healtcare magazine

Mustafa Daşcı Kuruluşudur...

SAĞLIK

ÖZEL SAYI

ISSN : 1301 - 4471 • Yıl - Year : 32 • Sayı - Issue : 334 • 2022









FOR
MEDICAL
COATING

KuantaMET
Medikal, Kimya ve Radyasyon
Teknolojileri San. Tic. Ltd. Şti.

www.kuantamet.com.tr

Rijit ve fleksibl endoskop görüntü kayıt ve arşiv sistemi

Rigid and flexible endoscope image recording and archive system



AORt | medGateMIP

www.aort.net

JOINTUITIVE

ZERO INNOVATION



- 3D Cutting Guide
- Anatomical Resection
- Disposable Instruments
- Operates with X-Ray
- Pre-Op Scoring
- Post-Op Scoring
- Delivered in 7 Days

Among the projects we have worked on, the first product we have implemented is a system that offers personalized joint replacement, which we call Jointuitive. This system offers surgical planning and treatment simulation in accordance with the defined prosthesis of each prosthesis manufacturer we agree with, working with X-Ray (CT and MRI options will be added soon). At the same time, it provides solutions with 3D printing guides and/or disposable instrumentation kits that enable full anatomical resection to help implement a personalized surgical plan suitable for the prosthesis of these companies.

This free and comprehensive system which can be used anywhere in the world consists of 4 parts.

The first part, offers pre-op digital scoring service. Scoring and reporting within the framework of the data entered by the surgeon.

The second part is the module that helps to perform digital lower extremity analysis in addition to pre-op scoring, provides software-assisted analysis of angular deformity in the joint and helps the surgeon to diagnose. The feature that makes the most difference is that it works with X-ray. This is a revolutionary innovation in software-assisted diagnostics.

The Third part is the section where the simulation is carried out with personalized implantation planning suitable for the prostheses of the contracted company. 3D personalized guide printing is also planned in this section, which enables full anatomical incisions. At the same time, very economical disposable set planning for all instruments is done in this section. In this way, stock, shipping, and related costs and sterilization problems are eliminated.

In the fourth part, it is possible to control and verify the treatment with Post-Op scoring, digital x-ray analysis and comparison report with pre-op report. In this way, the product, patient, and surgeon are offered the opportunity to evaluate performance. With this feature, long-term follow-up is offered to all manufacturers in the MDR process, a solution that reduces the cost of clinical follow-up and makes it safer. We aim to facilitate the work of the manufacturer, as in other processes, by providing technical support to the manufacturer to set up his own system.

PMS
www.pmsmedikal.com

DESIGN AWARD 2015



YENİ NESİL TEKNOLOJİ

- Güvenli ve etkin sterilizasyon
- Gelişmiş RF Plazma Teknolojisi
- RFID ile üst düzey izlenebilirlik
- USB, WiFi, LAN bağlantısı

ERGONOMİK KULLANIM

- Kullanıcı dostu menü arayüzü
- Sınıfında lider kullanılabilir kazan hacmi
- Ayak sensörü ile kolay yükleme
- Gerçek zamanlı döngü grafiği
- Valide edilmiş sistem ve sarf malzemeleri
- Kolay ve mobil kurulum

DÜŞÜK ÇEVRİM MALİYETİ

- Tek çatı altında cihaz ve sarf üretimi
- Alternatif ve esnek finansman çözümleri
- Zaman ve maliyet tasarrufu
- Düşük maliyetli, uzun ömürlü yatırım

Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizasyon Cihazı

TEKGEN
SAĞLIK HİZMETLERİ TİC. LTD. ŞTİ.

TEKGEN BİYOSAD ÜYESİDİR

MK-03

SIVI BİYOLOJİK ATIK SAFLAŞTIRMA CİHAZI



+90 216 527 27 52

Şerifali Mh. Barbaros Cd. No:69/1, 34775
Umraniye / İSTANBUL

info@tekgen.com.tr

FIRST IN THE WORLD!

hdrOzone®

Heavy Molecule Sterilization Device

$H_2O_2 + O_3$ + Hydronium Technology

Hydronium Technology



Application to set the record on GWR'S been submitted.

'' The Most Effective and Safe Solution for ***Lumen Material*** *Sterilization ''*

No **"Diameter and Length"** Limit at FULL LOAD in all kinds of **"Lumen Material"** Sterilization.

Effective In Sterilization Up To **Ø 2mm Diameter and 15,000mm Length.**

(EN ISO 14937 validation tests were performed and approved at full load by Accredited Organization HygCen GmbH.) " Ø 2 mm & 50 Meters"

4th Generation Hybrid Technology, Hydronium Heavy Molecule Sterilization Technique

HdrOzone Sterilization Technique: With the application of H_2O_2 and O_3 it is a sterilization effect of HYDRONIUM (HO_3, HO_4, H_2O_3, H_2O_4, HO_5, OOH, H_3O etc.) heavy molecules, radicals, hydroxyls and ions.

It can also work as a stand-alone **hydrogen peroxide sterilization device.**

www.teknomar.com.tr

TEKNOMAR® Since 1993 Group

ARAB HEALTH SA.H39

ISO 9001:2015 ISO 13485:2016 CE 1984 kiwa ISO 13485 kiwa ISO 9001 TÜR HYGCEN

THE BEST INFECTION PREVENTION PRODUCTS 2021

BEST INFECTION PREVENTION PRODUCTS 2021 Newsweek

2021 YILININ EN İYİ DEZENFEKTAN MARKASI.

"Oxivir®, *Newsweek dergisi ve Amerikalı bağımsız kuruluş The Leapfrog Group'un uzman analistleri tarafından yapılan inceleme ve değerlendirme sonuçlarına göre, **2021 yılının en iyi dezenfektan markası seçildi.**"

Oxivir® powered by AHP



*Türkiye ürün portföyü için bizimle iletişime geçiniz. **diversey**.com.tr

diversey.com.tr
/diverseyturkiye
/diverseyoxivir
/diverseyturkiye

Taviz yok

INDUSTRIAL ETHYLENE OXIDE
STERILIZATION DEVICE

ETO C 1445



1-5-10-15-20-34-62,5-100 m³

Biggest In The World !

Preconditioning, Gassing, Aeration In

" One Chamber "

TEKNOMAR® Since 1993 Group

ARAB HEALTH SA.H39

ISO 9001:2015 ISO 13485:2016 CE 1984

ETC
STERİLİZASYON
444 4 751



ETC Sterilizasyon
Batı Sitesi Mahallesi 2310/1 Cadde Gersan Sitesi No:38 YENİMAHALLE/ANKARA
444 4 751 pbx
(0312) 354 99 06 Fax
info@etcsterilizasyon.com

ID Test



Operating Rooms, Intensive Care Units and Patient Rooms



STERVAC

Suction Systems

Liners / Canisters



Uniquely designed cap...



Hydrophobic Filter
Bacterial Filtration Efficiency (BFE) and Viral Filtration Efficiency (VFE) test results of %99.99

Anti-reflux Valve
For patient safety; prevents backflow of aspirated liquids.

Sampling (Tandem) Port
Using for biopsy; provides up to 12 liter liquid aspiration at one time.

Stervac Suction Systems
including new features, one and only...

Contamination is prevented thanks to the antimicrobial hydrophobic filter with 99.99% efficiency, located under the vacuum port and tested as specified in international standards.

Since the hydrophobic filter also works as a one-way valve, it cuts off the vacuum when the bag is filled, and prevents structures that could contaminate the hospital vacuum system.

Tests are completed at Accredited Laboratories

Study Number 1405318-S01.1 Amended Bacterial Filtration Efficiency (BFE) at an Increased Challenge Level Final Report



Stervac suction liner is designed in 3 different options in 1lt, 2lt and 3lt volumes to meet all hospital needs. The liners are made of elastic material and they are impact-resistant.



Reusable canisters in which suction liners will be used are available in 3 different volumes in order to ensure full compatibility with the system. Canisters are extremely resistant to breakage and autoclavable at 121 C due to their strong polycarbonate structure. The aspirated liquid can be monitored in real time with the scale on the canister.

Article Number	Total CFU Recovered	Filtration Efficiency (%)
1	$1.1x10^2$	99.9933
2	$1.3x10^2$	99.9923
3	$15.4x10^2$	99.968









Phone:+90312 441 34 36
www.alplermedikal.com

Knowledge+
Experience+
Vision+

alplermedikal

www.abreklam.com.tr

Başyazı



Mustafa DAŞCI

mdasci@saglikyayincilik.com.tr

Ekonomi ve Siyaset, Üretim ve Destek

Döviz kurunun düşmesi ile enflasyon düşmez. Çünkü üretilen ürünler ülke ihtiyacını karşılayamıyor. Dövizin artmasında parayla para kazananların yatırımları etkendir ancak asıl etken bu değildir.

Son yaşadığımız döviz kuru olayında yine parayla para kazananlar sevindirilmiş ve yine onlara kazandırmaya yönelik bir eylem gerçekleştirilmiştir. Yani devlet yönetimine güvenmeyen, Sayın Cumhurbaşkanımızın söylemiyle ülkemize ekonomik olarak saldıran kişilere özel çalışma yapılmış ve yine sevinen onlar olmuş ve bunu gerçekleşmesinde Sayın Cumhurbaşkanımızın kararı etkili olmuştur. Ancak yine zararlı çıkan taraf devletine ve Sayın Cumhurbaşkanına güvenen taraf olmuştur.

Paralarını TL mevduatına yatıranların kur farkını devlet karşılayacaksa, peki ticaret yapan üreten sanayicinin kur farkından oluşan zararlarını da devlet karşılamayı düşünüyor mu? Sağlıktaki 2020, 2021 alacakların kur farklarını da devlet ödeyecek mi?

SGK'dan gelen tedavi maliyetleri yetmiyor. Harcanan 127 milyar, alınan 70 milyar. Kesilen fatura 35 milyar. Hiç birinin gerçekle alakası yok. SGK sağlık hizmeti aldığı kurumlar tarafından ekonomik olarak yanıltıldığını düşünüyor. Sağlık hizmet sunucuları maliyetleri karşılayamıyor. İkisinin de gerçekle alakası yok. Çünkü artık sistem bugüne cevap veremiyor, yenilenmesi gerekiyor. Ülkenin ne kadar hangi üründen tüketiyor gelecek yıla ne kadar ihtiyaç doğar bununla ilgili hiçbir planlama yok. Hangi ürünler üretiliyor hangi teknoloji kullanılıyor bunları bilen yok. Destek kuruluşları sahadan gelen taleplere göre destek çağrıları yapıyorlar, devletin ihtiyaçlarını vatandaşın ihtiyaçlarını kimse bilmiyor. Artık bunlar bilinsin ve yatırımcılarla paylaşılsın. Sadece destek vermek yetmiyor sormak sorgulamak ve geri dönüşümünü de takip etmek gerekir.

Tarımdaki destek harcamaları nereye harcanıyor üretime yansıyor mu? Kontrol yok. Sağlıkta destek var, verildikten sonra takip yok. Verilen desteğin katma değeri hesaplanmıyor. Geri devlet kasasına dönüyor mu belli değil. Kaç yılda dönüyor bakan yok. Saldım çayıra Mevlam kayıra. Demek ki sadece destek vermek yetmiyor.

ALLAH sevindireceği kulunun eşeğini kaybettirip sonrada bulunca sevindirirmiş ya, işte bizim ekonomik durum da buna benziyor.

Sayın Cumhurbaşkanı, döviz 18 TL'ye çıkıncaya kadar, ülke o kadar para ve itibar kaybedinceye kadar neden bekledi̇niz? Alınan ihalelerin şartlarını yerine getirmek için hammadde aldık zarar ediyoruz. Asıl suçlu biziz yani halk. Neden mi! Partileri iş adamları kuruyor onlar da kendi çıkarlarına göre yönetiyor. Bunun karşılığında geçmediğimiz köprünün, gitmediğimiz hastanenin, yürümediğimiz yolun kullanmadığımız Anka Park'ın bedellerini ödüyoruz. Bakın geçmişteki siyasi iş adamlarına, geri geldikleri yere döndüler. Onların yaşadıkları tarihi bu günküler de yaşayacak. Ticaret yapanlar dün de bugün de var ve devam ediyorlar. Oysa VATANDAŞ olarak partilere üye olsa yönetim için aidat ödese kendi liderini kendi seçse, vekil seçimlerinde partiye oy kullanımı değil de kendini mecliste temsil edecek kişiye oy kullansa, sadece Cumhurbaşkanlığı'nda kişi veya partili Cumhurbaşkanlığı olarak oy kullanımı olsa işte o zaman çok daha demokratik bir seçim olur. Parti başkanlığı diktatörlüğüne son vermiş oluruz. Ülke gerçek demokrasiye ve halkın yönetimine geçmiş olur.

Yıllardır tıbbi cihaz firmaları ve STK'lar fakir edebiyatı yapıyoruz. Devlet dijitalleşmeden önce bu söylem tutuyordu artık gördüğünüz gibi tutmuyor. Gerçekleri söylememiz ve dik durmamızın zamanı. Biz ticaret yapıyoruz, işimizin ve sağlık hizmetlerinin sürdürülebilirliğini sağlamak için bizim kar etmemiz gerekiyor. Ülke için üretmemiz, AR-GE yapmamız lazım. Şirketimizin, çalışanlarımızın ve kendimizin de iş adamı gibi yaşamamız için kar etmemiz gerekir. Kanuni olarak hak ettiğimiz parayı bin bir bahanelerle tahsil etme yöntemini bırakıp adam gibi istememiz gerekir. Kimsenin de buna müdahalede bulunması doğru değildir. Karalama politikasını kimse kullanmasın varsa bir usulsüzlük kolluk kuvvetleri ve adli makamlar devreye girsin. Adli makamlarca suçu sabit olmayan kişi veya kurum, sektör, firma hakkında yanlış ithamda bulunmasın. Firma karlı satabilir. İşine gelen alsın gelmeyen almasın. Bu söylediklerim muadili olan rekabetçi ürünler için geçerlidir. Kanunlar çerçevesinde alım yapıldıysa bunu kimse dillendiremez, konuşamaz. Konuşan ispatla yükümlüdür.

M. Daşcı



Comfort - Trend - Klasik Ambulanslar



Çift Sürgülü Ambulans



Yoğun Bakım Ambulansı



Çoklu Hasta Nakil Ambulansı



Arama Kurtarma ve Sağlık Araçları



Enfeksiyon Ambulansı



GMC Savana Ambulans

Yaşam İçin Önem Taşır

ISO 9001 | ISO 13485 | TS EN 1789+A2 | TS EN 1865-1+A1 | TSE | TÜV CERT ISO 9001 | CE | Gost-R

444 9 367

www.ems.tc
info@ems.tc

EMS Mobil Sistemler A.Ş.
1.Organize Sanayi Bölgesi Kırım Hanlığı Caddesi No:9
06930 Sincan/Ankara/Turkey
Tel : +90 312 589 88 88 (pbx)
Fax : + 90 312 267 18 66

ALMANYA ŞUBE BRANCH GERMANY
Kalkumer Straße 125
40468 Düsseldorf / GERMANY
Tel : + 49 211 680 20 53
Fax : + 49 211 680 20 55

DUBAİ ŞUBE / BRANCH DUBAI
Jebel Ali Free Zone South1 P.O.
Box 261410 Dubai
United Arab Emirates
Tel : + 971 4 880 64 68
Fax : + 971 4 880 64 86



ŞÜPHEN OLMASIN İNİSİYATİFİ HIV/AIDS'E KARŞI ŞÜPHELERİ ORTADAN KALDIRIYOR

Ülkemizde HIV ile mücadelede rol üstlenen 5 hekim derneğinden oluşan 'Türkiye HIV/AIDS Platformu' bir araya gelerek, Şüphen Olmasın inisiyatifini hayata geçirdi. HIV/AIDS alanında toplumda farkındalık yaratmak, riskli davranışlarda bulunan bireylerin test olma oranını artırmak ve HIV ile yaşayan bireylerin hayat kalitesini yükseltmek amacıyla hayata geçirilen inisiyatif www.suphenolmasin.com adresinden yayına başladı.

HIV/AIDS konusunda toplumda farkındalık yaratmak, riskli davranışlarda bulunan bireylerin test olma oranını artırmak ve HIV ile yaşayan bireylerin hayat kalitesini yükseltmek amacıyla hayata geçirilen ve www.suphenolmasin.com adresinden erişime sunulan Şüphen Olmasın'ın odak noktasında riskli davranışlarda bulunan bireylerde şüphe duygusunu tetikleyerek, test olmaya yönlendirmek yer alıyor. İnisiyatifin web sitesinde HIV ve AIDS ile ilgili temel bilgilerin yanı sıra HIV'in tanı ve test süreçleri ve HIV ile yaşayan bireylerin akıllarındaki toplumsal ve özel yaşama dair birçok sorunun cevabı bulunuyor.

1 Aralık Dünya AIDS Günü kapsamında düzenlenen basın toplantısında 'Şüphen Olmasın' platformunun amacı ve projenin kapsamı hakkında bilgi veren HAKED Genel Sekreteri Prof. Dr. Serhat Ünal: "HIV/AIDS konusundaki toplumsal bilinç maalesef gerektiği kadar fazla değil. Bu platform vasıtasıyla vermek istediğimiz en önemli mesaj, HIV şüphesi duyan bireylere çaresiz olmadıklarını hatırlatmak ve onları test olmak konusunda yüreklendirmek. Maalesef ülkemizde test oranları istediğimiz seviyede değil ve toplumda bu konuyla ilgili büyük bir önyargı ve çekince söz konusu." dedi.

HIV/AIDS'in bireyleri nasıl etkilediğine dair bilgiler veren KLİMİK Derneği HIV Çalışma Grubu Başkanı Prof. Dr. Volkan Korten, HIV'in en fazla Türkiye'nin de içinde yer aldığı Doğu Avrupa ve Orta Asya bölgesinde artış gösterdiğini belirtti. Vaka sayısının Türkiye'de 30 bini aştığını ve dünyada da 37 milyona yaklaştığını ekleyen Korten, yapılan test sayılarının az olmadığını ancak test edilmesi gereken riskli popülasyonların test edilemediğini ifade etti.

HIVEND Başkanı Prof. Dr. Fehmi Tabak ise toplantıda HIV'nin bulaş yollarına dikkat çekti. Toplumda sanıldığının aksine HIV ile yaşayan bireylere dokunmak gibi fiziksel temasla, onlarla aynı yerde oturmak ve aynı havayı solumakla, tabak, çatal, kaşık, bıçak ve bardak paylaşmakla veya sivrisinek, böcek sokması ile HIV'nin bulaşmadığını söyledi. Tabak, HIV'den korunmanın temelde cinsel yolla, kan yoluyla ve anneden bebeğe geçişini önleme esasına dayandığını hatırlattı.

Toplantıda HIV tedavisinde günümüze kadar katedilen ilerlemelerden bahseden EKMUD HIV/AIDS Çalışma Grubu Koordinatörü Prof. Dr. Behice Kurtaran ise şu şekilde konuştu: "Geçmişten bu yana toplumlarda bir tabu ve korku haline gelmiş olan HIV, artık günümüz koşullarında ölümcül değil kronik bir hastalık. Bugüne kadar 80 milyondan fazla insanı enfekte eden, 36 milyondan fazlasının ise ölümüne neden olan bu enfeksiyonda belki de en büyük gelişmeler tedavi alanında gerçekleşti. HIV alanında kullanılan yeni tedavi yöntemi, hastalara aile kurup, çocuk sahibi olabilecekleri kaliteli ve sağlıklı bir yaşam vaat ediyor."

HIV ile mücadelede en önemli noktanın zamanında tanı olduğunun altını çizen ACYBHD Genel Sekreteri Prof. Dr. Deniz Gökengin ise HIV/AIDS tanısının konulabilmesi için kan testinin şart olduğunu önemle belirterek şunları söyledi: "Ülkemiz HIV tedavisinde çok iyi başarı seviyelerinde olmasına rağmen tanıda ne yazık ki beklenen seviyede değil. Vakaların çoğuna tanı geç konabiliyor, bu nedenle birçok vakada bağışıklık sistemi epeyce zarar gördükten sonra tedavi sürecine geçilebildiğini gözlemliyoruz. HIV tanısında daha iyi noktaya gelebilmemiz için genel toplum taramalarının yanı sıra, HIV açısından risk taşıyan gruplara odaklanmamız ve riskli davranışlarda bulunan bireyleri teste yönlendirmek için yollar aramamız gerekiyor."









HIV/AIDS, DÜNYA GENELİNDE MİLYONLARCA İNSANIN YAŞAMINI ETKİLİYOR. BU MÜCADELEDE FARKINDA OLMANIN VE ERKEN TANININ BÜYÜK ÖNEM TAŞIDIĞINI UNUTMAYIN.

ŞÜPHEN OLMASIN

HIV VE SEBEP OLDUĞU AIDS HAKKINDA PEK ÇOK EKSİK BİLGİ, DOĞRU BİLİNEN YANLIŞ VAR. DOĞRU BİLGİLERE ULAŞMAK İÇİN **SUPHENOLMASIN.COM**'U ZİYARET EDİN, HIV KONUSUNDA ŞÜPHEYE DÜŞMEYİN.

MİRGÜN CABAS'IN 1 ARALIK DÜNYA AIDS GÜNÜ İÇİN HAZIRLADIĞI ÖZEL VİDEOYU İZLEMEK İÇİN QR KODU OKUTABİLİRSİNİZ.

www.suphenolmasin.com

NP-TR-HVU-ADVT-210002

DESIGNED FOR RELIABLE AND COMFORTABLE TRANSPORT

KOZMOMED



KOZMOVENT

EMERGENCY & TRANSPORT VENTILATOR

Kozmovent is a smart transport ventilator which has 8 different mode options with pressure and volume control;

- P-ACV
- V-ACV
- P-SIMV
- V-SIMV
- P-PSV
- CPAP
- P-PRVC
- HFO

Bluetooth or Wi-Fi optional data transfer



AUDIBLE AND VISUAL ALARMS

- Low / High pressure limit
- Low / High Frequency
- Low / High Minute Volume
- Low / High Tidal Volume
- Gas supply outage
- Patient Circuit Lost
- Apnea
- Low battery

USER FRIENDLY
USER INTERFACE DESIGN

www.kozmomed.com.tr

Everything is for you...

Made in Türkiye

CE 2292



KOZMOVENT MV

EMERGENCY & TRANSPORT VENTILATOR

Kozmovent MV has 3 different ventilation modes with main function commander;

- AUT-AST
- PSV
- CPAP

FiO_2 : 50% or 100%

AUDIBLE AND VISUAL ALARMS

- Low pressure limit
- High pressure limit
- External power lost
- Gas supply outage
- Apnea
- Low battery

Compact structure, carrying case and modes suitable for each patient, **Kozmovent MV** has a safe and easy to use feature for patient and emergency workers.

Torosvent home care ventilator is adjusted by healthcare professionals and it can be used easily in patients' homes thanks to its user-friendly interface design.

TOROSVENT

HOMECARE VENTILATOR





Torosvent has 5 different mode options;

- P-ACV
- P-PSV
- P-SIMV
- V-SIMV
- CPAP

+ 90 312 430 73 13
info@kozmomed.com.tr

Mustafa Kemal Mah.
2131 Sok. 28 / 2
Ankara /Türkiye

Tel: 0312 255 56 01









ORTHONEW

ARVENNEW GRUP MEDİKAL

TIB. CİH. TEKS. GID. NAK. TEMZ. İNŞ. İTH. VE İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



ORTHONEW

ORTOPEDİK SOFT ÜRÜNLER

Adres: Batı sitesi mah. 2307/3 No: 26 Yenimahalle/ANKARA
E-Posta: iletisim@orthonewmed.com Site: orthonewmed.com



SEZBER TEKNOLOJİ; Türkiye'nin bilim ve teknoloji merkezi olan Bilişim Vadisi'nde kurulum ve gelişimini tamamlamış bir AR-GE firması olan **TUGSAM A.Ş.** (***Türkiye Güneş ve Sağlık Teknolojileri Araştırma Merkezi***) işbirliği ile geliştirilen son ürünü tüketici ile buluşturmak için üretim tesislerinde uzman ekibi ile kaliteli ürünler üretmeyi hedeflemiş bir teknoloji üretim firmasıdır.


Serdar Bulut – Chairman of the Board

SEZBER TECHNOLOGY with the co-operation of **TUGSAM A.Ş.** an R&D company that established and developed in Turkey's IT Valley, Turkey's science and technology center. TUGSAM A.Ş. (***Turkey Sun and Health Technologies Research Center***) is a technology production company that aims to produce quality products with its expert team in its production facilities in order to bring the best final product developed in accordance with the consumer needs.

Türkiye'nin silikon vadisi olarak bilinen **Bilişim vadisi**'nde TUGSAM A.Ş'nin AR-GE ekipleri, **Hijyenik LED Light (HLL)**'i ne ultraviyale ne de bluelight içermeyen **430-780 nanometre** dalga boylarında geliştirdiler. HLL **15 dakikada % 99,9 Antimikrobiyal (antibakteriyal, antifungal ve antiviral) özellikte olup ortam ve yüzeylerde dezenfeksiyon sağlar**, insan sağlığı için standart LED lambalardan farklı değildir.

In **Turkey's IT Valley**, which is known as Turkey's Silicon Valley, TUGSAM A.Ş's R&D team developed a HLL (Hygienic LED Light) with **430-780 nanometer** wavelengths, which does not contain **neither ultraviolet nor bluelight, HLL is 99.9% antimicrobial (antibacterial, antifungal and antiviral) in 15 minutes and provides air and surface disinfection**. It is not different from standard LED lamps with no harm to human health.

Firmamız son dönemde, COVID-19 salgını ile toplumda önem kazanan toplu yaşam alanlarının hijyen ve dezenfeksiyonu konusunda, TUGSAM A.Ş.'nin geliştirdiği **'Hygienic LED Light' (HLL)** üretimi ve projelendirmeleri üzerine yoğunlaşmıştır. Sezber teknoloji, standart ürünlerin yanı sıra kurumlara özel projeler ve ürünler de üretebilmektedir. **Sezber teknoloji olarak** bu ürünleri tüketicilerle buluşturabilmek için Sakarya sanayi bölgesindeki üretim tesisimize ek olarak yüksek kapasite ve teknolojide üretim yapacak yeni fabrikamız Ocak 2022 tarihinde Gebze sanayi bölgesinde üretimine başlayacaktır.

Recently, our company has focused on the production and projects of **'Hygienic LED Light' (HLL)** developed by TUGSAM A.Ş.. In addition to standard products, Sezber Technology provides special projects for institutions and can produce products according to customer needs. **As Sezber Technology**, in order to bring these products to the consumers, in addition to our production facility in Sakarya industrial zone, our new factory will start production in the Gebze industrial zone in January 2022 with high capacity and high technology.

Son on yılda Dünya hijyenik LED aydınlanmasına büyük önem vermekte ve bu konuda yapılan çalışmalar desteklenmektedir. Bilimsel veriler ışığı altında düşük enerji tüketimli Hijyenik LED ışığına artan ilgi nedeni ile her geçen gün üretim kapasitemizi arttırmaktayız. **HLL öncelikle;** Hastaneler, okullar, yurtlar, kütüphaneler ve derslikler, kreşler, yaşlı bakım merkezleri, havalimanları, metro istasyonları, oteller, restoran ve yemekhaneler, kamu da tüm halka açık birimler ve idari binalar, belediyeler, adliyeler, kışlalar, karakollar, konutlar, sinema ve tiyatro salonları, spor salonları vb. gibi tüm sosyal yaşam alanlarında, **ayrıca** gıda saklama ve taşıma üniteleri ile kümes, küçükbaş ve büyükbaş hayvan yetiştirme tesislerinde güvenle kullanılabilir.

In the last decade, the world gives great importance to hygienic LED lighting and supports the studies on this subject. We are increasing our production capacity day by day due to the increasing interest in hygienic LED light with low energy consumption in the light of scientific data. **The HLL will primarily be use in;** Hospitals, schools, dormitories, libraries and classrooms, kindergartens, elderly care centers, airports, metro stations, hotels, restaurants and cafeterias, all public units and administrative buildings, residences, cinema and theater halls, gyms etc., and all similar areas of social life. **It can also be used** safely in food storage and transport units and poultry, sheep and cattle breeding facilities.

Normal aydınlanma esnasında dezenfeksiyon da sağlayan HLL, yüksek kaliteli olarak üretilmiştir, 20.000 saate kadar kullanım ömrü garantisi vardır.

Providing disinfection in addition to normal illumination, HLL is manufactured in high quality and has a lifetime guarantee of up to 20,000 hours.

Firmamız 9-12 Aralık 2021 tarihlerinde 12. Uluslararası Sterilizasyon Dezenfeksiyon Kongresine stand ile katılmış ve 'hastane enfeksiyonları ile mücadeleye' katkısı konunun uzmanları tarafından büyük ilgi ile karşılanmıştır.

Our company participated in the 12th International Sterilization Disinfection Congress in Turkey on 9-12 December 2021 and its contribution to 'the control of hospital infections' received great feedback by the experts.

HYGIENIC LED LIGHT



Healthy living with this LED light

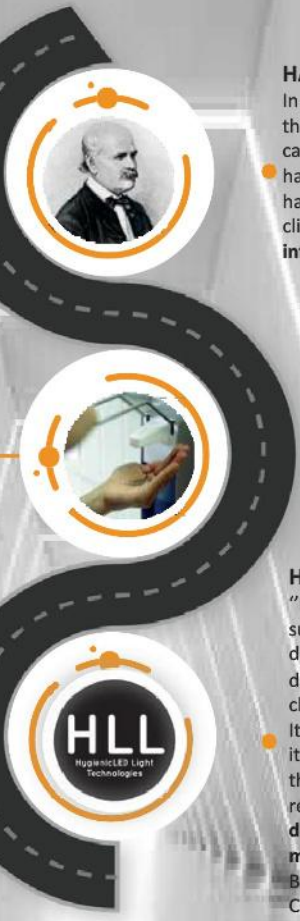


MILESTONES in INFECTION CONTROL



15 min.

Antimicrobial 99,9 %



HAND WASHING

In 1847, **I.Semmelweiss**, believed that medical students and doctors carry infectious agents with their hands and, started the practice of hand washing at the entrance to clinics, **dramatically reducing infection rates.**

HAND RUBBING WITH ALCOHOL

CDC(2002) and **WHO**(2006) promoted the use of alcohol-based hand antiseptics for hand hygiene in hospitals and **increased compliance with hand hygiene**

HLL
HygienicLED Light Technologies

HYGIENIC LED LIGHT

"**Hygienic LED Light**" provides sustainable air and surfaces disinfection during illumination with day light LED lamps, after normal cleaning and disinfection in hospitals. It breaks the chain of infection, with its mechanism of action, it prevents the development of particularly resistant microorganisms. **It is a daylight shield that protects against many microorganisms** such as Bacteria, Fungi and Virus (including COVID-19).

NO ULTRAVIOLET C, B, A

NO BLUELIGHT

BIOCIDAL

STOP COVID - 19

In combating outbreaks, Infection control, for healthy living spaces

UNIVERSAL ISO 9001 · UNIVERSAL ISO 14001 · UNIVERSAL OHSAS 18001

DSR CERTIFICATION ISO 9001:2015 · DSR CERTIFICATION ISO 14001:2015 · ISQ ISO 45001:2018 · TSE · CE

@HLLturkiye
Order: siparis@hllturkiye.com
Web: https://hllturkiye.com

Contact:

SESBER TECHNOLOGY

Adress: Orhanlı Mh. Demokrasi Cd. No:26 D:18 Işıkdağ Plaza- Tuzla-İstanbul/Turkey
+(90)(850)8405434 / info@sezberteknoloji.com

SAĞLIK Reklamlar



SAĞLIK

İçindekiler


70

Sağlık Bakanı Fahrettin Koca: "Semptom göstermeyen kişilere PCR testi yapılmayacak"

Ortodonti Uzmanı Gilman Yücel, küresel düzeyde Dentsply Sirona'nın düzenlendiği "Smart Integration" ödülünü almaya hak kazandı.


85


90

Pharmetic Girişimci Eczacılar Derneği (PGED) tarafından Antalya'da gerçekleştirilen "Bilimin E Hali Hibrit Eczacılık Buluşması" fiziki ve online olarak katılımla büyük ilgiyle takip edildi.

TURKOVAC Faz 3 çalışma sonuçları açıklandı.


116


104

Kansere Bağlı Ölüm Oranları Azalıyor

Türkiye'nin Sağlık Turizmindeki Yıllık Gelir Hedefi 10 Milyar Dolar


162


232

Prof. Dr. Berrin Pehlivan, Covid-19 döneminde kanser taramalarının yüzde 90 azaldığını, teşhis edilemediği için tedavisi yapılamayan kanser hastalarının arttığını belirtti.

Yönetim Kurulu Başkanı
İmtiyaz Sahibi
Oğuz DAŞCI

Genel Yayın Yönetmeni
Mustafa DAŞCI

MedicaBazaar Koordinatörü
Yasemin DAŞCI

İhale Dünyası Koordinatörü
Tuğçe DAŞCI

Editör
Engin KAHRAMAN

Yayın Danışmanı
Prof. Dr. Semih BASKAN

Dış Ticaret ve Pazarlama Müdürü
Erdoğan YILMAZ

Sağlık Yayıncılık Pazarlama Müdürü
Erdal YILMAZ

İhale Dünyası Pazarlama Müdürü
Ergül YILMAZ

Görsel Yönetmen - Grafik
Çağla KIZILKAYA

Tüm Yayın Hakları Sağlık Gazetecilik Yayıncılık Reklamcılık Ltd. Şti. aittir. İçerik izinsiz olarak yayınlanamaz.

Yazılar, internet ve ilgili firmalardan sağlanan kaynak ve öneri doğrultusunda hazırlanmıştır.

Tüm reklamların sorumluluğu firmalara, makalelerdeki görüşler yazarlara aittir.

Renk Ayırımı - Baskı
Korza Yayıncılık Basım San. ve Tic. A.Ş.
Merkez: Büyük Sanayi 1. Cadde 95/11
İskitler / ANKARA
Fabrika: Yenice Mah. Çubuk Yolu No:3 Esenboğa / ANKARA

www.korzabasim.com.tr

Yayın Türü
ISSN:1301-4471

Ümit Mah. 2531. Sok. No:13
Çankaya / ANKARA
Tel: 0312 336 92 02
Faks: 0312 336 91 01



bi dakka

FG Grup olarak yenilikçi, kaliteli ve innovatif ürünler üretirken, her şeyden önce insan sağlığını ana hedef olarak belirlediğimizi vurgulamak istiyoruz. Konu insan sağlığı ve çevre olunca diğer her şey teferruat oluyor. Her zaman ve her koşulda insan sağlığının devamlılığı ve kalite önceliği bütün kuralları değiştiriyor. Üretimini yaptığımız ve artık tüm sağlık birimlerinde ve özellikle "Kalp ve Damar Cerrahisinde" yüksek performansla kullanılan ürünleriniz; bu gün dünya hastanelerinde sorunsuz ve kuşkulardan uzak bir şekilde çalışıyor.

Şöyle bir baktığımızda cerrahın girişimi ile başlayan tüm süreçlerin gerçekte bir dakikayı aşmadığını gözlemlemekteyiz. Hem hastaya hem de doktoruna kolaylık değil mi? Kullanım kolaylığı ve risksiz olabilme özellikleri sayesinde damar yolunda her tür girişim daha basitleşmiyor mu? Cerrah bunu böyle istemiyor mu?

Bizi biz yapan değerlerle küresel hedeflerimize ulaşmak için her gün daha fazla çalışıyor ve insanlık için üretiyoruz. Arapça konuşan coğrafya da, ispanyolca ya da rusça konuşan çoğrafya da bizim hedefimiz. Afrika'ya da uzak doğuya da canla başla ürün yetiştiriyoruz. Her bir kutu ürünümüzü takip ediyor ve geri dönüşleri dikkatle değerlendiriyoruz. Sorumluluklarımızı biliyor ve bu erdemle yolumuza devam ediyoruz. Yolumuz uzun ve engebeli; hedeflerimiz ulaşılmaz değil ama **şunu çok iyi biliyoruz ki "bizim bir dakikamız bile yok."**



biolas®

EVLAS CIRCULAR

Varicose Vein Sealing Systems by biolas

REYA HYBRID THROMBUS MANAGEMENT
THROMBECTOMY
THROMBOASPIRATIO
VORTEX
VENOCAT

MEDICA ARAB HEALTH



Covid 19'u yenmeyi
HEP BİRLİKTE BAŞARACAĞIZ

Bilgi ile
hayat kurtarmanın gücüne odaklanın...



VaricLose
Yeni nesil varis tedavisi. Hızlı işlem, kesin sonuç.



Biolas Evlas Circular
EVLA yöntemi, lazer enerjisini taşıyan fiberin damar iç cidarının fiber yardımı ile yakılarak kapatılması işlemidir.



Reya Tromboaspiratio
Geniş lümen ve yumuşak ucu ile etkin ve güvenli aspirasyon sağlar.



Reya Thrombectomy
Farmako-mekanik çalışmasıyla etkin trombüs temizliği ile kısa sürede damarın patent hale gelmesini sağlar.



Reya Vorteks
Mekanik cihaz desteği ile damar içinde vibrasyon sağlar. Trombolitik tedavilerde hemodinamik cevabı iyileştirir.



Reya Venocat
Kalıcı filtrelere ait komplikasyonların görülme oranını en aza indiren %100 geri alınabilir bir üründür.

FG Grup; temeli yaklaşık 20 yıl önce atıldı ve 2010 yılından bu yana Türk Sağlık Sektöründeki lider konumunu korumaktadır. 2014 yılında FG Grup, tüm üretim tesislerini tek çatı altında birleştirerek yeni ve büyük bir entegre tesisinin inşaatına başladı.

FG Grup olarak 2015 yılı başında 30.000 m2 kapalı alana sahip yeni üretim tesisimiz, sadece Türkiye'nin değil Ortadoğu ve Asya'nın en büyük tıbbi cihaz üretim tesisi olarak hizmete geçmiştir.

Sektör böyle bir tesis görmedi...
Ortadoğu ve Asyanın en büyük üretim üssü ...



FG GRUP

Başkent OSB Teknokent Bulvarı No:39
Malıköy - Sincan - Ankara - Türkiye
Tel: +90 312 472 11 26

www.fggrup.com.tr

Bilgi ile
hayat kurtarmanın gücüne odaklanın...



FG Grup; temeli yaklaşık 20 yıl önce atıldı ve 2010 yılından bu yana Türk Sağlık Sektöründeki lider konumunu korumaktadır. 2014 yılında FG Grup, tüm üretim tesislerini tek çatı altında birleştirerek yeni ve büyük bir entegre tesisinin inşaatına başladı.

FG Grup olarak 2015 yılı başında 30.000 m2 kapalı alana sahip yeni üretim tesisimiz, sadece Türkiye'nin değil Ortadoğu ve Asya'nın en büyük tıbbi cihaz üretim tesisi olarak hizmete geçmiştir.

FG GRUP

Başkent OSB Teknokent Bulvarı No:39
Malıköy - Sincan - Ankara - Türkiye
Tel: +90 312 472 11 26

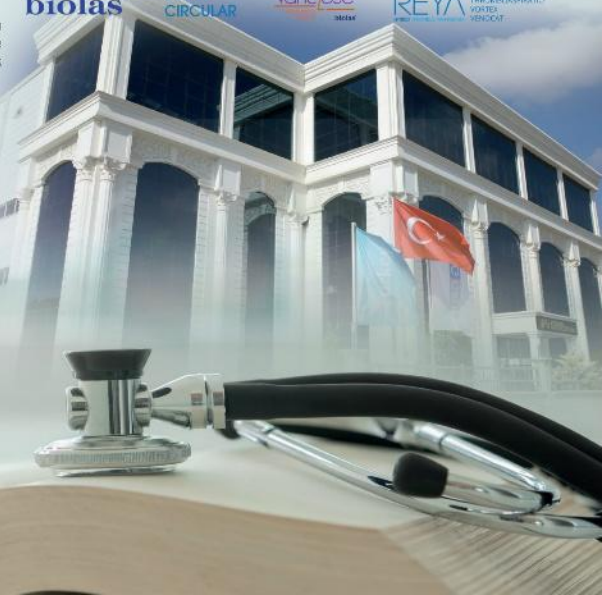
www.fggrup.com.tr



Covid 19'u yenmeyi
HEP BİRLİKTE BAŞARACAĞIZ

Sektör böyle bir tesis görmedi...
Ortadoğu ve Asyanın en büyük üretim üssü Ankara'da...

biolas® EVLAS CIRCULAR Variclose REYA THROMBECTOMY THROMBOASPIRATIC VORTEX VENOCAT



FG Group Company Partner Meral HASAR:

"Our biggest goal is to produce all kinds of medical devices that Turkey needs with our own resources and to offer them to the service of our state and the world at affordable prices."

FG Group company partner Meral Hasar answered the questions of the Health Journal.

First of all, can we briefly introduce your company?

FG GROUP is a company that has successfully maintained its leading position in the Turkish medical sector market since 2010, the foundations of which were laid nearly 20 years ago. Our company gathered its production facilities in a single center in 2014, laying the foundations of the largest production center in the Middle East and Asia, and has already put its 26.000 m2 facility into operation. The most important policy of our company is to make the development sustainable by adapting the past experiences and knowledge to the present and to widen by expanding into the foreign markets and multiplying the past successes. Our company, where we offer products for human health, and which we offer to the service of medicine and humanity with pioneering and innovative approaches; has always been a company that carries the power from the past forward. We continue to grow together with our team of more than 500 people, primarily in Turkey, as well as our business partners and employees, and continue to do our part to meet the needs of the industry.



Meral HASAR

Can we get some brief information about your products/ services? Which products/services do you offer to the market?

Our company, which has adopted the principle of innovation and success in its policy since the day it was founded, and has its own research and development center, has made innovations in the field of polymer chemistry for the first time in the world. At the same time, our company has created the sector it is in by bringing the treatment of varicose veins with embolization method to Turkey and the whole world and proudly carries its place in the sector.

Our product range includes the manufacture and development of venipuncture robots, thrombectomy, thromboaspiration, thrombolysis systems, embolization protection systems and embolization systems used in cardiovascular surgery. I would like to proudly state that the products in question are the product of our "100% indigenious and national" motto, which has not changed since our establishment and on which we have always added knowledge and experience.

Although the medical devices we produce are disposable products used during the operation, our sales and after-sales services find a place in our general company policy. Our clinical support staff, one of the building blocks of our company, supports our stakeholders in the application and after-sales service of our products, and strengthens our presence before our stakeholders and customers by representing our company all over Turkey.

The quality of the service we provide to our stakeholders and customers; It is provided by our general staff consisting of production engineers, bioengineers, biologists, nurses and doctors experienced in health and medical devices. Although our main field of study is cardiovascular surgery, we have adopted the principle of increasing this with our ongoing R&D studies in different branches.

Do you have any new future projects? What is your target?

Projects and targets are the primary condition for progress in this sector. We act with the awareness that being able to reach our current position depends on the realization of our current and past goals, and we enjoy planning the future by respecting our past. One of our primary goals in this direction is to continue our domestic production at full speed and to increase our contribution to the country's economy by creating employment. Our biggest goal is to produce all kinds of medical devices that Turkey needs with our own resources and to offer them to the service of our state and the world at affordable prices. When I predict the path we have taken from the past to the present chronologically, I have full faith that we will achieve this goal as well.

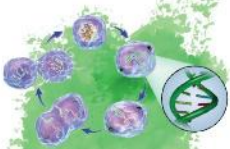


GÖKÇEK ŞİFA

Gökçek Şifa Lab. San. Tic. Ltd. Şti.

Herbalist
İbrahim Gökçek

Kansere Karşı Korunabilmemiz İçin, Bizlere 4 Ayrı Bitkisel Ürününü Anlatacaktır



Kansere Karşı Nasıl Korunabiliriz?

Kanser günümüzün en ciddi sağlık sorunlarından biri olmakla beraber tedavisi çok sancılıdır. Ancak kanserden korunması kolay ve mümkündür. Sizlere kanserden korunabilmeniz için 4 adet ürünümüzü tanıtacağım. Bunlar **ORME SLN-P, Zerdeçal, Maytake** ve **Aslan Yelesi** kapsüllerimizdir.



ORME SLN-P nedir?

Oksaliplatin (OXS), Karboplatin ve Sisplatin; gibi Platin türevi kimyasallar kemoterapide kullanılmakta, fakat yan etkileri çok olduğundan sadece çok çok ağır vakalarda tercih edilmektedir. İşte bu yüzden yan etkisi olmayan doğal Kolloidal Platin üretmiştik. Fakat Kolloidal Platin (Platin Suyu) hala metalik ve 5-50 nanometre boyutta olduğundan hücre içerisine etkisi sınırlı olduğundan, daha sonraki çalışmalarda Angstrom Platin ürettik fakat bunuda yeterli bulmadık ve çalışmalarımıza devam ettik. Yıllar süren araştırma ve AR-GE çalışmaları sonucu **ORME SELEN-P (ORME SLN-P)** ürettik. Selenyumu **Mono Atomik** boyuta indirgedik ve **KANSERE** karşı Dünyanın en etkili ürününü ürettik ve **Kimyasallar** gibi yan etkisi yoktur.

ORME SLN-P İçerisindeki Selenyum Nedir? Neye Yarar?

Selenyum, bağışıklık sisteminin, DNA fonksiyonlarının ve tiroid bezinin sağlıklı işlemesi için gerekli olan çok önemli bir mineraldir. Vücut metabolizmasında bir antioksidan olarak hareket ederek erken yaşlanmayı önlemeye yardımcı olur. Kalp sağlığı, üreme, zihinsel sağlık, enfeksiyon ve iltihapla mücadele gibi süreçlerde yer alır. Saç ve tırnak sağlığında aktif bir mineral olan selenyum E vitaminiyle birlikte hareket edebilir veya bu vitaminin yerine geçebilir. Selenyum eksikliği bağışıklık sistemini zayıflatarak kanser gibi kronik hastalıkların gelişimine yol açabilir. Fazlalığı ise vücutta toksin üretir. Selenyum genelde Brezilya fındığı, yumurta, turpgiller, tahıllar, et ve deniz ürünlerinde bulunur. Tabiki en yüksek oranda **SELEN, ORME SLN**'de (Orme Selen) bulunur ve bu **SELEN MONO ATOMİK** haldedir.

Telefon: 0212 621 21 65 - 444 6 649 Whatsapp: 0533 815 56 84
Millet Cd. Feza Apartmanı No: 24 K: 3 D: 9 Yusufpaşa / Fatih / İSTANBUL www.gokcekmarket.com

Antioksidanlar oluşturmak için vücuttaki proteinlerle birleşerek hücrelerin, serbest radikal hasarlarından korunmasını sağlar. En önemli görevi **GLUTATYON** enziminin çalışmasını sağlamaktır. Oksidatif stresin (erken yaşlanma) etkilerinden vücudun korunmasında yardımcı olan bu enzimin aktifleşmesi, tiroit bezi fonksiyonlarını düzenler ve hormonların sağlıklı işlenmesinde gereklidir. Ayrıca kan hücrelerinin zarar görmesini engeller, sperm üretimine katkı sağlar, bağışıklık sistemini sağlıklı tutarak kanser oluşumunu engelleyebilir.

ORME SLN-P İçerisindeki Selenyum, Bizi Kanserden Nasıl Korur?

Antioksidan özellikleri ve işleyiş mekanizmaları üzerine etkileriyle, kanserin önlenmesinde rol oynayabilir. Özellikle karaciğer kanseri, meme kanseri, kolon kanseri, prostat kanseri ve akciğer kanserine bağlı ölüm ve kanserlerin şiddetini azaltmada etkili olur. Araştırmalar günde 50-100 mcg'lık bir dozun hücre mutasyonu ve kanser gelişimini azaltabileceğini göstermiştir. Ayrıca toprakta düşük SE minerali olan bölgelerde kanser riski daha fazladır. Günümüzde çok sayıda farklı selenyum takviyesi bulunmaktadır.

Zerdeçal Kapsülü Bizi Kanserden Nasıl Korur?

P53 geni hücre çekirdeğinde DNA'nın içindeki kromozomlardan 17. Kromozmda bulunur. P53 geni veya proteininin bir çok görevi vardır. Bu görevler; DNA yapısı ve dokusu bozulmuş ve hasara uğramışsa DNA'yı tamir eder ve yeniler. Bir çok dış etkenden dolayı; serbest radikallerin saldırısı, fluorid zehirlenmesi, alüminyum zehirlenmesi, GDO'lu besinler, bakteri, virüs ve mantarların ve bunların üretiği toksik maddelerin yapmış olduğu tahribatlar sonucu hücreler de kanser görülür. Günde ortalama her insanda 400-500 kanser hücresi oluşur ve hücre çekirdeğinde kromozom içinde 17. Kromozomdaki p53 geni hemen devreye geçer ve tahrip olan hücreyi tamir eder veya tamir edilemeyecek durumda ise o hücreyi öldürür. P53 geni azalır ise kanseri durdurmak mümkün olamaz.



Zerdeçal'ın birleşiminde ki curcumin aynı p53 geni (protein) gibi etki ederek kanserli hücreleri öldürmektedir. Bu nedenle kanser hastalarının mutlaka kanserin ilk evrelerinde curcumin (zerdeçal ekstraktı) kullanıldığında kanserli hücreleri öldürdüğü ve bağışıklık sistemini güçlendirdiği belgelenmiştir. Zerdeçal'ın birleşiminde ki etken madde curcumin %3-4 oranında olduğundan zerdeçal tozu yeterli değildir, mutlak suretle ekstresinin kullanılması gerekir.

Aslan Yelesi Kapsülü Hangi Amaçla Kullanılır ?

Aslan yelesi, (Hericium erinaceus) tıbbi bir mantar türüdür. Adını, aslan yelesini andıran uzun geçişli filizlerinden dolayı almıştır. Aslan yelesi kapsülü daha çok kanserin tekrarlamasını engellemeye yönelik olarak tüketilir. Anti-Kanser Etkileri; özefageal ve gastrik kanserlerde tedaviye yardımcıdır, kanser hastalarının yaşam süresini uzatabilir. Kanserden kurtulup bu mantarı kullanan hastaların hayat sürelerinin beklenenden fazla olduğu söylenmektedir.

Maytake Kapsülü Bizi Kanserden Nasıl Korur?

Bilimsel olarak "Grifola frondosa" olarak bilinen Maytake mantarı Kuzeydoğu Japonya dağlarına özgüdür. Maytake, Japonca "dans eden mantar" anlamına gelir. İnsanların değeri ve sağlık faydaları nedeniyle bir tane bile bulduklarında sevinçten dans ettiği söylenir. Artık diyet takviyeleri ve toz olarakta bulunabilinmektedir. Son zamanlarda yapılan araştırmalar, birçok bağışıklık sistemi sorununu ve kanseri önleyici yararı olduğunu göstermektedir.

Diğer mantarlarla karşılaştırıldığında, kanseri ve diğer sağlık durumlarını önlemede ve tedavi etmede daha iyi sonuçlar vermiştir. Ayrıca genel bağışıklık üzerinde olumlu bir etkiye sahiptir. Hastalıklara karşı direncinizi artırır, vücudunuzun hücresel atıkları temizlemesine yardımcı olur ve doku hasarından kurtulmayı hızlandırarak kanserle mücadeleye yardım eder.

Gökçek Şifa
Tel: 444 6 649
WhatsApp: 0533 815 56 84
www.gokcekmarket.com
GÖKÇEK ŞİFA

GÖKÇEK ŞİFA

Gökçek Şifa Lab. San. Tic. Ltd. Şti.



Herbalist
İbrahim Gökçek

He Will Introduce His 4 Different Herbal Products For Our Protection Against Cancer



How Can We Protect Ourselves Against Cancer?

Cancer is one of the most serious health issues of our century and it's treatment is too painfull. But, it is easy and possible to protect ourselves from it. I will introduce our 4 different herbal products to protect ourselves from cancer. These are **ORME SLN-P, Turmeric, Maitake** and **Lion's Mane** capsules.



What is ORME SLN-P ?

Platinum derivative chemicals such as Oxaliplatin (OXS), Carboplatin and Cisplatin; which are used in chemotherapy. Because of their side effects, they are preferred only in very severe cases. That is why we produced natural Colloidal Platinum with no side effects. However, since Colloidal Platinum (Platinum Water) is still metallic and 5-50 nanometers in size, also it's effects on the cell is limited, we produced Angstrom Platinum in later research, but we did not find it sufficient enough and continued our research. After years of research and development, we produced **ORME SELEN-P** (**ORME SLN-P**). We reduced Selenium to **Mono Atomic** size and produced the most effective product in the world against **CANCER**, and it has no side effects like **Chemical** products.

What is Selenium Inside ORME SLN-P? What is it For?

Selenium is a very important mineral that is necessary for the healthy functioning of the immune system, DNA functions and the thyroid gland. Prevents premature aging by acting as an antioxidant in body metabolism. It is involved in processes such as heart health, reproduction, mental health, fighting infections and inflammations. Selenium can act with or replace vitamin E as an active mineral in hair and nail health. Selenium deficiency can weaken the immune system, leading to the development of chronic diseases such as cancer. Excess of it can produces toxins in the body. Selenium is commonly found in Brazil nuts, eggs, cruciferous vegetables, grains, meat and seafood. Of course, **SELEN** has the highest ratio in **ORME SLN** (Orme Selen) and this **SELEN** is in **MONO ATOMIC** state.

Phone: 0212 621 21 65 - 444 6 649 Whatsapp: 0533 815 56 84
Millet Cd. Feza Apartmanı No: 24 K: 3 D: 9 Yusufpaşa / Fatih / İSTANBUL www.gokcekmarket.com

It combines with proteins in the body to form antioxidants, protecting cells from free radical damage. It's most important task is to ensure the functioning of the **GLUTATION** enzyme. Activation of this enzyme, helps protect the body from the effects of oxidative stress (premature aging), regulates thyroid gland functions and it is necessary for the healthy processing of hormones. It also prevents damage to blood cells, contributes to sperm production, and can prevent cancer formation by keeping the immune system healthy.

How Selenium Inside ORME SLN-P can Protect us Against Cancer?

It may play a role in the prevention of cancer with its antioxidant properties and effects on functioning mechanisms. It is especially effective in reducing the death and severity of cancers related to liver cancer, breast cancer, colon cancer, prostate cancer and lung cancer. Research and studies shows that a dose of 50-100 mcg per day can reduce cell mutation and cancer development. In addition, the risk of cancer is higher in regions with low SE mineral in the soil. There are many different selenium supplements available today.

How Turmeric Capsule can Protect us Against Cancer?

The p53 gene is located on the 17th chromosome of the chromosomes inside the DNA in the cell nucleus. The p53 gene or protein has many different tasks. These tasks are; If DNA structure and tissue are damaged, it repairs and renews DNA. Due to many external factors; Cancer is seen in cells as a result of the attack of free radicals, fluoride poisoning, aluminum poisoning, GMO foods, bacteria, viruses and fungi and the destruction of their toxic substances. An average of 400-500 cancer cells are formed per day in every human being, and the p53 gene on the 17th chromosome within the chromosome in the cell nucleus is activated immediately and either repairs the destroyed cell or kills that cell if it cannot be repaired. If the p53 gene is reduced, it will not be possible to stop the cancer.

Curcumin in the combination of turmeric acts like the p53 gene (protein) and kills cancerous cells.
For this reason, it has been documented that when cancer patients use curcumin (turmeric extract) in the early stages of cancer, it kills cancerous cells and strengthens the immune system. Since the active ingredient curcumin in the combination of turmeric is 3-4%, turmeric powder is not enough and it's extract must be used.

What is the Usage Purpose of the Lion's Mane Capsule?

Lion's mane (Hericium erinaceus) is a type of medicinal mushroom. It got its name because of its long transitional shoots resembling a lion's mane. Lion's mane capsule is mostly consumed to prevent recurrence of cancer. Anti-Cancer Effects; It helps in the treatment of esophageal and gastric cancers and can prolong the life of cancer patients. It is said that the life expectancy of patients who recover from cancer and use this mushroom is longer than expected.



How Maitake Capsule can Protect us Against Cancer?

Maitake mushroom, scientifically known as "Grifola frondosa", is native to the mountains of Northeast Japan. Maitake means "dancing mushroom" in Japanese. It is said that people dance for joy when they find even one because of its value and health benefits. It is now available as dietary supplements and powder. Recent research shows that reduces many immune system problems and has anti-cancer benefits.

Compared with other mushrooms, it has shown better results in preventing and treating cancer and other health conditions. It also has a positive effect on general immunity. It increases your resistance to diseases, helps your body clear cellular wastes, and helps fight cancer by accelerating recovery from tissue damage.

Gökçek Şifa
Tel: 444 6 649
WhatsApp: 0533 815 56 84
www.gokcekmarket.com
GÖKÇEK ŞİFA

OXYVITAL®

MEDICAL
OXYGEN PSA GENERATOR
SYSTEMS

HOSPITAL-FACILITY MODEL



O_2N_2 Time O_2N_2 Demand O_2N_2 Site



SAHRA CONTAINER MODEL



MOBILE MODEL



MOBILE MODEL

LISTEN WE DESIGN MANUFACTURE



TESA MEDİKAL SAĞLIK HİZMETLERİ

#tesamedical

MADE IN TURKEY
www.tesamedikal.com.tr

Sağlık Bakanı Fahrettin Koca:

"Semptomu Olmayanlara PCR Testi Yapılmayacak"

Sağlık Bakanı Fahrettin Koca Bilim Kurulu Toplantısından sonra açıklamalarda bulundu. Bakan Koca, semptomu olmayanlara PCR testi yapılmayacağını, aşısını ve hatırlatma dozunu olmuş temaslı kişilerin karantinaya alınmayacağını, PCR testinin yalnızca semptom gösteren kişilere yapılacağını söyledi.



Sağlık Bakanı Fahrettin Koca, Bilim Kurulu Toplantısı sonrası açıklamalarda bulundu. Bilim Kurulunda salgının seyri, Aşı programı, yerli aşı Turkovac'ın sonuçları, test politikaları, karantina ve izolasyon kurallarını gündeme aldıklarını söyleyen Bakan Koca, "Salgın hastalığın ilk gününden bugüne kadar aldığımız tüm kararlarda bilimden yana tavır koyarak ve gerçek yaşam verilerinden, sosyal hayatın gerçekliklerinden kopmadan hareket ettik. Siz vatandaşlarımızı da en kısa sürede ve en açık şekilde bilgilendirmeyi en önemli sorumluluğumuz olarak gördük.

Omicron varyantı küresel ölçekte olduğu gibi Ülkemizde de baskın varyant haline geldi. Vaka sayıları bir önceki aya oranla yaklaşık 4 kat birden arttı. Bununla birlikte hastanelerimizde tedavi edilmesi gereken hasta sayısında yaklaşık %10'luk bir artış oldu. Salgının önceki dönemlerinde daha az sayıda vaka ile daha yüksek hastaneye yatışlar görüyorduk. Omicron varyantı salgının tehlikesini azaltacağa benziyor. Bu durumu ümitle bekliyoruz. Bunun yanında tedbirlerimizi almaya devam ediyoruz. Salgının ilk dönemlerine kıyasla enfekte olanların daha düşük bir oranı hastaneye yatıyor olsa da hiçbir sağlık sisteminin kapasitesi sınırsız değildir. Vaka sayılarının çok çok yüksek sayılara ulaşması hastaneye yatış oranı düşük olsa bile yüksek sayıda yatan hastaya dönüşebilir. Bu, görmek istemediğimiz en kötü senaryodur. Mevcut gidişat ise bu kötü senaryonun değil ümit veren senaryonun gerçekleşeceğine olan inancımızı kuvvetlendiriyor.

Aşı programımıza yerli aşımız Turkovac da eklendi. Vatandaşlarımızın kendi aşımız, kendi gücümüze olan teveccühünden son derece memnunuz.

Bildiğiniz gibi Turkovac aşımızın Hacettepe Üniversitesinde yürütülen primer aşılama faz 3 sonuçları bugün çalışmayı yürüten bilim insanlarımızca açıklandı. Faz 3 aşamasında 1182 gönüllüden elde edilen sonuçlar kamuoyu ile paylaşıldı. Turkovac aşımızın karşılaştırma kolu olan Sinovac aşısından daha etkili olduğu gösterildi. Turkovac aşımızın Faz1 aşamasında 44 gönüllü, Faz 2 aşamasında 250, Faz 2b aşamasında 222 gönüllü ve Faz 3 hatırlatma dozu çalışmasında ise 4.244 gönüllüden elde edilen güvenlik verileri ile aşımız acil kullanım onayı almıştır.

Dünya sağlık örgütü kriterleri güvenlik çalışmasının 3.000 gönüllüden fazla kişide doğrulanmış olmasını öngörmektedir. Bu bakımdan yerli aşımızın güvenli olduğu toplamda 5.942 kişilik çalışma ile teyit edildi. Acil kullanım onayı da bu veriler dikkate alınarak verildi. Turkovac aşımızı güvenli şekilde kullanabileceğimizi yüksek sesle söylemek konusunda kimsenin tereddütü olmamalı.

Bugünkü bilim kurulumuzda aşısını ve hatırlatma dozunu olmuş temaslı kişilerin karantinaya alınmamasına karar verilmiştir. İzolasyon konusunda ise pozitif vakaların tamamı 7 gün izolasyonu tamamladıktan sonra test yaptırmaksızın izolasyondan çıkabilirler. Bilim Kurulumuz gelişmiş ülkelerde uygulanan kuralları, hastalığın ulaştığı yaygınlık seviyesini de dikkate alarak tarama amaçlı ve temaslı kişilerde PCR testi zorunluluğunu kaldırmıştır. Bundan böyle PCR testi yalnızca semptom gösteren kişilere yapılacaktır. Salgını gündemimizden çıkarmak için elimizden gelenin en iyisini yapmaya devam edeceğimizi bilmenizi isterim." şeklinde konuştu.



Plasti-med Will Focus On New Markets İn America

Plasti-med Company has been established in 1995. Production focuses on disposable medical supplies having main product groups as Anesthesia, Drainage, Urology, Gynecology and General disposables. Plasti-med employs over 250 people. The total area of the plant is 14,000 m2. More than 1881 registered products. Export Sales Manager Eleonora YILDIZ answered the questions of health magazine.

What products do you offer to the market? What distinguishes your products from similar products and what makes them different

The factory has all the necessary certificates. All Plasti-med devices are manufactured to the highest possible standards and have been bearing the CE mark since 2003 – demonstrating compliance with the Medical Device Directive 93/42/EEC. The Plasti-med Quality Management System is certified according to and regularly audited against ISO 9001:2015 & ISO 13485 (2016). It is this commitment to Quality Assurance which enables us to serve and satisfy all our customers' expectations.
The main distinguishing features of our company are stability, quality, many years of work in the industry, experienced employees, customer orientation.

What does production mean for you and for your country? What are your problems and expectations from the public

Production is the conversion of inputs into an output (good or service) with an activity to meet needs in general terms. We, as Plasti-med, are doing the production of goods. We also produce services partially. Production is our main field of activity, so it is indispensable. We think it is the same situation for whole country in general. If there is no production, there will be no employment, if there is no employment, there will be poverty. When we look at neighboring countries, we are the only country in the region with an industrial production capability. As a country, we must make the best of these opportunities.

Our Problems: Public repayments are unstable, Purchase VAT is 18%, sales VAT is 8%. Late VAT refunds, Difficulty in finding intermediate technical staff, Difficulty in accessing finance, Collateral problems, unpredictable cost increases due to the instability in foreign exchange prices due to the import of raw materials and semi-finished products, financial liability brought by the advance VAT on imports. The absence of a domestic authorized institution on MDR, the additional costs of MDR.

The solution to all these problems is the public sector. Therefore, these are our expectations from the public. In our 26-year production adventure of Plasti-med, these problems are growing day by day and unfortunately new ones are being added.
Unfortunately, the production of medical equipment, which is considered a strategic sector, is not given the necessary importance by our government.

Can you provide information about your domestic and international marketing strategies and activities? How has the pandemic process affected you?

The company exports its products to more than 85 countries around the world. One of the company's goals is to increase exports to 70% of the total production and be present in more than 150 countries around the world.
The pandemic did not pass us by. The negative aspects were that many of the company's employees were infected and this, of course, affected the company as a whole. But in spite of that, the factory did not stop production and produced products that were needed both by medical institutions in the country and abroad.

Do you have any new projects for the future? What is your goal?

Plasti-med has focused on domestic production since its establishment and has been the first manufacturer of many products in Turkey. We will continue to grow in the sector with the products we developed in our R&D center, which was approved in 2018.
We obtained FDA certification for many of our products in 2021. In this way, we will focus on new markets in the Americas.

Finally, is there anything you want to add?

Our country has many advantages due to its proximity to the markets of Europe, Africa and the Middle East in terms of its geographic location. As a country, we can take advantage of this. This is all the more important for our industry, which is 85% import-dependent. We expect the government be with us in this struggle.

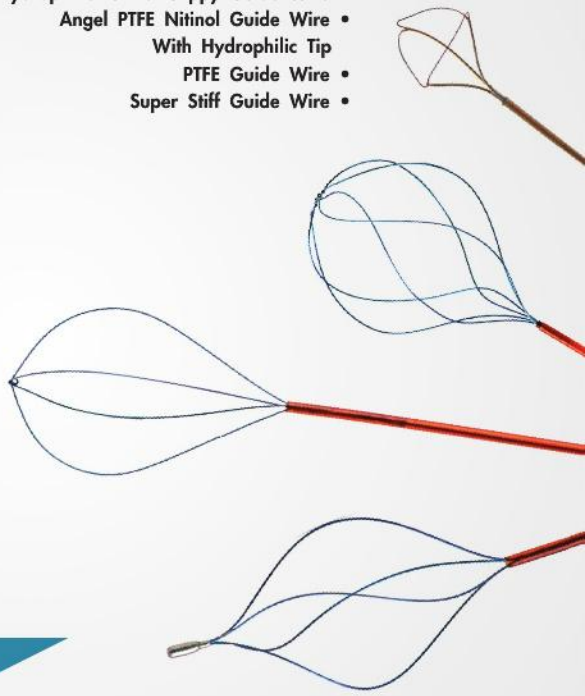
Plasti-med®

"supporting healthy life"



GUIDEWIRE

- OCEANTOUCH™ Guidewire
- OCEAN™ Nitinol Guidewire
- Hydrophilic Nitinol Guide Wire
- Hydrophilic Nitinol Slippy Guide Wire
- Angel PTFE Nitinol Guide Wire With Hydrophilic Tip
- PTFE Guide Wire
- Super Stiff Guide Wire



STONE BASKET

- VORTEX™ Stone Basket
- PYRAMID™ Stone Basket
- Nitinol Siz Wire Tipless Stone Basket
- Nitinol Tipless Stone Basket
- Nitinol Helical Stone Basket
- Nitinol Flat Wire Basket
- Grasping Forceps
- Nitinol Percutaneous Basket



FDA REGISTERED COMPANY · ISO 9001 · ISO 13485 · MADE IN TURKEY · OEM · CE

www.plasti-med.com

info@plasti-med.com

TETRAMED

CERTIFIED ISO 9001:2015 COMPANY

MEDICAL DEVICES QUALITY MANAGEMENT ISO 9001:2015

TSE-HYB

Monitörlü
Otoskop-Oftalmoskop
Duvar Üniteleri





Turnike Sistemleri



Hastabaşı Monitörleri



Vital Monitörler



Vital Monitörler

Çamlıca, Anadolu Blv. No:20,
06210 Yenimahalle / ANKARA

info@tetramedmedical.com

0 312 564 07 44
0 312 564 07 50

www.tetramedmedical.com

TETRAMED



Şırınga Pompaları

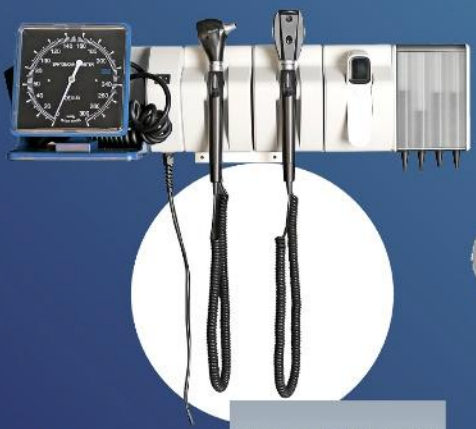


İnfüzyon Pompaları



El Tipi Oftalmoskop Cihazları





Otoskop-Oftalmoskop Duvar Üniteleri



Ritim Holterleri

www.tetramedmedical.com

Tetramed Yönetim Kurulu Başkanı Murat Canöz:

"Müşteri Memnuniyeti Odaklıyız ve Hizmette Kalite Vazgeçilmez İlkemiz"



Yoğun bakım ve hasta takip üniteleri için monitörler, EKG cihazları, infüzyon pompaları, ve sarf malzemeleri başta olmak üzere bir çok tıbbi ekipmanı pazara sunan Tetramed Ltd. Şti. yeni binası ve genişleyen ekibiyle sektördeki yerini sağlamlaştırıyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Tetramed Yönetim Kurulu Başkanı Murat Canöz, yurt içinde bayilik ağlarının her yıl katlanarak büyüdüğünü belirterek, "Sağlık sunucularına odaklı çalışarak, hastanelerin talep ve beklentilerini saptamayı temel motivasyon aracı görüyoruz. Sonuca odaklanarak, ürün ve hizmette kaliteden asla ödün vermeyerek sağlık sektöründeki onurlu yerimizi sağlamlaştırarak kalıcılığımızı pekiştirmek temel arzumuzdur" dedi.

Uzun yılların getirdiği köklü tecrübe üzerine kurulan Tetramed Ltd. Şti. yoğun bakım ve hasta takip üniteleri için monitörler, EKG cihazları, infüzyon pompaları, ve sarf malzemeleri başta olmak üzere bir çok tıbbi ekipmanı pazara sunuyor. Tetramed, şu anda 3 mühendis, 5 tekniker, 2 yurtdışı ilişkiler uzmanı ve 2 şirket yöneticisinden oluşan ekiplerine yakın zamanda hukukçu ve yeni pazarlama elemanları da eklemeyi planlıyor.

"En Son Nesil Cihazları Geniş Bir Yelpazede Sunuyoruz"

Gerek üretim, gerekse de satış sonrası bakım


Murat CANÖZ

çerçevesinde kendini ispat etmiş ürünleri büyük bir güvenle satışa sunduklarını belirten Yönetim Kurulu Başkanı Murat Canöz, "bu ürünlerin başında hasta başı monitörleri gelmektedir. Modern tıbbın gereksinimlerine fazlasıyla hizmet veren en son nesil cihazlar geniş bir yelpazede sunulmakta, kullanıcı kliniklerce dikkat çekici oranda tercih edilmektedir.

ARGE Ekibimizin özverili çalışmalarıyla edindiğimiz ve güncel özelliklerle donatılmış benzersiz çağdaş ekipmanlarımızı, donanımlarına katmaları için sağlık sunucularına tanıtım çabamız sürekliliğini korumaktadır." dedi.

"Pandemi Döneminde Yoğun Çalıştık"

Pandemi döneminde yoğun çalışmalarına devam ettiklerini belirten Canöz, "Pandemi sürecinde sağlık sunucularının ihtiyacı olan monitör, pompa ve EKG cihazı tedarik, temin, sunum ve sevkiyat konusunda sürekliliği sağlamak için fazla mesai yaptık. Bizim için sağlık sunucularının ihtiyaçlarını zamanında ve yeterince karşılamak hep ana düsturumuz olmuştur. Umarız en kısa zamanda bu çağdaş beladan kurtulur, güzel günlere kavuşuruz." şeklinde konuştu.

"Ana Hedefimiz Dürüst Ve Güvenilir Bir Kurum Olmak"

Murat Canöz son olarak şunları söyledi: "Mevcut yurtdışı İlişkiler ağımızı geliştirmek adına ekibimize yeni arkadaşlar eklendi. Yurtiçinde ise bayilik ağımız her yıl katlanarak genişlemektedir. Sağlık sunucularına odaklı çalışarak, hastanelerin talep ve beklentilerini saptamayı temel motivasyon aracı görüyoruz.

Pazarlama stratejilerini geliştirecek hareket yeteneğine sahip ve dinamik olmak, saygın, istikrarlı, güçlü, dürüst ve güvenilir bir kurum olmak ana hedefimiz. Sonuca odaklanarak, ürün ve hizmette kaliteden asla ödün vermeyerek sağlık sektöründeki onurlu yerimizi sağlamlaştırarak kalıcılığımızı pekiştirmek temel arzumuzdur."

Tetramed Chairman Murat Canöz:
"We are focused on customer satisfaction and quality in service is our indispensable principle"

Tetramed Ltd. Sti. provides many medical equipment to the market, especially monitors, ECG devices, infusion pumps, and consumables for intensive care and patient monitoring units. with its new building and expanding team, it is consolidating its place in the sector. Tetramed General Manager Murat Canöz told The Sağlık Dergisi that dealership networks in turkey are growing exponentially every year, "By focusing on health servers, we see the main motivational tool for determining the demands and expectations of hospitals. By focusing on the result, it is our fundamental desire to strengthen our permanence by consolidating our honorable place in the health sector by never sacrificing quality in products and services."



LOPER SAĞLIK CEO'SU ŞENOL SEYREK:

"FİYAT POLİTİKAMIZ VE ÜRÜNLERİMİZİN KALİTESİ ŞİRKETİMİZE OLAN TALEBİ ARTTIRIYOR"

Loper Sağlık, her türlü yüz maskelerinin üretiminde ciddi bir kapasite ve müşteri ağına sahip. Bu maskelerin Avrupa standartlarına uygunluğu test raporları ve sertifikalarla onaylanmış. Loper Sağlık, Sağlık, güvenlik, temizlik gibi sektörler başta olmak üzere birçok sektörde kullanılmakta olan kişisel koruyucu tulum, önlük, bone, galoş, iş güvenliği kıyafetleri, hastane tek kullanımlık ekipmanları, ameliyathanelerde kullanılmakta olan medikal tekstil ürünler, Covid-19 ile mücadelede ihtiyaç duyulan kişisel koruyucu ekipmanların tümünde yüksek üretim kapasitesine sahip. Loper Sağlık CEO'su Şenol Seyrek Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

İlk olarak firmanızı kısaca tanıyabilir miyiz?

