www.saglikdergisi.com.tr

OCAK 2020 JANUARY

SAĞLIK

Sağlık Sektörünün Dergisi

323

healthcare magazine

Mustafa Daşcı kuruluşudur...

SAĞLIK

www.saglikdergisi.com.tr ISSN : 1301 - 4471 • Yıl - Year : 30 • Sayı - Issue : 323 • 2020

DOLSAN



www.dolsan.com.tr

www.acelyametal.com



Paslanmaz Çelik Laboratuar Dolabı
The Laboratory Cuboard Unrust Steel



Mega Lam Dolabı
Mega Microscobe Cabinet



Lam Arşiv Dolabı
12 Çekmeceli 10 Üniteli
Microscobe Slide Cabinet



Tüp Sporları
Tubeports



40'lık Ahşap Mape
40' Wooden Mape



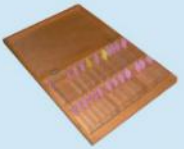
Kaset Blok Arşiv Dolabı
20 Çekmeceli
The Caset Block Archieves Cupboard With Twenty Driver Caset



Plastik Lam Taşıma Kutusu Dolabı
Plastic Slide Box Cabinet



Abs Plastik Malzeme
Lam Taşıma Mape
Abs Plastic Material Lam Transport Mape



Ahşap Lam Taşıma Kabı
50 ve 100 Lam
Wooden Microscobe Slide Tray for 50 and 100 Microscobe Slides



Kaset Blok Arşiv Dolabı
10 Çekmeceli
The Caset Block Archieves Cupboard With Ten Driver Caset



Mape Dolabı
Mape Cabinet



Kapaklı Lam Arşiv Dolabı
10 Katlı Microscobe Slide Archive with 10 Floors



Lam Arşiv Dolabı
12 Çekmeceli 1 Üniteli
The Microscope Slide Archieves Cupboard



Boyama Kabı Paslanmaz Çelik
The Paint Cup Unrust Steel





Boyama Sepeti Paslanmaz Çelik
The Paint Basket Unrust

avm®
AÇELYA
DEMİR ÇELİK EŞYA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Tezcan Sokak No:29 Siteler / ANKARA Tel: 0 312 349 16 16 Fax: 0 312 349 50 08 info@acelyametal.net



ŞAFAK ENJEKTÖR

ŞAFAK MEDİKAL TIBBİ CİHAZLAR SARF MALZ.

0 374 222 14 04

safakenjektorbolu@gmail.com

Organize Sanayi Bölgesi No:103/7
Bolu Merkez 14030 Susuzkınık

www.safakenjektor.com

miray medikal



www.miraymedikal.com

Plasmapp

Low-Temperature
Plasma Sterilizer

7 min
Pouch-type
Sterilization

55°C
Low
Temperature

Reliable
Real-time
Monitoring

Global
Distributed
over 40 countries



STERLINK®

CE 0068 KFDA cULus LISTED TGA HC ANVISA RoHS TÜV Rheinland MDSAP GMP

TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ

miray medikal
Çalı Mh. 14.(410) Sk.14 B
Nilüfer / BURSA / TURKEY
/ miraymedikal
Tel.: +90 224 441 33 34
Fax: +90 224 443 70 06
+90 549 600 14 63
info@miraymedikal.com
www.miraymedikal.com
/ miray medikal

OPHTEC
focus on perfection
www.ophtec.com

PRECIZON™

Aspheric Presbyopic IOLs

CONTINUOUS TRANSITIONAL FOCUS
CTF
BY OPHTEC

NEW!



PRESBYOPIA CORRECTION
REINVENTED

TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ

miray medikal

Çalı Mh. 14.(410) Sk.14 B
Nilüfer / BURSA / TURKEY
/ miraymedikal

Tel.: +90 224 441 33 34
Fax: +90 224 443 70 06
+90 549 600 14 63

info@miraymedikal.com
www.miraymedikal.com
/ miray medikal

healthcare magazine
SAĞLIK
Sağlık Alanlarının Sağlık Dergisi

Reklamlar



• Tüm yayın hakları Sağlık Gazetecilik Yayıncılık Reklamcılık Ltd. Şti'ne ait olup, içerik izinsiz olarak yayınlanamaz.
• Yazılar, internet ve ilgili firmalardan sağlanan kaynak ve öneriler doğrultusunda hazırlanmıştır.
• Tüm reklamların sorumluluğu firmalara, makalelerdeki görüşler yazarlara aittir.

SAĞLIK

Renk Ayırım-Baskı
Koza Yayıncılık Basım San. ve Tic. A.Ş.
Bürü Büyük Sanayi 1. Cad. 95/11 İvedik/ANKARA
Nalbun Yenice Mah. Çubuk Yolu No:8 Esenboğa/ANKARA
Tel: 0 312 342 22 00 Fax: 0 312 342 14 27
www.kozabasim.com.tr

Banka Hesap Numaralarımız:
AKBANK ÜMİTKÖY ŞUBESİ IBAN NO: TR18 0004 6007 44 88 8000 061653
GARANTİ BANKASI ÜMİTKÖY ŞUBESİ IBAN NO: TR85 0006 2000 4630 0006 286935

Yayın Türü: Yaygın
ISSN: 1301-4471

2020 OCAK İçindekiler









18..... Küçük Yapay Nöronlar Tıbbi Cihazları Yapma Şeklimizi Değiştirebilir
20..... MEDİSAM, PSA Oksijen Üretim Sistemleri ve Azot Jeneratör Üretimi İle Ülke Ekonomisine Önemli Katkı Sağlıyor
26..... "SADER Akademi" 8'inci Toplantısını Gerçekleştirdi
30..... 4A Medikal YK. Başkanı Uzm. Dr. Oral Akçay: "Üretim Yapmayan Bir Ülke Tükenmeye Mahkumdur"
34..... Ameliyat İpliği Üreticisi Katsan Uluslararası Konumunu Güçlendiriyor
38..... Anahtar Teblim Hastane Projelerinde Küresel Oyuncu: "ACENDİS"
46..... Özbek-Türk Sağlık İş Forumu Başarıyla Gerçekleştirildi
52..... Aygün Cerrahi Aletlere'e KOSGEB'ten Girişimcilik Ödülü
54..... Prof. Dr. Tuncay Hazıroğlan: "Bir Radyolog Günde Maksimum Kaç Tane MR Raporu Çıkarabilir Belirlensin"
61..... Kanser Yerçekimsiz Ortamda Yayılmakta Zorlanıyor
62..... Prof. Dr. Semih BASKAN/KÖŞE
64..... Sterilizasyon Hiç Bu Kadar Güvenli Olmamıştı
68..... 40 Yıla Yakın Üretim Tecrübesi İle Talaşlı İmalat Yönterni İle Parça İmalatında Öncü Kuruluş: "Mikron Makina"
72..... İthal Edilen Ürünleri Yerli Üreten KOBİ'lere 5 Milyon Liraya kadar Destek Verilecek
77..... Prof. Dr. Duygu Perçin: "Sterilizasyonda 'DAS Rehberi 2019' Bir Mihenk Taşıdır"
84..... Serenas Group 20. Yıl Kutlaması
88..... 5. Tıbbi Tedarik Kongresi Ankara'da Gerçekleştirildi
97..... Vücudun İçinde Hareket Eden Bir Hücrenin İlk HD İzi Görüntülendi
100.... Doratek Firma Ortağı Selin Tarlabölen: İlkemiz; Her Zaman Bir Adım Önde Olmak, Daha Kaliteli Ürün Üretmek"
102.... Prof. Dr. Kurtipek: "Fedakarca, Mesai Kavramı Olmadan Çalışan Bir Grubun Devlet Eliyle Haklının Yenmesi Bizi Çok Üzüyor"
106.... "COSME Türkiye" Projesi Başladı
115.... 3K Genel Müdürü Abdülkerim Akar: "Hedefimiz Endüstri 4.0'a Entegre Olmak, Her Yıl Bir Yeni Ürün Geliştirmek"
116.... Dr. Murat Akbaş Komik ve Trajik Hekim-Hasta Diyaloglarını 3 Kitapta Bir Araya Getirdi
118.... Cemil Has: "Medikal Ozon Alanında Dünya Lideri Olacağız"
122.... Plasti-med 25.Yılını Görkemli Bir Toplantıyla Kutladı
124.... Nadir Görülen Hemofili A Hastalığının Sağlık Harcamalarındaki Payı Yıllık 3 Milyar TL
128.... Kapsül Robotlara Biyopsi Yaptıracak Araştırmacı Boğaziçi'nde
132.... Miray Medikal Göz Cerrahisi Ürünlerinde Uluslararası Pazarda Söz Sahibi Olmayı Hedefliyor
136.... 'Aynı Şeylerden Sıkılmadık Mı?' / H. Semih ÇETİN
137.... Reimbursement: The largest barrier in front of innovation! / H. Semih ÇETİN
138.... Gradyan Grup Tıbbi Cihaz Firmalarını Başarıya ve Geleceğe Taşıyan Profesyonel Hizmetler Sunuyor
142.... İki Yıl İçinde İnsan Deneyleri İçin Yeni Bunama Aşısı Geliyor. Alzheimer Tarih mi Olacak?
144.... Siemens Healthineers Sağlıkta Geleceğin Teknolojilerini Tanıttı
149.... Nobel İlaç İlk Yurtdışı Yatırımını Yaptığı Özbekistan İle Stratejik İş Birliklerini Sürdürmeye Devam Ediyor
153.... Doktorclup Awards 2019 "Türkiye'nin Sağlık Ödülleri" Sahiplerini Buldu
155.... Stryker İstanbul'da Yeni Ofisini Açtı
156.... Philips, Azurion Platformunun En Yeni Üyesi FlexArm'ı Tanıttı
158.... Nisan Medikal Ortadoğu ve Afrika'da Pazar Payını Arttırmayı Hedefliyor

SAĞLIK

Sağlık Gazetecilik Yayıncılık Reklamcılık Ltd. Şti. Adına Yönetim Kurulu Başkanı İmtiyaz Sahibi Oğuz DAŞCI
odasci@sagliyayincilik.com.tr

Genel Yayın Yönetmeni Mustafa DAŞCI
mdasci@sagliyayincilik.com.tr

Görsel Yönetmen Özge EVCİMEN KAMBUR
grafik@sagliyayincilik.com.tr

Yazı İşleri Müdürü - Editör Engin KAHRAMAN
haber@sagliyayincilik.com.tr

İhale Dünyası Koordinatörü Yasemin DAŞCI
yasemin@ihaledunyasi.com.tr

Reklam ve Pazarlama Müdürü Erdoğan YILMAZ
reklam@sagliyayincilik.com.tr

Medica Baazar Koordinatörü Gizem Dicem AKÇAY
gizema@medicabazaar.com.tr

Yayın Kurulu Başdanışmanı Prof. Dr. Semih BASKAN

Merkez
Ümit Mahallesi 2531 Sokak No:13
(Göktürk İlköğretim Okulu Karşısı) Ümitköy/ANKARA
Tel: 0 312 396 92 02-03
Faks: 0 312 396 91 01-02

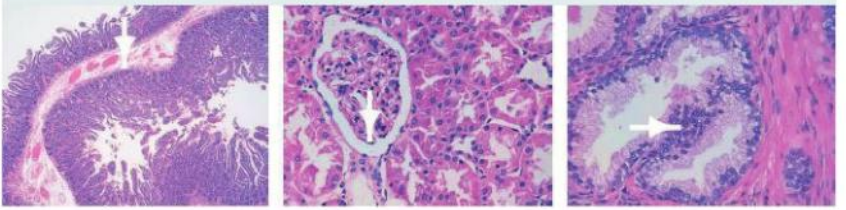
From Eye to Insight

Leica
MICROSYSTEMS



Leica Çok Başlıklı Mikroskopi Sistemleri

Leica Microsystems Türkiye Satış Ofisi 1 Ocak 2020 itibariyle ürün portföyünü Klinik Mikroskopi ve Görüntüleme Sistemleri ile genişletiyor!



Klinik uygulamalardaki rutin ve floresan mikroskopi ihtiyaçlarınız için bizimle iletişime geçin!

Leica Teknoloji Çözümleri Dağıtım Ltd.Şti
FSM Mah. Poligon Cad.No:8 Buyaka 2 Sitesi 3.Kule
D:100 34771 Ümraniye/İstanbul
sales.tr@leica-microsystems.com
T +90 216 656 69 00 | F +90 216 504 0110



Diversey™

It's time to reimagine hand hygiene.

IntelliCare, a complete and intelligent hand care solution, is designed to prevent infection, improve productivity, and protect brand reputation. At the heart of the system, the dispenser seamlessly shifts from touchless to manual mode so your customers can deliver uninterrupted hand hygiene across their entire facility.

The next generation of hand hygiene is here - because every moment counts.

Visit diversey.com/intellicare to find out more.



IntelliCare™

Smarter Design. Sustainable Care.



Diversey™

El hijyeninde yeni dönem başladı!

Kusursuz el hijyeni sağlayarak enfeksiyon oluşumunu önleyen IntelliCare™, hem çalışanlarınızın hem misafirlerinizin sağlığını korur ve böylelikle hizmet verimliliğinizi en üst seviyeye taşır. Temassız ve manuel kullanım seçenekleri, tüm çalışma ortamlarında hijyeni kolaylaştırır ve sürekliliğini sağlar.

Yarına ilham veren el hijyeni çözümü, IntelliCare™... Çünkü her anınız bizim için değerli.

Daha fazla bilgi için diversey.com/intellicare sayfamızı ziyaret edebilirsiniz.



IntelliCare™

Akıllı Tasarım. Sürdürülebilir Bakım.



Mustafa DAŞCI
mdasci@saglikyayincilik.com.tr

Sağlıkta Temel Taşlar

Öncelikle yazıma bu ülkeye üreterek hizmet veren üreticilere, üretilmeyeni dünyadaki üreticilerden temin ederek ülke insanımızın hizmetine sunan tıbbi cihaz firma temsilcilerine teşekkür ederek başlamak istiyorum.

Türkiye'de Sağlık sisteminin temelleri Cumhuriyetin kuruluşundan itibaren sosyal hizmet anlayışıyla atılmıştır. Bugün, dünyada sağlık hizmetlerini sosyal hizmet anlayışıyla en etkin şekilde sunan ülke konumundayız. Dünyanın başaramadığını biz başardık.

Sağlığın üç tane temel taşı var; 1. Basamak, 2. Basamak ve 3. Basamak sağlık hizmetleri. 1. Basamak sağlık hizmetlerini ayakta tutan 3 ana direk var; Hekim ve yardımcı sağlık görevlileri, tıbbi tanı, teşhis cihazları ve aşı. 2. Basamak; hekim ve yardımcı sağlık görevlileri, tıbbi teknoloji ve ilaç. 3. Basamak; hekim ve yardımcı sağlık hizmetlileri, tıbbi teknoloji Ar-Ge ve ilaç. Üç temel görevlerde de görüldüğü gibi tıbbi teknoloji hep 2'inci sırada. Ancak ülkemizde tıbbi teknoloji her bakımdan en geride değerlendiriliyor. Ülke olarak bugüne kadar hep hazır kullanmışız. Üretene hak ettiği değeri vermemişiz ve vermiyoruz.

Sayın Cumhurbaşkanımız üretenleri engelleyenlere gerekeni yapacağını söylüyor. Çok mutlu olduk. İnşallah bu engelleri ortadan kaldırır, biz de rahat yol alırız.

Bize fırsat verilsin her şeyi üretecek bilgi birikimine, teknik ekibe sahibiz. Olmayanları yurt dışında bu bilgi birikimine sahip insanlarla çalışarak yaparız. Biz küçük dokunuşlarla büyük işler yapacak yeteneklere sahibiz…

Sayın Cumhurbaşkanım; kamu çalışanlarının bazıları kamu menfaatinin yanına şahsi menfaatini sıkıştırınca işler yürümüyor. Biz bunu söyleyince, 'üretimi istemeyen adam' oluyoruz. Biz Sağlık Bakanlığı'na MR, Tomografi, Ultrasonografi cihazlarının üretimini ihalesiz ASELSAN'a verelim teklifinde bulunduk, kabul görmedi. Çünkü amaç başka.

Biz % 15 fiyat avantajı desteği yerine sattığımız ürünün bedelinin peşin verilmesini istiyoruz. %15 destek yerine yerli ürün kullanan hekimlere döner sermayeden %15 ek katkı verilsin istiyoruz. Biz toplu alımlar yerine her ilin ihtiyacı yerinde karşılansın istiyoruz. O ildeki firmalar da yaşasın, o ilin insanların da işi, aşı olsun istiyoruz.

Devlet Malzeme Ofisi'ndeki memurlara iş oluştururken yüzlerce iş yeri kapanmasın istiyoruz. Üretici firmalarımızla görüşüyorum; 'biz artık kendi ülkemizde mal satmak istemiyoruz' diyorlar. Bu sizin için de benim için de kötü ve acı bir olay. Kamudaki bencil insanlar sektördeki işbirlikçileriyle sağlığın temel taşlarıyla oynuyorlar. Lütfen buna müsaade etmeyin.

Ufak dokunuşlarla büyük işler yaparız. Kamudaki eğitim araştırma kliniklerini Ar-Ge yapan firmalara açılsın ve ortak çalışma, üretme imkanı verilsin. Kamu da böylece ticarete girsin, yoksa bunca emek heba olur. Haksız rekabete neden olan faaliyetlerde bulunan ve bulunacak olan kamu işletmelerini kapatalım. İkinci basamak sağlık hizmetlerini özele verelim. Oradan elde edeceğimiz gelirlerle birinci basamağı geliştirelim. Devlet, milletinin yapmak istemediği ya da karlı görmediği işleri sosyal hizmet anlayışıyla yapsın. Siz bunu en iyi başaranlardansınız. Gene Sağlık Sigortası hayali gerçek oldu, Şehir hastaneleri hayali gerçek oldu, hayal gibi görünen bir çok şey gerçek oldu.

26 Şubat 2020 Tarihinde Kocaeli Kongre Merkezi'nde düzenleyeceğimiz 'Tıbbi Cihaz Üreticileri ve Gelecek Vizyonu' Toplantısına bütün firma temsilcilerimizi ve sağlık yöneticilerimizi davet ediyorum.

