zengin. Şu sıralar en aktif çalışan 20 farklı bağımsız ürün grubuna sahibiz. Buna tıbbi branşlar gibi de yaklaşabilirsiniz. Örneğin Kadın Doğum ve Jinekoloji gibi. Ana başlıkların altında her biri kendi içinde 5-10 ara başlıktan ve onlar da kendi içinde 4-5 markadan oluşuyor. Örneğin ameliyat masaları aksesuarları bizim bir ara ürün grubu başlığını oluşturmasına karşın sadece bu başlıkta bile 50'ye yakın ürün var.

Ya da "Suda Doğum". Suda doğum konusunda 4 ürün başlığımız var ama bu öyle bir konu ki toplamda sadece 4 personelimiz Türkiye pazarı için sadece bu konuya bakıyor. Suda doğum özellikle çok rağbet gören çok sempatik bir konu. Annenin isteğine göre seçeneklerin belirlendiği gerçekten çok farklı bir deneyim. Suda doğum; ağrı ve sızının azalmasına ek olarak evde ya da istediğiniz ortamda bu deneyimi keyifle yaşıyorsunuz.

Alpler Medikal olarak yıllardır devam Ar-Ge, tasarım, üretim çalışmalarımızla hem yurt içi ve yurt dışı medikal pazarda yer almaktayız. Üretimlerimizin her aşamasında uluslararası standartlarda kalite ve garantörlüğü kanıtlanmış kusursuz sonuçlar elde ettik.

STERVAC markamızla aspirasyon torbası ve kanisteri,
STERPANEL markamızla paslanmaz cam ve alçıpan duvar paneli çözümleri,
STERPAD markamızla jel aksesuar çözümleri,
STERPORE markamızla medikal filtre çözümleri,
ESTERILE markamız ile de paslanmaz medikal ekipman çözümleri üretmekteyiz.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Sözünü ettiğimiz ürünümüz STERVAC.
STERVAC ameliyathanelerde, yoğun bakımlarda, hasta odalarında aspirasyon amaçlı kullanılan bir cihaz. Türkiye'de bizim ürüne benzer bir ürün yok aslında. Benzer yönleri olanlarla aramızda çok fazla farklılıklar var. Muadil ürünlerle aramızda teknoloji ve "kullanıcı dostu farklılıkları" gerçekten çok fazla. Örneğin STERVAC' ta kullanılan kapak sistemi ile ürün emsalsiz hale geldi. Bu Türkiye'de bir ilk. Yine filtreleme sistemi ve sistemin "iş görürlüğü" ciddi büyük bir fark. Ya da yine STERVAC' ın laboratuvar testleri 0,0067 gibi imkânsız sonuçları ispat edebiliyor. İşte size fark 0,0067… !



Ameliyathanelerde, Yoğun Bakımlarda, Hasta Odalarında...

STERVAC
Aspirasyon Sistemleri
Torbalar / Kanisterler



alplermedikal
next generation
Medikalde, geleceğin bugüne vaadi...

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Bu sorunuz için içtenlikle teşekkür ederim. Biz aslında uluslararası çalışan bir yapımız vardır. Sadece adresimiz Türkiye ama biz bunu böyle görmüyoruz. Yurt içinde üretim bu ülkeye borcumuzu ödeme şeklimiz. Hiçbir şeyden kibirlenmeyiz ama bunu için bu hakkımızı sonuna kadar kullanırız. Yıllardır yurt dışına akıtılan ürün bedellerini düşünür müsünüz lütfen. Şimdi bu paralar benim vatanımda kalıyor. Bundan daha keyifli bir başka şey düşünemiyorum.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat yapıyor musunuz?

2022 Eylül ayı itibarıyla 39 ülkeye direkt satışımız oldu. Bu sayı her geçen gün biraz daha artmakta. Satış ekibimiz işin tüm kambiyo mevzuatıyla işlemleri sonlandırmakta. Sonuç olarak iyiyiz diyebilirim. Biliyorsunuz pandemi ve global ekonomik sarsıntılar herkesi etkilemekte. Yani bir değerlendirme yapacaksınız bu kriterleri de göz önüne almanız gerekiyor dünyanın bu belirsizliği gerçekten insanların plan yapması ve önünü görmesini çok engelliyor. Bu günler de geçecektir. Bekliyoruz…

Pazarlama stratejimiz tabii ki ürün ve hizmetlerimizin satışına ve tanıtımına yönelik. Satış sırasında yukarıda da söylediğim gibi karşımızdaki son kullanıcının hastanın ya da doktorun bizim samimiyetimize inanması gerektiğini öncelikle anlatıyoruz. Koşulsuz dürüst davrandığımızı daha önce de söylemiştim. Sektörde bunlar, şu sıralarda gerçekten çok zor bulunan meziyetler haline geldi bu çok acı verici bir durum. Ama geleceğe umutla bakmakta yarar var.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Dünya ciddi bir ekonomik yokluk ve pandemi kıskacında. Birçok ülke bu konuda kapanma senaryolarının tekrar gündeme getirmeye başladı. Doğal olarak öncelikli amacımız mevcutları korumak. Devam eden süreçte Ar-Ge çalışmaları ve üretimde de hali hazır planın dışına çıkmamak. Çünkü buna ayıracak vaktimiz yok. Öncelikle hedefimiz hastalarımıza, doktorlarımıza, hastanelerimize zamanında ürünlerimizi sağlamak ve onların bu ürünlerden memnuniyet derecelerini artırabilmek. Son sıralarda farklı projeler var. Amacımız ve planımız ürün ve hizmetlerimizle daha genele yayılabilmek. Ne kadar çok insana ulaşırsak o kadar başarılı olacağımız önemli projelerimiz var. Zaman içinde hayata geçecek diye düşünüyorum.

Bize zaman ayırdığınız çok teşekkür ederiz. Keyifli bir söyleşi oldu. Sağlık Dergisi'ne ve çalışanlarına içtenlikle teşekkür ederiz.

Alpler Medikal

Alpler Medikal ve Sağlık Ticaret Ltd. Sti. is offering exceptional healthcare solutions all over the world. With our 25 years of experience in the sector, we try to make people's lives easier by providing comprehensive healthcare solutions. While we are located in Ankara and Istanbul with our branches in other provinces, we provide our products and services by our dealers and distributors. In this way, we can serve all over our country and every location in the world.

Alpler Medikal started a new project three years ago, which is producing suction bags and canisters. It started domestic and national production in 2018 after completing two years of R&D studies. The company started producing "Suction Bag and Canister" under the name of STERVAC, with international quality standards. Alpler Medikal supports its products with EN ISO 13485, FDA, and CE certificates. Our company offers high quality and economical products as domestic alternatives to imported foreign medical products and contributes to our country and the health sector by creating value in its field.

30.yıl

expomed eurasia HYBRID+

Avrasya'nın Lider Medikal Fuarı

16-18 Mart 2023



BUSINESS CONNECT PROGRAM

Online Etkinlik Tarihleri

13-17 Mart 2023
Distribütör Günleri

20 Mart - 3 Nisan 2023
Online İş Bağlantıları

Web sitemizi ziyaret edin!

www.expomedistanbul.com

@expomedeurasia @expomed-eurasia

Reed | TÜYAP
Reed Tüyap Fuarcılık A.Ş.

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
Büyükçekmece, İstanbul

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



İzmir Ortopedi'den Yenilikçi Tekerlekli Sandalyeler

İzmir'de 50 yıldır faaliyet gösteren İzmir Ortopedi, yenilikçi tekerlekli sandalyeler üreterek, güvenli ve konforlu bir deneyim sunuyor. İzmir Ortopedi Teknik Müdürü Erkan Kitapçıoğlu, ürettikleri tekerlekli sandalyelerle ilgili, "güvenlik ön planda tutularak hem sürücü kullanımı, yolcu konforu ve bavul, yük kapasitesi, hem de sağlamlığı açısından hizmeti sunan şirkete ve özel kullanımda ailelere geri dönüşümü de düşünülerek ergonomik ve kullanışlı bir yapıda tasarlanmıştır." dedi.

İzmir Ortopedi İzmir'de 50 Yıldır Ortopedik ürünler, Tekerlekli Sandalye, Elektrikli Tekerlekli Sandalye ve türevleri konusunda üretim yapan İzmir Ortopedi, yenilikçi, güvenli ve konforlu tekerlekli sandalyeleri ile adından söz ettiriyor.

Sağlık Dergisi'ne konuşan İzmir Ortopedi Teknik Müdürü Erkan Kitapçıoğlu, özellikle son yıllarda hizmet sektörünün kalitesinin artmasıyla engelli veya yaşlı kişiler için yeni hizmet araçlarının gündeme geldiğini ifade ederek, "bu araçlar gerek sosyal sorumluluk projesinde, gerek yeni bir meslek olarak hizmet sektöründe ve gerekse özel kullanımda ihtiyacı olan kişilerin özgürlüğüne sunulmuştur." dedi.

Elektrikli Yolcu Transfer Sandalyesini tamamen kendi bünyelerinde Ar-Ge çalışmaları sonucunda ürettiklerini belirten Kitapçıoğlu, "Türkiye'de iki kişilik refakatçili aracı ilk defa lanse eden firmadır. Şehir Hastaneleri, Büyük Alanlı Kamu Kurumları, Kurumsal Tesisler, Büyük Alışveriş Merkezleri, Havaalanı ve bunun benzeri olan tüm mecralarda ihtiyacı olan özürlü, hasta ve yaşlı, kişilere kapalı devre ulaşımda özgürlük imkanı tanımaktadır.

Yıllardır İştigal konusu olan İnsan vücudu anatomisi ve formu tecrübeleriyle birlikte Güvenlik ön planda tutularak hem sürücü kullanımı, yolcu konforu ve bavul, yük kapasitesi, hem de sağlamlığı açısından hizmeti sunan şirkete ve özel kullanımda ailelere geri dönüşümü de düşünülerek ergonomik ve kullanışlı bir yapıda tasarlanmıştır.

Özel kullanımda Refakatçi kontrollü Elektrikli Tekerlekli Araç ile Aile büyüklerinizi, Engelli sevdiklerinizi güven içinde, konforla gezdirebilir, alışveriş yapabilirsiniz" şeklinde konuştu.

İZMİR ORTOPEDİ
Orthopedic Soft Goods, Inc.

İZOR

















TSE

YERLİ ÜRETİM

TÜV SÜD ISO 9001

ISO 13485 Medical Devices

CE

İzmir Ortopedi Tıbbi Korse San. Ve Tic. Ltd Şti.
Atatürk Mahallesi Mehmet Akif Caddesi
No:101 KISIKKÖY MOBİLYA ŞEHRİ
Oğlananası 35471 Menderes - İZMİR

www.izor.com.tr

+90 232 853 70 12

DTH Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Alim:

"Dezenfektan ve Kozmetik Alanında Türk Ürünlerinin Kalitesini Dünya'ya Göstermek İstiyoruz"

DTH Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Alim Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. El, yüzey, tıbbi alet dezenfektanları ve tıbbi aletlerin bakım ürünlerini ürettiklerini, Türk ürünlerinin kalitesini tüm dünyaya göstermek istediklerini ifade eden Ramazan Alim, "Yurt içi hedefimiz, pazarda önemli bir paya sahip olmak, yerli üretimin pazara daha çok yaygın kullanılması ve dövizin yurt dışına gitmemesi. Yurt dışında ki hedefimiz çok. Türk ürünlerinin ucuz ve bir o kadar da kaliteli olduğunu Dünya ya ispatlamak ve kazancımızın çoğunu da yurt dışı pazarından sağlamak istiyoruz." dedi.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor veya piyasaya hangi ürünleri arz ediyorsunuz

Üretimlerimiz içerisinde, el, yüzey, tıbbi alet dezenfektanları ve tıbbi aletlerin bakım ürünleri mevcut. Bunun yanı sıra ise kozmetik ürünler arasında çeşitli kremler, el ve vücut losyonları gibi çeşitli kozmetik malzemeler de üretilmektedir. Kozmetik malzemelerinde ise çok geniş çaplı bir ARGE oluşturduk. Bu konuda temkinli ve yavaş ilerliyoruz. Ancak sektöre önemli aktör olmayı hedefliyoruz.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Ürünlerimizi diğer ürünlerden farklı kılan en önemli unsur, insana ve çevreye vereceği zararlara önem vermemiz olarak söyleyebiliriz. Yaptığımız iş ve üretimlerimiz, insan ve çevre sağlığını doğrudan etkileyen unsurlar. Bunun içindir ki ürünlerimizi tamamen organik etken maddelerden oluşturuyoruz. Çevreye önem veriyoruz, nitekim Up chlorophylls adı altında çevre için mücadele veren liseli gençlere destek veriyoruz.

Türkiye de kaliteli ürün üretilir. Malzemeden çalmadan ve orijinal hammadde kullanarak bunu yapmak mümkün. Zaten bir Avrupa ülkesine göre Türkiye de sabit giderler daha düşük. Neden, malzemeleri eksik kullanarak kısa sürede büyük paralar kazanmak hedeflenir ki, anlamak mümkün değil. Bu şekilde şirketin ömrü de maalesef kısa olur.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat gerçekleştiriyor musunuz?

Yurt içi hedefimiz, pazarda önemli bir paya sahip olmak, yerli üretimin pazara daha çok yaygın kullanılması ve dövizin yurt dışına gitmemesi. Yurt dışında ki hedefimiz çok. Türk ürünlerinin ucuz ve bir o kadar da kaliteli olduğunu Dünya ya ispatlamak ve kazancımızın çoğunu da yurt dışı pazarından sağlamak.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Yukarıda da bahsettiğim gibi, dezenfektan pazarında ki ürün yelpazemizin hemen hemen tamamladık. Sıra ise Kozmetik pazarına önemli atılımlar yapmak.

Hassas ciltler ve hassas malzemeler için çalışıyoruz. Tüm ürünlerimizin İnsan bedenine, malzemelere ve çevreye zarar vermeyecek ve bakımı yapacak düzeye gelene kadar ARGE birimimiz çalışmalar ve denemeler yapıyor. Her ARGE nin bitiminde ise uluslararası akredite laboratuvarlarına hassaslık testlerini yaptırıyoruz. Sonuç ideal çıkana kadar bu testler ARGE devam edecek.

Konfüçyüs un dediği gibi; *"Kaliteli toplum yukarı doğru, kalitesiz toplum ise aşağı doğru gelişir"*



Ramazan ALİM

DTH Chairman Ramazan Alim:

"We Want to Show the Quality of Turkish Products to the World in the Field of Disinfectants and Cosmetics"

DTH Chairman Ramazan Alim made statements to Health Magazine. Stating that they produce hand, surface, medical instrument disinfectants and care products of medical instruments, and that they want to show the quality of Turkish products to the whole world, Ramazan Alim said, "Our domestic goal is to have an important share in the market, domestic production is more widely used in the market and foreign currency does not go abroad. We have many goals abroad. We want to prove to the world that Turkish products are cheap and of high quality and we want to provide most of our earnings from the overseas market."

I&D
INTERNATIONAL DISINFECTION





ÜRETİM KALİTEMİZDEN

ASLA ÖDÜN VERMİYORUZ



info@dthsaglik.com
+90 (312) 211 05 06

İncek, Mehmetcik Caddesi
2654 Sokak No : 2
GÖLBAŞI / ANKARA

www.idkimya.com
www.dthsaglik.com

Rel Assay Diagnostics

Research & Clinical Chemistry Assay Kits

www.relassay.com

Research & Clinical Chemistry Assay Kits

- Total Antioxidant Status
- Total Oxidant Status
- Oxidative Stress Index
- World leader in the issue of assay number of oxidative stress tests
- Paraoxonase
- Arylesterase
- Ischemia Modified Albumin
- Catalase
- Dynamic Disulfide
- Total Thiol
- Native Thiol
- Zinc
- Copper
- Glucose-6-Phosphate Dehydrogenase NEW
- NADP - IDH NEW
- Gluamate Dehydrogenase NEW
- Malate Dehydrogenase NEW
- Isositrat Dehydrogenase NEW
- Phosphorus



Colorimetric assay kits to use at the platforms of biochemlstry analyzer, spectrophotometer, microplate reader.