Loper Sağlık, Türkiye ve Dünya'da ihtiyaç duyulan medikal cihaz ve medikal tekstil ürünlerini yeri gelip üreterek, yeri gelip tedarik ederek ihracat ve ithalat yapmaktadır. Loper Sağlık, Uluslararası kuruluşlar tarafından onaylanmış sertifikalara sahip ve standartlara uygun, kaliteli ürünleri, uygun fiyat politikasıyla tüm dünyada ihtiyaç duyulan noktaya en hızlı ve güvenli şekilde teslim etmek, Dünya üzerindeki ticaretlerde kaybedilen güven ortamını yeniden inşa etmek prensibiyle kurulmuş bir firmadır. Loper Sağlık, genç, dinamik ve tecrübeli bir ekiple kurulmuş, kuruluşunun hemen ardından hızlı bir şekilde büyümüş, yurtiçi ve yurtdışında hizmetlerine hız kesmeden devam etmekte olan bir firmadır.

Loper Health, both producing and supplying medical devices and medical textile products needed in Turkey and the world, exports and makes. Loper Health is a company that has been established with the principle of delivering quality products, which have certificates approved by international organizations and comply with standards, to the point where they are needed all over the world in the fastest and safest way, and to rebuild the environment of trust lost in trade around the world. As a company operating in all areas of the medical world, Loper Health continues to develop its product range day by day, while operating in a comprehensive field from hospital fixtures to medical textiles, ambulance equipment to pharmaceuticals. Our company, which has a large production capacity, especially masks, overalls and aprons, continues to increase its claim in production with the contracted manufacturers. Loper Health has exported to more than 35 countries in a short period of time, such as only one year, since its establishment.

LOPER



Oksijen Kondensatör
Oxygen condenser



Medikal Tekstil
Ürünleri
Medical Textile
Products



Otoklav
Autoclave



Elektrokoter
Electrocautery



Ameliyat Masası
Operation Table



Çok Yönlü Hastane Çadır
Multi purpose medical tent



Hasta Yatağı
Hospital Bed



KBB Koltuğu
ENT CHAIR

www.lopersaglik.com +90 542 533 10 50 info@lopersaglik.com



Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

Covid-19'un hayatımıza girmesi ile birlikte siz değerli kişilerin hayatına giren Loper Sağlık ciddi bir ürün yelpazesine sahiptir, hali hazırda kullanımda olan ancak kullanımı pandemi ile artan, günlük hayatlarımızda bizlerin virüse yakalanma ihtimalini ciddi oranda engelleyen, her türlü cerrahi maske üretiminde devasa bir kapasite ve müşteri ağına sahibiz. Üretimlerimiz, üç katlı meltblown cerrahi maskeler, gümüş iyonizerli dört katlı maskeler, FFP2, FFP3, TYPE IIR gibi maskeler olup, Avrupa standartlarına uygunluğu, test raporları ve sertifikalarla onaylanmıştır. Sağlık sektörü başta olmak üzere birçok sektörde kullanılan kişisel koruyucu tulum, önlük, bone, galoş, kısaca hemen hemen bütün medikal tekstil ürünlerinde yüksek üretim kapasitemiz ve müşteri portföyümüz bulunmaktadır. Bu ürünlerin yanı sıra geniş üretici iş ortaklarımızla birlikte ürettiğimiz enjektörler ile hastane ekipmanları, ameliyathane ekipmanları, ambulans ekipmanları, hastane demirbaş ürünleri, oksijen üretim sistemi, oksijen grubu ürünleri, kısaca aklınıza gelebilecek bütün medikal ürünleri geniş yurtdışı portföyümüze sunup, bu ürünlerin ihracatını gerçekleştiriyoruz.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Tek cümle ile özetlemek gerekirse yüksek kalite ve uygun fiyat diyebilirim. Ürünlerimiz uluslararası kuruluşlar tarafından sertifikalandırılmış ve mevcut standartların asla dışına çıkmamasıyla tam anlamıyla müşterilerimizin isteklerini karşılıyor. Gerek kendi ürettiğimiz, gerekse üreticilerimize yaptırdığımız ürünler kapsamında kesinlikle kaliteden ödün vermeden büyük bir titizlikle çalışıyor, minimum kar marjını göz önünde bulundurarak en uygun fiyatlı ürünleri geniş yurt içi ve yurt dışı müşteri portföyümüze sunuyoruz. Küresel ekonomi her sektörde olduğu gibi bizi de yakından etkilemektedir ancak güçlü kadromuzla sürekliliği sağlamak için gösterdiğimiz üstün gayret ile kalitemizin dışına çıkmamak öncelikli misyonlarımız aramızdadır. Bütün ürünlerimiz, üretimin ilk anından itibaren başlayıp ambalajlama, paketleme, kutulama ve kargolama aşamasına kadar yetkililerimiz tarafından yerinde kontrol edilir. Bu ve bunun gibi küçük ama önemli unsurlar bizi rakiplerimizden farklı kılıp, bir adım daha öteye taşıyor.

Yurtiçi ve yurtdışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Pandemi süreci tüm dünyada olduğu gibi bizi de yer yer kötü etkiledi ancak hiçbir şekilde duraksamamıza engel olamadı. Bu süreçte müşterilerimiz ile sürekli iletişim halinde kalarak gerek yurt içinde gerek yurt dışındaki talebimizi oldukça arttırmış bulunmaktadır. Loper Sağlık olarak en büyük önceliklerimizden birisi dış ticarettir. Dış ticaret bizlere firma olarak kendimizi olduğu kadar ülkemizi de temsil etme onuru sağlamaktadır. Bu sorumluluk çerçevesinde hem kendi hem de ülkemizin adını kalitemiz ve dürüst ticaretimizde başarılarla yüceltmektir. İletişimi kesmediğimiz müşterilerimiz sayesinde her geçen gün müşteri ağımıza yeni müşteriler eklenmiş olup bu zorlu pandemi sürecinde birlik ve dayanışma içinde atlatmış ve atlatıyor bulunmaktayız.

Geleceğe Dönük Yeni Projeleriniz Var Mı? Hedefiniz Nedir?

Covid-19 salgınıyla dünya çapında mücadele gün geçtikçe artmakta. Bizlerde Loper Sağlık olarak ürünlerimizin salgınla mücadele seviyesini gün geçtikçe arttırıyoruz. Çözüm ortaklarımızla yapmış olduğumuz anlaşmalarla, yerli ve yabancı piyasalarda bulunan birçok ürüne üstünlük sağlayacak şekilde, teknolojik imkanlar kullanılarak üretilmiş ürünleri kullanıcılarıyla buluşturmak üzere sunmaktan gurur duyuyoruz. Ulusal ve global pazarlarda sağlık sektörünün ihtiyaç duyduğu "güvenilir maske" üretimini gerçekleştirmek ve yüksek kaliteli ürün tedariğini sağlamak üzere faaliyetlerimize devam ederken, uluslararası kalite ve güvenlik standartlarını gözeterek %99.9 koruyuculuğa sahip 4 KATMANLI ULTRA KORUYUCU MASKE ve GÜMÜŞ İYONİZERLİ 4 KATLI MASKELER'in de 5 renkte üretimini gerçekleştirmeye başladık. Bununda üstünde koruyuculuğa ve konfora sahip yeni maskelerimizin de çalışmaları tamamlanmak üzere çok yakında piyasaya sunulacaktır.

FIRATMED

Entegre Sistem Vakumlu Numune Kabı / İdrar Tüpü Uyumlu • Pnömatik Sistem İdrar Numune Kabı / Non Steril • Pnömatik Sistem İdrar Numune Kabı / Steril
Polipropilen Numune Kabı / Non Steril / 250 ml • Polipropilen Numune Kabı / Steril / 250 ml • Polipropilen İdrar Numune Kabı / Non Steril / 100 ml
Polipropilen Sistem İdrar Numune Kabı / Steril / 100 ml • Polipropilen İdrar Numune Kabı / Non Steril / 60 ml • Polipropilen İdrar Numune Kabı / Steril / 60 ml
Kaşıklı Gaita Kabı / Steril • Kaşıklı Gaita Kabı / Non Steril • Kapaklı Gaita Numune Kabı • Kapaklı Balgam Kabı • Petri Kabı / 60x15 • Petri Kabı / 90x15
İki Bölmeli Petri Kabı / 90x15 • Eppendorf tüpü • Kan Gruplama Tüpü / 11x15 • Hitachi için Numune Kabı • Numune Kabı / 0.5 ml • Konik Tüp / Non Steril 5-50 ml
Konik Tüp / Steril / 5-50 ml • Konik Tüp / Non Steril / 5-15 ml • Konik Tüp / Steril / 5-15 ml • Dibi Konik Polistiren Test Tüpü / 16x100 / 10 ml
Dibi Konik Polipropilen Test Tüpü / 16x100 / 10 ml • Dibi Yuvarlak Polistiren Test Tüpü / 16x100 / 10 ml • Dibi Yuvarlak Polipropilen Test Tüpü / 16x100 / 10 ml
Polistiren Test Tüpü / 12x75 / 5 ml •Polipropilen Test Tüpü / 12x75 / 5 ml • Besiyersiz Taşıma Swab • Stuart Besiyerli Taşıma Swab • Amies Besiyerli Taşıma Swab
Cary Blair Besiyerli Taşıma Swab •Nazal Flok Çubuk • Dakron Çubuk • Moleküler Taşıma Tüpü VTM • Moleküler Taşıma Tüpü VTM /DÜZ
Moleküler Taşıma Tüpü VTM / Antibiyotikli • 1 UL Öze Ucu • Otomatik Pipet Ucu / 100-1000 UL • Otomatik Pipet Ucu / 5-200 UL • Geçme Kapak / 16x100
Kanatlı Kapak / 12x75 • 24 Saatlik İdrar Toplama Kabı / 2500 ml • 24 Saatlik İdrar Toplama Kabı / 3000 ml • 24 Saatlik Entegre Sistem İdrar Toplama Kabı / 3000 ml
Su Numune Şişesi / Tiyösülfatlı / 500 ml • Su Numune Şişesi / Tiyösülfatsız / 500 ml • Su Numune Şişesi / Amber / Tiyösülfatlı / 500 ml
Su Numune Şişesi / Amber / Tiyösülfatsız / 500 ml • Su Numune Şişesi / Tiyösülfatlı / 250 ml • Su Numune Şişesi / Tiyösülfatsız / 250 ml
Su Numune Şişesi / Amber / Tiyösülfatlı / 250 ml • Su Numune Şişesi / Amber / Tiyösülfatsız / 250 ml



FIRAT PLASTİK KAUÇUK SANAYİ ve TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Türkoba Mah. Fırat Plastik Cad. No:23 34537 B.Çekmece - İSTANBUL
Tel.: 0 212 866 40 96 - 866 41 41 Faks: +90 212 859 04 00 - 859 05 00
www.firatmed.com.tr - p.sayin@firat.com - info@firat.com

ANKARA FABRİKA:
Organize Sanayi Bölgesi Avrupa Hun Bulvarı No.8 06935 Sincan - ANKARA
Tel.: 0 312 267 08 71 - 267 08 72 **Faks:** 0 312 267 08 75
www.firatmed.com.tr - info@firat.com

MEDSTER

Sterilizasyon sarf malzemeleri çözümlerinde

"Sonuca önem verenler sağlığınız için üretiyoruz..."

- Günlük üretim performansı
- Üretim kalitesi
- İnovatif ürün çeşitliliği
- 28 Ülkede genel satıcı
- 74 ülkeye direkt sevkiyat

MEDICA 10-HALL BOOTH E60

ARAB HEALTH

DAS








safecheck CASP

Turkey



Garanti BBVA Yılın Kadın Girişimcisi Ödülü 2020



Türkiyede Büyüyen İlk 100 Şirket Ödülü 2021

www.abreklam.com.tr



Sterilizasyon ve Tyvek Ruloları



Otoklav Bandları



Bowide & Dick Test Paketleri



Kimyasal Gösterge İndikatörleri

MEDSTER
www.medster.com.tr
Başkent O.S.B., 19. Cd. 51
Sincan Ankara Türkiye
Tel: +90 312 387 05 50
info@medster.com.tr

YERLİ ÜRETİM

MEDSTER





Aysu Öztürk

Sterilizasyon Sarf Malzemeleri Üreticisi MEDSTER Başarılarıyla Göz Dolduruyor

MEDSTER Tıbbi Cihaz ve Sağlık Hizmetleri Ltd. Şti. kaliteli üretimi ve 75 ülkeye yaptığı ihracat ile ülkemizi başarıyla temsil ediyor. Sterilizasyon hizmetleri alanında geniş ürün yelpazesi ile ameliyat öncesi sterilizasyon birimlerinde kullanılan kontrol grubu ürünlerinin üretimini gerçekleştiren MEDSTER, TOBB tarafından düzenlenen 2020 yılının "En hızlı büyüyen ilk 100 şirketi" arasına girmişti. MEDSTER Şirket Kurucusu ve Genel Müdürü Aysu Öztürk ise 2021 yılının "Ekonomiye güç katan kadın girişimci" finalisti olmuştu. Ürünlerinin kalitesini sürekli iyileştirerek daha çok ihracat yapmayı ve bir dünya markası olmayı hedeflediklerini ifade eden Aysu Öztürk ile MEDSTER'i ve geleceğe dönük hedeflerini konuştuk.

Aysu Hanım, ülkemizin başarılı kadın girişimcilerindensiniz. MEDSTER'i kısaca tanıyabilir miyiz?

Sterilizasyon hizmetlerinde uzman olan MEDSTER Tıbbi Cihaz ve Sağlık Hizmetleri 2012 yılında kurulmuştur. 4000 m2 kapalı alan fabrikası ve 50 kişilik deneyimli ekibiyle MEDSTER, kökleri baba mesleği olan ve baskı teknolojisi üzerine dayalı 53 yıllık tecrübesi bulunmaktadır. Kendi yerli üretim tesisinde ve tamamen sterilizasyon için gerekli sınıf ve koşullarda sterilizasyon alanında kullanılan sarf malzemelerini üreterek Türk ve Dünya Tıp Otoritelerine sunmaktadır. Kurumsal yapısını her geçen gün daha da güçlendirmekte ve sektöre yön veren bir firma olarak hizmetlerine devam etmektedir. TOBB tarafından düzenlenen 2020 yılının "En hızlı büyüyen ilk 100 şirketi" arasına girmiştir. 2021 yılının "Ekonomiye güç katan kadın girişimci" finalistlerinden olmakla beraber İlk ihracatını yaptığı günden bu yana ülke sayısını hızla arttırarak 75 ülkeye ihracat yapar hale gelmiştir. Her sene Birleşik Arap Emirlikleri-Dubai Arab Health, Almanya -Düsseldorf Medica ve Amerika-Miami Fime fuarlarına katılarak yurtdışındaki katılarak ülkemizi en güzel biçimde temsil etmektedir.

Üretimleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz? Neler üretiyorsunuz, hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

Tıbbi cihaz sektörü oldukça geniş bir ürün yelpazesini ve teknolojiyi içinde barındırmaktadır. MEDSTER firması Sterilizasyon hizmetleri alanında geniş ürün yelpazesi ile Ameliyat öncesi sterilizasyon birimlerinde kullanılan kontrol grubu ürünlerinin üretimini yapmaktadır. Sterilizasyon birimlerinde kullanılmakta olan Düşük Isı Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizatör cihazlarının kurulum, hizmet ve teknik servisini yapmakta ve sterilizasyon ünitelerinde kullanılan paslanmaz çelik ekipmanlarının yurt içi ve yurt dışı piyasaya arzını yapmaktadır.

MEDSTER Tıbbi Cihazlarının ürün grupları içerisinde, Sterilizasyon Kontrol Ürünleri, Bowie&Dick Test Paketleri, Tyvek, Buhar ve körüklü Ruloları ve Poşetleri, Medikal Kraft ve Krepe kağıdı, SMS Nonwoven paketleme ürünleri, Yıkama Dezenfeksiyon Cihazı kirlilik testi ve yıkama indikatörleri, Ultrasonik makinası test kitleri, Sterilizasyon Kapama Makinaları, Sterilizasyon Üniteleri Paslanmaz Çelik Malzemeleri tasarım ve montaj işlemleri.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Alanında uzman ve yaptığı iş ile ilgili yeterli bilgi ve beceriye sahip çalışanlarıyla MEDSTER minimum risk maksimum hizmet ilkesini baz alarak temiz odada üretimini gerçekleştirmektedir. Müşteri memnuniyeti her daim önceliği olup ürün satışı sonrasında da her aşama da ürünü ile ilgili geri dönüşleri önemseyip aksiyonlar almaktadır. Aldığı her ürünü standardına uygun onaylı ve sertifikalı firmalardan temin etmektedir. Buna rağmen her gelen ürün için mal kabul esnasında idari kontrol ve teknik kontrol proseslerine göre uygunluk testleri yapılmaktadır. MEDSTER ürünlerini benzer ürünlerden farklı kılan, bu imkan ve hassasiyetle ürettiği ürünlerinin kalitesidir.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Yurt içinde ülke geneline yayılan bir pazarlama ve hizmet ağımız mevcut. Satış pazarlama, kurulum hem de teknik hizmet noktasında kullanıcılarımıza yerli üretimin avantajını sunuyoruz. Bunun yanında ihracat anlamında çok iyi bir yerdeyiz. Cihazlarımızı Avrupa Birliği, Balkanlara ve Orta Doğu ülkelerine ihraç ediyoruz. Gelecek dönemde de başta ABD olmak üzere Güney Amerika Uzakdoğu ülkelerine açılmayı planlıyoruz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Gelişim odaklı vizyon el yapısı ile makine parkur yatırımlarına devam eden ve her dönem kendini yenileyen MEDSTER hem yurt içi hem yurt dışı sektörün vazgeçilmez tercihi olmaya devam edecektir. Sektörün ihtiyaçlarını tek bir noktadan temin edebileceği geniş ürün yelpazesi ile sektörün çözüm ortağı olarak ön plana çıkmaktadır. Üretmiş olduğu ürünlerde kalite ve verimliliğin artmasını sağlayarak, üretim adetlerinin artmasına yönelik yeni yatırımların yapılması, üretiminin kalitesini sürekli iyileştirerek daha çok ihracat yapabilmek geleceğe yönelik amaçları arasındadır. En



büyük hedefi bir dünya markası olmaktır.

Son olarak eklemek istedikleriniz...

MEDSTER firması olarak kalite odaklı üretimimize ve yeni ürün çalışmalarımıza aynı kalite standartlarımızla devam edeceğimizi ve yerli üretimi destekleyeceğimizi belirmek isterim.

Ayrıca, sahadaki ve şirket bünyemizdeki Ar-ge ekiplerimizle pazarın ihtiyaçları ile teknolojinin gereksinimlerini yeniden gözlemleyerek araştırmalarımıza devam ediyoruz. Böylece yenilenen ürünlerimizi fortföyümüze katmakta olacağımıza inanıyorum.

MEDSTER supplies the patented products thereof based on printing technologies by producing them in its domestic manufacturing facilities and under completely sterile conditions with the experience thereof more than 40 years and presents to the service of Turkish and Global Medical Authorities.

MEDSTER is a company which has proven its competence and reliability in the international platform thanks to its innovative structure as well as the sterile solutions thereof providing strategic and global cooperation. Our company has achieved to have reputation in international markets by virtue of its technology-focused sterilization products and services in projects which require knowledge, experience and professional competence at the same time.



HOSPITALES MOVILES.COM
BY VERTISA

"SOPHISTICATED ENGINEERING SOLUTIONS"





RAPID DEPLOYABLE STATE OF THE ART MODULAR HOSPITAL

- Field Mobile Hospitals
- COVID-19 Ready Clinics - Hospitals
- 20, 50, 100 Beds Hospitals
- Intensive Care Units
- Triage, ER, Emergency Rooms, Specialty Clinics
- Fully Equipped & Integrated
- Inflatable Tents
- Military and Civil Guard Solutions

CALL TO GET A QUOTATION TODAY!

USA
956 Town Center Blvd. Ste 217
Orlando, FL 32837 USA
+1 (407) 852-8277 · +1 (407) 956-7377
info@hospitalesmoviles.com
www.hospitalesmoviles.com

TURKEY
Ostim OSB Mah, 1187 Cd.
No:21 Yenimahalle – Ankara
+90 312 395 38 04 · Fax +90 312 395 38 04
info@vertisa.com.tr
www.vertisa.com.tr



VERTISA

MEDICALWASTETECHNOLOGY.COM





AFFORDABLE, EFFECTIVE MEDICAL WASTE DISPOSAL SOLUTIONS

- Pre and Post-Shredding Sterilizers and Systems
- Steam Boilers, Shredders and Mobile Systems
- Systems from 20Kgs. to 2 Tons. per hour
- Systems for Clinics, Hospitals & Insdustrial Treatment Plants
- Custom Solutions & Fully Automated

CALL TO GET A QUOTATION TODAY!

USA
956 Town Center Blvd. Ste 217
Orlando, FL 32837 USA
1 (407) 852-8277
1 (407) 956-7377
info@vertisausa.com
www.vertisausa.com

TURKEY
Ostim OSB Mah, 1187 Cd.
No:21 Yenimahalle – Ankara
+90 312 395 38 04
Fax +90 312 395 38 04
info@vertisa.com.tr
www.vertisa.com.tr

WANCARE

With the disinfection products developed by **WANCARE;** It provides full protection in daily hygiene care, in cases where personal antisepsis is important before surgical intervention, in the cleaning of medical devices used in clinics and surfaces that need disinfection.

%99.9 Effective



ANTIBACTERIAL, ANTIFUNGUSIDAL AND ANTIVIRAL BODY WIPES

ULTRASOUND - ECG GEL





ORAL CARE SET

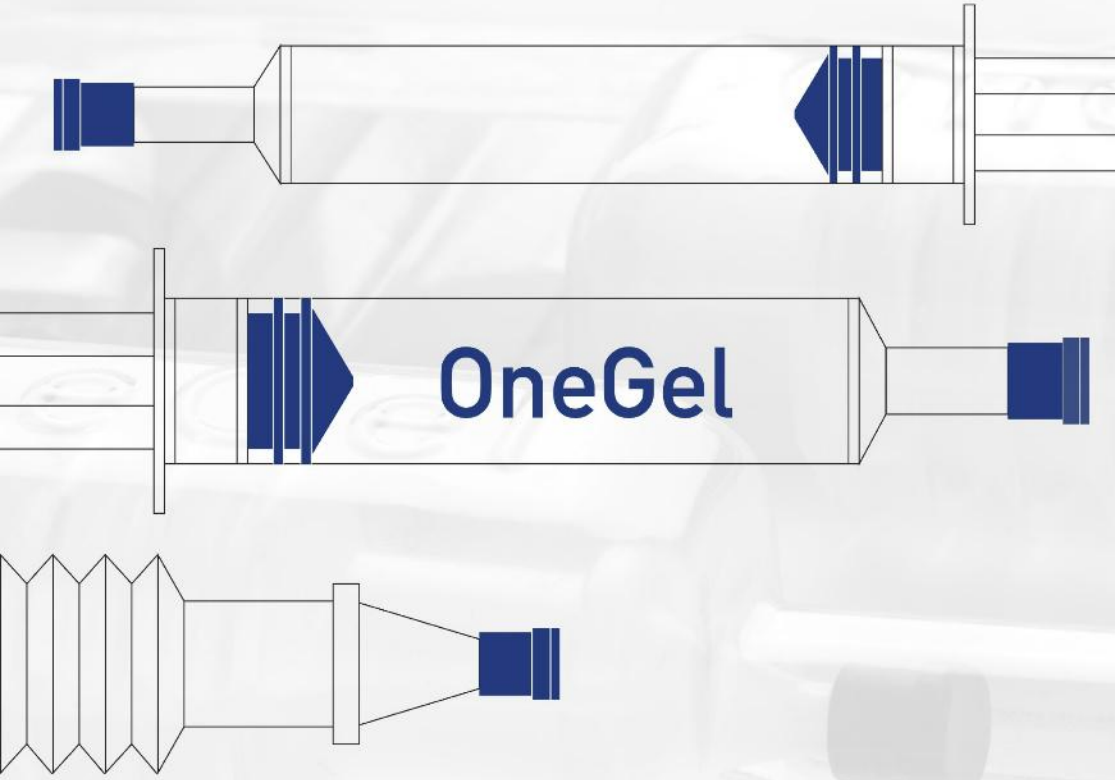
EEG PASTE



KAF GRUP SAĞLIK HİZMETLERİ İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
www.kafgrup.com www.wancare.com.tr info@kafgrup.com wan.care & kafgrup

KAFGRUP

CE 1783



It is a Class III Medical Device within the scope of 93 / 42 / EEC Medical Device Regulation

%2 Contains 2% Lidocaine

Anesthetic

Antiseptic

STERILE

LUBRICANT GEL WITH LIDOCAINE

Yönetim Kurulu Başkanı
Gökmen Aytin

"Hedefimiz Orta Vadede Bir Dünya Markası Olmak"



KAF ŞİRKETLER GRUBU 30 Yılı aşkındır genel cerrahi, üroloji, yoğun bakım, anestezi, kadın doğum, girişimsel radyoloji, kardiyoloji, çocuk cerrahisi, kardiovasküler cerrahi ve diğer cerrahi branşlarda sağlık sektörüne ürün ve hizmet sunuyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Yönetim Kurulu Başkanı Gökmen Aytin, Avrupa'nın en büyük kapalı alan üretim tesisine sahip olduklarını, Van, İstanbul ve Ankara'da bulunan 3 fabrikada üretim yaptıklarını ifade ederek, "Şiarımız ve felsefemiz "insan" odaklı ve merkezlidir. Bu bağlamda, sağlık sektöründeki medikal çözümlerde dünya standartlarında üretim yapmakla beraber; AB standartları, CE ve FDA gerekliliklerinin karşılanması süreçleri ile birlikte bütün üretim tesislerimiz GMP şartlarına haiz olmaktadır. Farkımız standardize olmuş yüksek kalitedir. Öyle ki üretimini yaptığımız bütün ürün yelpazesindeki ürünler Avrupa'da ve ülkemizde hekimler tarafından tercih edilen ve öncelikli aranan ürünler arasına girmiştir." dedi.

Uzun süredir medikal sektörün üretici ayağında faaliyet gösteriyorsunuz. Bize biraz şirketinizden bahsedebilir misiniz? Ne zaman kuruldu, hangi alanlarda üretim yapıyor?

Şirketimiz insanı merkeze alan bir yaklaşımla sağlık sektörüne ilişkin çözümler üretmeye çalışan; AR&GE, tasarım, üretim ve yaşamlara dokunan bir yapıdadır.
Yaklaşık 30 yılı aşkın bir süredir medikal sektörde faaliyet gösteren KAF ŞİRKETLER GRUBU olarak ülkemizin bütün illerinde faaliyet göstermekle birlikte İstanbul merkezli bir yönetim sergilemekteyiz. Grup şirketlerimize bağlı olarak; Van, İstanbul ve Ankara'da çok ciddi maliyet, emek ve yatırımlarla gerçekleştirdiğimiz 3 adet fabrikamız mevcuttur. Fabrikalarımızın tamamı; GMP şartlarında, günümüz gerekliliklerini yerine getirebilecek seviyede, çağın koşullarına uygun olarak modernize edilmiştir. Üretim tesislerimizin toplam kapalı alanı 65.000 m2'dir. Bu bağlamda, Avrupa'nın en büyük kapalı alan üretim tesisine sahip olduğumuzu belirtebiliriz herhalde. Faaliyet alanımıza gelince sağlık sektörüne medikal çözümler üretmeye çalışan bir firma olduğumuzu da belirtmemiz gerekir. Yine unutmamak gerekir ki her zaman olduğu gibi çözüm standartlarımız ve önceliğimiz "insan" odaklıdır. Bununla beraber genel cerrahi, üroloji, yoğun bakım, anestezi, kadın doğum, girişimsel radyoloji, kardiyoloji, çocuk cerrahisi, kardiovasküler cerrahi ve diğer cerrahi branşlar da dahil olmak üzere geniş bir üretim, satış ve pazarlama yelpazesi ile sağlık sektörü içerisinde var olmaktayız. 210 kişilik bir ekiple Türkiye genelinde faaliyetlerimizi arttırarak sürdürmekteyiz.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor ve piyasaya arz ediyorsunuz?

Firmamızın başlıca uğraşı; ana çalışma unsurlarından olan geniş ve yetkin AR&GE ekibimizle sağlık sektörüne medikal çözümler üretmenin yanı sıra biraz önce belirtmiş olduğum genel cerrahi, üroloji, kardiyoloji ve diğer bütün cerrahi branşlarda medikal ürün ve çözümler üretmektir.
Bu ürün ve çözümlerin bir kısmını özetlemek gerekirse: CE Sertifikası ve FDA Belgesi şartlarına haiz yüksek düzey tıbbi dezenfektanlar; yine GMP ve Biyosidal şartlarına uygun el-cilt dezenfektanları; biokimyevi çözümler; medikal cerrahi ultrasonik damar mühürleme ve cerrahi ultrasonik scalpeller; bipolar cerrahi doku ve damar mühürleme aparatları; yüksek düzey innovatif kateter ve özellikle girişimsel vakalarda kullanılan thrombektomi, aterektomi; mikro kateterler; ekzovenöz ve endovenöz damar restorasyon çözümleri ve diğer cerrahi branşlarda da çokça açarak çeşitlendirebileceğimiz ürünler üretilmektedir. Bu bağlamda birden fazla branşa hizmet eden geniş bir ürün yelpazesiyle, Avrupa pazarında ilk firma olma özelliğimizin yanı sıra Avrupa'da sahip olduğumuz pazar payı şirketimizin önemini ve büyüklüğünü göstermektedir.

Üretimde nelere dikkat ediyorsunuz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

KAF ŞİRKETLER GRUBU olarak şiarımız ve felsefemiz "insan" odaklı ve merkezlidir. Bu bağlamda, sağlık sektöründeki medikal çözümlerde dünya standartlarında üretim yapmakla beraber; AB standartları, CE ve FDA gerekliliklerinin karşılanması süreçleri ile birlikte bütün üretim tesislerimiz GMP şartlarına haiz olmaktadır. Farkımız standardize olmuş yüksek kalitedir. Öyle ki üretimini yaptığımız bütün ürün yelpazesindeki ürünler Avrupa'da ve ülkemizde hekimler tarafından tercih edilen ve öncelikli aranan ürünler arasına girmiştir. Özetle farkımız; güven, kalite ve standartların üzerinde hizmettir. Ayrıca ürettiğimiz bütün ürünler, KAF AR&GE ekibinin emek ve çalışmalarıyla geliştirilen ürünlerdir. Piyasadaki her ürünümüz ya benzersizdir

ya da faydalı model kapsamında pazardaki rakiplerinin üzerindedir. Çünkü her ürünü, mutfağımızda kendi ortak akıl ve çabamızla şekillendirmekteyiz; amacımız 'Daha iyisini nasıl yapabiliriz?'dir.

Üretim olmadan ülkeler dışarıya bağımlı kalıyor ve kalkınma da olmuyor. Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Malumunuz sağlık sektöründe çoğu branşta ithalatçı ülke durumundayız. Tıbbi cihaz gereksinimi açısından ülkemiz her yıl cari açık vermektedir. Ancak son yıllarda yapılan sağlık yatırımlarından kaynaklı umut verici gelişmeler de yaşanmaktadır. Ülkemizin nitelikli beyin ve iş gücü, sanayi ve teknolojisi; orta vadede sağlık sektörü açısından ihracat rakamlarını arttırabilecek bir potansiyele sahiptir. Bunun desteklenmesi ve ciddi manada girişimcilerin önünün açılması gerektiğine inanıyoruz. Bu kapsamda, yetkililer tarafından önerilerimiz alınmak istenirse her zaman hizmet ve katkı sunmaya açık olduğumuzu belirtmek isterim.

Aynı zamanda yüksek katma değerli üretim yapmak durumundayız. KAF ŞİRKETLER GRUBU olarak üretilen her bir ürünümüz dünyadaki diğer rakipleri ile yarışacak ve bu yarışı kazanacak durumdadır. Ürettiğimiz yüksek teknolojik ürünlerin; gerek şirket politikası olarak kendi öz kaynaklarımıza gerek ülke ekonomisine katkı sağladığını düşünmekteyiz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Gerek iç gerek dış pazarlamada; bilimsel veri, global veri ve ihtiyaçlara göre stratejiler belirlemekte ve hareket etmekteyiz. Bundan kaynaklıdır ki son yıllarda bütün ürün gamlarımızla yurt içinde lider pozisyonda bulunurken; yurt dışında da Avrupa ülkeleri(Fransa, Almanya, Yunanistan, Hollanda, İspanya, Birleşik Krallık ve diğerleri.) başta olmak üzere satış stratejimiz ve almış olduğumuz sonuçlar ciddi bir ivme kazanmıştır.
Bir tarafta Avrupa ve Ortadoğu'daki pazar payımızı arttırmış olarak; diğer tarafta Asya ve Amerika'da pazara giriş ve buna müteakip varlığımızı arttırarak sürdürüyor olmak, yapılan planlamaların aşamalı olarak hayata geçirildiğini göstermektedir. Bir örnek vermek gerekirse her ülkenin kendi içerisinde pazar girişi çeşitli zorluklar barındırırken, sertifikasyon ve süreçleri de birbirinden farklı olmaktadır. Örnek vermek gerekirse; belirlenen ürün gruplarında Amerika pazarı dolayısıyla Orta Doğu ve diğer pazarlarda da önem arz eden FDA Belgesi / Ruhsatı alınmıştır. Ülke içi ve ülke dışındaki bölgesel partnerlerimizle süreç hızını ve ivmesini korumaktadır.
Pandemi sürecine değinecek olursak bütün dünyanın kapılarını kapattığı sürede bizler üretimimizle, ülke tıbbi dezenfektan ihtiyacının karşılanmasında "birinci" şirket olarak yerimizi aldık. Gerek ülkemizin gerek Avrupa ülkelerinin çoğunun dezenfektan ihtiyacını karşılayan lider, öncü üretici firma konumumuzu sürdürdük.

Son olarak gelecek hedefleriniz hakkında neler söylersiniz?
Geleceğe dönük yeni projelerimiz muhakkak ki var. Bütün üretim tesisi ve fabrikalarımızda, AR&GE ekiplerimiz çalışmalarını sürdürürken ülkemizin nadide bilim insanlarıyla birlikte birçok konuda araştırma ve geliştirme süreçleri devam etmektedir. Yakın zamanda piyasaya arz edeceğimiz birçok yeni ürünle; yenilik dediğiniz zaman biz, çözüm dediğiniz zaman KAF GRUP aklınıza gelecektir. KAF ŞİRKETLER GRUBU; insan ve çevreye duyarlı, saygılı, üretim ve pazarlamada sürdürülebilir politikası olan bir şirkettir. Hedefimiz orta vadede bir dünya markası olmaktır.

As Kaf group health services, we take every step by developing and evolving with our hand-skin antiseptics, ready-to-use surface disinfectants, concentrated environment disinfectants, and with the vessel sealing device, which continues R & D studies and has an important place in our structure.

We work for Technical Support, Sales and Marketing with our strong network throughout Turkey and more than 60 teammates. With the variety of products we have, to many countries of the world; We export from France to Switzerland, from the Philippines to Korea, from Saudi Arabia to Jordan, from Brazil to Singapore.

KAF GRUP SAĞ. HİZM. İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. As our headquarters is in Istanbul, we have a closed area of 15.000 m2 in Van and Istanbul; There are GMP certified Medical Device Sterilization units in Class 1000, 10.000, 100.000 production areas; Disinfectant Group, Antibacterial Wipes and Vascular Sealing Devices used in hospitals are produced and exported to more than 50 countries. More than 25 years of experience of our board members in the medical sector also strengthens us in domestic and international markets.



Fabrika Otomasyonunda Dünya Lideri FANUC Türkiye'de Yatırımlarına Hız Verdi

Makine, robot ve otomasyon sistemleri üreticisi FANUC , dünya genelinde 7 kıtada 750 bin robot ve 27.5 milyonun üzerinde toplam ürün kurulumuyla faaliyetlerini sürdürüyor. Türkiye'de de önemli yatırımları olan FANUC, fabrika otomasyon çözümleri konusunda müşterilerine özel çözümler de sunuyor. FANUC Global, Türkiye'de merkez ofis inşa etmeyi planlıyor. İstanbul Sancaktepe'de 15 milyon euro yatırımla 10 bin metrekarelik bir alana FANUC Türkiye'nin yeni akıllı bina yatırımı gerçekleştirilecek. FANUC Türkiye Genel Müdürü Teoman Alper Yiğit Sağlık Dergisi'ne FANUC'u ve yeni yatırımları anlattı.



TEOMAN ALPER YİĞİT

Sn. Teoman Alper Yiğit bey öncelikle sizi ve firmanızı tanıyabilir miyiz?

2010 yılında Bahçeşehir Üniversitesi Mekatronik bölümünden mezun olduktan sonra Galatasaray Üniversitesi Micro MBA programını tamamladım. İş hayatına pnomatik, elektro-pnömatik sektöründe ve satış alanında başladıktan sonra robotik, makine ve kontrol sistemleri sektöründe görev aldım. Daha sonra ise FANUC Türkiye ekibine katıldım. Bakım, eğitim, yedek parça gibi satış sonrası hizmetlerde bir süre görev yaptıktan sonra servis bölümünün yöneticiliğine geçtim. FANUC'un güçlü marka kimliğinin satış sonrası hizmetlere yansıtılarak müşteri memnuniyetinin artırılması için farklı stratejiler geliştirdim. Bir yıl sonra satış müdürü oldum. CNC, Robot ve Robomachine grubu ürünlerinin satış faaliyetlerini yönettim. FANUC Türkiye'de her birimde görev yaptıktan sonra 2015'ten bu yana ise genel müdür görevini üstleniyorum.

FANUC olarak bugün dünya genelinde 7 kıtada 750 bin robot ve 27.5 milyonun üzerinde toplam ürün kurulumumuzla faaliyetlerimiz devam ediyor. Müşterilerimize satış, teknik destek, Ar-Ge ve müşteri

THE FACTORY AUTOMATION COMPANY

FANUC

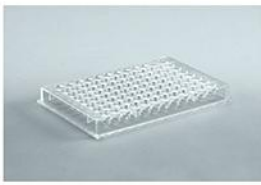
Arttırılmış enjeksiyon hızı ve basıncı ile Yeni ROBOSHOT α-S*i*B serisi plastik enjeksiyon makinelerini keşfedin!













ROBOSHOT α-S*i*B serisinin öne çıkan özellikleri:

- Yüksek performanslı FANUC PANEL iH Pro kullanıcı arayüzü
- Tak ve çalıştır FANUC robotlarının kusursuz entegrasyonu
- Enjeksiyon vidasına bağlı bilezik aşınmalarının öngörülebilir tespitini yapabilen yapay zekalı geliştirilmiş fonksiyon
- 150 kN ile 5000 kN arası mengene kilitleme kuvvetleri
- Dünya çapında en düşük enerji tüketimi
- Optimize edilmiş kalıp kapama kuvveti ayarı
- Standart olarak FANUC Precise Metering 2+3 hassas gramaj kontrolü

WWW.FANUC.EU/TR

hizmetlerini içeren 360 derece hizmet ağı sunuyoruz. 271 şubede 9300'den fazla personel hizmetimizle otomasyon sistemlerinin geliştirilerek, kullanım kolaylığı ve üretim kalitesinin arttırılması yönünde hizmetlerimiz devam ediyor. Kesintisiz üretim kapasitesi sayesinde, 72 saat insan müdahalesi olmadan farklı kullanıcı beklentilerini karşılayabilmek adına yeni projeler de geliştiriyoruz. Üretim merkezimizde karanlık fabrika otomasyonuna yapmış olduğumuz yatırımların karşılığını en verimli şekilde alarak ileri teknolojili robotların yeni robotların üretimini yapabildiği bir sistemle faaliyet gösteriyoruz. Karanlık fabrikalarımız uzaktan kontrol edilebiliyor ve böylelikle robotların gece boyu üretim yapmaları mümkün olabiliyor.



Ürünleriniz, hizmetleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

Geniş ürün grubumuz ile birlikte fabrika otomasyon çözümleri konusunda müşterilerimize özel çözümler sunabiliyoruz. Bu anlamda partner olarak çalıştığımız çok sayıda önemli müşterimiz bulunuyor. Örneğin, kozmetik sektöründe faaliyet gösteren bir müşterimizin fabrikasında Roboshot Full Elektrikli Plastik Enjeksiyon Makinalarımız ve robotlarımız ile full otomasyon konseptinde çalışan sistemlerimiz bulunuyor. Ortak haberleşme platformu sayesinde ürünlerin hızlıca birbiri ile haberleşiyor olması devreye alma sırasında ve üretim esnasında ciddi kullanım kolaylıkları sunuyor. Full Elektrikli Plastik Enjeksiyon makinamız Roboshot sayesinde üretim alanında oldukça temiz bir çalışma ortamı ve ciddi oranda enerji tasarrufu sunuyoruz. Ayrıca robotlara entegre olarak çalışan kamera çözümleri ile robotlar daha esnek üretim şartlarında çalışabiliyor. Bu teknolojik altyapı sayesinde müşterilerimize birbiriyle haberleşen, kesintisiz iletişim kuran ve en verimli şekilde çalışan otomasyon çözümleri sunuyoruz.

Sizi sektörde diğer firmalardan ayıran özellikleriniz nelerdir, firma olarak farkınızı nasıl ifade edersiniz?

Üretimde yeni iş yapış modelleri gündeme geldikçe biz de kendimizi sürekli yenileyerek trendlere hızla adapte oluyoruz. Bu noktada geçtiğimiz yılın son ayında plastik endüstrisi alanındaki en önemli fuarlarından biri olan Plast Eurasia İstanbul'da tanıttığımız % 100 elektrikli plastik enjeksiyon makinesi ROBOSHOT'ın yeni serisi ROBOSHOT α-SiB, fark yaratan en güncel ürünümüzden biri.

Bir önceki nesil ROBOSHOT modellerine göre hızı ve esnekliğiyle öne çıkan α-SiB modeli, tamamen elektrikli olması sayesinde karbon dengesini iyileştirmek isteyen işletmelere ideal çözüm sunuyor. Yeni seri; kalıp üreticileri, tıbbi teknoloji ve otomotiv mühendisliği gibi önemli sektörlerdeki yüksek hassasiyetli plastik parça üreticilerine hitap ediyor. α-SiB makinelerinin öne çıkan birçok özelliği arasında kullanıcıların ister klasik yöntem olan butonlarla isterlerse akıllı telefon benzeri dokunmatik ekran ve kaydırma fonksiyonlarıyla kullanabilecekleri 21.5" HD FANUC PANEL iH Pro ekran da yer alıyor. Ayrıca birden fazla vida çapı, yeni enjeksiyon ünitesi boyutları ve daha yüksek enjeksiyon basınçları standart olarak sunuluyor.

Dünyada ve Türkiye de Tıbbı Cihaz Sektörünün Konumu Hangi Aşamadadır?

Özellikle Koronavirüs'ün küresel yayılımı sonrasında tıbbi cihaz üretimi konusunda dünya da ciddi sıkıntılar yaşanmaktadır. Günden güne artan bir pazar haline gelen sağlık hizmetleri dünya ekonomisini derinden etkileyen sağlık harcamalarına sebep olmaktadır. Ülkemizde de günden güne gelişen medikal sektörü ve buna bağlı olarak tıbbi cihaz üretiminde ki artışlar firmaları üretim de verimliliği arttırmaya ve en uygun çözümler ile üretim yapmaya yönlendirmiştir.

Özellikle Türkiye konumu itibari ile son dönemde tüm Dünya'da yaşanan tedarik zincirinde ki problemlerden en az etkilenen ülkelerden birisidir. Dolayısı ile özellikle son dönemde Avrupa ülkeleri medikal sektöründe ki talep ve ihtiyaçları için Türkiye'ye yönelmektedir. FANUC olarak insanlığın yararına olan her projede, minimum ticari kaygı ve beklenti ile yaklaşarak firmalarımıza gerek teknik destek ve bilgi sağlama konusunda, gerekse uygun makine, robot ve otomasyon sistemlerini temin etmek adına yoğun çalışmalar yapıyoruz. Son dönemde firmalardan gelen yoğun taleplerden de anladığımız kadarıyla hem tıbbi cihaz üretimi özelinde hem de medikal sektörü adına Türkiye pazarı büyük bir gelişime göstermektedir.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Öncelikle FANUC olarak müşterilerine çözüm ortağı mantığı ile yaklaşan bir firmayız. Müşteri ve müşteri adaylarımızın gerçekleştirmek istedikleri projeler ile ilgili olarak detaylı verileri aldıktan sonra, sektör bilgi ve becerilerimiz ile FANUC ürünlerinin üst düzey teknolojilerini birleştirerek en uygun makine veya robot sistemlerinin seçimini yapıyoruz. Ürün bazlı gerçekleştirdiğimiz projelerimiz de, en düşük üretim maliyeti ile maksimum verimliliği hedefliyoruz. Bu mantık üzerine kurmuş olduğumuz pazarlama faaliyetlerimiz doğrultusunda uzun ömürlü ve geniş yelpazeli FANUC ürünlerini müşterilerimiz ile buluşturuyoruz.

Ayrıca pazarlama stratejimizi sektörel bazda ayırarak, her sektörün ihtiyacı olan özellik ve donanımda ki FANUC ürünlerini firmalarımıza kazandırmayı hedefliyoruz. Özet olarak yapılan her işte en iyisini sunmayı hedefleyen FANUC stratejisini pazarlama faaliyetlerimize de yansıtarak çözüm ortaklarımıza en iyi teknik alt yapı ile doğru ürünleri sunuyoruz. Köklü teknoloji alt yapısı ve otomasyon tecrübesine sahip olan firmamız, pazarlama faaliyetlerinde satıcı firma mantığı ile değil, teknoloji sunan ve gerekli teknik alt yapısını müşterilerine kazandıran bir yaklaşım ile hareket etmektedir.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

FANUC olarak 1993 yılından bu yana Türkiye'deki kullanıcılara servis hizmetlerini sürdürüyoruz. O tarihten bu yana faaliyet alanlarımız ve hizmet verdiğimiz sektörler sürekli olarak genişledi. Satış, teknik destek ve operasyon departmanlarının bünyemize eklenmesiyle birlikte Türkiye'nin stratejik sektörlerine de 2012 yılından bu yana katma değer sağlıyoruz. Gittikçe artan geniş bir uygulama ve müşteri yelpazesine optimize çözümler sağlıyor; güçlü yedek parça stokumuz, üçte biri genç mühendislerimiz ve uzman servis personellerimizle satış sonrası hizmet konusunda kapsamlı hizmet sunuyoruz.

FANUC'un Türkiye pazarına verdiği önemi gösteren bir diğer konu da Avrupa'daki ikinci tamir merkezinin burada yer alması. FANUC Türkiye İstanbul Merkez binasının içinde, yaklaşık 1.500 metrekare alanda Avrupa Merkez Tamir Merkezi ile bire bir konseptte oluşturulan ve yüksek bir yatırım bütçesiyle kurulan FANUC Türkiye Tamir Merkezi'nde birbirinden farklı ürünlerin tamiri uzman ekibimiz tarafından gerçekleştiriliyor.

Bunların yanı sıra FANUC Global'in Türkiye'de merkez ofis inşa etme hedefi de mevcut. İstanbul Sancaktepe'de 15 milyon euro yatırımla 10 bin metrekarelik bir alana FANUC Türkiye'nin yeni akıllı bina yatırımı gerçekleştirilecek. FANUC'un Türkiye'deki partnerleri ve çözüm sağlayıcılarının da ürünlerini sergileyebileceği teknolojik bir showroom alanı olacak merkez ofisimiz, öğrencilerin yeni projeler gerçekleştirebilecekleri çalışma alanlarına sahip olup, teknolojik eğitim salonları ve seminer organizasyonları için bir konferans salonu içeren yeşil bina konseptine de uygun olacak.

Son olarak eklemek istedikleriniz..

FANUC olarak kullanıcı dostu teknoloji üretmek her zaman önceliklerimiz arasında yer alıyor. Gerek yeni görüntü işleme sistemlerimiz, gerekse diğer yardımcı sistemlerimiz açısından her zaman kolay çalıştırılabilen, kolay programlanabilen ve sahada kullanıcının ihtiyacı olan tüm gereksinimleri de maksimum seviyede sağlayabilen uygulamalar öncelikli gelişim hedeflerimiz arasında yer almakta. Bu sistemleri ayrıca yapay zeka sistemlerine entegre etmenin de ürünlerin çalışma performanslarına etkilerinin farkında olup bu hususta gelişmelere oldukça önem veriyoruz.



Philips'in Ingenia Ambition 1.5T MR Görüntüleme Sistemi Memorial Ataşehir Hastanesi'nde Kuruldu

Philips'in sağlık sistemlerine sunduğu yeni çözümü, BlueSeal magnet teknolojisine sahip Ingenia Ambition 1.5T MR, Türkiye'de ilk kez Memorial Ataşehir Hastanesi'nde kuruldu. Radyoloji bölümlerinin günlük operasyonlarının temelini oluşturan ve çeşitli hastalık tanılarında sağlık profesyonellerini destekleyen Philips Ingenia Ambition 1.5T MR, Memorial Ataşehir Hastanesi'nin sürdürülebilir kaynaklarla, hızlı ve etkin bir şekilde daha fazla hastaya hizmet vermesinde önemli bir etki sağlayacak.

Bu önemli iş birliği ile ilgili **Philips Türkiye CEO'su Haluk Karabatak** "BlueSeal magnet teknolojisine sahip Ingenia Ambition 1.5T MR cihazımızı In-Bore çözümü ile birlikte kullanmaya başlayan Memorial Ataşehir Hastanesi, özellikle klostrofobik veya pediatrik hastalara sunduğu daha iyi bir çekim deneyimi ile hastalarına konfor sağlıyor. Ingenia Ambition 1.5T MR her yönüyle çevre dostu ve sürdürülebilir bir yatırım" dedi.

"Manyetik Rezonans Görüntüleme'nin" teşhis ve terapi kılavuzluğu konusunda ender özelliklere sahip olduğunun altını çizen **Philips Türkiye CEO'su Haluk Karabatak**, helyum gerekliliği ve kurulum alanı konusunun ise hastanelere önemli operasyonel yükler getirdiğini belirtti.Karabatak, Philips'in bu konuya eşsiz teknolojisi BlueSeal ile çözüm getirdiğini söyleyerek, magneti soğutmak için gerekli sıvı helyum miktarını önemli ölçüde (mevcut kullanımın binde 5'ine) azalttıklarını açıkladı. Bu sayede, hastanelere daha küçük alanlarda ve daha esnek kurulum imkanı sağlanarak, helyum, magnet ya da kullanıcı hatası kaynaklı operasyonel kesintiler meydana gelmesi halinde normal operasyonlara daha hızlı geri dönüş de dahil olmak üzere önemli faydalar sunuluyor.

Memorial Ataşehir Hastanesi'nde Türkiye'deki ilk kurulumu gerçekleşen Ingenia Ambition 1.5T MR sistemi için radyolog Prof. Dr. Pınar Polat Suma ise şu şekilde belirtti: "Manyetik rezonans görüntüleme tekniklerinde hasta deneyimi dikkat ettiğimiz en önemli konulardan biri. Ingenia Ambition BlueSeal magnet teknolojisi ile helyumsuz MRG imkanı bizi son derece mutlu ediyor. Helyumsuz MRG teknolojisi ile klinik teşhis çıktılarından feragat etmeksizin, tüm hastalarımıza güvenle tarama yapabiliyoruz. Ayrıca beyin incelemelerinde kontrast madde alerjisi olan hastalarda kontrast madde kullanmadan yaptığımız faz geçiş incelemesi (4D Trance) ile güvenli hasta taraması konusunda merkezimiz ayrıcalıklı hale gelmiş durumdadır. Philips çalışanları ile aynı yöne bakabildiğimiz için birbirimizi anlamadaki gayretlerinden ve iş birliği yaklaşımlarından dolayı tüm çalışanlarına teşekkür ediyoruz".

Çok daha güvenilir klinik sonuçlar için Ingenia Ambition 1.5T MR sistemi

Philips Türkiye, acil durum helyum tahliyesi için bir havalandırma borusuna ihtiyaç duymayan ve normal magnetlerden daha hafif olan BlueSeal' ın en yeni teknolojisi ile geliştirilmiş teşhis yetenekleri ve verimlilik ihtiyaçlarını destekleyen Ingenia Ambition 1.5T MR sistemi için Memorial Ataşehir Hastanesi ile çeşitli bakım ve cihaz yaşam döngüsü hizmetleri için de iş birliği içerisinde olacak. Bu gelişmiş cihaz teknolojisi ile çok daha güvenilir klinik sonuçlar alınması hedeflenirken, etkileyici ambiyans çözümleriyle de tüm MR tetkikleri boyunca hastaları rahatlatmak, onlara rehberlik etmek ve genel deneyimlerini iyileştirmek mümkün olacak.

PHILIPS

Ingenia Ambition 1.5 T

MR Görüntülemede Yenilikçi Çözüm

Hastalarınıza en iyi klinik MR hizmetlerini sunmaya çalışırken birçok zorluk ve belirsizlikle karşılaşabilirsiniz. Philips Ingenia Ambition 1.5 T, MR operasyonlarınızda gerçekleşebilecek olası helyum komplikasyonlarını ortadan kaldırarak, hastalara ve sağlık profesyonellerine güvenilir, verimli ve ayrıcalıklı bir hizmet sunma yeteneği kazandırır. Philips Compressed SENSE uygulama tekniği, temassız kılavuzlu hasta konumlandırma ile görüntü kalitesinden ödün vermeden tarama süresinde %50'ye kadar daha hızlı[1] sonuçlar elde etmenize yardımcı olur. Compressed SENSE'in eşsiz yetenekleriyle MR operasyonlarınızda hızlı ve etkili çözümleri keşfedin!

innovation you



Philips helyumsuz MR cihazlarını keşfedin
www.philips.com/ambition

1.Compressed SENSE özelliği olmayan Philips görüntüleme cihazlarıyla karşılaştırıldığında.

MEDNETIC

Endoskopi Aksesuarları
Endoscopy Accessories

Taş Çıkarma Balonu
Stone Extraction Balloon

Sfinkterotom
Sphincterotome

Basket Kateter
Extraction Basket

Polipektomi Snare
Polypectomy Snare

E.R.C.P Kateteri
E.R.C.P Catheter

Yabancı Cisim Forsepsi
Grasping Forceps

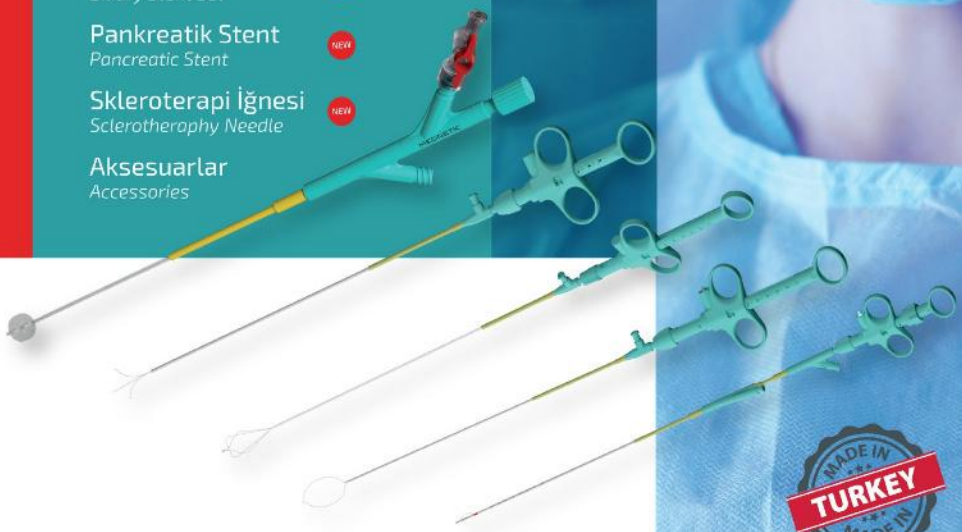
Biliyer Stent
Biliary Stent

Biliyer Stent Set NEW
Biliary Stent Set

Pankreatik Stent NEW
Pancreatic Stent

Skleroterapi İğnesi NEW
Sclerotherapy Needle

Aksesuarlar
Accessories



info@mednetic.com.tr

www.mednetic.com.tr



MEDNETIC

Endoscopy Accessories



TÜRKİYE'NİN
EN BÜYÜK
SAĞLIK SEKTÖR
BULUŞMASI

OHSAD

Sağlıkta Ortak Çözüm Toplantıları 12

23-27 Mart 2022

Cornelia Diamond Otel - Antalya

"Sağlıkta Ortak Gelecek"

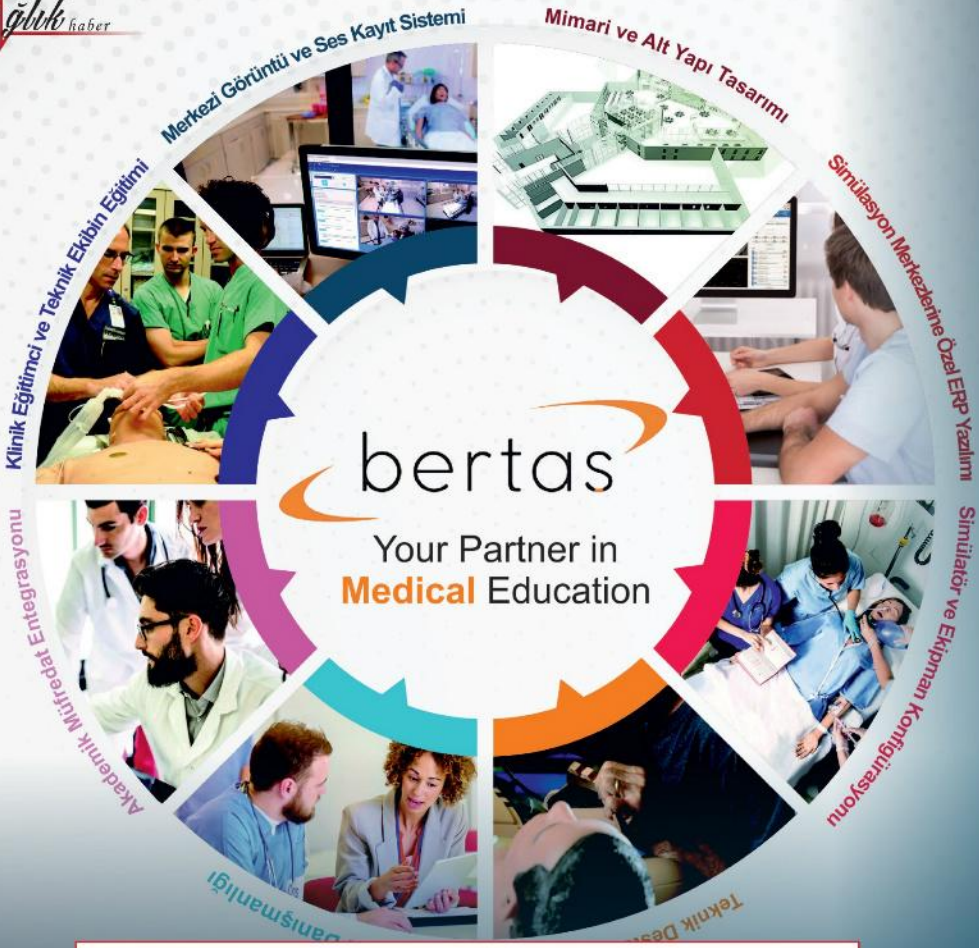
www.ohsadkurultayl.org

OHSAD

ÖZEL HASTANELER VE SAĞLIK KURULUŞLARI DERNEĞİ
Ergenekon mah. Cumhuriyet Cad. Kent Apt.
No:137 K: 7 D:14 Şişli / İstanbul
Tel: (0212) 247 07 00 Faks: (0212) 247 07 05
www.ohsad.org

DEKON
CONGRESS & TOURISM

ORGANİZASYON SEKRETERYASI
Yişmo İ. Bilgesi, Çitlembik Çıkmazı No:1
Zekeriyaköy, 34450 Sarıyer/İstanbul
Tel: (0212) 347 63 00 • (0212) 347 63 63
www.dekongroup.com



Bertas AS, General Manager, Galip Resul Mercan "Turkey, should not fall behind, when it comes to investing in Simulation for Medical Education"

The use of simulation systems in medical education is growing rapidly worldwide. Bertas pioneers the medical education market in Turkey, install s simulation systems for medical education at many reputable universities. In his statement to Saglik Dergisi, Bertas A.S. General Manager, Galip Resul Mercan, noted that even though Turkey's Healthcare Service Providers are technically and structurally in good condition, we are behind in the medical education of healthcare professionals. This issue must be addressed without further delay and at a national level, starting with universities, eventually being addressed in all education centers. This can only be done by creating regulations about medical education and also a medical simulation plan focused on educational needs, finally creating a staggered investment system.

The leader in medical simulation system installations and services in Turkey Bertas A.S, is working hard towards bringing Turkey on par with rest of the world. We discussed the progress and future of medical simulation systems in Turkey with Bertas A.S. General Manager, Galip Resul Mercan.



"Sağlık Profesyonellerine Yönelik Yüksek Teknolojili Eğitim Ürünleri ve Çözümleri Neredeyse Her Türlü Tıbbi Senaryoyu Gerçekleştirmek Mümkün"

Teknolojinin hızlı gelişimi tıp eğitimine de yansıyor ve önemli avantajlar sunuyor. Her türlü tıbbi senaryonun simüle edilebilmesi tıp öğrencileri ve uzmanlarına hastayla karşılaşmadan önce önemli deneyimler kazandırıyor. Hasta simülasyonları kadavra bağışının çok yetersiz olduğu ülkemizde daha da önem kazanıyor. Tıp fakülteleri, hemşirelik fakülteleri, diş hekimliği fakültelerinin eğitim amaçlı kullanımlarına yönelik yüksek teknoloji ürünleri olan hasta simülatör çözümleri sunan Bertaş A.Ş. sağlık sektöründe 35 yıllık tecrübesiyle Türkiye'de önemli bir boşluğu dolduruyor. Bertaş. A.Ş. Genel Müdürü Galip Resul Mercan ile vermiş olduğu hizmetler ve geleceğe dönük hedeflerini konuştuk.

Galip Bey, şirketinizin kısa tarihçesi ve faaliyet alanları ile ilgili bilgi alabilir miyiz?

Bertaş A.Ş. 1987 yılında kurulmuştur. Ankara ve İstanbul merkezlerimizde toplam 28 çalışanımız ile faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz.

Çalışan sayımıza ek olarak eksikliklerimiz ve ihtiyaçlarımız doğrultusunda dönemsel veya belirli bir düzende doğru danışmanlık hizmetleri aldığımızı (teknik danışmanlık, hukuki danışmanlık, klinik danışmanlık vs gibi) ve beraber çalıştığımız danışmanlarımızı şirketimizin ayrılmaz bir parçası, paydaşı olarak gördüğümüzü özellikle belirtmek isteriz.

Ana faaliyet konumuz; tıp fakülteleri, hemşirelik fakülteleri, diş hekimliği fakülteleri ve askeri/sıhhiye amaçlı sağlık eğitimine yönelik, mezuniyet öncesi ve mezuniyet sonrası eğitim laboratuvarları ve simülasyon merkezleri tasarlamak, tedarik etmek ve satış sonrası destek hizmetlerini vermektir.

Bu merkezde Türkiye temsilcisi olduğumuz üreticilerin yüksek teknolojili ürün ve çözümlerine ek olarak, stratejik iş ortaklarımızla beraber tasarladığımız ve geliştirdiğimiz ciddi oyun bazlı yazılımlar, 3D sanal gerçeklik yazılımları ve arttırılmış gerçeklik yazılımlarından oluşan kendi ürün ve çözümlerimizi yurt içi ve yurt dışındaki kullanıcıların hizmetine sunmaktayız.

Hangi ürün ve hizmetleri piyasaya arz ediyorsunuz? Sizi benzer hizmetler sunan firmalardan ayıran özellikleriniz neler?

Tıp fakülteleri, hemşirelik fakülteleri, diş hekimliği fakültelerinin eğitim amaçlı kullanımlarına yönelik yüksek teknoloji ürünleri olan hasta simülatörleri, cerrahi simülatörler, manken ve beceri maketleri, sanal hastalar, wet lab, vivarium gibi ürünleri ve çözümleri, birimsel bazda veya anahtar teslimi projeler geliştirerek tedarik etmekteyiz.

Kurumların eğitim hedeflerine ulaşabilmeleri için var olan eğitim müfredatlarını yüksek teknolojili ürün ve çözümlerimizle ihtiyaca uygun ve doğru şekilde entegre edebilmemiz en önemli farkımızdır.

"YÜKSEK TEKNOLOJİYE ODAKLANMAMIZ GEREKİYOR"

Sizin için üretim ve tıp eğitimi ne anlam ifade ediyor?

Üretimi, bir ihtiyaçtan yola çıkarak farklı kaynakları kullanıp yeni bir şeyi ortaya koyma işi olarak tanımlayabiliriz.

Ülkemizde farklı sektörlere özel sanayiler ve yan sanayiler oluşmuş olmasına rağmen henüz dünya ile rekabet edebilecek konumda değiliz. İstisnalar olabilir ama neredeyse tüm sektörlerde dünyadaki toplam ticaretin %1'ine karşılık geliyoruz. Nüfusumuzu dünya nüfusu ile oranladığınızda yine %1 rakamını görüyoruz. Bunu değiştirmemiz, dünya ticaretinde daha fazla yer almamız gerekiyor.

Doğrudur, bunun yolu üretimden geçiyor. Tüm yer üstü ve yer altı kaynaklarımızı dikkate aldığımızda ülkemizin henüz yeterli düzeyde üretim yapan bir konumda olmadığı gerçeğini biliyoruz. Ancak üretimi tanımlarken ve üretim konuşurken hem rekabeti hem de karlılığı sağlayacak seviyede fiyatlanamayan, ortaya çıkan fiyatıyla satılamayan bir üretimi konuşmamalıyız. Üretim faaliyetleri sonucunda elde edilen tüm ürün ve hizmetlerin doğru değerleriyle satılabiliyor olması gerekir. Bunun olabilmesi için yüksek teknoloji kullanımına olanak sağlayan, özgün fikirlerle geliştirilip üretilen, kısacası değer yaratan üretimlerin arttırılması esastır. Aksi taktirde rekabetçi dünyamızda ne üretirseniz üretin, ürettiğiniz ürün ve hizmetleri doğru fiyatlarla arz edemez, satamazsınız.

Bu döngünün kırılması için Türkiyemizin ister tarım, gıda ve hayvancılık ile ilgili üretimde ister sanayiye dayalı üretimde yüksek teknolojiye odaklanması, sadece akademik amaçlı değil, gündelik yaşamda kullanılacak, ihtiyaçlara yanıt verecek, satılabilir ürün geliştirilmesine yönelik gerçekçi ve uygulanabilir AR&GE politikaları geliştirmesi, istisnasız her seviyede eğitime yatırım yapılması gerektiğine inanıyoruz. Eğitim bir süreçtir ve akademik eğitim, mesleki eğitim, hedefe ulaşmanın en önemli unsurlarıdır.

Binalar, laboratuvarlar, alet ve cihazlar tabiki çok önemli. Ancak her şeyden önce iyi eğitimcilere, öğretmenlere ihtiyacımız var. Önce buradan başlamamız, iyi eğitim ve öğretim verecek, dünyayı takip eden, dünya ile rekabet eden insan kaynağına yatırım yapmamız gerekiyor.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? İhracat yapıyor musunuz?

Uzun yıllardır yurt dışında takip ettiğimiz kongreler, toplantılar ve fuarlar var. Bunlar sayesinde iyi bir network oluşturduğumuzu söyleyebiliriz.

Yurt dışında sağlık profesyonellerinin eğitimine yönelik merkezleri tasarlamak ve bu merkezleri anahtar teslimi tedarik etmek, bunları bir proje mantığı ile pazarlamak ve satmak önem verdiğimiz konular. Bu kapsamda dönem dönem proje bazlı ihracat yapıyoruz. Ancak bunu dönemsel değil, sürekli yapabilmemiz ve ana faaliyet konumuzla sadece Türkiye'de değil, Türkiye'ye komşu bölgelerde önemli bir oyuncu haline gelebilmemiz lazım. Bu konuda kat edilecek uzun bir yolumuz olduğunu söylememiz doğru olur.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?



Önümüzdeki dönemin, stratejik iş ortaklarımızla birlikte, herkesin kendi konusunda tecrübe ve birikimlerini iyi bir takım çalışmasıyla ortaya koyduğu, üretici kimliğimizin daha da öne çıkacağı bir dönem olmasını arzu ediyoruz.
2015 yılından bugüne kadar stratejik iş ortaklarımızla birlikte iyi bir takım çalışması ile toplam 5 tane TÜBİTAK Projesi geliştirdik. Bunların 4 tanesi desteklenmeye layık görüldü ve bu projeler ürüne dönüştü. Bununla yetinmeyip bu ürünlerin ÜR&GE aşamasını tamamlamak amacıyla işinde uzman mühendislik firmalarından danışmanlık desteği aldık ve ürünlerimizi pazara arz edilebilir hale getirdik.

Bugün pazarlama ve satış faaliyetlerimizin merkezinde olan bu 4 tane ürünümüzün sayısını arttırmak, her sene yüksek teknolojili yeni ürün ve hizmetler geliştirebilmek, dolayısıyla hem AR&GE hem de ÜR&GE faaliyetlerimiz için daha fazla bütçe ayırabilmek, düzenli olarak yurt dışında oluşturacağımız bayiliklerle sadece proje satışı değil, yüksek teknoloji ürünleri ağırlıklı satışlar ve ihracatlar yapmak hedefindeyiz.

Bertas *was established in 1987 and specialized in designing, equipping, and delivering turn-key healthcare education and training centers using high-tech solutions. Such as; patient&surgical simulators, skill trainers, anatomy & wet-labs.*

The provided scope of services for an education&training center are as follows;

- ***Conceptual design,***
- ***Architectural design&design review,***
- ***Room-by-Room planning and infrastructure design,***
- ***Designing and equipping the learning management system with the education and training center,***
- ***Integration of the task trainers, medical&surgical simulators, medical devices&equipment with the academic curriculum,***
- ***Providing clinical training and train the trainee programs***

PrizmaNet Sabomar ve Medizer Markası İle Sağlık Sektöründe Yerini Sağlamlaştırıyor

Sabomar ve Medizer markası ile doktor ve hemşirelerin kullandığı terlik, maske, sandalet, ayakkabı üretimi gerçekleştiren ve yurt içi ve yurt dışına pazarlayan PrizmaNet 70 kişilik ekibiyle sağlık sektörüne hizmet veriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan PrizmaNet Kurucu ve CEO'su A. Bilal Erbek, İç ve dış pazara Medizer kalitesini sunmak ve halihazırda var olan marka değerlerini en üst seviyeye yükseltmeyi hedeflediklerini söyledi.


A.BİLAL ERBEK

İlk olarak firmanızı kısaca tanıyabilir miyiz?

Dijital satış temelli olarak 2007 yılında kurulan firmamız çevresindeki eczane gruplarına medikal ve tıbbi ürünler pazarlayarak faaliyete başlamıştır. Sağlık sektöründeki medikal ürün yoğunluğu sebebiyle dikeyde bir ticaret alanına girmeyi tercih ederek ortopedik terlik ve ayakkabı ürünleri ile faaliyetlerine devam etmiştir. Sabomar markası adı altında internet üzerinden Türkiyede ve dünyanın birçok ülkesinde genel itibariyle doktor ve hemşirelerin kullandığı terlik modelleri üretmiştir. Pandemi öncesinde de satışını yapmış olduğu cerrahi maskelerin ihtiyaç arz etmesinden dolayı bu alanda yatırımlarını yapmıştır. Medizer markası adı altında üretmiş olduğu medikal maskeler ülke çapında büyük ilgi görmüştür. Ayrıca firmaların logolu maske talepleri için hizmet vermektedir. 70 kişilik ekibimizin emeğiyle günlük 700.000 üretim kapasitesine sahibiz.

Ürünleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

Medizer markası adı altında dört farklı seri çıkarmaktayız. Hastane serisi diye adlandırdığımız ürünler tamamen meltblown kumaş ile üretilip TipIIR standartlarını taşımaktadır. Mouds serisi günlük yaşantısında standart maske kullanmayı sevmeyenler için düşünülmüş ve ona göre tasarlanmıştır. Sağlığa zararlı olmayan bir baskı teknolojisi ile üretilmektedir. Çocuk serimiz, çocuklarımızın güvende olmaları ve maske kullanımına teşvik etmeyi amaçlayarak, farklı tasarımlar ile oluşturmuş olduğumuz bir serimizdir. Qzer serisi ise N95 FFP2 koruyucu katman kullanılarak üretilmiştir. Nefes alabilme kolaylığı, rahat konuşma imkanı ve 5 katmanlı koruma sağlar.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Tek makine teknolojisiyle maskelerimiz kumaş girer maske çıkar tipi makinelerden insan faktörünü en aza indirecek şekilde üretilmektedir. Mouds serisi maskelerimizde her giyim tarzına uygun maske takmayı teşvik edecek tasarımlar üretmeye çalışıyoruz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

İnsanların bizden ne istediği ve biz onlara ne sunabiliriz sorularına cevap aramak her zaman öncelik verdiğimiz bir konu olmuştur. Buradan ilerleyerek stratejilerimizi geliştirmeye devam ediyoruz bu nedenle pandemi süreci bizi ticari olarak olumsuz etkiledi diyemeyiz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

AR-GE ekibimiz yeni projeler hakkında çalışmalar yürütmektedir. İç ve dış pazara Medizer kalitesini sunmak ve halihazırda var olan marka değerimizi en üst seviyeye yükseltmek ana hedeflerimizdendir.