AORt



+90 (216) 660 0 699
info@aort.com.tr
Dudullu Organize Sanayi Bölgesi DES C19 Blok,
116. Sok. No:27A Yukarıdudullu Ümraniye / İSTANBUL



5 Bin 691 Projeye 137 Milyar Lira Teşvik

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, 2019'da 137 milyar liralık 5 bin 691 proje için yatırım teşvik belgesinin düzenlendiğini kaydederek, "Bu projeler tamamlandığında 210 binin üzerinde yeni istihdam oluşmasını bekliyoruz. Ayrıca 107 milyar liralık 4 bin 92 yatırım teşvik belgesinin tamamlama vizesini gerçekleştirdik. Bu yatırımlarla 170 bin kişiye istihdam sağlanacak." dedi.

Bakan Varank, Anadolu Ajansı (AA) Editör Masası'nın konuğu oldu. Burada konuşan Bakan Varank, geçen yıl oluşturulan Türkiye Açık Kaynak Platformuna değinerek, burada yerli açık kaynak kodlu yazılımların daha fazla geliştirilmesini, bu sayede dışa bağımlılığın azaltılmasını ve olası risklerin önüne geçilmesini istediklerini bildirdi. Varank, bu alanda ABD'de güzel örnekler olduğuna işaret ederek, "Açık kaynağın etrafında kümelenmelerle güzel işler başarılabiliyor. Türkiye'de bunun fitilini ateşlemek istiyoruz. Bilişim Vadisi'ne yeni nesil bir yazılım okulu kuracağız. Burası yeni nesil açık kaynak eğitimi verecek okullardan biri olacak." ifadelerini kullandı.

500 BİN YAZILIMCI HEDEFİ

Okulda inovatif çözümlerin yer alacağını vurgulayan Varank, "Oyunlaştırılmış ve proje odaklı yazılım eğitimleriyle mezuniyet düzeyine bakmaksızın yeteneği olan herkese kapılarımızı açacağız. Başarılı bir program ve mezunlarının yüzde 90'ının iş bulabileceği bir uygulama. 2023'e kadar en az 500 bin yazılımcı geliştirme hedefimiz var. Bu okulların bu hedefe faydası olacak." dedi.

GİRİŞİMCİLİĞE DESTEK

Dünyayla rekabet için Ar-Ge ve inovasyonla katma değerli ürünler üretilebileceğine dikkati çeken Varank, "İşçilik, lojistik, enerji maliyetlerinin birbirine çok yaklaştığı dönemde Ar-Ge ve inovasyonla katma değerli ve farklı ürünler üretmeniz mümkün. Üniversiteleri sanayiyle entegre etmek, akademik bilgiyi ticariye dönüştürebileceğiniz, girişimciliği destekleyeceğiniz ortamları oluşturmak, gelecek için mentörlük yapabilmeniz gerekiyor. Bunları yapabileceğiniz alanlara biz teknoloji geliştirme bölgeleri diyoruz. Bu manada Bilişim Vadisi çok önemli." açıklamasında bulundu.

BİLİŞİM VADİSİ

Bakan Varank, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın müjdelediği, İzmir'de kurulması planlanan İzmir Teknoloji Üssü Projesinin Bilişim Vadisi ile entegre edileceğini açıklayarak, "İzmir'de Yüksek Teknoloji Enstitüsünün yanındaki arazide yine Bilişim Vadisi'nin devamını hayata

DESIGNED TO RESTORE BLOOD FLOW IN PATIENTS WITH ISCHEMIC STROKE

KinG VASCULAR REVASCULARIZATION DEVICE



%54 MORE FLEXABILITY

UNIQUE PARAMETRIC DESIGN for DYNAMIC CLOT INTEGRATION

The KinG is consist of a expandable design made of nitinol and a pusher wire attached to the nitinol scafolding.

Designed with an optimized delivery system - produces lower delivery force for improved procedural efficiency and smooth navigation through even the complex anatomy.

The treatment approaches using thrombectomy devices in recanalization, and efficient emergency stroke workflow processes have opened new frontiers in managing patients with an acute ischemic stroke.

INVAMED | RD GLOBAL Research & Development

www.invamed.net

geçireceğiz. Aynı zamanda burasının Marmaray ile bağlantılarını da kuracağız, bu sayede İstanbul ile bağlanacak. Yani İzmir ile İstanbul arasında Gebze, Kocaeli ve Bursa gibi endüstri olan bölgeyi çok önemli bir konum haline getireceğiz." diye konuştu.

26 PROJEYE 76 MİLYAR LİRALIK DESTEK

Proje Bazlı Teşvik Sistemi ile 2016'dan bu yana 26 projeye destek verdiklerini belirten Varank, "Bunlar kritik ihtiyaçları karşılayıp dışa bağımlılığı azaltacak Türkiye'deki teknolojik dönüşümü hızlandıracak dev yatırımlar. Bunların büyüklüğü 76 milyar lirayı buluyor. Faydalanmak için hem yerli hem yabancı yatırımcılarımız başvurularını yapıyor. Bir kısmı son aşamada bir kısmı devam ediyor. Özellikle yer tahsisi ve finansal konuların netleşmesi bekliyoruz." şeklinde konuştu.

YATIRIM TEŞVİK BELGELERİ

Bu sene itibarıyla tamamlanan yatırım teşvik belgelerinin de yayınladığını kaydeden Varank, "Böylece önemli verileri kamuoyuyla paylaşıyoruz. 2019'da 137 milyar liralık 5 bin 691 proje için yatırım teşvik belgesi düzenledik. Bu projeler tamamlandığında 210 binin üzerinde yeni istihdam oluşmasını bekliyoruz. Ayrıca 107 milyar liralık 4 bin 92 yatırım teşvik belgesinin tamamlama vizesini gerçekleştirdik. Bu yatırımlarla 170 bin kişiye istihdam sağlanacak." dedi.

MİLLİ UZAY PROGRAMI

Milli Uzay Programı'nın 2020'de ilan edileceğini anlatan Varank, programın ülkeyi uzay alanında üst lige taşıyacağını dile getirdi. Varank, "Program teknolojik yeterlilik seviyelerini yakalamak için faaliyetler yürütecek yol haritaları çizecek. Ülkemizi uzay alanında dışa bağımlılığını azaltacak kabiliyetlerin geliştirilmesi için destekler verecek. Bu alanda insan kaynağının geliştirilmesi için faaliyetler yürütecek. Meteoroloji, doğal afetler gibi alanlarda uzay teknolojilerinin daha iyi kullanılması için yol haritası belirlenecek." değerlendirmesinde bulundu.

ÇALIŞMALAR TEK BİR ELDE

Varank, Türkiye'nin uzay ve havacılık alanında faaliyetlerine değinerek, "Ülkemizde bu alanda faaliyetler yürütülüyor. Kendi uydumuzu üretebiliyoruz. Türk Havacılık ve Uzay Sanayii AŞ (TUSAŞ) uydu test merkezimiz var. Türksat gibi uydu işletmecisi bir şirketimiz var. Üniversitelerde uzaya dönük faaliyetler var. Uzay Ajansı tüm faaliyetleri tek bir elden yürütecek. Aynı alanda farklı kurumların çalışmasının önüne geçecek, verimliliği artıracak. Uluslararası arenada ülkemizin uzay alandaki hak ve menfaatlerini ajans sayesinde takip edeceğiz." diye konuştu.



Medikal 2000



▶ PLUS A9 ELEKTRO-MEKANİK YOĞUN BAKIM YATAĞI (4 MOTORLU)

- *Elektronik olarak sırt, ayak, yükseklik, trendelenburg, ters trendelenburg, fowler ve kardiyak hareketleri*
- *360° dönebilen, merkezi kilitli tekerler (125mm)*
- *Poliproblen malzemeden imal yan korkuluklar ve sökülüp takılabilen baş&ayakucu panelleri*
- *Nano seramik kaplı, elektrostatik toz boyalı metal aksam*

▶ PLUS A9 ELECTROMECHANIC ICU HOSPITAL BED (4 MOTORS)

- *Electrical adjustment of backrest, legrest, height-up & down, Trendelenburg, Reverse Trendelenburg, Cardiac and Fowler positions*
- *360° turning swivel casters equipped with central and directional lock (125mm)*
- *Headboard & footboard removable, side rails are foldable and Head/Foot boards and side rails made of polypropylene*
- *Nano ceramic, electrostatic epoxy polyester powder metal parts*



▶ M2-T800 HİDROLİK ACİL MÜDAHALE SEDYESİ

- *Nano seramik kaplı,elektrostatik toz boyalı metal aksam*
- *Paslanmaz çelikten imal itme barları*
- *360 dönebilen Merkezi Kilit Tekerlekler (200 mm)*
- *5. Teker Opsiyonu (Hareket Kolaylığı Sağlar)*
- *Ayak Pedalları ile Hidrolik Kontrollü Yükseklik*

▶ M2-T800 HYDRAULIC EMERGENCY STRETCHER

- *Metal parts coated with zinc phosphate and varnished with electrostatic epoxy polyester powder*
- *Push bar manufactured from stainless steel*
- *200 mm diameter castors capable of turning 360°*
- *5.th Wheel that provides to make easy etirections on the way*
- *Hydraulic controlled height, trendelenburg and reverse trendelenburg adjustments with foot pedals*



▶ MM-03 TARTILI ÇOCUK MUAYENE MASASI

- *18 mm Suntalam Malzemeden İmal Çerçeve*
- *Geniş İç Rafli Dolap Hacmi*
- *ABS malzemeden İmal Yatma Yuvası*
- *Boy Ölçer Özelliği*
- *Dijital Ağırlık Gösterge Paneli*

▶ MM-03 PEDIATRIC EXAM TREATMENT TABLE

- *Frame made of 18mm chipboard*
- *Large storage cupboard with shelves.*
- *Lying surface made of ABS*
- *Length measurement accessory.*
- *Digital weighing scale*

www.medikal2000.com.tr

SAĞLIK'ın Türkiye'den Dünya'ya yeni imzası...



The new signature of SAĞLIK from Turkey to the worldwide

MEDIGATENDERS

Attention to Sterilization Centers !

FIRST AND ONLY IN WORLD AND TURKEY

In The Safety Of Sterilization,
We Challenge To The World.



GUINNESS WORLD RECORDS

Longest Medical Lumen Product Sterilization Application has been made to the GUINNESS RECORDS Book.

No Limits
Of Diameter and Lenght, Load and Quantity
in Lumen Material and Endoscope Sterilization!

hdrOzone

4. Generation Hybrid Technology

HRF 3000 Ozone & Hydrogen Peroxide, Hydronium Plasma Sterilization Device

- 15 meters long, 2 mm diameter one side closed PCD,
- 4,5 meters long, 1 mm diameter one side closed PCD,
- 1 meters long, 0,5 mm diameter one side closed PCD,
- 1 meters long, 0,7 mm diameter one side closed steel lumen PCD

Material sterilization was validated.

It Can Also Be Used As A Hydrogen Peroxide Plasma Sterilization Device.

Working Technique of HDROZONE Device:
In sterilization of heat and humidty sensitive products, hydrogen peroxide and ozone technique with plasma, hydronium, perexone, heavy molecules (HO_3, HO_4, H_2O_3, H_2O_4, HO_5, OOH, H_3O... etc.), radicals, hydroxyls and ion technique are used.

R&D and Production of HDROZONE, has been made by **TEKNOMAR**

TEKNOMAR®

www.teknomar.com.tr

+90 312 385 0040

CE 1984 ISO 9001:2015 ISO 13485:2016 TÜV CERT

Dealerships will be given.



Küçük Yapay Nöronlar Tıbbi Cihazları Yapma Şeklimizi Değiştirebilirler

Bilim insanları sonunda beyin hücrelerinin garip davranışlarını kodladı ve küçük bilgisayar çiplerinin içinde yeniden oluşturdu. Bath Üniversitesi basınının verdiği bilgilere göre bu küçük nöronlar tıbbi cihazları yapma şeklimizi değiştirebilirler. Çünkü bu küçük nöronlar sağlıklı biyolojik aktiviteyi çoğaltırlar ancak mikroişlemciler tarafından ihtiyaç duyulan enerjinin sadece milyarda birine ihtiyaç duyarlar.

Small Artificial Neurons Can Change The Way We Make Medical Devices

Scientists eventually encoded the strange behavior of brain cells and reconstructed them inside small computer chips. According to the Press of the University of Bath, these little neurons can change the way we make medical devices. Because these small neurons increase healthy biological activity, but they only need a billionth of the energy needed by microprocessors. Julian Paton, a physiologist at Auckland and the University of Bristol, said that rebuilding biological activity is exciting because it's a smart medical approach from disease to disability to personalized medical approaches. offers tremendous opportunities for the development of devices, he says. Small "brain chips" that act like real neurons can be used to treat diseases such as Alzheimer's in the future.

Nöronlar, elektrik devrelerine benzer şekillerde davranırlar. Ancak nöronların davranışları özellikle, giriş ve çıkış elektrik darbeleri arasındaki ilişkiyi ayrıştırma söz konusu olduğunda daha az öngörülebilirdir.

Ancak Tuesday in Nature Communications dergisinde yayınlanan araştırmaya göre bu oluşturulan yapay beyin hücreleri fare beyinin iki özel bölgesindeki nöronları başarıyla taklit edebildi.

Bath Üniversitesi fizikçisi Alain Nogaret, "Şu ana kadar nöronlar kara kutular gibiydiler ancak biz bu kara kutuları açmayı ve içini incelemeyi başardık. Bizim işimiz paradigma değişimi çünkü paradigma değişimi gerçek nöronların elektriksel özelliklerini dakika detayında yeniden üretmek için güçlü bir yöntem sunuyor.

Bu nöronları kullanmanın nihai amacı, daha akıllı bir kalp pili gibi stres etkenlerine ve kişinin kalbinin ihtiyaçlarına cevap verebilecek, hastaların ihtiyaçlarını daha çok karşılayabilecek tıbbi cihazları geliştirmektir.

Auckland ve Bristol Üniversitesi'nde Fizyolog olan Julian Paton, biyolojik aktiviteyi yeniden oluşturmanın heyecan verici olduğunu çünkü bunun hastalıklardan tutun sakatlıklara kadar kişiselleştirilmiş tıp yaklaşımlarına doğru giden akıllı tıbbi cihazların gelişimi için muazzam fırsatlar sunduğunu söylüyor.

Gerçek nöronlar gibi davranan küçük "beyin çipleri" gelecekte Alzheimer gibi hastalıkların tedavisinde kullanılabilir.

Beyinden bedenin geri kalanına elektrik sinyalleri ileten hücreler olan nöronları taklit eden bilim insanları, bunun nöronların bozulması veya ölmesiyle oluşan hastalıkları tedavi edebileceğini belirtiyor. Araştırmada yer alan profesörlerden Julian Paton "Solunum sistemini kontrol eden nöronları taklit edebilecek minyatür çiplerin geliştirilmesi ve insan beynine yerleştirilmesi biyoelektronik için son derece heyecan verici" diyor.

EMS
Emergency Mobile Systems

AMBULANCES



EN 1789:2007+2014

MOBILE HEALTH CARE VEHICLES



www.ems.tc - info@ems.tc



444 9 367

ISO 9001 | ISO 13485 | TS EN 1789+A2 | TS EN 1865-1+A1 | TSE | TÜV CERT ISO 9001 | CE | Gost-R | 105 TESTED

EMS MOBİL SİSTEMLER A.Ş.
1.Organize Sanayi Bölgesi Kırım Hanlığı Caddesi No:9
06930 Sincan/Ankara/Turkey
Tel : +90 312 589 88 88 (pbx)
Fax : + 90 312 267 18 66

ALMANYA ŞUBE BRANCH GERMANY
Kalkumer Straße 125
40468 Düsseldorf / GERMANY
Tel : + 49 211 680 20 53
Fax : + 49 211 680 20 55

DUBAİ ŞUBE / BRANCH DUBAI
P.O. Box 261410 Dubai / U.A.E.
Tel : + 971 4 880 64 68
Fax : + 971 4 880 64 86


Abdüssamet Evrensel

MEDİSAM, PSA Oksijen Üretim Sistemleri ve Azot Jeneratör Üretimi İle Ülke Ekonomisine Önemli Katkı Sağlıyor

PSA oksijen üretim sistemleri, azot jeneratör üretimi yapan ve yoğun bakım, ameliyathane, hasta yatakları, ve acil servis ekipmanları anahtar teslim mantığı ile çalışan MEDİSAM, ülke ekonomisine önemli katkı sağlıyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan MEDİSAM İnşaat Sağlık Yönetim Kurulu Başkanı Abdüssamet Evrensel, İSO –TSE - CE sertifikaları ile CE işareti kullanma hakkı almış sayılı firmalar arasında olduklarını söyleyerek, "ürünlerimiz her aşamada test edilerek taşıma ve yol şartlarından doğan aksaklıkları, iş kazaları, iş gücü kaybı gibi olumsuzlukları en aza indirgemeyi başarmış bir firmayız. Yerli malı üretimimiz ile gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak amacındayız." dedi.

Medisam, is Contributes to the Economy of the Country with PSA Oxyygen Production Systems and Nitrogen Generator Production Provides Important

MEDİSAM which produces PSA oxygen production systems, nitrogen generators and works with the turn key logic of intensive care, operating room, patient beds, and emergency room equipments, makes a significant contribution to the national economy. MEDİSAM Construction Health Board Chairman Abdüssamet Evrensel, who made explanations to Sağlık Dergisi, stated that they are among the few companies that have the right to use the CE-mark with ISO-TSE-CE certificates. We have managed to minimize the negative effects such as loss. We aim to leave a more livable world for future generations with our domestic goods produsction he said.

As the founder of the company, since 2004, the company has been producing in the quality of European Standards in 1500 m2 closed area in the Ankara with its 30 people team and exporting these products to 25 countries including Uzbekistan, Turkmenistan, Georgia, Iraq, Syria, Iran and Africa. Medisam Health Systems Limited Company. Chairman Abdussamet Evrensel, the first oxygen production system in Turkey sales in 2005, saying at the Ankara Metropolitan Municipality Hospital, we have been producing PSA oxygen generators and nitrogen production systems.