Adres: Mücahitler Mahallesi, 52012. Sk., 27090 Şehitkamil/Gaziantep
Tel: +90 342 230 37 52
www.megatip.com.tr

MEGA TIP SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

MEGA TIP Genel Müdürü Yasin Yolcu:

"Hedefimiz Dünya Markası Olmak"

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan MEGA TIP Genel Müdürü Yasin Yolcu, Son 2 yıldır Rutin testlerin üretimine geçerek test çeşitliliklerini arttırdıklarını belirterek, "Oksidatif stres testlerinde dünyada yapılan bütün yayınlarda en fazla yayın yapılan marka bizim markamız oldu. Pandemi döneminde zaman zaman projeler azalsa da biz ülkemiz insanları ve insanlık adına Covid-19 virüsünün Glucose-6 Phosphate dehidrogenase enzimi düşük olan insanlarda daha etkili hatta ölümcül olduğunu görünce bu testi üretmek için Ar-Ge çalışmalarına başladık. Bilimsel ekip büyük başarılara imza attı ve artık bu testimiz var.



"Üniversite-Sanayi İşbirliği İmza Töreni"



Yasin Bey ilk önce firmanızı kısaca tanıyabilir miyiz?

Mega Tıp 1993 yılında kuruldu 28. Yılımız Şirketin Üretimi Gaziantep'te, kardeş firmamız Baran medikal Ankara'da faaliyet göstermektedir. 10 kişilik bir ekiple ancak üretimde bilimsel danışmanlık yanında distribütörlerimizle toplamda 100 kişilik bir ekibiz.

Üretimleriniz ve ürünleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Kurulduğumuz günden itibaren 15 yıl boyunca bölgesel distribütörlükler yaparak daha çok Laboratuar alanında olduk. 15 yıldan sonra üretime geçtik. Ürettiğimiz ürünlerin öncelikle araştırma kitleri ki zamanla bu testlerin rutin olacağına inancımızla çalıştık. Son 2 yıldır Rutin testlerin üretimine geçerek test çeşitliliğimizi arttırdık. Oksidatif stres testlerinde dünyada yapılan bütün yayınlarda en fazla yayın yapılan marka bizim markamız oldu.

Ürünlerimizin otomatik biokimya otoanalizörlerinde çalışabilir olması yanısıra testlerimiz içerisinde kontrol kalibratör gibi kit için gereken bütün komponenetleri koymaktayız. Teknik olarak destek vermekteyiz.

Hedefiniz?

Bir dünya markası olacağız. Çalışmalarımızı bu yönde sürdürüyoruz.



Üniversite-Sanayi İşbirliğinin Meyvesi

MEGA TIP General Manager Yasin Yolcu:
"Our goal is to become a world brand"

Mega TIP General Manager Yasin Yolcu told The Journal of Health that they have increased their test diversity by switching to the production of routine tests for the last 2 years, "The brand that has been published the most in all publications in the world in oxidative stress tests has become our brand. Although projects decreased from time to time during the pandemic period, we started R&D studies to produce this test when we saw that the Covid-19 virus is more effective or even fatal in people with low enzyme Glucose-6 Phosphate dehydrogenase on behalf of the people of our country and humanity. The scientific team has had great success, and now we have this test. We give it to humanity," he said.

Sayıştay'dan Sağlık Market İle İlgili Çarpıcı Rapor:

"Sağlık Market Uygulamasında Amaçlanan İle Ortaya Çıkan Sonuçlar Birbirinden Uzak"

Sayıştay, Sağlık Bakanlığı 2021 Denetim Raporunu Eylül ayında yayınladı. Denetim raporunda DMO ve Sağlık Market uygulamasına uzun bir bölüm ayıran Sayıştay, raporunda Sağlık Market uygulamasında amaçlanan ile ortaya çıkan sonuçların birbirinden uzak olduğu değerlendirmesini yaptı. Mevzuat hükümlerine aykırılılar da tespit edildiğini belirten Sayıştay, süreç içerisindeki maliyetlerin ödeme gün süresinin kısalığından kaynaklı ortaya çıkan fiyat avantajı gibi kazanımların oldukça ötesine geçtiğini, ürün tedarikine esas birim fiyatları, DMO Çerçeve Anlaşması kapsamında olmayan piyasadaki diğer tedarikçileri ve nihai olarak sağlık hizmet sunumunu olumsuz yönde etkileyen bazı neticeler ortaya çıkardığını, Sağlık Market uygulaması aracılığıyla temin edilen ürünler için kuruluşa yapılan ödemelerde mevzuata aykırı olarak öncelik sağlandığını, DMO Sağlık Market uygulamasına geçişle beraber sağlık hizmet sunucularının stok yönetimlerinde muhtelif olumsuzlukların meydana geldiği yönünde bir dizi aykırılığı ve olumsuzluğu rapor etti.

Sayıştay, Sağlık İdarelerinin aynı niteliğe sahip ürünleri DMO dışı tedarikçilerden de temin ettiğini, diğer tedarikçilerden temin edilen ürünler için yapılması gereken ödemelerin mevzuata uygun olarak niteliklerine göre ödeme sırasına girerken DMO'dan temin edilen ürünlerin sıralamaya tabi tutulmadan Protokol çerçevesinde ödendiğini belirterek, "Bu uygulama yukarıda yer verilen mevzuat hükümlerine aykırılık teşkil etmektedir." dedi.

Sayıştay 2021 Yılı değerlendirme raporunda, Bakanlık ile Devlet Malzeme Ofisi Genel Müdürlüğü arasında akdedilen tedarik işbirliği protokolü kapsamında başlatılan Sağlık Market uygulamasındaki aykırılık ve aksaklıkları belirledi.

Sağlık Hizmet Sunumunu Olumsuz Yönde Etkileyen Bazı Neticeler Ortaya Çıkmıştır

Sağlık Bakanlığı ile Devlet Malzeme Ofisi (DMO) Genel Müdürlüğü arasında 19.01.2018 tarihinde "Tedarik İşbirliği Protokolü" imzalanmış, 20.07.2020 tarihli revize Tedarik İşbirliği Protokolü'yle beraber Sağlık Market uygulaması başlatılmıştır. Tedarik İşbirliği Protokolü'nün amacı; "Sağlık Bakanlığı ile bağlı kurum ve kuruluşlarının ihtiyaç duydukları her türlü ilaç, tıbbi cihaz ve tıbbi malzemelerin DMO aracılığıyla temin edilmesi amacıyla tedarikte işbirliği yapılması" olarak belirlenmiştir. Ancak bu amaç doğrultusunda gerçekleştirilen tedarik süreçlerinde; gerek uygulamayı şekillendiren düzenlemelerde öngörülemeyen bazı hususların mevcut olması gerekse de tedarik yöntemindeki bu denli önemli düzeyde bir değişime Bakanlığa bağlı taşra birimlerince yeterince uyum sağlanamamasından kaynaklı bir takım aksaklıklar ortaya çıkmıştır. Bu aksaklıklara bağlı olarak ise; ürün tedarikine esas birim fiyatları, DMO Çerçeve Anlaşması kapsamında olmayan piyasadaki diğer tedarikçileri ve nihai olarak sağlık hizmet sunumunu olumsuz yönde etkileyen bazı neticeler ortaya çıkmıştır.

4734 sayılı Kamu İhale Kanunu'nun "İstisnalar" başlıklı 3'üncü maddesinin (e) bendi gereğince; Kanun kapsamına giren kurum ve kuruluşların DMO Ana Statüsünde yer alan mal ve hizmetler için DMO'dan yapacakları alımlar, ceza ve ihalelerden yasaklama hükümleri hariç, Kanun'dan istisna tutulmuştur. Nitekim konusu geçen Tedarik İşbirliği Protokolü'nün dayanağını Kanun'daki bu istisna düzenlemesi oluşturmaktadır.

Konusu geçen revize Tedarik İşbirliği Protokolü'nün;
2'nci maddesinde; Protokol'ün tedarikte işbirliğinin sağlanması amacına ulaşmak için, Devlet Malzeme Ofisi Genel Müdürlüğü ile Sağlık Bakanlığı merkez ve taşra teşkilatı ile bağlı kurum ve kuruluşlarını kapsadığı, 6'ncı maddesinde; sağlık hizmet sunucuları tarafından ihtiyaç duyulan ilaç, tıbbi cihaz ve tıbbi malzemelerin, taraflarca ürün özelliğine göre belirlenecek alım yöntemi ile DMO aracılığıyla temin edilmesinin işbirliği konuları arasında yer aldığı, 7'nci maddesinde; tarafların işbirliği alanları kapsamında yapılacak çalışmaları birlikte planlayacağı ve karşılıklı mutabakat çerçevesinde yürüteceği, Bakanlığın kamu yararı açısından DMO aracılığıyla alım yapılması hususunda sağlık hizmet sunucularını teşvik edeceği, 8'inci maddesinde; Protokol ve ekleri çerçevesinde temin edilecek ilaç, tıbbi cihaz ve tıbbi malzemelerle ilgili satın alma işlemlerinin tamamının yürütülmesinin DMO'nun sorumluğunda olduğu ve bu tedarik hizmeti için DMO'nun %1 oranında hizmet bedeli uygulayacağı ancak imalat ve ithalat süreci gerektiren veya zamanında teslim edilememesi riski bulunan ürünlerin bu süreç ve riskler göz önünde bulundurularak zamanında talepte bulunulmaması nedeniyle, temin edilememesi veya geç temin edilmesinden DMO'nun sorumluluğunun bulunmadığı, 9'uncu maddesinde; Sağlık Bakanlığı'nın sağlık hizmet sunucuları tarafından ihtiyaç duyulan ilaç, tıbbi cihaz ve tıbbi malzeme talepleri ile bu ürünlere ilişkin teknik şartnameleri hazırlayıp DMO'ya ulaştırmaktan, tedarik edilecek ürünlere ait başvuru uygunluk değerlendirme ve gerekli hallerde ürün inceleme işlemlerini yürütmekten, sağlık hizmet sunucuları tarafından talep edilen ürünlerin bedelinin DMO tarafından düzenlenen fatura tarihini takip eden en geç 90 (doksan) gün içerisinde talepte bulunan birim tarafından DMO hesaplarına aktarılmasını sağlamaktan sorumlu olduğu,belirtilmektedir.

Uygulamanın amacından uzak bir takım sonuçları ortaya çıkardığı tespit edilmiştir.



Yine Sağlık Bakanlığı Kamu Hastaneleri Genel Müdürlüğünce 81 ilin il sağlık müdürlüklerine yazılan 11.06.2020 tarihli yazıda Tedarik İşbirliği Protokolü'nün amacının benzer ihtiyaçlar için uygulanan tedarik yöntem ve fiyat farklılıklarını ortadan kaldırmak, standart teknik şartnameler oluşturmak, ilaç ve tıbbi sarf malzemelerine erişim kolaylığı sağlamak olduğu ifade edilmekte olup, bu kapsamda Sağlık Market Beşeri Tıbbi Ürün ve Tıbbi Malzeme Çerçeve Anlaşması ilan ekinde yer alarak tedarik edilmek üzere belirlenen ürünlerin il sağlık müdürlükleri tarafından da ihaleye konu edilmesi halinde sözleşme sürelerinin en fazla 2020 yılı sonu olarak belirlenmesi, ayrıca talep toplama dönemlerinde ihtiyaca konu ilaç ve tıbbi sarf malzemelerinin DMO alım listeleri arasında yer alması durumunda herhangi bir ihaleye konu edilmemesi hususu talimatlandırılmıştır. Diğer yandan denetim yılı içerisinde Kamu Hastaneleri Genel Müdürlüğünce yazılan yazılarda da bu minvalde düzenlemelere yer verilmiş ve 11.06.2020 tarihli yazı ile belirlenen sözleşme süresine ilişkin son tarih uzatılmıştır.

Yukarıda yer verilen düzenlemeler kapsamında, yerinde yapılan denetimlerde Tedarik İşbirliği Protokolü uyarınca başlatılan Sağlık Market uygulamasının tedarik süreçlerine ilişkin sağlık tesisleri ve il müdürlüklerinde denetim yılı içerisinde bir takım aksaklıkların meydana geldiği ve bunların bazı olumsuzluklara sebebiyet verdiği, **böylece uygulamanın amacından uzak bir takım sonuçları ortaya çıkardığı tespit edilmiştir.**

Sağlık Market Uygulamasına Geçilmesinin Ardından Bakanlığa Bağlı Taşra Birimlerinin Stok Yönetimlerinde Meydana Gelen Aksaklıklar

Tedarik İşbirliği Protokolü uyarınca temin edilecek ilaç, tıbbi cihaz ve tıbbi malzemelerin teknik şartnamelerini hazırlama, tedarik sürecinde sağlık hizmet sunucularının taleplerini toplama iş ve işlemlerini yürütme, tedarik edilecek ürünlere ait başvuru uygunluk değerlendirme ve gerekli hallerde ürün inceleme işlemlerini gerçekleştirme işleri Sağlık Bakanlığının uhdesine verilmiştir. Tedarik edilen ürünlerin teslim/tesellüm ve muayene/kabul işlerini yürütme sorumluluğu ise talepte bulunan sağlık hizmet sunucusuna verilmiştir. Eksik, kusurlu yahut zamanında ürün teslimi yapılmaması ve benzeri hallerde DMO mevzuatı ve ilgili sözleşme hükümlerinin uygulanacağı belirtilmektedir.

Stok Yığılması Söz Konusu

Bu kapsamda, yapılan incelemelerde Sağlık Market uygulamasına geçiş ile beraber sağlık hizmet sunucularının stok yönetim süreçlerinde aşağıdaki aksaklıkların meydana geldiği tespit edilmiştir:

1-Sağlık Market uygulaması dışında yapılan ilaç alım ihalelerinin dokümanlarında alınacak ürünün miadının dolmasına belli bir süre kala ilgili birimin talebi üzerine daha uzun miadlı ürün ile değişim imkanına yer verilmesi mutat uygulama haline gelmiştir. Ancak DMO Sağlık Market uygulaması kapsamında tedarik edilen ilaçlar için mevcut Sağlık Market Beşeri Tıbbi Ürünlere Ait İdari ve Teknik Hususlar'da sağlık hizmet sunucularına miad değişim imkanı tanınmamaktadır. Bu durumda Sağlık Market aracılığıyla temin edilen ürünler için ilgili sağlık hizmet sunucusunun depolarında kalem bazında stok yığılması söz konusu olduğunda, bunların miad tarihine kadar tüketilememesi ve imha edilmesi riski ortaya çıkmaktadır. Yine bazı ilaçların tüketimi seyrek olsa dahi hastane eczanelerinde yahut 112 acil sağlık hizmetleri depolarında her zaman bulundurulması gerekmektedir. Bu tür ilaçlar için miad değişim imkanının mevcudiyeti oldukça elzemdir.
Ek olarak, bahsi geçen İdari ve Teknik Hususlar'da sağlık hizmet sunucularına aynı ürünün fiyat farkı olmayan farklı ebatları ile değişim imkanı sağlanmamaktadır. Özellikle göz içi lensler, anjio kateterleri gibi fiyat farkı olmayan, ancak ürün ebatlarının çeşitlilik gösterdiği ürün gruplarında fazla kullanılan ürün ebatlarının yanında uygun vaka çıkmaması nedeniyle nadiren kullanılacak ürünler tedarik edilmek durumunda kalınmaktadır. Bu sebepten ötürü ise sağlık tesislerinin stoklarında kullanılmayarak bekletilen ve sonunda kullanılmadığı için imha edilme riski bulunan ürünler biriktirilmektedir. Sağlık hizmet sunucuları tarafından yapılan ihalelerde yer verilen bu tür düzenlemelerin DMO Sağlık Market kapsamındaki alımlarda da yapılmasının stok yönetimlerini olumlu yönde etkileyeceği değerlendirilmektedir.

2- Talep toplama dönemlerinde Sağlık Market aracılığıyla tedarik için talepte bulunan sağlık hizmet sunucularının talep ettiği ürünlerin alınıp alınamayacağı ile ilgili bir belirsizlik söz konusudur.

İhtiyaç duyulan ürünlerin DMO tarafından tedarik edilmesi sürecinde, DMO ile firmalar arasında imzalanan sözleşme düzenlemelerine göre tedarikçiye yılda iki seferle sınırlı olmak üzere sözleşmede yer alan para cezası ödendiği takdirde ihalelere katılmaktan yasaklı hale getirilmeksizin sözleşme kapsamındaki tedarik yükümlülüğünü yerine getirmeme imkanı tanınmaktadır. Buna binaen DMO'nun yürüttüğü satın alma süreçlerinde sözleşmeye bağlanarak alınacak ürün için ani fiyat hareketleri ya da ham madde tedariğinin sağlanamaması gibi durumlar meydana geldiğinde firmaların ceza koşulunu göze alarak ürün teslimatı yapmaması söz konusu olmaktadır. 4734 sayılı Kanun'a göre yapılan ihalelerde ise bu tür durumlarda kamu idarelerinin teminatı gelir kaydedip firmaları ihalelere katılmaktan yasaklı hale getirme imkanı söz konusu olduğundan, tedarikçilerden kaynaklı bu tür aksaklıkların meydana gelmesi yaptırımlar yoluyla zorlaştırılmaktadır.