PrizmaNet, which produces slippers, masks, sandals, shoes used by doctors and nurses under sabomar and Medizer brand and markets them domestically and abroad, serves the health sector with its 70-person team.

A. Bilal Erbek, Founder and CEO of PrizmaNet, told The Sağlık Magazine that they aim to offer Medizer quality to the domestic and foreign market and to maximize existing brand values.



FFP2
Q-ZER

medizer
SURGICAL
FACE MASK



prizmaNet
Medikal Tic. San. Ltd.Şti

medizer.net

+90 212 909 44 44

AVRASYAMED MEDİKAL Genel Müdürü Deniz Birinci:

"Distribütör Firma Olarak Giriş Yaptığımız Sektörde, Onuncu Yılımızda Üretici ve İhracatçı Kimliğimizle Devam Ediyor Olmaktan Gurur Duyuyoruz"



Arab Health 2022-Dubai fuarı öncesinde Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan AVRASYAMED MEDİKAL Genel Müdürü Deniz Birinci, "kuruluşumuzun onuncu yılını, bir Türk üretici firma olarak Medione markamızla uluslararası bir fuarda ürünlerimizi Dünya pazarına sunarak kutlayacağız" dedi.

Avrasyamed Medikal, 2012 yılından itibaren medikal sektörde ithalat, satış ve pazarlama ağırlıklı olarak sürdürdüğü faaliyetleriyle birlikte kendilerinin asıl hedefi olan üretim için markalaşma ve AR-GE çalışmalarını sürdüren, 2020 Nisan ayından beri sektörde üretici kimliği ile de faaliyetlerine devam eden bir firma oldu. Türkiye'nin ilk ve tek Otomatik Turnike cihazını üreten firma, anestezi arabaları, ilaç arabaları, acil arabaları ile çok amaçlı cihaz taşıyıcı arabaları içeren medikal arabalar grubunu da ürün grubuna ekledi.

2013 yılında oluşturdukları tescilli markaları Medione markasının artık yurtiçinde tanınan ve aranan bir marka haline geldiğini belirten Deniz Birinci "kuruluşumuzdan beri ülke ekonomisine katkıda bulunmanın tek yolunun üretim modeli oluşturarak devam etmek olduğunu bilerek, bu hedefte adımlar attık, distribütör firma olarak giriş yaptığımız sektörde, onuncu yılımızda üretici ve ihracatçı kimliğimizle devam ediyor olmaktan gurur duyuyoruz" dedi.

"We Produce for the World in Türkiye"

Avrasyamed Medikal, which has been the distributor of important brands since 2012, has continued its R&D studies for production, which has been its main goal from its establishment. The company has been activating as a manufacturer since April 2020, which produces Turkey's first and only Automatic Tourniquet device, added a medical trolley group that includes anesthesia carts, medicine/nursing carts, emergency carts and multi-purpose device trolleys to its product panel.

We interviewed with Mr. Deniz Birinci who is General Manager of Avrasyamed Medikal before Arab Health 2022, Dubai exhibition. And he explains us that "We think that this exhibition

Turkey
Discover
the potential

MediOne®

Medical Trolleys



ETRG-110

ATGW-110





P2SWG-110



MT-75



MTYW-110



MTBW-110

YERLİ ÜRETİM

ISO

CE

www.medione.com.tr
info@medione.com.tr



Deniz Birinci, üretim/satış modelinin ithalat/satış modeline göre firması için de ülke ekonomisi için de daha fazla emek ve yatırım gerektirse de daha önemli olduğunu bir kez daha vurguladı.

Deniz Birinci, global pazar hedeflerinden bahsederek pandemi dolayısıyla daha önce uluslararası fuarlara katılım gösteremediklerini, Arab-Health 2022, Dubai fuarının kendileri için ilk yurtdışı fuar deneyimi olacağını söyledi. "Bu fuarın Orta Doğu ve Afrika pazarına giriş için önemli bir adım olduğunu düşünüyoruz. Bunun sonrasında diğer pazarlara da açılmamızı sağlayacak tanıtım aktivitelerine devam edeceğiz. Bu amaçla dijital global iş geliştirme ve B2B platformlarında üyeliklerimiz sürüyor. Tanıtım ve pazarlama çalışmalarımızın yanı sıra mevcut ürünlerimizi geliştirmek, model çeşitliliğini artırmak için AR-GE çalışmalarımıza hassasiyetle devam ediyoruz" şeklinde konuştu. Deniz Birinci ayrıca "Otomatik Turnike cihazımız hammadde ve işçilik kalitesi, tasarımı, teknik özelliklerinin yanı sıra ekonomik olarak da global rakipleriyle rekabet edebilecek düzeydedir. Medikal arabalarımız ise işlevsel tasarımı ve aksesuar çeşitliliği ile modellerin birbirine dönüştürülebilmesi özelliğine sahiptir. Ayrıca bu ürün grubumuzda da hammadde ve işçilik kalitesinden ödün vermedik. Bahsettiğim bu özelliklerle beraber ülkemizin coğrafi konumunun alıcıya getireceği taşıma maliyeti avantajı ile iç pazarda olduğu gibi dış pazarlarda da var olacağımıza inanıyoruz" diyerek sözlerini sürdürdü.

Deniz Birinci son olarak ise şunları söyledi: "Güvenilir, global bir Türk markası olmak yolundaki hedefimizde emin adımlarla yürümeye, Dünya için Türkiye'de üretiyoruz demeye devam ediyoruz. Medione olarak 2021 son çeyreği ve 2022'de özellikle ihracatımızı arttırıp, 2023'te yeni ürünümüzle hem iç hem de dış pazarda olmaya devam edeceğiz. Yaptığımız yatırımın karşılığını ise yurt içinde kamu ve özel sektör hastaneleri tarafından Yerli üretici olarak daha fazla desteklenerek ve tercih edilerek almak istiyoruz. "diyerek sözlerini tamamladı.

is an important step to enter the Middle East and Africa market. After that, we will continue our promotional & marketing activities that will enable us to expand into other markets. In addition this, we continue our R&D studies to improve our existing products and increase the variety of models." Deniz Birinci says "Our Automatic Turniquette device is at a level that can compete globally with its raw material and workmanship quality, design and technical features as well as it has affordable price. Our medical trolleys have the feature of transforming models into each other with their functional design and variety of accessories. Also we don't compromise on the quality of raw materials and workmanship in this product group too. We believe that we will exist in overseas market as well as in the domestic market, with the advantages of transportation cost because of our country's geographical location will bring to the buyer, together with these features I mentioned.

Deniz Birinci also says "We continue to take firm steps towards our goal of becoming a reliable and global Turkish brand, and to say that We produce for the World in Türkiye".



We Produce for the World in Türkiye

MediOne®

Automatic Tourniquet Device



Visit us:
Arab Health 2022, Dubai
Booth No: H7/H39



TRQ-2020

TRQ-2024
TRQ-2022





AVRASYAMED MEDİKAL

Tıbbi Cihazlar ve Ürünler Paz. San. ve Dış Tic. Ltd.Şti

YERLİ ÜRETİM

ISO

CE

Esenyurt Gökevler Mah. Adnan Kahveci Bulv. 563.Sok.A Blok 9B İSTANBUL/TÜRKİYE
Tel: +90 (212) 590 42 40 - 41 **Fax:** +90 (212) 590 00 15
info@medione.com.tr www.medione.com.tr facebook / avrasyamedikal

TURKOVAC Acil Kullanım Onayı Aldı

Acil kullanım onayı alan TURKOVAC'ın seri üretimine başlanması töreninde konuşan Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türkiye'nin ilk yerli Kovid-19 aşısı TURKOVAC'ın seri üretime geçişinin mutluluğunu yaşadıklarını belirterek, aşının geliştirilmesinde ve üretiminde görev alanları tebrik etti. Erdoğan, "Bazı vatandaşlarımızın aşı olmak için tüm riskleri göze alarak kendi ürünümüzü beklediğini biliyorum. Bu vatandaşlarımızı, en kısa sürede randevularını alarak TURKOVAC aşısını yaptırmaya davet ediyorum" dedi.



Dünyayı iki yıldır kasıp kavuran Kovid-19 salgınına karşı bilinen en etkili tedbir olan aşının, Türkiye'de üretilebilir hale gelmesinin önemli olduğuna vurgu yapan Erdoğan, "Üstelik bu aşının tamamen kendi bilim insanlarımız ve araştırmacılarımız tarafından geliştirilmiş, patenti bize ait olan bir ürün olması çok daha anlamlıdır. Uzun bir çalışma ve hazırlık döneminin ardından gereken onayları alarak üretim ve kullanma aşamasına gelen TURKOVAC aşımız, milletimizi salgına karşı en etkili şekilde koruma gayretlerimizin bir sembolüdür" diye konuştu.

Cumhurbaşkanı Erdoğan, vatandaşlara Sinovac ve BioNTech aşılarının ardından üçüncü bir alternatif olarak yerli aşı TURKOVAC'ı da sunabileceklerini belirterek, "Bazı vatandaşlarımızın aşı olmak için tüm riskleri göze alarak kendi ürünümüzü beklediğini biliyorum. Bu vatandaşlarımızı, en kısa sürede randevularını alarak TURKOVAC aşısını yaptırmaya davet ediyorum. Salgın döneminde maske başta olmak üzere elimizdeki tıbbi malzemeleri dünyada 160 ülke ve 12 uluslararası kuruluşla paylaştık. TURKOVAC'ın üretimiyle birlikte bu aşımızı da tüm insanlıkla paylaşmaktan memnuniyet duyacağız." şeklinde konuştu..

TURKOVAC'ın seri üretimine başlanması töreninde, milletin beklediği müjdeyi vermekten duyduğu memnuniyeti dile getiren Bakan Koca ise, "Üretime bugün itibariyle başlamış olduk. Sayın Cumhurbaşkanım, bugün Şanlıurfa'da üretim yapılan merkezlerimizden birindeyiz. "50 yıl sonra Türkiye hücreden başlayarak Türk bilim insanlarımız tarafından yüzde 100 yerli olarak geliştirilen bir aşıyı geliştirmiş olduk. Aynı zamanda 24 yıl aradan sonra, yerli aşımız üretilmiş oluyor. Böylece Kovid-19 aşısı üreten bugün itibariyle 9 ülkeden biri olduk. Şu an dolum tesislerinin olduğu alandayız. Şu an dolum, etiketlenme ve ambalajlanma olan noktadayız. Dolum tesislerinde dolumu, etiketlenmesi ve ambalajlanması burada yapılıyor, üretim başlamış oldu. Sayın Cumhurbaşkanım, işaret ettiğiniz üzere yıl bitmeden acil kullanım onayı ve üretimi Turkovac2ın başlamış oldu. Bu başarı liderliğinizde bütün milletimizin başarısıdır." dedi.

Sağlık Bakan Koca, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Hıfzıssıhha projesinin ne aşamada olduğu ile ilgili sorusunu da şöyle cevapladı: "İhale sürecinin gelecek hafta tamamlanmasını planlıyoruz. Hıfzıssıhha ile ilgili 10 gün kadar önce ihale süreci başladı, teklifler alındı. Gelecek hafta ihalenin sonuçlanacağını ümit ediyoruz. Ankara Havaalanına yakın yerde 50 bin metrekare kapalı alanlı ve gelecek yıl bitirilmek üzere ihale süreci başlamış oldu. Hem MRNA aşısı hem inaktif aşı hem nazal aşı hem protein aşısı hem de adonovirüs aşısı olmak üzere ileri teknolojilerin bir arada olduğu dünyanın en büyük kapasiteli aşı Ar-ge ve üretim merkezi olacak. İnsanlığın kullanımına verilmek üzere güçlü bir aşı Ar-ge ve üretim merkezi olacak."

Turkovaç aşısı hastanelerde vatandaşlara uygulanmaya başlandı.

ankamedikal

Silicone Gel Sheets / Silikon Jel Tabakalar



Re-Generation SİLİKON JEL TABAKALAR

- Sağlıklı dokunun tekrar yaratılmasına yardımcı olur
- Transepidermal su kaybını azaltır
- Stratum corneum'u nemlendirir
- Kolajen gelişimini azaltır
- % 100 tibbi silikon
- Yıkanabilir
- Tekrar kullanılabilir
- Kullanılacağı bolgeye gore kesilerek şekillendirilebilir

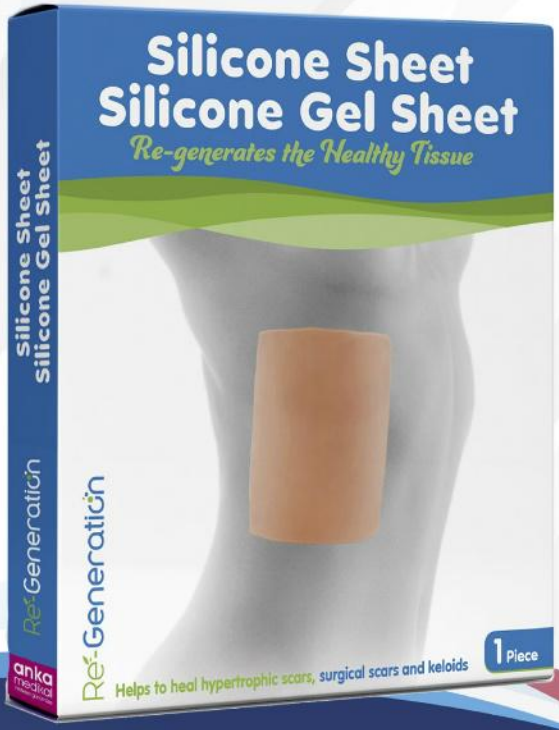
Re-Generation SILICONE GEL SHEETS

- Helps to re-generate the healthy tissue
- Lowers the transepidermal water loss
- Moisturizes the stratum corneum
- Normalizes the cellular structure of the skin
- Lowers the collagen growth
- 100% medical grade silicone
- Washable
- Re-usable
- Can be trimmed to fit

Quality Management Systems

ISO 13485:2016

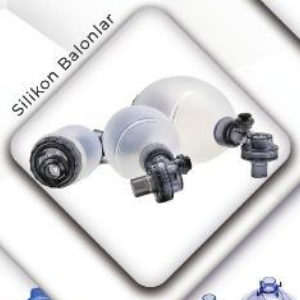
ISO 9001:2015



ANKA MEDİKAL LTD. ŞTİ
Adres: Sağlık Mah. Marmara Sk. No: 8/A Yenişehir / Ankara
Fax: 0312 433 70 95 Tel: +90 312 435 76 14
mail: ankamedikal@ankamed.com www.ankamedikal.com.tr

Ergonomik Sertifikalı Ürünler Yüksek Kalite







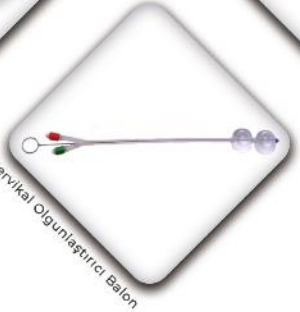












Köseler Mah. 21. Cadde No:50
Mermerciler San. Sit. Dilovası/Kocaeli

0 (262) 502 67 45
0 (262) 502 67 41

info@kilicmed.com.tr

www.kilicmed.com

Kılıç Med Medikal Genel Müdürü İskender Kılıç:

"Ürün Performans ve Güvenilirliğimiz İle Avrupa Pazarında Yerimizi Sağlamlaştırmak İstiyoruz"

Yenilikçi anlayış ve 40 yıllık tecrübesiyle suni solunum ve sarf malzeme piyasasında öncü firmalardan olan Kılıç Med Medikal, ihracatını artırarak yurt dışı pazar payını arttırmayı hedefliyor. Kılıç Med Medikal Genel Müdürü İskender Kılıç, imalatçısı ve ithalatçısı oldukları tüm ürünlerin hammadde seçiminden piyasaya arzına kadar olan tüm süreçte tam hassasiyet ve özveri ile çalıştıklarını ifade ederek, "Her geçen yıl ihracat oranımızı arttırarak sadece Türkiye değil Avrupa pazarında da ürün performans ve güvenilirliğimiz açısından sağlam bir yer edinmek, KILIÇLAR markamız ile güvenilir şekilde büyümek en büyük isteğimiz" dedi.


İSKENDER KILIÇ

İskender Bey ilk olarak firmanızı kısaca tanıyabilir miyiz?

Firmamız, medikal sektöründe, kaliteli üretim tecrübesine sahip, deneyimli ve gelişime açık kadrosuyla yoluna devam ederken, aynı yenilikçi anlayış ve 40 yıllık tecrübesiyle Suni Solunum ve sarf malzeme piyasasında gerek kamu gerek özel hastanelerde, ürünlerimizi performans ve güvenliği ile aktif rol almaktayız. Aynı zamanda bu ürünlerle beraber üretim yelpazemizi genişletmek adına, yeni projelerde tüm çalışmalarımıza nitelikli mühendislerimizle devam etmekteyiz.

Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

Tek Kullanımlık ve Çok Kullanımlık olmak üzere Yenidoğan, Pediatrik ve Yetişkin olmak üzere ambu setlerimiz 3 ayrı boyutta imalatını gerçekleşmekteyiz. İmalatını yapmış olduğumuz 3 farklı çap ölçülerine sahip Filtreli Spirometre Ağızlığı ürünün makine bağlantı ağızlık kısmı, sağlık kuruluşlarında kullanılan Solunum Fonksiyon Testi cihaz modellerine uygunluk sağlamaktadır. Bununla beraber Türkiye pazarında Postpartum Kanama Durdurucu Balon Kateteri, Tek Kullanımlık Servikal Olgunlaştırıcı Balon Kateteri, Tek Kullanımlık Cilt Stapleri, Tek Kullanımlık Endometriyal Aspiratör Kanülü ürünlerinin distribütör firması olarak hizmetimize devam etmekteyiz.

With its innovative understanding and 40 years of experience, Kılıç Med Medikal, one of the leading companies in the artificial respiratory and consumables market, aims to increase its foreign market share by increasing its exports. Kılıç Med Medical General Manager İskender Kılıç stated that they work with full precision and dedication in the whole process from the selection of raw materials to the supply of all products they are manufacturers and importers, and said, "It is our greatest desire to gain a solid place in terms of our product performance and reliability not only in Turkey but also in the European market by increasing our export rate every year, and to grow reliably with our KILIÇLAR brand."

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Ülkemizde üretim kalitesinde sürekli iyileştirme yaparak, kapasitemizi yükselen bir eğri ile arttırarak Avrupa pazarında gelişmiş bir Türkiye olarak var olacağımızı düşünüyorum. Bunun için de daha çok eğitim, daha çok nitelikli genç eleman istihdamı, daha çok azim...

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Ülkece geçirdiğimiz bu zor günlerde sağlıklı olmanın, sağlık personellerimizin kıymetini daha çok anladığımızı düşünüyorum. Pandemi sebebiyle, ülkece maalesef ki, daha fazla solunum problemi yaşamak durumunda kaldık. Salgın döneminde, kapasitemizi ve personelimizi arttırarak ülkemize hizmet vermeye devam ettik. Türkiye pazarında tüm kamu hastanelerine ürün arzı gerçekleştiriyoruz. İhracat faaliyetlerimiz sırasında müşteri ilişkilerini, hızlı geri bildirimde bulunmayı önemsiyoruz. Yurtiçi ve yurtdışı olması fark etmeksizin, hızlı ve ürün kalitesi yüksek şekilde teslimat yapmak özellikle sağlık sektöründe, solunum rahatsızlıklarında bizim kırmızı çizgimiz oluyor.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Mevcut ürünlerimiz ve projelerimiz için tıbbi cihaz üretim kalite standartlarında yükselerek mevcut kalite hedeflerimizi gerçekleştirmek istiyoruz. Her geçen yıl ihracat oranımızı arttırarak sadece Türkiye değil Avrupa pazarında da ürün performans ve güvenilirliğimiz açısından sağlam bir yer edinmek, KILIÇLAR markamız ile güvenilir şekilde büyümek en büyük isteğimiz diyebiliriz.



Büyük Mücadelelerden Sonra Tıbbi Cihaz Firmaları Alacaklarını Tahsil Etmeye Başladı

Tıbbi cihaz firmaları nihayet 18 ay sonra kamu hastanelerinden alacaklarını tahsil etmeye başladı. Sağlık Bakanlığı ve Maliye Bakanlığında yapılan toplantılardan sonra tıbbi cihaz firmalarının 2021 Eylül'e kadar borçları ödeniyor. Ortopedi ve beyin cerrahisi dernek temsilcilerinin İstanbul'da yaptığı toplantıda hastanelere malzeme veremeyecekleri kararı çıkmıştı. Sonrasında hastanelerde yaşanan malzeme eksikliği ve ameliyatların durma noktasına gelmesi Sağlık Bakanlığını harekete geçirdi. Kamuoyunda ve basında büyük yankı bulan bu haberlerden sonra Sağlık Bakanı Fahrettin Koca dernek temsilcilerini bakanlığa davet ederek bir toplantı gerçekleştirmiş ve 3 Milyar TL ödemenin acilen gerçekleştirilmesi konusunda karar alınmıştı. Sonraki günlerde STK temsilcilerinin Sağlık Bakanlığı ve Maliye Bakanlığı ile yapmış olduğu toplantılar sonucu firma alacaklarına istinaden kamu hastanelerine 8 milyar TL, üniversite hastanelerine ise 3,5 milyar TL ödeme yapılmaya başlandı.

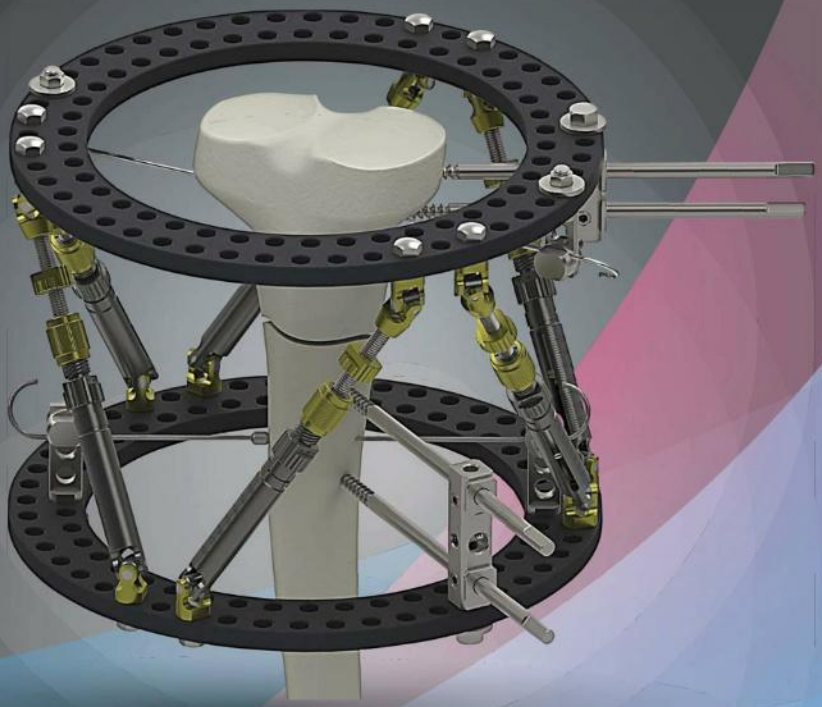
Tıbbi cihaz firmalarının 18 aydır biriken tahsilatlarını alamaması ve yaşanan kur krizi ortopedi ve beyin cerrahi alanında faaliyet gösteren dernekleri harekete geçirmiş ve İstanbul'da acil bir toplantı düzenlenerek çok önemli bir karar alınmıştı. Alınan kararla;

Sağlık Bakanlığı, Hazine ve Maliye Bakanlığı ile Sosyal Güvenlik Kurumu'na birer yazı gönderen tedarikçi ve ithalatçı dernekleri TÜSAN, TOBDER, TTÜDER, ORDER ile İÇASSADER Derneği başkanları, Sağlık Uygulama Tebliği (SUT) fiyatlarının güncelliğini kaybettiği, Sağlık Kurumlarının ödeme sürelerindeki belirsizlik ve artan maliyetleri karşılayamadıklarını belirtmişti.

"Ekonomik planlama yeteneğimizi kaybettik" denilen yazıda, "SUT fiyatlarının her yıl TEFE TÜFE ortalamasına göre (yüzde 112) arttırılmasını

SPIDER FRAME®

"Şimdi FDA Onayı ile Amerika ve Tüm Dünyada"



tasarimmed

www.tasarimmed.com

info@tasarimmed.com

FDA 510 (K) No. K170482

CE 1984



talep ediyoruz. Tıbbi Cihaz firma ödemelerinin en geç 60 gün vade ile gerçekleşmesini ve 2020-2021 yılına dair Tıbbi Cihaz alacaklarının ödenmesini istiyoruz. Aksi durumda sağlık kurumlarından gelecek talepleri karşılayamayacağımızı üzülerek bildirmek durumundayız" ifadeleri kullanılmıştı.

Sonrasında basında yer alan hastanelerde yaşanan malzeme eksikliği ve ameliyatların durma noktasına geldiği haberleri kamuoyunda önemli yankı uyandırdı. Bütün bu gelişmelerden sonra Sağlık Bakanı Fahrettin Koca dernek temsilcileri; İÇASSADER Başkanı Mustafa Daşcı, ORDER Başkanı Adem Uyanık, TÜSAN Başkanı Hacı Kutlu, TTÜDER Başkanı Birol Yentür, TOBDER Başkanı Cemil Yılmaz, ORDER Başkan Yardımcısı Kamil Bal ile bakanlıkta toplantı gerçekleştirdi. Toplantıda tıbbi cihaz firmalarına acilen 3 milyar TL ödeme yapılması kararı çıktı. Diğer alacaklarla ilgili dernek başkanlarına tekrar randevu verildi.

Tıbbi Cihaz Sektöründeki bütün STK'ların sürece dahil olması ve Sağlık Bakanı, Maliye Bakanı ile yapılan görüşmelerin ardından firma alacaklarına istinaden kamu hastanelerine 8 milyar TL, üniversite hastanelerine ise 3,5 milyar TL ödeme yapılmaya başlandı. Ayrıca kamudan alacak vadesinin 90 güne, üniversite hastanelerinde ise 180 güne düşürüldüğü bildirildi.





Berkköyü Fabrika Caddesi
No: 23 Bolu/MERKEZ
sakafenjektorbolu@gmail.com
www.safakenjektor.com
0 374 222 14 04

YERLİ ÜRETİM TSEK TSE CE

GURUR DOLU 41yıl SINCE 1980

41 Years Of Experience
Leader in sterilization...





Ultrasonic Cleaners
- Ultrasonik Yıkayıcı

Desktop Autoclaves
- Masaüstü Buharlı Otoklav



Horizontal Autoclaves
- Yatay Tip Buharlı Otoklav



YERLİ ÜRETİM

ISO 9001 ISO 13485 LVD EMC

SZUTEST NOTIFIED BODY 2195 HYGCEN CE 2413 CE 2195

Tek-bal®
Tıbbi Cihazlar San. ve Tic. Ltd.Şti.

Maltepe Mah. Dokumacılar Sitesi Sokak No: 36/A Zeytinburnu / İstanbul / TURKEY
T. +90 212 482 27 34 +90 212 482 27 44 +90 212 482 33 56 F. +90 212 482 33 86
www.tek-bal.com - info@tek-bal.com

Tek-Bal Tıbbi Cihazlar Genel Müdürü Mehmet Müslüm YAŞAR:

"Buharlı Sterilizasyonda Dünya Markası Olma Yolunda İlerliyoruz"

Sektör tecrübesi ve deneyimli ekibiyle dünya standartlarında başta buharlı sterilizatör (otoklav) olmak üzere yerli üretim gerçekleştiren TEK-BAL, hız kesmeden devam ettiği ihracatları ile de ülke ekonomisine katkı sağlıyor, birçok sağlık kuruluşuna sterilizasyon çözümleri sunuyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Tek-Bal Tıbbi Cihazlar Genel Müdürü Mehmet Müslüm YAŞAR, "1980 yılından itibaren Türkiye ve dünya pazarının sağlık sektöründe faaliyet gösteren bir marka olarak otoklav dünyasına yön vermeye, piyasada bulunan birçok ürünümüz ile fark yaratmaya ve kendimizi geliştirmeye devam ediyoruz." dedi.



MÜSLÜM YAŞAR

Türkiye'nin sayılı otoklav üreten şirketlerinden biri olan TEK-BAL Tıbbi Cihazlar, 3 nesildir devam eden köklü bir aile firması. 1980 yılında kurulan firma, 41 senedir tıbbi cihaz sektöründe çalışmalarına hız kesmeden başarıyla devam ediyor. İstanbul'da faaliyet gösteren TEK-BAL, sağlık sektöründe önemli bir yeri olan başta buharlı sterilizatör (otoklav) olmak üzere, su artıma cihazları, ultrasonik yıkama ve paketleme cihazları, paslanmaz çelik ameliyathane ekipmanları üretimi gerçekleştirmekte ve sterilizasyon ünitesi kurulumu yaparak sağlık sektörüne hizmet veriyor.

Kaliteli ürün denildiği zaman piyasada akla gelen marka olmak bizi diğer üreticilerden ayırıyor.

Üçüncü nesil temsilcilerinden Mehmet Müslüm Yaşar, "Tek-bal olarak, 41 yıldır, sağlık sektöründe ilk günden bu güne kadar müşterilerimize taleplerine uygun ürün ve hizmeti sunmayı hedef edindik. Uzun vadeli bir müşteri beraberliği temel amacımız oldu. Bu sebeple halen çoğu müşterimiz ilk günkü müşterimizdir. Satış yaptığımız her nokta bizim için güzel bir referans olmaktadır. Bu da bize yeni müşteriler kazandırmaktadır. Amacımız, şartlar ne olursa olsun bu iş yapış şeklini devam ettirmek olacaktır." şeklinde konuştu. Tüm bunların yanı sıra verilen siparişlerin doğru takip edilmesi, teslimatların zamanında gerçekleştirilmesi, üretimde kullandıkları A+ ürünler ile arıza riskini en aza indirgenmesi ve cihazların uzun ömürlü kullanımı konusundaki hassasiyeti, firmayı sektörün en iyileri arasında konumlandırıyor.

SÜREKLİ ARTAN BİR İVME İLE İHRACATIMIZA DEVAM EDİYORUZ.

"Kurulduğumuz yıllarda uluslararası pazarların erişilebilirliği oldukça azdı. Dolayısı ile yurtiçi pazarı önceliğimiz olmuştu. Ancak özellikle son 10 yılda yurtdışında da firmamızın adını oldukça duyurduk. Bugün 25 ülkeye ihracat yapmanın ve hedeflediğimiz gibi dış pazarda da marka bazında aranır duruma gelmenin gururunu yaşıyoruz." dedi. Yerli üretim gerçekleştirdiğimiz için pandemi sürecinden minimum oranda etkilensek de, pandemi ile birlikte yerli üretimin, ülkenin ekonomik büyümesindeki önemi daha da anlaşıldı." diye ekledi.

HEDEFİMİZ GELECEĞE DEĞER KATAN BİR ŞİRKET OLMAK.

"Geleceğe dönük daha çok hedefimiz ve daha yürüyecek çok yolumuz var. 3 nesildir aynı çatı altında üretim yapan bir aileyiz, şirketimizi dünya standartlarına kavuşturduk ve 4. nesile bu deneyimi aktarmak istiyoruz. Geleceğimize yatırım yapan bir firmayız. Üretim bizim için gelecek demek ve bu yolla ülkemize hizmet ediyoruz. Sektörel olarak ülkemizde sahip olduğumuz liderlik vasfını, dünya çapında da genişleterek ülkemizin bu sektördeki başarısını arttırmayı hedefliyoruz." diye konuştu.

Tek-bal Medical Devices is a leading manufacturer and exporter of Steam Sterilizers in Turkey with 41 years of experience. Tek-bal, was established in 1980, is a well-established family business that has been going on for three generations.

Tek-Bal is only Steam Sterilizer (Autoclave) manufacturer of Turkey in Istanbul. In addition to autoclave production, Tek-bal also manufactures and imports, provides sales and after-sales services in the fields of desktop autoclaves, ultrasonic washers, distilled water devices, sterilization room installation, sealing devices, stainless operating room equipments.

Tek-bal provide services to the medical sector in Turkey and other countries. They are easily accessible to international shipping ports, airports and road transport, so they can ship to their customers faster, and currently export to 25 countries. Mehmet Muslum Yasar, the general manager, added "Since we were founded, our main goal has been to develop new devices that are original, innovative, and oriented to customer demands. We are moving step by step towards our goal of realizing the success we have achieved in the Turkish market, which we dominate with the high quality design of our products and the high price/performance ratio, abroad as well."



Fulya Görmek

Necm Kimya Medikal Temizleyiciler ve Dezenfektan Alanında Ülkemizi 17 Yıldır Başarıyla Temsil Ediyor

Türkiye'yi global pazarda Medikal Temizleyiciler ve Dezenfekte ediciler alanında 17 yıldır başarıyla temsil eden, Necm Kimya, BİORAD markalı ürünleriyle sektöründe Dünya'da ilk 5 firma arasına girmeyi hedefliyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Necm Kimya Genel Müdür Yardımcısı Fulya Görmek, Avrupa başta olmak üzere Amerika, Afrika, Asya pazarında önemli bir yer edindiklerini belirterek, "Firmamız 2020 yılında % 400 büyüme gerçekleştirmiş bu büyümenin % 57 si ihracattan %43 si iç piyasa satışlarından olmuştur. Firmamız gelecek yatırımlarında kapasite arttırımı ve hammadde üretimi konularında yatırımlarını sürdürmektedir. Yılda 20 milyon bitmiş ürün üretim kapasitemizi 2022 yılında 50 milyon bitmiş ürüne çıkarmayı hedeflemekteyiz." dedi. Ayrıca Grup şirketlerinden Biorad Medikal, "Laboratuvar Kimyasalları" alanında yerli üretici olarak analiz amaçlı analitik saflıkta saf etil alkol %99,9 ve yine analiz amaçlı analitik saflıkta metanol olmak üzere birçok kimyasalın üretim ve saflaştırma işlemleri gerçekleştiriyor.

Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Sağlık kurumlarında kullanıma yönelik 65 ürün grubumuzla farklı hacimlerde tescilli BIORAD markamızla ve OEM üretim olarak inovatif ve kaliteli ürünleri GMP, ISO13485, ISO9001 kalite standartlarında kullanıcılara sunmaktayız.

Kaliteli ve doğru ürün tercihleri dünya çapında kabul görmüş bir çok kurum ve akredite kuruluş tarafından onaylanan ürünlerimiz, bilimsel analiz altyapısı, kaliteli ve doğru üretim anlayışı ile rakipleri arasında öne çıkmaktadır.

Ürünlerimizin enfeksiyon kaynağı zararlı mikro organizmalara karşı etkinliği birçok kurum tarafından onaylanmıştır. Uluslararası akreditasyona sahip laboratuvardan alınmış etkinlik, korozyon, irritasyon mikrobiyolojik ve kimyasal testleri olan ürünlerimiz uzun süreli raf ömrüne ve yüksek stabiliteye sahip olduğu tescillenmiştir. Ürünlerimiz farklı marka cihazlarda kullanıma uygunluğunu kanıtlamıştır ve belgelendirmiştir.

"For Hygiene"

BİORAD®





Antiseptic & Disinfectant & Cleaners

"Biorad For Hygiene"

- Antiseptic And Disinfectant Wipes,
- Hand And Skin Disinfectant,
- Floor And Surface Disinfectant,
- Pre-Cleaning and Disinfectant Products,
- Medical İnstrument and Endoscope Disinfectants,
- Medical İnstrument and Endoscope Cleaners,
- Hemodialysis Device Disinfectants and Cleaners,
- Laboratory Chemicals,
- Cologne,
- Analytical Grade Alcohol,
- Ultrasound Gel,
- Hand and Skin Cleaners Gel,
- Hand and Skin Lotions,
- Shower Gel,
- Fireplace Fuels.

CE 2195 ISO ISO 13485 ISO 9001 GMP Quality

necm kimya

baua: FDA EPA

Battalgazi Mah. Şark Cad. Aytop, Gülgoncası Sk.
I Blok No:14/1 Sultanbeyli/İSTANBUL

+90 216 669 06 66

info@necmkimya.com.tr

www.necmkimya.com.tr

Necm Kimya olarak 32 kişilik konusunda uzman üretim, ar-ge, kalite ekibimizle gelişmiş kimya, mikrobiyoloji ve ar-ge laboratuvarlarımızla; el ve cilt antiseptikleri, yer ve yüzey dezenfektanları, hemodiyaliz cihaz dezenfektanları ve temizleyicileri, tıbbi alet ve endoskop dezenfektanları, temizleyicileri ve bakım ürünleri, antiseptik ve dezenfektanlı mendiller, bacasız şömine yakıtları, medikal kolonyalar gruplarında üretim yapmaktayız.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor? Sorunlarınız ve kamudan beklentileriniz nelerdir?

Üretim bir ülke için dünyadaki güç dinamiklerini korumada çok büyük önem arz etmektedir. Biz Türkiye Cumhuriyetinde yerli ve milli bir üretim



yapmanın gururunu yaşamaktayız. Necm kimya olarak sektörümüzde öncü olarak ülkemizde üretilmeyen ürünleri üretmek ve iç pazarın ihtiyaçlarını sağlamayı misyon edindik ve bu konuda yaptığımız çalışmaları geliştirerek Türkiye'yi global pazarda Medikal Temizleyiciler ve Dezenfekte ediciler alanında güçlü bir konuma getirmek istiyoruz.

Ürün grubumuz Pandemi Süreci ile beraber sadece medikal alanda değil birçok farklı alanda evlerde, ofislerde, toplu yaşam alanlarında kullanılmaya başlandı. Ürünler kullanıcılar tarafından tercih edilirken onaylı kuruluşlar tarafından verilmiş belge, ruhsat ve analizlere sahip olmasına dikkat etmeliler. Kullanılan ürünlerin bakterilere, funguslara, mikobakterilere ve virüslere karşı etkin olduğundan emin olabilmek adına analiz raporlarını talep etmeliler.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Yurt içinde kamuya ait hastanelerin %95'i ile farklı ürünlerde çalışmaktayız. Türkiye genelinde kamu hastaneleri ile Necm Kimya olarak ve Çözüm ortağı firmalarımızla ihalelere katılmaktayız. Özel hastaneler ve kliniklerde Pazar payımızı her geçen gün arttırmaktayız. Türkiye'yi global pazarda Medikal Temizleyiciler ve Dezenfekte ediciler alanında 17 yıldır temsil etmekteyiz. Yurt içi ve yurt dışı pazarda sürdürülebilir, kaliteli satış için mevcut ve yeni çözüm ortaklarımız ile çalışmalarımızı arttıracağız. Hedefimiz dünyada sektörümüzde ilk 5 firma arasında olmak.

Hangi ülkelere ihracat gerçekleştiriyorsunuz?

Almanya, Amerika Birleşik Devletleri, Fillandiya, Belçika, Kuveyt, Libya, Suudi Arabistan, Gürcistan, Umman, Katar, Birleşik Arap Emirlikleri, Azerbaycan başlıcaları olmak üzere 47 ülkeye ihracat yapmaktayız.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Önümüzdeki dönemde Ülkemizde üretimi yapılmayan veya sektörün ihtiyacı olan ürünlerde üretim yapmak ve hacmini arttırmak, globalde pazardan pay sahibi olmak hedeflerimiz arasındadır.

Necm Kimya and Biorad Laboratory Chemicals are in the medical, cosmetic and chemistry sectors with their wide product portfolio since 2005.

The product portfolio includes hand and skin antiseptics, cologne, floor and surface disinfectants, Medical Instrument and Endoscope Disinfectants , Medical Instrument and Endoscope Cleaners, Hemodialysis Device Disinfectants and Cleaners, ultrasoud gels, antiseptics wipes, laboratory chemicals, 99% analitics pure alcohol, liquid hand wash gel, hand and body cream, shower gel and other various products with high quaility.

Necm Kimya produces quality and reliable 65 different product groups which approved from acreditated lablatories and organisations .

Necm Kimya has an important place in Europe, America, Africa and Asia markets, has grown by 400% in 2020, 57% of this growth was from exports and 43% from domestic market sales.

Necm Kimya is taking firm steps towards its goal of being one of the top 5 disinfectant manufacturers in the world.

ATESE
HEALTHCARE

www.atese.com.tr



ATESE ACESO
ANESTHESIA MACHINE



ATESE LED 700-700
LED DOUBLE HEAD CEILING
OPERATION LAMP



ATESE AIR
OXYGEN BLENDER

ATESE ET - 300C
GENERAL OPERATION TABLE



İvedik OSB Mahallesi, 1435. Sk. No:37
Yenimahalle/ANKARA
Tel: 0312 394 45 67 Fax: 0312 394 45 90
www.atese.com.tr atese@atese.com.tr

DATREND Systems Inc.

BİYOMEDİKAL TEST CİHAZLARI ANALİZÖR VE KALİBRATÖRLER

TÜRKAK AKREDİTE

- Elektriksel Güvenlik Testi Cihazı ISO 60601, ISO 62353, ISO 61010
- EKG NIBP IBP CO Multiparametrik Simülatörler
- Ventilatör Akış ve Gaz Analizörü
- Defibrilatör Test Cihazı - VLM Yük Modül ile
- Pacer Test Cihazı (Dahili - Harici)
- Elektrokoter Test Cihazı
- İnfüzyon Pompası Test Cihazı 1-2-4 Kanal
- İnkübatör Analizörü
- Fetal / Maternal Simülatör
- Test Akciğerleri

TIBBİ CİHAZ TEST-DENEY KALİBRASYON CE TESTLERİ TİP TESTLERİ



medibim
www.medibim.com.tr

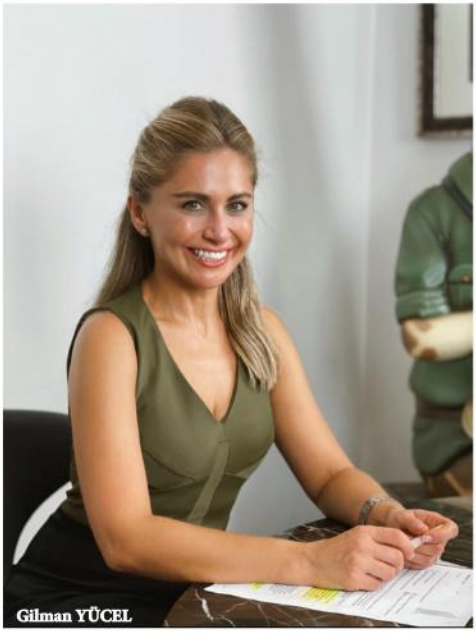
TSE HYYB
TSE 12426
TSE13201

TÜRKAK
Test
TS EN ISO/IEC 17025
AB-1251-T

MEDİBİM
BİYOMEDİKAL TEST-DENEY KALİBRASYON
Güzelyurt Mahallesi, Mehmet Akif Ersoy Caddesi,
No: 38 Gökdemir Plaza Kat: 2 No:10 Esenyurt/İstanbul
E-posta: info@medibim.com.tr Tel: 0212 438 20 46-47

Dr. Gilman Yücel'e Dünya Çapında Ödül!

Ortodonti Uzmanı Gilman Yücel, küresel düzeyde Dentsply Sirona'nın düzenlendiği "Smart Integration" ödülünü almaya hak kazandı. Dr. Gilman Yücel, teknolojiyi yenilikçi fikirlerle kliniklerine uyarlayan ve hastalarına modern tedavi yöntemleri sunan kadın diş hekimlerine verilen 'Smart Integration' ödülünü aldı. Dünya çapında 40 ülkeden yüzlerce aday arasından, farklı kategorilerde yapılan seçimlerle, aralarında Dr. Gilman Yücel'in de bulunduğu 7 aday ödül almaya hak kazandı.


Gilman YÜCEL

Dentsply Sirona'nin 'Smart Integration' Ödülleri, küresel düzeyde iki yılda bir farklı kategorilerde düzenlenip, teknolojiyi yenilikçi fikirlerle kliniklerine en uygun şekilde tasarlayan ve hastalarına modern tedavi yöntemleri sunan kadın diş hekimlerine veriliyor.

Türkiye'den bu ödülü alan Doktor Gilman Yücel ve ekibi Bahçeşehir Ortodonti'de, önceliği çocuklara ve onların özel ihtiyaçlarına veriyor. Diş sağlığı farkındalığını ileri teknolojiyi kullanarak eğlenceli yöntemlerle sağlayan Dr. Gilman Yücel, böylece çocuklukta başlayan diş hekimi korkusunun önüne geçmeyi, daha başlamadan ortadan kaldırmayı ve çocuk dostu bir klinik olmayı hedefliyor.

Dr. Gilman Yücel, sanal gerçeklik uygulamalarını yüksek teknolojili ürünlerle entegre ederek uyguladıklarını anlatarak, " Türkiye'nin ilk tematik yaklaşımlı kliniği olarak, sanal gerçeklik uygulamalarını yüksek teknolojili ürünlerle uyumlandırdık. Çocuklar kliniğimize geldiklerinde ormana benzeyen, sürprizlerle dolu bir atmosferle karşılaşıyorlar. Sanal gerçeklik uygulamaları, diş albümleri ve eğlenceli karakterlerle çocukları hem diş hekimi ziyaretinin yarattığı kaygıdan uzaklaştırıyoruz hem de tekrar gelmeleri için teşvik ediyoruz. Daima "Her çocuk sağlıklı bir gülüşü hak eder", ilkesiyle hareket ediyor ve her gün küçük hastalarımızın gülümsemesine katkıda bulunmanın keyfini yaşıyoruz. Bugüne kadarki çalışmalarımız, Türkiye'de UNESCO'nun eğitim direktörlüğünce de örnek gösterilen bir klinik olmamızı sağladı. Bu bakış açısı bize Türkiye'de çocuk diş hekimliği konusunda yeni bir vizyon oluşturma fırsatı tanıdı. Bu alanda yeni projelerimizle değişime öncülük etmeye devam edeceğiz." dedi.

Ortodonti Uzmanı Gilman Yücel kimdir?

Ortodonti Uzmanı Doktor Gilman Yücel, İstanbul doğumludur. Lisans eğitimini 2001 yılında Marmara Üniversitesi Diş Hekimliği Fakültesi'nde tamamlamıştır. Doktora eğitimini ise 2008 yılında İstanbul Üniversitesi'nde Ortodonti Anabilim Dalı'ndan alarak Ortodonti Uzmanı unvanını kazanmıştır. Bahçeşehir Üniversitesi Diş Hekimliği Fakültesi Kurucular Kurulu üyesidir. Türk Diş Hekimleri Birliği, Türk Ortodonti Derneği, Amerikan Ortodontistler Derneği ve Dünya Ortodonti Federasyonu üyesidir. Mesleki çalışmalarını ağırlıklı olarak ortodontik tedavinin uzun dönemli sonuçları ve ortognatik cerrahi alanlarında sürdürmüştür. Genç hastalarda stresi azaltma odaklı tematik klinik yaklaşımını ödüllü Vivarra ve IDS sistemleriyle Türkiye'de ilk uygulayan diş hekimidir.

Multiplus Hastane Donanımları Medikal Genel Müdür İbrahim Işık:

"Hedefimiz Global Pazarda Satış Ağımızı Genişleterek Yeni Pazarlara Açılmak"



İBRAHİM IŞIK

Medikal hastane ekipmanları sektöründe faaliyet gösteren Multiplus Hastane Donanımları Medikal San. ve Tic. A.Ş 1978 yılından bu yana üç neslin tecrübe ve birikimiyle oluşan Multiplus markasıyla sektörde liderliğini koruyor. Multiplus Hastane Donanımları Medikal Genel Müdür İbrahim Işık, teknik ve kalite üstünlüklerinin yanı sıra, yurt içi ve yurt dışından kolaylıkla ulaşılabilir çözüm odaklı teknik servis ağına sahip olduklarını söyleyerek, "hedefimiz global pazarda satış ağımızı genişleterek yeni pazarlara açılmak" dedi.

Multiplus Hastane Donanımları Medikal Genel Müdür İbrahim Işık, hasta bakım yatakları, sedye grupları, ilaç ve tedavi arabaları, paslanmaz gruplar ve medikal mobilya grupları üretimi gerçekleştirerek yurtiçi ve yurtdışında sağlık sektörüne hizmet verdiklerini söyledi.

İbrahim Işık üretimleri ilgili şunları söyledi: "Teknik ve kalite üstünlüğümüzün yanı sıra, yurt içi ve yurt dışından kolaylıkla ulaşılabilir çözüm odaklı teknik servis ağına sahip olmamız bizi diğer firmalardan ayıran özelliklerimiz. Bizim için üretim daha fazla kurum ve insana ulaşmak, daha fala istihdam sağlamak, daha iyi hizmet vererek ülkemize faydalı olmak." dedi.

Başta merkezleri Ankara olmak üzere tüm Türkiye'ye ve Dünya ülkelerine üretimini yapmış oldukları tıbbi ekipmanları sağladıklarını ve global pazarda en üstün malzeme ve işçilikle tıbbi ekipman ürünlerini pazarladıklarını belirten Işık, Pandemi sürecinde hijyen ve sosyal mesafe kurallarına gösterdikleri özenden dolayı ciddi bir iş kaybı veya üretim aksaması yaşamadıklarını söyledi.

İbrahim Işık en büyük hedeflerinin global pazarda satış ağlarını genişleterek yeni pazarlara açılmak olduğunu ifade etti.

Multiplus Hastane Donanımları Medikal San ve Tic AS has 42 years experience in medical equipment sector in Turkey; after three generations, we restablish Multiplus company in 2019 to become the leader of hospital furniture group such as hospital beds, stretchers, crash carts also stainless steel medical equipment for operation rooms, and sterilised areas of hospitals.



Beside, Multiplus is able to export 30 countries from 2019 to 2021, our aim is to expand our market share developing our distributorship network in the World and become the well known Turkish company all around the World..

Arab Health
By Informa Markets

Z2.G30

TECHNOLOGY, DESIGN and RENOVATION

Multiplus Hastane Donanımları Medikal San. Ve Tic. A.Ş...is operating in medical hospital equipment sector in Turkey since 1978. Under Multiplus brand, we are the leader of the market with our experience stemming from three generations. Our aim is, to keep our staff happy, respect our enviroment, respect the people and most importantly respect the effort. Another aim of our company is to follow the technological and social developments to invest effectively. We put so much effort to our business and as a result, we've finished many projects in 30 countries around the world by following and improving the new technologies. With our dynamic staff we aim to guide the World.



COLUMN MOTOR
ICU BED



3 MOTORS
GYNEOCOLOGICAL
EXAMINATION COUCH

MULTIPLUS
HOSPITAL EQUIPMENTS

Head Office
İvedik OSB Melih Gökçek Bulv.
No. 136/B Yenimahalle
ANKARA/**TURKEY**
P: +90 312 386 22 44

multiplus.com.tr

Tek Kullanımlık Disposable

Hasta Yıkama Çarşafı
Patient Wash Sheet

medixa

First In The World

Hasta Yıkama İçin Büyük Kolaylık...
Great Convenience For Patient Washing

Kolay ve Pratik Kullanım / Sıvı Geçirmez Kumaş
Her Yatağa Uyumlu Bant / Su Gideri

Easy And Practical Use / Liquid Proof Fabric
Tape Compatible With Every Bed / Water Drainage



Selçuk Universitesi TTO
Konya TeknoKent desteği ile
patent no: 2014/07779
Patent Number:2014/07779

332 351 39 09
medixa.com.tr
iletisim@medixa.com.tr

ISO 9001 : 2015
ISO 13485 : 2016

8 681282 370016

MADE IN TURKIYE

Medixa'nın Ürettiği Hasta Yıkama Çarşafı Profesyonel Sağlık Uygulayıcılarına Büyük Kolaylık Sağlıyor

Yatalak hasta bakımı, sabır ve özveri gerektiren bir süreç. Medixa firması bu süreci sağlık personelleri ve hasta yakınları için kolaylaştıracak "Hasta Yıkama Çarşafı" üretti. Medixa firma sahibi Ahmet Çelik, hasta yıkama çarşafının yoğun bakım hemşiresi Esma Şen'in hasta bakımında yaşadığı zorluklardan yola çıkarak çözüm arayışı neticesi ortaya çıkan bir ürün olduğunu söyleyerek, "Hastaya banyo yaptırmak hastanın yaşam kalitesini artırmanın en iyi yollarından biridir. Banyo yaptırmak hastanın kan dolaşıma faydalı olduğu bilinen bir gerçektir. Hasta yıkama çarşafının hem profesyonel sağlık uygulayıcılarına hem de hasta yakınlarına büyük kolaylık sağladığını söyleyebiliriz. Kullanıcılardan aldığımız geri bildirimlerde pratik bir uygulama olduğunu görüyoruz. Hasta yıkama çarşafı pahalı yöntemlere ihtiyaç bırakmadan daha uygun imkan sağlıyor.." dedi.


AHMET ÇELİK

Özellikle yatalak hasta bakımı neden önemli? Zorlukları neler?

Hastalık, bireyin kendisini etkileyen fizyolojik bir olgu olduğu kadar bireyin kendisini çevresini, özellikle aile bireylerini de etkileyen aynı zamanda sosyal bir durumdur. Kişiler pek çok sebeple, yaşamlarının herhangi bir döneminde hastalanabilir, sakatlanabilir veya yaşamını yatağa bağımlı bir biçimde sürdürmek zorunda kalabilirler. Yaşamının herhangi bir döneminde sağlığını kaybederek, bedenen, ruhen ve sosyal açıdan yatağa bağımlı hale gelen hasta bireye bakım verecek hasta yakınlarına çok önemli görevler düşmektedir. Hastanın kendine yetememe durumu arttıkça hastaya bakım ihtiyacı da aynı oranda artmaktadır. Hastanın iyileşme süreci bakımı ile orantılı diyebiliriz. Hasta bakımı hem maddi hem manevi yönden gerekir. Hasta bakımının yeterli yapılması muhakkak ki iyileşme sürecini olumlu etkiler.

Yatalak hastalarda iyi bir bakım olmadığı zaman ne gibi sağlık sorunları ile karşılaşılıyor?

Pandemi sürecinde de görüldüğü gibi hastalıktan korunmak tedavi sürecine göre daha kolay ve daha az maliyetli bir durum. Yatalak hasta bakımı, sabır ve özveri gerektiren bir süreçtir. Yetersiz hasta bakımını ve hastanın hareketinin yavaşlamasını kan dolaşımı azaldığında meydana gelen cilt veya doku hasarını ifade eden dekübit yani bası yarasının oluşma sebeblerinden sayabiliriz. Bası yarası bakım sürecinde en sık karşılaşılan bir durumdur. Bası yarasının tedavi süresi de uzun olabilmektedir. En iyi tedavi yaranın oluşmasını engellemek. Koruyucu sağlık her zaman olduğu gibi yatalak hasta bakımında da daha kolay ve daha az maliyetli bir durum. Hastaya banyo yaptırmak hastanın yaşam kalitesini artırmanın en iyi yollarından biridir. Banyo yaptırmak hastanın kan dolaşıma faydalı olduğu bilinen bir gerçektir. Hasta yıkama çarşafının hem profesyonel sağlık uygulayıcılarına hem de hasta yakınlarına büyük kolaylık sağladığını söyleyebiliriz. Kullanıcılardan aldığımız geri bildirimlerde pratik bir uygulama olduğunu görüyoruz. Hasta yıkama çarşafı pahalı yöntemlere ihtiyaç bırakmadan daha uygun imkan sağlıyor.

Patient Washing Sheets Produced by Medixa Provides Great Convenience to Professional Health Practitioners

Bedridden patient care is a process that requires patience and dedication. Medixa has produced "Patient Washing Sheets" that will facilitate this process for medical personnel and their relatives. Ahmet Celik, owner of Medixa company, said that the patient wash sheet is a product that arises as a result of the search for solutions based on the difficulties experienced by intensive care nurse Esma Sen in patient care. Bathing is a known fact that it is beneficial to the patient's blood circulation. We can say that the patient washing sheet provides great convenience to both professional health practitioners and their relatives. In the feedback we receive from users, we see that it is a practical application. Patient washing sheets provide more convenient facilities without the need for expensive methods."

"Bilimin E Hali Hibrit Eczacılık Buluşması" Yoğun İlgiyle Gerçekleştirildi

Pharmetic Girişimci Eczacılar Derneği (PGED) tarafından Antalya'da gerçekleştirilen "Bilimin E Hali Hibrit Eczacılık Buluşması" fiziki ve online olarak katılımla büyük ilgiyle takip edildi. Pharmetic Girişimci Eczacılar Derneği (PGED) Yönetim Kurulu Başkanı Ecz. Kazım Aykanat, başta eczacılar olmak üzere tüm sağlık çalışanlarına büyük katkı sağladığını düşündükleri ve Türkiye'nin önde gelen tıp uzmanlık derneklerinin değerli hocaları, sektörün değerli temsilcileri ile hazırlanan doyurucu bilimsel programın yer aldığı etkinliğin başarıyla tamamlandığını belirtti.



Pharmetic Girişimci Eczacılar Derneği Onursal Başkanı Ecz. R. Armağan Ener sempozyumla ilgili yaptığı değerlendirmede, "Türkiye'de eczacılık davranış ve etiğinin anlaşılmasına, gelişimine ve yaygınlaşmasına, eczacılık alanında yaşanan sorunların çözümüne katkı sağlamak, İlaç ve Eczacılık alanında ilkleri gerçekleştirmek amacıyla 18 yıl önce yola çıkmıştı. Bugün, 'Sağlıklı geleceğin yolu eczaneden geçer. ' iddiasında olan 400'e yakın üyesiyle eczacılık ve sağlık alanında birçok projeye imza atmış ve atmaya devam etmektedir. PGED, Türkiye'nin her bölgesinden değerli üyeleri ile, Birbirinden değerli eğitimlere imza atan Akademisi ile, Büyük kitlelere ulaşan Pharmetic Sağlık Dergisi ve web sitesi ile, 34 üniversite ile hareket ederek 100'e yakın proje oluşturan Farmafikir Yarışması ve sayısız mesleki, sosyal sorumluluk projeleri ile; ayrıca 2012 yılında 4000, 2016 yılında 6000, 2018 yılında 8000'den fazla katılımcı ile gerçekleşen 'Geleceğin E Hali En Büyük Eczacılık Buluşmaları" ile, 2020'de 'Bilimin E Hali Online Kongresi" , 2021'de yapılan online ve fiziki olarak takip edilebilen 'Bilimin E Hali Hibrit Kongresi' ile 'bir dernekten ötesi' kavramını hak eden, tecrübe, bilgi ve birikimini tüm meslektaşlarıyla paylaşan, İlaç Eczacılık sektörüne yön veren kurumsal, güçlü bir yapıya ulaşmıştır." diye konuştu.

Bilimsel Programda Birçok Önemli Konu Masaya Yatırıldı

"Bilimin E Hali Eczacılık Buluşması" Bilimsel Program Başkanı, Hacettepe Tıp Fakültesi İç Hastalıkları Anabilim Dalı Geriatri Bilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Mustafa Cankurtaran ise, buluşma olarak yola çıktıkları bu hibrit toplantının, binlerce online katılımcı ve 500'e yakın fiziki katılımcı ile bilimsel ve sosyal bir şölene dönüştüğünü söyledi. Prof. Dr. Cankurtaran şöyle devam etti:

"Kongrenin 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı sırasında yapılması, Atatürk ve silah arkadaşlarını anma ve Cumhuriyetimizi Balo ile kutlama fırsatları unutulmaz anılara yol açtı. Eczacılarımızla ve Dernekle gurur duyduk. Bilimsel program başkanlığını üstlendiğim Bilimin E Hali kongresi ile ilgili dernek yönetim kuruluna, kongre düzenleme kuruluna, çok değerli konuşmacı hocalarımıza ve tüm katılımcılarımıza, ilaç sanayi ve sektörünün tüm bileşenlerine teşekkür ediyorum. 36 panel, 3 günde çok yüksek bir yüz yüze ve online katılım oranı ile gerçekleşti. 15 uydu sempozyumunda çok farklı konular, çok değerli konuşmacılarla sektörün koşulsuz desteği ile eczacılarımızla birlikte ele alındı. Uydu sempozyumları dışı bilimsel programa Eczanede unutkanlık şikâyeti olan danışana yaklaşımla başladık ve Alzheimer hastalığı konuştuk. Huzursuz bacak sendromu, uykusuzluk, diyabet ve hipertansiyon ilaçları ve yönetimini ele aldık. Pandemi süreci, aşılar, çocukluk çağı aşıları gibi konuları Sağlık Bakanlığı Bilim Kurulu üyesi hocalarımızın sunumları ile değerlendirdik. Rinit, öksürük gibi semptomları eczanede nasıl yönlendirmeli ve yönetmeli konusu ilgi çekiciydi. Ağrı kesiciler, kas gevşeticiler, vitamin D, vitamin C, magnezyum, Çinko, omega3, KoenzimQ10, ginko biloba, alfalipoik asit ve resveretrol birbirinden farklı sorularla enine boyuna

VAPOTHERM HIGH FLOW THERAPY SYSTEM



ORYANOX NITRIC OXIDE MONITOR





ORYAFLEX HIGH FLOW THERAPY CANNULAS

oryamed

İdealtepe Mah. Dik Sok. No:1/6 Maltepe-İSTANBUL
Tel: +90 216 383 26 76 Fax: +90 216 441 25 99
info@oryamedikal.com.tr www.oryamedikal.com.tr

artrofiks
spinal

Knee Replacement System



Hip Replacement System



Surgical Instruments



Spinal stabilization system



Cage System



Cervical Disc Prosthesis



Cervical Plates



Ostim OSB Mah. 1265. Cad. No:18,
06374 Yenimahalle / ANKARA

+90 (312) 219 77 51

info@artrofiks.com

www.artrofiks.com

konuşuldu. Kanser hastasında beslenme destek ürünleri, mitokondri dosyası, antioksidanlar ve glutatyon ve lipozomal ürünler ilgi çeken konular arasındaydı. Depresyon ve depresyona yaklaşım, danışanlara nasıl öneriler verilmesi önemli konular arasındaydı. Reflü, dispepsi, konstipasyon, huzursuz barsak hastalığı, probiyotikler güncel gastroenteroloji konuları olarak farklı oturumlarda yer aldı. Sistit, vajinit, mantar infeksiyonları, doğum kontrol hapları ve ertesi gün hapları kadın doğum alanında farklı konular olarak dikkat çekti. Erkek cinsel ve ürolojik sorunları farklı yönleriyle tartışıldı. Dermokozmetik alanlar, tırnak mantarı ve saç dökülmesi dermatoloji alanının konuşulan konuları arasındaydı. Obezite, kilo konusu ve ürünler her zamanki gibi çok güncel ve yararlı oturumlardan oldu. Akılcı ilaç kullanımı, pratik ve çarpıcı ilaç etkileşimleri, göz damlalarında pratik öneriler sık soru gelen konuşmalar olarak dikkat çekti.



3 gün yoğun bilimsel program, akşamları Cumhuriyet coşkusu ve sosyal program ile dolu dolu geçen bir kongreyi daha geride bıraktıklarını ifade eden Cankurtaran, "Birçok fikir ve proje oluştu. Çok başarılı bir kongre oldu. Şimdi hedef her zamanki gibi daha da iyisi. Daha iyi, daha güncel hayatı yakalayan ve bilimsel içerik hep ana hedef olacak şekilde sempozyum, toplantı ve kongreler yapmaya devam etme motivasyonu güçlendi. Pandemiden çıkışın müjdecisi olan hibrit kongreden önümüzdeki yıl tamamen yüz yüze çok daha kapsamlı bilimsel ve sosyal kongre dilekleriyle kongreyi tamamladık. Tüm eczacılarımıza ve konuşmacılarımıza ve dernek yönetim kuruluna bilimsel kurul adına teşekkür ediyorum." dedi.

Pharmetic Girişimci Eczacılar Derneği'nin Yeni Yönetimi Göreve Başladı

Kongre sırasında yapılan genel kurulun ardından 9. Dönem Yönetim Kurulu seçimleri yapıldı. Yeni dönem yönetim kurulu sırasıyla şu şekilde yer aldı: Kazım Aykanat, Yönetim Kurulu Başkanı (Umut Eczanesi - İstanbul); Nurdan Gürgen, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı (Aksu Eczanesi - İstanbul); Şule Dilek Yağcı Tüysüz, Yönetim Kurulu Genel Sekreteri (Şükrübey Eczanesi - İstanbul); Ümit Ferzan Özgörür, Yönetim Kurulu Saymanı (Ferzan Eczanesi - Bursa); Erdal Balık, Yönetim Kurulu Üyesi (Balık Eczanesi - Ankara); Serap Nart, Yönetim Kurulu Üyesi (Serap Eczanesi - İstanbul); Ayşem Jale Kıhtır, Yönetim Kurulu Üyesi (Plaza Eczanesi - İzmir)

Pharmetic Girişimci Eczacılar Derneği (PGED) Yönetim Kurulu Başkanı Ecz. Kazım Aykanat, seçim sonrası yaptığı açıklamada şunları söyledi:

"Eczacılığın, Eczanelerin, tüm sağlık sektörünün ve halkın sağlıklı geleceği için geleceğe yön verebilecek eğitimsel, sosyal ve ekonomik projeler üretebilmeyi hedefleyen bir misyonla kurduğumuz PGED olarak yeni bir hikayeye başlıyoruz. Endüstri, Eczacılarımız ve tüm toplumla dayanışma içerisinde olmak bu serüvende en büyük hedefimiz olacaktır. Başkan ve Yönetim Kurulu Üyesi olmanın kolay bir görev olmadığının; işten, aileden, kendi hayatından fedakarlıklar gerektirdiğinin farkındayız. Bu görevin ne tür sorumluluklar içerdiğinin bilincindeyiz. Derneğimizde hem kurum olarak hem de üyelerin özveriyle çalışması sayesinde bugüne kadar çok başarılı işler yapıldı, bununla gurur duyuyoruz ve hep beraber de gurur duymalıyız. Yönetim kurulumuzla birlikte, sizlerden aldığımız ilham ve güçle Derneğimizin vizyonunu genişletmeye, mesleğimizde biriken sorunlar karşısında hep beraber çözümler üretip dönüştürmeye hazırız. Dönüşüm kelimenin tam anlamıyla formunuzun ötesine geçmek demektir. Bizler de yapmış olduğumuz değerlendirmeler ışığında bu dönüşümün öncüsü olmak için, Yönetim Kurulumuzun görev yapacağı dönemde öncelikli olarak ele almayı planladığımız konuları ana hatlarıyla planlamış bulunuyoruz."

"Toplum Sağlığı Önceliğimiz Olacak"

"Hangi proje veya vizyonu geliştirsek geliştirelim meslek yeminizin gerekliliği olan 'Toplum Eczacılığı'nı esas edinerek toplum sağlığına faydalı olmasını en başa koyacağız." diyen Aykanat, şunları söyledi:

"Mesleki gelişimimizi arttırmak, yenilikleri takip edebilmek, eğitimler verebilmek, genç meslektaşlarımıza bilgi aktarabilmek, endüstri ile iş birliği yapabilmek ve sosyal olarak meslek birliğimizi buluşturmak adına kongre ve toplantılarımıza hız kesmeden devam edilmesi planlanmaktadır. Bu sebeple 2 yılda bir gerçekleşen fiziki buluşmalarımızın yanı sıra küçük alt toplantılar ve eğitimler gerçekleştirmek üzere çalışmalarımız olacaktır." diye konuştu.

MEDİSAM

PSA OKSİJEN JENERATÖRÜ





Saray Mah. Keresteciler Sit. Saraykent San Böl. 40. Cad. No:10 Kazan/ANKARA
info@medisammedikal.com · www.medisammedikal.com
Gsm: (+90) 549 364 66 58 · Tel: (+90) 312 395 04 45 · Fax: (+90) 312 395 04 46

TSE CE ISO 13485 YERLİ ÜRETİM

MEDİSAM

oxyworld

















TSE CE ISO 13485 YERLİ ÜRETİM

Saray Mah. Keresteciler Sit. Saraykent San Böl. 40. Cad. No:10 Kazan/ANKARA
info@medisammedikal.com · www.medisammedikal.com
Gsm: (+90) 549 364 66 58 · Tel: (+90) 312 395 04 45 · Fax: (+90) 312 395 04 46



MEDİSAM, 64 Ülkeye PSA Oksijen Üretim Sistemleri Azot Jeneratörleri ve Medikal Gaz Sistemleri İhraç Ediyor

2004 Yılından bu yana sağlık sektörüne hizmet veren, Ankara Kazan'da yeni fabrikasında faaliyetlerini sürdüren MEDİSAM ürettiği PSA oksijen üretim sistemleri başta olmak üzere azot jeneratörleri ve medikal gaz sistemlerini toplamda 64 ülkeye ihraç ediyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını yanıtlayan Genel Müdür Numan Evrensel, sağlık sektöründe tüketici taleplerine öncelik vererek, ürün ve hizmetlerin kalitesiyle oluşturdukları müşteri memnuniyetinin sürekliliğini sağlamayı hedeflediklerini belirterek, "Firmamız Amerika, Afrika, Ortadoğu, Hindistan, İran, Irak, Türkmen ve Asya ülkeleri olmak üzere toplam 64 ülkeye ihracat yapmakta ve tüm dünya ülkeleri tarafından tanınan bir marka olmak için çalışmaktayız." dedi.



Numan Evrensel

Şirket kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Abdüssamet Evrensel'in önderliğinde uzun yıllardır sağlık sektörüne hizmet veren MEDİSAM, 2500 metrekarelik alana sahip yeni fabrikasında aylık ortalama 150 PSA oksijen jeneratörü üretebiliyor.

Azot jeneratörleri, medikal gaz sistemleri, hasta yatakbaşı, ameliyathane, yoğun bakım ve acil servis ekipmanları da üreten MEDİSAM, ISO / CE/ TSE/ **YERLİ MALI** belgelerine sahip sayılı firmalardan.

Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan MEDİSAM Genel Müdürü Numan Evrensel, sağlık sektöründe tüketici taleplerine öncelik vererek, ürün ve hizmetlerin kalitesiyle oluşturdukları müşteri memnuniyetinin sürekliliğini sağlamayı hedeflediklerini söyleyerek, "Rakiplerine göre daha düşük enerji sarfiyatıyla yüksek verimlilik sağlayabilen, Oxyworld oksijen jeneratörlerimiz tercih edilmemizdeki etkenlerden biridir." dedi.

"Üretmenin, gelişip büyümenin ve hayatta varolmanın tek şartı olduğunu düşünüyoruz." diyen Numan Evrensel, "Bu sebeple sağlık sektöründe, uzmanlaştığımız faaliyet alanlarında lider konumda olmaya ve uluslararası standartlarda hizmet sunmaya ve üretmeye devam edeceğiz. Türkiye olarak serbest ticaretten yanayız. Özellikle sağlık gereçlerinin herkes için erişilebilir olması gerektiğini düşünmekteyiz. Ülkemizde katma değeri artıran ve yüksek teknolojili ürünlerde kendi kendine yetebilen bir üretim ve ticaret yapısı kurmaya çalışmaktayız." şeklinde konuştu.

Evrensel, üreticilerin yeterli destek alamadığını söyleyerek, "Prosedürler, uzun bürokratik işlemler bizlere zaman ve iş gücü kaybı olarak geri dönüyor. İhracat konusunda uygulanan işlemler çok fazla zaman kaybettiriyor. Bu konuda devletimizden ihracatçı ve üretici firmalar için destek talep ediyoruz." dedi.

Numan Evrensel pandemi süreci ve geleceğe dönük hedefleri ile ilgili ise şunları söyledi: "Pandemi süresince de ülkemiz hiçbir ürün ve malzeme için kısıtlamaya



gitmemiştir. Dünya Sağlık Örgütü (WHO) tavsiyeleri yakından takip edilerek pandemiyle mücadelede kolaylaştırıcı önlemler alınmıştır. Ülkemizde de yeterince önlemler alınmıştır fakat; sağlık sektöründe üretim yapan bir firma olarak yurtdışı pazar ağında daha fazla kitlelere ulaşmak için uygulanan politikanın daha verimli bir hale gelmesini temenni ediyoruz. Pandeminin sebep olduğu tedarik zinciri aksaklıkları tüm ülke ve sektörleri etkilediği gibi bizi de etkilemiştir. Ancak köklü ve güvenilir işbirliklerimiz sayesinde bu olumsuzluklar da giderilip, pandemiye sağlık sektöründe olumlu bir katkı sağladık.

Tüm destek ekibiyle profesyonellik ve karşılıklı güven ilkesine dayalı uzun süreli ilişkiler kurmak, nitelikli personel istihdam etmek, kârı, zararı, başarıyı ve hatayı eşit paylaşarak takım çalışması ruhunu yaşatmak uzun vadeli plan ve hedeflerimiz arasında yer almaktadır.

Oxyworld PSA oksijen jeneratörleri Covıd-19 ile mücadelede uzman kadromuzla firmamız olarak elimizden gelenin en iyisini yapmak için mücadele veriyoruz. Ülkemizde ve dünyada yaşanan Covıd-19 salgınından en kısa zamanda sağlıklı günlere kavuşmayı umut ediyoruz."

Medisam Medical Products produces PSA Oxygen Production Systems, Nitrogen Generators and Medical Gas Systems. MEDİSAM, which manufactures in Ankara, Turkey, exports its products to 64 countries. MEDISAM can produce an average of 150 PSA oxygen generators per month in its new factory with an area of 2500 square meters.

General Manager Numan Evrensel, who answered the questions of Sağlık Magazine, stated that they aim to ensure the continuity of customer satisfaction they create with the quality of products and services by prioritizing consumer demands in the health sector, "Our company exports to 64 countries including America, Africa, Middle East, India, Iran, Iraq, Turkmen and Asian countries and we work to become a brand recognized by all countries of the world. As our company, we are fighting to do our best with our expert staff in the fight against Oxyworld PSA oxygen generators Covid-19. We hope to have healthy days as soon as possible from the Covid-19 outbreak in our country and in the world."





Mehmet Kayabaş,

Turkuaz Sağlık A.Ş. Kurucu Ortağı ve Yönetim Kurulu Başkanı

Yüksek teknolojiye dayalı, dünya standartlarında üretimle büyümeyi hedefleyen Turkuaz Sağlık A.Ş. Kurucu Ortağı ve Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kayabaş, yalın üretim uygulamalarını iş modellerine nasıl yansıttıklarını anlattı.