20 YILLIK TECRÜBEMİZLE
WITH 20 YEARS EXPERIENCE

TÜRKİYE'DE ÜRETİP DÜNYAYA SATIYORUZ

WE PRODUCE IN TURKEY, WE SELL TO THE WORLD

MEDİSAM

oxyworld





Ürünlerimiz / Our products

- Medikal Oksijen Üretim Sistemi
  Medical Oxygen Generation System
- Tüp Dolum Sistemi
  Tube Filling System
- Medikal Gaz Sistemi-Aksesuarı ve Kurulum Hizmetleri
  Medical Gas System-Accessories and Installation Services

0 312 395 04 44 - 45
0 532 267 07 56

İvedik Mah. Melih Gökçek Blv. No: 138/23 Yenimahalle/ANKARA

info@medisammedikal.com

www.medisammedikal.com





Firma kurucusu olarak 2004 yılından itibaren bu sektörün içerisinde 30 kişilik ekibiyle Ankara'da bulunan 1500 m2 kapalı alanda Avrupa standartları kalitesinde üretim yapan ve bu ürünleri Özbekistan, Türkmenistan, Gürcistan, Irak, Suriye, İran ve Afrika ülkeleri başta olmak üzere 25 ülkeye ihracat yapan kurumsal bir şirket olduğunu söyleyen Medisam Sağlık Sistemleri Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Abdüssamet Evrensel, Türkiye'de ilk oksijen üretim sistemi (O2) satışlarını 2005 yılında Ankara Büyükşehir Belediye Hastanesi'ne yaptıklarını söyleyerek, "PSA oksijen üretim sistemleri ve azot jeneratör üretimi yapmaktayız.

MEDİSAM'ın sağlık alanında O2 (oksijen) üretimi başta olmak üzere tüm sağlık ekipmanları ve taahhüdü konusunda çok hassas olduğunu belirterek, "PSA, oksijen ve azot jeneratörü üretimi dışında yoğun bakım, ameliyathane, hasta yatakları ve acil servis ekipmanları üretmekteyiz. Ürünlerimizi ve firmamızı farklı kılan, almış olduğumuz İSO- TSE- CE sertifikaları ile CE işareti kullanma hakkı almış sayılı firmalar arasında olmamız. Ürünlerimiz her aşamada test ediliyor. Firmamız taşıma ve yol şartlarından doğan aksaklıkları, iş kazaları, iş gücü kaybı gibi olumsuzlukları en aza indirgemeyi başarmış bir firmadır." şeklinde konuştu.

"Çalışıp Üreterek Her Zorluğun Üstesinden Geleceğimize İnanıyoruz"

Üretmenin, gelişip büyümek ve hayatta var olmanın tek şartı olduğunu söyleyen Abdüssamet Evrensel, "üreten ülke asla başka unsurlara ihtiyaç duymadan varolur. Üretim bir firmanın olmazsa olmazıdır. Türkiye pazarında ki; bu zorlu bir yarış, çalışıp üreterek her zorluğun üstesinden geleceğimize inanıyoruz. Farklı kitlelere ulaşabilmek için uygulanan prosedür işlemlerinin biraz daha kolay uygulanabilir hale getirilmesini istiyoruz." dedi.

Üreticilerin yeterli destek alamadığını düşündüğünü belirten Evrensel, "prosedürler, uzun bürokratik işlemler bizlere zaman ve iş gücü kaybı olarak geri dönüyor. İhracat konusunda uygulanan işlemler çok fazla zaman kaybettiriyor. Bu konuda devletimizden yardım talep ediyoruz." diye konuştu.

"Gelecek Nesillere Daha Yaşanabilir Bir Dünya Bırakmak Amacındayız"

Abdüssamet Evrensel, geleceğe dönük olarak şuan faaliyet gösteren firmalara ve ileride bu işle ilgilenecek genç girişimcilere örnek olmayı hedeflediklerini ifade ederek, "Türkiye'de ve dünyada sürekli gelişmekte olan teknolojiye hızlı bir şekilde adapte olup, sürekli yenileniyoruz. Dünyanın ihtiyacı olan enerji tasarrufu ve yenilenebilen enerji ile hem kendi enerjisini sağlayan daha modüler ve her geçen gün gelişen teknolojiye uyum sağlayan ürünler üretme gayretindeyiz. Yerli malı üretimimiz ile gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak amacındayız. Faydalı ve örnek olabilmek umudu ile." şeklinde konuştu.

baymed®

"we work for your health"



Arab Health

By Informa Markets

Hall 6
Stand Number G49

27 - 30
Ocak 2020

Dubai World Trade Centre

TEK KULLANIMLIK CERRAHİ ÖRTÜLER İLE **ENFEKSİYON RİSKİNİ AZALTIN**

"TEK KULLANIMLIK CERRAHİ ÖRTÜLER, ÖNLÜKLER, CERRAHİ SETLER"

- **CERRAHİ** ÖRTÜLER
- **CERRAHİ** SETLER
- **YARA** BAKIMI
- **CERRAHİ** ÖNLÜKLER
- **NONSTERİL** ÜRÜNLER

Sağlığınız İçin Inovatif Çözümler

I MERKEZ
Org. San. Bölgesi 19. Cadde No:9, 79000 Merkez/Kilis
F: +90 (348) 822 10 60
P: +90 (348) 834 10 28

I İSTANBUL OFİS
Oruçreis Mah. Tekstilkent Cad. A8 Blok No:10 AM 102 (23) Esenler / İSTANBUL
F: +90 0212 437 0274
info@baymed.com.tr

I ALMANYA OFİS
Am Bodeufer 5 D-06502 Thale / GERMANY

www.**baymed**.com.tr

BAYTEKS®

Turkey
Discover the potential

MEDSTER

Sterilizasyon Teknolojileri

- Sterilizasyon Cihazları
- Sterilizasyon Sarf Ürünleri
- Sterilizasyon Hizmetleri















“BİZİM STERİLİZASYON TUTKUMUZ SAĞLIĞINIZI ÖNEMSER”

- Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizatörleri
- Sterilizasyon Ruloları
- Kimyasal İndikatörler
- Bowie-Dick Test Paketleri
- Etiket ve Etiket Tabancası
- Otoklav ve Plazma Bantları
- SMS Wrap, Krep Kağıtları

MEDSTER
Tıbbi Cihaz ve Sağlık Hizmetleri Ltd. Şti.
Medical Devices and Healthcare Services Co., Ltd.

Merkez:
İlkbahar Mah. 610 Sok, No:25
06550 Çankaya - Ankara / TÜRKİYE
Tel : +90 312 384 05 51 / Fax : +90 312 387 05 50 / info@medster.com.tr

Fabrika:
Malıköy Başkent OSB Mah. 19. Cad.
No: 51 Sincan/ANKARA

www.medster.com.tr

Safecheck®, Medster Tıbbi Cihaz ve Sağlık Hizmetleri Ltd. Şti. tescilli markasıdır.



"SADER Akademi" 8'inci Toplantısını Gerçekleştirdi

Kurulduğu günden bu yana üyeleri için sektörle ilgili çeşitli konularda eğitimler düzenleyen SADER Akademi 8'inci toplantısını gerçekleştirdi. Ar-Ge ve İnovasyon Stratejileri ve Yönetimi Uzmanı Mahmut Kiper, katılımcılara "Tıbbi Cihaz Sektöründe Değer Zinciri" konulu bir sunum gerçekleştirdi

SADER Akademi 8'inci toplantısının konuğu, Ar-Ge ve İnovasyon Stratejileri ve Yönetimi Uzmanı Mahmut Kiper oldu. Kiper, "Tıbbi Cihaz Sektöründe Değer Zinciri" konulu bir sunum gerçekleştirdi. SADER Başkanı Tansu Halıcı, sektörde yer alan firmalar için rekabetçilik unsurlarının değerlendirilmesi ve firmalar için gelecekte öne çıkacak teknolojik gelişmeler karşısında inovasyon odaklı yaklaşımların öneminin anlaşılması açısından toplantının çok verimli geçtiğini söyledi.

SADER Başkanı Tansu Halıcı, çalışmalarının tamamını, üyelerin katılımı ile kurulan Komite ve Komisyonlar aracılığıyla gerçekleştirdiklerini belirterek, "Derneğimiz, hali hazırda kamu ve diğer paydaşlar nezdinde etkin sonuçlar almış ve almaya devam etmektedir. Tam da bu noktada, değişen sektör dinamiklerinin takibi, bilgi ve deneyimlerin paylaşımı, sorunların çözümü ve üyeler arası ilişkilerin gelişmesine yönelik çalışmaları desteklemek amacıyla yeni bir hizmet alanı olan "SADER AKADEMİ"yi hayata geçirdik ve 8'inci eğitim toplantısını gerçekleştirdik." dedi. Halıcı, sektör olarak tıbbi cihazın sadece tedarik veya üretimden ibaret olmadığı ifade ederek, "Yeniliği takip etmeden sektör sürdürülebilirliğinin mümkün olmadığı, sağlık için ayrılan fonun bir harcama değil, insana yatırım olduğu, ülke kalkınmasında sağlık sektörünün ve özellikle tıbbi cihazın ciddi katma değer yaratacağı bilinci ile SADER AKADEMİ bünyesinde, sektörü ve üyelerimizi ilgilendiren her konuda belirli periyotlarda, ilgili uzmanların (ve üyelerimizin) destekleri ile üyelerimizin güncel ihtiyaç ve beklentilerini azami ölçüde karşılayacak, eğitimler, söyleşiler, çalıştaylar düzenlemeyi planlıyoruz." şeklinde konuştu.

"SADER Academy" Held its 8th Meeting

SADER Academy, which has been organizing trainings for its members on various sector-related topics since its inception, held its 8th meeting. Mahmut Kiper, R&D and Innovation Strategies and Management Specialist, gave a presentation to the participants on "Value Chain in the Medical Device Industry". At the meeting; Strategic Components for Competitive Ness, Medical Device Sector in The World and Turkey, Key Value Chain Components in the Medical Device Industry, Importance of Innovation in Value Chain Components, New Approaches to Medical Devices, etc. were discussed. At the end of the training, SADER President Tansu Halıcı presented a plaque to Mahmut Kiper for his contributions.

KİPER- AR-GE VE *İNOVASYON* STRATEJİLERİ VE YÖNETİMİ UZMANI

1984'de ODTÜ Metalurji Mühendisliği Bölümü'nden mezun olan Kiper, farklı kurumlardaki çalışma yaşamı ardından TÜBİTAK–TEYDEB'te Sanayi Ar-Ge Destekleri Programı Alan Koordinatörü, Üniversite-Sanayi Ortak Araştırma Merkezleri Programı (ÜSAMP) Koordinatörü, Eureka Programı Ulusal Proje Koordinatörü olarak görev yapmış ve ardından TTGV'ye geçmiştir. Burada özellikle bölgesel, sektörel ve firma ölçeğinde inovasyon odaklı rekabetçilik ve kapasite geliştirme stratejileri ve iş planları üzerine modeller geliştirilmesi ve uygulanması üzerine projeler yürütmüştür. Halen serbest danışman olarak çalışmaktadır.

1970'ten beri

MADE IN TURKEY



doğsan

Cerrahi Dikiş Malzemeleri

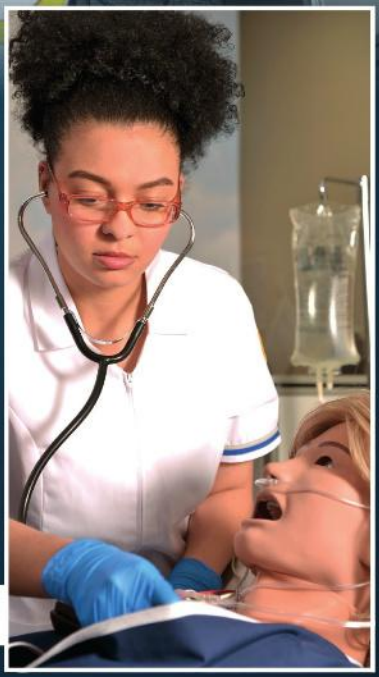
www.dogsan.com.tr

NEW! Clearer heart, lung and bowel sounds with StethoSym technology

CAE Ares Emergency Medicine Simulator You can trust

Meet "CAE Ares", a durable training manikin for Medical Emergency Teams

- A patient simulator designed with CAE's realistic human physiology for emergency medicine and prehospital training
- Durable and reliable patient simulator with CAE's SymEyes technology that allows users to simulate life-saving scenarios with eye movements, status changes, two-way communication and symptomatic reactions based clinical experiences



CAE bertas

www.bertas.com.tr

BASIC LIFE SUPPORT PLATFORM

ENJOY INTERACTIVE LEARNING



Serious Game App



+ Integrated Manikin

3D MED SIM

CLOUD BASED

Basic Life Support Training Platform



Virtual Reality



+ Reporting Tool

Manufactured by 3D MED SIM | Distributed by bertas

Phone: +90 216 466 02 04 (PBX) Fax: +90 216 365 99 10 E-mail: bertas@bertas.com.tr



4 A Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Uzm Dr. Oral Akçay:

"Üretim Yapmayan Bir Ülke Tükenmeye Mahkumdur"

4 A Medical Board Chairman Spec. Oral Akçay:

"A Country That Doesn't Produce Is Doomed to Run Out"

Sterilization Packaging Products (reels and pouches), Wound Drain Products and Strerilisation Control Products manufacturer 4A Medical Medical Supplies contributes significantly to the country's economy. Spec. Oral Akçay, chairman of the Board of Directors of 4A Medical, told The Sağlık Dergisi that even as a result of the economic crises, they did not give up our understanding of quality and service, adding, 'After selling our products as they did, they always we've been a "hello" away from our customers. Our customers' reassuring use of our products and their feedback on our service understanding has been our greatest source of happiness," he said. Akcay: "If we count in our place in this developing world, we will be lost. For this reason, our R&D team continues to work for both our new and existing products. Developing the production and establishing the production of silicon drain group, which we established in 2019 and which we have invested greatly in, and secondly entering the field of chemistry and producing disinfectant can be among our goals for the future."

Sterilizasyon Paketleme Ürünleri (rulo ve zarflar), Yara Dreni Ürünleri ve Serigrafi Ürünleri üretimi gerçekleştiren 4A Medikal Tıp Malzemeleri Sanayi İth. İhr. Tic. Ltd. Şti. ülke ekonomisine önemli katkıda bulunuyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan 4 A Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Uzm. Dr. Oral Akçay, yaşanan ekonomik bunalımlar sonucunda bile kalite ve hizmet anlayışımızdan vazgeçmediklerini belirterek, "Ürünlerimizi satarken olduğu gibi sattıktan sonra da her zaman müşterilerimizin bir "merhaba" uzağında olduk. Müşterilerimizin bizim ürünlerimizi güvenerek kullanması ve hizmet anlayışımızdaki geri bildirimleri bizim en büyük mutluluk kaynağımız olmuştur." dedi.



●Balıkhisar Mahallesi
Köyiçi Serpmeleri No:795
Akyurt 06750 Ankara Türkiye
●+90 312 363 50 52
+90 312 363 50 53
●export@4amedical.com
sales@4amedical.com
logistic@4amedical.com

www.4amedical.com

4A Medikal 1997 yılında Ankara'da sterilizasyon rulosu ve zarfı üretimi ile faaliyetlerine başladı. Daha sonra üretim bandına sterilizasyon kontrol ürünleri (indikatörler, otoklav bantları, bowie dick vb.) ve en son da yara dreni ürünleri ekledi. 110 kişilik bir ekiple çalışmalarını sürdüren 4A Medikal ürün geliştirme çalışmalarını sürdürüyor.

4A Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Uzm. Dr. Oral Akçay 3 ana grupta üretim gerçekleştirdiklerini söyleyerek, "Sterilizasyon Paketleme Ürünleri (rulo ve zarflar) – Steril edilecek malzemelerin ambalajlanmasında kullanılan paketleme ürünleri- Kağıdı bu alanda dünya lideri olan Sterimed(Fransa)'den, kenarındaki maruziyet indikatörleri de Amerika'dan temin ediyoruz. Filmleri kendimiz üretiyoruz.

Yara Dreni Ürünleri – Ameliyat sonrasında atık kan ve sıvıları toplamak için kullanılan ürünlerdir. Bu ürünlerin belgelendirilmesinde küçük ama kendi içinde dev bir kadro ile çalışıyoruz. Ayrıca ameliyatlarda dokuları yakarak kesmeye ve koagik etmek (kanamayı durdurma işlemi) için kullanılan koter kalemi üretiyoruz. Bu alanda tek yerli üretici olmanın haklı gururunu yaşamaktayız.

Serigrafi Ürünleri – Burada sterilizasyon kontrol ürünleri üretmekteyiz. Kullandığımız tüm hammadde boyalarımız Amerika'dan ithal edilmektedir. Üretimin her aşamasında yaptığımız kontrollerle en kaliteli ürünü üretiyoruz." dedi.

"HER ZAMAN ALANINDA EN İYİLER İLE ÇALIŞMAYA BÜYÜK ÖZEN GÖSTERİYORUZ"

Kaliteden hiçbir şekilde ödün vermediklerini ifade eden Akçay, "Yaşanan ekonomik bunalımlar sonucunda bile kalite ve hizmet anlayışımızdan vaz geçmedik. Ürünlerimizi satarken olduğu gibi sattıktan sonra da her zaman müşterilerimizin bir "merhaba" uzağında olduk. Müşterilerimizin bizim ürünlerimizi güvenerek kullanması ve hizmet anlayışımızdaki geri bildirimleri bizim en büyük mutluluk kaynağımız olmuştur. Kaliteli malzemeyi üretmek ve üretimin sorunsuz devamlılığı için her zaman alanında en iyiler ile çalışmaya büyük özen göstermekteyiz." diye konuştu.

'Üretim yapmayan bir ülke tükenmeye mahkûmdur." diyen Uzm. Dr. Oral Akçay, "Ülkemiz için üretmeye ve gelişmeye mecburuz." dedi.

Akçay, yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileri ve faaliyetleri ile ilgili ise şunları söyledi: "Kalitede ve hizmette devamlılık ve her konuda çözüm odaklı olmak en büyük stratejimizdir. Ayrıca müşterilerimizin bir adım uzağında olmak en önemli stratejilerimizdendir. Bu anlamda yurt içi ve yurt dışındaki partnerlerimize düzenli aralıklarla ziyaretler düzenlemekteyiz. Uluslararası çapta ileri seviyede olan fuarlara katılım sağlamaktayız."