Diğer yandan ani fiyat hareketi ihale aşamasında söz konusu olduğunda çoğunlukla tekliflerin tamamının yaklaşık maliyetin üzerinde kalması ya da uygun teklif gelmemesi gibi sebeplerle DMO'nun alımları gerçekleştiremediği ve ihale süreçlerini yeniden başlattığı görülmektedir.

Nitekim denetim yılı içerisinde, bahsedilen faktörler dolayısıyla oldukça önemli sayıda ilaç ya da tıbbi sarf malzemenin tedarikinin sağlanamaması örneği ile karşılaşılmıştır. Bu durumda ise sağlık hizmet sunucularının stok planlaması yapmasının zorlaşmasının yanı sıra, tedarik edilemeyen ürünler için stok kopmasına mahal vermemek adına, sağlık hizmet sunucularının ihtiyacı kısa dönemli karşılamak amacıyla doğrudan temin ya da pazarlık usulünde alımlara başvurduğu görülmektedir. Yine bu durumun neticesi olarak, alınan miktarların düşüklüğü ve ödeme gün süresinin de etkisiyle, DMO kapsamında alınması beklendiği halde alımı yapılamayan kalemlerin aynılarının ya da muadillerinin sağlık hizmet sunucularının kısa süreli ihtiyacını giderecek şekilde piyasadan satın alınmasında tedarikçilerden teklif almakta zorlanıldığı görülmektedir. İlaveten, Sağlık Marketin talebi karşılamadığı hallerde yapılan kısa süreli ihtiyaca yönelik satın almalarda, DMO fiyatına ya da DMO öncesi sağlık hizmet sunucusunun açık ihalelerinde geçerli birim fiyatlarına kıyasen oldukça yüksek birim fiyatlarla tedarikin yapıldığı tespit edilmiştir.

Sağlık hizmet sunucuları tarafından Sağlık Market uygulamasına girilen taleplerin DMO tarafından karşılanamaması durumunda kısa süreli stok kopmalarının meydana gelmesi de söz konusu olabilmektedir. Bu durumda sağlık tesislerinde dış reçete yöntemine başvurulmakta ve sağlık hizmet sunumunda hastanın ihtiyaç duyduğu ürünü bizzat tedarik etmesi beklenmektedir. Her durumda Sosyal Güvenlik Kurumuna fatura edilecek olan bu ürünler için hasta tarafından dış reçete vasıtasıyla eczaneden tedarik sağlandığında, sağlık hizmet sunucusunun her ne yol ile olursa olsun tedarik edeceği fiyata kıyasen daha yüksek olan perakende fiyatı geçerli olmaktadır. Oysaki Sağlık Market uygulamasının amacı doğrultusunda işlemesi halinde bu tür maliyetlerin ortaya çıkmaması beklenmektedir.

DMO'ya karşı herhangi bir yaptırım mekanizması düzenlenmemiştir

Ayrıca Tedarik İşbirliği Protokolü'nün 8'inci maddesi gereği Sağlık Market kapsamında yapılan tüm tedarikler için DMO hizmet bedeli tahsil ederken, herhangi bir sebepten dolayı taleplerin karşılanamaması halinde ortaya çıkan, aynı ürünü daha yüksek birim fiyatlara alma ya da stok kopması dolayısıyla sağlık hizmet sunumunu aksatma gibi telafisi güç zararlar için Protokol'de DMO'ya karşı herhangi bir yaptırım mekanizması düzenlenmemiştir. Buna ek olarak, DMO tarafından yürütülmekte olan alım süreçlerinde sözleşme yükümlülüklerini yerine getirmeyen tedarikçilere kesilecek para cezaları DMO bütçesine irat kaydedilirken, zamanında ve uygun veya hiç teslimat yapılmaması halinde doğrudan zararlarla karşı karşıya kalan Sağlık Bakanlığı ve Bakanlığa bağlı sağlık hizmet sunucularının bütçelerine kesilen cezaların karşılığında herhangi bir tutar aktarılmamaktadır.

Ürünün sağlık hizmet sunucusuna ulaşması 3 ayı bulmaktadır.

3- Sağlık hizmet sunucularının Sağlık Market kapsamında talep girmesinin ardından DMO tarafından yürütülen alım süreçleri asgari bir ay sürmekte ve alımın gerçekleştirilebildiği durumda sipariş bildirimleri yapılmaktadır. Sipariş bildirimlerine bakıldığında ise ilk teslimat süresinin 45 günü bulduğu görülmektedir. Bu durumda talep toplamayla başlanılan tedarik sürecinin herhangi bir aksaklık yaşanmadan devam ettiği durumda bile ürünün sağlık hizmet sunucusuna ulaşması 3 ayı bulmaktadır. Bu süreçte talepte bulunulan ilaç veya tıbbi sarf ürününün olağan seviyenin üstünde tüketiminin gerçekleşmesi halinde teslimat süresinin uzunluğu sebebiyle stok kopma riski ortaya çıkmaktadır. Diğer yandan DMO tarafından firmalara cezasız ek süre verilmesi de oldukça sık gerçekleşmektedir. Ek süre verildiği takdirde stok kopması ihtimali daha da kuvvetlenmekte ve sağlık hizmet sunucuları doğrudan temin ya da pazarlık usulüyle kısa dönemli ihtiyacı karşılama yoluna başvurmak durumunda kalmaktadır.

4-Sipariş teslim tarihlerinin DMO tarafından belirlenmesinin bir sonucu olarak sağlık hizmet sunucularının depo durumunda kontrol dışı stok yığılmasına sebebiyet verilmesi de söz konusu olmaktadır. Örneğin üç aylık periyotlarla teslim edilmesi gereken bir ürünün ilk partisinin üç aylık sürenin son günlerinde teslim edilmesi, ikinci partisinin ise ikinci üç aylık periyodun ilk günlerinde teslim edilmesi halinde sağlık hizmet sunucusunun depolarında ürün bitme noktasındayken bir anda 4-5 aylık stok yığılması ortaya çıkmaktadır. Netice olarak ise depo yönetimlerinde zorluklar meydana gelmektedir.

Bahsi geçen tespit ve değerlendirmelere ilişkin Kamu İdaresi cevabında özetle; Bakanlığa bağlı sağlık tesislerinin stok gün düzeyleri ve tüketim çıkışlarının aylık bazda analiz edildiği, sahaya bilgilendirme yazıları yazıldığı ve taşra birimlerinin bildirdiği gerekçeler ışığında düzenleyici önleyici faaliyetlerin gerçekleştirildiği, yukarıda da büyük ölçüde yer verilen tedarik sorunlarının DMO'ya bildirildiği ve bunlardan bazıları için Protokol ve Çerçeve anlaşma hükümlerinde revizyon talebinde bulunulacağı belirtilmektedir.

Diğer yandan yukarıda tespiti yapılan hususlar ile ilgili;

- Sağlık Market aracılığıyla tedarik edilen ürünler için sağlık hizmet sunucularına miat değişim imkanının tanınmasının Bakanlık tarafından talep edildiği ancak mevcut uygulamanın firmaların risk maliyetlerini düşürmesi ve böylece fiyat avantajı sağlaması gerekçesiyle talep edilen güncellemenin DMO tarafından yapılmadığı,
- Aynı ürünün fiyat farkı olmayan farklı ebatları ile değişim imkanı sağlayan bir alım yöntemi geliştirilmesi ya da nadiren kullanılacak ürünlerin tedarik edilmek durumunda kalınmaması adına "katalog alım yöntemi"nin uygulamaya geçirilmesi talebinin DMO'ya iletildiği,
- DMO Sağlık Market Tıbbi Malzeme Çerçeve Anlaşması'nın 7, 14 ve 15'inci maddelerinde tedarikçilerden kaynaklı teslimat gecikmesi veya tedarik etmeme hallerinde yaptırım mekanizmalarının bulunduğu ve bu mekanizmaların sağlık hizmet sunucularına hatırlatılacağı,
- Çerçeve Anlaşma'ya "ürün teslimatı gerçekleştirmeyen tedarikçilerin 4 aylık periyotlar halinde ihalelere davet edilmemesi" şeklinde bir yaptırım mekanizmasının daha eklendiği ve bu şekilde basiretli tacirlerden ürün tedarikinin sağlanacağı,
- DMO tarafından 4 aylık periyotlarla yapılan ihalelerde birden fazla kez teklif gelmeyen, arz sıkıntısı olan ve/veya yüksek yüksek fiyatlar nedeniyle alımı sonuçlandırılamayan ürünlerin TİTCK'ya düzenli olarak bildirildiği,
- DMO tarafından tedarikçilere ek süre verildiği takdirde stok kopması riski olup olmayacağı ile ilgili sağlık hizmet sunucuları tarafından bilgi istendiğinde yapılan analizlerin taraflarına iletildiği,
- Teslimatlara ilişkin DMO tarafından verilen ek sürelerin dayanağının 2020/5 sayılı Cumhurbaşkanlığı Genelgesi olduğu ve bu Genelge uyarınca yapılan başvuruların titizlikle incelenmesinin DMO'dan talep edildiği, ilaveten bu Genelge'nin 2022/5 sayılı Cumhurbaşkanlığı Genelgesi ile yürürlükten kaldırılmasıyla beraber ek süre taleplerinin doğrudan Çerçeve Anlaşma Hükümleri doğrultusunda değerlendirileceği,
- Tedarikçilerin lojistik maliyetlerini düşürmek amacıyla toplu teslimat yapma taleplerinin sağlık hizmet sunucuları tarafından kabul edilmemesi yönünde gerekli hatırlatmaların yapılacağı,
- Çerçeve Anlaşma'ya eklenen yeni bir düzenlemeyle beraber sağlık hizmet sunucularına il bazında talep edilen miktarın %25'i kadar aynı fiyatla ürün tedarik etme imkanının getirildiği, ifade edilmektedir.

Netice itibarıyla, yukarıda yer verilen tespitlerden anlaşılacağı üzere DMO Sağlık Market uygulamasına geçişle beraber sağlık hizmet sunucularının stok yönetimlerinde muhtelif olumsuzlukların meydana geldiği görülmektedir. Bu olumsuzlukların bir bölümünün tedarik sürecine şekil veren dokümanların hazırlanması safhasında Bakanlık tarafından öngörülemeyen hususlardan kaynaklı olduğu, bir bölümünün ise tedarik yönteminde bu denli büyük bir değişimin meydana gelmesiyle beraber DMO'nun operasyonel süreçleri yürütmekte zorlanmasından kaynaklı olduğu anlaşılmaktadır. Bütün bu sebeplerden ötürü bir takım maliyetler ortaya çıkmakta ve nihai olarak sağlık hizmet sunumunu olumsuz etkileyecek hususlara sebebiyet verilmektedir.

aerospine®

innovative spine technology



+90 312 219-7776 info@aero-medical.net

Prof. Dr. Ahmet Taner Kışlalı Mahallesi 2785. Cadde No: 18 Çankaya - Ankara - TURKEY

SKYMED MEDİCAL Firma Sahibi Kadir İÇİNDERE:

"Teknolojik Yeniliklerde İlkleri Gerçekleştirerek Uluslararası Sahada Markalaşmak İstiyoruz"

Oksijen Üretim Jeneratörleri, Azot Üretim Jeneratörleri, Kimyasal Kurutucular, Medikal Hava ve Gaz Tesisatları üretimi gerçekleştiren SKYMED MEDİCAL, %100 müşteri memnuniyetini önceleyerek faaliyetlerini yürütüyor. SKYMED MEDİCAL Firma Sahibi Kadir İçindere, Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplandırdı.

Şirketiniz ne zaman kuruldu, üretim alanlarınız ve faaliyet alanlarınız hakkında bilgi verebilir misiniz?

2001 yılında başlamış olduğum "Medikal Hastane Oksijen Üretim ve Depolama Sistemi" ARGE ve Üretim sürecimi 2019 Yılında firma kurulumu ile taçlandırmış bulunuyorum. Üretim alanlarımız Oksijen üretim jeneratörleri, Azot üretim jeneratörleri, Kimyasal kurutucular, Medikal hava ve gaz tesisatları. Faaliyet alanlarımız Medikal ve Endüstriyel sahalardır.

When was your company established, can you give us information about your production areas and fields of activity?

"Medical Hospital Oxygen Production and Storage System", which I started in 2001, I am getting closer to my goals with the establishment of my company in 2019. Our production areas are Oxygen production generators, Nitrogen production generators, Chemical dryers, Medical air and gas installations. Our fields of activity are Medical and Industrial fields.



Kadir İÇİNDERE

Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Ürünlerimiz Medikal ve Endüstriyel sahadaki Oksijen ve Azot ihtiyaçları için yerinde oksijen ve azot üretim sistemlerimizi piyasaya arz ediyoruz. Firmamızın ürünlerini 20 yıllık ARGE çalışmalarımız ve tecrübemiz ile %100 müşteri memnuniyet garantisi vererek satışa sunmaktayız. Yeni teknolojileri yakından takip etmekte olup teknolojimizi geliştirmeye heyecanla devam etmekteyiz.

Which products do you supply to the market? What are the factors that distinguish your products from similar products?

Our Products We supply our on-site oxygen and nitrogen production systems to the market for Oxygen and Nitrogen needs in the Medical and Industrial fields. We offer the products of our company for sale by giving a 100% customer satisfaction guarantee with our 20 years of R&D studies and experience. We follow new technologies closely and continue to develop our technology with enthusiasm.

Kısaca, sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor? Üretici olarak kamudan beklentileriniz nelerdir?

Üretim ülkemiz için vazgeçilmez bir yatırımdır ve dış ülkelere bağımlılığı engeller. Ülkemizde üretime ve ihracata yapılan yatırımlar her geçen gün büyümektedir. Biz de firma olarak üretim ve ihracata yatırım yapıp ülkemize destek olmaya devam

SKYMED
MEDICAL DEVICES INC.

20 YILLIK TECRÜBE

GELECEK TEKNOLOJİLERİNDE GÜVENİLİR HİZMET...
RELIABLE SERVICE IN FUTURE TECHNOLOGIES

OKSİJEN SİSTEMİ KURULUM DİZAYNI
OXYGEN SYSTEM INSTALATION DESING

20 yıllık tecrübesiyle; sektörün en büyük liderlerinden biri olan SKYMED TIBBİ CİHAZLAR A.Ş., son teknolojileri kullanarak medikal cihazlar geliştirmekte, oksijen üretim, denetim ve depolama teknolojisine sahip uzmanları ile kaliteli ve güvenilir hizmetlerine devam etmektedir.

With 20 years of experience; SKYMED MEDICAL DEVICES INC. one of the biggest leaders of the sector, develops medical devices using the latest technologies and continues its quality and reliable services with its experts with oxygen production, control and storage technology.



Hava Kompresörü
Air Compressor

Hava Tankı
Air Tank

Hava Kurutucu
Air Dryer

Oksijen Jeneratörü
Oxygen Generator

Oksijen Tankı
Oxygen Tank

OXYSKY OXYGEN SYSTEMS
NITROSKY NITROGEN SYSTEMS

Serhat Mah. 1126. Cad. No:46 06560 Yenimahalle - ANKARA / TÜRKİYE
Tel : +90 312 911 66 66 Fax : +90 312 911 66 91
■ www.skymedtechno.com ■ info@skymedtechno.com

etmekteyiz. Kamudan üretici olarak organize sanayi bölgelerinin sayılarını arttırılarak üretim alanlarının geliştirilmesi beklentimizdir.

In short, what does production mean for you and our country? What are your expectations from the government as a manufacturer?

Production is an indispensable investment for our country and prevents dependence on foreign countries. Investments in production and exports in our country are growing day by day. As a company, we continue to support our country by investing in production and export. As a public producer, it is our expectation that production areas will be developed by increasing the number of organized industrial zones.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat yapıyor musunuz?