Turkuaz Sağlık A.Ş. olarak günümüzün küresel rekabet ortamında saygın üretici kimliğimiz, güvenilir markalarımız ve inovatif çözümlerimizle sektöründe lider bir Türk markası olma vizyonuyla insan sağlığına fayda sağlamak için var gücümüzle çalışıyoruz. Sunduğumuz yüksek kalite ürünlerimizde müşterilerimizin beklentilerini hızla ve eksiksiz karşılayabilmek için Yalın Üretim Uygulamaları çalışmalarımıza hız kesmeden devam ediyoruz.

GMP ve MDD 93/42/EEC uluslararası standartlarına uygun seri üretim ve paketleme yapan firmamız için 2020 yılı Ağustos ayında Yalın Enstitü ile birlikte uzun dönem yürütmeyi planladığımız Yalın Yönetim Sistemleri projemize Görmeyi Öğrenmek- Değer Akışı Haritalama eğitimi ile başladık ve yalın üretim uygulamaları çalışmalarımızı halen sürdürüyoruz. Amacımız, toplam 14 üretim hattına sahip yaklaşık 20 bin m^2'lik son teknoloji ekipmanlar kullanılarak tasarlanan yeni üretim tesisimizde süreçleri israflardan arındırarak ham maddenin sürekli akış halinde hızlıca

Mehmet Kayabas,

Turkuaz Healthcare Inc. Founding Partner and Chairman of the Board

Turkuaz Healthcare Inc. aims to grow based on high technology and with world-class production; Mehmet Kayabas, Founding Partner and Chairman of the Board, states how they reflect lean production practices on their business models.

As Turkuaz Healthcare Inc., we are striving hard to contribute to human health with the vision of being a leading Turkish brand in this industry with our esteemed manufacturer identity, reliable brands, and innovative solutions in today's globally competitive environment. We continue our Lean Production Practices without pause with the purpose of meeting the expectations of our customers in a quick and complete manner regarding the high-quality products offered.

As a company performing mass production and packaging in accordance with the international standards GMP and MDD 93/42/EEC, we have initiated our 'Lean Management Systems Project' planned to be realized with the Yalin Institute in the long term with the training 'To Learn to See - Value Stream Mapping' in August 2020, and we still continue our efforts for lean production practices. We aim to ensure that the raw material is delivered to the customer within a continuous flow and transformed into value with the elimination of wastes across the processes in our new production

KONIX®

ADVANCED **WOUND CARE** PRODUCTS FOR YOUR HEALTH!



Sterile First Aid **BURN GEL DRESSING**

For The Emergency Care
of Burns and Scalds

BARRIER CREAM

Skin Protectant Cream
with Zinc Oxide (%15), Vitamine E & Snail Secretion Filtrate

SCAR GEL

Topical Silicone Gel
For The Management & Prevention of Abnormal Scars

turkuaz Healthcare

EUROPE'S LEADING MEDICAL GEL MANUFACTURER,
THE CHOICE OF MEDICAL PROFESSIONALS!

info@turkuazsaglik.com.tr / www.turkuazsaglik.com.tr

turkuazsaglik turkuazsaglik company/turkuaz-saglik

müşteriye ulaştırılıp değere dönüştürülmesini sağlamak. Yalın üretim uygulamaları günümüzde imalat işletmelerinin faaliyetlerinde köklü değişimler yapmak için ihtiyaç duyulan yol haritalarını ve teknikleri oluşturuyor. Firma bünyemizde de 5S, SMED, Kaizen, Toplam Üretken Bakım, Toplam Kalite Yönetimi gibi ilke ve teknikleri içeren operasyonel işlemlerin uyumlu şekilde tamamlanması ile yalın üretim gerçekleşmektedir. İşletmenin faaliyetleri arasında yer alan gereksiz işlem, hareket, stok, bekleme, tamir gibi israf kaynaklarının ortadan kaldırılmasıyla kazanımlarımızı artırmayı hedefliyoruz. Yalın üretim uygulamaları ile elde ettiğimiz kazanımlarımız, üretim süreçlerimizdeki israfı azaltıp verimliliğimizi artırma konusundaki etkinliğimizin görülmesini sağlamaktadır.



Bu kapsamda başladığımız yalın üretim çalışmalarında operasyonel süreçlerimizi değerlendirip, gözden geçiriyoruz. Kapasite ve ihtiyaç analizleriyle başladığımız üretim iyileştirme sürecinde belirlediğimiz çeşitli problemleri Kaizen metoduyla ortadan kaldırmaya çalışıyoruz.

15 haftalık lider gelişim programı için düzenlediğimiz imalat eğitimiyle; gelişen ve verimliliği yükselen, sürekli gelişime inanan personeller yetiştirmekteyiz. Programda; takım lideri eğitimlerine, 5S uygulamalı çalışmalara, iş güvenliği-devamsızlık-kalite-çoklu beceri tablosu ve OEE takipleri ile oluşturduğumuz takım panolarına ve iyileştirme çalışmalarına yer veriliyor. Ayrıca işletmemizde bu çalışmalar sonunda kazanılan becerilerin ve değerlerin sürdürülebilirliği için Kaizen kültürünü şirketimizin temel değerlerinden biri haline getirmeyi hedefliyoruz.

facility, which has a total of 14 production lines and has been designed using state-of-the-art equipment, and has an area of approximately 20 thousand m².

Lean production practices today constitute road maps and techniques to induce radical changes to the activities of manufacturing companies. The lean production is realized in our company with the harmonious accomplishment of operational processes including principles and techniques such as 5S, SMED, Kaizen, Total Productive Maintenance, and Total Quality Management. We aim to enhance our gains by eliminating wasteful sources such as redundant procedures, actions, stocks, latency time, and repairs in the activities of the company. The gains acquired by means of the lean production practices allow the demonstration of our effectiveness in enhancing efficiency by reducing wastes across the production processes.

In the lean production practices initiated in this respect, we evaluate and review our operational processes. We try to eliminate with the Kaizen method various problems identified during the production improvement process initiated with capacity and requirements analysis.

With the manufacturing training organized for a 15-week leader development program, we train personnel who exhibit development and have increasing productivities and believe in continuous improvement. This program contains team leader trainings, 5S workshops, occupational safety-absenteeism-quality-multiple skills chart as well as team boards and improvement studies formed with OEM follow-ups. Additionally, we aim to render the Kaizen culture one of our fundamental values for the sustainability of the skills and values acquired as a result

Yaptığımız çalışmalarla termine uyum oranlarımızı %95 seviyelerine çıkardık.

Haftalık termine uyum oranlarımızı düzenli olarak inceliyor ve termine uyumsuz siparişleri gecikme kodları ile takip ediyoruz. Yaptığımız çalışmalarla termine uyum oranlarımızı %95 seviyelerine çıkardık. Görsel panolarda ve A3 formatında KPI'ların takibi sürekli yapılarak oluşan sapmaları birer Kaizen konusu olarak ele alıyoruz.

Şirketimizde görsel fabrika prensibini hayata geçirmek için birçok yeni düzenleme yaptık. Görsel fabrika çalışmaları ile tüm sorunlar açığa çıkarılıp, çözülen sorunlar ile verimlilik ve esneklik artırımına gidiliyor, hatalar önleniyor ve maliyetler düşürülüyor. Bu gelişimlerin takip edilmesi için çeşitli departmanların pano ve duvarlarında kendilerine ait KPI ve hedefleri yer alıyor.

Üretim bantlarımızda yaşanan süreçlerin tamamını yalın üretim prensibine göre şekillendiriyoruz. Üretime değer katmayan aktivite ve eylemleri ortadan kaldırıyor, bu eylemler için sarf edilen efor ve karşılaşılan maliyeti en aza indirmeyi amaçlıyoruz. Hem zaman hem de maliyet anlamında birçok israfın önüne geçerek üretim kalitemizi bir üst seviyeye çıkarmak ve bunu şirketimizin sürdürülebilir değer yaratma kültürü haline getirmek ana hedefimizdir.

Belirlediğimiz stratejik yol haritalarıyla önemli adımlar atmaya devam ediyoruz. Rekabette yer alan uluslararası markalar, agresif pazarlama ve yayılma stratejileri pazarın dinamiklerini kolaylıkla değiştirebilmekte, yerel markaların rekabet gücünü ciddi oranda zayıflatabilmektedir. Mevcut küresel rekabete karşı koymanın ve hatta bu rekabeti tehditten ziyade avantaja dönüştürebilmenin en önemli yolunun açıldığımız uluslararası pazarlarda global oyuncuların arasında küresel bir marka olarak aldığımız yerde müşteri memnuniyetini en üst düzeyde tutmak olduğunu düşünüyor ve bu hedef doğrultusunda çalışmalarımızı iyileştirerek sürdürüyoruz.

Kendi markalarımızla pazara sunduğumuz inovasyonel ürünlerimizin yanında, Türkiye'nin ve dünyanın önde gelen firmalarına talep ettikleri ürünlerin Ar-Ge ve üretim süreçlerini üstlenerek oluşturup sunduğumuz OEM, OBL ve PL ürünlerimiz ile müşterilerimizin çözüm ortağı olmak; özel markalı ürünler kategorisinde global ve yerel pazarda talep sahibi firmalar için üstün nitelikli ürünler üretmek ve ürünlerimizi daha geniş kitlelere en iyi şekilde ulaştırabilmek bizlere gurur vermektedir.

of such studies.

We have managed to increase our deadline compliance rate up to 95% thanks to these efforts.

We regularly review our weekly deadline compliance rates and track orders with deadline noncompliance with delay codes. We have managed to increase our deadline compliance rate up to 95% thanks to these efforts. With constant monitoring of the KPIs on visual boards and in A3 format, we deal with the deviations as a Kaizen issue.

We have adopted a number of novel arrangements in our company to bring the visual factory principle to life. Thanks to the visual factory studies, all problems are revealed, productivity and flexibility are enhanced with the problems solved, mistakes/errors are prevented, and costs are reduced. In order to follow such improvements, there are individual KPIs and targets on the boards and walls of various departments.

We shape all processes in our production lines in line with the lean production principle. We eliminate activities and actions that do not contribute to production and aim to minimize the efforts and costs incurred by such actions. Leveling up our production quality by avoiding a great deal of time and cost waste and making this concept our company's culture for creating sustainable values constitute our main aims.

We continue to take important steps with our strategic road maps. International brands involved in the competition can easily alter the dynamics of the market with their aggressive marketing and expansion strategies, thereby heavily weakening the competitiveness of local brands. We believe that the only way to resist the current global competition and even turn this competition into an advantage rather than a threat in our position among global players in the international markets is to keep the customer satisfaction at the highest level and we continue to improve our work in line with this aim.

It is a source of pride for us to become a solution partner for our customers with our OEM, OBL, and PL products presented to the leading companies in Turkey and in the world by assuming R&D and production procedures of the products demanded by our customers, along with our innovative products marketed with our brands; to produce high-quality products for demanding companies in the local and global markets, and to be able to deliver our products to much wider masses in the best way possible.

FİZYOMED®

Dünyanın En Güçlü Çekişine Sahip

TRAKSİYON CİHAZI

Ağrıları Çeker Atar.



İvedik Organize Sanayi Bölgesi 1354. Cad. 1376. Sok.
Ağaç İşleri Yapı Kooperatifi No: 34 – Yenimahalle / ANKARA
+90 312 394 47 47 (pbx)
www.fizyomed.com.tr info@fizyomed.com.tr

FİZYOMED

23 Ülkeye İhracat Gerçekleştiriyor

Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Ekipmanları alanında, sahip olduğu 26 yıllık deneyimi ve konusunda uzman kadrosu ile sektöründe önder firmalardan biri olan FİZYOMED Tıbbi Cihazlar Ltd. Şti. toplam 23 ülkeye ihracat gerçekleştirerek ülke ekonomisine önemli katkı sunuyor. FİZYOMED Satış Temsilcisi Ali ÜNAL, müşteri memnuniyeti ilkesiyle, tam zamanında ve güvenilir hizmet anlayışı ile sürekli kendini yenileyen teknolojik yatırımlarıyla, uluslararası kalite standartlarından taviz vermeyen yönetim ve hizmet anlayışı ile çalışmalarına devam ettiklerini söyledi.


ALİ ÜNAL

Sağlık sektöründe 1987 yılından bugüne kadar aktif Satış ve Pazarlama tecrübesine sahip olan Fizyomed'in 2002 yılında Ankara'da kurulduğunu Ali Ünal, hedeflerimize ulaşmak, her zaman daha iyisini yapabilmek ve daha güzele ulaşmak amacıyla çalıştıklarını söyledi.

Ali Ünal, Fizyomed ve hedefleri hakkında şunları söyledi: "Ankara'da kurulan merkez satış ofisini, 2005 yılında yine merkezi Ankara'da olan fabrikası, 2006 yılında Marmara Bölge Satış Ofisi ve 2013 yılında da Güneydoğu Anadolu Bölge Satış Ofisi ile destekleyen Firmamız, konusunda deneyimli yönetim kadrosuyla, Ar-ge uzmanlarıyla, Satış-Pazarlama ve Satış Sonrası Teknik Servis personelleri ile bugün Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Ekipmanları konusunda kendi bünyesinde üretim yapabilen ve Türkiye'nin her bölgesinde bayii yapılanmasına sahip, seçkin firmalar arasında yerini almıştır.

Yüksek standartlı ve kaliteli hizmet anlayışı ile faaliyetlerine devam eden Firmamız, edinmiş olduğu müşteri memnuniyeti ilkesiyle, tam zamanında ve güvenilir hizmet anlayışı ile sürekli kendini yenileyen teknolojik yatırımlarıyla, uluslararası kalite standartlarından taviz vermeyen yönetim ve hizmet anlayışı ile çalışmalarına devam etmektedir.

FİZYOMED TIBBİ CİHAZLAR LTD. ŞTİ. ailesi olarak iç ve dış piyasada bugüne kadar olduğu gibi hedeflerimize ulaşmak, her zaman daha iyisini yapabilmek ve daha güzele ulaşmak amacıyla, tüm aile üyelerimizle (bayilerimiz) çalışmaya devam edeceğiz."



Kansere Bağlı Ölüm Oranları Azalıyor

Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği'nin düzenlediği 14. Ulusal Radyasyon Onkolojisi Kongresi" Antalya'da gerçekleştirildi. Kongre programı kapsamında düzenlenen basın toplantısında Radyasyon Onkolojisi alanındaki gelişmeler değerlendirildi. Dernek başkanı Prof. Dr. Gökhan Özyiğit, dünyada her yıl yaklaşık 10 milyon insanın kanserden hayatını kaybettiğini belirtti. Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Yönetim Kurulu Üyesi Prof. Dr. Banu Atalar ise Amerikan Ulusal Kanser Enstitüsü'nün yayınladığı son rapora göre ABD'de kansere bağlı ölüm oranlarında her geçen yıl gerileme görüldüğünü ifade ederek, "1991'de kansere bağlı ölüm oranları zirvedeyken, geçen 30 yılda kanser ölümleri %31 oranında azaldı. Kanser kaynaklı can kayıplarının azalmasında, en yaygın görülen dört kanser türü olan akciğer, bağırsak, meme ve prostat kanserlerinde uygulanan tedavilerdeki gelişmelerin büyük rol oynadığı belirtilmekte. Ayrıca sigara içme oranlarının azalması, radyoterapi ve ilaç tedavilerindeki gelişmeler de kansere bağlı ölümlerin azalmasındaki diğer önemli faktörler." şeklinde konuştu.



Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği tarafından 2 yılda bir düzenlenen ve yeni gelişmelerin tartışıldığı "Ulusal Radyasyon Onkolojisi Kongresi"nin 14'üncüsü Antalya'ya da gerçekleştirildi. Kongre'de 49 oturumda, yurtiçi ve yurtdışından alanında deneyimli 154 uzman sunum gerçekleştirdi.

Kongre kapsamında düzenlenen basın toplantısına 14. Ulusal Radyasyon Onkolojisi Kongresi Başkanı Prof. Dr. Yavuz Anacak, Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Başkanı Prof. Dr. Gökhan Özyiğit, 14. Ulusal Radyasyon Onkolojisi Kongresi Başkanı Prof. Dr. Yavuz Anacak, Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Uğur Selek, Ulusal Radyasyon Onkolojisi Kongresi Genel Sekreteri Prof. Dr. Nilgün Okumuş, Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Yönetim Kurulu Üyesi Prof. Dr. Banu Atalar katıldı.

"Kanser Ölümlerinin Çoğu Fakir Ülkelerde"

Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Başkanı Prof. Dr. Gökhan Özyiğit, Dünya Sağlık Örgütü'nün son verilerine göre 2020 yılında yaklaşık 10 milyon insanın kanser nedeniyle hayatını kaybettiğini belirterek, "Küresel olarak dünyadaki her 6 ölümden 1'i kansere bağlıdır. Kanser tanısı ve tedavisi çok pahalı ve üst düzey teknolojik yatırımlarla mümkündür. Örnek vermek gerekirse, ABD'de 2010 yılı kanser tedavilerinin maliyeti yaklaşık 1.6 trilyon dolar civarında idi. Ancak kanser hastalarının üst düzey tanı ve tedavilere erişimi yüksek gelirli ülkelerde %90'nın üzerinde iken, bu oran maalesef fakir ülkelerde %15'in altındadır. Dahası aşılarla rahatlıkla önlenebilen hepatit ve insan papilloma virüsü gibi viral enfeksiyonlara bağlı kanserler, orta ve düşük gelirli ülkelerdeki kanserlerin yaklaşık %30'unu oluşturmaktadır. Fakir ülkelerde ciddi yatırımlar gerektiren radyasyon onkolojisi merkezlerinin yetersizliği ve pahalı kanser ilaçlarına erişimin kısıtlı olmasından dolayı, her yıl rahatlıkla tedavi olabilecek milyonlarca kanser hastası hayatını kaybetmektedir. Benzer şekilde fakir ülkelerde tanı olanaklarının yetersizliği de, çoğu kanser hastasının maalesef geç tanı almasına ve tedavi

ÖNCÜGRUP

Hillrom



VEST®
GÖĞÜS DUVARI TERAPİ SİSTEMİ

WelchAllyn





TANSİYON ÖLÇÜM CİHAZLARI





DUVARA MONTE TANI SİSTEMLERİ







Alacaatlı Mah. Park Cad. A1 Blok No:15/2
Çayyolu, Çankaya / ANKARA
+90 312 309 23 43-44
+90 312 431 08 00
www.oncugrupmedikal.com.tr
info@oncugrupmedikal.com.tr
oncugrupmedikal

MACCORE MEDICAL

INFLATION DEVICE

20CC - 30CC

- Ergonomic design.
- Positive and negative pressure control.
- 20cc inflator with pressure gauge. Able to obtain a pressure of 30 atm

Accessory

1200 PSI pressure resistant 3-way Rotating Luer.



MANIFOLD KIT SET

- 1 pcs; 500 PSI Pressure Durable 3 Way Manifold Body.
- 1 PCS 12cc Lock Control Mechanism 12cc Coronary Control Syringe.
- 1 Pressure Line.
- 1 hopper infusion set.
- 1 pcs-free infusion set.







MACCORE MEDİCAL İMALAT SAN VE TİC. LTD.ŞTİ
Konutkent Mah 3035. Cadde No/74 B-28 Çankaya ANKARA
Tel : 0312 3944328 GSM: 05445641750 Fax: 0850 8403678
info@maccoremedical.com www.maccoremedical.com



şanslarının neredeyse imkânsız hale gelmektedir. Özetle, geç tanı ve yetersiz tedaviler sonucunda kanser ölümlerinin %70'i orta ve düşük gelirli ülkelerde görülmektedir. Yani parasızlık nedeniyle tedavi olabilecek milyonlarca kanser hastası hayatını kaybetmektedir. Bu acı tablo maalesef insanlık için gerçekten çok üzüntü verici bir durumdur.

Öte yandan sadece kanserin maliyeti yüksek tanı ve tedavilerine odaklanarak, çok önemli bir hususu gözden kaçırıyoruz. Şöyle ki, tedaviye gerek bile kalmadan kanser ölümlerinde %30-50'lik bir azalma, diğer bir deyişle, 5 milyon ölümü engellemek mümkündür. Çünkü her üç kanser ölümünden biri tütün kullanımı, şişmanlık, alkol, düşük sebze-meyve alımı ve hareketsizliğe bağlıdır. Sadece sigara tüm kanser ölümlerinin dörtte birinden sorumludur. Yani, kanserlerin hatırı sayılır bir kısmı hayat tarzımızdaki basit değişikliklerle rahatlıkla önlenebilir." şeklinde konuştu.

SGK, Kanserli Hastalarda Radyoterapi Sırasında Yan Etki Yönetimini Zorlaştırdı!

Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Başkanı Prof. Dr. Gökhan Özyiğit, ise şunları söyledi: "Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK), onkoloji alanında en uzun eğitim alan ve kanser tedavisinde ana uzmanlık dallarından biri olan biz radyasyon onkologlarını yok saymaya başlayarak, bazı ilaçları reçete etme yetkimizi elimizden aldı. SGK'nın almış olduğu bu kararlar neticesinde radyoterapi sırasında gözlediğimiz bazı yan etkileri yönetemez hale geldik. Dahası, radyoterapi sırasında gelişebilen bu yan etkilerden bazılarına zamanında müdahale edemediğimiz zaman, hastalarımızın ölümü ile sonuçlanabilir. Bu bilimsel ve hukuki temeli olmayan karar sonrası daha önce yazabildiğimiz ilaçları reçetelendirebilmek için hastalarımızı başka uzmanlık dallarına yönlendirme durumunda kalıyoruz. Sonuçta bu randevular hemen alınamıyor ve ilaçlar reçete edilene kadar geçen süre içinde de hastalarımız hem acı çekiyor, hem de tedavileri aksıyor. Kararı alanların sahayı görmeleri ve empati yapmaları gerek. Danıştay'da açmış olduğumuz yürütmeyi durdurma ve iptal davalarımız sürüyor. Yetkilileri hastalarımızı zor duruma düşüren bu kararları bir an önce düzeltmeye davet ediyor ve olası can kayıpları dahil tüm olumsuz durumların sorumluluğun bu kararı alanlarda olduğunu bir kez daha kamuoyunun bilgisine sunuyoruz."

COVID-19 PANDEMİ SÜRECİNDE KANSER TEDAVİLERİ

14. Ulusal Radyasyon Onkolojisi Kongresi Başkanı Prof. Dr. Yavuz Anacak, COVİD-19 Pandemi sürecinde kanser tedavilerini değerlendirdi:
COVID-19 açısından riskli grupta yer alan kanser hastaları ve bu hastaların tedavisi ile uğraşan onkoloji merkezleri



pandemi sürecinden ve alınan önlemlerden etkilenmiştir. Sağlık Bakanlığı kanser hastalarının tedavisine yönelik olarak radyoterapi ve kemoterapi hizmetlerinin kesintisiz devam etmesi kararı almasına rağmen çeşitli nedenlerle onkoloji hizmetlerinde yavaşlama ve aksamalar olmuştur:

1- 65 yaş üzeri kişilere getirilen sürekli sokağa çıkma yasağı: Kanser hastalarının önemli bir kısmını 65 yaş üzerindekiler oluşturmaktadır. Bu yaş grubunun sokağa çıkma yasağına tabi olması bu kişilerin sağlık hizmetine erişiminde aksamalara neden olmuştur. TROD, hastaların radyoterapi merkezlerine sorunsuz ulaşımını sağlamak için tedavi bilgilendirme formu hazırlayarak hastalara ulaştırılmasını sağlamıştır.

2- COVID-19 algısının kanser kaygısının önüne geçmesi: COVID-19 hastalığı algı olarak diğer tüm sağlık sorunlarının önüne geçmiştir. Kanser tanısı olan hastaların bir kısmında da COVID-19 kaygısı nedeniyle onkoloji merkezlerine gitmeme, tedaviyi reddetme gibi davranışlar gözlenmiştir. TROD bu konuda sık sık kanser hastalarının bilgilendirici doküman, video ve sosyal medya duyuruları yayınlayarak kanser şüphesi veya tanısı olan hastaların tanı ve tedaviyi geciktirmemeleri konusunda uyarmıştır.

3- Şehirlerarası seyahat kısıtlaması: Şehirlerarası seyahat kısıtlaması neticesinde küçük şehirlerden büyük metropollerdeki donanımlı merkezlere hasta akışı neredeyse tamamen durmuştur. Hastalar bulundukları şehirdeki onkoloji merkezlerinde tedaviye başlamış veya metropollere



ulaşım yasağının kalkmasını beklemeyi tercih etmişlerdir, bu da tedavide gecikmelere neden olmuştur.

4- Onkoloji merkezlerinde çalışan personelin COVID-19 kliniklerinde görevlendirilmesi: Pandemi hastanelerinde görev yapan radyasyon onkolojisi personeli COVID-19 kliniklerinde geçici olarak görevlendirilmiştir. Bu personelin bir kısmı karantina koşullarına tabi tutulmasına rağmen, bir kısmı da radyoterapi merkezinde görev yapmaya devam etmiştir (nöbet sonrası çalışma). Bunun sonucunda hem radyoterapi merkezlerinin işgücü kapasitesinde azalma olmuş, hem de bu personelden kanser hastalarına bulaş riski ortaya çıkmıştır. TROD bu konuda Sağlık Bakanlığı ile üst düzeyde görüşmüş ve bunun sonucunda Sağlık Bakanlığı onkoloji kliniklerindeki personelin COVID kliniklerinde görevlendirilmemesi yönünde tavsiye kararı almıştır. Ancak sahada bu karar genel olarak uygulanmamıştır.

Ancak tüm bu yaşanan olumsuzluklara rağmen pandemi sürecinde hiçbir radyoterapi merkezinde hizmet tamamen durmamış, radyoterapi merkezleri yeni hasta kabul etmiş ve tedaviler büyük aksamalar olmadan sürdürülmüştür.

TÜRKİYE'DE KANSER TEDAVİSİ İÇİN PROTON TERAPİ MERKEZİ HALA YOK!

Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Uğur Selek, Proton tedavisinin henüz ülkemizde bulunmadığını hatırlatarak, "Proton tedavisi ile özellikle çocukluk çağı tümörlerinde yalnızca tümörlü bölgeleri ışınlayabilmek, geride kalan henüz tam gelişmemiş hassas sağlıklı organ ve dokuları koruyabilmek, kanseri tedavi edilen çocukların sonraki yaşamlarında uzun dönem yan etkilerden sakınmış normal bir hayat sürebilmelerine ve ikincil kanserlerden korunmalarına yardımcı olmaktadır. Ülkemizde bir proton merkezimizin olmaması büyük bir eksikliktir ve bu tedaviye ihtiyaç duyan önemli sayıda hastamız, maliyeti çok yüksek olan bu tedavi için yurt dışında ya kendi ya devlet imkânları ile ciddi miktarda harcamada bulunmaktadır (ABD'de proton tedavisinin maliyeti 150 bin Dolar iken, Avrupa'da 33 bin Avro), yurt dışına çıkmak için geçen sürede tedavi için hassas aralığın kaçabilmesi riskini yaşamaktadır. Kuruluş ve idame maliyeti yüksek olsa da, ülkemizde belli sayıda proton merkezi kurulmasının gerektiğine inanıyoruz, donanımlı insan kaynağımız ile bu süreci hızlandırmak için Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği olarak elimizden geleni yapmaya hazırız." dedi.

MEME KANSERİNDE ERKEN TANI HAYATİ ÖNEMDE

Ulusal Radyasyon Onkolojisi Kongresi Genel Sekreteri Prof. Dr. Nilgün Okumuş, meme kanseri, yayılmadan önce erken evrelerde tespit edilirse hastaların %90'ından fazlasının normal yaşamını sürdürdüğünü ifade ederek, "Dünya genelinde 2020 yılı verilerine göre en sık görülen kanser, kadın meme kanseridir. Kadınlarda kansere bağlı ölümlerde 2. en sık görülen sebep olarak karşımıza meme kanseri çıkmaktadır. Maalesef meme kanserinde erken tanının gereksiz olduğuna dair bazı sorumluluktan uzak ve talihsiz demeçler bulunmaktadır. Bunların hiçbir bilimsel dayanağı olmadığı gibi meme kanseri hastalarının hayatını da tehdit edici boyuttadır. Meme kanseri tanısı erken evrede konulursa, tedavinin başarısı ve hayatta kalma şansı çok büyük oranda artmaktadır. Meme kanserinin erken evrede yakalanabilmesi için tarama testlerinin yapılması önerilmektedir. Her kadının 20 yaş üzerinde ayda bir kendi kendini muayene etmesi, iki yılda bir sağlık kuruluşunda meme muayenesi olması, 40-69 yaş aralığında ise yine ayda bir kendi kendini muayene etmesi, yılda bir sağlık kuruluşunda muayene olması ve iki yılda bir mamografi çektirmesi önerilmektedir. **Meme kanseri, yayılmadan önce erken evrelerde tespit edilirse hastaların %90'ından fazlası normal yaşamını sürdürmektedir.** Günümüzde modern tedavi yöntemleri sayesinde erken evre meme kanserlerinde memenin tümünün alınmasına gerek kalmadan sadece tümörlü bölgenin çıkarılması sonrası radyoterapi ile meme kanseri tedavi edilebilmektedir. Bu sayede kadınlarda hem ruhsal hem bedensel sıkıntılara yol açabilen tüm memenin cerrahi olarak çıkarılmasına daha az sıklıkla başvurulmaktadır. Meme kanserinde modern radyoterapi teknikleri sayesinde akciğer ve kalp korunarak hedeflenmiş bir tedavi yapmak mümkündür. Mükemmel kozmetik ve minimum yan etki ile meme kanseri tedavisi artık çoğu hastada daha da kısa sürede tamamlanabilmektedir. Böylece hastalarımız kısa sürede sorunsuzca tedavilerini tamamlama imkânı bulabilmektedirler." diye konuştu.

RAHİM AĞZI KANSERİ AŞILAMA PROGRAMI SAYESİNDE AVUSTRALYA'DA TARİH OLUYOR



24/7 SERVICE

ELBOS

"Support to life"

Yoğunbakım - Ameliyatane Sistemleri
Teknik Servis, Yedek Parça, Aksesuar











TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ

ECM
TIBBİ CİHAZLAR

tecme
committed to life

neumovent®

Yetkili Servis



ELBOS PROFESYONEL HASSAS TEKNOLOJİ
ÜRÜNLERİ SERVİS VE DANIŞMANLIK HİZM. LTD. ŞTİ.

Çakmak Mah. Bağdat Sk. No:6/2 Ümraniye / İstanbul
0216 533 69 53
www.elbosmedikal.com

info@elbosmedikal.com
elbosmedikal
elbosmedikal



Ulusal Radyasyon Onkolojisi Kongre Bilimsel Sekreteri Prof. Dr. Zeynep Özsaran rahim ağzı kanserinin kadınlarda özellikle az gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerde çok sık görülen bir kanser olduğunu belirterek, "Gelişiminden erken yaşta cinsel ilişki, çok eşlilik, sigara, immun sistem, beslenme gibi faktörlerin yanında esas olarak uzun süren, inatçı HPV (Human Papilloma Virüs) enfeksiyonu sorumludur. Cinsel aktif kadınların yarısı yaşam boyu HPV enfeksiyonu ile karşılaşır. HPV tip 16 ve 18 rahim ağzı kanseri ile ilişkili en sık görülen yüksek risk HPV tipidir. Rahim ağzı kanserinden korunmak amaçlı aşılama ve tarama çalışmaları yıllar önce başlatılmış ve bu sayede erken tanı ve hastalığın ortadan kaldırılması hedeflenmiştir. HPV aşısı, rahim ağzı kanserinin neredeyse %99'undan sorumlu HPV'e karşı geliştirilen koruyucu aşılardır.

Avustralya'da aşılama ile ilgili yeni bir modelleme yapılmış olup araştırmacılar 20 yıl içerisinde rahim ağzı kanserinin bir kamu sağlığı sorunu olmaktan çıkarılacağını açıklamışlardır. Ve aşılama tarama programları bu şekilde devam ederse Avustralya rahim ağzı kanserinin bitiren ilk ülke olacaktır. Bu modellemede 2007 yılında cinsel aktivite başlamadan önceki dönemde 12-13 yaş kız çocuklarına ve daha sonra 2013 yılında erkek çocuklarına olmak üzere ücretsiz HPV aşılama programına başlamışlardır, 2015 yılında yapılan değerlendirmede 18-24 yaş arasındaki kadınlarda HPV görülme oranının %22.7'den %1.1'e düştüğü görülmüştür.

Benzer şekilde Yeni Zelenda, Avrupa, İngiltere, ABD ve Kanada da olmak üzere toplam 27 ülkede ödeme kapsamına alınmış ve özellikle 12-13 yaş kız çocuklarına ücretsiz okul aşılaması veya lokal sağlık organizasyonları aracılığı ile aşılama programları başlatılmıştır. Dünya Sağlık Örgütünün önerileri; primer hedef 9-10 yaş ile 13 yaş arası kız çocuklarıdır. Aşı 3 doz halinde 0.,2., 6. aylarda yapılmalıdır.

Ulusal HPV Aşı Standartlarımızda benzer şekilde belirlenmiş ancak henüz ödeme kapsamına alınmamıştır. Ebeveynlerin aşılarla ilgili bilgilendirmesi görevi, KETEM, Sağlık Ocağı ve Aile hekimlerine düşmektedir." şeklinde konuştu.

Kansere Bağlı Ölüm Oranları Düşmeye Başladı

Türk Radyasyon Onkolojisi Derneği Yönetim Kurulu Üyesi Prof. Dr. Banu Atalar ise şunları söyledi: "Bugün dünyada ölüm nedenlerinin başında kanser gelmektedir. Ancak Amerikan Ulusal Kanser Enstitüsü'nün yayınladığı son rapora göre ABD'de kansere bağlı ölüm oranlarında her geçen yıl gerileme görülüyor. 1991'de kansere bağlı ölüm oranları zirvedeyken, geçen 30 yılda kanser ölümleri %31 oranında azaldı. Kanser kaynaklı can kayıplarının azalmasında, en yaygın görülen dört kanser türü olan akciğer, bağırsak, meme ve prostat kanserlerinde uygulanan tedavilerdeki gelişmelerin büyük rol oynadığı belirtilmekte. Ayrıca sigara içme oranlarının azalması, radyoterapi ve ilaç tedavilerindeki gelişmeler de kansere bağlı ölümlerin azalmasındaki diğer önemli faktörler. Sık görülen kanserlerden en ölümcülü olan akciğer kanserinde hedefe yönelik ilaçların yanı sıra, özellikle son yıllarda kullanıma giren immünoterapi adı verilen yeni nesil kanser ilaçlarının kullanımının yaygınlaşması ve bu tedavilerin radyoterapi ile kombine edilmesiyle de yaşam sürelerini belirgin uzattı. Ülkemizde üstün teknoloji olarak tanımlanan "nokta atışı" veya "radyocerrahi" denilen radyoterapi teknikleri pek çok merkezde başarılı bir şekilde kullanabiliyor. Akciğer kanserinde nokta atışı yani hedefe yönelik radyoterapi kullanımı ile yaşam sürelerinde yaklaşık 2 kat artış gözlendi. Ancak bu yöntem her akciğer kanseri hastası için kullanılabilecek bir yöntem değildir."



NOVAmedtek

"your dependable partner in"
medical technologies



Novalith NT-10M
Extracorporeal Shockwave Lithotripter
Electromagnetic



Novarex NT-20
Mobile C-Arm X-ray
Imaging System



Novamag NT-60
Magnetic Incontinence Therapy Chair



Novalith NT-10
Extracorporeal Shockwave Lithotripter
Electrohydraulic



Novamag ED-60
Erectile Dysfunction
Therapy Device

www.novamedtek.com
sales@novamedtek.com

ALEDA

Hedefiniz Hedefimizdir

Our goal is making yours



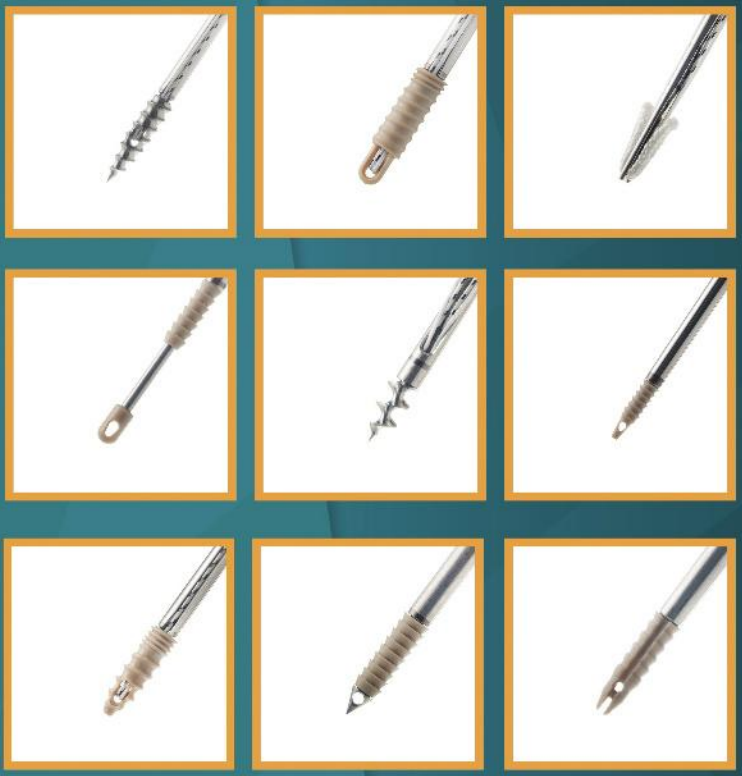







ALEDA

Hedefiniz Hedefimizdir
Our goal is making yours



+90 312 397 70 41
www.aledamakina.com
info@aledamakina.com
Çamlıca Mah. Anadolu Bulvarı No: 20 Timko Toplu İş Yerleri R6 Blok Yenimahalle - Ankara / TURKEY

Meme Kanseri Görülme Sıklığı Akciğer Kanseri Görülme Sıklığını Geçti

Güncel istatistiklere göre meme kanseri artık en sık görülen kanser türü. Dünya Sağlık Örgütü'nün yakın bir süre önce en çok görülen kanser türünün artık akciğer kanseri değil, meme kanseri olduğunu açıkladığını belirten Anadolu Sağlık Merkezi Medikal Onkoloji Uzmanı Prof. Dr. Serdar Turhal, "Tabii gerçek sayısal artışın yanı sıra, başarılı tarama programlarıyla da artık daha çok meme kanseri tanısı konuyor. Üzerinde en çok bilimsel araştırma yapılan meme kanserinde, her yeni araştırma bulgusu daha etkili sonuçlar veren tedavilerin de yolunu açıyor" dedi.



Prof. Dr. Serdar Turhal

Az sayıda koltuk altı lenfine sıçramış (metastaz) meme kanseri hastalarına kemoterapi verilmeden sadece anti hormonal tedavi verilmesinin etkinliğinin araştırıldığını söyleyen Prof. Dr. Serdar Turhal, "Yakın bir süre önce sonuçları açıklanan çalışmada, bu grup hastalarda kemoterapi verilmeden yalnızca anti hormonal tedavilerle de aynı etkinlikte iyi bir sonuç alınabileceği gösterildi. Çalışma kapsamında, kanserin en fazla 3 koltuk altı lenfine sıçrama yaptığı 9383 kadın hastada genetik risk hesaplaması yapıldı. Hastaların 3'te 2'si menopozda, 3'te 1'i henüz menopoza girmemiş hastalardı. Genetik tekrarlama riski düşük olarak hesaplanan hastaların bir kısmına yalnızca hormon tedavisi, bir kısmına hem kemoterapi hem de hormon tedavisi verildi. Beş yıllık takipte menopoza girmemiş ve genetik tekrarlama skoru düşük olan kadınlarda kemoterapinin yüzde 1.3 ek katkısı varken, menopoza girmiş kadınlarda kemoterapinin böyle bir ek faydası gösterilemedi. Sonuç olarak, hormon reseptörü pozitif olan ve menopoza girmiş hastalarda yalnızca anti hormon tedavisinin kemoterapi kadar etkili olabileceği gösterilmiş oldu" dedi.

Meme kanserinde depresyon riskini, farkındalık eğitimleriyle azaltmak mümkün

Meme kanseri tanısı ve sonrasında uygulanan tedavilerin hastalarda depresyona yol açabildiğine dikkat çeken Prof. Dr. Serdar Turhal, "Yeni yapılan bir çalışmaya

göre hastalarda farkındalık ve meditasyon eğitimi ile depresyon riskini düşürmek mümkün. ABD'nin San Antonio şehrinde her yıl yapılan meme kanseri sempozyumunda sunulan ve 247 hastanın yer aldığı çalışmanın sonuçlarına göre, depresyon riski yüzde 50 seviyesinden 6 aylık destek sonrasında yüzde 20'ye kadar gerileyebiliyor. Çalışmada hastalara, onkoloji hemşireleri tarafından verilen farkındalık eğitimlerinde; farkındalığın ne olduğu, ağrıyla ve güç duygularla yaşamanın, zorluklarla başa çıkmanın yolları anlatıldı. Sağ kalım eğitiminde ise meme kanseriyle ilgili temel bilgiler olarak yaşam kalitesi, fiziksel aktivite, sağlıklı beslenme, ailevi kanser riski, yaşam ve iş dengesi, menopoz, cinsel hayat ve vücut imajıyla ilgili temel bilgiler verildi. Tüm bu eğitimlerin sonunda, başlangıçta hastaların yüzde 50'sinde depresyon şikayetleri varken hem farkındalık eğitimi alan grupta hem de sağ kalım eğitimi alan grupta, söz konusu oranların yüzde 20'ye kadar düştüğü görüldü. Kısacası, hastalıkla ilgili farkındalık arttıkça, psikolojik destek de alındığında depresyon riski azalıyor" şeklinde konuştu.

Diyabetle uyumlu diyetler kanser riskini de azaltıyor

Bilindiği gibi Tip 2 diyabetin meme kanseri için bir risk faktörü olduğunun altını çizen Prof. Dr. Serdar Turhal, "Ayrıca meme kanseri sonrası Tip 2 diyabet gelişmesi ihtimali de hayli yüksek. Harvard Üniversitesi Tıp Fakültesi tarafından denetlenen ve 8320 meme kanseri hastasının değerlendirildiği yeni bir çalışmaya göre, kanser tanısı sonrası Tip 2 diyabet hastalarında uygulanan diyet hem meme kanseri oluşumunu hem de meme kanserine bağlı ölüm riskini azaltıyor. Meme kanseri tanısından sonra beslenme şeklinde değişiklik yapanlarda meme kanserine bağlı ölüm riski yüzde 20'lere kadar geriliyor. Araştırmaya göre, diyet değişikliği tüm kanserlere bağlı ölüm riskini ise %31 oranında azaltan bir güce sahip. Diyabetle uyumlu diyetlerde daha çok kepek alınır, kahve, kuruyemiş, taze sebze-meyve tüketilir, doymuş yağlar daha az alınır, kırmızı et daha az yenir, diyet içecekleri ve meyve suları daha az içilir. Bu tip bir diyetin genel popülasyonda diyabet gelişimini yüzde 40 gibi ciddi bir oranda azalttığını söyleyebiliriz" hatırlatmasında bulundu.

60 yaşın üzerindeki meme kanseri hastaları 'dondurma tedavisi' ile sağlıklarına kavuşabilir

ABD'de yapılan Meme Cerrahları Birliği Kongresi'nde 60 yaşın üstündeki meme kanseri hastalarında, eğer tümörleri küçükse ameliyat yerine uygulanan dondurma tedavisi ile de (krioablasyon) benzer sonuçlar alındığı, ek bir tedaviye ihtiyaç olmadığının rapor edildiğini vurgulayan Prof. Dr. Serdar Turhal, "Yapılan açıklamaya göre tedavinin kozmetik sonuçları da hayli memnun edici. 194 hastanın değerlendirildiği çalışmada incelenen yavaş seyirli tümörlerin boyutları 1,5 cm'den küçüktü. Hastalara 20 ile 40 dakika süren, cilde batırılan bir iğneyle dondurma tedavisi uygulandı. Tedavi sonrası hastaların 27'si radyoterapi alırken, 148'i anti-hormon tedavisi aldı ve yalnızca birine kemoterapi verildi. Beş yıl boyunca takip edilen hastaların sadece yüzde 2'sinde tümör nüksetti" dedi.

75 yaş üstü meme kanseri geçirmiş kişiler mamografi çektirmeyebilir

Meme kanseri geçirmiş bireylerin izlenmesinin tedavide önemli bir role sahip olduğunu belirten Prof. Dr. Serdar Turhal, "Ancak yakın zamanda Harvard Üniversitesi liderliğinde gerçekleştirilen bir araştırmada, 75 yaş üstü meme kanserini atlatmış bireylerde mamografi ihtiyacının olmayabileceği rapor edildi. Bu durumdaki bireyler doktorlarıyla görüşerek mamografi çektirmeyebilirler. ABD ve Avrupa'daki 30'un üzerinde kanser merkezi, ellerindeki bilgileri toplayarak, 75 yaş üstü meme kanserini atlatmış bireylerde mamografi ihtiyacını değerlendirdi ve buna ihtiyaç olmadığı sonucuna vardı. Peki 75 yaş üzerindeki kadınlara neden mamografi gerekmeyebilir? Bunun iki nedeni var: Birincisi, 75 yaşından sonra kanser riskinde bir miktar azalma olabiliyor. İkincisi ise, 75 yaşından sonra ortaya çıkan ve ölüme yol açan diğer hastalıkların, bu hastaların meme kanseri tanısını erken alıp bundan fayda görme ihtimallerini azaltması, hatta ortadan kaldırması. Çünkü ilerleyen yaşlarda kalp-damar hastalıkları ve felç geçirmeye bağlı ölümler artıyor. Bu da hastaların yaşam beklentisini azalıyor. Eğer yaşam beklentisi 10 yılın altındaysa, bu durumda mamografi yapılmasının hastaların yaşam süresine ek bir katkısı da olmuyor" açıklamasında bulundu.

Mamografinin bütün kadınlar için gerekli bir tetkik olduğunu ve 40 yaşından itibaren çektirilmeye başlanması gerektiğinin altını çizen Prof. Dr. Serdar Turhal, "Yıllık ya da 2 yılda bir çekim sıklığı düşünülebilir. Bu sıklığa ailevi risk, meme dokusunun yapısı ve hastanın şikayetleri göz önünde bulundurularak karar verilir. Ancak modern mamografinin verdiği radyasyon dozu çok düşük olduğu için yıllık mamografi çekilmesinin hastalarda kanser oluşumunu hızlandırmadığı, güçlü bilimsel verilerle de ortaya konmuştur" uyarısında bulundu.

TURKOVAC Faz-3 Sonuçları Açıklandı

"TURKOVAC En Az Coronavac Kadar Güvenli ve Etkin Bir Aşıdır"

Koronavirüs Bilim Kurulu Üyesi Prof. Dr. Serhat Ünal ve Prof. Dr. Mine Durusu Tanrıöver TURKOVAC aşısının Faz-3 çalışmaları hakkında bilgi verdi. Prof. Dr. Tanrıöver, "Coronovac ile Turkovac'ın yan etkileri aynı. Turkovac en az Coronavac kadar güvenli ve etkin bir aşıdır. Göreceli risk azalmasını yüzde 49.29 olarak, mutlak risk azalmasını yüzde 4.42 olarak bulduk." dedi. Prof. Dr. Serhat Ünal ise, "Kıyas ürünümüz ikisinin de inaktif olması nedeniyle Coronavac'tır. Bir tarafta Coronavac var, diğer tarafta Turkovac var. Coronavac yapıldığında memlekette esas olan Wuhan suşuydu. Farklı varyantların olduğu dönemde ikisi birden test edildi. İzlem süresi Coronavac Faz-3'ü 43 gün, Turkovac'ta bu süre 108 gündür. 22 Aralık 2021'de Turkovac'ın acil kullanım onayı aldığı ortaya çıktı. Biz de 23 Aralık'ta gönüllü çalışmasını durdurup değerlendirmemize başladık" şeklinde konuştu.





Koronavirüs Bilim Kurulu Üyesi ve TURKOVAC Faz-3 Türkiye Aşı Koordinatörü Prof. Dr. Serhat Ünal ve Hacettepe Üniversitesi Aşı Enstitüsü Yönetim Kurulu Üyesi ve TURKOVAC Faz-3 Çalışması Sorumlu Araştırıcısı Prof. Dr. Mine Durusu Tanrıöver, yerli Covid-19 aşısı TURKOVAC'ın Faz-3 sonuçlarını açıkladı.

Çalışma kapsamında Turkovac'ın Sinovac firmasınca üretilen CoronaVac aşısına karşı değerlendirildiğini anlatan Prof. Dr. Serhat Ünal, ara sonuçların 27 Aralık 2021'e kadar olan analizleri kapsadığını belirtti. Ünal, TURKOVAC-CoronaVac Faz-3 çalışmaları kapsamında ilk gönüllünün 22 Haziran'da alındığını ifade ederek, elde edilen tüm verilerin düzenli olarak Sağlık Bakanlığı ile paylaşıldığının altını çizdi. Etkinlik analizinin 1182 gönüllü üzerinde yapıldığını söyledi.

Hacettepe Üniversitesi'nde gerçekleştirilen basın toplantısında, Prof. Dr. Serhat Ünal Turkovac ve Faz 3 çalışmaları ile ilgili şu değerlendirmelerde bulundu:

Turkovac adını almış olan Aşı çalışmalarını başarıyla tamamlamış ve uluslararası dergide yayınlanmıştır. Prof. Dr. Aykut Özdarendeli'ye teşekkür ediyoruz. Faz-1'de başarılı olmuşsa Faz-2'ye geçer. 31 Ekim 2020 - 4 Ocak 2021 tarihleri arasında aşı FAZ 1 çalışmasını tamamlamış ve başarılı olmuştur. Faz-2 çalışmalarına yüzlerce gönüllü katılır, yan etki daha da önemlidir. Aşıyı sağlıklı kişilere veriyoruz, hiçbir hastalığı olmayan. Yan etkiler aşı çalışmalarında daha da önem kazanır.

Turkovac 10 Şubat ile Nisan arasında yanılmıyorsam 3 bine yakın vakada çalışmalar değerlendirildi ve

SKYMED
MEDICAL DEVICES INC.

20 YILLIK TECRÜBE

GELECEK TEKNOLOJİLERİNDE GÜVENİLİR HİZMET...
RELIABLE SERVICE IN FUTURE TECHNOLOGIES

OKSİJEN SİSTEMİ KURULUM DİZAYNI
OXYGEN SYSTEM INSTALATION DESING

20 yıllık tecrübesiyle; sektörün en büyük liderlerinden biri olan SKYMED TIBBİ CİHAZLAR A.Ş., son teknolojileri kullanarak medikal cihazlar geliştirmekte, oksijen üretim, denetim ve depolama teknolojisine sahip uzmanları ile kaliteli ve güvenilir hizmetlerine devam etmektedir.

With 20 years of experience; SKYMED MEDICAL DEVICES INC. one of the biggest leaders of the sector, develops medical devices using the latest technologies and continues its quality and reliable services with its experts with oxygen production, control and storage technology.



Hava Kompresörü
Air Compressor

Hava Tankı
Air Tank

Hava Kurutucu
Air Dryer

Oksijen Jeneratörü
Oxygen Generator

Oksijen Tankı
Oxygen Tank

OXYSKY OXYGEN SYSTEMS
NİTROSKY NITROGEN SYSTEMS

Serhat Mah. 1126. Cad. No:46 06560 Yenimahalle - ANKARA / TÜRKİYE
Tel : +90 312 911 66 66 Fax : +90 312 911 66 91
■ www.skymedtechno.com ■ info@skymedtechno.com

Tribeca



TAM-01



TRA-01



TRA-02



TRA-03



THERMO TRAY

TTA-9
(9+9 Trays)



TT-5N
(5 Compartments)

THERMO TRAY TROLLEY

TT-6N
(6 Compartments)

UCGEN INDUSTRIAL PRODUCT LTD. STI.
Çakıl Mah. Eibasan Yolu Harput San. Sit.
No:67 Çatalca 34540 İSTANBUL - TÜRKİYE
Tel : +90 212 886 71 90 - 91
Faks : +90 212 886 71 94
e mail: info@tribecafsp.com / export@tribecafsp.com
Web : www.tribecafsp.com

MADE IN TURKEY MADE IN



Faz-3'e geçmeye hak kazandı. Faz-3'te gerçek hayata yakın, gerçek hayatta bir kola aşının kendisi, diğer kola da plasebo verip hayatlarına devam edecekler ve bunların kaçı hastalandı, esas baktığımız bu. 1000'in üzerinde rakamdan bahsediyoruz. Burada da aşı başarılı bulunmuşsa bütün bu çalışmalar bir bütün olarak ilgili kurumların ilgili komisyonları değerlendirildikten sonra uygulamaya alınıp alınmayacağına karar verilir.

Faz-3'te dedim ki bir kola aşı verilir, bir kola aşı vermedik. Bir sene bu çalışmaya başladığımızda ülkemizde de etkin aşılama çalışmaları başlamıştı. Deneyeceğiniz aşı bir kola yapılacak, karşısında da boş değil güvenilirliği ispatlanmış aşı koyacaksınız. Benim elimde etkinliği ispatlanmış aşı var, bunu kullanıyorum, yeni geliştirdiğim aşının da en az bunun kadar emniyetli olduğunu gösterirsem bu da kabulleniliyor.

"FARKLI VARYANTLARIN OLDUĞU DÖNEMDE İKİSİ BİRDEN TEST EDİLDİ"

Kıyas ürünümüz ikisinin de inaktif olması nedeniyle Coronavac'tır. Bir tarafta Coronavac var, diğer tarafta Turkovac var. Coronavac yapıldığında memlekette esas olan Wuhan suşuydu. Farklı varyantların olduğu dönemde ikisi birden test edildi. İzlem süresi Coronavac Faz-3'ü 43 gün, Turkovac'ta bu süre 108 gündür. 22 Aralık 2021'de Turkovac'ın acil kullanım onayı aldığı ortaya çıktı. Biz de 23 Aralık'ta gönüllü çalışmasını durdurup değerlendirmemize başladık. Turkovac'la ilgili data Sağlık Bakanlığı'na akıyor. Orada bu işten sorumlu kişiler değerlendirme yaptılar. Bugün sizlerle 27 Aralık'ta yaptığımız son değerlendirmenin sonuçlarını paylaşacağız. Çalışma devam ediyor.

Prof. Dr. Mine Durusu Tanrıöver ise şu açıklamalarda bulundu: "TURKOVAC Faz-3 çalışmasının ara sonuçları hakkında bilgiler veren Prof. Dr. Mine Durusu Tanrıöver, "Çalışmaya dahil ettiğimiz gönüllülerimiz 18-55 yaş arası, Covid-19 hikayesi ya da tamamen aşılanma hikayesi olamayan, her hangi akut bir hastalığı olmayan, nispeten sağlıklı bir gönüllü popülasyonuydu. Eşlik eden kardiyovasküler hastalıklar, hipertansiyon, otoimmün hastalıklar, kanser gibi hastalıkları olan gönüllüleri ve ailesinde birinci derece yakınların kalp damar rahatsızlığı olan gönüllüleri araştırma gurubumuzdan çıkarmıştık.
Yönetimimizde bire bir randomizasyon uyguladık. Yani bize başvuran ve uygun olduğunu düşündüğümüz gönüllülerin yarısı CoronaVac yarısı da TURKOVAC koluna randomize edildi. Şans eseri randomizasyon nasıl denk geldiyse 28 gün ara ile 2 doz aşı uygulaması yaptık iki gruba da. Burada bizim primer noktaya ulaşıp da analiz yapacağımız sınır, ikinci dozun üzerinden en az 14 gün geçmiş, semptomatik ve PCR ile doğrulanmış 40 tane Covid-19 vakasına ulaşmaktı.




PROF. DR. MİNE DURUSU TANRIÖVER



Aldar Medikal

Avrupa Standartlarında Tek Kullanımlık Şırınga ve Hipodermik İğne Üretiyor

2018'de kurulan ve 60 çalışanı ile Avrupa standartlarında son teknolojiye uygun medikal tek kullanımlık şırınga ve hipodermik iğne üretimi gerçekleştiren Aldar Medikal, hem ülke ekonomisine katkı sağlıyor hem de istihdama destek veriyor. Sağlık Dergisine konuşan* Aldar Medikal Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Abdulghani Hamed*, enjektör pazarının ithalatını bir nebze de olsa azaltmayı planladıklarını söyleyerek, "yurtdışı pazarda ürünlerinin kalitesine ve sağladığı faydaya inandığımız için yurtiçi ve yurtdışı yapılan medikal ve sağlık fuarlarına katılım sağlayarak markamızın dünya üzerinde bir etki sağlamasını amaçlıyoruz" dedi.

Aldar Medikal 7500 m² kapalı olmak üzere toplam 9200 m² 'lik alan üzerinde yönetim, üretim, kalite, Ar-Ge, pazarlama ve lojistik faaliyetlerini sürdürüyor. 60 çalışan ile aktif üretim gerçekleştiren firma Avrupa standartlarında son teknolojiye uygun medikal tek kullanımlık şırınga ve hipodermik iğne üretimi gerçekleştiriyor.

Aldar Medikal Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Abdulghani Hamed, ürünlerini benzer üretimlerden ayıran en önemli hususun kalite faktörü olduğunu söyleyerek "1ml, 2ml, 3ml, 5ml, 10 ml, 20ml, 50ml LS/LL tek kullanımlık steril şırıngalar ve hipodermik iğneler (18G, 19G, 20G, 21G, 22G, 23G, 24G, 25G, 26G, 27G) ISO 8 Sınıf temiz odalarda cGMP (güncel iyi imalat uygulamaları), ISO 13485 (Medikal Cihaz Kalite Yönetim Sistemi), ISO 7886 (Şırınga Standardı) ve ISO 7864 (Tek kullanımlık, steril hipodermik iğne için gereklilik ve test metotları) standartlarında tam otomatik üretim hatlarında el değmeden üretilmekte olup, CE Belgesine sahiptir. Ürünlerimizi benzer üretimlerden ayıran en önemli husus kalite faktörüdür. Kullandığımız hammaddelerde teknolojik ve steril üretim dahil her zaman en iyisini tercih etmekteyiz. Üretim kapasitemiz yıllık 350.000.000 hipodermik şırıngayı kapsamaktadır." dedi.

Kamunun üretim faaliyetlerini üst düzeyde desteklemesi gerektiğini söyleyen Abdulghani Hamed, "Amacımız, her geçen gün büyüyen sağlık sektöründe ülkemize istihdam, katkı sağlamak ve dünya genelinde ülkemiz adına bir değer kazandırmaktır. En büyük sorunlarımızdan bir tanesi hammadde kaynaklarını ülkemizden temin edememektir. Kamudan beklentilerimiz bu tür üretim faaliyetlerinin daha üst düzeyde desteklenmesi ve hammadde kaynaklarının ülkemizden sağlanabilmesidir." şeklinde konuştu. Abdulghani Hamed son olarak satış stratejileri ve gelecek hedefleri ile ilgili şunları söyledi " Kendi pazarlama stratejilerimizin yanında hedef pazara yönelik gerçekleştirilecek yurtiçi ve yurtdışı fuar ve kongre gibi platformlarda yer alarak ürünlerimizin tanınmasını ve bu sayede ülkemizin enjektör ithalatını azaltmayı planlıyoruz. Yurtdışı pazarda ise ürünlerimizin kalitesine ve sağladığı faydaya inandığımız için yurtdışında yapılan medikal ve sağlık fuarlarına katılım sağlayarak markamızın dünya üzerinde bir etki sağlamasını amaçlıyoruz. Pandemi sürecinde sağlık sektöründe herhangi bir düşüş olmadığından hatta medikal ürün ihtiyaçlarının artmasından dolayı bizi pozitif yönde etkilemiştir.

İleriye dönük projelerimizden şuan gündemde olan veteriner şırıngaları, insülin kalem iğneleri ve serum seti ile ilgili Pazar araştırmalarımız ve Ar-Ge çalışmalarımız devam etmektedir. Bunların dışında planladığımız yeni projelerimiz ile hem markamız için değer üretmeyi hedeflerken hem de projenin çıktıları ile sektöre katkı, yeni istihdam alanı oluşturma, ulusal bilgi birikimi ve teknolojik gelişime katkı sağlamayı hedefleyerek, sağlık sektöründe katma değer oluşturacak yeni ürünleri markamıza dahil edeceğiz.

Since 2018, Aldar Medical has been executing production, quality, R&D, sales and supply-chain activities at the total area of 9200 m², of which 7500m² is covered in Turkey. Aldar Medical produces Sterile Medical Syringes with the size of 1ml,2ml, 3ml, 5ml, 10 ml, 20ml, 50ml LS/LL (18G-27G) Hypodermic Needles (21G-27G) under strict clean-room manufacturing conditions according to current GMP(Current Good Manufacturing Practice), ISO 7886 (Sterile hypodermic needles for single), ISO 7864 (Sterile hypodermic needles for single use — Requirements and test methods), ISO 13485 (Medical Devices – Quality Management System). Syringes and Hypodermic needles are manufactured and packed with the fully automatic production lines from injection molding, printing, assembly to blister packaging under 1100 m² clean-room. Products are sterilized with the fully validated EO Sterilization Chamber and ventilated minimum 6 hours in special degassing rooms! Aldar Medical meets and exceeds customer's expectations and needs by closely following the latest product developments and quality regulations in the medical devices industry while maintaining the continuity of customer satisfaction with the best quality and service.

ALDARMED
Medical Supplies Factory







3 cc Luer Slip Hipodermik Şırınga (21G, 22G, 23G)
5 cc Luer Slip Hipodermik Şırınga (21G, 22G, 23G)
10 cc Luer Slip Hipodermik Şırınga (21G, 22G, 23G)

HİJYEN | KALİTE | TEKNOLOJİ

ALDARMED

" Güven Aşılar "

ALDARMED
Medical Supplies Factory

Hasanağa OSB Mah. 15. Cadde No:10 Nilüfer / Bursa
+90 (0224) 909 13 90
www.aldarmed.com.tr | info@aldarmed.com

meduprime

Muradiye Mh. Çekirge Cd. Petek Akit Apt. No:15/2 Osmangazi / Bursa
+90 (0224) 220 38 84
www.meduprime.com | info@meduprime.com



EMİNE KARAATLI AKTAŞ

ARVENNEW GRUP Genel Müdürü Emine Karaatlı Aktaş:

"Marka Değerimizi Arttırmak ve Ürünlerimizi Bütün Dünyaya Ulaştırmak İstiyoruz"

Arvennew Grup, Ortopedi alanında ürün çeşitliliğini artırarak üretimlerine devam etmektedir. Ortopedi alanında yapmış olduğu üretimlerin yanı sıra maske üretimi de gerçekleştiren Arvennew Grup, siparişleri yurt içi ve yurt dışına hızlı bir şekilde ulaştırıyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Arvennew Grup Genel Müdürü Emine Karaatlı Aktaş, öncelikli hedeflerinin üretim tesislerini büyüterek daha çok ürünü daha hızlı ve daha fazla üretebilecek kapasiteye ulaştırmak olduğunu söyledi. Emine Karaatlı Aktaş, "Aynı zamanda günümüzde kullanılan son teknoloji üretim sistemlerimiz ve makinelerimizle kalitemizi bir adım daha öteye taşımak istiyoruz. Markamızın adını daha çok kişiye duyurmayı, ürünlerimizin herkese ulaşmasını ve dünya çapında ağımızı genişleterek, ülkemizin bu sektördeki başarısını artırmayı hedefliyoruz. Marka değerini her geçen gün artıran, hem kalite hem de ürün olarak prestij sağlayan bir firma olacağımıza inanıyoruz." şeklinde konuştu.

Emine Karaatlı Aktaş,
General Manager of ARVENNEW GROUP:

"We Want to Increase Our Brand Value and Deliver Our Products to the World"

Our company, which has completed its first year in the medical sector, was established in Ankara in order to improve orthopedic production and to contribute to the modernization of our medical sector by following the latest innovations in technology. Arvennew Group has started to take its place in the medical sector by continuing to grow with its features of meeting the needs, professionalism, creativity, honesty and market development since its establishment. Our company started its activities with the support of KOSGEB. It has obtained all the necessary documents such as our industry registration certificate, conformity certificate, activity certificate, ISO quality certificates, which are required for our company. Our company is expanding its product range every day. We have entered the market with innovations in the medical sector with our production that we started in the field of orthopedics. Our international orders and sample promotions, especially our domestic orders, are progressing at full speed. In line with the aim of finding a solution to the problem of protective medical equipment that our country and the world are experiencing with the Covid-19 pandemic, we are also making mask production. In our mask production facility; we have been extremely sensitive in the use of correct, quality materials. All of our products are produced in a hygienic environment in accordance with European standards.

Şirketiniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgiler verebilir misiniz? Hangi alanlarda faaliyet gösteriyorsunuz ve hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

Medikal sektöründe uzun yılların birikimi ve tecrübesi ile çalışmalarını sürdüren firmamız, ortopedi üretimini geliştirmek ve teknolojideki en son yenilikleri takip ederek sektörün modernleşmesinde katkıda bulunmak amacıyla faaliyetlerine devam etmektedir. Arvennew Grup kuruluşundan itibaren ihtiyaçları karşılama, profesyonellik, yaratıcılık, dürüstlük ve pazar geliştirme özellikleri ile büyümeye devam ederek medikal sektöründe yerini sağlamlaştırmıştır. Firmamız projeleri; KOBİ ve girişimcilerin rekabet güçlerini geliştirecek destek ve hizmetler sunarak, ekonomik ve sosyal kalkınmadaki paylarını artırmak misyonuyla hareket eden KOSGEB tarafından da onaylanmış ve destek kapsamına alınmıştır. Bu misyona uygun süreç yönetimi uygulamaktayız. Sanayi tescil, uygunluk, faaliyet, ISO ve kalite belgeleri gibi firmamız için gerekli olan tüm belgeler alınmıştır. Firmamız ürün yelpazesini her geçen gün genişletmektedir. Ortopedi alanında sürdürdüğümüz üretimlerimiz ile medikal sektöründe yeniliklerle pazar payımızı artırıyoruz. Yurt içi siparişlerimiz başta olmak üzere yurt dışı siparişlerimiz ve numune kampanyalarımız tüm hızıyla devam etmektedir. Ülkemizin ve tüm dünyanın Covid-19 pandemisi ile birlikte yaşadığı cerrahi maske ihtiyacına çözüm bulma hedefi doğrultusunda maske üretimi de yapmaktayız. Maske üretim tesisimizde; doğru ve kaliteli malzeme kullanımı konusunda son derece hassas davrandık. Ürünlerimizin tamamı hijyenik ortamda Avrupa standartlarına uygun üretilmektedir.

Ürünleriniz ve özellikleri hakkında neler söylersiniz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayırt eden özellikler nelerdir?

Medikal sektöründeki tüm ortopedi ürünlerinin çoğunluğunu tesisimizde üreterek, bir kısmını ise; çözüm ortaklarımız vasıtası ile tedarik edebiliyoruz. El-kol-omuz destekleri, bel-sırt destekleri, diz-bacak destekleri, ayak destekleri, çocuklara özel üretim destekleri, ortez grubu gibi ortopedi ürün kategorilerimiz ve bu kategorilere ek ürünlerimiz de bulunmaktadır. Ürünlerimizden bazıları en çok tercih edilen bilek



Can you give information about your company and activities? In which fields do you operate and which products do you supply to the market?

Our company, which has completed its first year in the medical sector, was established in Ankara in order to improve orthopedic production and to contribute to the modernization of our medical sector by following the latest innovations in technology.Arven New Group Medical Medical Devices Textile Food Transport Cleaning Construction Import and Export San. Trade Ltd. Sti. has started to take its place in the medical sector by continuing to grow with its features of meeting the needs, professionalism, creativity, honesty and market development since its establishment.Our company started its activities with the support of KOSGEB. It has obtained all the necessary documents such as our industry registration certificate, conformity certificate, activity certificate, ISO quality certificates, which are required for our company. Our company is expanding its product range every day. We have entered the market with innovations in the medical sector with our production that we started in the field of orthopedics. Our international orders and sample promotions, especially our domestic orders, are progressing at full speed.In line with the aim of finding a solution to the problem of protective medical equipment that our country and the world are experiencing with the Covid-19 pandemic, we are also making mask production. Based on the production of healthy, durable and practical products in the production of surgical masks, we have created a wide catalog in terms of diversity. In our mask production facility; We have been extremely sensitive in the use of correct, quality materials. All of our products are produced in a hygienic environment in accordance with European standards and exportable quality.

What can you say about your products and their features? What are the features that distinguish your products from similar products?

We are able to supply or produce all orthopedic products in the medical sector. We have categories of orthopedic products such as hand-arm-shoulder supports, waist-back supports, knee-leg supports,

atelleri, omuzluklar, kol askıları, dorsolomber korse, lumbosakral korse, postür, karın korsesi, göğüs korsesi, bel destekli dik duruş korsesi, ayak bileği destekleri, patella dizliklerdir. Firmamız ile iletişime geçen müşterilerimizin; ürün çeşitlerimiz,, tanıtım, kullanım ve uygulamalarımız hakkında bilgi almaları mümkündür. Ürünlerimizin içindeki broşürlerimizi de okumanızı tavsiye ederiz. Bizimle iletişime geçen müşterilerimize, ihtiyacına yönelik özel üretim de yapmaktayız. Özel sipariş taleplerine anında cevap verme avantajına sahibiz. Firmamızı diğer medikal firmalardan ayıran en büyük fark üretimimizin kendimize ait olmasıdır. Konvansiyonel ürünlerde kullanılacak malzemeleri yenilikçi ve farklı bakış açılarıyla atölyemizde tasarlamak, denemek ve sunmak büyük bir ayrıcalıktır. Kullandığımız malzemelerin kalitesi ile benzer birçok ürünün önündeyiz ve bu nedenle kendi üretimimizi yapmamızın önemli olduğunu düşünüyoruz. İlk hedefimiz her zaman müşteri memnuniyetidir. Ürünlerimiz piyasaya sunulmadan önce kalite kontrolünden geçirilmektedir. Müşterilerimizin kullanımları sırasında duyabilecekleri ilave isteklerine yardımcı olmaktan memnuniyet duyarız.

Yurtiçi ve yurtdışı pazarlama stratejileriniz nelerdir? Hangi ülkelerde faaliyet gösteriyorsunuz?

Yurt içi satışlarımız pazarlama danışmanımızın saha çalışmaları ile devam etmektedir. Sektörde ortopedi ürünleri satışı yapan medikal, eczane ve depolara ürün tanıtım ve fiyat bilgilerimiz anlatılarak ortopedi ürünleri satışı yapılmaktadır. Yurt içi satışlarımız ne kadar önemliyse yurt dışı satışlarımız da günümüz ekonomik koşullarına göre oldukça önemlidir. Bu konuda uzman firmalar ve danışmanlarla çalışıyoruz. Pazar araştırmalarına, sunumlara ve şirket içi eğitimlere önem verdik. Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, Gürcistan, Kazakistan, İngiltere, Kanada, ABD, Kuzey Afrika ve Ortadoğu ülkelerinde iş ortaklarımız bulunmakta olup, diğer pazarlar için de çalışmalarımız devam etmektedir. Stratejimiz; doğru kişilerle temas kurup bayilikler vermek, ürünlerimizi dürüstlük ve doğrulukla yeni pazar raflarına çıkarmaktır.

Ar-Ge çalışmalarınız hakkında bilgi verebilir misiniz? Yeni ürün çalışmalarınız var mı?

Firma temsilcimizin tecrübesi ile gelen ihtiyaçlar kapsamında tespit ettiğimiz hususlarda, ustalarımızın el becerisi ile yeni ürünler üzerinde çalışmaktayız. Benzeri olmayan ürünlerimizi de kendi markamızla piyasaya sunmaktayız. Tüm bunlar haricinde yurt dışındaki çözüm ortaklarımızla aktif olarak yeni teknolojiler ve ürünler üzerinde çalışmaya devam ediyoruz. Mevcut ürünleri geliştirmek bizim için çok önemli. Bu yenilikleri hayata geçirmek heyecan verici.

Son olarak; hedefleriniz neler?

Bulunduğumuz sektörde markalaşmayı ve ürünlerimizi dünya çapında her yere ulaştırarak, ülkemizin ihracat gelirlerine az da olsa katkıda bulunmayı hedefliyoruz. Sağlıklı ve mutlu kalın...

foot supports, special production supports for children, orthotics group, and we also have additional products to these categories. Some of our products are the most preferred wrist splints, shoulder braces, arm straps, dorcelomber corset, lumbosacral corset, posturex, abdominal corset, chest corset, lumbar supported upright posture corset, ankle braces, patella knee braces. Patients who buys our products directly from us; it is possible for them to get information about our product types, promotion, usage and application. We also recommend that they read the leaflets in our products. Mostly, doctor's advice is required for the use of orthopedic products, so we get this information first from our patients and sell products accordingly.

What are your domestic and international marketing strategies? In which countries do you operate?

The most serious difference that distinguishes our company from other medical companies is that our production is our own. It is a great privilege to design, try and present materials to be used on conventional products with innovative and different perspectives in our workshop. We are ahead of many similar products with the quality of the materials we use and therefore we think it is important that we make our own production. Our first goal is always patient satisfaction. Our products are first tested for use and then delivered to the patient. We help our patients in case of a negative return during their use, also have the advantage of providing instant response to special order requests. Furthermore, we cooperate with experts in their fields for accurate promotion, advertisement and information. We are trying to create an active information base digitally. This is a great advantage for us, so that the patient can reach us by understanding the introduction part of the necessary information and find exactly what he/she wants.

Can you give information about your R&D studies? Do you have new product studies?

In Turkey, the medical instruments sector (medical technology) has not reached a sufficient level of production and research. But in recent years, important legal and institutional developments have been experienced in this sector. In addition to traditional products in the sector, with the investments made in recent years, production is carried out at the level of advanced technology products, albeit in limited numbers.
However, in addition to these developments in our country, it is seen that domestic production is not based on R&D, but rather assembly-oriented and low-technological products.