"YERLİ MALI BELGESİ HEM İHALE HEM DE DOĞRUDAN TEMİN ALIMLARINDA GEÇERLİ OLMALI"

Yerli firmaların, üreticilerin yeteri kadar desteklendiğini düşünmediğini söyleyen Akçay, "Devletimiz yerli üreticiyi desteklemek için yerli malı belgesi avantajı getirdi. Yerli malı belgesi almak için süreç çok zor, üretici öncelikle bu aşamada yoruluyor. Daha sonra bu belge sadece ihale şeklinde alımlarda geçerli olabiliyor. Doğrudan temin olan en hareketli alanda kullanamıyoruz. Eğer böyle bir uygulama olacak ise hem ihale hem de doğrudan temin alımlarında geçerli olmalıdır." şeklinde konuştu.

Uzm. Dr. Oral Akçay son olarak gelecek hedefleri ilgili şunları söyledi: "Gelişen bu dünyada yerimizde sayarsak kaybolur. Bu nedenle Ar-Ge ekibimiz hem yeni hem de mevcut ürünlerimiz için çalışmalarını sürdürmektedir. 2019 yılında kurduğumuz ve büyük yatırım yaptığımız silikon dren grubu üretimini geliştirmek ve üretim düzenini oturtmak, ayrıca ikinci olarak da kimya alanına girip dezenfektan üretmek ve etiket üretimine başlamak geleceğe dönük hedeflerimiz arasında sayılabilir."


Uzm. Dr. Oral Akçay

koniCARE

STRENGTHENS HEALTH WITH SCIENCE AND NATURE



NEW TECHNOLOGY
OTC PRODUCTS

Woman Care | Baby Care | Hair Care | Personal Care | ENT

turkuaz

Turkuaz Sağlık Hizmetleri Medikal Temizlik Kimyasal Ürünler Sanayi ve Tic. A.Ş.

info@turkuazsaglik.com.tr | www.turkuazsaglik.com.tr /turkuazsaglik /turkuazsaglik company/turkuaz-saglik

Ameliyat İpliği Üreticisi Katsan Uluslararası Konumunu Güçlendiriyor



Oğul Çizmecigil

Türkiye'de Tıbbi cihaz alanında üretim yapan en eski firmalardan biri olan ameliyat ipliği üreticisi KATSAN, uluslararası pazarda yerini sağlamlaştırıyor. Katsan, global satış ağına Rusya, Amerika ve Güney Amerika ülkelerini katmak için çalışmalara başladı. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Oğul Çizmecigil, Rusya'da ve Güney Amerika'daki 6 ülkede kayıt/ruhsatlandırma süreçlerinin devam ettiğini ifade ederek, "Global pazarda bu denli aktif olmanın yanı sıra uluslararası organizasyonlarda da ülkemizi temsil etmek bizim için çok heyecan verici" diye konuştu.

Surgical suture manufacturer Katsan, strengthens its international position in the market

One of the oldest medical device manufacturer in Turkey, surgical suture producer Katsan, improves its place in the international market. Katsan began to work for a global network of sales to penetrate to Russia, America and South America. Ogul Cizmecigil explained the registration and licensing processes to Journal of Health and mentioned that the registration process is continuing for the 6 countries in South America and Russia. He said 'in addition to being active in the global market, it is very excited for us to represent our country in international organizations. The products manufactured in Katsan are exported to more than 40 countries. We are very happy that the products we manufactured are successful in many countries and increase their market share. Because Katsan has an experience that was expressed by the fact that one of the oldest companies producing medical devices in Turkey, he also mentioned 'regarding with the change of regulations, Katsan use these processes as an advantage for self-development. At the point we have reached today; Katsan produces high quality products that doctors and nurses can use peace of mind.'

Katsan San. ve Tic. A.Ş. 40 yıllık deneyimi ile emilebilen ve emilmeyen ameliyat ipliklerinin tüm çeşitlerini üretiyor. 40'tan fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren Katsan, hem ülke ihtiyaçlarını karşılıyor hem de ülke ekonomisine önemli katkı sunuyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Katsan Genel Müdürü Oğul Çizmecigil, dinamik ve yenilikçi ekipleri sayesinde ürün ve proje geliştirme konusunda müşterileri ile son derece başarılı çalışmalar yapmaya devam ettiklerini ifade ederek, "Uzun vadeli büyüme stratejisini hazırlarken sadece 'bilimsel verilere dayanarak, bilimin ışığında yürümek' ilkesini benimsemiş olan firmamız hedeflerini adım adım yakalamaktadır. Kendi üretimimizi yapmanın getirdiği esneklik ve 40 yıllık tecrübemiz ile geniş ürün yelpazemizi tüm cerrah ve hemşirelerimize en kaliteli şekilde sunuyoruz. Uzun vadeli büyüme stratejisini hazırlarken sadece "bilimsel verilere dayanarak, bilimin ışığında yürümek" ilkesini benimsemiş olan firmamız hedeflerini adım adım yakalamaktadır. " dedi.

Başlıca emilebilen ve emilmeyen ameliyat ipliklerinin tüm çeşitlerini ürettiklerini söyleyen Çizmecigil, ameliyat ipliği üretiminin firmalarının kuruluşundan itibaren ana faaliyet konusu olduğunu belirterek, "Tüm enerjisini bu ürün grubuna harcamaya devam edecek olan Katsan, paydaşları ile beraber her zaman daha kaliteli ve yenilikçi üretim anlayışı ile üretim yapmayı sürdürmektedir. Sütürün yanında emilmeyen mesh, yarı emilebilen mesh ve kanama durdurucularını ürün portföyüne katarak tıbbi cihaz üretimine daha geniş bir


düğüm güvenliği
KATSAN
CERRAHİ İPLİKLERİ
yüksek
mukavemet
güçlü doku desteği
minimum travma
ALCALACTINE®
USP:0
40 mm 1/2
90cm
Cerrahi iplikte, kalite ve güven üretiyoruz.
1976'dan beri ...
www.katsanas.com

perspektiften bakmayı hedeflemektedir. İlave olarak müşterilerimiz ile özel projeler geliştirerek farklı tıbbi cihazları, onlar adına kendi tesislerimizde üretme veya geliştirme çalışmalarımız gün geçtikçe artarak devam ediyor. Bünyemizde bulunan dinamik ve yenilikçi ekip sayesinde ürün ve proje geliştirme konusunda müşterilerimiz ile son derece başarılı çalışmalar yapmaya devam ediyoruz." şeklinde konuştu.

"KENDİMİZİ YÜKSEK KALİTELİ AMELİYAT İPLİĞİ ÜRETİCİSİ OLARAK KONUMLANDIRMIŞ BULUNMAKTAYIZ"

Birçok kişi tarafından üretimi basit ve kolay sanılan ameliyat ipliği üretiminin oldukça kompleks ve zorlu olduğunu söyleyen Oğul Çizmecigil, "Ürettiğimiz ameliyat iplikleri ISO 13485 ve CE markalama standartlarına uygun olarak üretilmektedir. Üretimin her noktasında ve sonrasında yapılan testler ile performans takibi yapılan ürünler, oldukça zorlu bir kalite kontrol sürecinden geçmektedir. Birçok kişi tarafından üretimi basit ve kolay sanılan ameliyat ipliği üretimi oldukça kompleks ve zorlu süreçlerden geçmektedir. Bilimsel yöntemlerin, mühendislik çözümlerinin çok farklı çeşitlerini bünyesinde barındıran sütür üretimi, oldukça riskli ve maliyetli bir süreçtir. Katsan olarak paydaşlarımız ile yaptığımız sürekli iyileştirme çalışmaları sayesinde en yeni üretim yöntemlerini en kısa sürede kendi üretimimize adapte ederek kalitede en üst noktalara ulaşmış bulunuyoruz. Bunun yanında yaptığımız verimlilik, maliyet düşürme, otomasyon gibi çalışmalar sayesinde satış fiyatlarımızı Kuzey Amerikalı üreticilerin çok daha altında tutmayı başararak bu konuda kendimizi yüksek kaliteli, orta-üst satış fiyatlı ameliyat ipliği üreticisi olarak konumlandırmış bulunmaktayız." dedi.

Katsan'ın, Türkiye'de Tıbbi cihaz alanında üretim yapan en eski firmalardan biri olmasının getirdiği bir tecrübeye sahip olduğunu ifade eden Oğul Çizmecigil, "Baktığınız zaman bu büyük bir avantaj. Çünkü aşama aşama, Türkiye'de regülasyonların değişmesiyle birlikte Katsan da kendini geliştirme fırsatı bulmuştur. Geldiğimiz noktada bugün; Katsan doktor ve hemşirelerin gönül rahatlığıyla kullanabileceği yüksek kaliteli ürünler üretmektedir." diye konuştu.

Uluslararası organizasyonlarda Türkiye'yi temsil etmenin gurur ve heyecan verici olduğunu söyleyen Çizmecigil, "pazarlama stratejilerimizin en başında sağlık meslek mensuplarına en yeni teknolojilerimizi ulaştırabilmek adına önde gelen yurt içi/yurt dışı fuar organizasyonları ve bilimsel kongrelere katılım sağlamak geliyor. Bu organizasyonlarda son kullanıcılarımız ile hem yüz yüze tanışma fırsatı buluyor, hem de aldığımız geri bildirimler sayesinde kendimizi daha da çok geliştirme şansı elde ediyoruz. Bu noktada kullanıcılarımızın deneyimlerinden yola çıkarak çizdiğimiz yol haritaları bizim için bir pusula niteliğinde oluyor. Yurt içinde, tüm ülkeye yayılan bayi ağımızla, sağlık meslek mensuplarına kısa zamanda en kaliteli hizmeti ulaştırıyoruz. Bu hizmeti ulaştırırken, önceliğimiz bayilerimizin tıbbi ve medikal açıdan donanımlı olmasıdır. Bunun için konusunda uzman, profesyonel ekiplerimizce verilen eğitimlerden başarıyla geçmiş bayiler ile çalışmaktayız. Katsan yurt içi pazarında gerek devlet gerekse özel hastanelerde cerrahi sütür konusunda çözüm ortaklığı sunmaktadır. Kendi üretimimizi yapmanın getirdiği esneklik ve 40 yıllık tecrübemiz ile geniş ürün yelpazemizi tüm cerrah ve hemşirelerimize en kaliteli şekilde sunuyoruz.

"YENİ HEDEFİMİZ RUSYA, AMERİKA VE GÜNEY AMERİKA ÜLKELERİ"

Yurt dışı pazarda ise, aktif ihracatını ve distribütörlüklerini Avrupa, Yeni Zelanda, Asya, Afrika, Türki Cumhuriyetler ve Orta Doğu'da sürdüren firmamız bölgesinin önde gelen cerrahi iplik üreticileri arasında yer almaktadır ve bu bölgelerdeki 40 ülkeye ihracat yapmaktadır. Son dönemlerde global satış ağımıza katmayı hedeflediğimiz ülkeler arasında Rusya, Amerika ve Güney Amerika ülkeleri bulunmaktadır. Rusya'da ve Güney Amerika'daki 6 ülkede kayıt/ruhsatlandırma süreçlerimiz devam ediyor. Global pazarda bu denli aktif olmanın yanı sıra uluslararası organizasyonlarda da ülkemizi temsil etmek ise bizim için çok heyecan verici." dedi.

Çizmecigil şunları söyledi: "Umarım 2020'de şirket ve sektör olarak yaşadığımız problemler çözülür. Bu sayede biz de yeni ürünler ve projeler için yatırım yapmaya devam eder, Türkiye'yi sektörde öncü ülkeler arasına taşıyabiliriz. Güney Kore'nin yaptığı atılım sonucu bugün geldiği konuma Türkiye'nin de ulaşması için özel sektör, üniversiteler ve devletin ilgili kurumlarının bir araya gelip, üzerlerine düşen görevleri yerine getirmeleri gerekiyor. Artık sadece çalışmanın yeterli olmadığı bir dönemde yaşıyoruz. Önemli olan, iyi bir stratejik plan yaparak, verimli ve trendleri yakalayacak ve sonrasında önüne geçecek bir iş planı yaratmak. Özel sektör, devlet kurumları veya üniversiteler kavramlarından bir tanesi eksikse bu yapacağımız iş planı başarılı olamaz. Katsan olarak her türlü iş birliği için hazır olduğumuzun bilinmesini isteriz."



MEDNETIC

ARAB HEALTH
Hall:Z2 / Booth:L54
27-30 January 2020

Endoskopi Aksesuarları
Endoscopy Accessories

Taş Çıkartma Balonu
Stone Extraction Balloon

Sfinkterotom
Sphincterotome

Basket Kateter
Extraction Basket

Polipektomi Snare
Polypectomy Snare

E.R.C.P. Kateteri
E.R.C.P Catheter

Yabancı Cisim Forsepsi
Grasping Forceps

Biliyer Stent
Biliary Stent

Aksesuarlar
Accessories





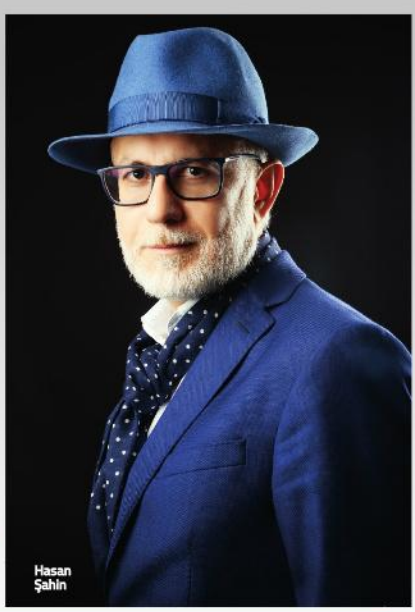


info@mednetic.com.tr

www.mednetic.com.tr

Anahtar Teslim Hastane Projelerinde Küresel Oyuncu: "ACENDIS"

Türkiye, Ortadoğu, Avrupa, Türki Cumhuriyetler, Afrika ve Yakın Doğu'da anahtar teslim hastane projeleri gerçekleştiren ACENDIS, Orta Doğu ve Uzak Doğu açılımını sürdürüyor. Son olarak Çin Halk Cumhuriyeti'nde ve Suudi Arabistan'da şirketleşen ACENDIS, küresel oyuncu pozisyonunu sağlamlaştırıyor. Sağlık Dergisi'ne konuşan ACENDIS CEO'su Hasan Şahin, bu coğrafyalardaki iş fırsatlarıyla yakından ilgilendiklerini söyleyerek, "Grup olarak 2019'u 100 milyon Euro ciro ile kapattık. 2020'de de %10 oranında büyümeyi hedefliyoruz. 20 ülkede, 250 çalışanla hizmet veren Grubumuz ile, Çin ve Suudi Arabistan'daki yeni yatırımları ve projeleriyle çalışan sayımızı da %10 oranında artırmayı hedefliyoruz." dedi.


Hasan Şahin

25 YEARS ACENDIS
Together. All the way.

Turnkey Hospital Projects: "ACENDIS"

ACENDIS, which carries out turnkey hospital projects in Turkey, Middle East, Europe, Turkic Republics, Africa and The Near East, continues its opening in the Middle East and The Far East. Finally, ACENDIS is incorporated in the People's Republic of China and Saudi Arabia, consolidating its position as a global player. Speaking to Sağlık Dergisi, ACENDIS CEO Hasan Sahin said that they are closely interested in job opportunities in these geographies, adding, "As a group, we will close 2019 with a turnover of 100 million Euros. We aim to grow by 10% in 2020. With our Group serving with 250 employees in 20 countries, we also aim to increase our number of employees by 10% with new investments and projects in China and Saudi Arabia."

ACENDIS, which has undertaken turnkey hospital projects, continues to grow in Turkey and abroad. We discussed the company's objectives with Hasan Sahin, CEO of ACENDIS, which provides holistic solutions with state-of-the-art medical devices procurement, installation, orientation, after-sales service service and periodic training programs.

"ACENDIS's Philosophy is Based on Customer Satisfaction and Trust"

Hasan Sahin: "In 1995, it was established in Hannover, Germany to carry out turnkey hospital projects and to provide state-of-the-art medical devices to the health care sector. We founded our other company in Istanbul in 1997. ACENDIS serves as a solution partner in the healthcare sector with its 20-year-old partnership with the world's most important manufacturers. With turnkey hospital projects in Turkey, Middle East, Europe, Turkic Republics, Africa and the Near East, the provision of state-of-the-art medical devices, installation, orientation, after-sales service service and periodic training programs ACENDIS's philosophy of providing solutions is based on customer satisfaction and trust."

ACENDIS

Together. All the way.







Living Hospital Projects

» made with passion and precision

ACENDIS TÜRKİYE
Proje Yönetimi / Project Management
Satış & Servis / Sales & Tech. Serv.

Küçükbakkalköy Mah.
Cem Sokak No: 4
34750 Ataşehir / İstanbul - Türkiye

Tel. +90 216 - 470 49 49
E-mail bilgi@acendis.eu
Web www.acendis.com.tr

ACENDIS GERMANY
Project Management / Headquarters

Wohlenbergstr. 5
30179 Hannover
Germany

Tel. +49 511 - 1 83 83
E-mail contact@acendis.eu
Web www.acendis.eu

www.acendis.eu
www.acendis.com.tr

Expertise from GERMANY

Anahtar teslim hastane projelerine imza atan ACENDIS, yurt içinde ve yurt dışında büyümeye devam ediyor. En son teknoloji medikal cihazların temin edilmesi, kurulumu, oryantasyonu, satış sonrası servis hizmeti ve periyodik eğitim programları ile bütüncül çözümler sunan ACENDIS'in CEO'su Hasan Şahin ile şirket hedeflerini konuştuk.

Acendis'in kuruluş öyküsünü anlatır mısınız?

ACENDIS, 1995 yılında anahtar teslim hastane projeleri gerçekleştirmek ve son teknoloji medikal cihazları sağlık sektörünün hizmetine sunmak için Almanya Hannover'de kuruldu. Türkiye yapılanmasını 1997 yılında İstanbul'da gerçekleştirdik. ACENDIS, dünyanın en önemli üreticileri ile 20 yıllık geçmişe dayanan ortak çalışmaları ile, sağlık sektörünün çözüm ortağı olarak hizmet vermektedir.