Yurtiçi ve Yurtdışı pazarlama stratejileri için güçlü çözüm ortaklarımız ile bölgesel çözümler için çalışmaktayız. Dünyanın dört bir yanına ihracat yapıyoruz ve giderek artan bir ivme ile ihracatımızı büyütüyoruz.

Can you give information about your domestic and international marketing strategies and activities? Do you export?

We work for regional solutions with our strong solution partners for domestic and international marketing strategies. We export to all over the world and we are growing our exports with an ever-increasing momentum.

Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Pandemi süreci olumsuz ve olumlu olarak etkilenme sürecimizdir. Sektörümüze pandeminin olumsuz etkileri; malzeme temini ve çalışma planımızı ayarlama sürecinde zorluklarla karşılaşmamızdır. Olumlu etkileri ise üretimini yapmış olduğumuz oksijen üretim sistemlerine olan taleplerin tüm dünyada artmış olmasıdır.

How has the pandemic process affected you?

The pandemic process is our process of being negatively and positively affected. The negative effects of the pandemic on our sector; This is because we encountered difficulties in the process of obtaining materials and adjusting our work plan. The positive effects are that the demand for the oxygen production systems that we have produced has increased all over the world.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

ARGE süreci devam eden geleceğe ait projelerimiz oldukça güçlü ve yenilikçidir. ARGE süreci bitmiş ürünlerimiz de bulunmaktadır. Hedefimiz Teknolojik yeniliklerde ilkleri yaparak Devletimize ve Milletimize armağan etmek, uluslararası sahada marka oluşturmaktır.

Do you have any new future projects? What is your target?

Our projects for the future, whose R&D process continues, are very strong and innovative. We also have products that have finished the R&D process. Our goal is to present the firsts in technological innovations to our State and Nation, to create a brand in the international arena.

Son olarak eklemek istedikleriniz..

Global Dünya da teknoloji hızla ilerlemektedir. Bizlerde medikal ve endüstriyel sahada hızla ilerleyen teknolojiyi daha da ileri götürmek için çalışmaya ve üretmeye devam etmeliyiz. Ülkemizde kaliteli üretim yapan ve hedefleri olan tüm üreticilerin çalışmalarını gönülden tebrik eder, başarılar dilerim.

Finally, anything you want to add..

Technology is advancing rapidly in the global world. We must continue to work and produce in order to further advance the rapidly advancing technology in the medical and industrial field. I sincerely congratulate the work of all the manufacturers who produce high quality and have goals in our country and wish them success.

NEUROSAFE

Neurovascular

Dredger™ Revascularization Device

Glutton™ Aspiration Catheter



Lava Liquid Embolic System



Türkiye Tek Yetkili Temsilcisi

SOLID MEDICAL SYSTEMS

Çamlıca Mahallesi Anadolu Blv. No:20/I-6 06200
Yenimahalle/Ankara TÜRKİYE
T. +90 312 430 78 79 **F.** +90 312 430 78 80
www.solidmedikal.com | info@solidmedikal.com

CE 2292



Dr. Taha Bahsi *Dr. Gökhan Özyiğit* *Dr. Güven Aslan* *Dr. Fuat Demirkıran* *Dr. Alp Usubütün*

Türkiye'de Bir İlk! Yumurtalık ve Prostat Kanserlerini Kapsayan "Genetik Tanı Uzlaşı Raporu" Yayımlandı

Gen yapısının, hastalıkların seyri konusunda önemli bilgiler verdiğinden yola çıkan ve her biri alanında uzman olan beş dernek, ilk defa bir araya gelerek AstraZeneca Türkiye'nin koşulsuz desteği ile Türkiye'de ilk kez yumurtalık ve prostat kanserini kapsayan "Genetik Tanı Uzlaşı Raporu"nu hazırladı. Raporda her dört yumurtalık kanserinden birinin nedeninin kalıtsal olduğu belirtilirken prostat kanserinin de kalıtsal meme ve yumurtalık kanseri ile ilişkili olduğuna dikkat çekildi.

Dünyada her yıl 1,4 milyon erkeğe prostat kanseri tanısı koyulurken ülkemizde sadece 2020 yılında 19 binden fazla erkeğe prostat kanseri tanısı koyuldu. Bununla birlikte küresel çapta yaklaşık 314 bin kadın, ülkemizde ise 4 binden fazla kadın yumurtalık kanseri tanısı aldı. Aynı yıl Türkiye'de prostat kanserinden 5 bin 464 erkek, yumurtalık kanserinden ise 2 bin 730 kadın hayatını kaybetti.

İnsanın gen haritasını çıkarmak ve hastalıklarla ilişkisini anlamak amacıyla yapılan "İnsan Genom Projesi" ile temelleri atılan günümüz genetik yaklaşımı sayesinde, genomik belirteçler birçok kanserde çok daha önemli hale geldi. Bireyselleştirilmiş kanser tıbbında kilit önemi olan genomik belirteçlerin deneyimli uzmanlarca çalışılması büyük önem arz ediyor. Genomik belirteçlerin doğuştan mı, yoksa sonradan mı edinilmiş olduğu konusu bu hastalıkların seyri veya ilaca vereceği yanıt hakkında önemli fikirler verirken hastanın diğer kanserlere yakalanması ve yakınlarının kanser riski ile ilgili önemli bilgiler de sunuyor. Bu durum etkin bir genetik danışma ile bireyin kendisi ve aile bireyleri için koruyucu önlemlerin alınmasını ve erken tanıyı mümkün kılıyor. Ayrıca, yumurtalık ve prostat kanserlerinde genomik belirteçlerin durumu; dokudan yapılan histopatolojik tanı (doku ve hücrelerin çeşitli yöntemler kullanılarak mikroskop altında incelenmesi), cerrahi müdahale, medikal tedavi, radyoterapi (ışın tedavisi) kararlarının verilmesinde de etkili olabiliyor. Birçok uzmanlık alanının bir arada, çok yönlü değerlendirmeleri kanser hastalarının tedavi yönetiminde başarı şansını belirgin şekilde artırıyor.

Alanında uzman bilim insanlarını temsil eden beş dernek, ilk defa bir araya gelerek AstraZeneca Türkiye'nin koşulsuz desteği ile Türkiye'de ilk kez yumurtalık ve prostat kanserini kapsayan "Genetik Tanı Uzlaşı Raporu"nu hazırladı. Rapor, Patoloji Dernekleri Federasyonu'nu temsilen Dr. Alp Usubütün, Tıbbi Genetik Derneği Başkanı Dr. Taha Bahsi, Türk Jinekolojik Onkoloji Derneği II. Başkanı Dr. Fuat Demirkıran, Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Başkanı Dr. Gökhan Özyiğit ve Türk Üroonkoloji Derneği Başkanı Dr. Güven Aslan'ın katılımı ve AstraZeneca Türkiye'nin koşulsuz destekleri ile düzenlenen basın toplantısında kamuoyu ile paylaşıldı. Yayımlanan raporda, yumurtalık ve prostat

kanserleri ile ilgili önemli araştırma sonuçlarının yanı sıra hastalığın tanısına, genetik testlerin önemine, bu testlerin kimlere yapılması gerektiğine ve izlenmesi gereken yol haritasına yer veriliyor. Raporda öne çıkan veriler ve bulgular ise şu şekilde:

Her dört yumurtalık kanserinden birinin nedeni kalıtsal Yumurtalık kanserlerinde en güçlü risk faktörü, ailede meme veya yumurtalık kanseri görülme öyküsü olup yaklaşık tüm yumurtalık kanserlerinin yüzde 25'i kalıtsal nedenli. Kalıtsal nedenli yumurtalık kanserlerinin yarıya yakınını BRCA1 ve BRCA2 genlerinde görülen mutasyonlar (genlerin normal işlevinin bozulması) oluşturuyor. Kalıtsal yumurtalık kanserine neden olabilecek diğer bir durum ise Lynch sendromu. Lynch Sendromu DNA tamir mekanizmalarının bozulmasıyla ilişkili genetik bir durum olup hastalıktan sorumlu genlerin sonraki kuşaklara aktarıldığı kalıtsal bir kansere yatkınlık sendromu. Bu sendromda kolon kanseri dışında rahim ve yumurtalık kanseri riski de artıyor. Bu sonuçların da gösterdiği üzere yumurtalık kanserlerinin altında yatan moleküler ve genetik değişiklikler hakkında bilgi sahibi olmak; tanıda, hastalığı öngörmede ve tedavi stratejilerinde kişiye özgü yaklaşımların geliştirilmesine ve aynı zamanda ailedeki bireylerin risklerinin belirlenmesine olanak sağlıyor.

Prostat kanseri, kalıtsal meme ve yumurtalık kanseri ile ilişkili

Prostat kanserlerinin de bir kısmı benzer şekilde bazı ailesel ve kalıtımsal özellikler gösteriyor. Ailesel prostat kanseri; anne ya da baba tarafında birden fazla prostat kanseri öyküsü olan ancak kalıtsal prostat kanseri gibi erken başlangıçlı olmayan, farklı klinik ve histopatolojik (doku ve hücrelerin çeşitli yöntemler kullanılarak mikroskop altında incelenmesi) özellikler gösteren ve ayrıca gen mutasyonlarına bağlı olmayan prostat kanserlerini tanımlıyor. Kalıtsal prostat kanseri ise erken yaş başlangıçlı ve gen mutasyonlarına bağlı olarak ortaya çıkan ve aile bireyleri arasında benzer klinik ve histopatolojik (doku ve hücrelerin çeşitli yöntemler kullanılarak mikroskop altında incelenmesi) özelliklere sahip. Kalıtsal prostat kanseri herhangi bir prostat kanserine göre iki kat erken başlama riski taşımakla birlikte hastalığın ortaya çıkma olasılığı da dört kat fazla.

Ailesel prostat kanseri varlığında bu belirtilen riskler, kalıtsal prostat kanserine göre daha az olarak dile getiriliyor . Rapora göre prostat kanseri; kalıtsal meme kanseri, yumurtalık kanseri ve Lynch sendromu ile benzer genetik nedenlerle de ilişkili. Bu nedenle germline mutasyonların (ebeveynlerden çocuklara aktarılan ve çocuğun her hücresinde bulunan mutasyonlar) taranması; ailenin genetik danışma alması, olası kansere yatkınlıklarının tanınması ve kişinin başka kanserler açısından riskinin belirlenmesi amacıyla kullanılıyor.

Genetik testler ile erkenden önlem almak mümkün

Başta birinci derece yakınlarında ve yakın akrabalarında yumurtalık ve prostat kanseri hikâyesi olan kişiler olmak üzere kanser açısından ailesel risk taşıyanlar, gerekli olduğu durumlarda hekimlerine danışarak, ülkemizde bulunan Genetik Hastalıklar Değerlendirme Merkezleri'nde bu testleri yaptırabilir. Böylelikle ortaya çıkan sonuçlar kapsamında yumurtalık ve prostat kanserlerine yakalanma riskleri hakkında hekimlerden gerekli bilgileri edinerek bu hastalıklardan korunma veya erken tanı hakkında gerekli bilgilere sahip olabilirler.

Rapora aşağıdaki linkten ulaşılabilirsiniz.
https://wwwmum.indegene.com/turkey/





Çağan Karal

Türkiye'de Olmayanı Üretme Hayali İle Faaliyetlerine Başlayan DOĞSAN Cerrahi Dikiş Malzemeleriyle 50 Yıldır Hayatlara Dokunuyor

Doğsan Cerrahi Dikiş Malzemeleri'nin başarılı yöneticilerinden Genel Müdür Yardımcısı Çağan Karal ile Doğsan'ın 50 Yıllık serüvenini konuştuk. Yaklaşık 53 yıl önce Türkiye'de olmayanı üretme hayaliyle yola çıktıklarını söyleyen, "romantik ve vizyoner Donkişotlarız biz" diyen Çağan Karal, bugün yılda 1 milyondan fazla ürün satışıyla sağlık camiasına önemli bir hizmet sunduklarını ifade etti.

Türkiye'nin köklü şirketlerinden biri olan Doğsan iç pazarın ihtiyaçlarını karşıladığı gibi 40'tan fazla ülkeye de ihracat gerçekleştiriyor. Üretimde kaliteyi her zaman ön planda tutan Doğsan ülke ekonomisine önemli katkı sağlıyor. Doğsan'ın başarılı yöneticilerinden Genel Müdür Yardımcısı Çağan Karal Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

Doğsan uzun yıllardır üretim gerçekleştiriyor ve hastanelerin en önemli ve en temel ihtiyaçlarından biri olan cerrahi dikiş malzemelerini üretiyor. Doğsan'ın üretim serüveni nasıl başladı?

Olmayanı üretme hayali ve ülkemize sadece ithal yolla, sınırlı miktarda tedarik edilen ameliyat ipliği (sütür) eksikliğini gidermek için katgüt üretimiyle hayal gerçeğe dönüşüyor ve 1970 yılında Türkiye'nin, Ortadoğu'nun ve Balkanların ilk sütür fabrikası Trabzon'da serüvenine başlamış oluyor. 1980'li yıllarda katgüte ek olarak emilmeyen sentetik iplikler, 2006 yılında da sentetik emilebilir iplikler üretim hattına ekleniyor. Bizim için son derece kıymetli olan, hayvan bağırsağından elde edilen katgüt üretimine artık Tıbbi Cihaz Direktifi gereği maalesef devam etmiyoruz.

Üretimin her aşamasında, dünyadaki ameliyat ipliği üretimi ve paketlenmesi için geliştirilen teknolojiyi takip ediyoruz. Temiz odalardaki üretim hattımızda valide makine ve robot parkurumuz mevcut. Güncel standartlara uygun gelişmiş laboratuvarlarımızda, üreticileri tarafından bize özel geliştirilmiş cihazlarda, ipliklerimizle ve iğnelerimizle ilgili performans ve standartlara uygunluk testlerini yapıyoruz. Üretim, kalite ve satış süreçlerini etkin bir şekilde yürütmek için 2013 yılından itibaren SAP ERP Programını kullanıyoruz.

Yılda 2 milyon kutu üretebilme kapasitesine sahibiz. İki ana grupta üretim yapıyoruz; emilmeyen ve emilebilir sütürler. Ürün gamımızda her biri farklı polimer/kopolimerlerden elde edilen 14 değişik ameliyat ipliği grubumuz var. Cerrahi branşların ihtiyacına yönelik özel geliştirdiğimiz iğnelerimizle birlikte üretim hattımızda farklı operasyon türlerine göre 3.000'e yakın ürün kodu mevcut. Ayrıca Kalp ve Damar Cerrahisi için geçici pace teli, PTFE sütürü, sternum teli ve kapak tamiri sütür kitimiz de cerrahların hizmetine sunduğumuz ürünler arasında yer alıyor.

Üretim aşamasında dikkat ettiğiniz hususlar neler? Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Yaklaşık 53 yıl önce Türkiye'de olmayanı üretme hayaliyle yola çıkan, romantik ve vizyoner Donkişotlarız biz. Üretmenin kıymetinin maalesef halen anlaşılamadığı bir ülkede 50

seneyi aşkındır üretim yapmak, yapabilmek cidden yürek istiyor. İnsan sağlığı için kritik ve cerrahinin olmazsa olmaz bir ürününü üretmek; biz Doğsan çalışanları için çok yüce bir duygu.

Tıbbi Cihaz sektörü sürekli gelişmek, geliştirmek ve dinamik olmak zorunda olduğumuz bir sektör. Doğsan olarak biz de; tüm iş süreçlerimizde teknolojiyi takip ediyor, kaliteden ve uluslararası standartlardan asla ödün vermiyor ve tüm cerrahi branşlara yönelik ürünlerimizi geliştirmeye devam ediyoruz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Hangi Ülkelere ihracat yapıyorsunuz?