The medical devices sector is a growing sector with an increasing potential in terms of the number of companies, new product production capacity and market volume. Medical equipment production cluster; It consists of Istanbul, Ankara, Izmir and Samsun. Samsun is in an important position especially in the production of surgical hand tools. Konya, Bursa, Eskişehir, Gaziantep, Kayseri, Denizli and Kocaeli are other provinces that are active in the production of medical supplies. In Turkey's medical devices sub-sector; There are a total of 3,315 companies and 44,667 dealers, including 1,087 manufacturers, 1,841 importers, 387 manufacturers and importers. Approximately 38% of the companies in the sector operate in Istanbul, 31% in Ankara, 5% in İzmir and 26% in other provinces, primarily Adana, Kayseri and Konya. We, too, are trying to solve our R&D studies by identifying the missing points of our country.

The medical devices sector has a dynamic structure and is growing rapidly in the world. It has developed in different disciplines in the sector market and has given priority to this sector a long time ago. It is seen that the USA, Japan and Germany, among the developed countries, stand out as the first three countries. These countries are followed by countries such as China, Canada, Switzerland and Brazil. We think that Turkey will have a more effective network in time. The important thing is to increase the number of active entrepreneurs in production and to increase incentives in existing companies. "

We started to work with expert companies and consultants on this subject and gave importance to market research, presentations and in-company training. It started to progress with communication and sample preparations with various connections. We have established connections with Cyprus, Georgia, Kazakhstan, England, Canada, USA, North Africa and the Middle East countries, and our sales will start upon agreements. Our strategy is to establish contacts with the right people and give franchises, and to take our products on the shelves abroad with honesty and right.

We are working on new products based on the recommendations of patients and doctors, in line with the needs of our company representative, thanks to the experience of our company representative and the dexterity of our master. We also sell our products, which are unmatched in the market, under our own brand. Apart from all these, our teams abroad continue to work actively on new technologies and products. Current changes are very important to us. It is exciting to bring these changes to life.

Our primary goal is to enlarge our production facility and reach the capacity to produce more products faster and more. At the same time, we want to take our product quality one step further by having the latest technology production systems and machines used today. We aim to announce the name of our brand to more people and make our products reach everyone. We aim to increase the success of our country in this sector by expanding our network around the world. We hope that we will become a company that increases its brand value day by day and provides prestige both in terms of country and product.



YÜKSEK KALİTE, KUSURSUZ YERLİ!





Türkiye'nin, medikal ozon cihazı imalatı konusunda, en donanımlı ve en tecrübeli ekibinden

MEDİKAL OZON CİHAZLARI

fortem
OZON SAUNA



Gerçek Far İnfrared (FIR) ve Buharlı Ozon Sauna Tek Cihazda

NOVA
FRESH AIR



NOVA FRESH AIR ozonla sağlıklı hava solumanıza yardımcı olur!

HAS
Medical Equipments

Yenişehir Mah. 1145/1 Sok. No: 74
Konak / İzmir - TÜRKİYE
Tel: +90 232 433 38 33
Faks: +90 232 433 38 08
www.hasmedical.com / info@hasmedical.com

Salutem
OZON

Parseller Mah. Taşköprü Cad.
No: 33 - A Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 660 00 95
www.salutemozon.com
info@salutemozon.com

%100 YERLİ ÜRETİM

Turkey
UTS

CEMİL HAS MEDİKAL, MEDİKAL OZON CİHAZI ALANINDA HEDEFİNİ BÜYÜTTÜ



Küresel korona virüs salgınına rağmen firma olarak geçen yılı piyasaya sundukları yeni ürünlerle başarılı bir şekilde kapattıklarını ifade eden Cemil Has Medikal Ltd. Şti. Genel Müdürü Cemil Has, yeni yılda ulusal ve uluslararası pazar paylarını yeni ürünleri ile daha da genişletmeyi hedeflediklerini belirtti. 2021 yılını Sağlık Dergisi için değerlendiren Cemil Has, 2022 yılı hedeflerinden bahsetti.

Cemil Bey, öncelikle bize kısaca firmanızdan bahseder misiniz?

Medikal ozon alanında faaliyet gösteren firmamızı 2009 yılında kurduk. Medikal ozon cihazı, ozon sauna ve son dönemde de ozonla hava temizleme cihazı üzerine üretim yapıyoruz. Bunların yanında Ege Bölgesi'nde bulunan hastanelerde tıbbi cihazların periyodik bakım hizmeti ve Ege Bölgesi dışındaki tıbbi cihazlara da teknik servis hizmeti veriyoruz.

Cemil Bey, üretimini yaptığınız ürünlerinizden bizlere bahseder misiniz? Firmanız hangi ürünleri piyasaya arz ediyor?

Medikal ozon alanında yaptığımız Ar-Ge çalışmalarımız ile bu alanda birçok cihaz ürettik. Ürünlerimiz medikal ozon cihazı, ozon sauna ve ozonla hava temizleme cihazı olarak üç gruba ayrılıyor. Firmamızın ilk ürünü Salutem medikal ozon cihazı olmuştur. Sonrasında medikal ozon alanındaki gelişmeleri de takip ederek Fortem far infrared ve buharlı ozon sauna, Salutem Plus medikal ozon cihazı, Nova Fresh Air ozonla hava temizleme cihazını ürettik. Son dönemde insan sağlığının yanında hayvan sağlığına da odaklandık. Bunun sonucu olarak Vetozone ozon cihazını tasarladık. Tüm cihazlarımızın yerli üretim olması bizim için ayrı bir gurur kaynağıdır.

Cihazlarınızın her birinin özelliği ve avantajları elbette farklıdır. Okuyucularımıza biraz da özelliklerinden bahseder misiniz?

İlk ürünümüz olan Salutem, medikal ozon alanında ülkemizde adımızı duyuran ve kaliteden ödün vermeden yerli üretimin yapılacağının kanıtıydı. Ürünlerimizi kullanan hekimlerimiz memnuniyeti bizleri yeni cihazlar üretme konusunda cesaretlendirdi. Salutem'in ardından Fortem Ozon Sauna'yı ürettik. Fortem ile far-infared ve su buharlı ozon saunayı tek bir cihazda topladık. Cihazda ayrıca aroma terapi özelliği ile 50 µg'a kadar ozon üretebilen ozon jeneratörüne sahiptir. Şık tasarımıyla da beğenildi. Fortem Ozon Sauna, tüm bu özellikleri bir arada toplayan dünyada tek ozon sauna cihazıdır. Sahip olduğu avantajlar nedeniyle sektörde ilgi odağı oldu, memnun edici geri dönüşler aldık.

Ar-Ge sürecine henüz pandeminin ortaya çıkmadığı dönemde başladığımız ve yine 2021 yılında tüketiciye sunduğumuz Nova Fresh Air ozonla havayı temizleyerek kalıntı bırakmıyor. Herhangi bir yan etkisinin olmaması ve temizleme sırasında ozon gazı dışında bir maddeye ihtiyaç duymaması sayesinde tüketiciler tarafından yoğun ilgi gördü.

Covid-19 pandemisi ile aynı dönemde piyasaya sunduğunuz medikal ozon cihazınız Salutem Plus'dan bahsetmek



istiyoruz biraz da… Cihazınız yurt dışında dahi ses getirdi. Bu başarının arkasında nasıl bir teknoloji var?

Salutem'in kendini kanıtlamasından sonra Ar-Ge çalışmalarına hız vermiştik. Bu çalışmaların sonucunda Salutem Plus'ı piyasaya sunduk. Salutem Plus, sahip olduğu yüksek teknoloji sayesinde hekimlerimize güvenli, kullanıcı dostu ve pratik uygulama sağlıyor. Cihazın en önemli özelliği Covid-19 tedavisinde kullanılan serum fizyolojik ozonlamaya imkan vermesi… Bu özellik hekimlerimiz için çok büyük avantaj sağlıyor. Cihazımıza ayrıca hassas doz aralığı ekleyerek küçük dozlarda çalışılmasına imkan sağladık. Bunun yanında Salutem Plus'a zamanlayıcı modu, başka bir deyişle timer modu ekledik. Bu mod ile ozon uygulayan uzman, süreyi belirleyerek cihazın başından ayrılabilir. Cihaz, belirlenen süre dolduğunda otomatik olarak durur. Son olarak da ozonun olmadığını ve oksijenin bittiğini haber veren bir uyarı sistemimiz var. Bu sistem ile hekim, cihazda ozon ya da oksijenin eksikliğini fark ediyor. Gerekli ayarlamaları yaptıktan sonra tedaviye devam ediyor. Tüm bu özellikler sayesinde hekimlerimiz ozon tedavisini kolaylıkla ve güvenle uygulayabiliyorlar.

Salutem Plus'ı piyasaya sunduktan sonra karşılaştığımız tepkiler çok güzeldi. Beklentimizin üzerinde ciddi bir satış rakamı yakaladık. Bunun yanında yurtiçi ve yurtdışında pek çok ozon terapi eğitiminde cihazımıza yer verildi. Geçtiğimiz yıl Kasım ayında Azerbaycan'da gerçekleştirilen ozon terapi eğitimi bunlara bir örnek… Diğer eğitimlerde olduğu gibi bu eğitimde de ozon uygulamaları cihazımızın üzerinde gerçekleştirildi. Hekimlerimiz bize güvendi. Bu da elbette bizleri çok memnun etti.

Cemil Bey medikal ozon cihazlarınızı sadece insan sağlığına yönelik değil, ayrıca hayvan sağlığı için de ürettiğinizi görüyoruz. Bu alanda çıkardığınız yeni ürününüz Vetozone ozon cihazınız için neler söylemek istersiniz?

Ozonun katkısı sadece insan sağlığına değil, hayvan sağlığı için de önemli bir tedavi yöntemi… Ozon tedavinin hayvan sağlığı üzerinde, evcil hayvanlardan büyükbaş hayvanlara kadar, çok geniş bir alanda kullanıldığını yaptığımız araştırmalar sonucu tespit ettik. Bundan yola çıkarak Vetozone ozon cihazımızı tasarladık. Geçtiğimiz yıl Eylül ayında gerçekleşen 6.Pet İzmir Uluslararası Evcil Hayvan Fuarı'na katıldık. Ardından Kasım ayında düzenlenen 15.Küçük Hayvan Veteriner Hekimleri Derneği Uluslararası Sürekli Eğitim Kongresi'ne katıldık. Her iki organizasyonda da veteriner hekimlerimizden gördüğümüz ilgiden oldukça memnun kaldık.

Cihazlarınızın kolay kullanımı konusuna çok önem veriyorsunuz. Bu konuda son dönemde bir çalışmanız da oldu, değil mi?

Evet, medikal ozon cihazlarımızın kullanıcı dostu olması bizim için önem taşıyor. Cihazlarımızın kullanımı, yapılabilecek uygulamalar ve doz bilgileri gibi konularda hekimlerimiz ihtiyaç duydukları bilgileri 'Salutem Ozon' uygulamasından edinebilirler. Şimdilik Android işletim sistemi için hazırladığımız bu uygulamamızı yakında IOS işletim sistemine sahip cihazlardan da kullanabilecekler.

Her fırsatta yerli üretimin önemine değiniyorsunuz. Üretimde kilit nokta olduğunu vurguluyorsunuz.

Evet, sizin de belirttiğiniz gibi üretimde yerli olmanın önemi ve avantajı çok büyük… Medikal cihaz alanında üretilen ürünlerin hem kaliteli hem de yerli olabileceğini gösterdik. Dışa bağımlılığı azaltarak döviz kurunun dalgalanması ile sürekli değişen fiyatların etkisini en aza indirdik. Ar-Ge'den üretime kadar yerli olmanın haklı gururunu yaşıyoruz.

Yurt içinde olduğu kadar yurt dışında da oldukça başarılı bir çizgi yakaladınız. Yabancı hekimlerinde güvendiği bir marka haline geldiniz. Yeni yılda hedefleriniz nelerdir? Bu konuda neler söylemek istersiniz?

Evet, cihazlarımız yurt içinde olduğu kadar yurtdışında da yoğun şekilde talep görüyor. Ozon cihazlarımızı, Türkiye'nin her noktasına teknik servis garantisi ile yolluyoruz. Bu bizim en güçlü olduğumuz yanlardan birisini oluşturuyor. Sektörde Almanya, İspanya ve İtalya'daki bazı firmalar da var ancak bunlar, bizim için rekabette bir sorun oluşturmuyorlar. Çünkü ürünlerimize ve satış sonrası hizmetlerimize güveniyoruz. Şu anda başta AB olmak üzere; Balkanlara ve Orta Doğu ülkelerine ürünlerimizi ihraç ediyoruz. Önümüzdeki dönemde, başta ABD olmak üzere Kuzey Amerika'yı ve Uzakdoğu ülkelerine de açılmayı planlıyoruz. Yeni yılda ulusal ve uluslararası pazar payımızı, yeni ürünlerimiz ile daha da genişletmeyi hedefliyoruz.

Has Medical Equipments

As Has Medikal, in Izmir, where our foundations were laid about a quarter of a century ago, we continue to produce medical ozone devices with determination and determination to "help improve human health" without sacrificing ethical rules.

With the belief in "human health", which is our only motivation, we know our responsibility well. With this awareness, we are an effective supporter of the health sector beyond being just a commercial brand, and we are working with all our strength to become a brand in the international arena for sustainable success.

As we mentioned at the beginning, we are proud to offer our devices developed by our experts with the principle of "human health first" to the service of all humanity.

Tipmed®

Regain your mobility

REVISION TOTAL KNEE PROSTHESIS



TCK PLUS HIP PROSTHESIS





PRIMARY TOTAL KNEE PROSTHESIS

TPM REVERSE SHOULDER SYSTEM



TPM **LOCKING PLATE** SYSTEM

Tipmed®
www.tipmed.com

TIPMED Tıbbi Medikal Ürünler San. Tic. Ltd. Şti.
Kemalpaşa Mh. 7401/1 Sk. No:16 Bornova / İzmir - TÜRKİYE
T: +90 232 479 3322 - F: +90 232 479 3825
info@tipmed.com - marketing@tipmed.com

Pandemide Organ Bağışı Alarm Veriyor!

Yaklaşık iki yıldır tüm dünyayla birlikte ülkemizi de etkisi altına alan Covid-19 pandemisi, özellikle organ bekleyen hastaları derinden etkiliyor. Yaşamları organ nakline bağlı olan hastaların sayısı artarken, buna karşın pandemi sürecinde gerek canlı vericiden gerek kadavradan yapılan organ bağışının büyük ölçüde azalması yaşam şansının her geçen gün yitirilmesine neden oluyor. Acıbadem International Hastanesi Organ Nakli Merkezi Nefroloji Uzmanı Prof. Dr. Ülkem Çakır ve Acıbadem International Hastanesi Organ Nakli Merkezi Bölüm Başkanı ve Genel Cerrahi Uzmanı Prof. Dr. İbrahim Berber yaptıkları açıklamada organ bağışının alarm verdiğine dikkat çektiler, önemli uyarılar ve önerilerde bulundular.



Prof. Dr. İbrahim Berber

Böbrek, karaciğer, kalp, pankreas, akciğer… Ülkemizde halen 23 bin 919 kişi her an bulunmasını umut ettikleri organla hayata tutunmanın hayalini kuruyor. Ancak ülkemizde özellikle de bazı yanlış bilgiler nedeniyle yeterli organ bağışı gerçekleştirilemezken, buna bir de yaklaşık iki yıldır devam eden Covid-19 pandemisinin endişesi eklendiğinde, organ bulma şansı hızla düşüyor. Son dönem organ yetmezliklerine bağlı ölümler giderek artarken, bu tanıyı alan hastaların tek tedavi şanslarının organ nakilleri ile mümkün olduğunu vurgulayan Nefroloji Uzmanı Prof. Dr. Ülkem Çakır "Buna karşın ülkemizde 2019 yılında 5.760 organ nakli gerçekleştirilirken, 2020 yılında bu sayı 3.852'ye geriledi. Bu yılın ilk on ayında da 3.714 nakil yapılabildi" diyor. Ülkemizde halen böbrek nakli olmayı bekleyen ileri evre böbrek yetmezliği hastalarının sayısının 21 binle ilk sırada yer aldığını belirten Prof. Dr. Ülkem Çakır, 1.715 karaciğer, 952 kalp, 283 pankreas ve 68 de akciğer nakli bekleyen hasta olduğunu söylüyor.

Nakil ameliyatları güvenli şekilde yapılıyor

Sağlık Bakanlığı tarafından belirlenen güncel kurallara uyulduğunda, hastaların tetkik ve tedavilerinin güvenle yapılabildiğini vurgulayan Prof. Dr. Ülkem Çakır şöyle konuşuyor: "Gerek canlı vericiden, gerekse beyin ölümü gerçekleşmiş vericilerden yapılan organ nakillerinde rutin testlerin yanı sıra, Covid-19 antijen-antikor testlerinin yapılması, izolasyon önlemlerine uyulması süreci kontrollü hale getirmektedir. Ancak tüm dünyayla birlikte Covid-19 pandemisine yoğun şekilde maruz kalan ülkemizde 2020 yılından itibaren hem canlı vericiden hem de kadavradan nakil sayılarında anlamlı bir düşüş gözlenmiştir. Örneğin; 2019 yılında organ nakillerinin 4.397'sinin canlı vericiden, 1.363'ünün beyin ölümü gerçekleşmiş vericiden yapıldığı görülmektedir. Bu yılın ilk 10 ayında ise 3.714'e gerileyen organ naklinin, 3.260'ı canlı vericiden, 454'ü ise beyin ölümü gerçekleşmiş vericiden yapılmıştır."

Organ bağışı en güzel miras!

Türkiye'de organ nakli gereken hastaların sayısının giderek artış gösterdiğini vurgulayan Prof. Dr. İbrahim Berber de "Özellikle pandemi sürecinde yaşamak zorunda olduğumuz zor zamanlar organ bağışının önemine yönelik hassasiyetimizi azaltmamalıdır. Unutmayalım ki bırakacağımız en güzel miras hayatta iken yapacağımız organ bağışıdır" diyor. Prof. Dr. İbrahim Berber, Türkiye'nin son yıllarda organ nakli cerrahisinde çok hızlı ilerleme kaydettiğini, deneyimli uzman ve ileri teknolojik altyapısı ile nakil başarısında dünyanın önde gelen ülkeleri arasında yer aldığını vurguluyor.

Organ bağışı hakkında bilinmesi gereken 7 nokta

Pandemide organ nakillerinde her türlü önleme uyulması hem canlı verici hem hasta için güvenli bir ortam sağlıyor. Organ bağışlayarak, bir veya birkaç kişiyi yaşama döndürmeniz mümkün. 18 yaşını aşmış, akli dengesi yerinde olan herkes organ bağışında bulunabilir.

İslam dini de dahil olmak üzere, tüm büyük dinlere göre organlar bağışlanabilir. Ülkemizde böbrek, kalp, akciğer, karaciğer, pankreas ve ince bağırsak gibi organlar ile kalp kapağı, gözün kornea tabakası, kas ve kemik iliği gibi dokular başarıyla nakledilebiliyor. Organını bağışlayan kişinin organları tıbbi olarak beyin ölümünün gerçekleştikten sonra yapılıyor. Kadavradan organ çıkarma işlemi, cenaze bütünlüğünün korunması için büyük bir dikkat ve özenle yapılıyor.



Prof. Dr. Ülkem Çakır

Altarnatif

Altarnatif Tıbbi Aletler Medikal İthalat İhracat Ltd. Şti.

NÖRONAVİGASYON

BEYNİNİZ EMİN ELLERDE

Yüksek Kalite, Maximum Çözüm



Ferhuniye Mah. İktap Sok. 8/205 205 Selçuklu, Konya

0 332 324 44 33

www.altarnatifmedical.com info@altarnatifmedical.com

Akeso Medikal, Yüksek Kalite Maske Üretimiyle Global Bir Marka Olmayı Hedefliyor



Burdur'da faaliyet gösteren Akeso Medikal Teknoloji Sanayi Ticaret Limited Şirketi 3 katlı meltblown cerrahi maskeler, FFP2 koruyucu 5 katlı maske, FFP3 koruyucu 6 katlı maske ve KF94 Balık sırtı 4 katlı maske üretimlerini gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne konuşan firma sahibi Tayfur Yure, Türkiye'de FFP2 (siyah, beyaz, desenli)maske sertifikası olan tek firma olduklarını söyleyerek, "Hammadde tedarikçisi olarak dünya devleri arasında yer alan tedarikçilerle çalışmakta olup en yüksek kalitede maske üretmekteyiz. Öncelikli hedefimiz hijyen, kalite ve markalaşmadır. Dünya çapında en iyi firmalar arasına girerek, büyümeye durmaksızın devam etmek istiyoruz." dedi.

İlk olarak firmanızı kısaca tanıyabilir miyiz?

Akeso Medikal Teknoloji Sanayi Ticaret Limited Şirketi; Burdur İlinin Bucak İlçesinde Nisan 2020 tarihinde 35-40 kişilik profesyonel çalışan kadrosu ile üretime başlamış ve Medikal üzerine hizmet vermektedir.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

İlk olarak ürünlerimizi hijyenik ve steril ortamda üretmekteyiz. Üretimlerimiz 3 katlı meltblown cerrahi maskeler, FFP2 koruyucu 5 katlı maske, FFP3 koruyucu 6 katlı maske ve KF94 Balık sırtı 4 katlı maske üretimlerini gerçekleştirmekteyiz. ISO 9001 : 2015 - ISO 13485 : 2016 ve ISO 45001 : 2018 olmak üzere 3 çeşit ISO Standart Belgesi mevcuttur. Ayrıca firmamız CE kalite belgesi, hijyen sertifikalarından GHP sertifikasına ve iyi üretim belgesi olan GMP sertifikasına sahiptir.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Kendi oluşturduğumuz kalite ve hijyen standartlarında hizmet vermekteyiz. Türkiye'de FFP2 (siyah, beyaz, desenli)maske sertifikası olan tek firma biziz. Hammadde tedarikçisi olarak dünya devleri arasında yer alan tedarikçilerle çalışmakta olup en yüksek kalitede maske üretmekteyiz. Kişisel olarak gittiğim birçok yerde firmamızın üretmiş olduğu maskeleri kullananları görmenin mutluluğu ve gururunu yaşıyorum.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Yurt içi faaliyetlerinde hedefimiz kaliteye önem veren üst sekment müşteri kitlesi oldu. Kısa vade içerisinde ülkemizde ki üretim ağını daha fazla geliştirerek Yurt dışında da firmamızın adını oldukça duyurduk. Avrupa ülkelerine maske ihracatlarımız devam ediyor. Pandemi süreci bizi olumlu yönde etkiledi. Maske talebinde ciddi artış oldu bu da firmamızın büyümesine ve daha fazla kişiye istihdam sağladı.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Evet geleceğe dönük yeni projelerimiz var. Teknolojik ve katma değeri yüksek ürün grubu Ar-Ge çalışmaları içerisindeyiz. Öncelikli hedefimiz hijyen, kalite ve markalaşmadır. Dünya çapında en iyi firmalar arasına girerek, büyümeye durmaksızın devam etmek istiyoruz.

AKESO


AKESO
Surgical Face Mask
AKESO
Surgical Face Mask








N95
AKESO


AKESO






AKESO
AKESO
AKESO


AKESO



AKESO

İZMİR ORTOPEDİ
Orthopedic Soft Goods, Inc.

IZIOR










TSE
YERLİ ÜRETİM
TÜV SÜD ISO 9001
ISO 13485 Medical Devices
CE

İzmir Ortopedi Tıbbi Korse San. Ve Tic. Ltd Şti.
Atatürk Mahallesi Mehmet Akif Caddesi
No:101 KISIKKÖY MOBİLYA ŞEHRİ
Oğlananası 35471 Menderes - İZMİR

www.izor.com.tr

+90 232 853 70 12



Aktif Destek Hareketine İki Ödül

Pharmactive İlaç'ın öncülüğünde hayata geçirilen ve çeşitli sektörlerden çok sayıda markanın destek verdiği Aktif Destek Hareketi ile kamu hastanelerinde beş "Aktif Oda" açıldı. Proje kapsamında ilaç sektörü dışında farklı sektörlerden 12 marka bir araya gelerek güçlerini birleştirdi. Aktif Destek Hareketi, 2 ayrı ödüle layık görüldü.

Dünyayı etkisi altına alan Kovid-19 salgını ile kahramanca mücadele eden sağlık çalışanları için "Aktif Destek Hareketi" isimli proje, Türkiye'nin önde gelen ilaç şirketlerinden Pharmactive öncülüğünde, geçtiğimiz yıl hayata geçirildi. Proje kapsamında ilaç sektörü dışında, farklı sektörlerden 12 marka bir araya gelerek güçlerini birleştirdi.

İLK ÖDÜL ATUDER'DEN

Sağlık çalışanlarına moral ve destek vermeyi amaçlayan hareket, kapsamında konforlu ve motive edici bir atmosfer oluşturmak amacıyla, 5 kamu hastanesinde "Aktif Oda" isimli odalar kullanıma sunuldu.

Aktif Destek Hareketi projesi, ilk olarak Türkiye genelinden yaklaşık 1000 acil hekiminin katıldığı 14-17 Ekim 2021 tarihinde Antalya'da gerçekleşen 17.Ulusal Acil Tıp Kongresi'nde Acil Tıp Uzmanları Derneği (ATUDER) tarafından özel ödüle layık görüldü.

COVID-19 ÖZEL ÖDÜLÜ

Kurumsal sosyal sorumluluk projesi ayrıca "Golden Pulse Awards Covid-19 Mücadelesi Özel Ödülü"yle de onurlandırıldı. 5 Ocak 2022 tarihinde İstanbul'da düzenlenen gecede, ödülü Pharmactive İlaç Kıdemli Ürün Müdürü ve Aktif Destek Hareketi Proje Lideri Sinem Yetiş aldı. Pharmactive İlaç Yurtiçi ve Yurtdışı Pazarlar Genel Müdürü Dr. Yalçın Yaşin, "Tüm sağlık çalışanları daha önce olduğu gibi içinde bulunduğumuz pandemi döneminde de, toplum sağlığı için en ön cephede mücadeleyi sürdürüyor. Ne kendilerine zaman zaman gösterilen anlamsız ve üzücü şiddet hareketleri ne de farklı olumsuzluklar; bu fedakarlar ordusunun, hayatları pahasına ortaya koydukları, insanlık için çalışmalarını engelleyemiyor. Bizler onlara moral desteği veriyoruz." dedi.

"GÜCÜNÜZ GÜCÜMÜZ"

Pharmactive İlaç Kıdemli Ürün Müdürü ve Aktif Destek Hareketi Proje Lideri Sinem Yetiş ise

Pandeminin ilk döneminde çok kıymetli isimleri kaybetmenin büyük üzüntüsünü yaşadıklarını ve her birini şükran ve rahmetle andıklarını vurgulayarak, şunları söyledi:

"Bu süreçte sağlık çalışanlarımızın fedakârca verdiği bu kutsal mücadelede, biz başka ne yapabiliriz diye düşündük ve doktorlarımıza, sağlık çalışanlarımıza yalnız olmadıklarını hissettirebilmek için 'Gücünüz Gücümüz' mottosuyla 'Aktif Destek Hareketi'ni başlattık.

Bu projede Pharmactive dışında, farklı alanlarda faaliyet gösteren, biz dahil 12 marka, sağlık çalışanlarımız için güçlerimizi birleştik. Proje ile beş kamu hastanesinde sağlık çalışanlarının kullanabileceği 5 Aktif Oda'nın hazırlanmasına katkı sağladık. "Aktif Oda"da sağlık çalışanlarının gün içinde yorgunluk atabilmeleri için konforlu ve motive edici bir atmosfer oluşturuldu. " diye konuştu.

DESTEKÇİLER

Saya Grup bünyesinde yer alan Pharmactive'in öncülüğünde başlatılan proje kapsamında, Türkiye'nin önde gelen markaları gönüllü destek verdi. Zoom/TPU Mimarlık'ın ana sponsorluğunda, Filli Boya, Tarkett Parke, Lenovo, Evistanbul, Tepta Aydınlatma, Ted Elektrik Mühendislik, Coffee Headquarters, Migros, Dalla Corte ve Promocup Aktif Oda'nın hayata geçmesinde katkı sağladılar.

Detaylı bilgi için "**www.aktifdestekhareketi.com**" adresi ziyaret edilebilir.

COVID-19 Pandemisi, Tüberküloz Ölümlerini Artırdı

Dünya yaklaşık 2 yıldır Covid- 19 pandemisiyle uğraşıyor. Dünya Sağlık Örgütü'nün tahminlerine göre, Dünya genelinde 2022 yılının başından itibaren Covid-19' dan kaynaklı ölüm sayısının 5 milyonu aştığı ifade ediliyor. Türkiye'de ise bu sayı resmi kayıtlara göre 80 bini aşmış durumda.



Merve Zıvalı

Altınbaş Üniversitesi Sağlık Hizmetleri Meslek Yüksek Okulu, Öğr. Gör. Merve Zıvalı, 5-11 Ocak Dünya Verem Savaş haftası olduğunu hatırlatarak, Covid- 19 pandemisinin, tüberküloz hastaların tedavi süreçlerini etkilediğini ve tüberküloz ölümlerinde artış yaşandığına dikkat çekti. Dünya Sağlık Örgütü'nün 2020 verilerine göre sadece tüberkülozdan ölenlerin sayısının 1,5 milyon olduğunu ifade etti.

Öğr. Gör. Merve Zıvalı, tüberkülozu aktif geçiren bir bireyin ek olarak Covid–19'a yakalanması ile hastalığın seyrinin daha ağır seyretmesine neden olabileceğini belirtti.

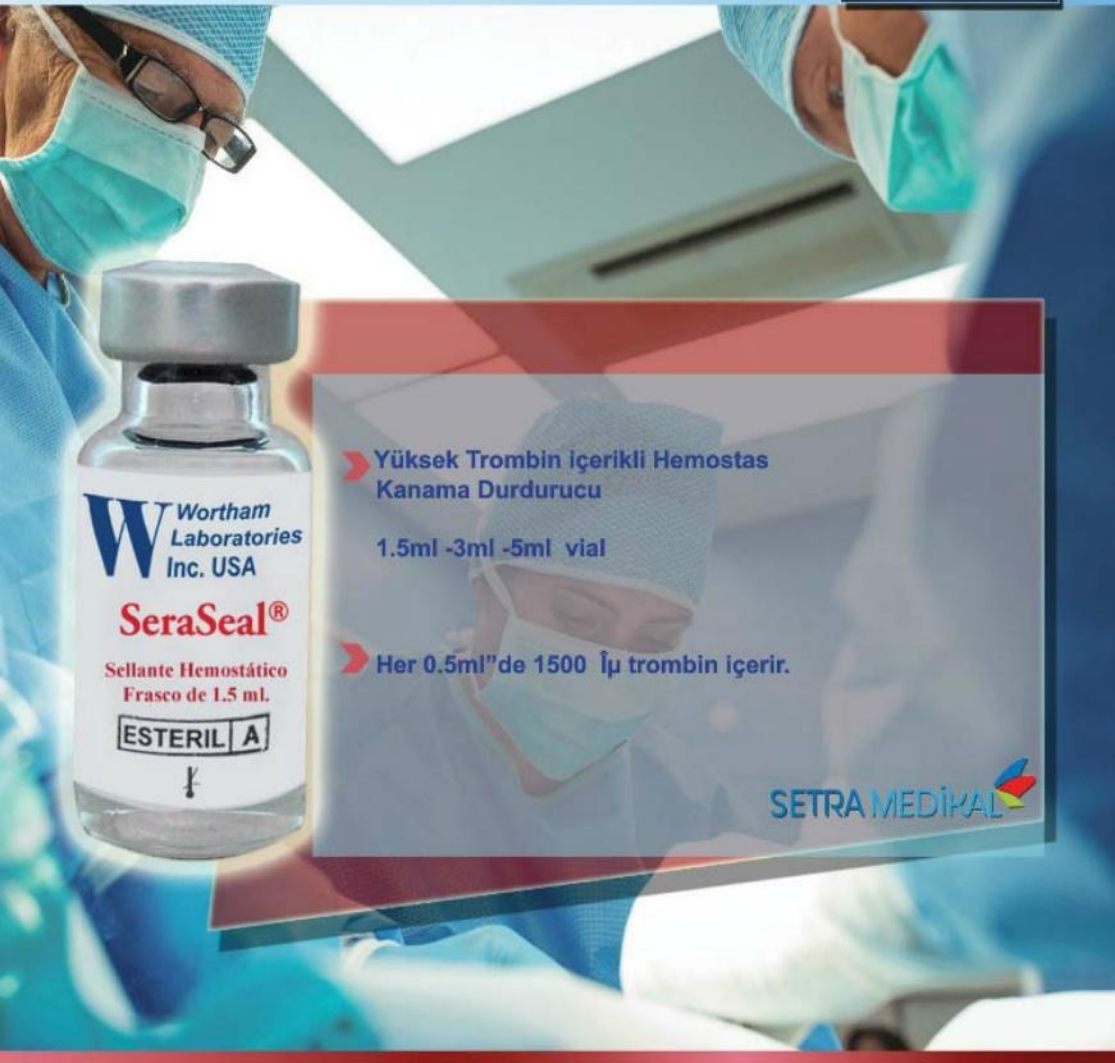
Tüberküloz kaynaklı ölümler, son 10 yıl içinde ilk defa artış gösterdi…

Merve Zıvalı, pandeminin ülkede çok yüksek oranlarda görülmesinin, sağlık sektörüne yeteri kadar ekonomik katkı sağlanamaması birçok hastalık gibi tüberkülozun tedavisinde de gecikmelere ve hatta yetersiz tedavilere neden olduğunu dile getirdi. Sağlık sistemi kaynaklarının ve çalışanlarının Covid-19 hastalarına yoğunlaşması ile hastaların izolasyon ve kısıtlamalar nedeniyle sağlık sistemine erişemediğine dikkat çekerek, diğer hastalıkların teşhis ve tedavilerinin gecikmesine yol açtığına işaret etti. Zıvalı, "Dünya Sağlık Örgütü (DSÖ), Covid-19 ile mücadelenin sağlık sisteminde oluşturduğu boşluk nedeniyle dünyada tüberküloz kaynaklı ölümlerin son 10 yıl içinde ilk defa artış gösterdiğini ifade ediyor." dedi.

Merve Zıvalı, ayrıca Türk Toraks Derneği'nin yaptığı açıklamaya da atıfta bulunarak, Covid-19 salgınının, tüberküloz hastalarına ulaşılmasını ve tedavisini etkilediğini, buna bağlı olarak da tedavilerde aksaklıklara neden olduğunu söyledi. Buna göre, Dünya genelinde Tüberküloz tanı ve tedavisinde %20 civarında düşüş meydana geldiği ifade ediliyor diyerek mevcut durumun altını çizdi.

SETRA MEDİKAL

SeraSeal®



- Yüksek Trombin içerikli Hemostas Kanama Durdurucu

  1.5ml -3ml -5ml vial

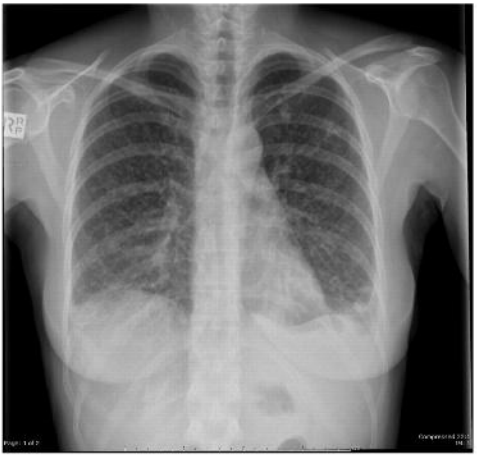
- Her 0.5ml"de 1500 Îµ trombin içerir.

SETRA MEDİKAL

www.setramedikal.com.tr

Adres: Cevizlidere Mah.
1204.Sok No: 7/5 Dikmen/ANKARA TÜRKİYE

Tel :0850 885 16 33
Fax :0850 885 16 35
Mail:info@setramedikal.com.tr



"Yataklı servislerin ve polikliniklerin yükü hafifletilmeli"

Pandemilerin sağlık sistemine ek yük oluşturmasının beklenen bir durum olduğunu anlatan Merve Zıvalı, "Kronik hastalığı olanlar ya da farklı sağlık problemleri olanlar maalesef sağlık sistemine erişimde sorun yaşıyor. Hatta ölüm oranları artıyor" dedi. Hastanelerde acilen, yataklı servislerin ve polikliniklerin iş yükünün azaltılması gerektiğini belirten Merve Zıvalı, pandemi ile mücadelede koruyucu sağlık hizmetlerinin, aşılama ve korunma tedbirlerine uyularak saha merkezli yapılmasını önerdi. Vatandaşların da tüm tedbirlere uyarak, Covid'den korunmasının da sağlık sisteminin yükünün hafifletilmesine katkıda bulunmasının önemini vurguladı.

"Öksürme, hapşırma hatta konuşma ile bile bulaşıyor"

Tüberküloz öksürme, hapşırma veya konuşma ile havaya karışan basillerin solunum yolu ile sağlıklı bir insanın akciğerlerine ulaşması ile bulaştığını belirten Merve Zıvalı, özellikle HIV taşıyan, yetersiz beslenen, şeker hastası ve hatta sigara içen bireylerin bağışıklık sisteminin zayıflaması sonucu tüberküloz olma riskinin artığını söyledi. Bakterinin kan dolaşımı ve damar yoluyla böbrekler, omurga ve beyin gibi vücudun diğer organlarına da yayılabildiğini anlattı. Hastaların, iyi tedavi edilmemesi sonucu ise akciğer kanseri olma ihtimallerinin de yükseldiğini, oluşan akciğer hasarı sonucu Covid- 19 hastalığını da daha ağır geçirmelerine ve hatta ölüme neden olabileceği hatırlatmasında bulundu.

Bu belirtilere dikkat

Hastalığın belirtileri hakkında da bilgi veren Merve Zıvalı, "Üç haftadan daha fazla devam eden öksürük, kanlı öksürme, göğüs ağrısı, nefes alma sırasında ağrı, yorgunluk, halsizlik, ateş, gece terlemeleri, titreme nöbetleri, istem dışı kilo kaybı, iştahsızlık vb yaşıyorsanız acilen doktorunuza başvurun" uyarısında bulundu.

BCG Aşısı hayatı önem taşıyor

Tüberkülozun toplumda yayılmasını engellemek için BCG (Calmette- Guerin) aşısının zorunlu yapıldığını dile getiren Merve Zıvalı, "Ülkemizde de Bağışıklama Programına göre doğumdan sonraki 3. ayda BCG aşısı yapılması önerilir. Hayat boyu sadece bir kez uygulanması yeterli gelmektedir. Özellikle enfekte kişi öksürme, hapşırma, gülme gibi faaliyetlerde mutlaka ağzını bir mendil yardımı ile kapatmalı ve hasta odası sık sık havalandırılmalıdır" dedi.

Merve Zıvalı, ayrıca enfekte bireyin kullandığı her malzemenin şahsi olması ve uygun koşullarda dezenfekte edilmesi gerektiğini söyledi. Aktif tüberkülozu olan bir bireyin odasına giren diğer bireylerin koruyucu kıyafetlerini giymeleri ve odada çok fazla vakit geçirmemeleri önerdi.

Veremli kişilerin, Covid-19 riskini azaltmak için Maske-Mesafe-Hijyen ve İzolasyon şart

Merve Zıvalı son olarak veremli kişilere, Covid-19 hastası olan bireyler ile yakın temastan kaçınmaları gerektiğine vurgu yaparak önemli uyarılarda bulundu. "Yeterli ve dengeli beslenme, bağışıklık sistemini güçlendirme alınması gereken tedbirlerin başında yer alıyor. Hastaların mutlaka karantinada kalmaları, el hijyenine dikkat etmeleri, tüberküloz tedavisini ihmal etmemeleri önemli. Yakınlarına ise zor bir duygusal durum olsa da hastane ziyaretlerinden kaçınmalarını, koruyucu ekipman ve hijyene mutlaka dikkat etmelerini öneriyoruz." ifadelerini kullandı.



30 YEARS OF EXPERIENCE

We Bring Technology With Our Experience

WE ARE PROUD

on behalf of our country to be preferred by the world's distinguished health institutions.



Treatment of all urinary system's stones



Avicenna RoboFlex
Flexible Ureteroscopy Robot



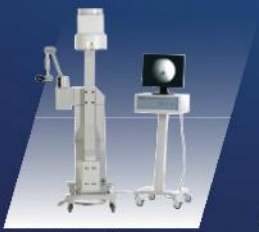
Multimed EM
New Generation Electromagnetic ESWL System



Vibrolith Plus
Pneumatic Ultrasonic Combined Lithotripter



Vibrolith
Pneumatic Lithotripter



Stone Localization & Imaging Systems
Lithoscope ESWL Compatible X-Ray Fluoroscopy Device, Lithoarm Automatic Ultrasonic Localization Robot Arm Compatible with All Brands of ESWL Devices



Vibrolith Ortho
ESWT - RSWT

ELMED
MEDICAL SYSTEMS
ELEKTRONİK VE MEDİKAL SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

TÜRKİYE
+(90) (312) 256 92 22
Ostim Teknoloji Geliştirme Bölgesi
OSB Mah. 100.Yıl Bulvarı Ostim Turkuaz Bina
No:55/E-13 Yenimahalle/ANKARA

UNITED STATES
+(1) (727) 4701 29 35
3956 Town Center Blvd. Ste 217
ORLANDO, FL 32837, USA

ANOD
TEKNOLOJİ A.Ş

With over 25 years of industry experience and confidence! Always a step ahead...

As Anod Technology, we set out in 2008 to contribute to the country's economy with an innovative service approach.



·We aim to increase the uptime of the systems.
The services we can offer;
·Maintenance
·Repair (Coil and part repair)
·Installation – Deinstallation and Project Planning
·Magnet, Cryogenic, Vacuuming, Coldhead and Displacer Replacement
·MRI RF Cage and Chiller Production
·Technical Training and User Training (application)
·Oncall Services

As Anod Technology, we provide not only spare parts, but also X-ray tubes for Siemens, Philips, Toshiba and GE brand systems.

The Address of the Reliable Service!

Batı Sitesi Mah. 2306.Cad.No:75 06370
Yenimahalle / ANKARA / TURKEY
info@anod.com.tr
+90 312 222 23 11
+90 312 215 36 68
ww.anod.com.tr

ANOD Teknoloji A.Ş.

İleri Teknoloji Radyoloji ve Görüntüleme Cihazları İçin Etkin Teknik Servis Çözümleri Sunuyor



ANOD Teknoloji A.Ş. yılların birikimi ve deneyimli ekibi ile sağlık kuruluşlarının teknik çözüm ortağı olmayı sürdürüyor. ANOD Teknoloji, İleri teknoloji radyoloji ve görüntüleme cihazlarının teknik servis çözümlerini, periyodik bakım ve onarım sözleşmeleri ile mühendislik hizmetlerini, proje çözümleri kapsamında demontaj ve montajını, yedek parçalarının satış ve pazarlamasını gerçekleştiriyor.

Tıbbi görüntüleme sistemlerinin proje, bakım-onarım ve yedek parça çözümlerini sağlamak amaçlı 2008 yılında Siemens sağlık hizmetlerinden ayrılarak Ankara'da firma kuruluşunu gerçekleştirdiklerini söyleyen ANOD Genel Müdürü Cengiz Doğru, şu anda tüm Türkiye ve dünya genelinde hizmet verdiklerini belirterek, "14. Yılımızda hem ülkemizde hem diğer ülkelerde çözümlerimizi teknik, proje, satış ve idari toplamda 50'yi aşkın personelimiz ile devam ettiriyoruz." dedi.

İleri Teknoloji Radyoloji ve Görüntüleme cihazlarının teknik servis çözümlerini, periyodik bakım ve onarım sözleşmeleri ile mühendislik hizmetlerini, proje çözümleri kapsamında demontaj ve montajını, yedek parçalarının satış ve pazarlamasını yaptıklarını belirten Doğru, "En önemli güçlerimizden bir tanesi laboratuvar ortamında onarım kabiliyetimiz ve tecrübemizdir. Bu sayede çok uygun maliyetlerle "en ucuz değil kesinlikle" ve en hızlı şekilde bakım verdiğimiz kamu ve özel müşterilerimizin sistemlerinin sorunlarını gideriyoruz. Tabi burada güçlü kadromuz ve geniş yedek parça stoğumuzun da altını çizmemiz gerekir." Şeklinde konuştu.

Sarf malzeme kapsamında yer alan X ışın tüpü, CT brush, Cold head vb. sürekli maliyet oluşturan bir çok kalemlerde de müşterilerimize avantajlar sağladıklarını ve sağlamaya devam ettiklerini söyleyen Cengiz Doğru, "Üretici firma kökenli sektörün en tecrübeli mühendislerinden oluşan kadromuzu en başta belirtmem gerekir. Sonuçta bizim işimiz teknoloji ve mühendislik, bu nedenle en başta gelen farkımız mühendisliğimiz ve kadromuz diyebilirim." dedi.

14 yıl içerisinde bir çok ülkede faaliyetler gösterdiklerini ve göstermeye devam etiklerini ifade eden Doğru, "Yurt dışındaki ülkelerde de garanti sonrası servis hizmetlerindeki eksikliği geliştirdiğimiz network ağı ile ulaşarak servis hizmetlerimizi ihraç ediyoruz. Uygun fiyatlarla 100 % müşteri memnuniyeti, müşterinin tüm ihtiyaçlarına ve farklı cihazlarına hizmet verebilmek, kaliteyi bozmadan yurt dışında ülkemizi en iyi şekilde temsil ediyoruz. Yurt içinde olduğu üzere, yurt dışı servis ağımızı ve organizasyonunu geliştirmek, yerli teknoloji geliştirme projelerine katkı sağlamak en büyük hedefimiz." şeklinde konuştu.

Our company was established in Ankara/Turkey in 2008 and it is one of the oldest companies in the sector. Our partners, with the experience and knowledge of Digital Imaging devices in maintenance, repair and engineering, together with a specialized team, put its signature under successful works in the sector.

At this point, all imaging products in the groups which are ANOD MR, CT, Nuclear Medicine (PET CT, Gamma Camera), X-Ray (Angiography, X-ray, Mammography) can provide full scope services independently of the brand. TSE, and ISO: 9001 - ISO: 13485 certificates of quality and standards of our company acts in accordance with the objectives.

Services such as disassembly and assembly of imaging devices, magnet cooling, MR commissioning, X-ray tubes, supply of all kinds of spare parts, maintenance and repair agreements including and without parts, RF cabinet installation, device user training (application), engineering trainings for devices in different countries are the services provided by our company.

"İşitme Engelliliğe Karşı Teknoloji En Büyük Silahımız"

Hacettepe Üniversitesi Tıp Fakültesi Kulak Burun Boğaz Cerrahisi Ana Bilim Dalı Öğretim Üyesi Prof. Dr. Levent Sennaroğlu, işitme kaybında doğuştan ve sonradan meydana gelen olayların rol oynayabileceğini belirtti. Özellikle doğuştan işitme kayıplarına iç kulak anomalilerinin neden olabileceğini belirtti. İleri ve çok ileri derecede işitme kayıplarında koklear implant uygulamalarının başarı sağladığını ifade eden Sennaroğlu, teknolojinin işitme engellilikle mücadelede tıp dünyasının en önemli silahı olduğunu vurguladı.



Prof. Dr. Levent SENNAROĞLU

Sennaroğlu, işitme engellilik vakalarının önemli bölümünde, erken müdahale edilmesi ve implant uygulanmasıyla, sağlıklı duyma sağlanabileceğine dikkat çekerek şöyle devam etti: "Maalesef bu konuda farkındalığın düşük olması, hastaların yenilikçi çözümlerden yararlanmasının önüne geçiyor. ABD'de yapılan bir araştırmaya göre koklear implanttan fayda görebilecek her 20 yetişkinden en fazla 1'inde koklear implant bulunuyor. Bu oldukça düşük bir oran."

Dünya çapında daha çok insanın koklear implant teknolojisinden yararlanmasını sağlamak hedefiyle ABD'de biraraya gelen bilim adamları, sivil toplum kuruluşları ve implant teknolojisi üreticilerinin tarafsız ve objektif bir Uluslararası Konsensüs Belgesi yayınladığını belirten Sennaroğlu, tüm dünyada konunun çözümünde çalışan uzmanlar için ortak bir yol haritası belirlendiğini kaydetti.

Dünyada 53 milyon işitme engelli var

Geçtiğimiz aylarda Delphi Konsensüs Süreç Yönlendirme Komitesi tarafından tüm dünyada yayınlanan, Uluslararası Konsensüs Belgesi'nin Türkiye için de farkındalık ve uygulama konusunda bir rehber olduğunun altını çizen Sennaroğlu, şunları söyledi: "Doğumsal işitme kayıplarında ve yetişkinlikte gelişen kayıplarda yenilikçi teknolojiler kullanılarak üretilen koklear implantlar bilinen işitme cihazlarına göre çok net bir duyma ve yaklaşık 8 kat daha güçlü konuşmayı anlama olanağı sağlayabilmektedir. Dünyada bugün 53 milyon işitme engelli hasta bulunmaktadır. Bu popülasyonda tedaviden yararlanabilecek özellikteki bireylere ulaşabilirsek, milyonlarca insanın sağlıklı bireyler olarak hayatına devam etmesini sağlayabilir, adeta kaderlerini değiştirebiliriz. Böylelikle hem sosyal ve akademik açıdan, hem de üretkenlik anlamında pek çok işitme engelli insan topluma kazandırılabilir. Özellikle orta yaş üzerinde tedavi edilmeyen işitme kayıplarının son derece dramatik sonuçlarından biri bilişsel yetilerin kaybı ve demanstır. Bu anlamda da sağlıklı ve aktif bir yaşlanma için işitme kaybına yönelik çözümlerden yararlanmak önemlidir.

Uluslararası Konsensüs Belgesi, orta, ileri veya çok ileri durumda sensorinöral işitme kaybı olan hastaların değerlendirilmesi ve yönetimi için net kılavuz ilkeler ile en iyi uygulamaların belirlenmesine yönelik adımların oluşturulması amacını taşıyor. "Hastaların optimum işitme sonucuna erişebilmesi ve en iyi hayat kalitesine sahip olması için koklear implantlara ilişkin olarak teşhisi, tedaviyi ve hastalık sonrası bakımı ele alan bu kılavuz, küresel farkındalığın artırılmasında bir dönüm noktası olacak" diyen Sennaroğlu, ülkemizde, uygun hastaların, maliyeti devlet tarafından ödenen implant ameliyatları ile sağlığına kavuşabildiğini, hedeflerinin bilinirliği artırarak daha çok işitme engellinin hayatını değiştirmek olduğunu ifade etti.

EQUAsmart

- TPE (Terapötik Plazma Değişimi)
- Double Filtration
  (LDL, Trigliserit, IgG, IgM, Immuncomplex)
- Hemoperfusion
- Sitaferez
- CRRT (CVVH, CVVHD, CVVHDF)



AFERsmart





DATEKS

DATEKS TEKNİK SİSTEMLER A.Ş.

Yaşamkent Mah. 3061 Cadde No:38
Çankaya / ANKARA
Tel : 0312 212 70 97
Fax : 0312 212 07 82
Web : www.dateks.com.tr

Gruppo MEDICA Group



NÜVE, MEDICA Uluslararası Tıbbi Malzeme ve Teknolojileri Fuarı'na katıldı

Nüve, 15-18 Kasım 2021 tarihlerinde Almanya'nın Düsseldorf kentinde gerçekleştirilen Medica Fuarı'na katıldı. Nüve, standında geniş ürün grubundan örneklerini sergiledi. Nüve; İnkübatörler, Kuru Havalı Sterilizatörler, Buharlı Sterilizatörler, Santrifüjler, Su Banyoları, Kan Saklama Dolabı, CO2 İnkübatör ve Derin Dondurucu cihazlarını sergileyerek ziyaretçilerin ilgisini ve beğenisini aldı.

Sağlık sektöründe dünyada düzenlenen en büyük etkinlik konumunda olan MEDICA Fuarı pandemi nedeniyle 2020 yılında online olarak gerçekleştirilmişti. İki yılın ardından katılımcı firmalar ziyaretçileriyle fuar alanında tekrar buluştu. Yaklaşık 3500 firmanın katıldığı fuarda 150 ülkeden gelen 46.000 ziyaretçi firmalarla şahsen görüşme fırsatını buldu. Pandemiye rağmen katılımcı sayısı beklentilerin üzerinde gerçekleşti.



Nüve, standında geniş ürün grubundan örneklerini sergiledi. 2019 yılında yenilenen Hall 1'de A31 numaralı standında yer alan Nüve; İnkübatörler, Kuru Havalı Sterilizatörler, Buharlı Sterilizatörler, Santrifüjler, Su Banyoları, Kan Saklama Dolabı,

CO2 İnkübatör ve Derin Dondurucu cihazlarını sergileyerek ziyaretçilerin ilgisini ve beğenisini aldı. Nüve, Medica'da standında İhracatçılar Birliği yetkililerini ve çeşitli ülkelerden bayilerini ağırladı. Nüve standını İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Başkanı Sn. Adil Pelister ve beraberinde İKMİB Yönetim Kurulu Muhasip Üyesi Sn. Tayfun Demir, İKMİB TİM Delegesi Sn. Orhan Mutlu Topal ve İKMİB Yönetim Kurulu Başkan Danışmanı Sn. Ahmet Ünlü'den oluşan heyet ziyaret etti. İKMİB heyeti, Nüve Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Beril İzgin, Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür Yrd.





Mizyal İzgin Hergül ve Nüve İhracat ve Pazarlama Müdürü Sertan İnce ile görüşerek sektör ile ilgili görüş alışverişinde bulundu. Medica Fuarı 100'den fazla ülkeye ihracat yapan Nüve için yurt dışı bayileriyle görüşme ve buluşma noktası olarak da öne çıkıyor. Nüve, fuar süresince farklı ülkelerden gelen bayilerini standında konuk ederek görüşmeler yaptı.

1997'den beri Nüve'nin aralıksız katıldığı Medica, yenilikçi tıbbi ürünlerin sergilenmesi ve tıbbi teknoloji alanındaki güncel eğilimleri tartışmak için sektörün dünyada gerçekleştirilen en büyük ve prestijli fuarı olarak biliniyor.





Şirketiniz ve ürünlerinizle ilgili çok güzel duyumlar alıyoruz. Bize kısaca işletmenizden bahsetmenizi istiyoruz.

Alpler Medikal, sektörde edindiği deneyim ve sağlık çözümleri ile ülkemizin ve dünyanın dört bir yanına birçok coğrafyada hizmet vermektedir. Yurt içerisinde Ankara ve İstanbul'da kendi kadromuz ile yer alırken diğer illerimizde bayi alt yapısı ile ürünlerimizin satış ve tedarikini sağlamaktayız. Geçen onca yılın ardından edindiği satış, pazarlama ve tanıtım etkinliklerinde şunu çok iyi anladık ki: sağlık kurumlarının gelişimi ve ilerlemesi ile biz sağlık tedarikçilerinin gelişimi doğru orantılı bir şekilde seyrediyor.

Alper Medikal sektörü çok yakından takip eden adeta onu yaşayan bir algılama sistemine sahiptir. Onlarca yıllık deneyimimize istinaden yaptığımız araştırmalar, piyasa analizleri, bilgi ve tecrübelerimiz medikal sektörün yeniliklere ne kadar açık olduğunu göstermektedir.

Bizce medikal teknolojilerde Türkiye pazarı henüz çok genç ve gelişime açık bir yapıya sahip. Yurtdışındaki birçok firmadan edindiğimiz bilgiler ışığında yaptığımız çalışmalarda gördük ki: teknolojik gelişmeler; medikal sektörün yenilenmesine neden olmakta bu da yeni amaçlar ve hedefler oluşturmaktadır. Medikal sektörde dış dünyayla iletişim halinde olmanın ciddi kazanımları olduğunu biliyoruz. İşte burada Alpler Medikal devreye giriyor. Alpler Medikal üstlendiği misyonu gereği; bilgi, teknoloji ve deneyimlerini medikal sektörüyle paylaşıyor.

Sağlık sisteminde çalışan birimler ya da sağlık sistemine hizmet eden tüm bireyler aynı ekibin parçasıdırlar. Bu sistemde aykırı olan her şey zaman içerisinde zaten yok olmaya başlar. Sistem kendini bu şekilde yeniler. Sistem entegrasyonunda uzman ekibiyle anahtar teslim hastane projelerini gerçekleştiren firmamız satış ve servis hizmetlerini başarıyla yerine getirmektedir. Ürün yelpazesi, öngörülen proje planlarındaki tüm hastane ekipmanlarını içerecek şekilde oluşturulmaktadır. Firmamız ülkemizin yanı sıra yurtdışında da başarı ile tamamlamış olduğu onlarca hastane projeleri ile adından sıkça bahsettirmektedir.

Yurtdışında geniş bir coğrafyada çalışmalarını yürüten Alpler Medikal; Orta Asya, Türk Cumhuriyetlerinde, Güney Asya, Orta Doğu, Kuzey Afrika, Balkanlar ve Doğu Avrupa bölgelerinde aktif olarak yer almaktadır.

Alpler Medikal; ameliyathaneler ve bu birimlerin gereksinimleri konusunda uzman bilgi ve tecrübesine sahiptir.

Alpler Medikal distribütörlüğünü yapmakta olduğu

tüm markaların aynı zamanda yetkili servisi olarak da hizmet vermektedir. Alper medikal, ameliyathaneden hasta karyolasına varıncaya kadar yaklaşık 20 ayrı bölüm için ürün tedariki sağlar. Yani hasta yatağı konusunda sizin karşınıza en az 6 -7 dünya çapında marka olmuş hasta yatağı getirebilir.

Ekiplerimizden birine ulaşarak Sterilizasyon, Suda Doğuma varıncaya kadar birçok özel çalışma konusunda ürün bilgisi alabilirsiniz.

Örneğin ismini bildiğimiz hatta örneklerini çok az duyduğumuz suda doğum; Avrupa'da yoğunlukla kullanılan doğum seçeneklerindendir. Suda doğum konusunda yakında çok daha detaylı bilgi veriyor olacağız. Birkaç küçük örnekleme yaparsak; anne adaylarımız doğum sürecini, kendisini daha rahat hissettiği evinde yapabilir. Bu bir deniz kıyısında ya da bir dağ manzarasında olabilir. Bunu engelleyecek hiçbir şey yok, bu tamamen bir seçim ve çok hoş anılarla birlikte insanların anılarına kazanacak gerçekten çok değerli anlar…

Yeni aspirasyon Torbası ve Kanisteri ile ilgili bilgi alabilir miyiz?

Firmamız, yaklaşık iki yıllık bir AR-GE çalışmasının ardından, 2018 yılında yerli ve milli olarak üretime adım atmıştır. STERVAC tescilli markamızla ''Aspirasyon Torbası ve Kanisteri'' üretimine başlayan Alpler Medikal kısa sürede uluslararası kalite standartlarını yakalayarak ürünlerini EN ISO 13485:2003, CE ve FDA belgeleri ile desteklemiştir. İthal medikal ürünlere, yerli alternatif olarak kaliteli ve ekonomik ürünler sunan firmamız alanında katma değer yaratarak ülkemize ve sağlık sektörüne de katkıda bulunmaktadır.

Örneğin, STERVAC aspirasyon torbalarının yırtılamaz ya da deforme edilemez bir teknolojisi var. Kavanozları yani kanisterleri iki tonluk bir arabanın tekerlerinin altında ezemezsiniz ya da onu deforme edemezsiniz. Yıllarca kullanılması için tasarlanan bu ürünümüzün özelliklerinin bir ameliyat ortamında ne anlama geldiğini çok daha iyi anlarsınız. Ya da aynı stant üzerindeki dört tane üç litrelik kavanozun ameliyatta 12 litre aspirasyon etme özelliği doğal olarak ciddi bir çalışmanın sonucudur. Özellikle kapak sistemimizden bahsetmek istiyorum. Kapak sistemimiz gerçekten çok ayrıdır ve örnek bir çalışmadır. Örnek bir çalışma derken şundan bahsediyorum: günümüzde yurt dışında tıp fakültesinde öğrencilerine bu kapağı anlatan birçok öğretim görevlisi profesör var. Kapak öyle özelliklere sahip ki kendi içerisinde filtre sistemleri ve toplanan sıvılardan örnek alabileceğiniz "Tandem Portu" var buradan örnekler alıp gerçekten doğru çözümlere ulaşabiliyorsunuz.

Anlattıklarımıza ek olarak: biraz daha ilginç bazı bilgiler vermek istiyorum. Örneğin ilaç ve malzeme yönetimi dediğimiz çok özel sistemler ve yazılımlar var. Bu sistemler doğrultusunda hasta ilaçlarının otomasyonu ve ilaç hazırlama teknolojilerinin daha doğru yapılması konusunda çok ciddi çalışmaları sektöre kazandırmayı amaçlıyoruz.

Bilgiler için teşekkür eder işlerinizde başarılar dileriz.





We are getting very good news about your company and your products. We would like you to briefly tell us about your business.

Alpler Medikal provides services in many geographies all over the world and our country with its experience and health solutions in the sector. While we are located in Ankara and Istanbul with our own staff in the country, we provide the sales and supply of our products with the dealer infrastructure in other provinces. In the sales, marketing and promotional activities acquired after all these years, we have understood very well that the development and progress of health institutions and our development as health care providers are in direct proportion.

Alper Medikal has the complete life cycle of market and well design the industry needs. Our research, market analysis, knowledge and experience based on our decades of experience show how open the medical sector is to innovations.

In our opinion, the Turkish market in medical technologies is still young and open to any value added development. In the light of the information we have obtained from many companies abroad that unique design and more patient focused product ranges combined with technological developments is the reason behind the success at the medical sector which creates new goals and targets. In the medical sector, we know that being in contact with the outside world has serious benefits. This is where Alpler Medikal comes in. According to the mission undertaken, Alpler Medikal shares its knowledge, technology and experience with the medical industry.

Units working in the health system and/or all individuals serving to the health system are part of the same team. So, any action taken contrary to this unity will disappear in time. This is how the system renews itself. Our company, which realizes turnkey hospital projects with its expert team in system integration, successfully carries out sales and services. The product range is created to include all hospital equipment in the project plans. Our company is frequently mentioned with its dozens of hospital projects that it has successfully completed abroad as well as in our country.

Alpler Medikal, which carries out its activities in a wide geography abroad, is actively involved in Central Asia, Turkic Republics, South Asia, Middle East, North Africa, Balkans and Eastern Europe regions.

Alpler Medikal has the expertise in manufacturing medical plastic equipment in addition with utmost knowledge in operating rooms design and the medical equipment supply. Alpler Medikal also serves as the authorized service dealer of all the brands it distributes.

Alpler Medikal supplies products for approximately 20 different departments, ranging from the operating room to the patient bed. In other words, it can bring you at least 6 -7 world-renowned branded hospital beds.

By contacting one of our team members, you can get product information on many special studies from Sterilization to WaterBirth.

For example, water birth, the name of which we know and even rarely hear about, is one of the birth options used extensively in Europe. We will be providing much more detailed information about water birth soon. If we should make a few examples; The expectant mothers can do the birth process at home and/or where ever they feel more comfortable. This can be on a seashore or in a mountain landscape. It is purely a choice and really precious moments that will be engraved in people's memories together with very pleasant memories ...

Can we get information about the new suction bag and canister?

Our company has stepped into domestic and national production in 2018, after nearly two years of R&D work. Alpler Medikal, which started the production of "Suction Bags and Canisters" with our STERVAC registered brand, achieved international quality standards in a short time and supported its products with EN ISO 13485:2003, CE and FDA certificates. Our company, which offers quality and economical products as a domestic alternative to imported medical products, also contributes to our country and the health sector by creating added value in its field.

For example, STERVAC suction bags have an 100% trusted technology with long time usage and nontearable liners. Liners are even tested under the wheels of a two-ton vehicle. In addition the canisters are tested also against the safety & breakage. Considering all theses safety requirement in the design, you can imagine the comfort at the surgical environment zone. The ability of four three-liter jars on the same stand to aspirate 12 liters in surgery is naturally the result of serious work. I especially want to talk about our cover system. Our unique design cap is truly separate and exemplary. When I say an exemplary study is that all possible scenarios, safety combinations and standarts are get together under this hood. VFE/BFE tested filter, patient safety valve, tandem/sample port, handle, holder are All-In-One.

In addition to what we have told: I want to give some more interesting information. Last two years together with BD company we are investing on medication and supply management for the hospitals. In line with these systems, we aim to bring to the sector very serious studies on the automation of patient drugs usage and more accurate drug preparation technologies.

Thank you for the information and we wish you success in your work.



KuantaMET
Medikal, Kimya ve Radyasyon Teknolojileri San. Tic. Ltd. Şti.





ÇOK YAKINDA , PLASMA SPRAY KAPLAMA SİSTEMİMİZLE HİZMETİNİZDEYİZ

1460 Sokak No:17 İvedik OSB / ANKARA
+90 312 394 13 87 www.kuantamet.com.tr



KUANTAMET

Medikal Kaplama Alanındaki Öncülüğünü Yeni AR-GE Çalışmaları İle Sürdürüyor

Medikal kaplama alanında Türkiye'de öncü firma olan Kuantamet yeni Ar-Ge çalışmalarıyla dikkat çekmeye devam ediyor. Şirket Müdürü Petek Kartalkanat, kaplama konusunda daha ileriye gitmek için yeni yöntemler üzerinde çalışmalarının devam ettiğini ifade ederek "AR-GE grubumuz yeni yöntemler konusunda epey ilerleme kaydetti. TUBİTAK destekli PVD (Physical Vapor Deposition) kaplama cihazını çok yakında bitiriyoruz. Prototip vakum kazanı, difüzyon pompası, plazma torch tamamen kendi bünyemizde ve kendi sermayemizle geliştirildi. Sistem devreye girdiğinde TiN, TiAl gibi kaplamalar ile siyah kaplama (Black Coating), elmas benzeri karbon (Diamond like carbon) kaplama çeşitleri ile pazara gireceğiz. Bu sistemle ayrıca otomotiv, aeorospace, askeri, dekorasyon, seramik, takı ve aksesuar sektörlerine de hizmet verebileceğiz. Talep gelmesi durumunda PVD kaplama cihazımızı seri olarak üretip satma düşüncemiz de bulunmaktadır." dedi.

2012 Yılında kurulan Kuantamet Kimya ve Radyasyon Teknolojileri San. Tic. Ltd. Şti. yurt içinde öncülüğünü yaptığı medikal kaplama hizmetini uluslararası kalite ve standartlara uygun olarak sürdürüyor. Türkiye'de biyomedikal teknolojinin geliştirilmesine odaklandıklarını belirten Şirket Müdürü Petek Kartalkanat, "bu manada fikir üretmek, tanıtmak, geliştirmek, verimlilik ve güvenilirlik yoluyla sürekli iyileştirmeye yatırım yapmak ön önemli hedefimiz." dedi.

Medikal kaplama alanında tıbbi cihaz sektörüne yaklaşık 10 senedir hizmet verdiklerini belirten Kartalkanat, "yaptığımız işten bahsedersek; vücudun içine uygulanan ortopedik implantların kemiğe hızlı entegrasyonu (osteoentegrasyon) için hydroxyapatıte tozu ve /veya medikal grade titanyum tozu ile kaplanmasında faaliyet göstermekteyiz . Türkiye'de ilk kez uygulanacak olan 'plasma spray' yöntemine geçmek için gerekli tüm çalışmalarımız tamamlanmakta ve çok yakında hizmete girecektir." şeklinde konuştu.

Hizmet verdikleri kaplama sektöründe önceliklerinin daima kalite olduğunu ifade eden Petek Kartalkanat, "kalite anlayışımızı sürekli geliştirerek insan ve çevreye duyarlı öncü bir şirket olmak tek amacımız. Kaplama sürecimiz Uzman Fizikçi ve Kimyacılar tarafından denetlenmektedir." diye konuştu.
Var olabilmenin temelinin üretmek olduğunu söyleyen Kartalkanat, "Bu yüzden özellikle son yıllarda süregelen yerli üretime destekle iç piyasada yadsınamayacak bir yer aldık." dedi.



Petek KARTALKANAT

Hedefimiz En Kısa Sürede Dünya Kaplama Firmaları Arasına Girmek

Petek Kartalkanat, Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileri hakkında ise şunları söyledi:
"Öncelikle pandemi süreci hem ülkemizde hem de dünyada ağır sonuçlara yol açtı. Özellikle Sağlık Sektörü de bu süreçte en ağır darbeyi alan sektörlerden bir tanesi. Ameliyatların ertelenmesi, vakaların azalması bizi de doğrudan etkiledi. Fakat bu süreci en az hasar ile gerekli önlemleri alarak üretimimizi hiç durdurmadık. Kapasitemizi azaltmadan üretimimize devam ettik. Umuyorum ki Dünya olarak bir daha böyle bir tehditle karşılaşmayız.
Yurt içi piyasada iyi bir yere sahibiz elimizden geldiğince tüm firmalara hizmet vermeye çalışıyoruz, hedefimiz yurtdışında da adımızı duyurarak en kısa sürede Dünya kaplama firmaları arasına girmek. Yurtdışından gelen talepler üzerine çalışmalarımız başlamıştır. Kısa bir süre sonra yurtdışı piyasasına ilk adımı atmış olacağız."

PVD (Physical Vapor Deposition) Kaplama Cihazını Çok Yakında Bitiriyoruz

Kaplama konusunda daha ileriye gitmek için yeni yöntemler üzerinde çalıştıklarını belirten Kartalkanat, "AR-GE grubumuz yeni yöntemler konusunda epey ilerleme kaydetmiştir. TUBİTAK destekli PVD (Physical Vapor Deposition) kaplama cihazını çok yakında bitiriyoruz. Prototip vakum kazanı, difüzyon pompası, plazma torch tamamen kendi bünyemizde ve kendi sermayemizle geliştirilmiştir. Sistem devreye girdiğinde TiN, TiAl gibi kaplamalar ile siyah kaplama (Black Coating), elmas benzeri karbon (Diamond like carbon) kaplama çeşitleri ile pazara girebileceğiz. Bu sistemle ayrıca otomotiv, aeorospace, askeri, dekorasyon, seramik, takı ve aksesuar sektörlerine de hizmet verebileceğiz. Talep gelmesi durumunda PVD kaplama cihazımızı seri olarak üretip satma düşüncemiz de bulunmaktadır.

Türkiye Pazarında Fark Yaratmaya Devam Edeceğiz

Hedefimiz yüksek kalite sağlayarak tüketici beklentilerini en üst düzeyde karşılamak, dünya genelinde hizmet veren kaplama firmaları arasında iyi ve yenilikçi firmalardan biri olmaktır. Pazardaki üstün konumumuzu güçlendirmek amacıyla araştırma ve geliştirmeye sınırsız yatırım yapmaktayız. Bu alandaki kararlılığımızı bugün olduğu gibi gelecekte de sürdüreceğiz. Güçlenen kadromuz ve gelişen anlayışımız ile Türkiye pazarında fark yaratmaya devam edeceğiz." şeklinde konuştu.

KUANTAMET, which is the leading company in the Medical, Chemistry and Radiation Technologies sector, has been providing its medical coating technologies service in accordance with international quality and standards since 2012. Our company, which carries out its operations in Ankara factory with a team of 15 people; WE ARE OPERATING IN THE COATING OF ORTHOPEDIC IMPLANTS APPLIED INTO THE BODY WITH HYDROXYAPATITE POWDER AND/OR MEDICAL GRADE TITANIUM POWDER FOR FAST INTEGRATION TO BONE (OSTEOINTEGRATION). Our permanent goal is to meet consumer expectations at the highest level by providing high quality service, and to be one of the flag carrier companies among the coating companies serving throughout the world. We are completing the production of the PVD (Physical Vapor Deposition) coating device, which we have newly developed and supported by TUBITAK In this product; The prototype vacuum boiler, diffusion pump and plasma torch were developed entirely with our own financials. When the system is activated, we will be able to enter the global market with coatings such as TiN, TiAl, as well as black coating (Black Coating) and diamond-like carbon coating (Diamond like carbon). In case of demand, we want to meet the demands from both the Turkish market and abroad by putting the PVD coating device into mass production.

SMS TIBBİ CİHAZLAR

To Hold On To Life



sms@smsmedical.com.tr

Tel : +90 (312) 395 84 96 Fax : +90 (312) 395 85 31

SMS Medical Tibbi Cihazlar İvedik Organize Sanayi Bölgesi Hasemek Sitesi 22. Cad. 1452. Sok. No: 81- 83 Yenimahalle -Ankara / TURKİYE

YERLİ ÜRETİM



"HIMSS Eurasia 2021" Antalya'da Gerçekleştirildi

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, Antalya'da düzenlenen "HIMSS EURASIA 2021" toplantısının açılışında konuşma yaptı. Türkiye'nin Kovid-19 salgınıyla mücadelesinde dijital sağlık altyapısının topluma sağladığı faydaları en güçlü şekilde hissettiklerini ifade eden bakan Koca, "Sağlık bilişimi ve sağlık dijitalleşmesi adına geldiğimiz noktada, dünyaya örnek teşkil edecek, tüm hizmet süreçlerimizi birbirine entegre ettiğimiz ve hem vatandaşımızın hem sağlık personelimizin hizmetine sunduğumuz çok sayıda uygulamaya sahibiz. Türkiye'nin Kovid-19 salgınıyla mücadelesinde dijital sağlık altyapımızın toplumumuza sağladığı faydaları en güçlü şekilde hissettik. Bu süreçte birçok gelişmiş ülkede yaşanan hizmet kapasitesinin yetersizliği, tıbbi tedarik zincirinin kopması, operasyonel zafiyetler gibi olumsuzluklarla hiç karşılaşmadık." dedi.

HIMSS Eurasia, Sağlık Bakanlığı ve HIMSS işbirliği ile Antalya'da ExpoNext Dijital Kongre ve Fuar platformunda hibrit olarak gerçekleştirildi.