Türkiye, Ortadoğu, Avrupa, Türki Cumhuriyetler, Afrika ve Yakın Doğu'da anahtar teslim hastane projeleri ile, en son teknoloji medikal cihazların temin edilmesi, kurulumu, oryantasyonu, satış sonrası servis hizmeti ve periyodik eğitim programları ile bütün çözümler sunan ACENDIS'in felsefesi, müşteri memnuniyeti ve güvene dayanmaktadır.

Sağlık gibi hassas bir alanda çalışmanın bilinci ile, konusunda deneyimli ekibimiz, bir hastanenin A'dan Z'ye medikal projelendirmesinin yapılması, planlanması, yurt dışından sağladığı finansman çözümleri, cihazların satın alınması, lojistiği, kurulum ve kullanıcı eğitimleri ile teknik servis desteğine kadar tüm sürecini müşteri memnuniyeti ve güven esaslı gerçekleştirmektedir. Türkiye'nin en prestijli hastane projelerine imza atmış olan ACENDIS, en son yenilikleri sürekli takip etmekte ve bütün çözümleri ile birlikte sağlık sektörünün hizmetine sunmaktadır.

Kaç ülkede faaliyet gösteriyorsunuz?

"ŞİRKETİMİZİN YURTDIŞI AYAĞINI GENİŞLETİYORUZ"

Türkiye dahil 20 ülkede aktif olarak faaliyet gösteriyoruz. Türkiye'de Acıbadem'den Medicana ve Medicalpark Sağlık Grubu'na kadar zincir hastanelerin birçoğu için proje gerçekleştirdik. Şirketimizin yurtdışı ayağını genişletiyoruz. Son olarak Çin Halk Cumhuriyeti'nde ve Suudi Arabistan'da şirket kurduk. Bu coğrafyalardaki iş fırsatlarıyla yakından ilgileniyoruz. Amman'daki projemiz Al-Kindi Hospital bu yıl devreye girdi ve kendileri memnuniyetlerinin bir simgesi olarak teşekkür belgelerini ilettiler. ACENDIS ve Al-Kindi Hastanesi arasındaki ortak çalışma 2015 yılında başladı. Bu yıl hizmete giren Al-Kindi Hospital genel bir hastane olmasının yanında özellikle bariatric cerrahi alanında uzman bir hastane olma özelliğine sahip. 10 katlı ve 33.000 metrekarelik kapalı alan üzerinde kurulu olan Hastane, 140 hasta yatağı, 5 yoğun bakım ünitesi ve 9 ameliyathanesi ile hastalarına hizmet vermeye başladı. Bu projenin yatırım maliyeti 50 milyon dolar. Katar'ın başkenti Doha'da ise ilk Türk hastanesi olarak faaliyet gösteren Turkish Hospital'ı tamamladık.

Faaliyet gösterdiğiniz alanlar hakkında bilgi verir misiniz?

25 yıldır Türkiye genelindeki 26 hastanesi ile sağlıkta uluslararası standartları Türkiye'nin dört bir yanına ulaştıran Medical Park Sağlık Grubu yeni hastanesi Medical Park Pendik Hastanesi ile İstanbul Anadolu Yakası'nda hizmet vermeye başladık. 62 bin metrekare kapalı alanda kurulu hastane 63'ü yoğun bakım yatağı olmak üzere 400 yatak kapasiteli. Modern donanımlı 10 ameliyathanesi olan hastanede kardiyolojiden beyin ve sinir cerrahisine, kadın hastalıkları ve doğumdan inme merkezine kadar 57 branşta 100'ün üzerinde hekim hizmet vermekte., Sağlıkta Uluslararası Vizyon'a (Leading International Vision) sahip uzman kadrosu yenilikçi tıp teknolojilerini kullanarak 9 farklı polikliniktek hizmetlerinde "LIV CONCEPT" anlayışını sunuyor. ACENDIS olarak, medikal planlamadan, ürün tedarik ve kurulumuna ve personel eğitimine kadar çeşitli alanlarda Medical Park Pendik Hastanesi projesinde yer aldık.

Diğer bir yeni proje Özel Medicana Kadıköy Hastanesi. Medicana Hastaneler Grubu'nun yeni hastanesi Özel Medicana Kadıköy Hastanesi İstanbul, Kadıköy'de hizmet vermekte. 81 yatak kapasitesi, 40'ın üzerinde poliklinik ve muayene odası bulunan hastanede modern erişkin ve yeni doğan yoğun bakım üniteleri, ileri düzeyde teknolojiyle tasarlanmış ameliyathaneleri, konfor ve güvenliğin maksimum seviyede tutulduğu hasta ve hasta yakını odaları, tüm tanı ve teşhislerin yapılabileceği üst düzey radyolojik görüntüleme cihazları, engelli hasta odalarının yanı sıra izolasyon odaları da mevcut. Özel Medicana Kadıköy Hastanesi ameliyathanelerinin modüler ameliyathane konseptine sahip olması da bu hastaneyi diğer hastanelerden ileri bir noktaya taşıyor.

Yurtdışına yönelik faaliyetlerinizi açar mısınız? Yurtdışı hedefleriniz neler?

Suudi Arabistan sağlık sektöründe Ortadoğu'nun en hızlı gelişen ülkelerinden birisi. Suudi Arabistan'da anahtar teslim projeleri gerçekleştirmek üzere faaliyetlerimizi hızlandırdık. Bu sebeple, ülkede başarılı projelere imza atan İdeal iDea firmasıyla bir ortaklık kurduk. Bu ortaklıkla, 20 yılı aşkın tecrübemiz ve uzmanlığımızla Ortadoğu'nun en güçlü sağlık sektörüne sahip ülkelerinden biri olan Suudi Arabistan'daki yerel hastane şirketlerini desteklemeyi amaçlıyoruz.

Geçen yılki cironuz, bu yıl hedef cironuz ve çalışan sayınız nedir?

Grup olarak 2019'u 100 milyon Euro ciro ile kapattık. 2020'de de %10 oranında büyümeyi hedefliyoruz. 20 ülkede, 250 çalışanla hizmet veren Grubumuz ile, Çin ve Suudi Arabistan'daki yeni yatırımları ve projeleriyle çalışan sayımızı da %10 oranında artırmayı hedefliyoruz.

Sağlık sektörüne ilişkin 2020 değerlendirmeleriniz neler?

"SAĞLIK KÜLTÜRÜ" DEĞİŞİYOR

Sağlık sektörü bir dönüşüm sürecinde, önümüzdeki dönemde; bugünkü yaşam bilimleri ve sağlık hizmet sektörleri tamamen dönüşüme uğrayacaktır. Çünkü artık "sağlık kültürü" değişiyor. Dijital teknolojiler, yaşam bilimleri alanında yaşanan gelişmeler, giyilebilir cihazlar ve bütünleşmiş bakım teknikleri hayatımızda. Sektörde sürdürülebilir şekilde varlığını devam ettirmek isteyen kurumların, dijital ve bilişsel teknolojilere bir an önce adapte olması, yenilikçi teknolojileri benimsemesi ve inovatif bir bakış açısı geliştirmesi gerekiyor. ACENDIS olarak biz de, dünyada birbirinden prestijli hastane projelerine imza attık. En son yenilikleri sürekli takip etmekte ve bütün çözümleri ile birlikte sağlık sektörünün hizmetine sunmaya devam ediyoruz.

PMS
www.pmsmedikal.com

DESIGN AWARD 2015



YENİ NESİL TEKNOLOJİ

- Güvenli ve etkin sterilizasyon
- Gelişmiş RF Plazma Teknolojisi
- RFID ile üst düzey izlenebilirlik
- USB, WiFi, LAN bağlantısı

ERGONOMİK KULLANIM

- Kullanıcı dostu menü arayüzü
- Sınıfında lider kullanılabilir kazan hacmi
- Ayak sensörü ile kolay yükleme
- Gerçek zamanlı döngü grafiği
- Valide edilmiş sistem ve sarf malzemeleri
- Kolay ve mobil kurulum

DÜŞÜK ÇEVRİM MALİYETİ

- Tek çatı altında cihaz ve sarf üretimi
- Alternatif ve esnek finansman çözümleri
- Zaman ve maliyet tasarrufu
- Düşük maliyetli, uzun ömürlü yatırım

Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizasyon Cihazı



Macaristan: Sağlık Sektörünün ihtiyaç duyduğu yenilikçi teknolojilerin ve güvenilir tedarikçilerin merkezi

HEPA Hungarian Export Pro Agency



Fikret Nas

Hungary: home to the most sought-after innovative and strategic suppliers

Hungary and Turkey, which have a common cultural and historical background, have achieved more economic co-operation in recent years due to increased rapprochement and diplomatic contacts. Trade volume between the two countries increased by 13.4% between 2016 and 2018, reaching today's $3 billion level, and the presidents of the two countries aimed to reach $6 billion in the near future.

As the Hungarian Export Promotion Agency, HEPA Turkey, we are working to accelerate our efforts to achieve this goal, to ensure a closer recognition of Hungarian products and companies in Turkey, to bring together the business people of the two countries in joint projects, and thus to help increase Hungary's exports to Turkey.

Hungary, which has a rich history of developing and producing medical products from traditional to modern medical science, now has Europe's leading technologies in developing and producing imaging systems, surgical instruments/surgical equipment, functional food/food additives/ pharmaceutical products, and medical product exports are an important part of the country's exports. Hungary, with its strategic location in Central Europe and a favorable investment environment, offers unique opportunities for Turkish and foreign investors who want to start a business in the country. Hungary can be considered an attractive logistics hub with its geographical location, which allows delivery to all parts of Europe within 24 hours. Offering foreign investors many incentives such as cash subsidies, tax incentives, low-interest loans and free or low-priced land, Hungary has the lowest corporate tax rate in the EU at 9%.

Hungary, which has been an EU member since 2004; It also has memberships in the UN, OECD, WTO, NATO, IMF and European Commission. It is a country of choice for investors with its open economy, foreign investment oriented foreign policy, improved technical infrastructure, qualified human resources, relatively cheap labor and living conditions

Macaristan İhracatını Teşvik Ajansı HEPA Turkey, Macar şirketlerinin ürün ve hizmetlerini Türkiye'de tanıtarak, iki ülkenin iş insanlarını ortak projelerde bir araya getiriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan HEPA Turkey Genel Müdürü Fikret Nas, Avrupa'nın merkezinde stratejik konumda yer alan Macaristan'ın yatırımcılar için sunduğu fırsatlara dikkat çekerek, "Avrupa'da her noktaya 24 saat içinde teslimat yapma imkanı sağlayan coğrafi konumuyla Macaristan cazip bir lojistik merkezi olarak düşünülebilir. Medikal ürün ihracatında da Avrupa'nın önde gelen ülkeleri arasında yer alan Macaristan, bu alanda ürün geliştirme ve üretme konusunda geleneksekden modern tıp bilimine evrilen zengin bir geçmişe ve ileri teknolojiye sahip" diye konuştu.

HEPA Turkey (Macar İhracatı Teşvik Ajansı) Genel Müdürü Fikret Nas, Hepa Turkey'in faaliyetleri ve Macaristan'daki yatırım fırsatları ile ilgili Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Nas, Macaristan ve Türkiye arasındaki diplomasi trafiğinin önceki yıllara nazara daha yoğun ve karşılıklı işbirliğine odaklı bir seyir izlediğini belirterek, Macaristan'ın Türk Girişimciler için oldukça cazip bir ülke olduğunu söyledi.

Macaristan - Türkiye ticari ilişkileri hakkında bilgi verebilir misiniz? Son yıllarda iki ülke arasındaki yakınlaşmayı nasıl değerlendirirsiniz?

Fikret Nas: Macaristan ile Türkiye, ortak kültürel ve tarihi geçmişlerini diplomatik ve ekonomik işbirliğiyle taçlandırmak için son yıllarda daha yakın ve sık temas halindeler. İki ülke arasındaki ticaret hacmi 2015- 2018 arasında 2.81 Milyar Dolar seviyesinden 3.12 Milyar Dolar seviyesine yükselmiş; 2016- 2018 yılları arasındaki toplam ticaret hacmi de %13.4 artmıştır. Macaristan ve Türkiye arasındaki diplomasi trafiği de önceki yıllara nazaran daha yoğun ve karşılıklı işbirliğine odaklı bir seyir izlemektedir.

HEPA Turkey olarak bizim görevimiz Macaristan ve Türkiye arasındaki bu işbirliğinin artarak devam etmesi için, Macar ürün ve firmalarının Türkiye'de daha yakından tanınmasını sağlamak, bu sayede Macaristan'ın Türkiye'ye ihracatının artmasına yardımcı olmak ve iki ülkenin iş insanlarını ortak projelerde bir araya getirmektir.

Macaristan, Türk girişimciler için cazip bir ülke midir? Ne gibi avantajlar sunuyor?

Orta Avrupa'da stratejik bir konumda yer alan Macaristan, bu coğrafi konumuyla, Avrupa'da her noktaya 24 saat içinde teslimat yapma imkanı sağlayan cazip bir lojistik merkezi olarak düşünülebilir. Açık ekonomisi, yabancı yatırım odaklı dış politikası, gelişmiş teknik altyapısı, nitelikli insan kaynağı, göreceli ucuz iş gücü ve yaşam koşulları ile yatırımcılar için oldukça elverişli bir ülkedir.

Macaristan aynı zamanda AB içerisinde %9'la en düşük kurumlar vergisi oranına sahip ülkedir. 2004 yılından bu yana AB üyesi olan Macaristan BM, OECD, DTÖ, NATO, IMF, Avru-

HEPA
Regional Office - Turkey
Turkey – Greece – Cyprus

pa Komisyonu üyeliklerine de sahiptir. Macaristan yabancı yatırımcılara nakit sübvansiyonlar (Macar Hükümeti'nden veya AB Fonlarından), vergi teşvikleri, düşük faizli krediler ve ücretsiz veya düşük fiyatlı araziler gibi birçok teşvik sunmaktadır.

Projelere verilen teşvikler yatırım yapılan bölge ve istihdam edilecek çahşan sayısına göre toplam yatırımın %50'sine kadar çıkabilmektedir. Bu teşviklerin bir kısmı geri ödemesiz nakit hibe şeklinde verilmektedir. Bu özellikleri, stratejik konumu ve sunduğu yatırım teşvikleri göz önünde tutulduğunda, Macaristan Türk yatırımcılar için de benzersiz fırsatların merkezi olma yolundadır.

Macaristan'daki sağlık ve medikal ürün sektörü hakkında bilgi verebilir misiniz? Hangi alanlarda üretim yapıyorlar. En çok hangi ürünleri ihraç ediyorlar.

Macaristan'ın medikal ürün geliştirme ve üretme konusunda gelenekselden modern tıp bilimine evrilen zengin bir geçmişi bulunmaktadır. Tıp konusunda yeni keşiflerde bulunup insanlığın yaşamını kolaylaştıran adımları atan birçok büyük Macar Tıp Bilim adamı vardır. Nobel ödüllü Albert Szent-Györgyi C vitaminini keşfetmiş ve kullanım alanlarının önemini vurgulamış, Endre Mester polarize ışık tedavisi ile cilt hastalıklarını tedavi etmeyi başarmıştır.

Günümüzde Macaristan, görüntüleme sistemleri, cerrahi alet/ ameliyat ekipmanları, fonksiyonel gıda/ gıda katkı maddeleri/ farmasotik ürünler geliştirme ve üretme konusunda, Avrupa'nın önde gelen teknolojilerinden biri sayılan ve medikal ürün ihracatının büyük kısmını da bu ürün gamlarının oluşturduğu bir ülkedir.

HEPA Turkey (Macar İhracatı Teşvik Ajansı) hangi alanlarda hizmet veriyor?

HEPA Turkey, Macar ve Türk şirketleri arasındaki ikili ticaret ilişkisini geliştirmek için aşağıdaki hizmetleri ücretsiz olarak sunmaktadır.

- Macar firmalar için sektör ve ürün bazında Türkiye pazarı hakkında araştırma raporları hazırlamak
- Türk firmalar için uygun Macar tedarikçiler bulmak
- Macar firmalar için Türkiye'de distribütör bulmak
- Seminer ve toplantılar düzenleyerek Macar ürün ve hizmetlerini tanıtmak
- Türk ve/veya Macar iş heyetleri için B2B toplantılar düzenlemek
- Macar firma ve ürünlerinin tanıtımı için sektörel fuarlara Macar ülke pavilyonu olarak katılmak
- Macar firmaları adına Türkiye'deki fuarları ziyaret etmek
- HEPA tarafından desteklenen Macaristan'daki fuarların Yerel Türk firmalar tarafından ziyaret edilmesinin desteklenmesi ve organizasyonunu üstlenmek
- Yazılı basın, TV, Radyo, Sosyal Medya ve kitle iletişim araçları vasıtasıyla Macaristan'ın genel tanıtımını yapmak

Expomed 2020 Fuarına katılıyor musunuz? Fuar hakkındaki düşünceleriniz ve hedefleriniz neler?

Expomed, HEPA Turkey'in her sene Macaristan Ülke Pavilyonu organize ederek katıldığı ve en önem verdiği sektörel fuarlardan biridir. HEPA Turkey olarak, 2018'de 6, 2019'da 10 Macar firma ile katılım sağladığımız Expomed fuarında bu sene daha fazla Macar firma ve ürünün yer almasını hedefliyoruz.

Expomed 2018 ve Expomed 2019 sırasında ürünlerini sergileme fırsatı verdiğimiz Macar firmaların çok büyük bir bölümü, şu an işbirliği yaptıkları Türkiye distribütörleri ve sürekli müşterileriyle bu fuarlar sırasında tanışıp, ilk görüşmelerini fuar alanında yaptıktan sonra işbirliğine gitmeye karar verdiler. Bu açıdan sağlık sektörün nabzının tutulduğu en önemli etkinliklerden biri olan Expomed'e Macaristan katılımını her sene arturarak sağlamak ve en dikkat çeken ve yenilikçi ürünlerin Macaristan Pavilyonu'nda sergilenebilmesine destek olmak bizim için oldukça önemlidir.