Sadece ihracatta değil kalite yurt içinde de çok önemli. Biz 50 seneyi aşkındır kaliteden ödün vermeden üretim yapıyoruz. Klişe olacak ama doğrusu da bu zaten. Ürünlerimizi fiyat uygunluğundan değil kendini ispatlamış kalitesiyle satıyoruz. Hatta zorlanıyoruz da; ucuz olmadığımız için yurt içinde de yurt dışında da.
Kalitesinden emin olduğumuz, kendimizde de güvenle kullanılmasını tercih edeceğimiz bir ürünü gönül rahatlığıyla satıyor olmak inanın çok güzel.
İhracat yaptığımız ülke sayısı 40'ı geçti. Almanya, Vietnam, Bulgaristan, Türki Cumhuriyetler, Pakistan, Bosna Hersek, Avustralya, Mısır, K.K.T.C., Libya Doğsan ipliklerini en iyi bilen ülkeler. Türk menşeli bir ürünü dış pazarlara satabilmek ülkemiz adına çok gurur verici ve inanılmaz keyifli.
Her sene Almanya'nın Düsseldorf şehrinde dünyanın en büyük tıp fuarı Medica'ya katılıyoruz, standımız ve ürünlerimiz yoğun ilgi görüyor. Genel olarak baktığımızda ülkemizde çok kaliteli üretim yapan tıbbi cihaz üreticileri mevcut artık.
Ülkemizde tıbbi malzeme pazarının %90'i ithalata dayalı. Bu zorlu koşullarda yürek gerektirici bir iş yapan, cesur üreticilerin devlet tarafından daha çok desteklenmesi gerekiyor. Destekler artarsa; örneğin yabancı menşeli ürünlere kota konursa, daha çok ürün ülkemizde üretilebilir hale gelir ve istihdam oranı arttırılabilir.

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Tüm cerrahi branşların ihtiyacını karşılayacak 3.000'e yakın farklı ürün kodumuz mevcut. İnsan vücudundaki her dokunun iyileşme süresi farklı olduğundan, cerrahi branşa, operasyon türüne, cerraha ve tekniğe göre ameliyat ipliği seçimi de değişiyor. Biz üretici olarak olabildiğince kullanıcılarla dirsek temasında bulunmaya gayret ediyoruz ve onlarla birlikte ürün geliştirmeyi çok seviyoruz. Hocalarımızın projelerine ve ihtiyaçlarına uygun özel ürünler üreterek operasyonların başarısına katkı sağlamaya çalışıyoruz. Cerrahinin bu dinamizmi ve ür-ge çalışmaları hem satış hem de üretim ekibimizi çok motive ediyor.

Doğsan, the first suture manufacturer of Turkey, Middle East and Balkan states, has been founded in 1970 and have a long history in suture manufacturing. With its well-known quality, Doğsan is a respected brand in all Turkish hospitals and has carried this quality to the global market. We are exporting our products more than 40 countries in Europe, Asia and Middle East right now.
Doğsan has gained its power against the global competitors from 52 years of expertise. Dogsan with a strong quality commitment and well-deserved reputation offers all kinds of sutures with specialized high quality needle designs.
Dogsan has a wide product range with both absorbable and non-absorbable sutures, PTFE sutures and hemostats.
Varying between USP 12/0 and 5, Dogsan sutures fulfil all needs of surgical branches including General Surgery, Cardiovascular Surgery, Microsurgery and Plastic Surgery.
Doğsan are always at surgeons' service with advanced technology.



SANTEMOL Group Medikal

*** Distributors Wanted ***

Trendoset

Trendoplast

Disposable Surgery Packs , Dresses and Accessories

- Single Use Surgical Drape Sets
- Single Use Surgical Reinforced - Standard Gowns
- Single Use Surgical Minor Drapes
- Single Use Surgical Fenestrated Drapes
- Single Use Drapes with Adhesive
- Single Use Surgical Microscope Covers
- Single Use Surgical Camera Covers
- Single Use Type 5,6 Coveralls
- Single Use 6B Gowns
- Single Use FFP2 Face Masks



Hospital Furniture & Stainless Steel Medical Equipment

- Electrical & Mechanical Hospital Beds
- Custom Made Hospital Furniture Manufacturing
- Mattress
- Children Beds & Baby Cots
- Delivery Beds
- Stretchers
- Blood Donation & Dialysis Chairs
- Therapy & Examination Tables
- Medical Carts & Trolleys
- Cabinets & Over bed Tables & Wardrobes
- Stainless Steel Instrument Trolleys
- Stainless Steel Mayo Tables
- Stainless Steel Drug Cabinets



Contact us for your queries :
Adres: Meric Mah. / 5747 / 11 No:10 / 11 35090 Bornova - Izmir - TÜRKİYE
Telefon : + 90 232 364 27 09
Web : www.santemolmedikal.com / **Email :** info@santemolmedikal.com

TSE CE 1783 EN 13795 ISO 13485 ISO 9001



Onur Topçuoğlu

Santemol, Tek Kullanım Sarf Malzeme Pazarında Yerini Sağlamlaştırıyor ve 35 Ülkeye İhracat Gerçekleştiriyor

Tek kullanımlık medikal ürünler, hastane demirbaş ve mobilyası ile ortopedik destek ürünleri imalat ve satışını gerçekleştiren Santemol Group 35 ülkeye ihracat gerçekleştirerek ülke ekonomisine önemli katkı sağlıyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Santemol Group Yönetim Kurulu Başkanı Onur Topçuoğlu, sürdürülebilir bir şirket altyapısı ve kültürü oluşturmak istediklerini söyleyerek, "Tek kullanımlık ürünlerimizi ülkemizin her köşesine ulaştıran firmamız, dünyadaki pazar payını da yaptığı anlaşmalar sayesinde arttırmaya devam etmektedir." dedi.

Tek kullanımlık medikal ürünleri Türkiye'nin ve Dünya'nın her köşesine ulaştıran Santemol, dünyadaki pazar payını da yaptığı antlaşmalar sayesinde arttırmaya devam ediyor. Santemol Group Yönetim Kurulu Başkanı Onur Topçuoğlu hedefleri ile ilgili Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

Santemol, İç ve dış pazarda yerini giderek sağlamlaştırıyor. İhracatı da artıyor. Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor ve piyasaya arz ediyorsunuz?

Santemol Group olarak Steril Tek Kullanımlık Ameliyat Örtü Seti ve Cerrahi Önlük benzeri tıbbi cihaz ürünlerin imalatı ile FFp2 maske, tulum gibi kişisel koruyucu ürünler için de çalışma yapmaktayız. Bunun yanın da hastane demirbaş ve mobilyası imalatı alanında yatırımlarımız devam etmektedir.

Ürünlerimizin kısa süre içerisinde ihracat alanında kabul edilebilir konuma gelmesi için kalite konusunda ödün vermeden ilerlemek gerektiğine inanıyoruz ve buna yönelik ekipman ve istihdam yatırımlarına devam ediyoruz.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir? Üretimde nelere dikkat ediyorsunuz?

Ürünlerimiz piyasa da genel geçer kriterleri olan ürünler olduğundan burada bizim esas aldığımız sistem, müşteri talepleri doğrultusunda beklentiyi en üst düzeyde sağlayacak arzı oluşturarak fark yaratmaktır, bizim için ne kadar değerli olduğunu karşı tarafa göstermektir.

Üretim de kalite sisteminde yer alan tüm kriterleri ile ürünün talep edilme düzeyinin öngörülmesi, ürünün hangi zaman dilimlerinde daha fazla ihtiyaç duyulacağının belirlenmesi, uygun üretim planlama periyodunun belirlenmesi, uygun ürün imalatında kullanılacak malzemelerin gruplandırılması , kısıtlı stokların doğru analiz edilmesi gibi konulara her zaman dikkat ederek imalat prosesini düzenliyoruz .





Satış öncesi ve sonrası hizmetleriniz var mı?

Satış öncesi hizmetlerimiz genel olarak maliyet ve fiyat analizi için müşterimizin beklediği optimum kaliteyi tespit etmek amaçlı numune çalışmaları ile maliyet düşürücü planlamayı yapmalarına yardımcı olmaktır. Bu strateji ile belirlenen ürün gamında en uygun hammadde ile maliyetlendirme ve üretim ile müşteri memnuniyetini devam ettirebiliriz .
Satış sonrası servislerimizi hastane mobilyası gibi düzenli bakım gerektiren demirbaşlar için sunmaktayız. Dönemsel bakım süreçleri ile sonrasında oluşabilecek daha ciddi arızaların önüne geçilmesi planlanmaktadır .

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat gerçekleştiriyor musunuz?

Pandemi süreci ile beraber hem yurtiçin de hem yurtdışı pazarlarda fiziki Pazar araştırma çalışmalarına dayanan fuar katılımlarının ve doğrudan yüz yüze iletişim yöntemlerinin azaldığı bunun aksine sanal fuar ve e-ticaret üzerinden talep edilen ürünün, satıcının sorgulandığı ve satın alma süreçlerinin dijital platformlar üzerinden daha fazla yönetildiği ve şekillendirildiği bir döneme girildi. Biz de bu yeni oluşan trende uygun şekilde firmamızın satış pazarlama yöntemlerini yöneterek ve pandemi sürecinden bu doğrultu da oluşan Pazar şartlarından olabildiğince faydalanarak büyümeyi hedefledik ve gelinen noktada 35 ülkeye yapılan ihracat rakamları ile bu hedefi ilk etapta başardığımızı söyleyebiliriz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Geleceğe yönelik olarak öncelikli hedefimiz kendimize çizmiş olduğumuz büyüme vizyonunda beşeri ve ticaret dünyasını derinden etkileyen salgın ve benzeri küresel tehdit ve ekonomik problemlere dayanıklı olacak şekilde şirket faaliyetlerini düzenleyerek, tüm bu olası koşullarda sürdürülebilir bir şirket altyapısı ve kültürü oluşturmak.

Ayrıca , Şirket yönetim kurulu üyelerimizden Dagmar Ingrid Topçuoğlu ve Nuriye Topçuoğlu'nun katkılarıyla sektörümüzde mevcut da ihtiyaç olunan emek yoğun işlerde Kadının işgücü ne katılması gereksinimlerini yerine getirmesi noktasında hem firmamız hem de sektörümüze katkı sağlayacağını düşündüğümüz nitelikli eleman ihtiyacını sağlayacak kurum içi bir eğitim akademisi oluşturarak gelecek kuşaklara daha eğitimli ve bilinçli istihdam oluşturmayı bir sosyal sorumluluk projesi olarak kabul ediyoruz .

"We as Santemol Group Medical; we are OEM/ ODM manufacturer and supplier of Steril Single Use Drape Sets and Apron Products, Protective clothes , Hospital Furniture & Equipments and Orthopedic Support Products for international and local health care sector. We have been performing in the light of ISO and CE regulations under accredited certification bodies."





YÜKSEK TEKNOLOJİ
HAVA STERİLİZASYON CİHAZLARI
Yoğun Bakım ve İzolasyon Odaları İçin



CW650 IO ASEPTİZÖR
İZOLASYON - YOĞUN BAKIM
ODASI CİHAZI



X-RETON P UVION MOBILE
HAVA STERİLİZASYON CİHAZI



UVION PATOJEN İYONİZATÖR
HAVA STERİLİZASYON CİHAZI

Atmosferik Plazma Teknolojisi



SAHARAN ASEPTIZER

SAHRA TİPİ MOBİL İKLİMLENDİRME & HAVA STERİLİZASYON CİHAZI

Saharan Aseptizer, her türlü mobil ve/veya sabit yapılı sahra tip hastanelerin yüksek hijyene ve iklimlendirmeye ihtiyaç duyulan tüm birimlerinde, güvenle kullanılır.

TEKNOMAR® Group
Since 1993

0312 385 0040

www.teknomar.com.tr



AORT Şirket Kurucusu Dr. Kenan TEKİNDAĞ:

“Hedefimiz Bir Dünya Markası Olarak Geleceğe Değer Katmak”

Sağlık Dergisi’ne açıklamalarda bulunan AORT Şirket Kurucusu Dr. Kenan Tekindağ, Türkiye’de sahip oldukları pazar tecrübesi ile yurtdışındaki Pazar paylarını arttırmak istediklerini ifade ederek, “Avrupa’da, Afrika’da ve Asya’da çeşitli distribütörlerimiz bulunmaktadır. Amerika ise yeni pazar hedefimizdir. Hedefimiz kalite standartlarından ve ilkelerimizden ödün vermeden tasarlama, üretme ve kullanıma sunma konusunda bir dünya markası olarak geleceğe değer katmak.” dedi.

Dr. Kenan Tekindağ’ı tanıyabilir miyiz? Doktorluktan sanayiye, iş adamlığına geçiş süreci nasıl oldu?

Bir şeyleri üretme ve geliştirme isteğim kendimi bildim bileli hep içimde vardı. İlk el fenerimi 8 yaşımda, ilk radyomu 13 yaşımda, ilk fotoğraf makinamı 14 yaşımda, ilk yazılımımı Atari 64K klavye konsolunda 15 yaşımda yaptım. Bütün bunlar yapacaklarımın temelini oluşturdu. 1993 yılında İstanbul Üniversitesi İstanbul Tıp Fakültesi’nden mezun oldum. Sağlık Bakanlığı’nın çeşitli kademelerinde doktorluk ve idari kadroda görev yaptıktan sonra mesleğimle merakımı birleştirerek 1999 yılında Aort Sağlık Ocağı Otomasyon programı oluşturdum. Daha sonra AORT LTD ŞTİ.kurdum ve sağlık sektörünün ihtiyaçlarını karşılayan ürünlerin hazırlanmasında aktif görev alarak sektörün önde gelen otoritelerinin istekleri ve önerileri doğrultusunda üstün hizmet kalitesiyle sağlık sektöründe hizmet vermeye başladım. AORT LTD ŞTİ’in dünya pazarında rekabet gücünü arttırabilmesi için kuruluşundan bu yana paramedikal konularda yazılım (software) tasarımı, AR-GE aşamasında, üretim aşamasında ve cihazların pazarlamasında aktif görev alarak günden güne artan kalitesi ile sağlık sektörüne sanayici ve iş adamı kimliğim ile hizmet sunmaya devam etmekteyim.

Görüntüleme ve veri kaydı alanına geçiş fikri nasıl ortaya çıktı?

Bir meslektaşım yurtdışında endoskop görüntülerinin, rapor metni ile birlikte A4 kağıda basıldığını görmüş. “Bunu yapabilir misin? Sen yapabilirsin diye düşündüm. Ne dersin? “dedi.

-“Bir iki gün düşüneyim, ama yapabiliriz galiba” dedim. Bu hedefle ilk profesyonel yazılımımız olan Türkiye’nin ilk endoskopi görüntü kayıt ve arşivleme sistemi MedGate’i hayata geçirdik. MedGate endoskopi görüntü kayıt ve arşivleme sistemi 2000 yılında piyasaya girmiş; Pentax, Olympus, Fujinon, diğer video endoskopi ve medikal TV sistemlerine adapte edilmiştir.

aORt





+90 (216) 660 0 699
info@aort.net
Dudullu OSB Mah. DES-116 Sokak No:27A
Ümraniye / İSTANBUL

Şu an 2000'den fazla medGate ürünümüz satış sonrası destek hizmetimizle birlikte, kendini ispat etmiş seçkin hastane ve endoskopi merkezlerinde güvenle kullanılmaktadır.

MedGate'i farklı kılan özellikleri nelerdir? Sağladığı avantajlar nelerdir?

Medgate, tüm ürünlerimizde olduğu gibi yüksek teknolojiyi takip ederek gün ve gün gelişmekte ve sadece Türkiye pazarında değil dünyada da kendine yer açmaya başlamıştır. 1999 yılında lokomotif olarak ürettiğimiz MedGate endoskopi görüntü kayıt ve arşivleme sistemi software ve hardware'in tüm ileri teknolojik çözümleri kullanılarak geliştirilmiştir ve medGate MIP ileri teknoloji görüntü kayıt-arşiv ve canlı yayın sistemi haline gelmiştir. medGate MIP sistemi'nin en büyük avantajı DICOM, HIS, HL7 ile uyumlu çalışmakta ve hastane otomasyonuna entegre olabilmektedir. Aynı zamanda medGate MIP mobil özelliği sayesinde endoskopi arabasına monte edilerek hastane içerisinde kolaylıkla taşınabilmekte ve network sisteminin olmadığı alanlarda da çevrimdışı kayıt özelliği sayesinde kullanıcıya kullanım kolaylığı sağlamaktadır. Gelişmiş veri platformuyla özellikle ameliyathanelerde ve endoskopi laboratuvarlarında konsültasyon ihtiyacı durumunda; gerçek zamanlı olarak görüntüyü bilgisayar, tablet, akıllı telefona aktararak hızlı müdahaleye imkan sunmaktadır. Bluetooth ayak pedalı veya dokunmatik ekran ile resim ve video kayıtları alınabilmektedir. Realtime canlı yayın özelliği ile eğitim, kongre, work-shoplarda da kullanılmaktadır.