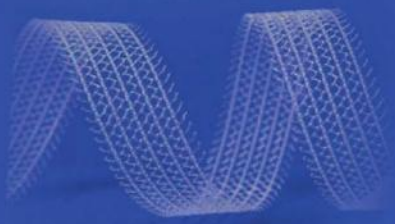
Sağlık Bakanlığı'nın destek ve himayeleri başta olmak üzere TOBB, TİM, KOSGEB, OHSAD, İEİS, ÜHB, İVEK, AİFD, TÜSAP, MÜSİAD, İSEK ve OSTİM Medikal Sanayi Kümelenmesi ile üniversiteler ve özel hastanelerin desteğinin yanı sıra bölge ülkelerinin sağlık otoritelerinin katılımıyla gerçekleşen HIMSS Eurasia Konferansı, inovasyona dayalı sağlık çözümleri ve en iyi BT uygulamaları ile buluşma fırsatları sundu.

Sağlık Bakanı Fahrettin Koca, "HIMSS Eurasia Sağlık Bilişimi ve Teknolojileri Konferansı ve Fuarı"nın açılışında, Türkiye adına uluslararası alanda güçlü bir oyuncu olarak liderlik ettikleri programa, Türkiye Cumhuriyeti Sağlık Bakanlığı olarak ev sahipliği yapmaktan duyduğu memnuniyeti dile getirdi.

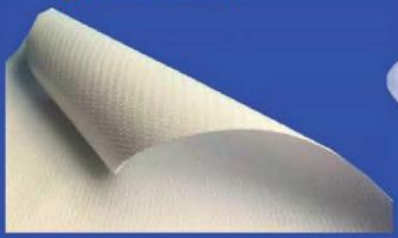
Yaklaşık iki yıldır büyük özveriyle mücadele ettikleri yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgınının tüm ülkeler için en temel öncelik olduğunun bir kez daha görüldüğünü belirten Koca, şunları kaydetti: "Öncelikle sağlık bilişimi ve teknolojilerinin, salgınla mücadelede ne kadar etkili ve karar almada, tedbirleri uygulamada en temel araçlarından biri olduğunu da tecrübe ettik. Türkiye'nin Kovid-19 salgınıyla mücadelesinde dijital sağlık altyapımızın toplumumuza sağladığı faydaları en güçlü şekilde hissettik. Bu süreçte birçok gelişmiş

düzey medikal

VAGINAL TAPE MESH



DUAL MESH



POLYPROPYLENE MESH



NEURO SURGICAL SPONGE



POLYPROPYLENE MESH	DUAL MESH	TRANSOBTURATOR SET
PRESHAPED MESH	PLUG MESH	HELICAL SET
SACROCOLPOPEXY MESH	MINI SLING	SUPRAPUBIC SET
NEURO SURGICAL SPONGES	CYSTOCELE SET	RECTOCELE SET

DÜZEY MEDİKAL
Cihazlar San. Tic. Ltd. Şti
İçmeler Mahallesi Özyaman Sok. No:23/A Tuzla/İSTANBUL-TURKEY
Tel: +90 216 395 55 05 Fax: +90 216 395 35 75
www.duzeymedical.com - info@duzeymedical.com

ÇÖZÜM MEDİKAL

RB









www.rbcozummedikal.com

Varlık Mah. G.O.P. Cad. No:19 Yenimahalle/ANKARA

0 312 324 38 43

ülkede yaşanan hizmet kapasitesinin yetersizliği, tıbbi tedarik zincirinin kopması, operasyonel zafiyetler gibi olumsuzluklarla hiç karşılaşmadık. Çok hızlı aksiyon alarak fiziksel kapasitemizi, yatak sayımızı, yoğun bakım yatak sayımızı kısa bir süre içinde artırdık. İki yeni acil durum hastanesini çok kısa bir sürede devreye aldık."
Bakan Koca, iç kaynaklarla geliştirdikleri dijital sistem ve uygulamalarla 11 Mart 2020'de görülen ilk vakanın kaydından, binlerce ev ve iş yerinde yaptıkları filyasyon uygulamasına, yurt dışından gelen vatandaşların izolasyon süreçlerinden evde aşı olanların aşı kartına kadar tüm süreçleri dijital ortamda yürüterek yüksek kalitede hizmet verebildiklerini vurguladı.

"Çok sayıda uygulamaya sahibiz"

Sağlık alanındaki gelişmeleri anlatan Koca, şöyle devam etti: "Sağlık bilişimi ve sağlık dijitalleşmesi adına geldiğimiz noktada, dünyaya örnek teşkil edecek, tüm hizmet süreçlerimizi birbirine entegre ettiğimiz ve hem vatandaşımızın hem sağlık personelimizin hizmetine sunduğumuz çok sayıda uygulamaya sahibiz. Yine dijital hastane açısından HIMSS mükemmeliyet seviyesi olan seviye 7'ye ulaşmış hastane sayısına baktığımızda, Türkiye haricinde tüm Avrupa'da 5 hastanenin seviye 7'ye sahip olduğunu görmekteyiz. Ülkemizde ise yeni validasyon süreçlerini eksiksiz yerine getirerek seviye 7'ye ulaşan Tire Devlet Hastanesi, Yozgat Şehir Hastanesi, Ödemiş Devlet Hastanesi, Bahçelievler Devlet Hastanesi ve Isparta Şehir Hastanesi ile toplam 5 hastanemiz bulunmaktadır. Bunun yanı sıra validasyonunu tamamlayarak seviye 6 konumuna gelen hastane sayımız 66'ya ulaşmıştır."

Ağız ve diş sağlığı merkezlerinin dijitalleşme süreçlerinde, Türkiye'de çok kısa sürede 14 ağız ve diş sağlığı merkezini seviye 6, iki merkezi ise seviye 7 olarak tescillendiğine işaret eden Koca, "Salgında özellikle güçlü bilişim altyapımızın sağladığı avantajları dost ülkelerle paylaşmaya hazır olduğumuzu, sağlık alanında uluslararası dayanışmaya her zaman olduğu gibi bugün ve gelecekte de güçlü katkı sağlayacağımızı bir kez daha vurgulamak isterim. Bilmenizi isterim ki bu millet, geliştirdiği her hayırlı hizmeti tüm dünyayla paylaşmaya her zaman hazırdır" diye konuştu.

Hem Türkiye hem de bölge ülkeleri için iş birliğinin çok daha güçlenerek devam edeceğini belirten Koca, üç gün sürecek HIMMS Avrasya etkinliğinin verimli geçmesini diledi.
Koca, konuşmaların ardından "TÜSEB, Aziz Sancar Bilim, Hizmet ve Teşvik Ödülleri"ni sahiplerine verdi.

Birinci: "E-Nabız, 55 Milyondan Fazla Kullanıcısı İle Dünyanın En Büyük Kişisel Sağlık Kaydı Sistemidir"

Sağlık Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci ise yaptığı konuşmada, Türkiye'nin pandemi sürecinde dijital sağlık araçlarıyla güçlü bir mücadele ortaya koyduğuna ve dünyaya örnek olacak birçok uygulamayı sağlıkçılar ve vatandaşların hizmetine sunduğuna vurgu yapan T.C. Sağlık Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci, 55 milyondan fazla kullanıcısı olan dünyanın en büyük kişisel sağlık kaydı sistemi olan e-nabız'ın sağladığı avantajlardan bahsetti. Hayat Eve Sığar uygulaması ile Türk vatandaşlarının kendilerini daha güvende hissettiklerini söyleyen Birinci, HES kodu uygulaması ile ilgili olarak "Bugüne kadar nüfusumuzun yüzde 97'si HES kodu almış ve 10 milyarın üzerinde HES kodu sorgulaması yapılarak güvenli sosyal hayatın kesintisiz olarak devam etmesi sağlanmıştır. 23 milyondan fazla risk uyarısı veren sistem ile, seyahat, ziyaret ve toplu alanlarda diğer insanlarla temasın önüne geçilmiştir" diye konuştu.





ENDER CANKEL

ECM Tıbbi Cihazlar Genel Müdürü Ender Cankel:

"Hedefimiz İş Ahlakı ve Dürüstlük Çerçevesinde Yaptığımız Çalışmalarımız İle Sağlık Alanında Tercih Edilen Bir Firma Olmak"

2020 Yılında kurulan ECM Tıbbi Cihazlar başta tüm ameliyathane ve yoğun bakım donanımları olmak üzere her türlü yedek parça ve sarf destek hizmetleri sağlıyor. ECM Tıbbi Cihazlar Genel Müdürü Ender Cankel, müşterilerin ihtiyaçlarına uygun çözüm geliştirme ve sunmaya yönelik pazarlama standartlarını belirleyip, maksimum kaliteyi minimum maliyette tutmayı amaçlayarak sağlık sektöründe tercih edilen bir firma haline gelmek istediklerini söyledi.

2020 yılında kurulan ECM Tıbbi Cihazlar, kurulduğu yıldan itibaren tecrübeli ve uzman kadrosuyla, medikal sektörde başta tüm ameliyathane ve yoğun bakım donanımları olmak üzere her türlü yedek parça ve sarf destek hizmetlerinin temini gibi alanlarda güvenle hizmet veriyor. Aynı zamanda teknik arıza giderimi, kalibrasyon ve bakım onarım olanakları gibi teknik hizmet imkanları da sağlıyor.

ECM Tıbbi Cihazlar Genel Müdürü Ender Cankel, tıbbi cihaz sektörü içerisinde birçok Ortadoğu, Asya ve Balkan ülkelerine ithalat ve ihracat gerçekleştirdiklerini söyleyerek, "distribütörlüğü bulunan TECME marka ventilatörler, COMEN marka defibrilatör ve 3,6,12 kanallı EKG , SINO marka infizyon ve şırınga pompası, infizyon ısıtıcı, enteral beslenme pompası, BİSTOS markanın fetal monitör, kafa lambaları ve doğum öncesi ultrasonları, QUALMEDİ marka damar görüntüleme cihazları ve SONOSTAR'ın renkli doppler kablosuz prob tipi tarayıcısı olmak üzere bir çok cihazın satışını yapmaktayız. Ayrıca bayisi olduğumuz Draeger, Nihon Kohden, Omron markaları ve ayrıca Hebu ve Medsan medikal satış yetki belgelerine sahip olup her türlü ürün gruplarının satışını yapmaktayız." dedi.

Ender Cankel, hedeflerinin; müşterilerin ihtiyaçlarına uygun çözüm geliştirme ve sunmaya yönelik pazarlama standartlarını belirleyen, maksimum kaliteyi minimum maliyette tutmayı amaçlayan tıbbi cihaz sektörü ve teknoloji alanındaki gelişmeleri takip ederek hızla uygulayan, etik değerler, iş ahlakı ve dürüstlük çerçevesinde yaptığımız çalışmalarımız ile sağlık alanında tercih edilen bir firma olmaktır." şeklinde konuştu.

ENDER Cankel, General Manager of ECM Medical Devices:

"Our goal is with our work within the framework of Business Ethics and Honesty To be a preferred company in the field of health"

Ecm Medical Devices, established in 2020, provides all kinds of spare parts and consumable support services, especially all operating room and intensive care equipment. ENDER Cankel, General Manager of ECM Medical Devices, said that they want to become a preferred company in the health sector by setting marketing standards for developing and offering solutions that suit the needs of customers and aiming to keep maximum quality at minimum cost.

ECM
TIBBİ CİHAZLAR



Tecme Ventilatör firmasının Türkiye Cumhuriyetleri ve Orta Doğu Distribütörüyüz.

www.ecmtibbicihazlar.com

Rel Assay Diagnostics
Research & Clinical Chemistry Assay Kits

www.relassay.com

Research & Clinical Chemistry Assay Kits

- Total Antioxidant Status
- Total Oxidant Status
- Oxidative Stress Index
- World leader in the issue of assay number of oxidative stress tests
- Paraoxonase
- Arylesterase
- Ischemia Modified Albumin
- Catalase
- Dynamic Disulfide
- Total Thiol
- Native Thiol
- Zinc
- Copper
- Glucose-6-Phosphate Dehydrogenase NEW
- NADP - IDH NEW
- Gluamate Dehydrogenase NEW
- Malate Dehydrogenase NEW
- Isositrat Dehydrogenase NEW
- Phosphorus



Colorimetric assay kits to use at the platforms of biochemlstry analyzer, spectrophotometer, microplate reader.

Adres: Mücahitler Mahallesi, 52012. Sk., 27090 Şehitkamil/Gaziantep
Tel: +90 342 230 37 52
www.megatip.com.tr

MEGA TIP SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

MEGA TIP Genel Müdürü Yasin Yolcu:

"Hedefimiz Dünya Markası Olmak"

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan MEGA TIP Genel Müdürü Yasin Yolcu, Son 2 yıldır Rutin testlerin üretimine geçerek test çeşitliliklerini arttırdıklarını belirterek, "Oksidatif stres testlerinde dünyada yapılan bütün yayınlarda en fazla yayın yapılan marka bizim markamız oldu. Pandemi döneminde zaman zaman projeler azalsa da biz ülkemiz insanları ve insanlık adına Covid-19 virüsünün Glucose-6 Phosphate dehidrogenase enzimi düşük olan insanlarda daha etkili hatta ölümcül olduğunu görünce bu testi üretmek için Ar-Ge çalışmalarına başladık. Bilimsel ekip büyük başarılara imza attı ve artık bu testimiz var.



"Üniversite-Sanayi İşbirliği İmza Töreni"



Yasin Bey ilk önce firmanızı kısaca tanıyabilir miyiz?

Mega Tıp 1993 yılında kuruldu 28. Yılımız Şirketin Üretimi Gaziantep'te, kardeş firmamız Baran medikal Ankara'da faaliyet göstermektedir. 10 kişilik bir ekiple ancak üretimde bilimsel danışmanlık yanında distribütörlerimizle toplamda 100 kişilik bir ekibiz.

Üretimleriniz ve ürünleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Kurulduğumuz günden itibaren 15 yıl boyunca bölgesel distribütörlükler yaparak daha çok Laboratuar alanında olduk. 15 yıldan sonra üretime geçtik. Ürettiğimiz ürünlerin öncelikle araştırma kitleri ki zamanla bu testlerin rutin olacağına inancımızla çalıştık. Son 2 yıldır Rutin testlerin üretimine geçerek test çeşitliliğimizi arttırdık. Oksidatif stres testlerinde dünyada yapılan bütün yayınlarda en fazla yayın yapılan marka bizim markamız oldu.

Ürünlerimizin otomatik biokimya otoanalizörlerinde çalışabilir olması yanısıra testlerimiz içerisinde kontrol kalibratör gibi kit için gereken bütün komponenetleri koymaktayız. Teknik olarak destek vermekteyiz.

Hedefiniz?

Bir dünya markası olacağız. Çalışmalarımızı bu yönde sürdürüyoruz.



Üniversite-Sanayi İşbirliğinin Meyvesi

MEGA TIP General Manager Yasin Yolcu:
"Our goal is to become a world brand"

Mega TIP General Manager Yasin Yolcu told The Journal of Health that they have increased their test diversity by switching to the production of routine tests for the last 2 years, "The brand that has been published the most in all publications in the world in oxidative stress tests has become our brand. Although projects decreased from time to time during the pandemic period, we started R&D studies to produce this test when we saw that the Covid-19 virus is more effective or even fatal in people with low enzyme Glucose-6 Phosphate dehydrogenase on behalf of the people of our country and humanity. The scientific team has had great success, and now we have this test. We give it to humanity," he said.



Türkiye'nin Sağlık Turizmindeki Yıllık Gelir Hedefi 10 Milyar Dolar

Antalya'da düzenlenen Sağlık Turizmi Zirvesi'nde konuşan SAĞLIK Bakanlığı'na bağlı Uluslararası Sağlık Hizmetleri A.Ş. (USHAŞ) Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya, Türkiye'nin sağlık turizmindeki yıllık gelir hedefini 10 milyar dolar olarak açıkladı. Kılıçkaya, Kovid döneminde güçlü sağlık altyapısıyla Türkiye'nin birçok ülkeye göre başarılı bir sınav verdiğini, en ağır sınavlardan başarıyla geçen sağlık sisteminin sağlık turizmine de katkı sunduğunu söyledi. Türkiye'de sağlık turizminin 2000'li yıllarda başladığını belirten Kılıçkaya, "Son 10 yılda artan ve 2019'da zirve yaparak yaklaşık 700 bin sağlık turisti ve 1 milyar doların üzerinde ciro yapan bir sektör. 2020'de pandeminin etkisiyle yarıya düşüş var ama 2021 yılında çok güçlü bir toparlanma, geriye dönüş var ve bu artışın süreceğini öngörüyoruz" dedi.

Hürriyet Gazetesi'nin Antalya'da düzenlediği 'Sağlık Turizmi Zirvesi'ne Antalya Vali Ersin Yazıcı, Akdeniz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Özlenen Özkan, Antalya Bilim Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İsmail Yüksek, Sağlık Bakanlığı Uluslararası Sağlık Hizmetleri A.Ş. (USHAŞ) Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya ve sektör temsilcileri katıldı.

İki oturumdan oluşan zirvede ilk olarak sektöre bakış, gelişimi, sağlık turizmi belgeleri yetkinliği, etik kurallar uyum ve sorunlar, çözümlerin ele alınması konuları ele alındı. İkinci oturumda ise istihdam konusu ve geliştirilmesi, ekonomi ve turizm sektörü açısından yansımaları konuşuldu.

Zirvede konuşan Antalya Valisi Ersin Yazıcı, Antalya'nın sağlık turizmi açısından büyük potansiyele sahip olduğunu söyleyerek turizmin çeşitlendirilmesi noktasında da sağlık turizminin çok önemli bir fırsat olduğunu belirtti. Antalya'nın sağlık alanında önemli bir alt yapıya sahip olduğunu ifade eden Vali Yazıcı, "Şehrimizin sağlık turizmi konusunda önemli bir alt yapısı var. Baktığımızda sağlık turizminde daha da ileride olabiliriz. Bu konuda birçok çalışma yapıyoruz ve yapmaya da devam edeceğiz. Şehrimizin sahip olduğu bu alt yapıyı katma değere dönüştüreceğiz." dedi.

Sağlık turizminin dünyada giderek önem kazandığına dikkat çeken Vali Yazıcı; "Sağlık turizmi dünya çapında git gide önem kazanmasıyla önemli bir fırsat olarak karşımıza çıkıyor. Bu konuda gerek kamu gerek özel sektör olarak hep birlikte gerekli çalışmaları yaparak şehrimizin sağlık turizminden aldığı payı arttırmalıyız. Bu konuyu çok iyi değerlendirerek değere dönüştürmeliyiz. Antalya'nın sağlık turizminden gerekli payı alması için ortak çalışmalar gerçekleştireceğiz." şeklinde konuştu.

GIA Foreign Trade

VITAL METAL



Polietilen UHMWPE ASTMF648



Kobalt Krom ASTMF75



Titanyum ASTM F136 Grade5 ELI

+90 (216) 488 45 95 vitalmetal.com.tr vitalmetal

CE TSE TSEK ISO



KAVGRUP
MEDICAL
www.kavgrup.com.tr

KAV GRUP
MEDICAL
www.kavgrup.com.tr

Şeker Mah.
6188.Sokak No:9
Kayseri,Türkiye
0(352) 231 79 51



Gururla Kav Grup...

CE

Antalya'ya Tedavi Olmaya Gelen 700 Binin Üzerinde Kişi Var

Son yıllardaki gelişmelerle Türkiye'nin sağlık konusunda atağa kalktığını ifade eden Vali Yazıcı konuşmasına şöyle konuştu: "30 yıllık idareciyim. Ne yazık ki; idareciliğimin ilk yıllarında ülkemizde sağlıkla ilgili dinlediğim olaylar hoş değildi. Eskiden vatandaşlarımızdan sağlıkla ilgili problemlerini gidermek için Almanya'ya veya Amerika'ya gidip tedavi olduğunu dinlerdik. Ama artık Allah'a şükür bu olay tam tersine dönüyor. Artık bizim ülkemize dünyanın birçok farklı noktasından tedavi olmaya gelen insanlar var. Şehrimizde dünya çapında bir üniversite hastanemiz var. Son 20 yılda sağlıkta yapılan gelişmeler bizi bu noktaya getirdi. Bu yıl Antalya'mıza tedavi olmaya gelen 700 binin üzerinde kişi var. İnşallah önümüzdeki yıllarda daha fazla gelecek. Çünkü Sağlık Bakanlığımız, tüm sağlık sektörü, üniversiteler ve özel sektör dünya standartlarının üstüne çıktı. Son 20 yılda gelinen bu noktadan Türkiye Cumhuriyeti'nin bir vatandaşı olarak çok mutluyum. Sağlık Bakanlığımızın bizi getirdiği seviye yukarı doğru devam edecek. Üniversitelerimizin hele hele de Akdeniz Üniversite'mizin dünya çapında yaptığı güzel uygulamalar bizi zirveye taşımaya devam edecek."

Yılda 10 Milyar Dolarlık Hedef

USHAŞ Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya, kovid döneminde güçlü sağlık altyapısıyla Türkiye'nin



birçok ülkeye göre başarılı bir sınav verdiğini, en ağır sınavlardan başarıyla geçen sağlık sisteminin sağlık turizmine de katkı sunduğunu söyledi. Türkiye'de sağlık turizminin 2000'li yıllarda başladığını belirten Kılıçkaya, "Son 10 yılda artan ve 2019'da zirve yaparak yaklaşık 700 bin sağlık turisti ve 1 milyar doların üzerinde ciro yapan bir sektör. 2020'de pandeminin etkisiyle yarıya düşüş var ama 2021 yılında çok güçlü bir toparlanma, geriye dönüş var ve bu artışın süreceğini öngörüyoruz. Türkiye insan gücü kalitesi, modern tıbbi teknolojisi, coğrafi konumu, uygun tedavi maliyetleri ve etrafındaki ülkelerle kültürel benzerliği, doğal kaynakları ve iklimin sağladığı avantajlarla dünyada ilk 10 ülke arasında. Bazı branşlarda estetik cerrahi, saç ekiminde bir numarayız. Ama kat edeceğimiz daha çok mesafe var. USHAŞ'ın misyonu da Türkiye'yi sağlık turizminde en başarılı noktaya getirmek ve yıllık gelirimizi de 10 milyar dolar seviyelerine ulaştırmak" dedi.



naklet teknoloji

AZR®



- Kardiyoloji, Kalp Damar Cerrahisi ve Girişimsel Radyoloji ile İlgili Tıbbi Sarf Malzemeleri
- Kılavuz Teller (Hidrofilik ve PTFE Özellikte)
- Damar İçi Girişim Setleri(İntroducer Sheath Setler)
- Y Konnektör Setler ve Aksesuarları
- Manifold Setler ve Aksesuarları

NAKLET TEKNOLOJİK TIBBİ ÜRÜNLER SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Bağlıca Mah.
Hacı Kadir Bey Cad. No : 23
Etimesgut /Ankara
Tel : +90 312 482 15 20
Faks : +90 312 482 15 95
E-posta:info@nakletteknoloji.com.tr

www.nakletteknoloji.com.tr

www.solidmedikal.com

SOLİD MEDİKAL: GİRİŞİMSEL RADYOLOJİ VE NÖRORADYOLOJİ ALANINDAKİ ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

Apro
Minimal İnvaziv
Radyo Frekans
Termal Ablasyon
Sistemi



Hetty
Catheter Sheath Sets



Penty
Angiography Catheter



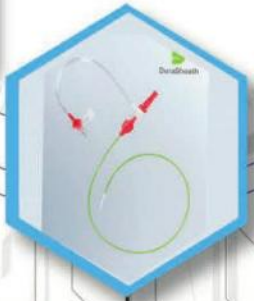
SOLID MEDICAL SYSTEMS



Kemerli Drenaj
Torbası



Drainage
Catheter



Durasheath

Çamlıca Mah. Anadolu Bulvarı Timko 1 İşyerleri No:20/I-6 Yenimahalle/Ankara/TURKEY
Tel: (+90-312) 430 78 79 **Fax:** (+90-312) 430 78 80 **E-Mail:** info@solidmedikal.com



Antalya Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Mustafa Gürbüz ise, global ölçekte sağlık turizmi hacminin yaklaşık 100 milyar dolar hesaplandığını belirterek, "Ülkemiz sahip olduğu coğrafi avantajlardan dolayı dünyanın ilk 10 ülkesinden biri haline geldi. Sağlık turizminde ziyaretçi sayısı 2021'de ocak ve eylül ayları arasında 370.3 bin, gelir de eylül ayına kadar 704.3 milyon dolar olarak gerçekleşti. Tespitlere göre, sektörde kişi başı harcama yaklaşık 1900 dolar olarak hesaplanıyor. Ancak hesaplanamayan gerçek rakamın 10 bin dolar civarında olduğu tahmin ediliyor. Ülkemize gelen misafirlerin en çok tercih ettikleri alanlar estetik, saç ekimi, kalp cerrahisi, ortopedi, onkoloji ve tüp bebek tedavisi" diye konuştu.

Sağlık Turizmi Ucuz Yapılmamalı

Sağlık turizminin nasıl yapılmaması gerektiğine işaret eden AÜ Rektörü Prof. Dr. Özlenen Özkan ise "Ucuz yapılmamalı, bence sağlık turizminin önündeki en büyük tehlike ucuz yapmaya çalışmak. Antalya'da 5 yıl önce 3, 4, 5 klinik bunu yaparken, şimdi 100 klinik bunu yapıyor. Rakamlara baktığınızda eskiden hizmet 10 lira iken şu an 3 liraya düştü. Peki sağlık hizmetinde maliyetler böyle mi oldu, tam tersi. En maliyetli hizmet sağlık hizmeti, dünyada da böyle. Neden Türkiye'de ucuz olması gerekiyor bunu bilmiyorum. Reklam yaparken 'biz ucuz yapacağız' diye reklam yapıyoruz ve korkunç yanlış bir şey, çok tehlikeli bir şey. İngiltere'de şu anda konuşulan şey çok acı, 'Biz Türkiye'ye acaba hasta göndermesek mi?' Neden, çünkü çok ciddi komplikasyonlar oluşmaya başladı. Regülasyonlar gerekiyor" dedi.

AÜ Hastanesi'nin sağlık turizmi için kendini kanıtlamış, biçilmiş bir kaftan olduğunu da belirten Rektör Özkan, "Biz kovid döneminde turizm iyi değilken bile sağlık turizmi yapabilen bir hastaneyiz, sadece kendi çabamızla. Ancak USHAŞ'a baktığımızda bazı mevzuatlar var ki bizi engelliyor. Bunu birkaç kez dile getirdik, yakın bir zamanda sağlık bakanımızla da bir toplantı yaptık. Burada en önemli nokta bu sağlık hizmetini veren doktorların kaliteli hizmeti sunabilmesi için onların mutlu edilmesi ve ortamın yaratılması. Biz sadece mevzuat değiştirip başlayacağız. Ama başlayamadık neden? Mevzuatta bize, 'Apandist ameliyatı veya meme kanseri için, Türk hasta bin lira ise yabancı üç bin lira zorunlu tutuluyor' diyor. Yani böyle bir engel olması hakikaten çok mantıklı değil. Çünkü hiçbir sektörde liberal ekonomide bir engel yok ki. Biz diyoruz ki en kaliteli hizmeti vereceğim ben size, neden 3 lirayla engelleniyorum" dedi.

HEMİÇ VE DIŞ TİCARET



Ekibimiz ile birlikte ticari branşımızda ihtiyaç duyulan tüm mamülleri tüketicilere en kaliteli ürünü en ekonomik şekilde nasıl temin ederiz, tedarik zincirimizi nasıl daha iyi hale getirriz felsefesi ile çalışarak, gerek ülke genelinde gerek ise coğrafi bölgemizde dinamik ithalatçılar ve üreticiler arasında yer alabilmek, ithal zorunluluğu bulunan ürünleri; daha kaliteli imal edebilmek için tasarımlar yaparak Ülke Ekonomimize katkıda bulunmak, Branşlarında uzmanlarla çalışırken, geleceğe Personeller yetiştirmek, şirketimizin misyonunu özetlemektedir.



MİKROFLAMENT CERRAHİ CLOTH MASK
ÜTS ONAYLIDIR.
Tekrar Kullanılabilir





RÜSCH ENDOÜROLOJİ VE FOLEY SONDA

HEMCATH KAPALI ASPİRASYON KATATERİ

INSTYLAN İntravesikal Materyal IC / BPS

BabyTime SÜT SAĞIM SETLERİ BEBEK & ANNE ÜRÜNLERİ

Esquire CLOTH MASK MIKROFLAMENT WASHABLE MEDICAL/NON MEDICAL

Allium Urological Solutions

Yenişehir Mah. Osmanlı Bulvarı Arwen Ofis No:5B D:11 Pendik/İstanbul
+90 533 818 72 47
info@hemmed.net



İkincisinin ise 'doktor bu ameliyatlar için 10 tane yapabilir 15 tane yapamaz' denildiğini belirten Rektör Özkan, "Neden böyle bir engelle karşılaşıyoruz? Üçüncüsü ve en önemlisi belki de biz buradaki acentalara fatura kesemiyoruz. Ben fatura kesemezsem acenta bana niye hasta getirsin. Çünkü ben sadece hasta tedavisiyle yükümlüyüm. Ben hastayı bir üniversite olarak havalimanından alamam, aldıktan sonra bir otele yerleştiremem. Bu organizasyonun bir acenta tarafından yapılması gerekiyor. Ben Kırgızistan, Kazaistan'da kendi reklamımı yapıp, ofis açamam. Bunlar için bir acenta gerekiyor. Acenta bana bunu niye getirecek, para kazanmak için ama ben fatura kesemezsem bana niye hasta getirsin. Bu üç engel aşılırsa Antalya'nın ekonomide çok büyük atak yapacağını düşünüyorum. Sağlık Bakanlığı, Maliye Bakanlığı ve YÖK üçü arasında çözülebilecek bir mevzuat" diye konuştu.

Kolay çözülebilecek sorunların büyüdüğünü, kurumlar, bakanlıklar arasında oturulup bir masada bir saatte çözülebileceğini dile getiren ATSO Başkanı Davut Çetin, "O kadar büyük bir pasta, 100 milyar dolar deniyor. Türkiye'nin aldığı 860 milyon-1 milyar dolar para. 10 milyar dolara çıkma potansiyeli var. Turizm gelirlerinin neredeyse dörtte birine gelecek sadece sağlık turizmi. Elimizde dünyada marka üniversite hastanesi var ama pazarlayamıyoruz. Bu işin en önemli ayaklarından biri acentalar, tanıtımı biraz da onlar yapacak, bu işin içine dahil edemeyince bir ayak eksik kalıyor. Aracı kurumları da desteklememiz lazım. Tanıtımda Türkiye Turizmini Geliştirme Ajansı (TGA), Antalya 100 birim destek veriyorsa lütfen bunun 25 birimini Antalya'da bıraksınlar. Diş mi, SPA, estetik mi, organ nakli mi lütfen bizi rahat bıraksınlar kendi tanıtımımızı yapalım. Çünkü her destinasyonun farklı tanıtması gereken şeyler var. Yönünü biraz da destinasyonlar kendi çizmelidir" dedi.

Ertelenemez Sağlık Hizmeti

İl Sağlık Müdürü İsmail Başıbüyük, sağlık turizminde pahalı hizmet sunulduğu yönünde şikayetler aldıklarını belirterek, 'niye bizi tercih ediyorlar' noktasında ise çok kaliteli hizmet verilmesinin yanısıra bekleme sürelerinin çok kısa olduğunu söyledi. Avrupa'da 2-3 hafta beklemek gerekirken, burada günde birden fazla hekime ulaşma kolaylığı sağlandığını belirten Başıbüyük, gözden kaçırılan bir nokta olarak da turistin sağlığı konusunu gösterdi. Avrupa'da toplam nüfusun yüzde 25-30'unun acil servise başvurduğunu anlatan Başıbüyük, "Antalya'ya bu yıl 9 milyon civarında turist girişi oldu. Bunların 2-2.5 milyonuna bizim ertelenemez sağlık hizmeti sunumu yapmamız gerekiyor. Her sene gelenlerin 25-30'u, ertelenemez sağlık hizmeti için bize başvuracak. Geçen yıl sağlık hizmeti alan 850 bin kişi, 150 bin kişi de sağlık turizmi kapsamında ilimize gelmiş" diye konuştu.





TEKNOMAR

GENİŞ VE YENİLİKÇİ ÜRÜN PORTFÖYÜ İLE STERİLİZASYON ALANINDA HER ZAMAN BİR ADIM ÖNDE

Yaklaşık 30 Yıldır Sterilizasyon alanında yenilikçi ürün ve cihaz üretimi gerçekleştiren Teknomar Grup, "Sağlığınız için üretiyoruz" mottosu ile hem insan sağlığına, hem de ülke ekonomisine önemli katkı sunuyor. Hava Sterilizasyon ve İklimlendirme Cihazları, Hidrojen Peroksit, HdrOzone Ağır Molekül Sterilizasyon Cihazları, Endüstriyel Etilen Oksit Sterilizasyon Cihazları ve Yara Bakım Cihazları üretimi yapan Teknomar 68'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Teknomar Genel Müdür Yardımcısı İlayda Oza Özbek, Teknomar Grup olarak, ülke ekonomisi için üretimin gücüne çok inandıklarını ifade ederek, "Dışa bağımlılığı azaltarak ülkemiz vatandaşlarının sağlığa ilişkin hizmetlerden en iyi şekilde yararlanması için üretim ile ülkemiz sağlık sektörüne destek olmak adına güçlü ekibimizle durmadan çalışıyoruz." dedi.

Sterilizasyon alanında ülkemizin sayılı ve öncü şirketlerinden Teknomar, yenilikçi ürünleriyle hem ülke sağlığına hizmet ediyor hem de yurt dışında ülkemizi başarıyla temsil ediyor. Teknomarın başarılı yöneticisi, Genel Müdür Yardımcısı İlayda Oza Özbek Sağlık Dergisi'nin sorularını yanıtladı.



Kısaca, şirketinizin tarihçesi hakkında bilgi verebilir misiniz?

Ne zaman kuruldu ve hangi alanlarda faaliyet gösteriyor? 1993'ten beri Teknomar Grup olarak, 50'ye yakın çalışanımızla, 8 ayrı ürün grubunda ve tıbbi cihaz başta olmak üzere birçok sektörde Teknomar markası ile yüksek teknoloji üretim yapmaktayız. Üretimini gerçekleştirdiğimiz ürün grubumuzda; Hava Sterilizasyon ve İklimlendirme Cihazları, Hidrojen Peroksit, HdrOzone Ağır Molekül Sterilizasyon Cihazları, Endüstriyel Etilen Oksit Sterilizasyon Cihazları ve Yara Bakım Cihazlarımız yer almaktadır. Ayrıca, EO sterilizasyon, validasyon, paketleme, niş imalatlar ve servis & satış hizmetlerimiz de bulunmaktadır.

Since 1993, TEKNOMAR has been producing high-tech products under the TEKNOMAR Brand in 8 different product groups and many sectors. It broke new ground in Turkey with its R&D studies on Surgical Instrument Sterilization Devices, Air Cleaning and Air Conditioning systems, and became a pioneer in technology with Hydrogen Peroxide and HdrOzone Heavy Molecule Sterilization Devices, which are also included in the product group. Has made the world's largest device with 62,5 m³ in Industrial Voluminous Ethylene Oxide Gas Sterilizers. It is a pioneer in particle and climate-controlled systems called aseptizer. In addition, it has done R & D studies of TOPIVAC NPWT Advanced Wound Care Devices and also produces them.

Exports to 68 countries with its economical products that are constantly developing based on customer satisfaction and produced without sacrificing quality. Our company; Compliance with ISO 9001:2015, ISO 13485:2016 medical device quality management system and MDD 93/42/EU – 2007/47/EU Medical Devices Directive on a product basis has been achieved. EU MDR 2017/745 compliance is also provided.

FIRST IN THE WORLD!

50% - 70% Faster Healing In Wound

Hybrid Topical Gas Vacuum Assisted Wound Therapy Devices



MEDIUM CLINIC V4

- Intermittent & Increased VAC Therapy
- Conventional NPWT
- Moistening
- O_2 & O_3 Instillation / Irrigation
- O_2 & O_3 Gas Therapy
- Electro / TENS

You Can Buy Online.

Become A Distributor Now!

TOPIVAC® WOUND CARE
TOPICAL VACUUM TREATMENT UNIT

Disposable NPWT Vacuum Assisted Wound Care Therapy Devices & Sets

TOPI A100



* 5 Dressings Set Including Disposable Device

- Diabetic Foot Wound
- Bedsore / Pressure Wound
- Burn Wound
- Chronic Wound
- Incision Wound
- Infected Wounds etc.
- Used for rapid healing of all kinds of wounds up to 100 cm^2 with the approval of the physician.

Quality Life Movement Comfort

www.topivac.com

AMEDUS

ARAB HEALTH SA.H39

TEKNOMAR Group

ISO 9001: 2015

CE 1984



Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden (hizmetlerden) ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

"HDROZONE OLARAK ADLANDIRDIĞIMIZ CİHAZIMIZ; HİDRONYUM TEKNOLOJİSİ İLE DÜNYA'DA İLK VE TEKTİR"

Öncelikle, tüm ürünlerimizi son teknoloji ve trendleri takip ederek, insan sağlığı ihtiyaçlarına fayda yaratma ilkesini göz önünde bulundurarak üretmekteyiz. Hatta firmamızın varoluş mottosu da bu. "Sağlığınız için üretiyoruz". Bu sebeple ürünlerimizi faydacı teknolojiler ışığında üretiyoruz. Ürünlerimiz yoğun bir AR-GE sürecinden geçmektedir. Örnek verecek olursak Hdrozone olarak adlandırdığımız cihazımız; Hidronyum Teknolojisi ile Dünya'da ilk ve tektir. Yine bir başka örnek verecek olursak; Endüstriyel hacimli Etilen Oksit Gaz Sterilizatörlerinde 62.5 m3 ile dünyanın en büyük cihazını ürettik. Yara bakım cihazları ürün grubumuzda topikal hibrit tedavi yöntemlerini barındıran Klinik V4 cihazımız pazarda yer alan vakum yardımlı cihazlardan farklı olarak birden fazla tedavi metodunu bir arada bulundurmaktadır. Yine bu özelliği ile birden fazla metodun bir arada tek bir cihazla yapılabilmesi onu Dünya'da ilk kılmakta. Tedavi sonuçlarında %50 - %70 daha hızlı iyileşmelerin yaşanması, hastaların yaşamlarını daha iyi hale getirmek, sağlık sistemlerinin verimli kullanılabilmesine destek olabilmek bizim için büyük bir gurur ve motivasyon kaynağı.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor? Sorunlarınız ve kamudan beklentileriniz nelerdir?

"ÜRETİMİN GÜCÜNE ÇOK İNANIYORUZ"

Teknomar Grup olarak; Ülkemiz ekonomisi için üretimin gücüne çok inanıyoruz. Biz de ülkemizin kalbi Ankara'da üretim yapan yerli bir firmayız. Dışa bağımlılığı azaltarak ülkemiz vatandaşlarının sağlığa ilişkin hizmetlerden en iyi şekilde yararlanması için üretim ile Ülkemiz sağlık sektörüne destek olmak adına güçlü ekibimizle durmadan çalışıyoruz. Bu çabanın karşılıklı olması, el birliği ile ülkemiz ekonomisini güçlendirmemiz adına beklentimiz yerli üretime teşvik ve desteklerin artması, ihracat noktasında önümüzün daha çok açılmasıdır.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

"E- TİCARET KANALLARINI VE DİJİTAL MECRALARI DA KULLANMAYA BAŞLADIK"

Biz, müşteri memnuniyetini esas alarak sürekli gelişen ve kaliteden ödün vermeden ürettiğimiz ürünlerimiz ile 68'den fazla ülkeye ihracat yapmaktayız. Tabi yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejilerimiz de bulunduğumuz ülke ve pazar koşullarına uygun olarak şekillenmekte. Özellikle pandemi süreci ile birlikte sağlık hizmetlerinin etkili bir şekilde sunulmasının önemini bir kez daha dünya genelinde görmüş olduk. Pandemi sürecinde sterilizasyona verilen önem daha da arttı. 2006'dan beri ürettiğimiz hava sterilizasyon ve iklimlendirme cihazları ürün grubumuzda talepler artış gösterdi. Özellikle pandeminin ilk dalgasında İskandinav ülkelerinden çok talep oldu. Bu taleplere yanıt vermek adına tüm ekimiz ile canla başla çalıştık. Bunun yanında pandemi sürecinde pazarlama stratejilerimiz dünyaya paralel





olarak değişti ve dijitalleşti. Artık E- ticaret kanalları ve dijital mecraların önemi yadsınamaz, bu çerçevede bizim de bu kanallara eğilimimiz artış gösterdi.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

"SAHRA TİPİ MOBİL İKLİMLENDİRME VE HAVA STERİLİZASYON CİHAZIMIZI ÜRETTİK"
Elbette, biz teknolojiyi seven ve takip eden bir firmayız. Her zaman çağın gereklilikleri ve ihtiyaçlarına uyum sağlayacak çözümleri kovalıyoruz. Biliyoruz ki bu çağda ileri gitmemek, geri gitmek anlamına gelir. Pandemi sürecinde kontaminasyon riski ciddi can kayıplarına sebep oldu bu süreçte sağlık hizmetleri bazı durumlarda yetersiz kaldı. Hastanelerin yataklı kapasite sayısı bazı ülke ve hastanelerde neredeyse tükendi. Teknomar olarak, sağlık hizmetlerine destek olmak adına bu süreçte sahra alanlarında kullanılabilecek kontaminasyon riskini en aza indirgeyecek partikül indirgeme ve iklimlendirme cihazlarımıza yeni bir boyut kazandırarak Sahra Tipi Mobil İklimlendirme ve Hava Sterilizasyon Cihazımızı ürettik. Bunun yanında hastaların uzman yardımı zorunluluğunu kaldıran; evde, günlük yaşantıyı aksatmadan kullanılabilen ve hastane yatışı gerektirmeyen el tipi yara bakım tedavi cihazları geliştirdik. Geleceğe yönelik projelerimize de elbette bu gibi ihtiyaç durumları daha çok yön verecek. Çünkü hep söylediğimiz gibi insan sağlığı için üretiyoruz, insan hayatına fayda sunmak için üretiyoruz. Kuruluşumuzdan bugüne olduğu gibi bu gelecekte de böyle olacak. Dinamik ekibimiz içerisinde yer alan AR-GE ruhuna sahip genç mühendislerimiz ve bizi biz yapan tüm ekip arkadaşlarımızla daima bu amaç için üretmeye devam edeceğiz.



1.Doğu Pediatri Kongresi Diyarbakır'da Gerçekleşti

"Koronavirüs Çocuklarda Organ Yetmezliğine Sebep Olabiliyor"

Türkiye'de pediatri biliminin gelişmesine katkı sağlamak amacıyla kurulan Doğu Pediatri Derneği'nin ilk kez düzenlediği 1.Doğu Pediatri Kongresi Diyarbakır Dicle Üniversitesi Kongre Merkezi'nde gerçekleşti. Türkiye'nin 81 ilinden çocuk hekimlerinin katıldığı kongrede çocuk hastalıkları konuşuldu. Çocuklarda grip vakalarının artış göstermesiyle birlikte hekimlerden "aşı olun" çağrısı yapıldı.



Doğu Pediatri Derneği'nin pediatri uzmanlarının gelişimine destek vermek ve öğrencilerin eğitimine katkı sağlamak için düzenlediği 1.Doğu Pediatri Kongresi, Diyarbakır'da gerçekleşti. Yoğun bilimsel programları kapsayan kongrede 4 gün boyunca çocuk hastalıklarıyla ilgili bilgilendirmeler yapıldı.

Kongre hakkında değerlendirmelerde bulunan Doğu Pediatri Kongre Başkanı Doç. Dr. Sabahattin Ertuğrul, kongrenin Doğu Anadolu'da şimdiye kadar yapılan en büyük sağlık kongresi olduğunu belirtti. Ertuğrul, "Daha önce çocuklarımızın sağlığını konuşmak için çok sayıda toplantı ve seminer gerçekleştirdik. Şimdi ise 4 gün sürecek olan Türkiye'nin bütün illerinden değerli hocalarımızın katılımıyla birlikte çocuklarımızın sağlığını konuştuğumuz en büyük kongreyi gerçekleştirmiş olmanın gururunu yaşıyoruz. Önümüzdeki senelerde de kongremizi gerçekleştireceğiz. Son dönemde gündemde olan Covid-19 vakalarının artması ve çocuk grip vakalarının kış aylarına geldiğimiz bugünlerde daha sık görülmesiyle birlikte bir kez daha anlıyoruz ki aşı olmalıyız." dedi.

Doğu Pediatri Derneği Başkanı Prof.Dr.Velat Şen koronavirüsün çocuklarda organ yetmezliğine sebep olduğuna değindi. Şen, aileleri aşı olmaları konusunda uyardı ve ekledi: "Çocuklarda koronavirüs yayıldığı zaman organ yetmezliğine sebep olabiliyor. Vaka sayıları artış gösterdikçe çocuklar da etkileniyor. Virüs bağışıklık sistemi zayıf olan çocuklarda başta olmak üzere gelişimi normal düzeyde olmayan ve kilo yetersizliği olan çocuklarda ciddi problemlere sebep oluyor. Bu problemler müdahale edilemediği zaman organ yetmezliğine kadar gidebiliyor. Son zamanlarda artan vaka sayılarıyla birlikte çocuklarda birden fazla organ tutulumu dediğimiz multi sistemik enfeksiyon, multi organ yetmezliği ile karşılaşabiliyoruz. Bu çok önemli ve kritik bir tablodur ve bu çocukları yoğun bakım ünitesine almak zorunda kalıyoruz. Bu sebeple ailelere aşı olun çağrısında bulunuyoruz." dedi.

Kongrede aşı olunması konusunda değerlendirmelerde bulunan Doğu Pediatri Derneği Genel Sekreteri Doç. Dr. Muhammet Asena, sivil toplum kuruluşlarını ve kanaat önderlerini aşı çalışmaları için yardımcı olmaları konusunda çağrıda bulundu. Doç. Dr. Muhammet Asena, "Kış aylarına yaklaştığımız bugünlerde çocuklarda soğuk algınlığının ve göğüs hastalıklarının en yoğun yaşandığı dönemler. Bununla birlikte Covid-19 vakasını da göz önünde bulundurduğumuzda sağlık çalışanlarının olduğu kadar toplumun her kesimine görevler düşüyor. En önemli görev ise aşı olmayı ihmal etmemektir. Çocuklarımız 2 yıl maske ve mesafe kuralı ile virüse karşı tedbirini alıyordu. Fakat okulların açılması ve kuralların ihmal edilmeye başlamasıyla birlikte vakalar yayılmaya başladı. Çocuklarda Covid-19 var diyemeyiz fakat ağırlıklı olarak rinovirüs, nezle ve grip nedeniyle başvurular gerçekleşiyor. Yetişkinlerde Covid-19'un yayılış göstermesiyle birlikte çocuk hastalarımıza da virüs yayılabilir. Çocuk hastalarımızda görülen gribin meydana getirdiği bir yükle ağır tablolarla karşılaşmak mümkündür. Sağlık Bakanımızın da belirttiği gibi aşı olmayı ihmal etmemeliyiz" açıklamalarında bulundu.

Dört gün süren kongrede çocuk sağlığı ve hastalıklarının yanında sosyal programlara da yer verildi. Kongrede aynı zamanda "Kadrajımdan Çocuk" Kısa Film Yarışması düzenlendi. Diyarbakır Sinema Ofisi'nin koordine ettiği kısa film yarışmasında başvuru yapan 67 ülkeden 897 filmden 8 film finale kaldı. Ana jüride yönetmen Aydın Orak, yönetmen Seyid Çolak, oyuncu, şair ve sunucu Pelin Batu, akademisyen Hüseyin Güleryüz, yönetmen Yunus Namaz ve senarist Kamil Kahraman yer aldı. Finale kalan 8 film ise şöyle sıralandı; "Mesafeler Keşkeler ve Ömer"- Ömer Dişbudak, "Larva"-Volkan Güney Eker, "Ronaldo"- Recep Bozgöz, "Kızım Süper Kahraman Olacak"-Selçuk Uyan, "Acil Çırak Aranıyor"- Osman Çakır, "Majid'ten Sevgiler"- Yiğit Armutoğlu, "Ronaldo"-Recep Bozgöz, "Krampon"- Abdullah Şahin, "Karantina Çocukları"- Cihan Emre Zengin". Kongre, Diyarbakır Velime Geceleri ve Ferhat Göçer konseri ile son buldu.

cence®

www.cencemedikal.com.tr

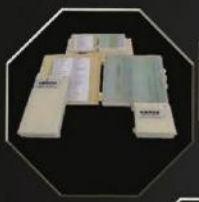


SANTRİFÜJLER





HAZIR PREPARATLAR





PRP TÜPÜ





MİKROSKOP



KOAGÜLASYON KÜVETLERİ





info@cencemedikal.com.tr

Silivrikapı Mahallesi Ramazan Efendi Camii Aralığı Sokak No: 3/1 Kocamustafapaşa / Fatih İstanbul / Türkiye

+90 212 586 76 66

+90 212 586 76 65

DORATEK

Arab Health
By Informa Markets

RASHID HALL
BOOTH NO : R.G30

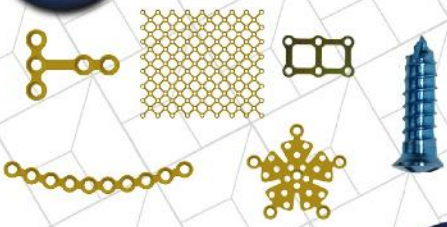
ARTHROSCOPY



SPINAL



CRANIAL & MAXILLOFICAL



HALLUX VALGUS



TOE PROSTHESIS



HEADLESS COMPRESSION SCREW



SURGICAL INSTRUMENT SETS



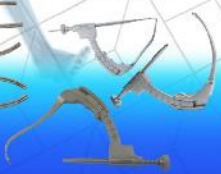
MOSAIC PLASTY SET



ACROMIO CLAVICULAR REPAIR SET



MENISCAL MENDER SET



ACL SET



SOULDER SET

DORATEK İVEDİK OSB AĞAÇ METAL KOOP. 1436. SOKAK NO:6 İVEDİK / ANKARA / TURKEY
www.doratekmedikal.com info@doratekmedikal.com +90 0505 275 99 33 +90 312 394 37 33

Doratek Medikal İs a global player in Sports Medicine (Arthroscopy) Spinal Products and Maxillo-Facial







Doratek Medikal, which manufactures products in the field of Sport Medicine (Arthroscopy), Spinal, Cranial and Foot deformity, is consolidating its place in the healthcare sector. With its exclusive dealer network located in 7 regions of Turkey the Company easily reaches every region in the domestic market.

In addition to that, Doratek Medikal, which exports products to many countries from Asia Pacific to South America, aims to make the Turkish brand PIEX® a Global brand.

Accelerating its R&D activities to develop new products, Doratek Medikal successfully represents our country in the global market and makes a significant contribution to the country's economy.

Doratek Medikal, which produces in the field of Arthroscopy, Spine, Cranial and Foot deformities, makes a significant contribution to the country's economy by exporting to almost every region of the world and continues to be the pride of the country.

Doratek Medikal continues to offer quality and economical products with a long-term sustainable production model. It also continues its investment studies in order to keep up with the demands of both domestic and foreign markets and to produce more efficient products.

Doratek Medikal, which has connective tissue tendon repair systems and application hand tools in the field of arthroscopy, produces short-level implantation, scoliosis and pediatric implants and hand tools in the spinal field.

It offers all solutions for head traumas in cranial systems. The production of hallux-valgus and thumb prosthesis in foot deformity offers important convenience and advantages to physicians with ergonomic designs.

Doratek Medical, which prioritizes University-Industry cooperation in new product development, carries out R&D studies according to doctor demands and solution proposals.

Doratek Medical provides a competitive advantage in the international market by designing the products produced with effective machine track, production lines and clean room section in accordance with hygienic conditions.

Doratek Medikal has established its infrastructure and all quality processes in accordance with MDR, which is fully complied with the newly enacted European Union Medical Devices regulation.

Doratek Medikal provides the reliability of the products within the scope of medical device directive 93/42/EEC medical devices regulation by implementing iso 13485 Medical Devices Quality Management system.

All of Doratek Medical's products have also been approved by the Ministry of Health of the Republic of Turkey and the French Ministry of Health.

Further consolidated its exports with CE certificate, Invima Certificate, ANVISA certificate obtained from Ukraine Certification Center Also, all products and surgical hand tools have a Free Sale Certificate from the French Ministry of Health.

TOKRA

MEDİKAL ÜRÜNLER PAZARLAMA
LİMİTED ŞİRKETİ







Expertise in Coagulation

Tokra Medikal Ürünler Pazarlama Ltd. Şti.

Macun Mah. Timko İş Yerleri 177. Cad. No:19 D8 Yenimahalle / ANKARA

+90 312 397 01 73

tokra@tokra.com.tr

www.tokra.com.tr

MTI

TOKRA

MEDİKAL ÜRÜNLER PAZARLAMA
LİMİTED ŞİRKETİ



Expertise in Coagulation

Rutin Test Grubu		
KOD	ÜRÜN	KİT
MTI-1004	PT with Calcium	10x2ml
MTI-1005	PT with Calcium	10x4ml
MTI-1006	PT with Calcium	10x10ml
MTI-1007	APTT Elagic	10x10ml
MTI-1008	APTT Elagic	10x4ml
MTI-1009	Calcium Chloride	10x10ml
MTI-1010	Calcium Chloride	10x4ml
MTI-1013	Fibrinogen	5x2ml
MTI-1100	PT ThromboPlast	10x4ml
MTI-1101	PT ThromboPlast	10x10ml
MTI-1102	PT ThromboPlast HR	10x4ml
MTI-1103	PT ThromboPlast HR	10x10ml
MTI-1120	APTT S	10x5ml
MTI-1121	APTT S	10x10ml
MTI-1122	APTT EA	10x5ml
MTI-1123	APTT EA	10x10ml
MTI-1124	APTT H	10x5ml
MTI-1125	APTT H	10x10ml
MTI-1140	Fibrino	5x2ml
MTI-1150	D-Dim	2x3ml
MTI-1152	D-Dim M	1x0,85ml
MTI-1190	TT Thrombin Time	10x1ml

Özel Test Grubu		
KOD	ÜRÜN	KİT
MTI-1172	Factor II Deficient	10x1ml
MTI-1175	Factor V Deficient	10x1ml
MTI-1177	Factor VII Deficient	10x1ml
MTI-1178	Factor VIII Deficient	10x1ml
MTI-1179	Factor IX Deficient	10x1ml
MTI-1180	Factor X Deficient	10x1ml
MTI-1181	Factor XI Deficient	10x1ml
MTI-1182	Factor XII Deficient	10x1ml
MTI-1200	PLG Plasminogen CH	4x2ml
MTI-1210	APC Resistance	4x2ml
MTI-1220	AT Thrombin CH	5x2ml
MTI-1230	PC Protein C CH	2x2ml
MTI-1240	PS Protein S	4x1ml
MTI-1250	DRVVT Lupus Screen	10x2ml
MTI-1251	DRVVT Lupus Confirm	10x1ml

Kontrol, Kalibratörler & Diğer Kit Sarfları		
KOD	ÜRÜN	KİT
MTI-1001	Plasma Control I	10x1ml
MTI-1002	Plasma Control II	10x1ml
MTI-1003	Plasma Control III	10x1ml
MTI-1011	Fibrinogen Low Control	10x1ml
MTI-1012	Fibrinogen Normal Control	10x1ml
MTI-1136	Calcium Chloride 0,025M	10x5ml
MTI-1137	Calcium Chloride 0,025M	10x10ml
MTI-1300	Calibration Plasma	10x1ml
MTI-1301	ISI Calibrant Set	10x1ml
MTI-1302	INR Ref. Set	10x1ml
MTI-1320	N. Control	10x1ml
MTI-1321	A. Control	10x1ml
MTI-1322	EA. Control	10x1ml
MTI-1323	SA N. Control	10x1ml
MTI-1324	SA A. Control	10x1ml
MTI-1325	LA P. Control	10x1ml
MTI-1326	D-Dimer Control H/L	5x2x1ml

Tokra Medikal Ürünler Pazarlama Ltd. Şti.
Macun Mah. Timko İş Yerleri 177. Cad. No:19 D8 Yenimahalle / ANKARA
+90 312 397 01 73
tokra@tokra.com.tr
www.tokra.com.tr

MTI

Covid-19 Damarları Hedef Alıyor, Aşı Olunması Şart

Damar Cerrahisi'nde "Gri Alanlar" Toplantısı Antalya'da gerçekleşti. Türkiye'nin bütün illerinden katılım gösteren hekimler, tüm dünyayı etkileyen Covid-19'un damarlarda yol açtığı hasar hakkında açıklamalarda bulundu. Kalp ve Damar Cerrahisi Uzmanları, Covid-19'un damarların iç yapısına ulaşarak, hücrelerde işlevsel bozukluklara yol açtığını, damarları enfekte ederek vaskülit denilen hastalığa neden olduğunu belirtti. Kanda pıhtılaşma ve bunun sonucunda ise felç, kalp krizi, beyin hasarı meydana geldiğini belirten uzmanlar Covid-19 ile oluşan sağlık problemlerinden korunmak için de mutlaka aşı olunması gerektiği konusunda çağrıda bulundu.



Ulusal Vasküler ve Endovasküler Derneği tarafından "Damar Cerrahisinde Gri Alanlar" toplantısı 11 Aralık'ta Antalya'da düzenlendi. Türkiye'nin bütün illerinden katılım gösteren hekimler Covid-19'un damarlarda meydana getirdiği işlevsel bozukluklara değinerek, bu işlevsel bozuklukların ölüme kadar yol açabildiğini, bu nedenle mutlaka aşı olunması gerektiğini belirtti.

Kalp ve Damar Cerrahisi Uzmanları toplantıda Covid-19 salgınının damarları hedef alarak virüsünün damarların iç yapısına girdiğini, hücrelerde bir takım işlevsel bozukluklar oluşturduğunu bildirdi. Bu işlevsel bozuklukların, damarın içerisinde pıhtı oluşmasına neden olduğunu, damarları enfekte ederek, kan pıhtılaşması, felç, kalp krizi, beyin hasarı gibi sonuçlara yol açtığının altını çizdi. Damar yüzeyinde hasarlanmayla birlikte venöz tromboemboli gibi toplardamarlarda oluşabilecek pıhtıların akciğer damarlarına gitmesiyle yaşamsal sonuçları doğurabileceğinin altını çizen uzmanlar, bunun da birçok hastada ölümle sonuçlandığına dikkat çekti. Covid-19 hastalarının mümkün olduğunca ağır hastalık geçirmesinin önlenmesi gerektiğini vurgulayarak aşı olunması konusunda uyarılarda bulundu.

Toplantıda açıklamalarda bulunan Ulusal Vasküler ve Endovasküler Cerrahi Derneği Başkanı, Prof.Dr. Mustafa Şırlak, "Damar Cerrahisi'nde Gri Alanlar toplantımızda Ulusal Vasküler ve Endovasküler Cerrahi Derneği üyesi yaklaşık 1.500 hekimimizle birlikte Antalya'da böyle bir toplantıyı gerçekleştirmek oldukça gurur verici. Gri alanlar yalnızca damar cerrahlarının değil birçok branş hekimlerinin de uzun süredir izlediği ettiği bir toplantı serisi. Bugün burada damar cerrahisindeki son gelişmeleri, yenilikleri, teknikleri detaylıca konuşma fırsatı yakaladık. Damar hastalıkları hakkında farkındalık yaratmak için bir araya geldik. Son zamanlarda tıpta yakalanan gelişmelerle Türkiye, kalp ve damar cerrahisinde dünya standartlarında. Birçok hastalığın tedavisi çok özel yöntem ve araçlarla yapılıyor. Bugün burada değinmek istediğimiz en önemli konulardan biri de Covid-19 virüsünün damarlarda yol açtığı hastalıklar oldu. Covid-19, vücudumuzun tümünü kaplayan damarları hedef alıyor. Bununla birlikte kanda pıhtılaşma, felç, kalp krizine yol açıyor. Bu durumları önlemek için mutlaka aşı olunmalıdır." dedi.

Başkent Üniversitesi Kalp ve Damar Cerrahisi Uzmanı Prof. Dr. Tankut Akay ise, "Türkiye'nin dört bir yanında gerçekleştirdiğimiz Damar Cerrahisi'nde Gri Alanlar toplantısında meslektaşlarımızla birlikte damar hastalıkları konusunda popüler fikir paylaşımlarını gerçekleştirmek için Antalya'da bulunmaktayız. Gri alan toplantılarımızın özelliği bizlerin 'gri alan' dediği, yani üzerinde belli fikir birliği sağlanmış ve sağlanamamış konuları aydınlatmaktır. Bu toplantı özelinde periferik arter hastalıklarındaki gri alanlar, toplardamar (ven) hastalıklarındaki gri alanlar, pıhtılaşma problemlerindeki gri alanlar ve anevrizma yani karın içindeki balonlaşma hastalığındaki gri alanları aydınlatmak üzere bir araya geldik. En büyük hedeflerimizden birisi meslektaşlarımızın eğitimlerine katkıda bulunmak, bilimsel bağları daha da güçlendirmek, işbirliklerini daha da artırmak, genel farkındalığı bilimsel boyuta taşımak yer alıyor." dedi.

Kalp ve damar cerrahisi alanındaki yenilikleri ve gelişmeleri hekimlerle paylaşma amacıyla yapılan toplantıda damar cerrahisinde yeni çıkan ilaçlar, ameliyat alanındaki yeni gelişmeler, anjiyografide yapılan işlemlerde oluşan yeni gelişmeler, kalp damar cerrahisinde popüler olan fikirler konuşuldu.



OSTİN
Medikal Ltd. Şti.

OSTİN
EKG Sinyalizasyon Kemeri







TÜRKİYE'NİN ESERİ
80 milyonun ürünü
80 milyonun emeği

OSTİN EKG Sinyalizasyon Kemeri nedir?

- ✔ EKG çekimini kolaylaştıran bir ara cihazdır.
- ✔ Daha etkili ve verimli EKG çekimi sağlar.
- ✔ Hasta üzerinde tıraş veya jel gerektirmeyen kullanımıyla oldukça pratik bir kullanıma sahiptir.
- ✔ COVİD-19 ile mücadele ettiğimiz bugünlerde EKG çekimleri sırasında hasta ile direk teması önleyerek sağlık çalışanlarına kolaylık sağlar.
- ✔ Ergonomik tasarımı sayesinde her vücut tipine uygundur.
- ✔ 2 yıl garantisi ve yaklaşık 10 yıla kadar raf ömrü vardır.
- ✔ YERLİ ve MİLLİ üretimdir.

www.ostinmedikal.com

Ostin Medikal LTD. ŞTİ
Dr.Devlet Bahçeli Bulvarı
1.etap 80010 Osmaniye
(0328) 813 00 37

DSÖ:
"COVID-19 Vakaları Yüzde 50'den Fazla Arttı"

Dünya Sağlık Örgütü son pandemi raporunda, ölüm sayısının sabit kalmasına rağmen, geçen hafta yeni koronavirüs enfeksiyonlarının sayısının yaklaşık %55 arttığını söyledi. DSÖ tarafından yayınlanan haftalık raporda, BM sağlık ajansı 15 milyon yeni COVID-19 vakası ve 43.000'den fazla ölüm olduğunu bildirdi.



DSÖ, yüzde 11'lik bir düşüş gördüğü Afrika hariç, tüm dünya bölgelerinde COVID-19 vakalarında artış bildirdi. DSÖ, tek bir haftada 9,5 milyon yeni enfeksiyonla pandemi rekoru kırıldığını ve bunu bir hastalık "tsunamisi" olarak nitelendirmişti.

OMİCRON, DELTA YERİNE GEÇTİ

DSÖ, son derece bulaşıcı Omikron varyantının küresel olarak pandemiyi tanımlamaya devam ettiğini ve şimdi daha önce baskın olan delta varyantını dışarıda bıraktığını söyledi. İlk olarak Kasım ayı sonlarında Güney Afrika'da tespit edilen Omicron'un, halka açık en büyük küresel virüs veri tabanıyla paylaşılan tüm dizilerin yaklaşık %59'unu oluşturduğu belirtildi. DSÖ, omikron'un artık daha kısa bir ikiye katlama süresine sahip olduğunu kanıtladığını ve artan kanıtlarla "bağışıklıktan kaçabildiğini" söyledi. Ayrıca, önceki varyantlara kıyasla daha az şiddetli olduğuna dair çok sayıda çalışma olduğu kaydedildi.

Varyant ilk tespit edildikten sonra Güney Afrika'daki Omicron vakalarında keskin bir artışın ardından salgın hızla düştü ve uzmanlar dalganın artık geçtiğine inanıyor. DSÖ, Afrika genelinde COVID-19'un sürekli yükselişinden sonra vakaların bu hafta ilk kez düştüğünü söyledi.

İngiltere ve ABD'deki bilim adamları Omicron krizinin zirve yapmış olabileceğine dair erken işaretler olduğunu söylüyorlar, ancak pandeminin bir sonraki aşamasının nasıl gelişeceğinden hala emin değiller. DSÖ, Amerika kıtasının bu hafta en yüksek sayıda COVID-19 vakası bildirdiğini ve %78'lik bir artışla, çoğunlukla ABD kaynaklı olduğunu kaydetti.

Avrupa'da yeni vaka sayısı %31 artarken, ölümlerde %10 düşüş yaşandı.

COVID-19 enfeksiyonlarındaki en büyük sıçrama, vakaların %400'den fazla arttığı Güneydoğu Asya'da kaydedildi ve en yüksek rakamlar Hindistan, Doğu Timor, Tayland ve Bangladeş'te bildirildi. Bölgedeki ölüm sayısı yüzde 6 azaldı.



Baymed Genel Müdürü Ali Volkan Berk:

"MEDİCA Fuarı Bizim İçin Çok Verimli Geçti"

Haskan Şirketler Grubu, Türkiye'nin küresel rekabet gücünde stratejik rol oynayan teknik tekstil, medikal, geri dönüşüm, iplik ve halı sektörlerini uluslararası pazarlarda temsil ediyor. Haskan Şirketler Grubuna Bağlı Baymed İnovatif firması ise tekstil ve medikal alanda üretim gerçekleştiriyor. Baymed Genel Müdürü Ali Volkan Berk, geçtiğimiz günlerde düzenlenen ve şirket olarak katılım sağladıkları MEDİCA 2021 Fuarı ve gelecek hedefleri ile ilgili Sağlık Dergisi'ne değerlendirmelerde bulundu.

Haskan Şirketler Grubu, Türkiye'yi global pazarda bir çok alanda temsil ediyor. Haskan Şirketler Grubu, Gaziantep ve Kilis'te yer alan yüksek teknolojiye sahip toplam 140 bin metrekare büyüklüğünde üretim tesislerinde yaklaşık 1.800 kişiye istihdam sağlıyor.

"Ziyaretçi Sayımız Pandemi Öncesi Dönemle Aynıydı"

Dünyanın en önemli medikal teknoloji fuarlarından biri olan MEDİCA 2021'e katılım sağlayan Baymed, Almanya'da ülkemizi başarıyla temsil etti. Fuarı Sağlık Dergisi'ne değerlendiren Baymed Genel Müdürü Ali Volkan Berk, fuarın kendileri için çok verimli geçtiğini söyleyerek, "Pandeminin etkilerini halen sürdürdüğü bu günlerde, Medica 2021 fuarı ile ilgili ciddi bir beklentimiz vardı ve bu beklentimizin de üzerinde olumlu sonuçlarla geri döndük. Fuar genel anlamda geçen senelerle kıyaslandığında daha düşük bir ziyaretçi sayısıyla tamamlansa da, Baymed'in ziyaretçi sayısı Pandemiden önceki fuarlarla hemen hemen aynı oldu ve bu bizi gerçekten çok mutlu etti. Hem çok fazla yeni firmayla iletişime geçtik, hem de yıllardır beraber çalıştığımız bayilerimizle uzun zaman sonra tekrar yüz yüze görüşme fırsatımız oldu. Bu sebeple fuarın Baymed için çok verimli geçtiğini söyleyebiliriz." dedi.

Pandemiyle birlikte bir çok yeni ürün çalışması gerçekleştirdiklerini belirten Volkan Berk, "Baymed 2016 yılından beri Tek Kullanımlık Cerrahi Örtü, Set ve Önlük üretmekte ve her sene sektör ihtiyaçları doğrultusunda yeni tasarımlar piyasaya sunmaktadır. Pandeminin başından beri Koruyucu Ekipman ürünlerinden bir çoğunu ürün portföyümüze kattık ve farklı platformda tanıtımlarını gerçekleştirdik. Bunlardan en yenisi Type IIR cerrahi maskemizdir ve Medica 2021 fuarında da bu ürünümüzün tanıtımını yaptık." şeklinde konuştu.

"Toplam 48 Ülkede Bayiliğimiz Bulunuyor"

Volkan Berk, yurt dışı pazar payını arttırmak için yaptıkları çalışmalarla ilgili ise şunları söyledi: "Yurt dışı pazarında, özellikle Avrupa'da Baymed ürünleri hemen her ülkede bilinmektedir. Avrupa, Afrika ve Orta Doğu'da toplam 48 ülkede bayiliğimiz bulunmaktadır. Biz Pazar payımızı arttırmak adına, bayiliklerimizin bulunduğu bölgelerde partnerlerimizle beraber sahada çalışarak, hastane ağımızı büyütmekteyiz. Ayrıca yeni pazarlarda yeni bayilik sözleşmeleri yaparak müşteri portföyümüzü genişletmekteyiz."

"Uluslararası Lider Markalar Arasındaki Yerimizi Daha Da Büyüteceğiz"

Volkan Berk geleceğe yönelik hedefleri ile ilgili ise şöyle konuştu: "Bizim en büyük hedefimiz bu zorlu Pandemi döneminde öncelikle ülkemizde ve sonra tüm dünya genelinde dokunabildiğimiz kadar çok hayata dokunarak onlara güvenilir ve kaliteli ürünler sunmaktır. Bu amaç doğrultusunda, hem üretim kapasitemizi hem de satış ağımızı büyütmek için bir çok yurt içi ve yurt dışı yatırımları yapmış bulunuyoruz. Umarız bu yatırımlarımız hedeflerimizle beraber artacak ve medikal sektöründe uluslararası lider markalar arasındaki yerimizi daha da büyüteceğiz."

At Nalı Böbrek Uğur Getirmez, Üstelik Sorunlara Yol Açabilir!

Normal şartlarda bir insanda bulunan börek sayısı ikidir ve bu börekler birbirinden ayrı olarak sağ ve solda konumlanır. Ancak kesin nedeni bilinmese de bazı durumlar anne karnındayken bebeğin böreklerinin birleşmesine yol açar. Şekil olarak at nalına benzeyen bu duruma at nalı böbrek hastalığı denir. Avrasya Hastanesi Üroloji Uzmanı Op. Dr. Arman Çitçi, at nalı böbrek hastalığı hakkında bilinmesi gerekenleri anlatıyor.


Op. Dr. Arman ÇİTÇİ

At nalı böbreğin böbrekler anne karnındayken omuriliğin iki tarafında olacak şekilde oluşmaya başladığını ifade eden Op. Dr. Arman Çitçi at nalı böbrek ile ilgili şu bilgileri verdi: Bebeğin rahimde oluşması sırasında aşamalı olarak ilk oluşan organların başında böbrekler gelir. Normal bir süreçte böbrekler ayrı olarak bebek büyüdükçe gelişimini sürdürür ve doğru noktada pozisyon alır. Ancak anormal olan bazı şartlar bu süreçte bazı kusurlara yol açar ve böbrekler birleşir. Hamileliğin 7. ve 9. haftaları arasında ortaya çıkan bu durum çok sık görülmemekle birlikte hayati bir tehlikeye yol açmaz. Ancak yapılan araştırmalar at nalı böbrek hastalığı olan kişilerin çok daha kolay böbrek taşı hastalıklarına yakalandığını ortaya koymaktadır.

At nalı böbrek hastalığının belirtileri nelerdir?

Bazı durumlarda hiç belirti vermeyen at nalı böbrek hastalığının en sık görülen belirtileri şu şekildedir: Böbreklerde ağrı, Bulanık idrar, İdrar sırasında acı ve yanma, İdrarda görülen kan, Halsizlik ve yorgunluk, Yüksek ateş, Mide bulantısı, Kusma şikayetleri,

At nalı böbrek hastalığı her ne kadar hayati bir tehlikeye yol açmasa da kişileri bazı hastalıklara karşı daha savunmasız bırakır. Beraberinde; Böbrek taşları, Böbrek kanseri, Wilms tümörü, İdrar birikmesi sonucu oluşan böbrek şişliği, Beyinde ekstra sıvı birikmesi, Ayrık omurga, İskelet problemleri, Polikistik böbrek hastalıkları görülebilir.

At nalı böbrek hastalığı nasıl teşhis edilir?

At nasıl böbrek hastalığı genel olarak hamilelik döneminde bebek anne karnındayken ortaya çıkar. Rutin kontroller için yapılan ultrason görüntülerinde bebekteki bu durum ortaya çıkabilir. Bunun yanı sıra teşhis için kullanılan diğer yöntem ise böbrek ultrasonudur.

At nalı böbrek hastalığı tedavi edilebilir mi?

At nalı böbrek hastalığının herhangi bir tedavisi yoktur. Ancak bu durumun yol açtığı hastalıklar tedavi edilerek hastanın şikayetleri önlenebilir. Ayrıca bu durumun yaratacağı etkileri en aza indirmek için çeşitli önlemler alınabilir. Bunlar;

- Böbreklerin fonksiyonlarını yerine getirebilmesi için en önemli yaşam kaynağı olan su bol bol tüketilmelidir.
- Böbrek için faydalı gıdalarla beslenmeye özen gösterilmelidir.
- Tam tahıllı gıdalar beslenme listesinde mutlaka yer almalıdır.
- Alkol ve sigara kişinin hayatından tamamen çıkmalıdır.
- Hareketsiz yaşama dur denmeli ve fiziksel aktivite oranı arttırılmalıdır. Bunun için günde en az yarın saat tempolu yürüyüş yapılmalıdır.
- Periyodik ultrason kontrolleri ile at nalı böbreğin durumunun takibi yapılmalıdır.