VeniMed®

SÜRDÜRÜLEBİLİR
ENFEKSİYON KONTROLÜ İÇİN

TEK KULLANIMLIK
ÖNLÜK, ÖRTÜ VE ÖRTÜ SETLERİ

GÖKSEL MEDİKAL
Duaçınarı Mh. 2. Engin Sk. No: 14
Yıldırım / BURSA
T : +90 224 364 38 30
info@venimed.com.tr venimed.com.tr

Alfa Tıp
Deri Organize San. Böl. Kaziçeşme Cd.No:32/A
Tuzla / İSTANBUL
T : +90 216 629 21 21 info@venimed.com.tr

VeniMed GmbH
Fritz-Husemann-Strasse 59
59077 Hamm DEUTSCHLAND
T : +49 2381 307 48 98 my@venimed-gmbh.com



Özbek-Türk Sağlık İş Forumu Başarıyla Gerçekleştirildi

Türkiye ve Özbekistan arasında sağlık alanındaki iş birliğini geliştirmek üzere düzenlenen ve üç gün boyunca her iki ülke temsilcilerini bir araya getiren Özbek-Türk Sağlık İş Forumu ve Fuarı Özbekistan-Taşkent'te yapıldı. Türk ve Özbek Sağlık Bakanlıklarının koordinasyonu ve Uluslararası Sağlık Hizmetleri Anonim Şirketi USHAŞ'ın organizasyonu ile gerçekleşen etkinlik, Türkiye tarafından 86 firma, 47 Bakanlık yetkilisi ve protokol, 131 sektör temsilcisi ile Özbekistan tarafından 12 firma, 72 Bakanlık yetkilisi ve protokol, 689 sağlık sektör temsilcisi olmak üzere toplam 1000 civarı katılımla gerçekleşti. B2B görüşmelerinde ise; 56 Özbek, 46 Türk firmanın katılımı ile 392 görüşme kaydedildi.



Uzbek-Turkish Health Business Forum Held Successfully

The Uzbek-Turkish Health Business Forum and Fair, organized to improve health cooperation between Turkey and Uzbekistan and bringing together representatives of both countries for three days, was held in Uzbekistan-Tashkent. The event, which was organized by the Turkish and Uzbek Health Ministries and the organization of USHAŞ, the International Health Services Corporation, was held by Turkey with 86 companies, 47 Ministry officials and protocols, 131 sector representatives and Uzbekistan. 12 companies, 72 Ministry officials and protocol, 689 health sector representatives, including a total of about 1000 participants. In the B2B negotiations, the b2B said: 56 Uzbek, 46 Turkish companies with the participation of 392 interviews were recorded.

Health Minister Dr. Fahrettin Koca expressed his satisfaction with being in Tashkent, one of the ancient cities of the Turkish-Islamic world, in his speech at the Uzbek-Turkish Health Business Forum and Fair, and expressed his satisfaction with the cooperation between the two countries. expressed their desire to contribute.

Greenzone

Cleanroom Technology Equipments















greenzone.com.tr

Yalı Mahallesi 6429
Sokak No:5-B
Karşıyaka / İzmir

Tel: +90 0232 232 32 32
Fax: +90 0232 232 32 33
e-mail: info@greenzone.com.tr

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, Özbek-Türk Sağlık İş Forumu ve Fuarı'nda yaptığı konuşmada Türk-İslam dünyasının kadim şehirlerinden biri olan Taşkent'te bulunmaktan dolayı duyduğu memnuniyeti dile getirerek her iki ülke arasında inşa edilen iş birliğine katkıda bulunmak istediklerini ifade etti.

Türkiye'nin, Özbekistan Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Şevket Mirziyoyev liderliğinde başlattığı reform hareketini, kalkınma ve ilerleme çabalarını desteklediğini vurgulayan Koca, "Halklarımız ve kardeş devletlerimiz, eşitlik ve karşılıklı fayda temelinde çok daha büyük potansiyele sahiptir. Bu potansiyeli, Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan ve Cumhurbaşkanı Mirziyoyev'in beraberce ortaya koydukları ortak siyasi irade sayesinde gerçekleştireceğimize ve hatta aşacağımıza gönülden inanıyorum. Her iki cumhurbaşkanının karşılıklı ziyaretleri neticesinde 2018'de Yüksek Düzeyli Stratejik İş birliği Konseyi oluşturulmuştur. Bizler de her iki ülke Sağlık Bakanları olarak, sağlık alanındaki stratejik öneme haiz iş birliğimizin geliştirilmesi için üzerimize düşen sorumluluklarımızı yerine getirerek, gerekli adımları atıyoruz." diye konuştu.

Özbekistan ve Türkiye arasındaki sağlık alanındaki işbirliğinin 1997'de imzalanan anlaşma çerçevesinde yürütüldüğüne dikkati çeken Koca, iki ülkenin sağlık sistemlerinin güçlendirilmesi, sağlık turizmi, sağlık endüstrileri, eğitim, PPP, ortak sağlık haftaları, sosyal güvenlik, tele-tıp, tıbbi ve sosyal yardım alanlarında işbirliğinin geliştirilmesinin öngörüldüğünü aktardı.



SAĞLIK MÜŞAVİRİ GÖREVE BAŞLAYACAK

Özbek-Türk Sağlık İş Forumu ile eş zamanlı olarak Taşkent'te düzenlenen Ortak Sağlık Haftası'nın her iki ülke arasındaki kardeşlik hukukunu taçlandıracağına işaret eden Bakan Koca, iki ülke arasındaki işbirliğini yerinde takip etmek üzere bir sağlık müşavirinin Taşkent Büyükelçiliğinde görevlendirileceğini söyledi.

Sağlık Bakanlığı'na bağlı kanunla kurulan USHAŞ'ın özel sektör dinamizmiyle hareket ettiğine değinen Bakan Koca, uluslararası hasta tedavisi, ilaç ve tıbbi cihaz, sağlık bilgi sistemleri, sağlık yatırımları ve hizmet alımları ile eğitim gibi sağlığın tüm alanlarında her iki ülke arasındaki sağlık pazarına yeni bir heyecan getireceğini dile getirdi.

TÜRKİYE, ÖZBEK HEKİMLERİ YETİŞTİRİYOR

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, Türkiye ve Özbekistan iş birliğiyle Buhara'da açılan Sağlık Bilimleri Üniversitesi İbn-i Sina Fakültesi'ni ziyaret etti. Bakan Koca, burada yaptığı konuşmada, İslam dünyasının manevi zenginliklerine ruh veren Buhara'da bulunmaktan memnuniyet duyduğunu dile getirerek Türkiye ile Özbekistan arasında devam eden kuvvetli iş birliğinin sağlık alanındaki yansımalarına şahit olduklarını belirtti.

Sağlık Bilimleri Üniversitesi ve Buhara Üniversitesi işbirliğiyle 16 Ekim 2019'da kurulan İbn-i Sina Tıp Fakültesi ve Meslek Yüksekokuluna değinen Bakan Koca, buraya ismini veren İbn-i Sina'nın yolundan yürüyecek doktorların yetişeceğini görmenin bir hekim olarak kendisini fazlasıyla heyecanlandırdığını ifade etti. "İbn-i Sina Tıp Fakültesi ve Meslek Yüksekokulu ile Türkiye'de başarıyla uygulanan modern tıp eğitimi ve yardımcı sağlık hizmetleri modelinin, Özbekistan'a aktarılması ve tıp eğitimi alanında işbirliğinin geliştirilmesi amaçlanmıştır" dedi.

ÖZBEK TIP ÖĞRENCİLERİNİN KLİNİK EĞİTİMLERİ TÜRKİYE'DE VERİLİYOR

Bu yıl, Özbek öğrencilerin eğitim gördüğü Tıp Fakültesinde 78, Sağlık Hizmetleri Meslek Yüksek Okulunda 54 olmak üzere toplam 132 öğrenci bulunduğunu aktaran Bakan Koca, ilk 3 yıllık temel tıp eğitiminin Buhara İbn-i Sina Devlet Tıp Enstitüsünde, 4, 5, 6. sınıflardaki klinik eğitimlerin ise Türkiye'de Sağlık Bilimleri Üniversitesine bağlı eğitim ve araştırma hastanelerinde alacak şekilde bir protokol hazırlandığını söyledi.

Sağlık Bakanı Koca, üniversitede eğitim dilinin Özbekçe ve Türkçe olmasının ve gelecek yıldan itibaren Orta Asya ve Türk Cumhuriyetlerinden de öğrenci kabul edilmesinin de ayrı bir övünç kaynağı olduğunu vurguladı. Koca, "Bu fakültelerden mezun olan öğrenciler, Sağlık Bilimleri Üniversitesi diplomasına sahip olacaklardır. Öğrencilerimiz, haftada 10 saat olarak planlanan Türkçe eğitimi alıyor" diye konuştu. Törende, Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca ve Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Emine Alp Meşe'ye fahri profesörlük unvanı verildi.

TÜRK HEKİMLERİN TEDAVİ ETTİĞİ HASTALAR ZİYARET EDİLDİ

Özbek-Türk Sağlık İş Forumu kapsamında, Taşkent'te temaslarda bulunan Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, Türk hekimlerin tedavi ettiği hastaları ziyaret etti. Başkent Taşkent'te hizmet veren, 16 Numaralı Acil Hastanesi ile SAMPİ Pediatrik Hastanesi'nde, Türk hekimlerin tedavi ettiği Özbek hastaları odalarında ziyaret eden Koca, "geçmiş olsun" temennisinde bulundu.

Özbekistan'da dokuz yıldır sürdürülen Sağlık Haftaları çerçevesinde Özbek-Türk Sağlık İş Forumu ile eş zamanlı olarak düzenlenen Sağlık Haftası etkinliklerine

DENİZLER
MEDİKAL





Adres: Küçükbakkalköy Mah.
Sevda Sk. Seven Tower
No: 1 Kat: 3 Ataşehir / İSTANBUL

Tel: 0216 577 52 22 -0216 577 52 25

Fax: 0216 577 52 21

info@denizlermedikal.com

www.denizlermedikal.com



Avicenna RoboFlex Flexible Ureteroscopy Robot



Complit
Extracorporeal Shock Wave Lithotripsy System



Multimed Classic
Extracorporeal Lithotripter with Dual Imaging System



Vibrolith Plus
Ultrasonic/Pneumatic Lithotripter



Vibrolith
Pneumatic Lithotripter



Vibrolith Ortho
Extracorporeal Shock Wave Therapy



Multimed EM Electromagnetic Shock Wave Lithotripsy System

Treatment of kidney, ureter, bladder and all other stones ...

ELMED
MEDICAL SYSTEMS

ELMED (TR)
Batı Sitesi Mah., Gersan San. Sit., 2307 Cd., No:46 Yenimahalle-06370 Ankara/Türkiye
Tel : +90 312 256 92 22
Fax : +90 312 257 06 08

www.elmed-as.com
e-mail: sales@elmed-as.com

ELMED (USA)
3956 Town Center Blvd
Ste 217 Orlando, Fl 32837 USA
Tel : +1 407-256-8377
Fax : +1 800-915-9512

www.elmedusa.com
e-mail: info@elmedusa.com

www.abreklam.com.tr

ilişkin konuşan Bakan Koca, "Bu forumla birlikte dokuzuncusunu düzenlediğimiz Sağlık Haftası'nı geçen haftadan başlatmış olduk. Bugüne kadar 735 ameliyat, 3 bini aşan konsültasyon, bin 600'e yakın personeli eğitimden geçirdik" ifadesini kullandı.

Bakan Koca, Sağlık Haftası kapsamında üç farklı hastanede 27 cerrahın da 43 ameliyat, muayene ve 317 eğitim yaptığına değinerek, "Özellikle kardiyovasküler, üroloji, kadın doğum, genel cerrahi, ortopedi ve çocuk olmak üzere bazı branşlarda önemli müdahaleler yapıldı. 'İki devlet tek millet' anlayışıyla Türkiye'nin sağlıkta geldiği düzeyi ve birikimi Özbekistanlı kardeşlerimize aktarmak istiyoruz" diye konuştu.

İNÖNÜ ÜNİVERSİTESİ İLE KARACİĞER NAKLİ ANLAŞMASI

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, Türkiye'de çok sayıda önemli karaciğer naklinin yapıldığı İnönü Üniversitesi ile Özbekistan'da karaciğer nakli ve eğitimlerinin yapılabilmesi için anlaşma yapılacağını söyledi. Konuşmanın ardından İnönü Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ahmet Kızılay ve Özbekistan Sağlık Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Abdukhakim Khadijibaev arasında protokol imzalandı.

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca'ya ziyareti sırasında Bakan Yardımcısı Emine Alp Meşe, Cumhurbaşkanlığı Gıda Politikaları Kurulu üyeleri Sema Ramazanoğlu, Gülşen Öztürk, Dış İlişkiler ve Avrupa Birliği Genel Müdürü Selami Kılıç eşlik etti. Hastane ziyaretinin ardından, foruma katılan Türk ve Özbek özel sektör temsilcileri ile bir araya gelen Bakan Fahrettin Koca, karşılıklı fikir alışverişinde bulundu.

Özbek-Türk Sağlık İş Forumu ve Fuarı kapsamında 6 panel, 2 sektör toplantısı ve 1 değerlendirme toplantısı yapıldı. Türkiye ve Özbekistan arasında yatırım ve işbirliği imkanlarının artırılması amacı ile gerçekleşen Panellerde iki ülkenin sağlık hizmetlerinde yeni açılımlar ile dünyada ve Türkiye'de sağlık turizmi trendleri gündeme taşındı.

Etkinlik kapsamında Türk ve Özbek firmalar ve STK'lar olmak üzere 43 firmanın standı ile yer aldığı fuar, ziyaretçilerin ilgisini çekti. Türk sağlık sektörünün ürün, hizmet ve teknolojilerinin sergilendiği fuar 900'e yakın ziyaretçi ağırladı.

DİJİTAL HASTANE ALANI GÖZ DOLDURDU

Hastanelerin dijital süreçlerinde çözümün parçası olan yazılım, donanım, cihaz ve teknolojik ürünlerin kullanımı ve uygulamalarını görme imkanı sunan Dijital Hastane alanına, ziyaretçiler yoğun ilgi gösterdi. Dijital Hastane alanında hasta güvenliğini ve kişisel verilerin mahremiyetini önceleyen, sağlık profesyonellerinin hasta bakımı ile ilgili işlerini kolaylaştırarak hastaya daha iyi ve kaliteli hizmet sunan sistemler paylaşıldı.

Özbek-Türk Sağlık İş Forumu'nda Özbekistan Sağlık Bakanı Alisher Shadmanov ve Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca tarafından iki ülke arasındaki niyet beyanı anlaşması imzalandı. Beyanın ardından, Türkiye ve Özbekistan arasında sağlık alanında 11 ayrı anlaşmaya imza atıldı. Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK), Ankara Şehir Hastanesi, Abdurrahman Yurtaslan Onkoloji Eğitim ve Araştırma Hastanesi ve İnönü Üniversitesi, Özbekistan ile sağlık iş birliği anlaşmalarına imza atan kurumlar arasında yer aldı.

B2B GÖRÜŞMELERİ YAPILDI

Özbek-Türk Sağlık İş Forumu kapsamında 56 Özbek ve 46 Türk firma arasında gerçekleşen B2B görüşmelerinde toplam 392 görüşme kaydedildi. Görüşmelerde iki ülke sağlık sektöründen uluslararası hasta hizmetleri, sağlık bilişimi, tıbbi cihaz ve ürünler, ilaç ve kozmetik, sağlık yatırımları gibi alanlarda işbirliği ve ticari faaliyet konuları konuşuldu.





Entrepreneurship Award from KOSGEB for Aygun Surgical Instruments

Aygun Surgical Instruments in Samsun received kosgeb entrepreneurship award. KOSGEB SME and Entrepreneurship Awards organized by the 6th were held in Ankara. At the ceremony, Minister of Industry and Technology Mustafa Varank, together with KOSGEB President Prof. Dr. Cevahir Uzkurt, presented their awards to the finalists who won first place in 7 categories. The entrepreneurship award was presented to Mehmet Aygun, Chairman of the Board of Directors of Aygun Surgical Instruments, by Mustafa Varank, Minister of Industry and Technology.

Aygün Cerrahi Aletler'e KOSGEB'ten Girişimcilik Ödülü

Samsun'da faaliyet gösteren Aygün Cerrahi Aletler KOSGEB girişimcilik ödülünü aldı. 6'ncısının düzenlenwdiği KOSGEB KOBİ ve Girişimcilik Ödülleri Ankara'da gerçekleştirildi. Törende, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt ile birlikte 7 kategoride birinci olan finalistlere ödüllerini verdi. Girişimcilik ödülünü Aygün Cerrahi Aletler Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Aygün'e, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank takdim etti.

KOSGEB Prof. Dr. Fuat Sezgin Konferans Salonu'nda gerçekleştirilen törene Ankara Valisi Vasip Şahin, eski Sanayi ve Ticaret Bakanı Ali Coşkun, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcıları Dr. Çetin Ali Dönmez, Hasan Büyükdede, Mehmet Fatih Kacır, Hazine ve Maliye Bakan Nurettin Nebati, ATO Başkanı Gürsel Baran, ASO Yönetim Kurulu Başkanı Nurettin Özdebir, TSE Başkanı Prof. Dr. Adem Şahin, KGF Yönetim Kurulu Başkanı Faik Yavuz, TESK Başkanı Bendevi Palandöken, Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan Aslan katıldı.

Törende, finale kalan 21 işletmenin temsilcisinin yanı sıra KOSGEB personeli ve çok sayıda davetli de hazır bulundu. 2 binin üzerinde KOBİ ve girişimci, 7 farklı kategoride birinci olmak için yarıştı. Bu başvurular içerisinden her kategoride ödül alabilecek ilk üç başarılı firma finalist olarak belirlendi. Jüri üyeleri 21 finalistten 7 birinciyi belirledi.

Törende bir konuşma yapan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, kobilerin ekonomik ve sosyal kalkınmada kritik bir yere sahip olduğunu, "KOBİ'ler, büyümenin lokomotifi konumunda bulunuyor. Ülkemizdeki işletmelerin yüzde 99'undan fazlası KOBİ niteliğinde. Toplam istihdamın yüzde 78'ini ve toplam ihracatın yüzde 55'ini sırtlayan KOBİ'ler; işsizliğin azaltılmasına, nitelikli eleman yetiştirilmesine ve üretim çeşitliliğinin artırılmasına büyük katkı sağlıyor. KOBİ'lerin desteklenmesi, dış piyasalara açılmaları ve küresel rekabette güçlü kalabilmeleri kalkınma hedeflerimize ulaşmak açısından oldukça önemli.