Diğer en önemli farkımız cihazlarımıza her koşulda en kısa sürede ulaşmamızı sağlayan kurulum arıza tespit ve servis imkânı sağlayan uzaktan erişim modülümüzdür. Bu seçenek benzersiz olmakla birlikte birçok farklı pazarda kendini kanıtlamış bir özelliğimizdir

Ürün geri dönüşlerinden memnun musunuz? Satıştan sonra ne gibi hizmetler veriyorsunuz?

Müşterilerimiz, temsilcilerimiz ve tedarikçilerimizle birlikte ürün ve hizmetlerimizi mümkün olan en iyi şekilde sunmaya çalışıyoruz. Müşteri memnuniyetini ve inovasyonumuzu geliştirmeye devam etmek ve bu süreci sürekli kılmak öncelikli faaliyetlerimizdendir. Bu kapsamda gelen istek ve şikayetler değerlendirilmekte gerekli durumlarda AR-GE çalışmaları yapılmaktır. Oluşturduğumuz bu süreç doğrultusunda ürünlerimizin geri dönüşlerinden memnuniyet oranımız %90'ın üzerindedir.

Satış sonrası teknik servis hizmeti olarak eğitimli uzman kadromuzla hizmet vermekteyiz. Cihazlarımızın üretiminde kullandığımız yüksek teknolojiyi teknik departmanımıza da uyarlayarak kullanmaktayız. Her servis elemanının kendine ait tabletleri bulunmakta ve bu tabletler sayesinde cihazların arızası en kısa ve en doğru şekilde tespit edilmekte ve gerekli güncellemeler hızlıca yapılabilmektedir.

Yurt içi ve yurt dışında cihazlarımızın yaygın kullanılması nedeniyle her koşulda müşterilerimize en kısa sürede ulaşmak her zaman önceliğimiz olmuştur. Bu amaçla geliştirdiğimiz, uzun süredir kullandığımız uzaktan erişim modülümüz; teknik servis personelinin yerinde müdahalesine gerek olmadan müşterilerimize ulaşmamız ve problemlerini hızlıca çözmemize imkân vermiştir. Böylelikle zaman ve maliyetten tasarruf edilmiş olmaktadır. Bu seçenek benzersiz olmakla birlikte birçok farklı pazarda kendini kanıtlamış bir özelliğimizdir.

Yurt içinde ve yurt dışında pazar hedefleriniz nedir? Hangi ülkelere ihracat gerçekleştiriyorsunuz?
AORT LTD ŞTİ. olarak kuruluşumuzdan bu yana kullanıcılarımız için güvenli ve yenilikçi ürünler ve hizmetler tasarlama ve sunma konusuna odaklanarak, giderek daha rekabetçi ve kullanımı kolay yeni ürünler



ADVANCED INSTRUMENTS

OsmoPRO® MAX





OsmoPRO® MAX

Klinik laboratuarlarda ozmolalite testleri artık daha kolay.

SÜMER
ANALİTİK & MEDİKAL TEKNOLOJİLER

Sümer Analitik ve Medikal Teknolojiler San. ve Tic. A.Ş.
T: 0 216 **550 78 85** | info@sumertek.com
F: 0 216 **550 78 87** | **www.sumertek.com**

sunuyoruz. Ürünlerimizde yüksek teknolojiyi kullanarak; güvenliği, kaliteyi, bakımı, insana ve çevreye saygıyı ilk sıraya koyuyoruz. Bu bağlamda müşterilerimiz, temsilcilerimiz ve tedarikçilerimizle birlikte ürün ve hizmetlerimizi iyileştirmek, müşteri memnuniyetini ve inovatif ürünlerimizi geliştirmek ve kullanıma sunma konusunda bir dünya markası olmak amacıyla uluslararası pazara dinamik girişimizi artırmak istiyoruz. Türkiye'de sahip olduğumuz pazar tecrübesi ile yurtdışındaki pazarımızı arttırmak için çalışmalarımıza devam ederek Avrupa'da, Afrika'da ve Asya'da çeşitli distribütörlerimiz bulunmaktadır. Amerika ise yeni pazar hedefimizdir.

Geleceğe dönük hedefleriniz neler? Son olarak eklemek istedikleriniz...

AORT LTD ŞTİ. olarak kuruluşumuzdan bu yana kullanıcılarımız için güvenli ve yenilikçi ürünler ve hizmetler tasarlama ve sunma konusuna odaklanarak, giderek daha rekabetçi ve kullanımı kolay yeni ürünler sunuyoruz. Ürünlerimizde yüksek teknolojiyi kullanarak; güvenliği, kaliteyi, bakımı, insana ve çevreye saygıyı ilk sıraya koyuyoruz. Bu bağlamda müşterilerimiz, temsilcilerimiz ve tedarikçilerimizle birlikte ürün ve hizmetlerimizi iyileştirmek, müşteri memnuniyetini ve inovatif ürünlerimizi geliştirerek kullanıma sunma konusunda bir dünya markası olmak amacıyla uluslararası pazara dinamik girişimizi artırmak istiyoruz. Hedefimiz kalite standartlarından ve ilkelerimizden ödün vermeden tasarlama, üretme ve kullanıma sunma konusunda bir dünya markası olarak geleceğe değer katmak.

Son olarak Türkiye'deki rekabetin adil koşullarda oluşabilmesi için MDR yönetmeliğinin tam olarak uygulanabilir olmasını ümit ediyoruz..

BY USING HIGH TECHNOLOGY IN EVERY STAGE OF OUR BUSINESS WITH MORE THAN 20 YEARS OF EXPERIENCE; SAFETY, QUALITY, CARE, RESPECT FOR PEOPLE AND THE ENVIRONMENT IS OUR FIRST PRIORITY

AORT LTD ŞTİ with more than 20 years of experience in the medical sector in the field of endoscopy, provides services MedGate MIP advanced technology image recording-archive and live broadcast system, endoCleaner endoscopy washing and disinfection device, endoStorages storage and drying cabinet, endoLeakage automatic leak test device designs, production (software for paramedical matters), marketing and after-sales. It is an R&D based company that prioritizes customer satisfaction and product quality.

Our company continues to produce world-class devices that are accepted in Turkey and around the world by closely following the technological developments and changing medical device standards. It continues to increase its dynamic entry into the international market in order to become a world brand in its field by providing total solutions to ensure the traceability of endoscopy during the re-preparation process.



Self Validasyon®

Tıbbi Cihaz Üreticileri olarak artık validasyon çalışmalarınızı kendi kendinize yapmak istemez misiniz?

Daha fazlası için **www.conswell.com.tr** adresine sizleri bekliyoruz.

As Medical Device Manufacturers, would you like to do your validation studies yourself?

For more, we are waiting for you at **www.conswell.com.tr**

Conswell
EĞİTİM & DANIŞMANLIK

www.conswell.com.tr



Conswell Eğitim ve Danışmanlık Şirket Sahibi Alper Sarı:

"MDR'a Geçiş Sürecinde Validasyon Çalışmaları ve Eğitim Hizmetlerinde Conswell® olarak Tıbbi Cihaz Üreticilerinin Hep Yanında Olacağız"

Tıbbi Cihaz ve İlaç firmalarına validasyon/kalifikasyon çalışmaları ile eğitim ihtiyaçlarına yönelik hizmetler sunan Conswell®, hizmet sunarken öğretmeyi de hedefliyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan şirket sahibi Alper Sarı, "Conwell® olarak hedefimiz sadece hizmet vermek değil, aynı zamanda Müşterilerimizi bilinçlendirerek ne hizmeti aldıklarını en iyi şekilde değerlendirir hale getirmek. Hizmet verirken aynı zamanda öğretmeyi hedefleyen bir gaye ile çıktık bu yola." dedi.

Conswell® Eğitim ve Danışmanlık Şirket Sahibi Alper Sarı, Tıbbi Cihaz üreticileri ve İlaç üreticilerinin ihtiyaçlarına yönelik kurulan bir firma olduklarını, 2009 yılından bu yana sektörde olan birisi olarak, önceki yıllarda üretim ve akredite kuruluşlarda edindikleri deneyimi danışmanlık hizmeti ile birleştirerek sunmayı hedeflediklerini söyledi.

Piyasaya sunduğunuz hizmetler neler? Bu hizmetleri ve sizi benzer şirketlerden ayıran unsurlar neler?

Ağırlıklı olarak üreticilerin validasyon/kalifikasyon çalışmaları ile eğitim ihtiyaçlarına yönelik hizmetlerimiz var. Bazı spesifik alanlarda (temizoda tasarımı, kurulumu ve işletime alınması, sterilizasyon ünitesinin alımı ve departmanın işler hale getirilmesi vb.) danışmanlık hizmetlerimiz mevcut. Kalite Yönetim Sistemi Danışmanlığı, bağımsız dış denetçi hizmeti, tedarikçi denetimi hizmeti yine hizmetlerimizden bazıları.

Bu yola çıkarken alışılagelmişin dışına çıkmayı hedefledik. Bu nedenle Self-Validasyon® programını geliştirdik. Bu program Müşteriye sonsuz bir esneklik sağlıyor. Altında yatan temel amaç ise aslında biraz programın isminde saklı. Biz Müşterilerimizin validasyon/kalifikasyon çalışmalarını kendi kendilerine yönetmelerini hedefliyoruz. Örnek verecek olursak; Müşteri altyapısında gerekli ekipmanlar var ancak süreci nasıl işleteceklerini bilmiyorlarsa eğitimlerini veriyor ve sonrasında sahada ilk çalışmalarında eşlik ediyoruz. Kalifiye personelleri mevcut ama ekipman altyapıları yoksa yapacakları iş için en ideal ekipman seçiminde yardımcı oluyoruz. Kimi zaman ise çalışmayı baştan sonra kendisi yürüten bir firmaya sadece rapor formatında yardımcı oluyor veya hazır raporları üzerinden olası eksik ve uygunsuzlukları ortaya çıkaracak GAP Analizleri yapıyoruz. Yukarda da belirttiğim gibi Müşteriye esneklik tanıyarak, hangi noktada bize ihtiyaç varsa Conwell® olarak o noktada devreye giriyoruz.

Bir diğer önemli özelliğimiz; özellikle Tıbbi Cihaz alanında faaliyet gösteren firmalarda problem olan ekipman ve sistem kalifikasyonu konusunda da hizmet vermekteyiz. Kurulum (IQ) ve Çalıştırma (OQ) Kalifikasyonu olarak geçen bu çalışmaları her sisteme veya ekipmana özel olarak yürütüyoruz.

Eğitim çalışmalarında dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Eğitimin başarısı, anlatılan konunun akılda kalıcılığı ile ölçülür. Yani eğitimi alan kişi günün sonunda ben bu işi öğrendim diyorsa eğitim amacına ulaşmış demektir. Bunu sağlamak sadece katılımcının kendisini konuya odaklaması ile mümkün olmuyor. Aynı zamanda eğitimi verirken dikkati toplamak, görsel örnekler ile akılda kalıcılığı artırmak, yaşanmış örnekler vermek sürekli başvurduğumuz yollar arasındadır.

Tabi 2009 yılından bu yana sahada olmanın bir avantajı var, o da "yaşanmışlık". Bunun sayesinde o kadar farklı güzel ve kötü örneğe şahit oluyoruz ki bunları paylaşmak dahi başlı başına eğitimi cazip kılıyor. Verdiğimiz her farklı örnekte katılımcıların yüz ifadesinden aslında kendi tesislerinde veya sistemlerinde mevcut bir örneğe (olumlu veya olumsuz) parmak bastığımızı fark edebiliyoruz.

Eğitimlerimizin çoğu standartlara dayalı, teorik bilgiler ışığında veriliyor olsa da sahada yaşadıklarımızı, başımıza gelen olayları, bunları ortadan kaldırma yollarını, fotoğraf ve/veya videolar ile paylaşınca etkisi artıyor. Hedefimiz eğitimimize katılanların sıkılmadan bilgiyi alabilmeleri ve en önemlisi bu bilgiyi sahaya yansıtabilir olmasıdır.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Öncelikli hedefimiz sınır ötesi çalışma hacmimizi artırmak. Burada tabi bahsi geçen konu Hizmet İhracatı olduğu için ve elle tutulur bir ürün satmadığımız için ciddi emek isteyen ve kabul görmek için vazgeçmeden mücadele etmemiz gerektiği anlamına geliyor. Ancak kurulduğumuz günden bu yana gayemiz bu yönde ilerlemek olduğu için enerjimizi kaybetmeksizin yolumuza devam ediyoruz.

MDR ile birlikte özellikle Tıbbi Cihaz üreticilerinin 2023 yılından itibaren MDR geçiş denetimleri nedeni ile sorumlulukları artıyor. Bu aşamada, her denetimde olduğu gibi yine hep ön planda olacak olan validasyon çalışmalarında ve firmaya özel eğitim hizmetlerinde Conswell® olarak hep yanlarında olacağız.

ALPER SARI HAKKINDA

Alper SARI 1983 yılında Ankara'da doğdu. Ankara Üniversitesi Fen Fakültesi Biyoloji Bölümünden 2005 yılında mezun olduktan sonra meslek hayatına aynı yıl özel bir klinik laboratuvarda sorumlu olarak başladı. 3 yıllık laboratuvar deneyiminin ardından çalışmalarını validasyon ve kalifikasyon alanına kaydırdı. 2008 yılından bu yana temizodalar, sterilizasyon süreçleri, muhtelif kalifikasyon/validasyon çalışmaları ve laboratuvar analizleri ile ilgilendi ve bu alanda akredite kuruluşlarda yöneticilik yaptı. 2021 yılı Mayıs ayında Danışmanlık ve Eğitim hizmetleri sunan kendi firması Conswell®'i kurdu ve iş hayatına burada devam etmektedir.

CONSWELL®

Conswell® is a consultancy company that provides services to medical device and pharmaceutical manufacturers. The services offered by Conswell® are generally; validation/qualification and training services. It provides services especially in sterilization validation, cleanroom validation, stability validation, packing validation, IQ/OQ Qualification. With the Self-Validation® program, it offers training and consultancy services that will enable companies to perform validating themselves. Conswell®, which has been serving to manufacturers in many countries in Europe and Africa, aims to serve all over the world with the experience it has gained.



SMS Medical Co. , Ltd.

To Hold On To Life



SMS UNIVERSAL
OPERATING TABLE



SMS 2000 CLASSIC
AUTOMATIC
ANESTHETIC MACHINE



SMS ORTHOPETIC
TRACTION SET



SMS
GYNECOLOGICAL TABLE



SMS
SILICONE VENTILATOR
CIRCUIT



SMS SILICONE
PATIENT CIRCUIT



SMS WATER TRAP

sms@smsmedical.com.tr
www.smsmedical.com

Tel : +90 (312) 395 84 96 (pbx)
Fax : +90 (312) 395 85 31

SMS Medical Co. , Ltd.
İvedik Organize Sanayi Bölgesi Hasemek Sitesi
22. Cad. 1452. Sok. No: 81- 83
Yenimahalle -Ankara / TÜRKİYE



+90 342 503 71 31
info@medsetambalaj.com.tr
www.medsetambalaj.com.tr
Başpınar Organize Mah. OSB 3. Bölge
Mehmet Batallı Bulv. No:91
Şehitkamil / GAZİANTEP

medset
AMBALAJ

Son Teknoloji Makinelerle
Class 8 Cleanroom Şartlarında
Üretimlerimizi Gerçekleştirmekteyiz.

Medset Ambalaj General Manager Selami AKYILDIZ:

"Our Goal İs To Produce Quality Sterilization Consumables At Low Cost"

Medset Ambalaj General Manager Selami AKYILDIZ, who made a statement to the Sağlık Dergisi, said, "As Medset Ambalaj, we are working with our skilled team to provide innovation to medical sterilization units by developing solvent-free sterilization rolls and pouches. With our solution-oriented production engineers and all other specialist departments, we try to develop and sell the highest quality product for our clients. Our company's main significant objective is to become completely integrated by producing all of the items we need, including film and tyvek. Our organization, which we founded on the principles of truth and honesty, expands its operations. Medset therefore helps to both the economy and employment. The priority of ours is to conduct win-win commerce with new markets and nations through our overseas trade, which we have done and intend to increase." Said.

Where and in what areas do you work? Can you tell me about your manufacturing facilities?

We work in the sterilization package manufacturing group. Our production facility, which we need to expand on a daily basis, is located in Gaziantep and has a closed area of 3.000 m2.

What are the products that you manufacture and sell? What are the benefits and characteristics of these items over comparable products?