BİL-TEK

BİLİMSEL TEKNOLOJİK VE TIBBİ ÜRÜNLER TİC. LTD ŞTİ

Tüp Bebek Malzemeleri Temininde En İyi Yardımcınız

Sperm Vitrifikasyon Aleti



BPA FREE Mikro Pipetler



IVF Kültür Medyumları



Yumurta Toplama İğneleri



LEEP / LLETZ İşlemi Elektrotları



Sperm Yıkama Medyumları



GYNEMED

HAMILTON THORNE

THOMAS MEDICAL

BIOMERICS

Sefi Medical Instruments

MFC GLOBAL

Üsküdar İçerenköy Yolu Cad. No:7 Sandoz Sitesi
A Blok D-2 İçerenköy / Ataşehir / İSTANBUL

info@biltek.biz.tr

+90 (216) 574 70 57

www.biltek.biz.tr

SterilO®

www.sterilo.com

STERILIZATION, SURGICAL TOOL TRACKING AND DOCUMENTATION SYSTEM



STERİLİZASYON, CERRAHİ ALET TAKİP ve DÖKÜMANTASYON SİSTEMİ

CERRAHİ ALET TAKİP SİSTEMİ İLE 5N 1K
NE? NE ZAMAN? NEREDE? NASIL? NEDEN? KİM?





5W 1H BY THE SURGICAL TOOLS TRACKING SYSTEM
WHAT? WHEN? WHERE? WHY? WHO? HOW?

OMED®
TIBBİ ÜRN.BİL.SAN.TİC.LTD.ŞTİ.
+90 342 324 4 324
info@sterilo.com

MERKEZİ STERİLİZASYON ÜNİTESİ CERRAHİ ALET TAKİP VE DOKÜMANTASYON OTOMASYONUNDA 5N-1K NE? NE ZAMAN? NEREDE? NASIL? NEDEN? KİM?



Omed Tıbbi Ürünler Bilgisayar San. Tic. Ltd. Şti. hastanelerin merkezi sterilizasyon ünitelerine bilgisayarlı otomasyon sistemi kuruyor. Cerrahi el aletlerinin üzerine Fiber lazer ile Karebarkod uygulaması yaparak her bir cerrahi el aletini kimliklendiriyor. Geliştirdikleri yazılım SterilO programı ile sterilizasyon ünitelerinde otomasyon ile insan faktörünü ortadan kaldırarak hata yapılmasını önlüyor. Omed Tıbbi Ürünler Firma Sahibi M. Eyüp Öğücü Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

Şirketiniz ne zaman kuruldu, çalışan sayınız, üretim alanlarınız ve faaliyet alanlarınız hakkında bilgi verebilir misiniz?

2005 yılında medikal sektörde faaliyet göstermeye başlayan firmamızın. Kuruluşumuzdan bugüne kadar çalışmaları istikrarlı bir şekilde devam etmekte olup iyi bir pazar payı yakalamıştır. Kuruluşumuzun yakın bir zaman olmasına rağmen genel müdürümüz, koordinatörümüz ve çalışanlarımızın bilgi birikimi ile çeyrek asırlık bir deneyim ve tecrübeye sahiptir.

İnsan sağlığına ve sosyal sorumluluğa önem veren firmamız en yeni teknolojileri kullanarak çalışmalarını sürdürmektedir. Edirne'den Kars'a, Sinop'tan İskenderun'a kadar tüm Türkiye nin en küçük yerleşim birimlerine kadar sağlık hizmetini götürmektedir. 2009 yılı başında ürün yelpazesine MSÜ "SterilO® Takip ve Dokümantasyon sistemini" katmıştır.

2009 yılı başında Omed® Dünya ve Türkiye şartları sağlık sistemine uygun. Dünya sterilizasyon derneklerince yayınlamış MSÜ standartlarında; MSÜ'lerde karşılaşılan sorunlara son vermek üzere SterilO® Cerrahi Alet Takip ve

5W-1H IN CENTRAL STERILIZATION UNIT SURGICAL INSTRUMENT TRACKING AND DOCUMENTATION AUTOMATION WHAT? WHEN? WHERE? WHY? WHO? HOW?



Omed Medical Products Computer San. Tic. Ltd. Sti. installs a computerized automation system in the central sterilization units of hospitals. It identifies each surgical handpiece by applying QR Code with Fiber laser on surgical handpieces. With the SteriO software they have developed, they prevent errors by eliminating the human factor with automation in sterilization units. Omed Medical Products Company Owner M. Eyüp Öğücü answered the questions of Health Magazine.

When was your company founded, can you give information about your number of employees, production areas and fields of activity?

Our company started to have activity in medical sector in 2005. Since our establishment, the works of our company continued steadily and our company has captured a good market share. Although our company has newly established, our general manager, coordinator and employees have twenty-five years of experience and knowledge.

Our company, which attaches importance to human health and social responsibility, continues its activities by using the latest technologies. It provides health services to the smallest settlements of Turkey from Edirne to Kars, from Sinop to Iskenderun. At the beginning of 2009, our company have added MSU "SterilO® Tracking and Documentation System" to its product range.

At the beginning of 2009, Omed® was appropriate to health system of World and Turkey. SterilO® Surgical Instrument

Dokümantasyon Sistemi yazılımı geliştirildi.
Omed® SterilO® programının üretim, satış ve pazarlamasını haklarına sahiptir. Programımız her geçen gün kullanıcılarından gelen talepler doğrultusunda geliştirilip ARGE çalışmalarını devam ettirmekledir.

Firmalarımız bünyesinde;

- 2 Bilgisayar Mühendisi
- 2 Bilgisayar Programcısı
- 3 Teknik Servis Personeli
- 2 Satış Personeli
- 1 Ofis Yardımcı Elemanı
- 1 Ön Muhasebe Personeli

Olmak üzere toplam 11 personel bulunmaktadır.

Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?



Hastanelerin Merkezi sterilizasyon ünitelerine bilgisayarlı otomasyon sistemi kuruyoruz. Cerrahi el aletlerinin üzerine Fiber lazer ile Karebarkod uygulaması yaparak her bir cerrahi el aletini kimliklendiriyoruz. Firmamızın kendi yazmış olduğu SterilO programı ile MSÜ'lerin otomasyon ile insan faktörünü ortadan kaldırarak hata yapılmasına imkân bırakmıyoruz. Otoklava girmemesi gereken bir malzemenin yanlışlıkla sterilizatöre yüklenmesinin engellenmesini; Set/malzeme hasta eşleştirilmesi. Ameliyattan çıkan setin barkod okuyucu ile okutularak setin içindeki aletlerin eksik olup olmaması kontrol edilmesi; eksik ise hasta içinde mi kaldı? Çöpe mi gitti? Çamaşırhaneye mi gitti? Vb durumları anında tespit edilmesi. Kısaca alet ve setlerin geçmiş hikâyesi kayıt altına alınmaktadır.

Bu projenin şöyle güzel bir hikâyesi de var: A Hastanesi B Hastanesine nakil için organ almaya gidiyorlar. A hastanesi dönüşte B Hastanesinin bir adet malzemesi ile geri dönmüş. B hastanesi tabi aleti kayıp bildiriyor. A Hastanesi ertesi gün aletleri MSÜ de temizlerken sistemde okuttuğunda kendisine ait olmayan bir malzeme olduğunu fark ediyor. Firmamıza başvuruyorlar, bu alet kimin diye. İncelememiz sonucu malzemenin B hastanesine ait olduğunu ilettik. Malzeme tekrar geri A hastanesinden B hastanesine gönderilmesini sağladık.

Kurumlar böyle bir sisteme neden ihtiyaç duyuyor?

Tracking and Documentation System software was developed in order to end the problems encountered in MSUs in accordance with MSU standards published by the world sterilization associations.

Omed® owns the production, sales and marketing rights of the SterilO® program. Our program is being developed every day in accordance with the demands of its users and continues its R&D studies.

Within our companies; we have

- 2 Computer Engineers
- 2 Computer Programmers
- 3 Technical Service Personnel
- 2 Sales Personnel
- 1 Office Assistant
- 1 Front Accountancy Personnel

We have 11 personnel in total.

Which products (services) do you offer to the market?

We are installing a computerized automation system in the central sterilization units of hospitals. We identify each surgical hand tool by applying QR Code application on the surgical hand tools with Fiber laser. Through SterilO program developed by our company, we eliminate the human factor of MSUs with automation and rule out the mistakes. To prevent accidental loading of a material that should not be autoclaved into the sterilizer; Set/material patient matching. To check whether the tools in the set are missing by scanning the set coming out of the surgery with a barcode reader; If any toll is missing, did the toll remain within patient's body? Did it go to the trash? Did it go to the laundromat? To detect such situations like above. Briefly, the history of the tools and sets is recorded.

This project also has a good story: A Hospital went to B Hospital to take organs for transplantation. A Hospital returned with one of the materials of B Hospital. B Hospital reported the material as missing. The next day, while A Hospital was cleaning the materials at MSU, they realized that there was a material that did not belong to them when they scanned the barcode in the system. They applied to our company for finding the tool's owner. As a result of our investigation, we found out that the material belongs to B hospital. We ensured that the material was sent back from A hospital to B hospital.

Why do institutions need such a system?

Such a system is the peak of MSUs. It leads the MSUs that have

Böyle bir sistem MSÜ'lerin tepe noktası. Bu sisteme sahip olan MSÜ'lerin "T.C.SAĞLIK BAKANLIĞI'NIN SKS, YURT DIŞI KALİTE SİSTEMİ JCI" kriterlerinin istenilen şartları yerine getirilmesinde öncülük etmektedir. Avrupa ve Amerika da böyle sistemler hastanelerde zorunlu tutulmaktadır. Maalesef Türkiye de halen bir lüks olarak sınıflandırılmakta.

Setlerin kendi içlerinde karışmasını, bölümlerin ne kadar aletlerinin yani envanterini anlık olarak görülmesi sağlanmaktadır.

Bununla da ilginç bir anımız var; bir kurumda aletleri barkotlayıp envanterini çıkartıyoruz. Kurumun elinde/deposunda 6 takım sternum testeresi var. Yeniden alım için istek de bulunmuşlar, satın alma aradı sternum testerelerinin 6 takım olduğunu duyunca doğal olarak isteği iptal ettiler. Böylece kurum ekstradan gereksiz masraf yapılmasının önüne geçilmiş oldu.

Arıza durumunda müdahale hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Sorun olması durumunda uzaktan erişimle hallediyoruz. Donanımsal bir sorun olması durumunda da kurumun bilgi işlemi müdahale ediyor.
Pandemi bizi çok etkilemedi. Yeni kurulumlarda izoleli olarak çalıştık. Uzaktan desteğimiz 7/24 üzerinden zaten bulunmaktaydı.
Sizi rakiplerinizden ayıran en büyük özellik nedir?

Bizi biz yapan kurumların isteklerine göre yazılımımızda değişikliği en kısa süre içerisinde yerine getire bilmemiz. Barkodlama yaptığımız cerrahi el aletlerinin paslanmamasına (Yabancı marka cerrahi el aletleri firması bizim yaptığımız barkodlarda ürünlerinin garanti kapsamının devam etmesine dahi izin vermektedir), 2009 yılında yapmış olduğumuz barkodun halen okuna bilinmesi ve 7/24 uzaktan desteğimizin olmasıdır. Kullanıcıların istekleri süresince bakım güncelleme destek ile kullanıcılarımıza çözümlerimizle hizmet vermekteyiz.

Hizmetleriniz sadece Türkiye de mi?

Türkiye de 35 hastanede (üniversite, kamu, şehir ve özel hastanelerde) ile cerrahi alet takip de en fazla referansa sahip firmayız. Yurt dışında Birleşik Arap Emirliğinde 5 diş hastanesinde Tanzanya da 1 hastanede hizmet vermekteyiz. Yazılım programımız istenilen dilde çalışmaya uğundur.
Hedefiniz nedir?
Kuruluşumuzdan bu yana; faaliyetlerimizi günümüz şartlarına göre sürekli kendimizi geliştirerek sektörün aranılan ismi olmaya devam etmek ve küresel pazardan layık olduğumuz payı almak. SterilO* programımızı yurtdışında faaliyetlerine ağırlık vereceğiz.
Son olarak eklemek istedikleriniz.
Bize böyle bir imkân verdiğiniz için teşekkür ederiz.

this system in fulfilling the criteria of "THE MINISTRY OF HEALTH OF TURKEY, QSH (Quality Standards in Health), FOREIGN QUALITY SYSTEM JCI (Joint Commision International)". Such systems are mandatory in hospitals at Europe and America. Unfortunately, it is still classified as a luxury in Turkey.
It is ensured that the sets are mixed within themselves, and how many tools, namely the inventory of the departments, can be seen instantly.
However, we have an interesting memory; In an institution, we applied barcoding on the tools and took inventory. The institution has 6 sets of sternum saws in its possession/warehouse. They also made a request for a re-purchase. Purchase department called and when they heard that they had 6 sets of sternum saws, they naturally canceled the request. Thus, the institution has been prevented from making unnecessary extra costs.

Can you give information about the intervention in case of malfunction? How did the pandemic process affect you?

In case of problems, we handle it with remote access. In case of a hardware problem, the institution's information processing intervenes.
The pandemic did not affect us much. We worked in isolation in new installations. Our remote support was already available 24/7.

What is the biggest feature that makes you different from your competitors?

Our feature is to make changes in our software as soon as possible according to the requests of the institutions that make us who we are. Another feature is that the surgical hand tools we apply barcoding, do not rust (Foreign brand surgical hand tools company even allows the products to be under warranty for the barcodes we make), the barcoding we applied in 2009 can still be read and we have 24/7 remote support. We provide services to our users with our solutions, maintenance update support during the requests of the users.

Are your services only in Turkey?

We are the company with the highest number of references in surgical instrument tracking in 35 hospitals (university, public, city and private hospitals) in Turkey. We provide services in 5 dental hospitals in the United Arab Emirates and 1 hospital in Tanzania. Our software program is suitable for working in the desired language.
What is your target?
Our target is to continue to be the in demand name of the sector by constantly improving ourselves according to today's conditions and to get the share we deserve from the global market. We will focus on our abroad activities regarding SterilO* program.

Finally, do you want anything to add.
Thank you for giving us such an opportunity.



Hastanelere Vakum Sistemleri Kurulumu Gerçekleştiren VACUUS Yüksek Performanslı Ürünleri ve Satış Sonrası Desteği İle Fark Yaratıyor

VACUUS Endüstri Teknolojileri Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi 2016 yılında, "vakum teknolojilerini kullanarak endüstrilerin ve bilimlerin gelişmesine katkıda bulunmak" amacıyla faaliyetine başladı. VACUUS Firması, Küçük vakum bileşenlerinden, yüksek performanslı ürünlere, küçük vakum pompalarından, büyük vakum üretim ekipmanlarına kadar kapsamlı ürün yelpazesi ile müşterilerine hizmet sunuyor. Ek olarak, vakum teknolojileri hakkında genel yönlendirme ve teknik danışmanlık hizmeti de veriyor. VACUUS Endüstri Teknolojileri Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi Firma Sahibi Akif Akdeniz Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz? Kullanım alanları neler?

Bizler Vakum pompa ve sistemleri ile, vakum altında üretim ve test sistemleri konusunda uzmanlaşmış bir şirketiz. Bu kapsamda, çok farklı alanlarda hizmet vermekteyiz. VACUUS Endüstri Teknolojileri Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi, sadece satış değil, satış sonrası Eğitim, Aplikasyon, Kurulum, Bakım, Onarım hizmetlerini de vermektedir.

Hastane Grubunda vakum sistemleri kurulumu ve devreye alınması buna ağız ve diş sağlığı ürünleri de dahildir, Beyaz eşya sektöründe soğutucu gaz ürün gruplarında ki ürünlerin vakumlanması, gas basılması, kaçak test sistemleri konularında, savunma sanayi gibi yüksek vakum sistemlerinin kullanıldığı yerlerde, özel üretimlerin kullanıldığı yüksek vakum uygulamalarında müşterilerimize destek olmaktayız.

Bu kapsamda firmamız müşterilerine sadece ürün satışı yapmanın yanında, mühendislik hizmetleri, montaj, sistem tasarımı ve devreye alma ile beraber bakım hizmetleri konularında da destek olmaktadır.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Özellikle bu sektörlerde kullanılan ürün grupları maalesef ülkemizde üretilmemektedir. Yurtdışından alınan ürünlerin de hem alım bedelleri yüksek hem de bakım ve problem anındaki tepkileri müşteri için zaman kaybı ve ciddi maliyet oluşturmaktadır. Bizler bu konularda müşterilerimize hem zaman, hem para kazandırarak, yatırımlarındaki maliyetleri ve aynı zamanda işletme maliyetlerini minimize ediyoruz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Şu anda firmamız yurtdışında alınan vakumaltında üretim ve kaçak test sistemleri ile ilgili üretim yapmaktadır. Müşterilerimiz için ciddi maliyet oluşturan bu sistemleri kendi bünyemiz de üretmeye başladık ve bu konuda diğer ürün gruplarını da üretime alarak müşterilerimize hizmet etmeye devam edeceğiz.

VACUUS
Industrial Vacuum Systems





Hamidiye mah. ırmak sok. 36/6 Gemlik Bursa
info@vacend.com www.vacend.com
0505 422 02 12

Santemol Group Yönetim Kurulu Başkanı Onur Topçuoğlu:

"Sürdürülebilir Bir Şirket Altyapısı ve Kültürü Oluşturmak İstiyoruz"

Santemol Group tek kullanımlık medikal ürünler, hastane demirbaş ve mobilyası ile ortopedik destek ürünleri imalat ve satışı gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Santemol Group Yönetim Kurulu Başkanı Onur Topçuoğlu, sürdürülebilir bir şirket altyapısı ve kültürü oluşturmak istediklerini ifade ederek, "Ürünlerimizi kısa süre içerisinde ihracat alanında kabul edilebilir konuma gelmesi için kalite konusunda ödün vermeden ilerlemek gerektiğine inanıyoruz ve buna yönelik ekipman ve istihdam yatırımlarına devam ediyoruz" dedi.


Onur Topçuoğlu

Şirketiniz ne zaman kuruldu, çalışan sayınız, üretim alanlarınız ve faaliyet alanlarınız hakkında bilgi verebilir misiniz?

Şirketimiz 2014 yılında Yönetim Kurulu Başkanı Onur Topçuoğlu ve Yönetim Kurulu Başkan yardımcısı Avusturyalı Dagmar Ingrid Topçuoğlu'nun girişimleri ile kurulmuştur. 2021 yılı itibariyle 55 kişilik bir ekiple çalışmalarımızı sürdürmekteyiz.

Santemol Group yöneticileri medikal ve farklı sektörlerde edindiği bilgi ve tecrübelere dayanarak Tek kullanımlık Medikal Ürünler, Hastane Demirbaş ve Mobilyası ile Ortopedik Destek Ürünleri imalat ve satışında ihracat temelli bir sistem kurmayı hedefleyerek çalışmalarına devam etmektedir.

Kurumsal Markalarımız :
SANTEMOL®
TRENDOSET®
TRENDOPLAST®
TRENDOMEDI®
ADELBRAND®

Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Santemol Group olarak Steril Tek Kullanımlık Ameliyat Örtü Seti ve Cerrahi Önlük benzeri tıbbi cihaz ürünlerin imalatı ile FFp2 maske, tulum gibi kişisel koruyucu ürünler için de çalışma yapmaktayız. Bunun yanın da hastane demirbaş ve mobilyası imalatı alanında yatırımlarımız devam etmektedir.

Ürünlerimizin kısa süre içerisinde ihracat alanında kabul edilebilir konuma gelmesi için kalite konusunda ödün vermeden ilerlemek gerektiğine inanıyoruz ve buna yönelik ekipman ve istihdam yatırımlarına devam ediyoruz.

Kısaca, sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor? Sorunlarınız ve kamudan beklentileriniz nelerdir?

İmalat sanayi, hemen hemen tüm ülkelerde olduğu gibi gerek üretim değeri gerekse istihdam hacmi bakımından en büyük paya sahip sektördür. Bu pay da bizde bir katkıya sahip olabilmek için çalışmalarımızı bu yönde hız kesmeden ülkemiz menfaatine olacak şekilde şekillendirmek için gayret sarf ediyoruz.

İhracat esaslı çalışmalarımız da kamudan gelen destek paketleri kapsamında nitelikli eleman sağlanması, bilişim alt yapılarının sağlanması yönelik desteklerin Kobilerin kurumsallaşma süreçlerini destekleme politikalarına katkı sağlaması açısından yaygınlaşmasını bekliyoruz .





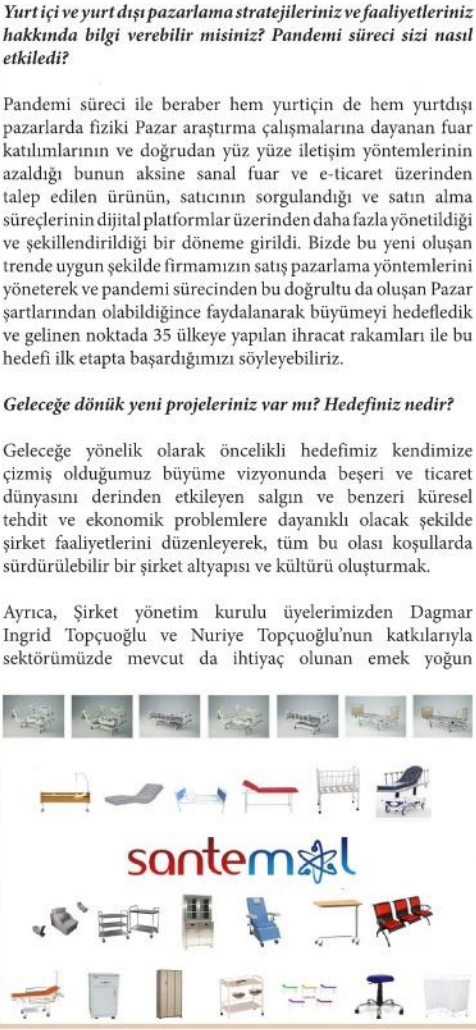
Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Pandemi süreci ile beraber hem yurtiçin de hem yurtdışı pazarlarda fiziki Pazar araştırma çalışmalarına dayanan fuar katılımlarının ve doğrudan yüz yüze iletişim yöntemlerinin azaldığı bunun aksine sanal fuar ve e-ticaret üzerinden talep edilen ürünün, satıcının sorgulandığı ve satın alma süreçlerinin dijital platformlar üzerinden daha fazla yönetildiği ve şekillendirildiği bir döneme girildi. Bizde bu yeni oluşan trende uygun şekilde firmamızın satış pazarlama yöntemlerini yöneterek ve pandemi sürecinden bu doğrultu da oluşan Pazar şartlarından olabildiğince faydalanarak büyümeyi hedefledik ve gelinen noktada 35 ülkeye yapılan ihracat rakamları ile bu hedefi ilk etapta başardığımızı söyleyebiliriz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Geleceğe yönelik olarak öncelikli hedefimiz kendimize çizmiş olduğumuz büyüme vizyonunda beşeri ve ticaret dünyasını derinden etkileyen salgın ve benzeri küresel tehdit ve ekonomik problemlere dayanıklı olacak şekilde şirket faaliyetlerini düzenleyerek, tüm bu olası koşullarda sürdürülebilir bir şirket altyapısı ve kültürü oluşturmak.

Ayrıca, Şirket yönetim kurulu üyelerimizden Dagmar Ingrid Topçuoğlu ve Nuriye Topçuoğlu'nun katkılarıyla sektörümüzde mevcut da ihtiyaç olunan emek yoğun











işlerde Kadının işgücü ne katılması gereksinimlerini yerine getirmesi noktasında hem firmamız hem de sektörümüze katkı sağlayacağını düşündüğümüz nitelikli eleman ihtiyacını sağlayacak kurum içi bir eğitim akademisi oluşturarak gelecek kuşaklara daha eğitimli ve bilinçli istihdam oluşturmayı bir sosyal sorumluluk projesi olarak kabul ediyoruz .

"We as Santemol Group Medical; we are OEM/ODM manufacturer and supplier of Sterile Single Use Drape Sets and Apron Products, Protective clothes , Hospital Furniture & Equipment and Orthopedic Support Products for international and local health care sector. We have been performing in the light of ISO and CE regulations under accredited certification bodies. Santemol Group Managing Director Onur Topçuoğlu, who answered the questions of the Health Magazine, stated that they wanted to create a sustainable company infrastructure and culture .Moreover he said, "We strongly believe that to reach an acceptable position in the export field in a given time, it is obligatory to proceed without compromising on quality, and that way we have been continuously investing in required equipment and employment for our goals ."

Bayındır Sağlık Grubu Sağlık Sektöründeki 30. Yılına Yeni Genel Müdürü M. Tankut Tabak İle Giriyor

Türkiye İş Bankası'nda çeşitli kademelerde görev alan M. Tankut Tabak, Türk sağlık sektörünün önemli kuruluşları arasında yer alan Bayındır Sağlık Grubu'nda genel müdürlük görevine atandı.

Türk sağlık sektöründe kanıta dayalı, hasta haklarına saygılı, güvenilir, kaliteli sağlık hizmetleri ile anılan, Türkiye İş Bankası Grup şirketleri arasında yer alan ve bu sene 30. yılını kutlayacak olan Bayındır Sağlık Grubu'nun yeni Genel Müdürü M. Tankut Tabak oldu.



M.Tankut TABAK

Türkiye İş Bankası'nda yönetici olarak çeşitli kademelerde görev alan M. Tankut Tabak, yeni görevine ilişkin yaptığı açıklamada, "30 yılda biriktirdiği kalite ve etik anlayışını bir kültüre dönüştüren ve bunu içinde yer aldığı Türkiye İş Bankası Grubu'nun değerleriyle harmanlayarak özel bir konuma sahip olan Bayındır Sağlık Grubu'nda göreve başlamaktan dolayı mutluluk duyuyorum. Multidisipliner bir yönetim alanı olan sağlık hizmetleri üretiminin sürdürülebilirliği, farklı uzmanlık alanlarının uyumlu çalışması ile yakından ilgilidir. Bireysel başarılardan çok takım başarısına inanarak, sistemli, gönüllü, içselleştirilmiş, ortak akla dayalı çalışma tarzı ile süreçlerimizi dinamik yöneterek örnek sağlık hizmeti sunmaya devam edeceğiz. Türk Sağlık Sektöründe 30. yılını kutlayacak olan Bayındır Sağlık Grubunun deneyimlerinden ve başarılarından kazandığı olgunlukla güvenilir ve kaliteli sağlık hizmeti sunarken, Grubu geleceğe hazırlamada en önemli sermayemiz yetkin ve uzman insan kaynağımız olacaktır."



DEMOTEKS has an important place among corporate textile products manufacturers in Turkey with its expert staff, increasing experience and capacity since its establishment in 2007. With its knowledge and wide product range, it offers fast and efficient solutions in its sector.

DEMOTEKS has undersigned many projects and has proven to be a sought-after and trusted company in this field. In this context, we successfully carry out textile works of comprehensive projects such as hospitals, boarding schools, military institutions, university dormitories, guesthouses and hotels that require specialty and expertise. In addition, our products are used in 80% of public and university hospitals in Turkey.



demoteks

DEMOTEKS MEDİKAL SAĞLIK İNŞ. TEKS. LTD. ŞTİ.
Adres: 1. Organize Sanayi Sitesi
Oğuz Cad. No:39 Sincan/ANKARA

Telefon: +90 (312) 256 2 444
Fax: +90 (312) 256 80 80
E-Mail: info@demoteks.web.tr

AORT LTD ŞİRKET KURUCUSU DR. KENAN TEKİNDAĞ :

"20 YILI AŞKIN TECRÜBEMİZLE, ÇALIŞMALARIMIZIN HER AŞAMASINDA YÜKSEK TEKNOLOJİYİ KULLANARAK; GÜVENLİĞİ, KALİTEYİ, BAKIMI, İNSANA VE ÇEVREYE SAYGIYI İLK SIRAYA KOYUYORUZ"

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan AORT Ltd Şirket Kurucusu Dr. Kenan Tekindağ dünya standartlarında cihaz ürettiklerini ifade ederek, "AORT, teknolojik gelişmeleri ve değişen tıbbi cihaz standartlarını yakından takip ederek Türkiye'de ve dünyada kabul gören, dünya standartlarında cihaz üretiyor. Endoskopinin yeniden hazırlanma sürecinde izlenebilirliğini sağlamak için total çözümler sunarak alanında bir dünya markası olmak amacıyla uluslararası pazara yoğunlaşmaya devam ediyoruz." dedi.



Kenan Tekindağ

AORT LTD ŞTİ, 20 yılı aşkın tecrübesiyle medikal sektörde endoskopi alanında kullanılan; MedGate MIP ileri teknoloji görüntü kayıt-arşiv ve canlı yayın sistemi , endoCleaner endoskopi yıkama ve dezenfeksiyon cihazı, endoStorages saklama ve kurutma dolabı, endoLeakage otomatik kaçak test cihazı marka cihazların tasarımı, üretimi (paramedikal konularda yazılım dahil olmak üzere) pazarlaması ve satış sonrası hizmeti veren müşteri memnuniyeti ve ürün kalitesi ön planda olan AR-GE ağırlıklı bir firmadır.

"ÜRÜNLERİMİZ,ENDOSKOPLARINIZI KORURKEN ÇEVREYİ KORUMAYI KENDİNE GÖREV EDİNİYOR. YÜKSEK TEKNOLOJİ İLE ÜRETİLEN ENDOCLEANER ENDOSKOPİ YIKAMA VE DEZENFEKSİYON CİHAZI DAHA AZ SU, DAHA AZ DEZENFEKTAN VE DAHA AZ ENERJİ HARCAYARAK ÇEVRE KORUMASINA KATKI SAĞLAMAKTADIR."

Ürünleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

Endoskopinin yeniden hazırlanma sürecinde izlenebilirliğini sağlamak için total çözümler sunan sayılı firmalardan biriyiz. Son teknolojiyi kullanarak Tubitak projeleri kapsamında ürettiğimiz ürünlerimiz ARGE ve üretim departmanımızın ortak çalışmalarıyla sürekli geliştirilmektedir.

medGate MIP, ileri teknoloji görüntü kayıt-arşiv ve canlı yayın sistemi software ve hardware'in tüm ileri teknolojik çözümleri kullanılarak geliştirilmiştir. medGate MIP sistem hastane otomasyonuna entegre olabilmektedir. **medGate MIP** mobil özelliği sayesinde endoskopi arabasına monte edilerek hastane içerisinde kolaylıkla taşınabilmekte ve network sisteminin olmadığı alanlarda da çevrimdışı kayıt özelliği sayesinde kullanıcıya kullanım kolaylığı sağlamaktadır. Gelişmiş veri platformuyla özellikle ameliyathanelerde ve endoskopi laboratuvarlarında konsültasyon ihtiyacı durumunda; gerçek zamanlı olarak görüntüyü bilgisayar, tablet, akıllı telefona aktararak hızlı müdahaleye imkan sunmaktadır. Bluetooth ayak pedalı veya dokunmatik ekran ile resim ve video kayıtları alınabilmektedir.

endoCleaner endoskopi yıkama ve dezenfeksiyon cihazı; Olympus, Pentax, Fujinon ve diğer video endoskopi cihazlarının efektif temizliği ve dezenfeksiyon işlemi için, marka bağımsız dezenfektan kullanarak Türkiye'de ve yurtdışında çok sayıda kullanıcıya hizmet vermektedir. Endoskop Yıkama ve Dezenfeksiyon Cihazı EN ISO 15883-4 2018 standartlarına uygun olarak yüksek performanslı yıkama ve dezenfeksiyon kalitesinin izlenebilirliği için; endoskop kanal takibi, tüm yıkama ve dezenfeksiyon işlemi süresince, kaçak test takibi, ısıtma ve kurutma işlemlerini gerçekleştirmektedir. RFID modülü ile dezenfeksiyon süreci boyunca izlenebilir bir sistem kurgulanarak alınan veriler tablet veya bilgisayar üzerinden uzak takip istasyonlarına aktarılabilmektedir.





endoStorages endoskopi kurutma ve saklama dolabı; Olympus, Pentax, Fujinon ve diğer video endoskopi sistemlerinde kullanımı uygundur. Döner askı sistemi ile 11 endoskopa kadar saklama ve her bir endoskop için kanal kurutma aparatı kullanarak kurutma imkanına sahip olup endoskopların dezenfeksiyon koşullarını 48 saat boyunca korumaktadır. RFID modülü ile kurutma ve saklama süreci boyunca izlenebilir bir sistem kurgulanarak alınan veriler tablet veya bilgisayar üzerinden uzak takip istasyonlarına aktarılabilmektedir.
endoLeakage endoskop kaçak test cihazı, Olympus, Pentax, Fujinon ve diğer video endoskopi sistemlerinde hassas kaçak test sistemi sayesinde erken kaçak tespitiyle tamirat maliyetlerini azaltmakta ve hastaya bulaş riskini azaltmak için hizmet vermektedir. RFID modülü ile kaçak test süreci boyunca izlenebilir bir sistem kurgulanarak alınan veriler tablet veya bilgisayar üzerinden uzak takip istasyonlarına aktarılabilmektedir.

"CİHAZLARIMIZA HER KOŞULDA, EN KISA SÜREDE ULAŞIP KURULUM, ARIZA TESPİT VE SERVİS İMKANI SAĞLAYAN UZAKTAN ERİŞİM HİZMETİ"

Tüm ürünlerimizin birbiriyle haberleşme özelliği (RFID) sayesinde tüm işlemin izlenebilirliği bizim çok uzun süredir müşterilerimize çözüm olarak sunduğumuz en büyük farklarımızdan biridir. Diğer en önemli farkımız cihazlarımıza her koşulda en kısa sürede ulaşmamızı sağlayan kurulum arıza tespit ve servis imkanı sağlayan uzaktan erişim modülümüzdür. Bu seçenek benzersiz olmakla birlikte birçok farklı pazarda kendini kanıtlamış bir özelliğimizdir.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Müşterilerimiz, temsilcilerimiz ve tedarikçilerimizle birlikte ürün ve hizmetlerimizi mümkün olan en iyi şekilde sunmaya çalışıyoruz. Müşteri memnuniyetini ve inovasyonumuzu geliştirmeye devam etmek ve bu süreci sürekli kılmak öncelikli faaliyetlerimizdendir. Bu nedenle her koşulda müşterilerimize en kısa sürede ulaşmak her zaman önceliğimiz olmuştur. Bu amaçla geliştirdiğimiz, uzun süredir kullandığımız uzaktan erişim modülümüz, pandemi sürecinde çalışanlarımızın seyahat kısıtlamaları olduğu dönemde dahi müşterilerimize ulaşmamızı ve problemlerini hızlıca çözmemize imkan vermiştir.

"HEDEFİMİZ KALİTE STANDARTLARINDAN VE İLKELERİMİZDEN ÖDÜN VERMEDEN TASARLAMA, ÜRETME VE KULLANIMA SUNMA KONUSUNDA BİR DÜNYA MARKASI OLARAK GELECEĞE DEĞER KATMAK"

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

AORT LTD ŞTİ olarak kuruluşumuzdan bu yana kullanıcılarımız için güvenli ve yenilikçi ürünler ve hizmetler tasarlama ve sunma konusuna odaklanarak, giderek daha rekabetçi ve kullanımı kolay yeni ürünler sunuyoruz. Ürünlerimizde yüksek teknolojiyi kullanarak; güvenliği, kaliteyi, bakımı, insana ve çevreye saygıyı ilk sıraya koyuyoruz. Bu bağlamda müşterilerimiz, temsilcilerimiz ve tedarikçilerimizle birlikte ürün ve hizmetlerimizi iyileştirmek, müşteri memnuniyetini ve inovatif ürünlerimizi geliştirmek ve kullanıma sunma konusunda bir dünya markası olmak amacıyla uluslararası pazara dinamik girişimizi artırmak istiyoruz.

BY USING HIGH TECHNOLOGY IN EVERY STAGE OF OUR BUSINESS WITH MORE THAN 20 YEARS OF EXPERIENCE; SAFETY, QUALITY, CARE, RESPECT FOR PEOPLE AND THE ENVIRONMENT IS OUR FIRST PRIORITY

AORT LTD ŞTİ with more than 20 years of experience in the medical sector in the field of endoscopy, provides services MedGate MIP advanced technology image recording-archive and live broadcast system, endoCleaner endoscopy washing and disinfection device, endoStorages storage and drying cabinet, endoLeakage automatic leak test device designs, production (software for paramedical matters), marketing and after-sales. It is an R&D based company that prioritizes customer satisfaction and product quality.

Our company continues to produce world-class devices that are accepted in Turkey and around the world by closely following the technological developments and changing medical device standards. It continues to increase its dynamic entry into the international market in order to become a world brand in its field by providing total solutions to ensure the traceability of endoscopy during the re-preparation process.

VULNAMIN®

İLERİ YARA BAKIM VE YANIK ÜRÜNLERİ

Vulnamin, bağ dokusunun ana bileşenlerinden biri olan sodyum hyaluronat ve kolajen üretimi için seçilmiş Amino Asitlerden oluşan HY4AA formülünü içerir.



- Nekrotik ve hasarlı dokuların otolizini kolaylaştırır
- Orta veya bol miktarda eksuda
- Temiz ve kuru yaralar



- Yara yatağındaki nem dengesini sağlar
- Yarayı debrislerden temizler
- Pre-ülseratif aşamalarda kullanıma uygundur



- Yara yatağında nem oranını düzenlemede ve optimumda tutmaya yardımcı olur
- Bası yaralarının önlenmesi
- Bası yaralarının tedavi aşaması



- İyileşmesi gecikmiş temiz ve kuru yaralar
- Epitelizasyon hızını arttırır
- Cilt bütünlüğünü korur

KRNVL®
MEDICAL ASSISTANCE & DEVICE COMPANY

KARNAVAL ÖZEL SAĞLIK HİZMETLERİ TİC. LTD. ŞTİ.

Cevizli Mahallesi Zuhal Caddesi No:46/C Ritim İstanbul A3 Blok K:14 D:73
Maltepe/ İSTANBUL (0216) 504 15 05
www.krnvl.com.tr
info@krnvl.com.tr

professional® dietetics

Sağlık Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci
The Future Healthcare İstanbul 2021 Konferansı'nda konuştu:

"Sağlık Sistemi Türkiye İçin Güçlü Bir Kalkınma Aracı"



Dr. Şuayip Birinci

Türkiye'den ve yurt dışından sağlık sektörünün öncü isimlerinin sağlığın geleceğini konuşmak için bir araya geldiği, The Future Healthcare İstanbul Uluslararası Konferansı gerçekleştirildi. Tazefikir Group ve Future X Events tarafından İstanbul Fişekhane Etkinlik Merkezi'nde düzenlenen etkinliğin açılış konuşmasını Sağlık Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci gerçekleştirdi. Konuşmasında Türkiye'nin sağlık alanındaki yüksek potansiyeline dikkat çeken ve yapılan yenilikçi çalışmaları anlatan Dr. Şuayip Birinci, özellikle pandemi sonrasında meydana gelen fırsatlara da değindi.

Sağlık Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci, The Future Healthcare İstanbul Uluslararası Konferansı'nın açılış konuşmasını yaptı. Sağlık sektörünün en önemli inovasyon alanlarından birisi olduğunu belirten Dr. Şuayip Birinci, sözlerine şöyle devam etti: "Sağlık sistemi, Türkiye için güçlü bir kalkınma aracı haline gelebilir. Tabii bu atılımı yaparken, insan kaynağınızın güçlü olması lazım. Türkiye olarak, sağlık alanında nitelikli insan kaynağına sahibiz. Sağlık profesyonellerimizi çok ciddi bir zihinsel kapasiteden seçiyoruz. Bu bizim en büyük avantajlarımızdan biri. Türkiye birey başına hizmet kapasitesinin yüksekliği ile de fark yaratıyor."

"En iyi sağlık hizmeti veren ülkeler arasında yer alıyoruz"

Sağlık hizmeti ihracatı açısından Afro-Avrasya bölgesinin iyi bir fırsat olduğunu vurgulayan Dr. Şuayip Birinci, görüşlerini şu sözlerle ifade etti: "İçinde bulunduğumuz coğrafyada en iyi sağlık hizmeti veren ülkeler arasında yer alıyoruz. Dünyada en çok destinasyona uçan havayolu şirketinin de Türkiye'ye ait olması bu anlamda bizim bir avantaj. Sahip olduğumuz potansiyeli, sağlık endüstrilerine daha fazla yatırım yaparak ve ihracat kapasitesine odaklanarak değerlendirmemiz gerekiyor."

Pandemi sonrasında sağlık sektörü

Sağlık Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci, pandemi sonrasında sağlık sektöründe yaşanan değişimden de söz etti. Gelişmiş ülkelerin sağlık sistemlerinde bir restorasyona gittiğini belirten Dr. Şuayip Birinci, şunları söyledi: "Bu yeni dönemde Türkiye'de sağlık sektöründe hizmet veren kuruluşların ve kişilerin iyi bir fırsat oluşturabileceğini düşünüyorum. Çünkü kişi başına bu kadar nitelikli sağlık hizmeti sunan ve az kaynakla yüksek memnuniyet sağlayan Türkiye gibi başka bir dünya ülkesi yok. Pandemi sonrasını avantaja çevirmek lazım."

"Neyim var?" uygulamasına yoğun ilgi

Sağlık Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci, hastaları muayene için doğru uzmanlık dalına ve hekime yönlendiren "Neyim var?" adlı uygulama hakkında da bilgi verdi. Uygulama sayesinde hastaların doğru hekime daha hızlı ulaştığını belirten Birinci, şunları söyledi: "Uygulama kullanıcılara anlayabileceği tıbbi soruları soruyor. Sonra da branş önerisinde bulunuyor. Geçen hafta açtığımız bu uygulamaya 2 milyon giriş oldu. Sistemde hekimin hastayı muayene ettiği zaman verilen cevaplar da görülüyor. Bundan sonraki süreçte bu geri bildirimlerle tedavi süreçlerini daha etkin planlamayı hedefliyoruz. Sistem hekimlere de yardımcı olacak. Bazen hekimler gereksiz tetkikler isteyebiliyor. 'Neyim var?' sistemi, hekimin tanıya ne kadar hızlı ulaştığını ölçecek ve o kişiye makale önermeye başlayacak. Böylece hekimin sürekli öğrenme kapasitesini geliştirip, ona yardım edeceğiz ve sağlık profesyonellerinin elini rahatlatacağız."



Murat CANTEKİN

Yılmaz SALIK

5 Kıtada 84 Ülkeye İhracat Gerçekleştiren MİXTA Global Bir Marka Olma Yolunda İlerliyor

"Dünyanın Sağlığı İçin Üretiyoruz" mottosuyla yola çıkan Mixta anahtar teslim hastane çözümleri üretiyor. Bir hastanede paslanmaz çelikle ilgili akla gelebilecek her üretimi gerçekleştiren Mixta, Genel Hastane, Sterilizasyon, Ameliyathane, Anatomi-Morg, Endoskopi gibi birimlere çözümler üretiyor. Hastane mobilyası üretimi de gerçekleştiren Mixta, ürünlerini ve çözümlerini 5 kıtada 84 ülkeye pazarlıyor. Genel Müdür Yılmaz Salık, Genel Koordinatör Murat Cantekin önderliğinde faaliyetlerini sürdüren Mixta Paslanmaz Çelik Hastane Ekipmanları firmasının hedefi ise global bir marka olmak.

2007 Yılında kurulan Mixta, 15 yıllık tecrübesi ve birikimi ile paslanmaz çelik ve hastane mobilyaları üretiminde ülkemizde önemli bir boşluğu dolduruyor ve 84 ülkeye gerçekleştirdiği ihracat ile ülke ekonomisine önemli katkı sağlıyor. Sağlık Sektörünün öncü firmalarından Mixta ürünlerini kullanıcı deneyimlerini göz önünde bulundurularak tasarlıyor. Teknoloji ile donatılmış, dayanıklı ve fonksiyonel ürünler geliştiriyor.

Paslanmaz çelik ve hastane mobilyaları üretimi gerçekleştiren Mixta Genel Hastane, Sterilizasyon, Ameliyathane, Anatomi-Morg, Endoskopi gibi birimlere anahtar teslim projeler üretiyor. Sterilizasyon ve paslanmaz çelikle ilgili esnek hizmet anlayışına sahip Mixta ihtiyaca göre her türlü özel üretimi gerçekleştiriyor. Proje teslim süreleri Avrupa ortalamasının üzerinde olan Mixta, satış sonrası teknik servis hizmeti veriyor ve yüzde yüz müşteri memnuniyeti odaklı çalışıyor.

Yurt içi ve yurt dışı tanıtım faaliyetlerine de önem veren Mixta düzenli olarak Almanya Medica, Brezilya Hospitalar, İsviçre Dünya Sterilizasyon Kongresi, Dubai Arap Health, İstanbul TÜYAP Expomed fuarlarına katılım sağlıyor. Mixta lokal fuarlar ve kongrelerde de yerini alıyor.

Türkiye'de faaliyete başlayan 15 şehir hastanelerinin 9'unda Mixta paslanmaz çelik ürünleri kullanılıyor. Türkiye Cumhuriyeti tarafından Arnavutluk'un Fier bölgesine inşaat edilen Arnavutluk Fier Sahra Hastanesi'nde de ve birçok özel hastanene Mixta ürünleri kullanılıyor. Pandemi döneminde Çin'in kendisini dış dünyaya kapatması ile Afrika pazarında daha güçlü bir konuma gelen Mixta, Avrupa ve Türki Cumhuriyetlerde de faaliyetlerini yoğunlaştırdı.

Mixta sosyal sorumluluk projeleri de üretiyor. Mixta, pandemi döneminde canları pahasına gece gündüz insanların hayatını kurmak için çabalayan ve bu kutsal görev sürecinde hayatını kaybeden sağlık çalışanlarının anısını yaşatmak için Ankara Akyurt ilçesinde Mixta Sağlık Şehitleri Hatıra Ormanı kurdu ve 10 bin fidan dikti.

Mixta'nın başarılı yöneticileri Genel Müdür Yılmaz Salık ve Genel Koordinatör Murat Cantekin

Yerli ve Milli Mixta'yı çalışanları ile beraber global bir marka haline getirme noktasında önemli yol kat ettiklerini, bu yolda Türkiye'ye katma değer ve prestij kazandırmaktan gurur duyduklarını söyledi. Devamlı yeni ürünler geliştirerek ve ürünlere inovasyon katan Yılmaz Salık ve Murat Cantekin, hastanelerde steril olması gereken tüm klinik ve poliklinik ortamlarında, en küçük ekipmandan en büyüğüne yüzlerce ürün çeşidiyle sağlık sektörüne hizmet verdiklerini ifade ederek, üstlendikleri dünya sağlığına ve insanlara hizmet misyonunu sürdüreceklerini söyledi.

Mixta

Mixta, who sets out with the motto "We Produce For the Health of the World", produces turnkey hospital solutions. Mixta performs every conceivable production related to stainless steel in a hospital and produces solutions for units such as General Hospital, Sterilization, Operating Room, Anatomy-Mortuary, Endoscopy. Mixta, who also produces hospital furniture, exports its products and solutions to 84 countries on 5 continents. The goal of Mixta Stainless Steel Hospital Equipment Company, who continues its activities under the leadership of General Manager Yılmaz Salık and General Coordinator Murat Cantekin, is to become a global brand.

The successful managers of Mixta, General Manager Yılmaz Salık and General Coordinator Murat Cantekin, together with Mixta's employees, said that they have an important way to make it a global brand and are proud to serve world health. Stating that they constantly design, develope and produce new products and innovations, Yilmaz Salik and Murat Cantekin emphasized that they provide services to the health sector with hundreds of product types from the smallest equipment to the largest in all sterile clinical and polyclinic environments and further stated that they will continue their mission of serving world health.



MEDİCA



HOSPİTALAR



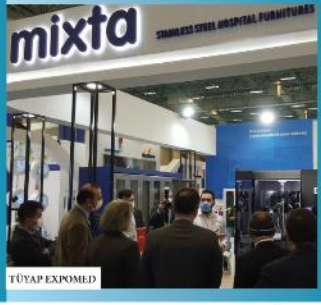
DAS KONGRESİ



ARAB HEALTH



WFHSS KONGRESİ



TÜYAP EXPOMED

Aile Hekimleri Dernekleri Federasyonu Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Kemal NOYAN:

"Sistem Tıkanma Noktasına Geldi"

Aile Hekimleri Dernekleri Federasyonu Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Kemal Noyan yaptığı yazılı açıklamayla Aile Hekimliği sisteminin tıkanma noktasına geldiğini söyledi. Noyan, "Aile hekimi ve aile sağlığı çalışanı eksikliği giderilememiş, kesin kayıtlı hasta sayısında istenilen oranlar yakalanamamış aile sağlığı merkezlerinin fiziki durumları modernleştirilememiş, toplum sağlığı hizmetlerinde diyetisyen, psikolog gibi sağlık profesyonellerinin birinci basamak sağlık hizmetlerine tam entegrasyonu sağlanmamıştır. Aşamalı eylem planı ve nihai olarak süresiz iş bırakmak, hiç olmadığı kadar güçlü bir seçenek olarak gündemimizdedir." şeklinde konuştu.



Aile Hekimleri Dernekleri Federasyonu Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Kemal Noyan'ın açıklaması şöyle:

Aile hekimliği, modern ülkelerde 100 yılı aşkın bir süredir uygulanmaktadır ve birinci basamak sağlık hizmetlerinin verilmesinde temel öneme sahiptir. Aile hekimliği sistemi kişiye yönelik kolay ulaşılabilir, kapsamlı, bütüncül ve sağlık hizmetinde sürekliliğini esas alan bir yapıya sahiptir.

Ülkemiz Aile Hekimliği uygulamasına 2005 yılında Düzce ilimizde pilot uygulama ile geçmiştir. 2010 Yılı sonu itibari ile ülke geneline yaygınlaşmıştır. Bu ilk dönem Türkiye'de aile hekimliğinin hızla ülke sağlık verilerini iyileştirdiğini görmekteyiz. Bizler de birinci basamak sağlık hizmetlerinin ülkemizin sağlık alanındaki en önemli gerçeği olduğunun bilinci ile " önce insan" diyerek bu alanda hizmetimize kesintisiz şekilde devam ediyoruz.

Aile hekimliği sistemi yanlış politikalar sebebiyle ivmesini kaybediyor;

Ancak Türkiye'de gerçekleştirilen toplam sağlık yatırımlarını göz önüne aldığımız da son on yılda yapılan yatırımların çok büyük oranının ikinci basamak sağlık kuruluşlarına olduğunu görmekteyiz.

Pandemi döneminde önemini daha iyi anladığımız koruyucu sağlık hizmetlerine, toplam sağlık harcamalarının maalesef çok az bir kısmı aktarılmaktadır. Bu politikanın devamı halinde, ülke kaynaklarının önemli kısmı hastalıkları oluşmadan önce tedbir alıp önlemekten daha çok büyük maliyetlerle hastalıkları tedavi etmeye harcanacaktır.

Sistem tıkanma noktasına geldi!

Bugün aile hekimliğinin önünü tıkayan sorunları anlamak ve çözüm üretmek yerine hantallaşan yapı üzerine daha fazla iş yükü eklendiği için sistem tıkanma noktasına gelmiştir.

Aile hekimi ve aile sağlığı çalışanı eksikliği giderilememiş, kesin kayıtlı hasta sayısında istenilen oranlar yakalanamamış aile sağlığı merkezlerinin fiziki durumları modernleştirilememiş, toplum sağlığı hizmetlerinde diyetisyen, psikolog gibi sağlık profesyonellerinin birinci basamak sağlık hizmetlerine tam entegrasyonu sağlanmamıştır.

30.06.2021 tarihinde yayımlanan Aile hekimliği sözleşme ve ödeme yönetmeliği ile evrensel hukuk normları ile bağdaşmayan, aile hekimliğini geliştirmek yerine, sistemi bitirmeye yönelik bir düzenleme, bir ceza yönetmeliği karakteri kazanmıştır.

Aile hekimliği sisteminin kahramanları cezalandırılıyor, sağlık çalışanları demoralize;

Bu gayrihukuki olduğunu düşündüğümüz yönetmelik maddelerine göre; Tekirdağ, İstanbul, Muş, Hakkâri, Mersin gibi birçok ilde birçok aile hekiminin sözleşmeleri yenilenmemiştir.

Aile Hekimleri Dernekleri Federasyonu olarak bu haksızlığı kabul etmiyoruz. Bu ceza yönetmeliğinin aile hekimliğinin önünü tıkayan maddeleri geri çekilmedikçe ve sahanın ihtiyaçlarını karşılayacak şekle bürünmedikçe anayasal haklarımızı kullanarak gerekli tüm tepkiyi göstereceğimizi duyuruyoruz. Aşamalı eylem planı ve nihai olarak süresiz iş bırakmak, hiç olmadığı kadar güçlü bir seçenek olarak gündemimizdedir.





"Innovative, Continuous, Reliable Ideas"



mikron makina
SANAYI VE TICARET LIMITED SIRKETI

İvedik OSB Ağaçişleri San.Sit. 1372.Sk. No: 31
06378-Yenimahalle-ANKARA/TURKEY

Dağyaka Mah. Dağyaka Cad. No:38
06980-Kahramankazan-ANKARA/TURKEY

+90 312 395 17 00 / +90 312 802 00 66

+90 312 395 87 29

info@mikronmakina.com

https://www.mikronmakina.com

https://www.msfx.com.tr



VİSCO ELECTRIC

Yaygın Bayi Ağı ve Kaliteli Üretimi İle Kesintisiz Güç Kaynağı ve Aydınlatma Sektöründe Fark Yaratıyor

Milli üreticilerimizden VİSCO Electric, Kesintisiz Güç Kaynakları (UPS), Voltaj Regülatörleri, Savunma Sanayi Sistemleri ve LED'li Aydınlatma Armatürlerinin üretimini gerçekleştiriyor. Satış sonrası teknik servis hizmeti de sunan Visco Electric'in merkezi Ankara'da olmak üzere, İstanbul ,İzmir ve Frankfurt'da şubeleri bulunuyor. Şirket, Türkiye çapında 28 bayisi ve teknik servis noktası ile hizmet veriyor. 18 yıldır müşterilerine enerji çözümleri sunan Visco Electric, güçlü referans ve çözüm ortaklarıyla çevre dostu bir şirket olarak ülke ekonomisine önemli katkı sunuyor.



Ömer BULUT

Kesintisiz Güç Kaynakları (UPS), Voltaj Regülatörleri, Savunma Sanayi Sistemleri ve LED'li Aydınlatma Armatürleri üretimi gerçekleştiren Visco Electric aynı zamanda anahtar teslim veri merkezi projeleri gerçekleştiriyor. Ankara Ostim'de üretimlerini gerçekleştiren, yüzde yüz yerli bir marka olan Visco Electric "yerlilik" ve "millilik" kavramlarının çokça seslendirildiği bugünlerde gururla ülkemizi temsil ediyor ve ekonomimize önemli katkılarda bulunuyor.

Visco Electric UPS'lerde 1kVA'dan 3800kVA'ya kadar kurulum kapasitesine sahip. Veri merkezi projelerinde; PDU, İklimlendirme, NOC, Kabinet ve alt yapı çözümleri sunuyor. Visco Electric LED aydınlatma çözümlerinde ise geniş bir ürün portföyüne sahip.

Katma değer sağlamadan ekonomik bağımsızlığın mümkün olmayacağının bilincinde hareket ederek yerlilik ısrarını sürdürdüklerini ifade eden Visco Electric Genel Müdürü Ömer Bulut, "VİSCO Electric; kamu, askeriye, tıp ve özel sektörde pek çok kurum ve kuruluşlarda referansa sahiptir. Teknik yeterlilik, kalite ve hizmet kabiliyeti anlamındaki avantajlarımız da referanslarımızdan anlaşılacağı üzere bizi biz yapan; ödün vermeyeceğimiz prensiplerimizdir. Kesintisiz güç kaynakları ve savunma sanayi alanlarında üzerinde çalıştığımız yeni projelere odaklanarak yurt içindeki başarımızı yurt dışına da taşıyarak ihracat hacmimizi genişletmek arzusundayız." dedi.

Ömer Bulut, kalite ve müşteri memnuiyetini esas alan, üstün hizmet anlayışı ile bilişim ve enerji sektöründe hizmet veren öncü bir kuruluş olduklarını söyleyerek, "Müşteri memnuniyetini, kaliteli hizmeti, karşılıklı güveni esas alan firmamız hem kendi bünyesinde hem de ürün ve hizmet verdiği kurum ve kuruluşlarda son teknolojiyi kullanmaya büyük önem vermektedir. Firmamız önce kalite, önce müşteri memnuniyeti politikasını benimsemiştir. VİSCO çalışanları ile birlikte sosyal sorumluluklarının bilincinde, çevreye karşı duyarlı, ülke ekonomisine katkıda bulunan bir kuruluş olarak ticari ve sanayi varlığını çevre ile birlikte sürdürmeyi hedefleyen doğa dostu bir teknoloji şirketidir." şeklinde konuştu.

www.visco.com.tr / Right Choice / Doğru Tercih

VISCO Electric

SAĞLIĞINIZA GÜÇ KATIYORUZ

VİSCO ELECTRIC
koşullar ne olursa olsun sizlere kesintisiz elektrik için kesintisiz güç kaynağı çözümleri sunmaktadır.








2 YIL GARANTİ
7/24 Servis Hizmeti


YÜKSEK VERİM (ENERJİ TASARRUFU)


HASSAS YÜKLER İÇİN


ÜCRETSİZ UPS YÖNETİM YAZILIMI


AKILLI AĞ YÖNETİMİ

www.visco.com.tr - 444 7 VSC(872)



Yayla-Med Şirket Müdürü Yusuf Yayla:

"Satın Alıp Dışarıya Bağlı Olan Bir Ülkeden; Üreten Dünyada Aranır ve Tercih Edilir Hale Gelen Bir Ülkeye Doğru Hızla ve Emin Adımlarla Yürüyoruz"

Yayla-Med, kalp damar cerrahi, kardiyoloji, genel cerrahi ve son zamanlarda öne çıkan plastik cerrahi gruplarında gerek Türkiye distribütörlüğü gerekse bölge başbayii-alt bayii olmak üzere geniş bir üretim ve satış ağına sahip. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Şirket Müdürü Yu-suf Yayla, sağlık sektöründe dışa bağımlılığı yerli üretimle minimum seviyeye indirmek ve hatta yapılacak olan ihracatlar ile ülke ekonomisine kaynak yaratmayı hedeflediklerini söyledi.

Yayla-Med Tıbbi Cihazlar Medikal ve Teknolojik Ürünler Tic. Ltd. Şti. 11 yıldır ülkemiz insanları ve sağlık kurumları için medikal çözümler sunuyor. Yayla-Med Şirket Müdürü Yusuf Yayla Sağlık Dergisi'nin sorularını yanıtladı.

Yusuf Bey firmanızı kısaca tanıyabilir miyiz? Ne zaman kuruldu? Hangi alanlarda faaliyet gösteriyor?

YAYLA-MED MEDİKAL olarak 2010 yılından bu yana sağlık sektöründe hizmet vermekteyiz.
Şirketimizin ana faaliyet alanı ve asıl amacı; tıbbi malzeme ve cihaz Ar-Ge çalışmaları ve bunların neticesinde yerli üretim ürünler üretmektir. Özellikle kalp damar cerrahi, Kardiyoloji genel cerrahi ve son zamanlarda öne çıkan plastik cerrahi gruplarında gerek Türkiye distribütörlüğü gerekse bölge başbayii-alt bayii olmak üzere geniş bir üretim ve satış ağı bulunmaktadır.

Uzun yılların verdiği tecrübe ile Ar-Ge, üretim, tanıtım ve pazarlama alanlarında uzman ve yetişmiş kadrosu ile ülkemiz ve tüm insanlığın sağlık alanındaki ihtiyaçlarını karşılamayı amaçlıyoruz. Bunun yanında birçok alanda olduğumuz gibi sağlık sektöründe de olan dışa bağımlılığı yerli üretimle minimum seviyeye indirmek ve hatta yapılacak olan

ihracatlar ile ülkemiz ekonomisine bir kaynak yaratmayı hedeflemekteyiz.

Ürünleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz? Bu ürünleri benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

STERNAL KAPATMA PLAĞI, ismi ile tamamen yerli Ar-Ge ile ülkemizde üretimi yapılan ürünümüz ile Avrupa ve dünya pazarına açılmış bulunmaktayız. Dünya standartlarında uygun kalitede üretilen ürünümüz yine tüm dünyada geçerli olan uluslararası sertifikalara sahiptir.
Başlıca kullanım alanı, açık kalp operasyonlarından sonra göğüs kemiğini(sternum) kapatmak olan bu ürün travma veya yaşlılığa bağlı olan kemik kırıklarında da başarı ile kullanılabilmektedir.

Günümüzde tüm dünyada sternum sabitlemede, en yaygın yöntem sternum sabitleme teli kullanılmasıdır.

Kullanılan bu teller yüksek riskli ve iyileşme problemi yaşayabilecek olan hastalarda daha sık olmak üzere, kemik sabitlenmesi ve kemik iyileşmesi sürecinde, yanlış ya da eksik kaynama ameliyat sonrası karşımıza çıkan ana sorundur. Bu olumsuzluğa bağlı olarak göğüs kemiğinde ayrışma ile sonuçlanır ve devamında, kemik üstü dokularda cilt dokusuna kadar açılma ve akıntı ile kendini gösterir. Maalesef nihai sonuç çoğu defa yüzeysel veya derin doku enfeksiyonları gibi oldukça ciddi ve hayati riski olan durumlara kadar ilerlemektedir. Normal şartlarda açık kalp operasyonlarında hayati yüzde 5 civarı iken, kemik doku altına inen bir enfeksiyon durumunda hayati risk yüzde 40'lara kadar çıkmaktadır. Strenum tel uygulamasının neden bu sorunlara yol açtığı konusunu açacak olursak; Yapılan kemik kesiде simetri sağlanmamış olması yani tam orta hattan kesilmemesi söz konusu ise tel sistemi kullanmak çok zor hatta imkansız hale gelebilir. Güçlü şekilde yanaştırma yapılamaz ve bahsettiğimiz yeterli kaynamama ve açılma görülür.

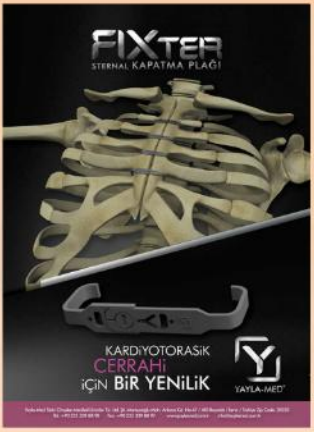
Ayrıca tel uygulamalarında operasyon esnasında tel ile kemiği tam olarak yaklaştırmak ve teli sıkmak için güç uygulanması esnasında telde görülen kırılma ve kopmalar bu operasyonlar için son derece can sıkıcı durumdur. Bu durumda yeniden tüm telleri açıp en baştan yanaştırma dahi gerekebilir.

Ameliyat sonrası taburculuk döneminde bakacak olursak; normal yaşamımızda yer alan sağa veya sola doğru yan yatma, ayrıca hafif şekilde bir kola kuvvet uygulanmasında dahi yine telde kırılma ve kopmalar görülmektedir. Bu durum gerek hasta gerekse doktor açısından tedavi oldukça zor bir komplikasyondur. Yegâne tedavisi hastayı yeniden operasyona alıp gerekirse tüm göğüs kemiğini yeniden açıp baştan tel uygulaması ile kemiği yaklaştırmaktır.

Mecbur kalınan bu operasyon maalesef ilk kapamaya göre oldukça zor ve risklidir. Kemiğin yeniden açılması esnasında oluşabilecek kırıklar yanında kalbin kemik dokuya yapışık olabileceği için hayati risk dahi taşımaktadır.

Hastanın hastanede kalma ve iyileşme süreci açık kalp ameliyatı sonrası dönemlere göre çok daha uzundur.
Bu olumsuzluklar ve zorluluk neticesinde sağlık camiasında yeni bir urun ve yeni bir yöntem geliştirme mecburiyeti doğurmuştur. Fixter sistemi ile tel sistemine oranla çok daha fazla güçlü şekilde kemik yanaşması sağlanır ve kemikte ayrılma ihtimali ise mümkün değildir. Ayrıca tel sisteminde görülen kırılmalar Fixter da söz konusu değildir.

Yine rakibimiz veya benzer ürün diyebileceğimiz bir adet Avrupa patentli sternum kapama sistemi mevcuttur. Şu an da dünyada üzerindeki en gelişmiş sistem olarak iddialı olduğumuz fixter kapama sistemi elbette ki bariz şekilde üstünlüğe sahiptir. Kolay şekilde hastaya uygulanması yanında kemiğe yerleştirme için ek teçhizat ihtiyacı çok daha azdır. Fakat asıl üstün olduğumuz noktalardan birisi Fixter da 7 adet olmak her ölçüde üretimin yapılmış olmasıdır. Hastanın yaşına cinsiyetine ve kilosuna bağlı olarak göğüs kemiği değişken ölçüdedir. Benzer ürün tek ölçüde olup operasyon esnasında kemik boyuna göre kesilme sonucunda uygulanmalıdır. Hak vereceğiniz gibi bu işlem zor olmanın yanında ürüne zarar verme ye de sebep olabilir. Diğer bir üstünlük yanı ise benzer ürüne göre daha ince olmasıdır. cilt kapamadan sonra kemik üzerinde hasta tarafından hissedilmediği için konfor sağlamasının yanında asıl üstünlük ince fakat bir o kadar güçlü olan ürünümüzün metal yükünün az olması sebebiyle yara yeri iyileşmesini olumsuz etkilememesidir. Bilindiği gibi cerrahi alandaki tüm yabancı cisimler yara yeri iyileşmesini geciktirmekte ve enfeksiyon riskini artırmaktadır. Bu özellik ile ürünümüz hasta sağlığı açısından hayatı önem kazanmaktadır.
Tüm bu olumsuzluklar ve zorluklar neticesinde yeni urun ihtiyacını karşılamış olmanın gururunu yaşamaktayız. Yine belirtmek isterim ki Ar-Ge ekibinde yer alan hekimlerimiz ve biyomekanik mühendislerimiz başta olmak üzere ekip olarak çalışmalarımız devam etmekte ve her zaman daha iyisini bulma arayışımız sürmektedir.



Ürün seçimi, Üretim aşamalarında dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Üretimin tüm aşamaları dünyaca kabul görmüş standart ve sertifikalara uygun halde olmaktadır. TS EN ISO 13485 Kalite Yönetim Sistemi belgesine sahip olan ve Avrupa Birliği direktifleri doğrultusunda onaylanan CE belgesinin tüm şartları eksiksiz sağlanarak deneyimli ekibimiz tarafından sağlanmaktadır. Üretim aşamalarındaki kalite kontrol faaliyetleri tarafımızdan yapılmasına rağmen tamamen yine kendi şirket politikamız gereği ve kendi isteğimizle bağımsız denetim ve yaptırım şirketleri tarafından da sürekli gözetim altında olduğumuz da gerçektir.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?
Yurt içindeki tıbbi malzeme ihtiyacını sağlamak ana hedefimiz olmakla birlikte bununla yetinmeyip tüm dünya pazarına açılarak ülkemizi gururla temsil etmek ve ihracat gelirleri ile ülke ekonomisine katkıda bulunmayı bir vatandaşlık görevi olarak benimsemekteyiz.

Üyesi olduğumuz ve dünya genelinde 1000 in üzerinde üyesi olan çalışma ortaklarımız olan medikal şirketler ağı yardımı ile tüm dünyaya açılmış bulunmaktayız.

Yapılan uluslararası anlaşmalar ile dünya genelinden hekimler, belli bir program dahilinde gruplar halinde ülkemize davet edilecek, üretim tesisleri tanıtılacak ve bilimsel desteğini bizden esirgemeyen ülkemiz hekimleri tarafından ürün kullanımları hasta üzerinde bizzat uygulanarak tanıtılacaktır.



Aynı program dahilinde yer alan faaliyet programında ürünlerimiz ve kullanımı hakkında tecrübe sahibi olan değerli hekimlerimiz yurt dışına meslektaşlarının daveti ile giderek ürün tanıtımı ve uygulamasını gerçekleştirip gereken eğitimi vereceklerdir. Yeri gelmişken tüm Ar-Ge, üretim ve uygulama esnasında desteklerini bizden esirgemeyen ve bunu bir vatandaşlık görevi sayan Sayın Operatör Doktor Kerem Yay, Sayın Operatör Doktor Orhan Güngör başta olmak üzere tüm hekimlerimize teşekkürü bir borç biliriz.

Birçok Avrupa ülkesinin yanı sıra Afrika kıtası ülkeleri, Türki Cumhuriyetleri ve Arap coğrafyasında geniş bir satış ağına sahip bulunmaktayız.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz?

Ülkemizin birçok alandaki gurur verici gelişmişlik seviyesine sağlık sektöründe de ulaşmıştır. Tüm tıbbi branşlarda teşhis ve tedavi yöntemleri yönünden ülkemiz birçok Avrupa ülkesini açık ara geride bırakmıştır. Bilindiği gibi; karaciğer nakli , göz operasyonları, saç ekimi operasyonları başta olmak üzere birçok konuda ülkemiz öncüdür. Kalp damar cerrahisi alanında Avrupa da söz sahibi bir ülke haline gelmiş bulunmaktayız

Sağlık alanındaki en son teknolojik cihazlar ve tedavi yöntemleri vatandaşlarımızın hizmetinde olup hak ettiğimiz ve insanlık onuruna yakışan sağlık hakkı ülkemizde ulaşılabilir durumdadır. Bu gurur verici durumun maalesef bizi üzen yanı ise tüm bu hizmetleri sağlamada büyük oranda dışa bağımlı olmamızdır. Ekonomik boyutunun yanı sıra daha da önemlisi bu bağımlılığın yeri geldiği zaman ülkeler arasında soğuk savaş unsuru gibi bir tehdit ve baskı aracı olarak kullanılması durumudur. Yakın geçmiş-

te komşu ülkelerde buna milletçe şahit olmuştuk. Ülkemizin pazarındaki birinci hedefimiz hekimlerimizin ve sağlık camiamızın ürettiğimiz ürünlere güven duyması, yerli üretim ön yargısının yıkılması için gereken her türlü tanıtım ve çalışmanın yapılmasıdır.

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar-Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Kapalı yöntem ve anjio grafik damar ameliyatları ana Ar-Ge konumuz olmak üzere kaburga kırıklarının stabilizasyonu konularında çalışmalarımız devam etmektedir. Özellikle açık kalp cerrahisinde hekimlerimizin işini kolaylaştıracağını düşündüğümüz cerrahi aletlerin tasarımı da çalışmalarımız arasındadır.

Yayla-Med olarak büyüme hedeflerimizin başında; Tüm Avrupa ve Orta Doğuda yer almak, üretmiş olduğumuz Fixter Sternum Plağını dünyaya satmak. Yerli ve milli ürünümüz olan Fixter Sternum Plağını Uluslararası geçerliliği olan MDR sistemine geçişini sağlayarak uluslararası güvenilirliğini kazanmış ürün haline getirmek ve uluslararası ve Avrupa birliği üyeleri ülkelerine satışını gerçekleştirmek için FDA belgesi almak. Böylece şirket büyüme hedeflerimizin en önemli kısmını tamamlayıp, tüm dünyada ülkemizin adını duyurup insan sağlığına hizmet ediyor olacağız.

Pandemi süresince ihtiyaç olan maske, tulum ve koruyucu ekipmanlarımızın tüm dünyaya satışını gerçekleştirmekte şirket hedeflerimizin arasında yer almaktadır.

Son olarak neler söylemek istersiniz?

Toplumdaki bir bireyi ulvi yapan diğer insanlara olan faydası ve insanlığa hizmetkar olmasıdır. Bir insanın en temel ihtiyacı olan sağlıklı yaşam hakkına katkıda bulunmak ve hizmet etmek manevi mutluluğun belki de en yüksek seviyesidir.
Bunun yanında yaşadığımız ülkemizin menfaatlerine, ekonomisine katkıda bulunmak ve ülkemizin adını uluslararası arenada duyurmak ise bir vatandaş olarak ödev ve görev olmanın yanında bir gurur kaynağıdır. 'Tüm faaliyet alanlarımızda özverileri ve bireysel katkıları ve yüksek olan tüm çalışanlarımıza ve her zaman kendilerini yanımızda hissettiğimiz ve desteklerini hiç esirgemeyen ülkemizin tüm resmi kurumlara yanımızda oldukları için minnettarız.
Kalbinizle yaptığınız her şey size geri dönecektir. Hz. Mevlana



Yaylamed Company Manager Yusuf Yayla:
"From a Country Which Relies to Other Countries, We Are Swiftly and Confidently Becoming a Country That is Producing, Searched and Preferable in the World."

Yaylamed aims to meet the needs of health of our country and all mankind with many years of experience and expert and educated staff in the fields of R&D, production, promotion and marketing. Yaylamed's Sternal Closure Plate which is used to close the sternum after open heart surgeries and also for d fractures due to trauma or aging, especially attracts great attention. Yaylamed Company Manager Yusuf Yayla who answered the questions of Sağlık Dergisi, expressed that they got into Europe and World market with the name of Yaylamed, with their fully domestic R&D and with their products which are made in Turkey and said, " Our products which are manufactured in accordance with World class quality, also have certificates which are valid all over the World. We aim to minimize to dependence on outside financial sources with domestic production and even to create a source for our country's economy with the exports to be made."