KOBİ'LERİN VE YENİLİKÇİ GİRİŞİMCİLERİN KRİTİK ROLLER ÜSTLENMESİNİ İSTİYORUZ

Büyük ve Güçlü Türkiye'ye giden yolda KOBİ'lerin ve yenilikçi girişimcilerin kritik roller üstlenmesini istiyoruz. KOSGEB hali hazırda uyguladığı 13 destek programıyla özel sektöre nefes vermeye devam ediyor. Biz bu programların hem tasarımı hem de uygulama aşamasında KOBİ'lerin kabiliyetlerini daha da geliştirecek kritik adımlar atmaya özen gösteriyoruz." şeklinde konuştu.

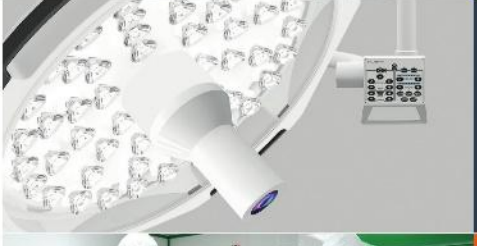
Aygün Cerrahi Aletler Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Aygün, bu ödüllerin motivasyon için etkili olduğunu söyleyerek, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'a ve KOSGEB camiasına takdirleri için teşekkür etti.



STERILIZATION CONTAINER SYSTEMS



SURGICAL MOTOR SYSTEMS



MEDICAL ILLUMINATION SYSTEMS



DISPOSABLE STERILE PRODUCTS

Meeting Point For Surgery

AYGUN®
SURGICAL INSTRUMENTS CO., INC.

Organize Sanayi Bölgesi Yaşar Doğu Cad. No.76 55330 SAMSUN - TÜRKİYE
T : (+90) 362 266 66 80 F : (+90) 362 266 93 30

www.aygun.com



Türk Radyoloji Derneği Başkanı Tuncay Hazırolan:

"Bir Radyolog Günde Maksimum Kaç Tane MR Raporu Çıkarabilir Belirlensin"



Tuncay Hazırolan, President of Turkish Radiology Association: "Determine How Many MRI Reports A Radiologist Can Make Per Day"

International 40. Radiology Congress was held in Antalya. Prof. Dr. Tuncay Hazırolan, chairman of the Congress and Turkish Radiology Association, told the Sağlık Dergisi that 80-90 of the desired 100 imaging requests were normal, which meant that patients were not properly examined. Patients admitted to the problem clinic in Turkey are mostly directed directly to radiology. The reason for this is that doctors do not have adequate examination time or a proper examination can not be done. Therefore, doctors need to be provided with adequate examination periods. If this happens, the number of examinations coming to radiology will decrease, the cost to the country will decrease, and the dose of radiation received by the patients will decrease," he said. Prof. Dr. Hazırolan, stating that there are big problems in imaging reporting, "There are 600 MRI-reporting radiologists a day. How healthy a system can be. This vicious circle needs to be broken. It should be determined how much a radiologist will report to the maximum per day," he said.

TRINODAL®

PACESETTER FOR HEALTHCARE



HPL BEDSIDE CABINET WITH HYDRAULIC ADJUSTABLE TILTING OVER-BED TABLE DA 1035



DE 4000X SUPERIOR PLUS

FOUR MOTORIZED ELECTRONIC BED

www.trinodal.com.tr

Uluslararası 40. Radyoloji Kongresi Antalya'da gerçekleştirildi. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan kongre ve Türk Radyoloji Derneği Başkanı Prof. Dr. Tuncay Hazırolan, istenilen 100 görüntüleme isteminden 80-90'ının normal çıkmasının hastaların düzgün muayene edilmediği anlamına geldiğini söyleyerek, "Türkiye'deki sıkıntı polikliniğe başvuran hastaların büyük oranda direkt olarak radyolojiye yönlendirilmesi. Bunun neden ise doktorların yeterli muayene süresine sahip olmaması veya düzgün bir muayene yapılamaması. Bu nedenle doktorlara yeterli muayene sürelerinin sağlanması gerekiyor. Böyle olursa hem radyolojiye gelen tetkik sayısı azalacak hem ülkeye olan maliyeti azalacak, hem de hastaların aldığı radyasyon dozu azalacak." dedi. Prof. Dr. Hazırolan, görüntüleme raporlamasında da büyük sorunlar olduğunu belirterek, "günde 600 tane MR raporlayan radyolog var var. Altına kendi adını yazıyor, diğer hastanelerinin asistanlarına gönderiyor onlar okuyor fakat kendi isminde çıkıyor rapor. Böyle bir sistem ne kadar sağlıklı sonuçlar doğurabilir. Bu kısır döngünün kırılması gerekli. Bir radyoloğun günde maksimum ne kadar raporlama yapacağı belirlenmeli." şeklinde konuştu.

Sağlık Dergisi Antalya'da düzenlenen Uluslararası 40. Radyoloji Kongresi'ndeydi. Kongre ve Türk Radyoloji Derneği Başkanı Prof. Dr. Tuncay Hazırolan, kongreyi ve radyoloji alanında yaşanan gelişmeleri Sağlık Dergisi'ne değerlendirdi.

40'ıncısı düzenlenen TÜRKRAD 2019 Kongresi'ni değerlendiren Prof. Dr. Tuncay Hazırolan, Türkiye'de radyoloji tarihinin röntgenin bulunduğu tarihlere kadar uzandığını belirterek, "Radyoloji derneğimiz 100 yaşına yaklaşıyor. Almanya'da röntgen bulunduktan yaklaşık 4-5 sene sonra röntgeni Osmanlı-Yunan savaşında aktif olarak kullandık. Hatta ilk kez savaşta kullanılan ülke bizim ülkemiz. Radyolojinin bir tane ana derneği var. Günümüzde çoğu branşlarda iki üç tane dernek var. Biz tek bir dernek olarak bütünlüğümüzü koruyoruz. Bu gücümüzü de arttırıyor. 4.700 kadar üyemiz var. Herhalde aktif radyologların yüzde yüze yakını derneğimizin üyesi. Her sene Ekimin son haftası ya da Kasımın ilk haftası arasında kongremizi yapmaya çalışıyoruz. Kongre katılımları 1300-1500 arası oluyor. Antalya dışındaki merkezlerde bu kadar insanı bir araya toplamak cidden zor." dedi.

"DERNEK ÜYELERİMİZ İSTEDİĞİ TÜM TEMEL KONULARDA DERS DİNLEYEBİLECEKLER"

Prof. Dr. Tuncay Hazırolan konuşmasına şöyle devam etti: "Yıl içerisinde pek çok eğitim faaliyetimiz var. Her sene kış okulumuz oluyor, asistan okulumuz. Asistanlar bedava olarak yine bir otelde kış döneminde Şubat ayında bu eğitime katılabiliyor. Ortalama olarak 130 civarı bir katılım oluyor. Bunun dışında aynı anda tüm Türkiye'de dijital ortamda asistan girişimci sınavları yapıyoruz. Tüm Türkiye'deki asistanlar eş zamanlı olarak bir merkezden gelen soruları dijital ortamda cevaplıyorlar ve dijital orak merkezde toplanıyor. Bunun sonuçlarını dernek olarak asistanın kendisine ve onun bölüm başkanına gönderiyoruz. Böylece ilk yılında giriyor asistan 2.3.4 yılında kendi gelişimini takip edebiliyor. Sanal akademi uygulamamız var. Sanal akademi uygulamasını Kasım sonunda açıyoruz. 250'ye yakın video çekimi yaptık. Öğretim üyesi veya doktor geliyor, slayt var, yakından çekim yapılıyor. Yaklaşık olarak 10 yakın alt grubumuz var. Her birinin 30 tane temel dersinin çekimlerini tamamladık. Kasım ayı sonundan itibaren üyemiz gidip kendi şifresi ile girdiğinde istediği tüm temel konularda ders dinleyip eğitimini, bilgisini artıracak.

Bu kongre 40. Kongremiz. Benim de birinci yıl başkanlığım. Allah mahcup etmesin. 40'ıncı kongre olması nedeniyle ayrı bir önemi vardı bizim için. Aselsan ile beraber Türkiye'deki MR projesinin konuşulduğu bir oturum düzenledik. Ne düzeydeyiz nasıl ilerliyor. Bu yeni, ilk defa Aselsan ile bir şirketle yaptığımız ilk örneğimiz. Onun



DMR HEALTH CARE COMPANY LTD. ŞTİ.

Laboratuary & Medical Equipment







الأجهزة والمحاليل المختبرية
Laboratory Device And Solutions

المستلزمات الطبية والمختبرية
Medical And Laboratory Supplies

الأجهزة الطبية
Medical Devices

1- Türkiye تركيا
2- Iraq العراق
3- Qatar قطر
4- Kuwait الكويت
5- Jordan الأردن
6- Libya ليبيا
7- Syria سوريا

BIOCHEMISTRY

HEMATOLOGY

IMMUNOLOGY

BACTERIOLOGY

MICROBIOLOGY

Address: Medya Mah. 629 Sk. Hmt 21 Plaza
A Blok Kat 13 No:50 Kayapınar/Diyarbakır/TÜRKİYE

Telephone: 0090 412 2571147
Whatsapp: 0090 533 0347514

E-mail: dmr@dmrcompany.com
info@dmrcompany.com

www.dmrsaglik.com

dışında cihaz satan firmalarla yaptığımız bu sene yine onların düzenlediği oturumlar var. Konu radyoloji üzerine ama prostat görüntülemesini bir firma yapıyor, ücretsiz olarak yapıyorlar. Firmalar da ücret ödemiyor. Beyin görüntülemesini başka gurup yapıyor.

Bilişimle ilgili çok gelişmeler var. Yapay zeka ilgili konuları arttırdık kongremizde. Türkiye'de birazcık daha bu yapay zekaya daha hızlı adapte olmamız gerekiyor. Çünkü dünya çok hızlı adapte oldu. İşimizi elimizden alacaklarmış gibi geliyor bana. Yaklaşık olarak 600 bildiri var, poster ve sözlü bildiri olarak. Konuşmacı sayımız 140. Bunların 14 tanesi yabancı konuşmacı. Kamil Uğurlu hocamız var. Amerika'da nörobilim konusunda çok önde gelen bir bilim adamı. Onu bu sene onursal üye yapma kararı aldık."



Radyolojide kullanılan teknolojinin bir çok bilim dalını ilgilendirdiği için gelişiminde de hızlı olduğunu söyleyen Prof. Dr. Tuncay Hazırolan, "Teknolojik gelişmelerin radyoloji ve görüntüleme alanına olumlu yansıdığını söyleyen Prof. Dr. Tuncay Hazırolan, branşlarının başka mühendislikleri de ilgilendirmesi sebebiyle bu gelişimin daha hızlı yaşandığını ifade etti.

"POLİKLİNİĞE BAŞVURAN ÇOK SAYIDA HASTA DİREKT OLARAK RADYOLOJİYE YÖNLENDİRİLİYOR"

Türkiye'de muayene süreleri yetersiz olduğu için çok fazla hastanın radyolojiye yönlendirildiğini belirten Hazırolan, "Tüm dünyada teknolojinin gelişmesi ile beraber görüntüleme miktarı artıyor, bu kaçınılmaz bir süreç. Normali bu. Öyle olması gerekiyor. Türkiye'de bizim sıkıntımız polikliniğe başvuran çok sayıda hastanın direkt olarak radyolojiye yönlendirilmesi. Bu da hekimlerin yeterli muayene süresine sahip olamamasından kaynaklanıyor. Bizim ilk isteğimiz klinisyen doktorlarımıza yeterli muayene sürelerinin tanınması. Böyle olursa radyolojiye gelen tetkik sayısı azalacak. Doktor hastanın hikayesini alma, muayene etme, soru sorma, sonra gerekli mi diye düşünme şansını bulup görüntüleme isteği isterse hem bu radyolojiye gelen tetkik sayısını azaltacak hem ülkeye olan maliyeti azalacak, hem de hastaların aldığı radyasyon dozu azalacak.

Bir doktor diyelim 100 tane MR, istemiş tomografi istemiş. Bunların 80'ni, 90'nı normal çıkıyorsa sormak lazım o doktora 'hastayı muayene etmiyor musun? Niye bunlar normal çıkıyor' diye. Düzgün muayenede belirgin oranda bunların patoloji çıkması lazım." dedi.

Hastanın radyasyon almaması için tomografiden çok MR'a yönlendirme olduğunu söyleyen Prof. Dr. Tuncay Hazırolan, bu yüzden MR çekimi sayısında birinci olduğumuzu belirterek, "tomografi çekim sayısında bildiğim kadarı ile İsrail ve İspanya'dan sonra geliyoruz. Şunu da söylemek istiyorum Türkiye'de iyi bir cihazın maliyeti tomografi olsun MR olsun 1 milyon avrodan başlar donanımları ile beraber 2 milyon avroyu bulur. Bunu ya devlet alıyor ya da daha çok hizmet alımı yapılıyor. Firmalar ihaleye giriyor hastanelerin görüntüleme işlerini alıyor. MR başına en düşük ücreti isteyen şirket kazanıyor. Diyor ki; ben MR çekerim, tomografi çekerim, bunları da raporlatırım. Eğer o raporlamayı hastane sağlamıyorsa 'bütün maliyetlerini öderim' diyor. 'Şu kadar ucuza yaparım' diyor.

"LİMİTLER BELİRLENMELİ"

Bunun da aslında biraz alt limitinin konması gerekiyor. Bu firma sahiplerinin bir kısmının tam anlamıyla olayın ciddiyetini kavradığını sanmıyorum. Ben 20 liraya MR çekerim diyor. Şimdi 1 milyon liralık cihaz alıyorsunuz teknisyenini, hemşiresini getiriyorsunuz, elektrik parası var, raporlama parası var, 20 liraya çekerim diyor. Her şeyin bir maliyeti var. 2 Liraya raporlama yapan meslektaşlarımız var. Tasvip etmiyoruz ama sendika değiliz yapacak bir şeyimiz yok. Sağlık Bakanlığı'na önerilerimizi söylüyoruz, SGK'ya söylüyoruz. Üyelerimizden eleştiri geliyor şunu yapın bunu yapın diye. Derneğin yapabileceği şey bu." şeklinde konuştu.

Prof. Dr. Tuncay Hazırolan konuşmasını şöyle sürdürdü: "İki liraya günde 150 rapor yapan insan var, böyle bir şey olmaz. 20 liraya çekim yapacağım deyip 1 milyon liraya yatırım yapan firmanın günde 100-150 çekim yapması gerekiyor ki o parayı çıkarabilsin. Bir MR tekniğinin kaliteli olması için kesit sayısı var, çekim süreleri bellidir. Sağlık Bakanlığı protokolünü yaptı yayınlanacak, onlar da şart koşacaklar. Bu işin limitlerinin belirlenmesi gerekiyor. Tetkike göre değişmekle birlikte bu sayı MR için günde 30, tomografi için 50'nin altında olmalı. Çünkü sonra o kesitten kısıyor, sekanstan kısıyor, alınan görüntüden kısıyor. 100 tane rapor 2 liraya okuyana gidiyor. Günde 300 tane okumaya kalkıyor. Çekim kötü, 100 raporlamaya bakamazsınız. 1 MR'da 300 tane görüntü var 300 çarpı 100. 30 bin tane resim baktığınız oldu mu bir günde. Patoloji arıyorsunuz. Böyle bir sistem içerisinde MR çekilmiş gibi yapılıyor.

Böyle örnekler var böyle olmayanlar da var ama genel anlamda hizmet anlamında giden trend bu. Okumuş gibi yapıyor. Bir günde 600 tane MR okuyan radyolog var. Kendi adını altına koyuyor, diğer hastanelerinin asistanlarına gönderiyor onlar okuyor. Böyle bir sıkıntı var. Bu kısır döngünün kırılması gerekli."

GURUR DOLU 40yıl SINCE 1980

Sterilizasyonda Lider

Buharlı Otoklav ...



- Masaüstü Buharlı Otoklav
- Dik Tip Buharlı Otoklav
- Yatay Tip Buharlı Otoklav

- Distile Su Cihazı
- Paketleme Cihazı
- Reverse Osmosis Su Arıtma Sistemi
- Paslanmaz Çelik Ameliyathane Ekipmanı

Ultrasonik Yıkayıcı





Yatay Tip Buharlı Otoklav

Masaüstü Buharlı Otoklav



Tek-bal®

Tıbbi Cihazlar San. ve Tic. Ltd.Şti.

Çifte Havuzlar Yolu Cebe Ali Bey Sk. Motorlu Dokumacılar Sitesi No: 36 Maltepe - Zeytinburnu - İSTANBUL
T. +90 212 482 27 34 +90 212 482 27 44 +90 212 482 33 56 F. +90 212 482 33 86
www.tek-bal.com - info@tek-bal.com

ISO 9001 ISO 13485 PED 2014/68 CE

expomed İSTANBUL
Medikal sektörün buluşma noktası!
Where the medical sector meets!
SALON:3
STAND NO: 301D
19–21 Mart 2020
İstanbul
www.expomedistanbul.com


MEDICA BAZAAR
Global Hastane ve Firma Platformu
www.medicabazaar.com
Global Hospital and Company Platform



Kanser, Yerçekimsiz Ortamda Yayılmakta Zorlanıyor

Uzaya gitmenin beraberinde getirdiği bir dizi sağlık riski vardır. Güneş radyasyonu ve kozmik ışınlara maruziyetin yanı sıra, yerçekimsiz ortamın insan fizyolojisi üzerinde önemli etkileri olabilir. Bunlar kas ve kemik dejenerasyonunun ötesine geçer ve azalmış organ fonksiyonu, görme ve hatta genetik düzeydeki değişiklikleri içerir. İlginçtir, yerçekimsiz ortamın bir takım potansiyel tıbbi faydaları da vardır. Sydney Teknoloji Üniversitesi öğretim görevlisi Dr. Joshua Chou, yerçekimsiz ortamın insan vücudundaki ilaç ve hücreleri nasıl etkilediğini araştırmaktadır. Chou ve ekibi yerçekimsiz ortama dayanan kanseri tedavi etmek için yeni bir yöntem test edecek.