Sterilization Rolls and Bags Made of Kraft - Tyvek Sterilization Bags and Rolls - Test Cards and Packs for Bowie Dick SMMS Drapes - Autoclave Tapes - Wrap and Crepe Papers - Steam, Ethylene Oxide, and Hydrogen Peroxide Indicator Strips In brief, we are the primary manufacturer of all sterilizing consumables.

SOLVENT is not present in our products. The solvent ethyl acetate may be discharged as a consequence of ripping the laminated film for whatever reason before or after sterilization of the packages, posing a major risk



of contaminating the sterile product that we wish to be sterile or that has been sterilized. Even if the laminated film tears in our goods, there is no danger because no solvent is utilized during manufacture. In MEDSET packaging, the substance to be sterilized is completely safe.

We manufacture our products in ISO 100,000 clean rooms that have passed the audit of a Türkak authorized organization. By producing in a sanitary environment, we entirely reduce the risks of contamination from the external environment to the product.

At the same time, we develop goods that match client requests by continuously improving quality and manufacturing practices using DMAIC (Define-Measure-Analyze-Improve-Control) methodologies.

What are the key points you focus on throughout the production phase? What does manufacturing imply for you and our country?

We are attempting to create with maximum efficiency and minimal waste in the quality spectrum range, which we refer to as the Voice of the Customer in Production. We perform our jobs with passion and put our hearts and souls into our products.

You must produce in order to consume. We have a production crew that is familiar with the task from start to finish. Actually, we are at the most difficult stage of the task since it is simple to eat but tough to manufacture. Given our country's and the world's economic realities, we recognize how tough our task is.

Could you provide details about your domestic and foreign marketing plans and activities? Do you start trading? Which countries are these?

TRUST underpins our whole strategy. We attempt to operate in accordance with the idea "The key is honesty." In this context, we think we have traveled a significant distance both at home and abroad. Our shipments to nations in the Far East, the Balkans, the former Soviet Union, the Middle East, and Africa have begun.

Do you do research and development and new product studies? Could you tell me about your R&D team and its activities?

Studies on continuous development are essential for us. We have over 28 years of engineering expertise in the packaging and manufacturing industries. We have a highly skilled R&D and production staff that collects and analyzes field data, solves current issues, and creates new products.

Do you have any new initiatives in the works for the future? What is your objective?

As previously said, we have a highly skilled staff in charge of new product development. We have several initiatives, but one that we want to complete in the near future is the production of plastered tyvek and tyvek fabric, which we prioritized given the present market conditions.

Our goal as a company is to be a determinant in our own sector, to be a global brand, to be useful to our country that we adore by successfully representing it everywhere with pride, to be beneficial to our people by creating new jobs, and to be beneficial to humanity by producing high-quality products.



Diversey™

ACTO®

Active Chemical Technology Organisation

Birlikte Daha Güçlüyüz!



Mikron Makina Genel Müdürü Mustafa Ekiz:

"İstihdamını Arttırmak ve Ülke Ekonomisine Katkı Sağlamak Öncelikli Hedefimiz"

Mikron Makina Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti., 1982 yılından beri elektronik, havacılık, medikal ve otomotiv sanayilerinin en önde gelen yerli ve yabancı firmalarıyla ortak projelerde yer alıyor. Mikron Makina Genel Müdürü Mustafa Ekiz, medikal sektöründe omurga, travma ve veteriner implantı üretiminde 40 yılı aşkın deneyimleri ile 2006 yılından beri hizmet vermekte olduklarını söyleyerek, "Spinal grupta fiksasyon sağlayıcı vida, rod, plak sistemleri, peek kafesler, disk protezleri ve korpektomi kafesler üretmekteyiz. Travma grubunda ise kemik plak ve vidaları ile çiviler üretmekteyiz. ISO 13485 gereksinimleri altında FDA onaylı vida grubu ve tüm spinal ve travma implantlarını 93/42/EEC direktifi ile CE belgeli olarak imalatını gerçekleştirmektedir" dedi.

Mikron Makina, Elektronik, Havacılık, Otomotiv Yan Sanayi ve Medikal alanda son teknoloji tezgahları ile üretim gerçekleştiriyor. Mikron Makina Genel Müdürü Mustafa Ekiz, üretimleri ve şirket hedeflerini Sağlık Dergisi'ne anlattı.

Mikron Makine uzun yıllardır faaliyetlerini sürdüren ve faaliyet alanlarında uzmanlaşmış bir şirket. Kısaca şirketinizin kuruluşu, üretim alanlarından bahsedebilir misiniz?

Mikron Makina Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti., 1982 yılından beri elektronik, havacılık, medikal ve otomotiv sanayilerinin en önde gelen yerli ve yabancı firmalarıyla ortak projelerde yer almaktadır. Mikron Makina 10.000m2'lik kapalı alan ve 8.000m2'lik açık alanda, 3 farklı yerleşkede 100'ün üzerinde çeşitli teknolojik tezgahlar 300'e yakın çalışanı ile üretimin her kademesinde, çalışılan sektöre uygun olarak, AS 9100, ISO 9001 ve ISO 13485 Kalite Yönetim Sistemlerinin tüm gereklerini yerine getirmektedir.



Mikron Makine Medikal dahil bir çok sektör için üretim gerçekleştiriyor. Ürettiğiniz ve piyasaya arz ettiğiniz ürünler neler? Bu ürünlerin muadil ürünlere karşı avantajları ve özellikleri nedir?

Mikron Makina, otomotiv sektöründe üretimine traktör parçaları üretimi ile, savunma ve havacılık sektöründe ise stratejik ortağımız olan ülkemizde en büyük sanayi kuruluşu olmayı sürdüren ASELSAN, TUSAŞ Türk Havacılık ve Uzay Sanayi ve diğer iş ortaklarımız için ürün tedariğine devam etmektedir. Ülkemiz için önemli projeler olan AIRBUS, BOEING, HÜRKUŞ, AGUSTA, KUH, CGR, JSF, BOMBARDIER projelerinin parçalarının üretiminde yer almaktayız. Medikal sektöründe omurga, travma ve veteriner implantı üretimi için yaklaşık 40 yıllık deneyimi ile 2006 yılından beri hizmet vermektedir. Spinal grupta fiksasyon sağlayıcı vida, rod, plak sistemleri, peek kafesler, disk protezleri ve korpektomi kafesler üretmekteyiz. Travma grubunda ise kemik plak ve vidaları ile çiviler üretmekteyiz. ISO 13485 gereksinimleri altında FDA onaylı vida grubu ve tüm spinal ve travma implantlarını 93/42/EEC direktifi ile CE belgeli olarak imalatını gerçekleştirmektedir. Mikron Makina, son teknoloji tezgahları ve 40 yıla yakın üretim tecrübesi ile ile talaşlı imalat yöntemi

40 yıllık /years

Üretim Tecrübemiz ve Uzman Kadromuzla **Hizmetinizdeyiz**

we are at your service with our production experience and expert staff



mikron medical

+90 312 802 00 66

info@mikronmakina.com

www.mikronmedical.com

Dağyaka Mah. Dağyaka Cad. No:38
06980 Kahramankazan / Ankara / Türkiye

ile üretimlerini gerçekleştirmektedir. Ürettiğimiz implantlar kullanım kolaylığı için yine kendi üretimimiz olan cerrahi el aletleri ile birebir uyumlu ve ergonomiktir. İmplantlarımızın biyomekanik dayanımlarının ve yüzey kalitelerinin yüksek oluşu klinik başarıyı arttırmaktadır. Ayrıca rakiplerimizden hep önde olmayı ve daha kaliteli ürün üretmeyi ilke edinmiş olmamız, farklılaşmaya ve gelişmeye açık olmamız bizi öne çıkaran yönlerimizden olmuştur.

Üretim aşamasında dikkat ettiğiniz hususlar neler? Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Medikal üretim süreçlerinde talaşlı imalata ek olarak, yüzey işlemleri, renklendirme, ultrasonik yıkama, lazer markalama, paketleme, steril ürünler için temiz oda paketleme, sterilizasyon süreçleri yer almaktadır. Gerçekleştirilen tüm özel süreçler için validasyon çalışmaları titizlikle gerçekleştirilmektedir. Üretim süreçleri firma bünyesinde yer alan ERP sistemi ile kurumsal hafızaya alınmaktadır. Mevzuatlara ve kalite yönetim sistemi gerekleri uygulanarak müşteri istekleri ön planlana alınmaktadır. Müşteri memnuniyetini üst seviyelerde tutabilmek ve sürekli iyileştirme prensibiyle yol almak için tüm aşamalarda kalite kontrol basamağı ile uygun üretim benimsenmektedir ve bunun için yönetim kadromuz ve tüm çalışma arkadaşlarımız ile birlikte çaba göstermekteyiz.

Güçlü ülke olmak, doğal kaynaklarla zengin olmanın yanında sanayi ve teknoloji alanlarında üretim yapmaktan ve diğer tüm alanlarda ürettikleriyle kendine yetmekten değil tüm dünyayla yarışabilmekten ve söz sahibi olabilmekten ve sürdürülebilir kaliteli üretimden geçmektedir. Bunun bir parçası olarak daima yükselmeyi hedeflemekteyiz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat yapıyor musunuz?

Üretim alanlarımıza yönelik yurt içi ve yurt dışında icra edilen seminer, toplantı ve fuarlara katılım sağlanmaya gayret edilmekte, gerek basılı tanıtım materyalleri, gerekse sosyal medya vasıtasıyla pazar geliştirme faaliyetlerine yönelik çalışmalar yapılmakta, yurt içi ve yurt dışı pazar arasındaki çevresel faktörler, pazarlara giriş şekilleri ve bu pazarlarda amaçlarımıza uygun şekilde değişimi sağlamak üzere, mal ve hizmetlerimize yönelik olumlu düşüncelerin yaratılması, fiyatlandırılması, dağıtımı ve satış çabaları devam etmektedir.

Yurt içinde profesyonel satış ekimiz ve artan bayi ağımız ile satışlarımız devam etmektedir. Yurt dışı pazarında iştirak ettiğimiz fuarlar ve B2B görüşmeler ile ihracatımız hızla büyümektedir. İhracat hedeflerimizin artış göstermesi yeni stratejiler oluşturmaya ve ürün portfölyemizi geliştirmeye de sevk etmiştir. Dış ticaret ekibimize yeni tecrübeli çalışanların eklenmesiyle yeni ülkeler ile bayilik anlaşmaları ve ticaretlerimiz artarak devam etmektedir.

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Ar-Ge çalışmalarımızı uzun zamandır sektörde yer almış satış ekimiz, geniş uzman klinisyen çevremiz ve alanında iyi eğitim almış Ar-Ge ekibimizle sürdürmekteyiz.

Spinal ve travma için minimal invaziv yöntemi ve el ve ayak cerrahisi için ise yenilikçi yöntemlerle operasyon teknikleri geliştirmekteyiz. Bunun yanı sıra, spinalde skolyoz cerrahisi için süreyi kısaltabilecek ve operasyon





kolaylığı sağlayacak cerrahi set çalışmalarımız devam etmektedir. Bununla birlikte inovatif çözümler aramaya devam ediyoruz. Bu bağlamda hedeflerimiz arasında 3D printer üretim metoduna aktif olarak kullanmaya başlamak ve hastanın anatomisine uygun özel üretim için gerekli çalışmalarımız devam etmektedir.

Kalite ve satış ekiplerimizin desteği ile yapılan pazar sonrası gözetim faaliyetleri, klinik çalışmalar, literatür takipleri ile ürünlerimizin kalitesini sürekli iyileştirmekteyiz.

Özellikle ürünlerimizin kullanımı açısından yeni tekniklerin geliştirilmesi ve bu tekniklerin hem yurt içi hem yurt dışındaki uzmanlara aktarılması için saha ziyaretleri ve eğitimleri sürdürmekteyiz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Kaliteden ödün vermeden profesyonel ekibimizle işimizi sürdürmek ve katma değer ön anlayışımızla sektöre üst kalite üretim yaparak ilerlemeyi hedeflemekteyiz.
Markamızı ve ülkemizi en iyi şekilde temsil etme, ürün portfölyelerimizi geliştirerek daha geniş kitlelere ulaşma amacındayız. Çalışma istihdamını arttırmak ve ülke ekonomisine katkı sağlamak öncelikli hedefimizdir. Değişen yeni ekonomi düzenine ve Pazar taleplerine göre müşterilerimizin ihtiyaç ve isteklerine hızlı cevap verecek yeni ürünlerin Ar-ge çalışmalarını hızlandırıp piyasada aktif rol almak arzusu içindeyiz.

Mikron Makina
Established in 1982 and registered in 1994 under the name of Mikron Makina Industry and Trade Limited Company, our company manufactures parts for the electronics, aerospace, automotive supply industry and medical sectors with machining method.

Mikron started its activities in 1982 with the production of tractor parts. In addition to the ongoing tractor parts production, our company is involved in the production of materials for: TUSAŞ Türk Havacılık ve Uzay Sanayii A.Ş., the well known company in our country in aerospace industry, AIRBUS, BOEING, HÜRKUŞ, AGUSTA, CGR, JSF, BOMBARDIER and MELTEM projects and also machining parts production of Turkey's the largest provider of Electronics Industry, ASELSAN.

Mikron Makina works in Electronic, Aerospace, Automotive Industry and Medical fields with the latest technology machines. Mikron, with its nearly 40 years of production experience, takes part in special projects with customers and works in cooperation with the leading companies of our country in the processing of precision parts.



Novamedtek İş Geliştirme Müdürü Muhammed KHALIL: “ Hedefimiz Dünya Markalarının Arasında Yer Almak”

Böbrek Taş Kırma Cihazı, C kollu mobil röntgen, C-Kollu Ameliyat Masası, terapi koltukları üretimi gerçekleştiren Novamedtek, toplamda 59 ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi’nin sorularını cevaplayan Novamedtek İş Geliştirme Müdürü Muhammed KHALIL, her biri kendi alanında çok tecrübeli bir kadro ile yola çıktıklarını ve istikrarlı büyüdüklerini söyleyerek, “ihracat yaptığımız ülkeler arasına 2021 yılında Kolombiya ve Avustralya’da eklendi. Şuanda toplamda 59 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Ölçülü bir şekilde büyüyoruz. Bizim hedefimiz herkesin hedefi gibi dünyada bir marka olmak. Büyük firmaların yanında yer almak. Buna gelecek 5-6 yıl sürecinde ulaşabiliriz.” dedi.

Novamedtek Business Development Manager Mohammed KHALIL: “Our goal is to be among the world brands”

Novamedtek, which produces Kidney Stone Crushing Device, C-arm mobile X-ray, C-Arm Operating Table, therapy seats, exports to 59 countries in total. Answering the questions of The Health Journal, Novamedtek Business Development Manager Mohammed KHALIL said that they each started with a very experienced staff in their field and grew steadily, adding that “colombia and Australia were added to the list of countries we export to in 2021. We currently export to a total of 59 countries. We’re growing in moderation. Our goal is to become a brand in the world like everyone else’s goal. To stand by the big companies. We can achieve this in the next 5-6 years,” he said

Muhammed Bey, şirketinizin faaliyet alanları ve tarihçesi hakkında bilgi alabilir miyiz?

2013 yılında kurulduk. Çok tecrübeli bir kadro ile yola çıktık. En az 10 yıl tecrübesi olan arkadaşlarla başladık faaliyetimize. 5 ortağız, her biri kendi alanında uzman. Ben dış ilişkilerden ithalat ve ihracattan sorumluyum.

Böbrek taş kırma cihazı, c kollu mobil röntgen cihazları, terapi koltukları, şekere dayalı ereksiyon sorunu olan erkekler için idrar akışı ölçme cihazı üretiyoruz. Ama ismimiz en çok böbrek taş kırma cihazı ile parladı. Şirketimizin ana hedefi ihracat. İyi pazarlara girdik hiç kimsenin beklemediği pazarların içine girdik ve istikrarlı şekilde ilerlememizi sürdürüyoruz.

Ar-Ge çalışmalarınıza ve ürün geliştirmelerinize nasıl yön veriyorsunuz?