KATSAN'a 2021 Verimlilik Proje Ödülü

Stratejik Araştırmalar ve Verimlilik genel Müdürlüğü tarafından koordine edilen 2021 verimlilik proje ödülleri sahiplerini buldu. 468 proje başvurusu arasından, KATSAN Üretim ve Üretim Planlama Mühendisi Merve TOKGÖZ'ün liderlik ettiği 'Cerrahi Sütür Üretiminde Teknolojik Altyapı Yatırımları İle İş Süreçlerinin Dijitalleştirilmesi ve Üretim Verimliliğinin Artırılması' projesi üçüncülük ödülüne layık görüldü. Dereceye giren projelere ödülleri ve finale kalan projelere başarı belgeleri Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın katılımıyla düzenlenen ödül töreninde takdim edildi.



Merve TOKGÖZ

2014 yılından bu yana düzenlenen Verimlilik Proje ödüllerinin gösterilen ilgi her yıl artıyor. Stratejik Araştırmalar ve Verimlilik genel Müdürlüğü tarafından koordine edilen 2021 verimlilik proje ödüllerine Türkiye'nin dört bir yanından **468** proje başvurusu yapılarak yarışma tarihinin rekoru kırıldı. Projeler Mikro ve Küçük ölçekli işletme, Orta Ölçekli İşletme, Büyük Ölçekli işletme ve Kamu ve ARGE kategorilerinde kıyasıya yarıştı.

Katsan 2021 yılında Verimlilik proje ödüllerine 3 farklı proje ile katıldı. Ödüle giden yoldaki 3 temel aşamanın ilki olan ön değerlendirme sürecinde bağımsız değerlendiriciler projeleri başvuru formları üzerindeki bilgilerle değerlendirdi. Belirlenen puanın üzerindeki projeler bir sonraki aşamaya katılmaya hak kazandı.

Katsan'ın yarışmaya katılan üç projesi de ön değerlendirme sürecini başarıyla tamamladı ve ikinci aşamaya geçmeye hak kazandı. İkinci aşama olan yerinde inceleme sürecinde 27 ildeki **107** kuruluşa yerinde ziyaretler yapılarak nihai puanlar belirlendi ve jüri değerlendirme aşamasına geçildi.

Katsan'ın üç projesi de ikinci aşamayı geçerek finale kaldı. Finale kalan 28 projeden 12 proje dereceye girdi. Katsan'ın ham madde karlılık çalışmaları ve proses geliştirme içerikli projeleri finale kalan 28 proje içinde yer alırken, Üretim ve Üretim Planlama Mühendisi Merve TOKGÖZ'ün liderlik ettiği **'Cerrahi Sütür Üretiminde Teknolojik Altyapı Yatırımları İle İş Süreçlerinin Dijitalleştirilmesi ve Üretim Verimliliğinin Artırılması'** projesi üçüncülük ödülüne layık görüldü.

Dereceye giren projelere ödülleri ve finale kalan projelere başarı belgeleri Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın katılımıyla düzenlenen ödül töreninde takdim edildi.



expomed eurasia HYBRID+

Avrasya'nın Lider Medikal Fuarı

17-19 Mart 2022



BUSINESS CONNECT PROGRAM

Online Etkinlik Tarihleri

14-18 Mart 2022
Distribütör Günleri

21 Mart - 4 Nisan 2022
Online İş Bağlantıları

www.expomedistanbul.com

@expomedeurasia @expomed-eurasia

Reed Tüyap Fuarcılık A.Ş.

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
Büyükçekmece, İstanbul

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

DevMED

DEVMED ELEKTRONİK VE BİLGİSAYAR CİHAZLARI
İTHALAT İHRACAT SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

EMS Biomedical

EMG Cihazı



EEG Cihazı
Sienna Ultimate



Ambulatuar / Wifi Wireless EEG
32-64-128-192 Kanal

MITSAR
BRAIN DIAGNOSTICS SOLUTIONS

EEG - QEEG Cihazı



baholzer
ENDOSCOPIC SYSTEMS GERMANY

Endovizyon Sistemleri
Rigid / SemiFlex Optics (20°)



KAPS

Kolposkop
Ameliyat ve Muayene Mikroskobu



Dr. Mach

Ameliyat ve Muayene Lambaları



Soğanlı Mah. Kılıç Ali Sok. Elif Apt. No:12A
34180 Bahçelievler İSTANBUL

+90(212) 677 91 47

bilgim@dev-med.com

www.dev-med.com

Medikal Sektörün Köklü Şirketlerinden Dev-Med 24 Ülkeye Ürün Pazarlıyor

Dev-Med, temsilciliğini yaptığı bir çok tıbbi cihaz ve ürünü 24 ülkeye pazarlıyor. Kökleri 1944'lere kadar dayanan şirkette 4. Kuşak şirket faaliyetlerini sürdürüyor. EEG-EMG elektrodlarının ve Parkinson bastonlarının üretimini de gerçekleştiren Dev-Med yakın zamanda cihaz üretimine de başlamayı hedefliyor. Firma sahibi Dilara Aktunç Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.



Şirketinizi tanıyabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz? Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Şirketimiz 2019 yılında kuruldu. Ancak şirketimizin temelleri dedem Dr. Ö. Lutfi Develioğlu'nun amcasının 1944 yılında kurduğu A.B. Ticaret Limited isimli firmaya dayanmaktadır. Şu anda medikal sektörde 4. kuşak olarak Tıbbi Cihazlar sektöründe faaliyet gösteriyoruz.
Şirketimiz ağırlıklı olarak şu cihazları satmaktadır: EEG, EMG, Polisomnografi cihazı, Transkranyal Manyetik Stimulator (TMS), neurofeedback, Parkinson bastonu, muayene ve ameliyat lambası, endovizyon sistemi, radyo frekans (RF) cihazı, ameliyat masası, hasta yatak başı ünitesi, muayene masası, serum askısı, kemoterapi ve hemodiyaliz koltuğu, negatoskop, KBB muayene üniti, KBB muayene koltuğu, muayene ve ameliyat mikroskobu, dermatolojik ve jinekolojik cryo cihazı, kolposkop, artroskopik shaver, PUVA cihazı ve diğer bir çok ürün... Ürün çeşitlerimizin tamamını www.dev-med.com adresinde görebilirsiniz. Şu anda yurt içi ve yurt dışında 100'den fazla firma ile çalışıyoruz. Ürünlerimizi seçerken kaliteye büyük önem veriyoruz. Satış sonrası verdiğimiz hizmetler ise bizce takdire şayan. Dedemin 80'li, 90'lı yıllarda sattığı Medelec marka cihazlara bile halen servis veriyoruz.

Kısaca, sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor? Sorunlarınız ve kamudan beklentileriniz nelerdir?

Şu anda sadece bazı EEG-EMG elektrodlarının ve Parkinson bastonlarının üretimini yapıyoruz. Ancak yakın bir tarihte cihaz üretimine de başlamayı hedefliyoruz. Üretim ülkemiz için olmazsa olmaz bir şart. Devletimizden en büyük beklentimiz ödeme sürelerinin önündeki belirsizliğin kaldırılması, vadeleri 15-22 aya varan, ne zaman ödeneceği hiç bir zaman belli olmayan ödemelerin çabuk ve düzenli yapılması. Önümüzü görmeden, ödeme vadesi belli olmayan alımlara teklif vererek büyük riskler alıyoruz alacaklarımız günden güne eriyor. Bu duruma bir son verilmesi gerektiğine inanıyorum.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Yeni kurulan bir firma olduğumuz için pandemi süreci bizi pek etkilemedi. Bu süreç içinde sağlam temeller atma sürecini ve yapılanmamızı tamamladık, firma ve ürün tanıtımlarımızı yaptık. Yurt dışında onyıllardır tanıdığımız bir çok firma var. Hem yabancı, hem yerli firmaların bazı ürünlerini 24 ülkeye pazarlıyoruz, satıyoruz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Babam Fırat Develioğlu Türk Kazak İşadamları Birliği (TUKİB) kurucu başkanı. Babam bu dernekte 2 dönem başkanlık yaptı. Ailemin medikal sektörde çok büyük tecrübesi var. Ailem şimdiye kadar bir çok medikal ürün üretti, yüz milyon dolara ulaşan medikal cihaz sattı. Ailemin geçmişte satmış olduğu cihazlara hala destek veriyorum. Yakın bir gelecekte biz de üretim yapmayı planlıyoruz. Ailemden aldığım destekle aldığım bayrağı daha da ileriye taşıyacağıma inanıyorum.

Son olarak eklemek istedikleriniz..

Ülkemiz bugünlerde sanayide çığır atlıyor. Medikal sektörde de çok tecrübeli, becerikli, idealist insanlar var. Bu sektörün de yakın bir gelecekte büyük başarılara imza atacağına inanıyorum. Bu güzel ülke için hepimiz çok çalışmalıyız.

Our full company name is: "DevMED Elektronik ve Bilgisayar Cihazları İthalat İhracat Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi"
Our roots are based on A.B. Ticaret Limited which was founded in 1944 by my grandfather's uncle. After his uncle's death in 1974
Dr. Lutfi DEVELİOĞLU (Internist) continued activities. After he died in 1998, his sons and me continued activites. And "DevMED" is established in 2019.
My father Fırat DEVELİOĞLU is founder-president of Turkish Kazakhistan Businessman Association (TUKIB) and he has great experience in medical field.
DevMED works with more than 100 manufacturer companies worldwide. All these long years brings trustworthy relations. Until now my family has sold many products to 24 countries. DevMED will continue selling the products of European, US and Turkish manufacturers in other countries.
DevMED has big know-how knowledge. DevMED can fulfill almost every need of hospital projects in other countries.

YİBER İş Geliştirme Yöneticisi Yiğit GÖĞEM:

"Türk Üreticisinin Gücünü ve Kalitesini Bütün Dünya'ya Göstermek İstiyoruz"


Yiğit GÖĞEM

YİBER, İstanbul'da bulunan 4.000 m2'lik tesisinde; Paslanmaz Çelik Hammaddeye Sahip Medikal Ürünler, Morg ve Anatomi Ürünleri, Sterilizasyon Ürünleri, Ameliyathane Ürünleri, Dezenfeksiyon Ürünleri, Endoskopi Ürünleri, Hastaneler İçin Oda İçi Ürünler ve Engelsiz Yaşam Ekipmanları, Hijyen ürünleri üretimi gerçekleştiriyor. YİBER ayrıca Avrupa'nın kategorilerinde en büyük iki firması olan Valera Hair Dryers ve Mediclinics Washroom Solutions ürünlerinin resmi Türkiye distribütörlüğünü de yapıyor. YİBER İş Geliştirme Yöneticisi Yiğit GÖĞEM Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplandırdı.

Sn. Yiğit GÖĞEM bey, öncelikle sizi ve firmanızı tanıyabilir miyiz?

İlk olarak kendimi tanıtarak başlamak istiyorum. Ben Yiğit Göğem. Yiber firmasında İş Geliştirme Yöneticisi pozisyonunda görev yapmaktayım. Üniversitede Yönetim Bilimleri eğitimimden sonra İş Geliştirme, Proje Yönetimi ve Finans konularında birçok uluslararası sertifikasyon eğitimlerine katıldım. Kurumsal iş tecrübelerinden Yiber firmasına gelerek burada strateji ve iş geliştirme konularında çalışmalarımı sürdürmekteyim.
Yiber olarak, 38 yıldır Paslanmaz Çelik hammaddeye sahip Medikal, HACCP, Islak Hacim ve Hastane/Otel Oda İçi Ürünler kategorilerinde üretimimizi İstanbul'daki son teknoloji ile donatılmış 4.000 m2'lik üretim tesisimizde gerçekleştirmekteyiz. Ayrıca Ege ve Akdeniz Bölgelerinden sorumlu olan Akdeniz Bölge Müdürlüğümüz Antalya'da bulunmaktadır. Yiber olarak, 50'den fazla çalışanımız ile ülkemize katma değer yaratmak konusunda yoğun olarak çalışıyoruz. Yiber, Türkiye Cumhuriyeti Sağlık Bakanlığı ve Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığından onaylı Tıbbi Cihaz Satış ve Üretim Merkezidir.

Kendi üretimimiz dışında, Avrupa'nın kategorilerinde en büyük iki firması olan Valera Hair Dryers ve Mediclinics Washroom Solutions ürünlerinin resmi Türkiye distribütörlüğünü de yapmakta olan şirketimiz, her zaman müşterilerini mutlu etmeye ve yüksek kalitedeki ürünlerini rekabetçi bir fiyatla piyasaya sunmaya önem göstermektedir.

Yiber Elektronik Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.'nin ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üreterek piyasaya arz ediyorsunuz?

Yiber olarak bizler Yibtech Medikal, Yibtech HACCP, Yibtech Islak Hacim ve Yiber Hastane/Otel Oda İçi Ürünler konularında ARGE ve üretimimizi yapmaktayız.

Bizim için en önemli kategorilerden biri olan ve her geçen gün kendimizi daha da geliştirdiğimiz, ARGE Departmanımızın yoğun olarak çalıştığı yüksek kaliteye sahip paslanmaz çelik hammaddeye sahip Medikal Ürünler konusunda ürünler üretmekteyiz. Yibtech Medikal Ürünlerimize bakıldığı zaman Morg ve Anatomi Ürünleri, Sterilizasyon Ürünleri, Ameliyathane

Ürünleri, Dezenfeksiyon Ürünleri, Endoskopi Ürünleri, Hastaneler İçin Oda İçi Ürünler ve Engelsiz Yaşam Ekipmanları kategorilerinde İstanbul'da bulunan 4.000 m2'lik tesisimizde üretim yapmaktayız.

Yiber, Yibtech Medikal ürünleri konusunda yoğun olarak ARGE çalışmaları gerçekleştiren ve insan sağlığına ciddi önem veren bir firma olduğundan dolayı, "Sağlık Oyuna Gelmez" sloganıyla çıktığımız bu yolda, adımlarımızı daha da büyüterek dünyanın her köşesine ürünlerimizi konumlandırıyor ve Türk üreticisinin üretim gücünü gösteriyoruz.

Sizi sektörde diğer firmalardan ayıran özellikleriniz nelerdir, firma olarak farkınızı nasıl ifade edersiniz?

Türkiye'de Medikal Ürünler sektörünün ne kadar gelişmiş olduğunu anlatmaya gerek olduğunu düşünmüyorum. Bu konuda kalitesi ve satış sonra hizmetleri ile dünyadaki önemli oyunculardan biri olduğumuzu düşünüyorum. Medikal Ürünler sektörünün Türkiye'de her geçen gün geliştiğini çok net bir şekilde görüyoruz. Yiber olarak bizler, Sterilizasyon Kategorimiz ile Medikal ve HACCP kategorilerimiz sayesinde hastanelere ve ameliyathanelerde hijyenik bir giriş sistemi kuruyor ve bu hijyenik ortamın devamlılığının sağlanması konusunda ürünler üretiyoruz. Medikalde sterilizasyon süreçleri ve algısının daha da öğrenilerek ilerlemesi müşteri memnuniyetini de gün geçtikçe arttıracaktır.

Yiber olarak bizi rakiplerimizden ayıran en önemli özelliğimiz Yüksek Müşteri Memnuniyetimiz ve her gün daha da büyük adım atarak ülkemizi Global arenada güçlü kılmak isteyen takım arkadaşlarımızdır.

Sizin için ve ülkemiz için Üretim veya İthalat ne anlam ifade ediyor?

Mustafa Kemal Atatürk'ün de söylediği gibi Her Fabrika Bir Kaledir. Bu kaleler her gün daha da büyümeli ve güçlenmelidir ki ülkemiz de aynı şekilde büyüsün ve gelişsin. Üretim, benim için çok önemli bir kavramdır. Bir ülke ne kadar üretirse o kadar güçlü olur. Bu sebepten dolayı da en büyük temennilerimden biri Türkiye'de üretimin daha da gelişmesi ve ithalat yaptığımız ürünlerim sayısının azalmasıdır. Bizler de Yiber olarak, üretmiş olduğumuz ürünlerin ihracatını dünyanın birçok noktasına yapıyor ve Türk üreticisinin kapasitesini, güvenilirliğini herkese gösteriyoruz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı?

Yiber firmasında yeni projeler konusu hiçbir zaman eksik olmaz. Yiber olarak, Yibtech ürünleri en yeni teknolojiler kullanılarak, ulusal ve uluslararası kalite standartlarına uygun üretilmektedir. Satış politikamızın odak noktası müşteri memnuniyetidir ve bu konuda da her geçen gün müşterilerimize daha iyi bir deneyim verebilmek için çalışmaktayız. 35 senelik tecrübemiz ile sektöründe lider üretici olan Yiber, her geçen gün teknolojik altyapısını geliştirerek, Türk üreticisinin gücünü tüm dünyaya göstermeyi misyon olarak belirlemiştir.
Bu doğrultuda, her zaman hedefimiz olan ihracat aktivitelerimizi yeni ürünlerimiz ve yüksek müşteri memnuniyeti rakamlarımız ile 2021 yılı hedeflerimize ulaştığımızı ve gelecek senelerde de daha da üzerine koyarak geliştireceğimizi düşünüyorum. 2022 ve sonrası için de şirket misyonumuz Türk üreticisinin gücünü ve kalitesini dünyanın dört bir noktasına göstermek olduğundan, bu konuda da yoğun olarak çalışarak, yurtdışı temsilcilik sayımızı arttırarak başarılı olacağımızı düşünmekteyiz.

Son olarak eklemek istedikleriniz..

Her şey için teşekkür ederim. Sizlere ve tüm sektördeki arkadaşlarımıza mutlu ve başarılı yeni bir yıl dilerim.

First of all, I would like to start by introducing myself. I'm Yigit Gogem. I am working as a Business Development Manager at Yiber company. After my Management education at the university, I attended many international certification programmes on Business Development, Project Management and Finance. I come to Yiber company from corporate work experience and continue my studies on strategy and business development.
As Yiber, we have been producing in the categories of Medical, HACCP, Washroom and Hospital/ Hotel Room Products, which have Stainless Steel raw materials for 38 years, in our 4,000 m2 production facility in Istanbul, equipped with the latest technology. In addition, our Mediterranean Regional Office, which is responsible for the Aegean and Mediterranean Regions, is located in Antalya. As Yiber, we work intensively to create added value for our country with our more than 50 employees.
Apart from our own production, our company, which is also the official distributor of the products of Valera Hair Dryers and Mediclinics Washroom Solutions, the two biggest companies in Europe in their categories, always attaches importance to making its customers happy and offering its high quality products to the market at a competitive price.

YİBER



Yiğit GÖĞEM
İş Geliştirme Yöneticisi

Yiber olarak, 38 yıldır Paslanmaz Çelik hammaddeye sahip Medikal, HACCP, Islak Hacim ve Hastane/Otel Oda İçi Ürünler kategorilerinde üretimimizi İstanbul'daki son teknoloji ile donatılmış 4.000 m2'lik üretim tesisimizde gerçekleştirmekteyiz. Ayrıca Ege ve Akdeniz Bölgelerinden sorumlu olan Akdeniz Bölge Müdürlüğümüz Antalya'da bulunmaktadır. Yiber olarak, 50'den fazla çalışanımız ile ülkemize katma değer yaratmak konusunda yoğun olarak çalışıyoruz. Yiber, Türkiye Cumhuriyeti Sağlık Bakanlığı ve Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığından onaylı Tıbbi Cihaz Satış ve Üretim Merkezidir.

Kendi üretimimiz dışında, Avrupa'nın kategorilerinde en büyük iki firması olan Valera Hair Dryers ve Mediclinics Washroom Solutions ürünlerinin resmi Türkiye distribütörlüğünü de yapmakta olan şirketimiz, her zaman müşterilerini mutlu etmeye ve yüksek kalitedeki ürünlerini rekabetçi bir fiyatla piyasaya sunmaya önem göstermektedir.

As Yiber, we have been producing in the categories of Medical, HACCP, Washroom and Hospital/Hotel Room Products, which have Stainless Steel raw materials for 38 years, in our 4,000 m2 production facility in Istanbul, equipped with the latest technology. In addition, our Mediterranean Regional Office, which is responsible for the Aegean and Mediterranean Regions, is located in Antalya. As Yiber, we work intensively to create added value for our country with our more than 50 employees.

Apart from our own production, our company, which is also the official distributor of the products of Valera Hair Dryers and Mediclinics Washroom Solutions, the two biggest companies in Europe in their categories, always attaches importance to making its customers happy and offering its high quality products to the market at a competitive price.

YIBTECH İLA 01
İlaç anestezi Arabası



YIBTECH STM 02 D
Morg Sistemi



Yiber Elektronik San. ve Tic. Ltd. Şti.

YİBER

YIBTECH ST OT 01-180
Hareketli Otopsi Masası



YIBTECH FED 02
Sanitasyon Hattı

304/4N Saten paslanmaz çelik, çift çanak hazneli, el dezenfektan ünitesi.





Endoskopi Evyesi
YIBTECH ST EY



Akülü Morg Yükleme Aparatı
YIBTECH YA 01



Otopsi Masası
YIBTECH ST OT - 01



Ameliyathane Evyesi
YIBTECH STV 210 F



Üçlü Morg Sistemi
YIBTECH STM 03 Y



Bedensel Engelli Lavabosu
YIBTECH LAV

38 *yıllık*

Tecrübemiz ve uzman kadromuzla
yaşama değer katıyoruz.

www.yibtech.com

Yapay Zeka Alzheimer Olma Riskinizi Yüzde 99 Doğrulukla Öngörüyor

Alzheimer hastalığının (AH) erken belirtilerini yüzde 99'un üzerinde doğrulukla tanımlayabilen bir yapay zekâ (AI) sistemi geliştirildi. Algoritma, yaşlı yetişkinlerin beyin taramalarını değerlendirerek, genellikle teşhisten önce meydana gelen ince değişiklikleri seçebiliyor ve böylece doktorların yüksek riskli bireylere erken tedavi uygulamasını sağlıyor.



Diagnostics dergisinde, çalışma yazarları, yapay zekanın normal yaşlanma ve Alzheimer ile ilişkili beklenen bilişsel düşüş arasında bir ara aşama olarak kabul edilen Hafif Bilişsel Bozulma belirtilerini nasıl başarılı bir şekilde tanıdığını açıklıyor. HBB tipik olarak belirgin semptomlar üretmese de fonksiyone manyetik rezonans görüntüleme (MRI) taramalarında tespit edilebilen belirli beyin bölgelerindeki değişikliklerle bağlantılıdır.

Ancak, bu değişiklikleri manuel olarak aramak zordur. Ve doktorlar taramalara bakarken bunları her zaman fark etmezler. Araştırmacılar, ResNet18 adlı mevcut bir sinir ağını yeniden hedef alarak, HBB'yi daha fazla güvenilirlikle tanımlayabilen bir yapay zekâ modeli oluşturdular.

Çalışma yazarı Rytis Maskeliunas yaptığı açıklamada; 'Modern sinyal işleme, görüntü işlemenin makineye devredilmesine izin veriyor, bu da onu yeterince hızlı ve doğru bir şekilde tamamlayabiliyor. Elbette bir tıp uzmanının herhangi bir algoritmaya yüzde yüz güvenmesi gerektiğini önermeye cesaret edemeyiz' dedi.

Alzheimer hastalığının (AH) erken belirtilerini yüzde 99'un üzerinde doğrulukla tanımlayabilen bir yapay zekâ

Araştırmacılar, yapay zekalarını oluşturmak için sinir ağını 138 kişiden alınan 51.443 beyin taraması üzerinde eğitti. Bu görüntüler, sağlıklı beyinlerden çeşitli HBB ve tam gelişmiş Alzheimer derecelerine kadar değişen altı farklı kategoriye ayrıldı. Daha sonra, erken HBB'yi yüzde 99,99 doğrulukla ve geç HBB'yi yüzde 99,95 doğrulukla tanımlayabilen algoritmayı doğrulamak için 27.310 görüntü daha kullanıldı.

Yazarlar, Önerilen model, doğruluk, duyarlılık ve özgüllük açısından bilinen diğer modellerden daha iyi performans gösterdi. Ayrıca istemlerinin gelecekteki Alzheimer riski için mevcut teşhis araçlarından 'daha güvenilir ve doğru

Daha da önemlisi, araştırmacılar HBB'nin her zaman Alzheimer'a yol açmadığını ve bu beyin değişikliklerinin belirtilerini gösteren kişilerde kesin olarak durumun ilerlemeye devam etmeyebileceğini vurguluyor. Bununla birlikte, HBB'yi belirlemek, sağlık uzmanlarının bir hastanın Alzheimer riskini değerlendirme yeteneğini geliştirerek potansiyel olarak daha erken tarama ve müdahaleye olanak tanır.

Algoritmanın pratikte nasıl kullanılabileceğini anlatan Maskeliunas, bilgisayar algoritması potansiyel olarak etkilenen vakaları seçtikten sonra, uzmanın onları daha yakından inceleyebileceğini ve sonunda tanı ve tedavi hastaya çok daha hızlı ulaştığı için herkesin bundan fayda gördüğünü açıkladı.



SAHARAN ASEPTIZER

Saharan Type Mobile Air Conditioning & Air Sterilization Device

XRETON-P CW 5000/10000



SAHARAN ASEPTIZER

It's a microbiological protection and contamination reduction, high-level particle cleaning, air conditioning device in airborne bacteria-virus sterilization.

Provides positive-negative air pressure and air-conditioning of the environment.

FIELD OF USAGE

- Field Hospitals
- Tent Type Field Hospitals
- Mobile-Trailer Type Field Hospitals
- Container Type Field Hospitals
- Hospitals for Disaster Area
- Shed Type Hospitals etc.

Saharan Aseptizer is used safely in all kinds of mobile and/or fixed field type hospitals and in all units of these hospitals where high hygiene and air-conditioning are needed.

TEKNOMAR® Since 1993 Group

ISO 13485:2016 ISO 9001:2015 CE

ARAB HEALTH SA.H39

www.teknomar.com.tr

MEDTİM
www.medtim.com

HİZMETLERİMİZ
TEMİZ ODADA PAKETLEME
ETİLENOKSİT STERİLİZASYON
VALİDASYON
Plastik Enjeksiyon Kalıp Tasarımı
Plastik Enjeksiyon ile Ürün Basımı
Plastik Ekstrüzyon ile Hortum Üretim
Deneyimli Personel ile Ürün Montajı



Çalıştığımız Sektörler
Medikal,Savunma Sanayi,Patlayıcı,İnşaat







T. +90 312 472 08 36 F. +90 312 385 08 36 info@medtim.com
Uzay Çağı Caddesi 1138. Sokak No:16 Ostim/Ankara-Türkiye

4 Uzmanlık Derneğinden Ankara Sanatoryumu İçin Ortak Çağrı:

"Göğüs Hastalıkları İhtisas Hastaneleri Başka Bir Çatı Altında Yok Edilmemeli!"

Türkiye Solunum Araştırmaları Derneği TÜSAD, Türk Toraks Derneği TTD, Akciğer Sağlığı ve Yoğun Bakım Derneği ASYOD ve Türk Göğüs Cerrahisi Derneği TGCD ortak bir çağrı yaparak, Ankara Atatürk Göğüs Hastalıkları Hastanesi'nin Keçiören Eğitim Araştırma Hastanesi'ne bağlanma kararından vazgeçilmesini istedi. Dernekler, göğüs hastalıkları ihtisas hastanelerinin başka bir çatı altında yok edilmesinden en büyük zararı hastaların göreceğini vurguladı.



Ülkemizin göğüs hastalıkları ve göğüs cerrahisi alanında faaliyet gösteren 4 önemli uzmanlık derneği Ankara Atatürk Göğüs Hastalıkları Hastanesi konusunda ortak bir çağrı yaptı. Dernekler, Ankara Sanatoryumu gibi 68 yıllık bir ihtisas hastanesinin "genel hastane" niteliğindeki Keçiören Eğitim Araştırma Hastanesi'ne bağlanma kararından vazgeçilmesini istedi.

Türkiye Solunum Araştırmaları Derneği (TÜSAD), Türk Toraks Derneği (TTD), Akciğer Sağlığı ve Yoğun Bakım Derneği (ASYOD) ve Türk Göğüs Cerrahisi Derneği (TGCD) tarafından yapılan ortak açıklamada, göğüs hastalıkları alanında ihtisaslaşmış hastanelerinin Türkiye için bir gereklilik olduğunu vurgulandı. TÜSAD Başkanı Prof. Dr. Ülkü Yılmaz, TTD Başkanı Prof. Dr. Oya İtil, ASYOD Başkanı Prof. Dr. Erdoğan Çetinkaya ve TGCD Başkanı Prof Dr. Ilgaz Doğusoy tarafından yapılan ortak açıklamada, şu noktalara dikkat çekildi.

68 Yıllık Bir Deneyim Söz Konusu

Yapılan birleştirme planının yönetimsel anlamda kendine göre gerekçeleri olabilir. Ancak bu hastane 68 yılık mazisi olan toplam 961 kişilik kadrosu ile yıllık 25 bin yatan hastaya, 650 bin ayaktan hastaya hizmet veren ülkemizin 4 göğüs hastalıkları eğitim hastanesinden bir tanesi. Yine ülkemizde önemli bir halk sağlığı sorunu olan dirençli tüberküloz (MDR-XDR) hastalarının takip ve tedavi edildiği 4 referans merkezinden biridir.

Uluslararası Düzeyde Bir Hastane

Ankara Atatürk Göğüs Hastalıkları ve Göğüs Cerrahisi Göğüs Hastanesi'nde yıllar içinde aşamalar halinde oluşan alt ve üst yapısal özellikler ve detaylar, bir 'Göğüs Hastalıkları Eğitim Hastanesi' modeline özgü ve dünyadaki örnekleri (Heidelberg Almanya, National Jewish Hospital, Colorado –ABD) ile karşılaştırılabilecek düzeydedir.

Başarılı Tedavi Yöntemleri Uygulanıyor

Bu hastanenin özel bölümlerinden biri olan ve Türkiye'de bir ilk olarak başlayan Pulmoner Rehabilitasyon Ünitesi'nde yılda 2 bin işlem yapılıyor. Pandemi döneminde yeni bir sorun olarak karşımıza çıkan Post

COVID pulmoner fibrozisli hasta yönetimi Pulmoner Rehabilitasyon Ünitesi'nde başarı ile sürdürülüyor. Yine çok özel bir yaklaşım gerektiren girişimsel işlemlerin sayısı hastanemizde aylık ortalama 150, endobroniyal ultrasongrafi sayısı ise aylık 200 düzeyinde. Ayrıca kurumda meslek hastalıkları ve alerji birimleriyle yandal uzmanlık eğitimi de verilmektedir.

En Büyük Zararı Hastalar Görecektir

'Genel hastane" niteliğindeki bir yapılanma ve işletme anlayışı hızla bu birikimleri eritebilir, yılların emekleri ve yatırımları boşa gitmiş olur. Bundan en büyük zararı görecek olan ise bölgede bu hastanenin olanaklarından ve ayrıcalıklarından yararlanan hastalar olur. Hastalar belki yoldan karşıya geçmek zorunda kalmaz ama sağlık sorunlarına çareyi diğer kurumlarda aramak zorunda kalırlar. 'Göğüs Hastalıkları Özel Dal Hastaneleri' genel hastanelerde öncelikli hizmet alma şansı olmayan kronik akciğer hastaları ve ülkemizde prevalans, morbidite ve mortalite açısından sık görülen diğer akciğer hastaları ile gittikçe yaşlanan nüfusun solunumsal sorunlarına çözüm üretebilmek için özel yapılanmış ihtisas hastaneleridir.

Özel Dal Hastanelerinden Vazgeçilemez

Bu hastanelerde çalışan eğitim görevlilerinin büyük çoğunluğu bugün akademik anlamda doçent veya profesör derecesi olan, uluslararası düzeyde Türkiye'ye ait bilimsel yayınların birçoğunun yapıldığı, ayrıca da uzmanlık derneklerinin başkanı veya merkez yönetim kurullarında görev alan kişilerdir. Ülkemizde halkın akciğer sağlığını korumak için her gün çaba sarf eden ve özveri ile çalışan göğüs hastalıkları ve göğüs cerrahisi uzmanlık alanlarındaki TÜSAD, TTD, ASYOD ve TGCD olarak göğüs hastalıkları özel dal hastanelerinin, ülkemiz ve halkımız açısından vazgeçilmez olduğunu yetkililere bir kez daha hatırlatmakta yarar görmektedir.

Uygulamadan Geri Dönülmeli

Uzmanlık Dernekleri olarak, eğitim kalitemizin ve uzman sayımızın artırılmasına büyük ihtiyaç bulunduğu bu dönemde alınan bu karardan ve uzmanlık alanımızın geleceğinden endişe duymaktayız. Bu bağlamda SBÜ Ankara Atatürk Göğüs Hastalıkları ve Göğüs Cerrahisi SUAM ile ilgili gerçekleştirilen uygulamadan geri dönülmesini Sağlık Bakanlığı yetkililerinden talep ediyoruz.





THE BEST DISINFECTANT BRAND OF 2021.

"**Oxivir®**, was recognized as the **best disinfectant brand of 2021** based on the review and evaluation results of the Newsweek magazine and expert analysts of the US-based independent organization Leapfrog Group."

Oxivir®
powered by AHP®



*Contact us at **diversey**.com.tr to see the Turkey product portfolio.

diversey.com.tr
/diverseyturkiye
/diverseyoxivir
/diverseyturkiye

Taviz yok



Tacettin KARASAİTOĞLU

Alfamax Genel Müdürü Tacettin Karasaitoğlu:

"Hemşire Çağrı Sistemi, Acil Yönlendirme ve Aydınlatma Yangın Sistemleri İhracatımızı Arttırmak İstiyoruz"

Ankara Kazan İlçesinde yeni fabrikasında faaliyetlerine devam eden Alfamax, Hemşire Çağrı Sistemi, Acil yönlendirme ve Aydınlatma, Yangın Sistemleri olmak üzere 3 ana grupta üretim gerçekleştiriyor. Üretimlerinin, tasarımlarının kendilerine özgü ve tamamının yerli olduğunu söyleyen Alfamax Genel Müdürü Tacettin Karasaitoğlu, kaliteden asla ödün vermeden ihracata yoğunlaşacaklarını söyledi.

Bütün zorluklarına rağmen yıllardır ülkemizde üretim yapan iş adamlarımızdan bir tanesisiniz. Bize biraz Alfamax'dan, üretimlerinizden bahsedebilir misiniz?

2000 yılında hemşire çağrı sistemi ile üretime başlayan Alfamax, sonrasında acil aydınlatma& yönlendirme, sonrasında da yangın sistemlerini TÜBİTAK Ar-Ge destek projesi ile üretmeye başladı. 1 yıl önce Kazan'da yeni fabrikamıza geçtik. 3 grup ürün üretiyoruz. Hemşire çağrı sistemi kendi içinde 4 gruba ayrılıyor. Kablosuz, Sesli, IP ve Klasik sistem. Hepsini yüzde yüz kendimiz üretiyoruz. Kalıpları yazılımları bize ait. Hepsinin CE sertifikaları var. Yerli ürün belgemiz var. 25 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz.

"KALİTEDEN ÖDÜN VEREMEYİZ. BU İŞİN MADDİ VE MANEVİ SORUMLULUĞU VAR"

Üretimlerinizde nelere dikkat ediyorsunuz? Sizi benzer ürünlerden firmalardan ayırt eden özellikleriniz neler?

Biz kaliteden ödün vermiyoruz. Uzak doğu ürünleri çok geliyor ülkemize. Yabancı firmalar da batılı firmalar da Uzak Doğu'da yaptırıp getirtiyor. Bir fiyat kırma furyası var. Bu sebeple maliyetleri düşürmeniz gerekiyor, daha az kaliteli, ucuz malzemeleri hammadde olarak kullanmak zorunda kalıyorsunuz. Biz bunu yapmıyoruz. Sistemlerimiz insanların can ve mal güvenliğini doğrudan ilgilendiren ürünler. Bu işin maddi ve manevi



YOU JUST PRESS THE BUTTON

The Rest Is Our Job

alfamax
HAYAT KURTARAN TEKNOLOJİLER
LIFE SAVING TECHNOLOGIES

AL 0808-RA

Nurse Call System Bed Side Call-Reset Unit

It is the system element that is placed at the bedside of the patient and enables the patient to communicate with the nurse or the officer. The unit provides voice communication between the patient and the attendant.

The device has a hardware feature that has emergency call and reset buttons on it and enables these buttons to be illuminated in the dark.

0850 850 25 32

/alfamaxelectronics
www.alfamax.com.tr



sorumluluğu var, vebali var. Bunun bilincindeyiz ve kaliteden ödün vermiyoruz. Satın alma gücümüzü kullanarak, peşin alarak, adetli alarak o maliyeti yakalamaya çalışıyoruz. Olmadı kârımızdan ödün veriyoruz. Farklarımızdan bir tanesi bu. İkincisi ise, dışarı bağımlılığımız yok. Yazılım olarak, ürün parçaları olarak, bilgisayar ekranları dışında her şeyi kendimiz üretiyoruz; kalıbımız, plastiğimiz hepsi kendimize ait. Başkasından aldığımız kutunun içerisine bir şey koyup satmıyoruz. Tasarımı, üretimi, hepsi özgün ve bize ait."

"ÜRETMEK BİZİ MUTLU EDİYOR, RANTÇI OLMAYI HİÇ DÜŞÜNMEDİK"

Özellikle Türkiye'de üretmek biraz zorlu iş. Peki sizin için ve ülkemiz için üretim ne ifade ediyor, üretmek neden önemli?

Üretmezsek ihracat yapmazsak ithalata dayalı başkasının ürününü alıp kullanarak bir yere varılamayacağını insanlar artık gördü. Sanayici üretim yapması lazım, işçi çalıştırması lazım. Ancak bu şekilde refah seviyemiz artabilir ve kalkınabiliriz. Ülke büyüyorsa sanayiciler sayesinde büyüyor, çok büyük destekler göremesek de… Üretici olmak o kadar zor bir süreç ki, hem iç dinamikleriniz ile ilgilenmek zorundasınız, üretim, hammadde, işçilerin maaşı, özlük hakları diğer yandan ekonomik dengesizlikler. Buna karşı biz de ihracatımızı arttırmaya, üretim kapasitemizi arttırmaya çalışıyoruz. Şahsen ülkemiz adına üzerimize düşeni yaptığımızı düşünüyorum.

"FARKLI ÜLKELERDE ÜRETİM ÜSLERİ KURACAĞIZ"

Son olarak hedefleriniz ve eklemek istedikleriniz neler?
Mevcut ürünlerimizi geliştirmek istiyoruz. Aynı anda çok fazla farklı ürün üretmek sağlıklı değil. Bir ürünü adetli ve düşük maliyetli üretmek sürümden kazanmak, üretimin esası bu. Belki yangın sisteminin yanına acil anons sistemi getirebiliriz, istiyorlar çünkü. Kalitemizi bozmadan ihracatımızı arttıracağız ve yolumuza devam edeceğiz. İçeride çekle senetle dönüyor ticaret ve bizi yoruyor o nedenle ihracatımızı arttırmak istiyoruz. Hatta farklı ülkelerde üretim üssü kurabiliriz. Bunların araştırmalarını yapıyoruz ve dünyaya yayılmak istiyoruz. Yurt dışında daha da güçlenmeyi istiyoruz.

www.cnridex.com
www.dissiad.org.tr
/cnridex /dissiad /idexistanbul /dissiaddernegi



idex
istanbul 2022

17. Uluslararası İstanbul Ağız-Diş Sağlığı Cihaz ve Malzemeleri Fuarı

17th International Istanbul Dental Equipment and Materials Exhibition

26-29 Mayıs/May 2022

İSTANBUL FUAR MERKEZİ
ISTANBUL EXPO CENTER

DİŞSİAD Diş Malzemeleri Sanayicileri ve İşadamları Derneği Turkish Dental Businessmen Association
KOSGEB
Resmi Havayolu / Official Airline Sponsor TURKISH AIRLINES
pozitif Fuarcılık
ufi Member
ICCA
İSTANBUL

+90 212 465 7474 +90 212 465 7476 - 77 | www.cnrexpo.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR. / THIS FAIR IS ORGANIZED WITH THE AUDIT OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO.5174

CNR HOLDING

IAEE

Hastane Mobilyaları, Donanımları ve Ekipmanları Üretimi Gerçekleştiren AlpCe Medikal Ürün Portföyünü Arttırmayı Hedefliyor


Alpaslan CANSU Ceyhun TURHAN

Ankara Kahramankazan'da faaliyet gösteren AlpCe Medikal, hastane mobilyaları, donanımları ve ekipmanları alanında üretim gerçekleştiriyor. Firma ortakları Alpaslan Cansu ve Ceyhun Turhan yönetiminde faaliyetlerini sürdüren AlpCe Medikal, AR-GE ve ÜR-GE çalışmalarına hız verip orta vadede ürün çeşitliliğini arttırmayı, uzun vadede ise bir dünya markası olmayı hedefliyor.

2021 yılında Ankara'nın Kahramankazan ilçesinde kurulan AlpCe Medikal Keresteciler Sanayi Sitesi'nde faaliyetlerini yürütüyor. Hasta karyolaları başta olmak üzere tüm hastane mobilyalarını %100 yerli olarak üreten AlpCe Medikal, özel ve kamu hastanelerine en kaliteli ürünleri, en uygun fiyatlarla zamanında ulaştırıyor.

Alpaslan Cansu; 25 yıl otomotiv ve medikal sektörde yönetici, üretici olarak edinmiş olduğu bilgi ve tecrübelerini ortağı olduğu AlpCe Medikal San. ve Tic. Ltd. Şti. bünyesinde de uyguluyor.
Ceyhun Turhan; 15 yıl medikal sektörde satışçı, yönetici olarak edinmiş olduğu bilgi ve tecrübelerini ortağı olduğu AlpCe Medikal San. ve Tic. Ltd. Şti. bünyesinde de uyguluyor.

"Ürünlerimizi rakiplerinden ayıran en önemli özelliği; Hasta karyolaları başta olmak üzere tüm hastane mobilyalarının %100 yerli tasarım, imalat, üretim olmasıdır. Bunun yanında En kaliteli, işlevsellik açısından en mükemmeli ve en sağlamını üretmiş olmamızdır." diyen Alpaslan Cansu ve Ceyhun Turhan, yerli ve milli üretimle ihracat gerçekleştirerek ülke ekonomisine katkı sağlamayı hedeflediklerini söyledi.

Kamu ve özel hastanelerin yerli üretici ve üretimi destek amaçlı alımları çoğaltmalarını istediklerini belirten Alpaslan Cansu ve Ceyhun Turhan, "Devlet bir çınarsa, üretim de ona can veren sudur düşüncesindeyiz. Diğer bir talebimiz ise; Devletimizin de yerli üretim ve üreticiye destek verecek adımları çoğaltması ve hammaddeye ulaşım kolaylığının çeşitli denetimlerle sağlanmasıdır." dedi.

Alpaslan Cansu ve Ceyhun Turhan son kullanıcıya, en kaliteli ürünleri, en uygun fiyatlarla zamanında ulaştırdıklarını ve son kullanıcıya ulaşamadıkları yerlerde distribütörler ile çalıştıklarını ifade ederek, "Yeni bir firma olmamıza rağmen kısa vade için hedeflenen projeleri gerçekleştirmiş olup, orta ve uzun vade hedeflerimize doğru sağlam ve emin adımlarla yürümekteyiz. Bu bağlamda orta vade hedeflerimizin başında ürün çeşitliliğimizi arttırabilmek, üretilmemişi üretebilmek, müşteri memnuniyetini ölçebilmek ve değerli müşterilerimizden gelen geri bildirimleri dikkate alarak AR-GE ve ÜR-GE yatırımları yapmaktır. Uzun vade planımız ise BİR DÜNYA MARKASI olmaktır." şeklinde konuştu.



en kaliteliyi, en işlevseli, en sağlamı

hayal ettik oldu...

önümüzdeki 50 yılın hayallerini ve yeni modellerimizi paylaşmak için bizi arayın...



AlpCe

Save Your Health

Saray Mahallesi, Keresteciler Sanayi Sitesi
12. Cadde 10 Kahraman Kazan Ankara/Türkiye

Tel : +90 533 478 5717
info@alpcemed.com

+90 5466799001

@alpcemed

www.alpcemed.com

www.cbireklam.com.tr Bedi Mortaş tarafından keyfile hazırlanmıştır.

ADVANCED INSTRUMENTS

Osmo1

Single-Sample Micro-Osmometer

The latest innovation in osmometry for clinical labs.



SÜMER
ANALİTİK & MEDİKAL TEKNOLOJİLER

İstiklal Mah. Bahçe Sok. No:13/6 34762 Ümraniye-İstanbul
t: +90 216 550 78 86 f: +90 216 550 78 87
info@sumertek.com

www.sumertek.com



Sağlık Bakanlığı 2022 Bütçesi 116 Milyar 37 Milyon Lira

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, TBMM Plan ve Bütçe Komisyonunda, Sağlık Bakanlığının 2022 yılı bütçesi sunumunu yaptı. Bakan Koca, "Türkiye'nin ekonomik gelişmesine paralel olarak her geçen gün sağlığa daha fazla kaynak ayrıldığını dile getirerek, "Kaynağımız kısıtlı olmasına rağmen en kapsamlı sağlık hizmeti sunan ülke konumundayız. Pandemi döneminde bu husus herkes tarafından müşahede edildi. Amacımız sürdürülebilir bir sağlık sistemini kalıcı kılmaktır" dedi.

Bakan Koca, TBMM Plan ve Bütçe Komisyonunda, Sağlık Bakanlığının 2022 yılı bütçesine ilişkin yaptığı sunumda, bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da insanı temel alan bir sağlık politikası izlemeye devam edeceklerini vurgulayarak, 944'ü hastane, 8 bini aile sağlığı merkezi olmak üzere toplam 14 bini aşkın sağlık kuruluşuyla hizmet verdiklerini söyledi.

Paydaşlarla birlikte Bakanlık koordinasyonunda 160 bin yatak kapasitesiyle Türkiye'nin her köşesinde olduklarına dikkati çeken Koca, 1 milyon 240 bini aşan sağlık çalışanı ile 84 milyon vatandaşa hızlı ve kaliteli sağlık hizmeti sunma gayreti içerisinde olduklarını aktardı.

Sağlık çalışanlarının, çalışma şartlarını iyileştirmek için ellerinden geleni yaptıklarını belirten Koca, "Çalışanlarımızın çıplak maaşının emeklerinin karşılığı olmadığının bilincindeyiz. Onları verilen hizmete layık, toplumda hak ettikleri hayat standardına kavuşturacak bir gelire kavuşturmak azmindeyiz. Doktor dışı sağlık personelimizin sabit ek ödemelerinde toplu sözleşmeyle artış sağlandı. Doktorların sabit ek ödemelerini artırmak ve bütün sabit ek ödemelerin genel bütçeden yapılmasını sağlamak istiyoruz. Bu konuda sayın vekillerimizin desteğine ihtiyacımız var" şeklinde konuştu.

"Önümüzdeki yıl 55'i hastane olmak üzere 206 sağlık tesisini tamamlamayı hedefliyoruz"

"Son 19 yılda 3 bin 823 sağlık tesisini tamamladık" diyen Koca, "Bunların 2 bin 609'u birinci basamakta hizmet veren aile sağlığı merkezi, toplum sağlığı merkezi gibi sağlık tesisleri, 1214'ü ikinci ve üçüncü basamakta hizmet veren sağlık tesisleridir. Bu tesislerin 715'i hastane, 393'ü ek bina ve 106'sı ağız ve diş sağlığı merkezidir. Önümüzdeki yıl 55'i hastane olmak üzere 206 sağlık tesisini tamamlayarak, 14 bin 938 nitelikli yatak kapasitesini daha ülkemize kazandırmayı hedefliyoruz" dedi.

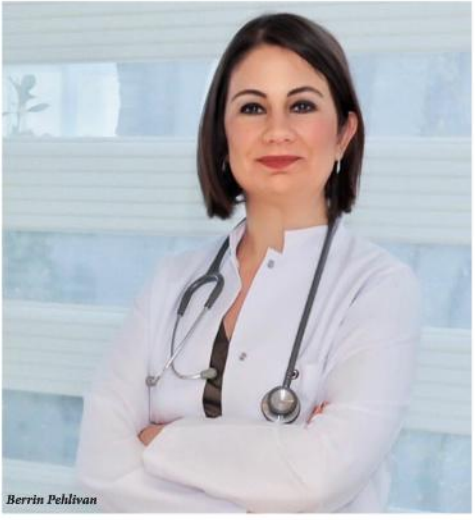
"Son 3 yılda 13 şehir hastanemizi vatandaşlarımızla buluşturduk"

Son 3 yılda kamu özel iş birliği (KÖİ) modeliyle 18 bin 258 yataklı 13 şehir hastanesinin hizmete girdiğini anlatan Koca, "Aynı modelle 5 şehir hastanesi inşaatımız da devam ediyor. Genel bütçe kaynaklarımızla yaptığımız şehir hastanelerimizi de bir yandan hizmete almaya devam ediyoruz. Bu kapsamda, 15 bin 24 yatak kapasitesine ulaşan 9 şehir hastanemizin ihale süreçleri tamamlanmış olup inşaat çalışmaları devam etmektedir" ifadelerini kullandı.

Sağlık Bakanlığı merkez ve taşra teşkilatının yanı sıra, bağlı ve ilgili kuruluşlarının 2022 yılı bütçesi hakkında bilgi veren Koca, şunları kaydetti: "2022'nin Merkezi Yönetim Bütçesinden, Bakanlığımız için 116 milyar 37 milyon lira, Türkiye Hudut ve Sahiller Sağlık Genel Müdürlüğüne 191 milyon lira, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumuna 237 milyon lira, Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığına ise 218 milyon lira bütçe planlanmıştır."

Covid-19 Döneminde Kanser Taramaları Yüzde 90 Azaldı

Prof. Dr. Berrin Pehlivan, Covid-19 döneminde kanser taramalarının yüzde 90 azaldığını, teşhis edilemediği için tedavisi yapılamayan kanser hastalarının arttığını belirtti. Covid-19, diyabet, yüksek tansiyon, kalp hastalığı, kanser gibi kronik hastalığı olanlarda ve yaşlılarda daha şiddetli seyrediyor ve ölümle sonuçlanabiliyor. Bu hastalarda ölümcül olmasının sebebi, bağışıklık sisteminin baskılanmış olması. Buna karşın bu dönemde doktor muayeneleri yüzde 57, radyolojik görüntüleme yüzde 25, cerrahi işlemler ise yüzde 15 azalmış durumda.



Berrin Pehlivan

Kanser taramalarının ise sadece yüzde 10 oranında yapılıyor olması sebebi ile kanser hastalarının teşhis edilme oranının azaldığını söyleyen Prof. Dr. Berrin Pehlivan, "Pandemi öncesinde kanser görülme sıklığının artmasına rağmen bilim ve teknolojideki gelişmelerle yüzde 30'lara varan oranda hastaların kanserden daha fazla iyileştiğini söylüyorduk. Ancak Amerikan Kanser Enstitüsü'nden gelen son rakamlar bizi ürküttü. Bu rakamlara göre 2020 yılında akciğer kanseri teşhisi oranı yüzde 46,8 oranında azalırken, bu oranlar meme kanseri için yüzde 50,5, prostat kanseri için yüzde 46,8, malignmelanom denilen deri kanseri için yüzde 67,1, kolorektal kanserler için yüzde 54,2. Teşhisin azalması demek kanser görülme sıklığının azalması demek değil; teşhis edilemediği için tedavi edilemeyen kanser hastaları var demek" dedi.

Pehlivan, Covid-19 olup zarar görme olasılığımızın sadece bir ihtimal olduğunu, ancak tedavi ettirmediğimiz kronik hastalığımızdan zarar görmemizin ihtimal değil olasılık olduğunu belirterek teşhis ve kesintisiz tedavinin önemini vurguladı.

Kanser artık önlenebilir ve tedavi edilebilir bir hastalık

Kanser vücudumuzdaki normal hücrelerin kontrolsüz ve anormal bir şekilde büyümesi sonucunda oluşuyor. Kanser hücrelerinin sağlıklı hücrelerin yerini alması sonucunda bu durumdan etkilenen organlar düzgün çalışamaz hale geliyor. Günümüzde artık tedavi edilebilir hastalıklar arasında yer alan kanser hastalıklarında erken tanı ve kesintisiz tedavi ile yüksek oranda başarı elde edilebiliyor.

Tedavilere Radyocerrahi ile devam etmek mümkün

Prof. Dr. BerrinPehlivan, "Türkiye'de her yıl yaklaşık 200 bin kişi kanser tanısı alıyor. Pandeminin etkisi ile yaklaşık iki yıldır başta kanser olmak üzere kronik hastalığı olan pek çok kişiye yeterli sağlık hizmeti sunulamadı ya da hastalar tedavilerine ara vermeyi tercih etti. Bu süreçte tanısı konmuş kanser hastalarının tedavilerine ara vermemeleri; zaman kaybetmemeleri çok önemli. Vücudun hemen hemen her bölgesindeki birçok kanser tipinde radyocerrahiyöntemi uygulanabiliyor. Bir defada çok yüksek dozda radyasyon vererek tümörü yok eden radyoterapi tekniğine radyocerrahi diyoruz. Cerrahi ekinin kimseyi yanıltmaması önemli; kesici, delici bir işlem değil.Radyocerrahi, önceleri kritik organların etrafına veya ameliyatla alınması zor bölgelere yerlermiş tümörlerde uygulanıyordu. Zamanla yayınlanan çalışmalar, birçok lokalizasyonda cerrahiyle eşit sonuçlar verdiğini gösterdi ve bu kolay yöntem giderek daha fazla hastaya başarıyla uygulandı. Gelinen süreçte sadece beyin değil; akciğer, prostat, pankreas ve karaciğer başta olmak üzere, vücudun herhangi bir yerindeki hemen her tümöre rahatlıkla uygulanabiliyor. Radyocerrahi sonuçları, çoğu zaman cerrahiyle aynı olmakla birlikte hasta için çok basit bir uygulama; ağrı ve acı yok. Süreç, hastanın yarım saat civarında tedavi cihazında hareket etmeden yatmasıyla sonlanıyor"dedi.

Kanser hastaları Covid-19 sürecinde nelere dikkat etmeli?

- Tedavinize aksatmadan devam edin.
- Beslenmenize, uykunuza, temizliğinize ve kişisel bakımınıza önem gösterin.
- Eğer kanserin erken belirtisini fark ettiyseniz en kısa sürede doktorunuza başvurun, erken tanı şansınızı kaçırmayın.

FIRATMED

Pıhtı Aktivatör Tüpleri • Plazma Kontrol Tüpleri • Jelli Pıhtı Aktivatör Tüpleri • K2 Edta Tüpleri • K3 Edta Tüpleri
Koagulasyon Tüpleri / Sodyum Sitrat 3.2 / Çift • Koagulasyon Tüpleri / Sodyum Sitrat 3.8/ Çift
Esr Tüpleri • Lityum Heparin Tüpleri • Jelli Lityum Heparin Tüpleri • Sodyum Heparin Tüpleri
Eser Element Tüpleri • Çapraz Eşleşme / Pıhtı Aktivatör Tüpleri • Çapraz Eşleşme / K2 Edta Tüpleri
Çapraz Eşleşme / K3 Edta Tüpleri • İdrar Tüpleri • Pencereli Kan Alma İğneleri
Güvenlikli Kan Alma İğneleri • Kan Alma İğneleri • Kan Alma Seti / Güvenlikli • Turnikeler • Holder
Viral Örnek Alma ve Taşıma Tüp Seti (Vtm)



FIRAT PLASTİK KAUÇUK SANAYİ ve TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Türkoba Mah. Fırat Plastik Cad. No:23 34537 B.Çekmece - İSTANBUL
Tel.: 0 212 866 40 96 - 866 41 41 Faks: +90 212 859 04 00 - 859 05 00
www.firatmed.com.tr - p.sayin@firat.com - info@firat.com

ANKARA FABRİKA:
Organize Sanayi Bölgesi Avrupa Hun Bulvarı No.8 06935 Sincan - ANKARA
Tel.: 0 312 267 08 71 - 267 08 72 **Faks:** 0 312 267 08 75
www.firatmed.com.tr - info@firat.com



Erpomed Sağlık Genel Müdürü Ersin POLAT: "Hedefimiz; Global Şirketler Arasında İlk 10'a Girmek"

Erpomed Sağlık Ekipmanları, yoğun bakım yatakları, doğum yatakları, jinekoloji masaları, sedyeler, pediatri hasta yatakları, yemek masaları, komodinler, serum askıları gibi 100'ün üzerinde ürünü bünyesinde tasarlayıp üretimini gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne konuşan Genel Müdür Ersin Polat, şirketlerinin 25 yılı aşkın üretim tecrübesi ve deneyimli personeli ile Avrupa Birliği ülkelerinden Ortadoğu'ya Balkanlar'dan Afrika'ya birçok dünya ülkesiyle çalıştığını söyledi. Polat, "Biz Erpomed sağlık olarak belirlediğimiz hedefe durmadan yürüyeceğimize ve başarılarımızın üzerine her geçen gün yenilerini ekleyeceğimize inanan, bunu ilke edinmiş bir şirketiz." dedi.

Sağlık Dergisine konuşan Erpomed Sağlık Genel Müdürü Ersin Polat, "Şirketimizin temellerini Türkiye'nin en çok ihracat yapan illerinden birisi olan Gaziantep'te attığımız günden itibaren tasarımdan üretime gidilen bu yolda; nitelikli hizmet, sistemli çalışma ve kaliteli ürün prensibimiz asla değişmeyecek unsurlardır." dedi.

"Ana Ürünün Yanında Opsiyonel Ürünler De Sunuyoruz"

Çeyrek asırdan fazla sürede oluşan tecrübe ile birleşen yenilikçi tasarım ve ergonomik kullanım seçenekleri ile her ürünlerinin kendi alanında ön plana çıktığını belirten Genel Müdür Ersin Polat, "Şirketimiz 25 yılı aşkın üretim tecrübesi ve deneyimli personeli ile Avrupa Birliği ülkelerinden Ortadoğu'ya Balkanlar'dan Afrika'ya birçok dünya ülkesiyle çalışmaktadır. Uluslararası standartlara uygun, öncelikli hedefi güvenlik, insan odaklı ve kurumsallığı benimseyen şirketimiz yeniliklere her zaman açıktır. Ana ürünlerimizin dışında sunulan opsiyonel ürünler sayesinde gideceği ülke ve şartlarına göre ek kullanım seçenekleri sunarak her ihtiyacı karşılamaktadır. Sektörde bulunan birçok alıcının zorluğunu yaşadığı ana ürünün yanında bulunması gereken bu opsiyonel ürünleri şirketimizin profesyonel tasarım ekibi ve deneyimli üretim personelleri ile tasarlayıp sahaya ek seçenekler sunarak tek kalemde temin etme şansı sunmaktadır. Çeyrek asırdan fazla sürede oluşan tecrübe ile birleşen yenilikçi tasarım ve ergonomik kullanım seçenekleri ile her ürünümüz kendi alanında ön plana çıkmaktadır. Bir araya gelen bütün bu etkenlerin birleşimi ile şirketimiz geleceğe yatırım yaparak sektörde emin adımlarla ilerlemektedir." şeklinde konuştu.

“Sektörde Aranan ve Tercih Edilen Bir Şirketiz”

Hedeflerinin global şirketler arasında ilk 10’a girmek olduğunu söyleyen Ersin Polat, “Şirketimiz içinde bulunduğu sektörün direk insan sağlığına olan doğrudan etkisinin bilinci ve özverisi ile hareket etmektedir. Beyan edilen teslimat tarihinde ürün teslimatı, ürünlerde kullanılan materyallerin kalitesi, satış sonrası servis konularında sorumluluklarımızı bilerek adımlar atıyoruz. Kurumsallığın getirdiği sistemli çalışma ve bilinçli üretim şirketimizin vizyonu ile birleşmesiyle sektörde bizim aranan ve tercih edilen şirket olmamızı sağlamaktadır. Biz yatırıma inanıyoruz; yatırım geleceği getirir biz üretime inanıyoruz üretim gücü getirir. Elimizde ki bu bilgi, beceri ve güç ile doğrudan ya da dolaylı yoldan etkileşime girdiğimiz herkesi düşünerek en doğru adımları atmak için çalışıyoruz. Üretmeyi seven, azimli hırslı ve başarılı ekip arkadaşlarımız ile hedefimiz dış bağımlılığı minimum seviyeye düşürerek dünya çapında ki konumumuzu gözler önüne sermektir. Erpomed markası olarak teknolojik gelişimlerin sektöre doğrudan etkisinin bilincinde olduğumuz için yakından takip ediyor ve bütün çalışmalarımızı son teknoloji ile eş zamanlı yürütüyoruz. Geleceğin teknolojisini günümüze taşırcasına yapılan ARGE çalışmaları ile 1. hedefimiz global şirketler listesinde ilk 10’a girmektir. Uygun fiyat politikamız ve geniş ürün gamımız ile Erpomed marka ürünlerimiz birçok ülkeye hitap etmektedir. Bir çok ülke de bulunan distribütör ve iş ortaklarımız sayesinde kurduğumuz ağ giderek genişlemekte, bu durum arz talep sirkülasyonunu arttırmaktadır.” dedi.

Polat son olarak, “Biz Erpomed sağlık olarak belirlediğimiz hedefe durmadan yürüyeceğimize ve başarılarımızın üzerine her geçen gün yenilerini ekleyeceğimize inanan, bunu ilke edinmiş bir şirketiz. Dün, bugün ve yarın azmettiğimiz kararlılık ve istikrarımız ile çalıştığımız insanlara sağladığımız güveni baki kılacağımız en belirgin özelliklerimizdendir.” şeklinde konuştu.



Ersin POLAT

Erpomed®
Hospital Furniture Manufacturer

ERP 5110

ELECTRIC DELIVERY BED



ERP 4414

ELECTRIC HOSPITAL BED 4 MOTORS



Social Media
@erpomedmedical

Website : www.erpomed.com
E-Mail : info@erpomed.com.tr
Phone : +90(342) 238 10 45
Address : 25 Aralık San. Sit. 60212. Cad. No:53 Şehitkamil-Gaziantep-TR

ERP 6130

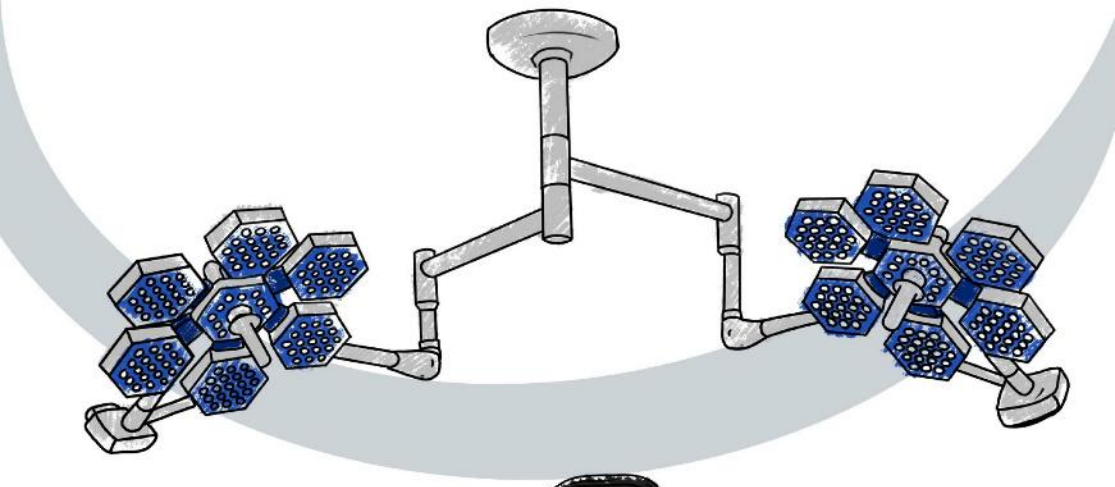
GENERAL PURPOSE STRETHER

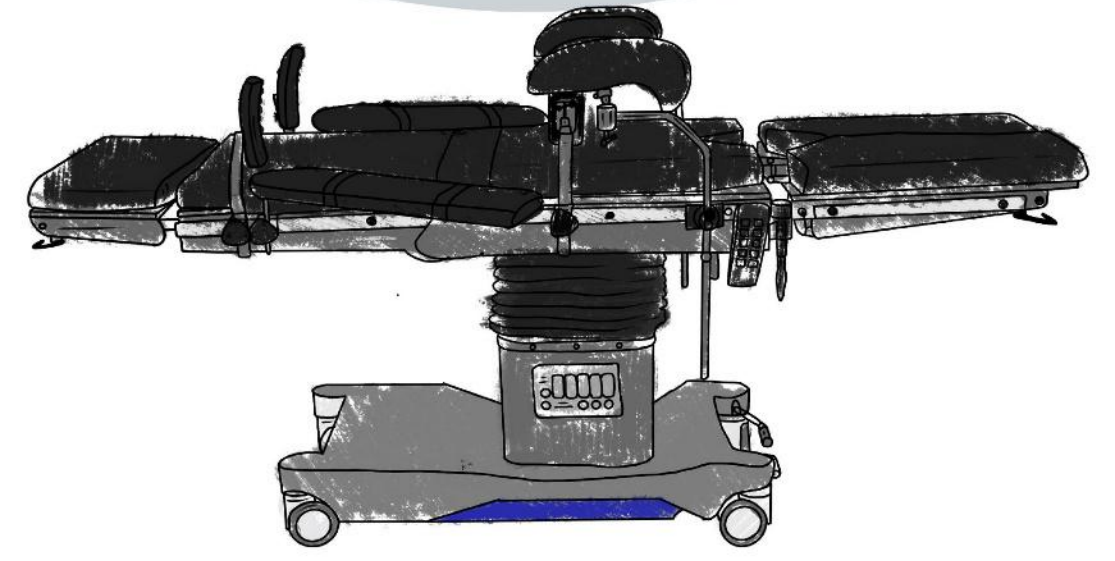


ERP 6110

HYDRAULIC EMERGENCY STRETCHER







Yoğunluk	160,000 + 160,000 lux	Uzunluk:	1900 mm
Işık Alanının Boyutu	12-30 cm	Genişlik:	520 mm
Renk Sıcaklığı	4000-5000 bin	Min. Yükseklik:	Min.750 mm
Renk Azaltma İndeksi	93 RA	Max. Yükseklik:	Max1000 mm
LED Ömrü	>50000 Saat	Trendelenburg:	25°
LED sayısı	26 + 126	Ters Trendelenburg:	25°
Işık Çapı	500 mm x 2	Lateral Tilt:	±20°
Parlaklık kontrolü	Dokunmatik Panel	Sırt Kısmı:	±60°
Güç kaynağı	220V/50Hz AC	Baş Kısmı:	±60°
LED rengi	Beyaz & Sarı	Bacak Kısmı:	0°-90°
Odaklama	Ayarlanabilir	Zero Mod:	Sıfırlama Mod

pulcuoğlu | +90 (312) 338 0 555
info@pulcuoglu.com.tr



Pulcuoğlu Medikal Firma Sahibi Kenan Baytemür:

"İhracatımızı Artırarak Ülke Ekonomisine Daha Fazla Katkı Sağlamak İstiyoruz"

29 yıldır medikal sektörde faaliyet gösteren Pulcuoğlu Medikal, kuvöz yedek parçaları, oksijen hood başlıkları, jinekoloji masası, algoloji masası, ortopedik traksiyon ünitesi, yeni doğan bebek kot yatağı, crash cart, ilaç arabası ve tıbbi cihaz sehpaları üretimi gerçekleştiriyor. Ameliyat masası ve ameliyat lambası ithalatı da gerçekleştiren Pulcuoğlu teknik servis hizmeti de sunuyor. Pulcuoğlu Medikal firma sahibi Kenan Baytemür Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

Firmanızı tanıyabilir miyiz? Üretmiş olduğunuz ürünler ve faaliyet alanlarınız hakkında bilgi verebilir misiniz?

29 Yıldır medikal sektörde faaliyet göstermekte olan Pulcuoğlu Medikal 22 kişilik kadrosuyla hizmet vermeye devam etmektedir. İlk adımını kuvöz yedek parçaları ile atmıştır. Sonra ki yıllarda Oksijen Hood Başlıkları ile üretime devam etmiştir. Zaman içerisinde 2015 yılından itibaren ürün pörtföyümüzü üretim alanını genişletip jinekoloji masası, algoloji masası, ortopedik traksiyon ünitesi, yeni doğan bebek kot yatağı, crash cart, ilaç arabası ve tıbbi cihaz sehpaları ile devam ettik. Son 3 yılımızı ameliyat masası ameliyat lambası ithalatı yaparak ameliyathane, yoğun bakım ve kadın doğum klinikleri ile çalışarak hizmet vermekteyiz.
Konu sağlık olduğunda elbette titizlik gösteriyoruz. Üretimimiz dahilindeki mayo masaları, serum askılıkları ve devre tutucu gibi malzemeleri paslanmaz üretiyoruz. Bizi diğer firmalardan ayıran şeyin insan sağlığına değer verdiğimiz kadar sağlık çalışanlarının da rahat ve kolay kullanımını dikkate alıp doktorlarımızla cihaz tasarımları hakkında fikir alışverişi yapmamız.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Pandemi süreci sizi nasıl etkiledi?

Pazarlama stratejimiz tamamen yüksek kalite, sonsuz güven ve düşük uygun fiyat politikamızdır. Müşteri memnuniyeti ve ihtiyaçlara en hızlı şekilde dönüş yapıp cevap vermek bizim için çok önemlidir. Pandemi sürecinde ülkemizin ve yurtdışı müşterilerimizin ihtiyaçları doğrultusunda üretimi arttırdık ve üretim ağına birçok yeni ürünler ekledik. Ancak Pandemiyle beraberinde çalışma şartları ve ortamdaki riskli durumlar sebebiyle bizi ve bir çok firmanın da zorlandığını düşünüyorum.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Hastanelerimizdeki eksiklikleri tamamlayabilmek ilk hedeflerimizden biri. Firma olarak her geçen gün üretim ağını genişletmek ve ihracatını yapmış olduğumuz 22 ülkenin yanı sıra bu sayıyı arttırmak daha fazla kitleye ulaşıp ülke ekonomisinde katkıda bulunmak.

As Pulcuoğlu Medical, we are in service in the medical industry for 29 years with more than 22 staff. We made our first steps with the incubator spare parts. In the following years, we proceeded our manufacturing operations with oxygen hoods. After 2015, we decided to extend our manufacturing portfolio and added products such as gynecology table, algology table, orthopedic traction unit, new-born baby cots, crash cards, medicine treatment cards, medical device tables etc. In the last 3 years, we import operation tables and operation lamps and we work with and service for operating rooms, intensive cares and gynecology clinics.

#solution: mixta



WASHER DISINFECTORS
MYC SERIES



STEAM STERILIZERS
MBS SERIES



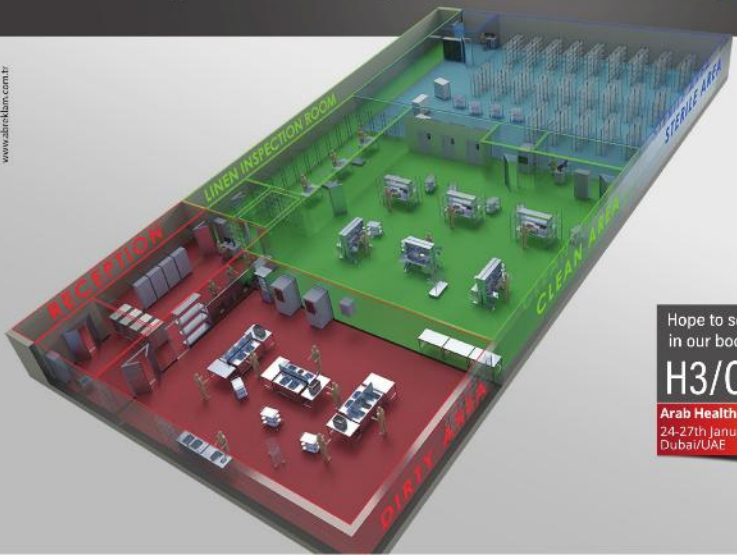
PLASMA STERILIZERS
MPS SERIES



INSTRUMENT DRYER
MAKD 1010

We offer in full & on time "Key-Ready" CSSD Projects

TURN-KEY CSSD PROJECTS



www.abrekbm.com.tr

Hope to see you in our booth!:)))
H3/C30
Arab Health 2022
24-27th January, 2022
Dubai/UAE

mixta
STAINLESS STEEL HOSPITAL EQUIPMENTS
www.mixta.com.tr

santemol GROUP

SANTEMOL Group Medikal

*** Distributors Wanted ***

Trendoset

Trendoplast

Disposable Surgery Packs , Dresses and Accessories

- Single Use Surgical Drape Sets
- Single Use Surgical Reinforced - Standard Gowns
- Single Use Surgical Minor Drapes
- Single Use Surgical Fenestrated Drapes
- Single Use Drapes with Adhesive
- Single Use Surgical Microscope Covers
- Single Use Surgical Camera Covers
- Single Use Type 5,6 Coveralls
- Single Use 6B Gowns
- Single Use FFP2 Face Masks



Hospital Furniture & Stainless Steel Medical Equipment

santemol GROUP

- Electrical & Mechanical Hospital Beds
- Custom Made Hospital Furniture Manufacturing
- Mattress
- Children Beds & Baby Cots
- Delivery Beds
- Stretchers
- Blood Donation & Dialysis Chairs
- Therapy & Examination Tables
- Medical Carts & Trolleys
- Cabinets & Over bed Tables & Wardrobes
- Stainless Steel Instrument Trolleys
- Stainless Steel Mayo Tables
- Stainless Steel Drug Cabinets



Contact us for your queries :
Adres: Meric Mah. / 5747 / 11 No:10 / 11 35090 Bornova - Izmir - TÜRKİYE
Telefon : + 90 232 364 27 09
Web : www.santemolmedikal.com / **Email :** info@santemolmedikal.com

TSE

CE 1783 EN 13795 ISO 13485 ISO 9001

KAF GRUP

Sağlığınızı Önemsiyoruz

Kaf Grup olarak, insan sağlığı odaklı ürün ve hizmetlerimizle
yaşam kalitesini artırıyor, hayatı kolaylaştırıyoruz.



WANCARE

ONECARE

Ar-Vein

OneGel

www.wancare.com.tr