Böbrek taş kırma alanı aslında çok eski bir teknoloji. Üretilen her cihazda elbette bir eksiklik olur; gerek tasarım, gerek elektronik, gerek hasta tarafından zor olan ya da sorunu olan kısımlar olabilir. En çok doktorlardan gelen geri dönüşleri dikkate alıyoruz. Bugüne kadar yaptığımız bir çok ürün geliştirmede doktorlardan iş kolaylaştıran, ürünün kullanımını kolaylaştıran bir çok geri dönüş aldık. Bunları uyguluyoruz. Mesela şekere dayalı ereksiyon cihazını Hacettepe ve Ankara Üniversitesinden hekim arkadaşlarımızın önerisi ile gerçekleştirdik.

NOVAmedtek

“your dependable partner in”
medical technologies



Novalith NT-10M
Extracorporeal Shockwave Lithotripter
Electromagnetic



Novarex NT-20
Mobile C-Arm X-ray
Imaging System



Novamag NT-60
Magnetic Incontinence Therapy Chair



Novalith NT-10
Extracorporeal Shockwave Lithotripter
Electrohydraulic



Novamag ED-60
Erectile Dysfunction
Therapy Device

www.novamedtek.com
sales@novamedtek.com

Yurt dışı pazarlama stratejiniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Döviz kur artışlarının size yansımaları nasıl oldu?

En son ihracatımızı hiç aklımızda olmayan Avustralya'ya yaptık. 2021 yılında Kolombiya ve Kamboçya eklendi bu ülkelere. İhracatımızı toplamda 59 ülkeye çıkarmış olduk.

İhracata dayalı bir firma olduğumuz için yüzde 50 döviz gelirimiz var. Döviz gelirimizi dövizde, TL gelirini TL de kullanıyoruz, bu mantıkla yürüyoruz. Pandemiden dolayı son 2 sene ihracat bütün dünyada yavaşladı. Yurt dışına para transfer etmek için hammadde alabilmek için burada bir zorlanma yaşandı. İhracattan gelen döviz bunu dengeliyor. Bu alanda çok sıkıntı yaşadığımızı söyleyemem.

Peki MDR süreci hakkında neler düşünüyorsunuz? Siz Şirket olarak hazır mısınız?

MDR sürecine girdik. MDR'ın en önemli koşullarından biri ürünler için klinik araştırmalar yapmak. Klinik araştırmaları biz başlattık. Özellikle yurt dışında. Türkiye'den de 1-2 tane doktorla bu araştırmaları yürütüyoruz. Bütün ürünler için geçerli değil, belirli ürünlerde geçerli. Biliyorsunuz 2024'e geldiğimizde klinik araştırma yapmak, sonra yayınlamak ciddi anlamda zaman alacak bir konu. Hazır mıyız! Açıkçası Türkiye geneli hazır değil daha. Dünya hazır değil. Maalesef çok büyük bir sorun olacak. Belki daha güvenli olacak. Bu durumda merdiven altı üretim bitecek, fakat pahalı bir süreç. Bütün dünyada MDR ile ilgili sıkıntılar var. MDR kapsamında belgelendirme yapan çok az yetkili kuruluş var. Bu süreç açıkçası zor bir süreç olacak.

Türkiye'de üreticilerin önemli sorunları neler?

Devlet desteklerinin çeşitlenmesini istiyoruz. Bizim gibi firmaların devlete ihtiyacı var. Biz sadece fuarlara değil yurt dışında kongrelere de katılmak zorundayız. Bu sektörde çalışan firmalar gibi sadece Medica veya Arap Health değil yerel kongrelere de gitmek zorundayız. O kongrelerin masrafları ciddi anlamda yüksek. Bu konuda devletten destek bekliyoruz.

Türkiye'de üretici olmak aslında zor. Diğer ülkeler yerel üreticiyi destekliyor ve koruyor. Eğer bir ürün ülkede üretiliyorsa o ürünün muadili varsa, dışarıdan bir ürün için registration yapmak ve ülkeye sokmak çok zor. Bizim ülkemize ise CE belgesi olan bir ürün ülkemize elini kolunu sallaya sallaya girebiliyor. Ama biz istediğimiz ülkeye böyle rahatça giremiyoruz. Çin'in Türkiye'den gelecek bir ürünü registrationa tabi tutması 3-4 yıl süren bir süreç. Brezilya, Arjantin, Pakistan, Bangladeş gibi ülkelerden bir firmanın CE belgesi varsa çok rahat ülkemize girer. Üretici olmak gerçekten çok zor. Karşı tarafa karşı bir önlem alınmıyor.

Türkiye'de yerli ürüne karşı yüzde 15 fiyat avantajı var ama uygulanmıyor. İthalata teşvik ediliyor. Bütün medikal camia bunların önüne bir engel konulmasını istiyor. Rekabet gücünü olumsuz etkiliyor. O sebeple üretici olmak zor bu ülkede. Adam diyor ki kısacası gelme kardeşim. Bir ürünün registrationu 3-4 yıl sürüyor. Bunun için bir önlem alınması gerekiyor. Türkiye'deki üreticiyi korumak istiyorsak ithalatı azaltmak istiyorsak buna bir çözüm bulunması gerekiyor.



FIRATMED

Pıhtı Aktivatör Tüpleri • Plazma Kontrol Tüpleri • Jelli Pıhtı Aktivatör Tüpleri • K2 Edta Tüpleri • K3 Edta Tüpleri
Koagulasyon Tüpleri / Sodyum Sitrat 3.2 / Çift • Koagulasyon Tüpleri / Sodyum Sitrat 3.8/ Çift
Esr Tüpleri • Lityum Heparin Tüpleri • Jelli Lityum Heparin Tüpleri • Sodyum Heparin Tüpleri
Eser Element Tüpleri • Çapraz Eşleşme / Pıhtı Aktivatör Tüpleri • Çapraz Eşleşme / K2 Edta Tüpleri
Çapraz Eşleşme / K3 Edta Tüpleri • İdrar Tüpleri • Pencereli Kan Alma İğneleri
Güvenlikli Kan Alma İğneleri • Kan Alma İğneleri • Kan Alma Seti / Güvenlikli • Turnikeler • Holder
Viral Örnek Alma ve Taşıma Tüp Seti (Vtm)



FIRAT PLASTİK KAUÇUK SANAYİ ve TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Türkoba Mah. Fırat Plastik Cad. No:23 34537 B.Çekmece - İSTANBUL
Tel.: 0 212 866 40 96 - 866 41 41 Faks: +90 212 859 04 00 - 859 05 00
www.firatmed.com.tr - p.sayin@firat.com - info@firat.com

ANKARA FABRİKA:
Organize Sanayi Bölgesi Avrupa Hun Bulvarı No.8 06935 Sincan - ANKARA
Tel.: 0 312 267 08 71 - 267 08 72 **Faks:** 0 312 267 08 75
www.firatmed.com.tr - info@firat.com

Hastane Mobilyaları, Donanımları ve Ekipmanları Üretimi Gerçekleştiren Alpce Medikal Ürün Portföyünü Artırmayı Hedefliyor

Ankara Kahramankazan'da faaliyet gösteren Alpce Medikal, hastane mobilyaları, donanımları ve ekipmanları alanında üretim gerçekleştiriyor. Firma ortakları Alpaslan Cansu ve Ceyhun Turhan yönetiminde faaliyetlerini sürdüren Alpce Medikal, ÜR-GE çalışmalarına hız verip orta vadede ürün çeşitliliğini artırmayı, uzun vadede ise bir dünya markası olmayı hedefliyor.

2021 yılında Ankara'nın Kahramankazan ilçesinde kurulan Alpce Medikal Keresteciler Sanayi Sitesi'nde faaliyetlerini yürütüyor. Hasta karyolaları başta olmak üzere tüm hastane mobilyalarını yüzde 100 yerli olarak üreten Alpce Medikal, özel ve kamu hastanelerine en kaliteli ürünleri, en uygun fiyatlarla zamanında ulaştırıyor.

Alpaslan Cansu; 25 yıl otomotiv ve medikal sektörde yönetici, üretici olarak edinmiş olduğu bilgi ve tecrübelerini ortağı olduğu Alpce Medikal San. ve Tic. Ltd. Şti. bünyesinde de uyguluyor.
Ceyhun Turhan; 15 yıl medikal sektörde satışçı, yönetici olarak edinmiş olduğu bilgi ve tecrübelerini ortağı olduğu Alpce Medikal San. ve Tic. Ltd. Şti. bünyesinde de uyguluyor.

"Ürünlerimizi rakiplerinden ayıran en önemli özelliği; Hasta karyolaları başta olmak üzere tüm hastane mobilyalarının %100 yerli tasarım, imalat, üretim olmasıdır. Bunun yanında En kaliteli, işlevsellik açısından en mükemmeli ve en sağlamını üretmiş olmamızdır." diyen Alpaslan Cansu ve Ceyhun Turhan, yerli ve milli üretimle ihracat gerçekleştirerek ülke ekonomisine katkı sağlamayı hedeflediklerini söyledi.

Kamu ve özel hastanelerin yerli üretici ve üretimi destek amaçlı alımları çoğaltmalarını istediklerini belirten Alparslan Cansu ve Ceyhun Turan, "Devlet bir çınarsa, üretim de ona can veren sudur düşüncesindeyiz. Diğer bir talebimiz ise; Devletimizin de yerli üretim ve üreticiye destek verecek adımları çoğaltması ve hammaddeye ulaşım kolaylığının çeşitli denetimlerle sağlanmasıdır." dedi.

Alparslan Cansu ve Ceyhun Turan son kullanıcıya, en kaliteli ürünleri, en uygun fiyatlarla zamanında ulaştırdıklarını ve son kullanıcıya ulaşamadıkları yerlerde distribütörler ile çalıştıklarını ifade ederek, "Yeni bir firma olmamıza rağmen kısa vade için hedeflenen projeleri gerçekleştirmiş olup, orta ve uzun vade hedeflerimize doğru sağlam ve emin adımlarla yürümekteyiz. Bu bağlamda orta vade hedeflerimizin başında ürün çeşitliliğimizi arttırabilmek, üretilmemişi üretebilmek, müşteri memnuniyetini ölçebilmek ve değerli müşterilerimizden gelen geri bildirimleri dikkate alarak ÜR-GE yatırımları yapmaktır. Uzun vade planımız ise BİR DÜNYA MARKASI olmaktır." şeklinde konuştu.

Alpce Medikal

Alpce Medikal, operating in Kahramankazan, Ankara, manufactures hospital furniture, hardware and equipment. Alpce Medikal, which continues its activities under the management of company partners Alpaslan Cansu and Ceyhun Turhan, aims to accelerate its P&D activities, increase its product range in the medium term and become a world brand in the long term.

Founded in 2021 in Ankara's Kahramankazan district, Alpce Medikal carries out its activities in Keresteciler Industrial Site. Alpce Medikal, which produces all hospital furniture, especially patient cots, 100 percent locally, delivers the highest quality products to private and public hospitals on time at the most affordable prices.



AlpCe

EN KALİTELİYİ, EN İŞLEVSELİ, EN SAĞLAMI

HAYAL ETTİK OLDU...

MODEL NO
ACM-ERK400



MODEL NO
ACM-ERK310



MODEL NO
ACM-ERK410



info@alpcemed.com
www.alpcemed.com
+90 546 679 90 01
Saray Mah. Keresteciler San. Sit. 12. Cad. No:10
Kahramankazan/ANKARA,TURKEY

AI Tool

DYNAMIC
DIGITAL X-RAY SYSTEM

SCAN ME

YAPAY ZEKA DESTEKLI YENI NESIL GÖRÜNTÜLEME ÇÖZÜMLERİ



* DİNAMİK RÖNTGEN`in en yeni AI (Yapay Zeka) Tıbbi Bulgular Aracı;
Akciğer görüntülerinden AI'nin yardımıyla anormalliklerin varlığı ve konumu hakkında veri sağlayarak majör akciğer hastalıklarının teşhisine yardımcı olur ve tespit edilen anormallik alanları ve olasılığı hakkında bilgi sağlar (% olarak).

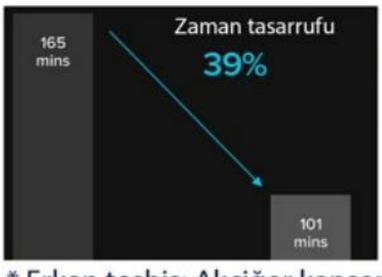
HER TÜRLÜ DR SİSTEMLERİNDE KOLAY ADAPTASYON YAPILARAK KULLANILABİLİR

* 5 farklı anormallik Tespit : * Nodül / Yığın * Plevral Efüzyon * Konsolidasyon
* Pnömotoraks * Doku için opaklık
* Güvenilir Teşhis Doğruluğu için 100,000+ Öğrenmeye Dayalı Göğüs Röntgeni Görüntüleri ve 15+ Dünyada satılan DR cihazlardan geri besleme ile hazırlanmıştır.
* Geliştirilmiş Kullanıcı Verimliliği ve Kolaylık, Etkin Hasta Yönetimi ile AI, tespit edilen lezyonların konum bilgilerini ısı haritaları ve ana hatlar şeklinde oluşturur.
* Anormallik Puanı : AI, tespit edilen lezyonun gerçek varlığına ilişkin AI hesaplamasını yansıtan bir anormallik puanı üretir.
* AI Raporu : Yapay zeka, her bir bulguya göre daraltılmış genel analiz sonucunu özetleyen bir "vaka raporu" sağlar.



* Vakaları her anormallik puanına göre önceliklendirir, normal vakalar için okuma süresini %65 ve anormal vakalar için %25 azaltır.





* Geliştirilmiş okuma performansı :
Radyoloji dışı doktorlar, genel radyologlar ve hatta göğüs radyologları bile majör göğüs anormallikleri için tanısal doğruluklarını artırabilirler



* Erken teşhis: Akciğer kanseri: Küçük, göze çarpmayan pulmoner nodüllerin AI destekli tespiti ile yanlış negatif vakaları azaltın ve akciğer kanserini erken evrelerde tespit eder.
* Acil Serviste kolaylaştırılmış iş akışı : Hızlandırılmış karar verme süreci ve tedavi ile okuma süresini %39 oranında azaltır
* Hızlı triyaj, normal vakalar : Normal vakaları hızlı bir şekilde triyaj edin ve anormal vakaları okumaya odaklanın

DURUM #1

Akciğer kanseri teşhisi konan bir nodül,
%44'lük anormal bir skorla kalpte gizli tespit edilir.
Bu vaka 15 radyologdan 8'i tarafından gözden kaçırıldı

Anormal skor
44 %
Gözden kaçıran Radyologlar
8/15



DURUM #2

Sağ üst akciğer alanında akciğer kanseri teşhisi konan bir nodül,
%66 anormal skorla düzgün bir şekilde tespit edilir.
Bu vaka 9 radyologdan 9'u tarafından gözden kaçırıldı

Anormal skor
66 %
Gözden kaçıran Radyologlar
9/9



DURUM #3

Diyaframın arkasına gizlenmiş akciğer kanseri teşhisi konan bir nodül,
%96 anormal skorla doğru tespit edilir.
Bu, 9 radyologdan 5'inin gözden kaçırdığı bir vakaydı.

Anormal skor
96 %
Gözden kaçıran Radyologlar
5/9





wimes GROUP

HOSPITAL FURNITURE SOLUTIONS | HASTANE MOBİLYA ÇÖZÜMLERİ

HOSPITAL DOOR SYSTEMS | HASTANE KAPI SİSTEMLERİ

HPL DOOR • **HPL** HASTANE KAPISI
CPL DOOR • **CPL** HASTANE KAPISI
PVC DOOR • **PVC** HASTANE KAPISI



MADE IN TÜRKİYE MADE IN

Head Office / Merkez
Site Mah. Finans Cad. Sarphan Finans Park B-Blok No: 218 Ümraniye / İstanbul / TURKEY
Branch Office / Şube
Ali Fuat Cebesoy Blv. No:42/F Şehitkamil / Gaziantep / TURKEY
info@wimesgroup.com +90 545 501 06 96 **www.wimesgroup.com**

Wimes Group is brand of İZEM Dış Ticaret ve Pazarlama Ltd Şti.

MediOne®

Otomatik Turnike Cihazı



Dünya için Türkiye'de Üretiyoruz

MADE IN TURKEY MADE IN

AVRASYAMED MEDİKAL TIBBİ CİH.
ÜR. PAZ. SAN. VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.
Gökevler Mah. 563 Sk. A Blok No: 9B 34220
Esenyurt / İSTANBUL / TÜRKİYE
+90 212 590 42 40
info@medione.com.tr • www.medione.com.tr

YERLİ ÜRETİM

CE 1984

ISO 13485:2016