Biyomedikal araştırmacılar, kanser hücrelerinin birbirini algılayabilmesinin tek yolunun mekanik kuvvetler yoluyla olduğunu ve bu kuvvetlerin yerçekiminin olduğu bir ortamda çalışmak için evrimleştiğini anlıyorlar. Bu, Chou'yu yerçekimi eksikliğinin kanser hücrelerinin bölünme ve yayılma yeteneğini engelleyebileceğini düşünmeye yöneltti.

Chou: "Uzay ortamının hücre biyolojisi ve hastalık ilerlemesi konusundaki anlayışımızı nasıl etkilediğini görme konusundaki bu ilk deneyimi neden diğer hücreleri ve hastalıkları incelemek için uygulayamıyoruz?"

Dört Farklı Kanser Tipindeki Hücrelerin Devre Dışı Olduğunu Bulduk

Chou ve ekibi yerçekimsiz ortamın laboratuvarlarındaki kanser hücreleri üzerindeki etkilerini test etti. Bunu yapmak için, lisansüstü öğrencilerinden biri, içinde küçük bir santrifüj bulunan bir cihaz oluşturdu. Hücreler, santrifüj içindeki bir dizi kapsülde bulunur ve yerçekimsiz ortam hissini yaşayana kadar onları döndürür.

Chou'nun belirttiği gibi, sonuçlar oldukça cesaret vericiydi. "Çalışmamız, yerçekimsiz ortama yerleştirildiğinde, test ettiğimiz dört farklı kanser tipindeki (yumurtalık, meme, burun ve akciğer) hücrelerin yüzde 80 ila 90'ının devre dışı olduğunu bulduk." Dedi.

Daha da etkileyici olan, bu sonuçların yerçekimi kuvvetlerini değiştirerek, yani ilaçların yardımı olmadan elde edilmesidir. Yerçekimsiz ortam koşullarına maruz kaldıklarında, kanser hücreleri birbirlerini algılayamadılar ve bu nedenle bir araya gelmekte çok zorlandılar.

Gelecek yılın başlarında gerçekleşecek bir sonraki adım, özel olarak tasarlanmış bir uzay modülünde hücreler, SpaceX fırlatma hizmetlerine sunulacak. Chou ve meslektaşları onları genetik değişiklikler açısından inceleyecekler. Sonuçlar Chou ve ekibinin laboratuvarda ne bulduğunu doğrularsa, yerçekimsiz ortam ile aynı etkiye sahip olabilecek ve kanser hücrelerinin birbirini algılama yeteneğini nötralize edebilecek yeni tedaviler geliştirebileceklerini umuyorlar.

İlaçlar ve kemoterapi birleştirildiğinde, bu araştırmadan kaynaklanan tedaviler, kanserin insan vücudundaki yayılmasını etkili bir şekilde yavaşlatacak ve böylece geleneksel tedavileri daha etkili ve daha kısa ömürlü (ve daha az maliyetli) hale getirecektir.

Bu araştırma, astronotların aylarca yerçekimsiz ortamda kaldıkları ve çok daha fazla radyasyona maruz kaldıkları (ve dolayısıyla kanser gelişme riskinin arttığı) uzayda da faydalı olacaktır. Uzay tıbbı alanında yapılan bu ve diğer adımlar, uzay tabanlı araştırmaların Dünya'daki insanlar için nasıl ticari ve tıbbi faydalara yol açabileceğini daha da göstermektedir.

Çeviri: Ülkü Güngör /Kaynak: https://curiosity.com/topics/good-news-cancer-has-trouble-spreading-in-microgravity-curiosity/

Sağlıklı Günlere...



Prof. Dr. Semih Baskan

Okan Üniversitesi
Tıp Fakültesi Dekanı
semih.baskan@okan.edu.tr

Güncel Tartışma: Aşı

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca ABD Ticaret Odası Temsilcilerini kabul ettiği 11 Mart 2019 tarihinde yaptığı toplantıda "İlaçta yüzde 54, ileri teknolojiye sahip ürünlerde yüzde 84, aşıda yüzde 100 oranında dışa bağımlı olduğumuzu "vurguluyor ve "yeni teknolojiye sahip ilaçların ve biyolojik ürünlerin üretebildiği, yüksek teknolojili tıbbi cihazların imal edilebildiği bir ülke olmayı hedefliyoruz" sözlerini ekliyordu.

Diğer yandan aşı karşıtlığı ile ilgili tartışmalar sağlık ortamında güncelliğini korumaktadır. Dünya Sağlık Örgütü 2019 yılının ilk üç ayında dünya çapında raporlanan kızamık vakalarının önceki yolun aynı dönemine göre üç katına çıktığını duyurdu. Bu raporun sonuçlarının insanlara aşılamanın önemini hatırlatmak noktasında önemli bir fırsat sunduğuna dikkat çekildi.

Dünya Sağlık Örgütü'nün Türkiye verilerine baktığımızda 2027 yılı itibarı ile toplam kızamık vakası sayısı 69 iken, 2018 yılında 520'a, 2019 yılının ilk 9 ayında da önceki yılın aynı dönemine göre 5.2 kat artarak 2666 vakaya ulaşmış bulunmaktadır. Vaka sayılarının artmasına karşın tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de aşı karşıtlığı vakalarında artışlar gözlemlenmektedir.

Sağlık Bakanlığı'nın verilerine göre 2011 yılında ailelerinin aşıları reddetmeleri nedeniyle aşılanmayan çocuk sayısı183 iken,2017'de bu sayının 23 bine ulaştığı, bugün de bu sayının çok daha fazla olduğu bildirilmektedir.

Sağlık Bakanı Dr.Fahrettin Koca, aşı reddinin bilimsel bir dayanağı bulunmadığını belirterek "2018 yılında yüzde 96 olan aşılama oranını 2019'da yüzde 98'e çıktığını "ifade ermektedir. Aşı reddinin son dönemlerde arttığını anımsatan Bakan Koca "Aşı reddi ile aşı yapılmamasının uygun olabileceği şeklinde yanlış bir algı oluşuyor" demektedir. Aşının mutlaka yapılması gereken bir uygulama olduğunu ancak aşı reddinin dünya genelinde arttığını vurgulayan Bakan Koca "Aşı reddine ilişkin tartışmaların açıda yerelleşme ve yerlileşme ile azalacağını düşündüğünü belirterek 2020 de yerli aşı üretiminin öne çıkacağını" belirtiyor.

Sonuçta aşı karşıtları yalnızca sadece kendilerinin ve çocuklarının sağlıklarını tehdit etmekle kalmıyor, tüm toplumun sağlıklarını da tehdit etmeye devam ediyorlar.

Sağlıklı günler dileklerimle.



JINN-03

Gynecology Examination Chair



HB -430

Hospital Beds



MT-C 01

Medical Troley



CA-01

Companion Armchair

WE ARE BUILDING THE FUTURE

Address: Gazi Mustafa Kemal Mah. Fatih Street No:87/1
KarakuyuTorbalı IZMIR
Pbx. +90 232 866 25 55
Fax. +90 232 866 2519
Web. www.devalmedikal.com

devalgroupmedikal
devalgroupmedikal
devalmedikal
devalmedikal

www.devalmedikal.com

Sterilizasyon Hiç Bu Kadar Güvenli Olmamıştı

THE SAFEST STERILIZATION LIKE NO OTHER

Yerleşkesi Ankara'da olan Teknomar firması, piyasa gerekliliklerini göz önünde bulundurarak yeni bir sterilizasyon cihazı geliştirdi. 1993 yılında Hasan Tahsin Özbek tarafından kurulan Teknomar, Sterilizasyon, Hava Dekontaminasyon ve Yara Bakım alanlarında üretim ve ihracat gerçekleştiriyor. HDROZONE, düşük sıcaklıkta ve vakum altında çalışan bir sterilizasyon cihazı. Cihaz, Hidrojen peroksit ve Ozon gazını kullanarak cerrahi ve tıbbi aletlerin sterilizasyonunu yapıyor. Bu tekniği kullanan ilk ürün olan HDROZONE, sterilizasyon esnasında oluşturduğu ağır molekül ve serbest radikaller ile Dünya piyasasında ilk olma ve 15 metre uzunluğundaki Lümenli ürünün sterilizasyonunu gerçekleştirerek GUINESS REKORLAR KİTABINA kayıt açma başarısını sağladı.

Firma 2006 yılından beri piyasada olan HRF 3000 Hidrojen Peroksit Gaz Plasma Sterilizasyon cihazını; günümüz piyasa şartlarına daha iyi hizmet verebilmek için geliştirdi ve HDROZONE isminde Hidrojen Peroksit ve Ozon Gaz Plasma Cihazını bu yıl itibari ile piyasa sundu.

Hastane departmanlarının en önemli bölümü olan Sterilizasyon biriminde; medikal ve cerrahi aletler steril edilmektedir. Her gün özenle hazırlanıp steril edilen cerrahi aletler ve ürünler, sıradaki ameliyat ve teşhis süreçlerinde hastalara hijyenik ve standartlara uygun hizmet vermektedir.

Günümüz hastane ihtiyaçlarında en önemli konu ürün sterilizasyonunun güvenliği, hastane ve hasta için hizmet maliyetleri ve ürünlerin sterilizasyon için hazırlanma süresidir. Bu açığı kapatmak için kolları sıvayan Teknomar firması süreçleri yerinde analiz etmiş, karar verici birimleri dinlemiş ve Ar-ge çalışmasını tamamlayarak yeni sterilizasyon ürünü HDROZONE'u piyasa sunmuştur.

HDROZONE, düşük sıcaklıkta ve vakum altında çalışan sterilizasyon cihazıdır. Cihaz, Hidrojen peroksit ve Ozon gazını



Teknomar, based in Ankara, has developed a new product sterilization device considering the market requirements.

Established in 1993 by Hasan Tahsin Özbek, Teknomar is engaged in both export and production in the fields of Sterilization, Air Decontamination and Wound Care.

The company has been manufacturing HRF 3000 Hydrogen Peroxide Gas Plasma Sterilization device which has been on the market since 2006; In order to better serve today's market conditions, it has developed and introduced HDROZONE Hydrogen Peroxide and Ozone Gas Plasma Device as of this year.

Sterilization unit, the most important part of hospital departments; is where medical and surgical instruments are sterilized. The surgical instruments and products, which are prepared and sterilized with care every day, provide hygienic and standards-compliant services to patients in the following surgical and diagnostic processes.

The most important issue in today's hospital needs is the safety of product sterilization, service costs for the hospital and the patient, and the time to prepare the products for sterilization. In order to close this gap, Teknomar, who rolled up its sleeves, analyzed the processes on-site, listened to the decision-making units and completed the R & D study and introduced the new sterilization product HDROZONE.

HDROZONE is a product sterilization device operating under low temperature and vacuum. The device sterilizes surgical and medical instruments using hydrogen peroxide and ozone gas. HDROZONE, the first product using this technique, has achieved the success of being the first in the world market with the heavy molecules and free radicals it creates during sterilization and sterilization of the 15-meter-long Lumen product by registering to GUINESS RECORDS BOOK.

Chairman of the board has given the interview about the product:

STERİLİZASYON MERKEZLERİNİN DİKKATİNE !

STERİLİZASYON GÜVENLİĞİNDE DÜNYAYA MEYDAN OKUYORUZ

FIRST AND ONLY IN WORLD AND TURKEY



GUINNESS WORLD RECORDS

En Uzun Medikal Lümen Ürün Sterilizasyonu İçin GUINNESS DÜNYA REKORLAR Kitabına Kayıt Başvurusu Yapılmıştır.

'Lümenli Malzeme ve Endoskop' Sterilizasyonunda

Çap ve Boy, Yük ve Adet Sınırlaması Yok !

hdrOzone

4. NESİL HIBRID TEKNOLOJI

HRF 3000 Ozon & Hidrojen Peroksit, Hidronyum Plazma Sterilizasyon Cihazı

- 15 metre uzunluğunda 2 mm çapında bir ucu kapalı PCD,
- 4,5 metre uzunluğunda 1 mm çapında bir ucu kapalı PCD,
- 1 metre uzunluğunda 0,5 mm çapında bir ucu kapalı PCD,
- 1 metre uzunluğunda 0,7 mm çapında bir ucu kapalı çelik lümen PCD Malzeme İle Sterilizasyonu Valide Edilmiştir.

HDROZONE Cihazı Tek Başına
Hidrojen Peroksit (H_2O_2) Sterilizasyon Cihazı olarak da kullanılabilir.

- HDROZONE Cihazının Çalışma Tekniği:

Düşük ısıya ve neme hassas duyarlı ürünleri, Hidrojen Peroksit ve Ozon Sterilizasyon uygulaması ile birlikte, Benzeş Sterilizasyon Cihazlarından Farklı Teknoloji Üstünlüğü İle, Plazma, HİDRONYUM, PEROXONE ve AĞIR MOLEKÜLLER (HO_3, HO_4, H_2O_3, H_2O_4, HO_5, OOH, H_3O... vb), radikaller, hidroksiller ve iyon tekniği ile Güvenilir Sterilizasyon Yapar.

HDROZONE'un AR-GE ve Üretimi **TEKNOMAR** Tarafından Yapılmıştır.

CE 1984 ISO 9001:2015 ISO 13485:2016 TÜV TÜRK TSE YERLİ ÜRETİM

TEKNOMAR®

www.teknomar.com.tr

+90 312 385 0040

BAYİLİKLER VERİLECEKTİR.

kullanarak cerrahi ve tıbbi aletlerin sterilizasyonunu yapmaktadır. Bu tekniği kullanan ilk ürün olan HDROZONE, sterilizasyon esnasında oluşturduğu ağır molekül ve serbest radikaller ile Dünya piyasasında ilk olma ve 15 metre uzunluğundaki Lümenli ürünün sterilizasyonunu gerçekleştirerek GUINESS REKORLAR KİTABINA kayıt açma başarısını sağlamıştır.

Teknomar Yönetim Kurulu Başkanı ürün hakkında şunları söyledi:

"Piyasada sterilizasyon yöntemi olarak düşük sıcaklık ve yüksek sıcaklıklı cihazlar kullanılmaktadır. Yeni geliştirdiğimiz HDROZONE cihazımız maksimum 45 derecede çalışmakta, ısı ve neme duyarlı her türlü medikal tıbbi alet ve gereçleri steril etmektedir. Piyasada; Etilen Oksit, Hidrojen Peroksit, Buhar sterilizasyon cihazları kullanılmaktadır. Bu cihazların kapasitesi belirli olduğundan, hastane sterilizasyon departmanları; farklı programlar ve farklı ürünleri gruplayarak steril etmektedir. Geliştirdiğimiz cihazımızda, steril edilecek ürünleri farklı gruplara ve program seçimlerine maruz bırakmadan; ayrıca kompleks olan ürünleri parça parça sökmeden steril etme özelliği bulunuyor.



Örneğin, piyasada bulunan Hidrojen Peroksit Plasma Cihazlarının programlama tekniğinde sınırlı sayıda ürün, uzunluk ve çap değerlendirmesi bulunmaktadır. Yapmış olduğumuz çalışmalarda; bir lümen sterilizasyon süresinin 50 dakika olduğunu ve bu sürede maksimum iki adet lümenli ürünün steril olduğunu tespit etmiştik. Geliştirilen HDROZONE tekniği ile süremiz 75 dakikaya yükseldi fakat steril edilen ürün adedi limitli olmamakla birlikte 15 adettir. Bu süre zarfında sterilizasyonun maliyetleri göz önüne alındığında Hdrozone, %60'lara varan maliyet avantajı sağlamakta, %100 üzerinde iş yükü ve çalışan maliyetini azaltmaktadır. Süre ve zaman nominal değerleri, hasta yatış ve hasta muayene süreleri üzerine yaptığımız çalışmalar sonucunda, cerrahi ve tıbbi ürünlerin sterilizasyonunu hızlandırmış bulunuyoruz.

Hdrozone cihazı; ağır moleküler ve serbest radikalleri ürün yüzeyine derinlemesine nüfus ettirerek sterilizasyon gerçekleştiriyor. Bu radikaller hidronyum, peroxone HO3, HO4,H2O3, H2O4, HO5, OOH, H3O hidroksiller ve iyon tekniğidir. Maddenin dördüncü hali Plasma üzerine yaptığımız çalışmalar sonucunda Dünya markası olacak cihazımızı gururla sergilemekten ve ülkemize mal etmekten övünç duyuyoruz."

Hdrozone cihazı Dünya'nın saygın medikal fuarı olan ARAB HEALTH DUBAI 2020 fuarında görücüye çıkartıldı. Ürünün global sterilizasyon piyasasında büyük yankı uyandırması ve sterilizasyon tekniğinde yeni bir sayfa açması beklenmektedir. Teknomar firması değerli sağlık çalışanlarına ve sektördeki dağıtıcılara daha çok bilgi ve iş birliği çağırısı yapıyor. Fuar süresince cihaz Rashid Hall H31 standında sergilenecektir.

Low temperature and high temperature devices are used as sterilization method in the market. Our newly developed HDROZONE device operates at a maximum temperature of 45°C and sterilizes all kinds of medical and medical devices sensitive to heat and moisture. Commercially available Ethylene Oxide, Hydrogen Peroxide, Steam sterilization devices are used in the healthcare sector. Since these devices have a certain capacity, hospital sterilization departments; sterilize by grouping different programs and different products. Our developed device; without exposing the products to be sterilized to different groups and program selections; In addition, complex products have the ability to sterilize parts without disassembling.

For example, the programming technique of commercially available Hydrogen Peroxide Plasma Devices has a limited number of product, length and diameter assessments. In our studies; one lumen sterilization time was 50 minutes and maximum two lumens were sterile during this time. With the developed HDROZONE technique, our time has increased to 75 minutes, but the number of sterilized products is not limited to 15 lumen product. During this period, when the costs of sterilization are taken into consideration, the costs decrease up to 60%, the workload and employee costs advantage is over 100%. As a result of our studies on time and time nominal values, patient admission and patient examination times, we have accelerated the sterilization of surgical and medical products.

Hdrozone sterilizes by deep penetration of heavy molecular and free radicals onto the product surface. These radicals are hydronium, peroxone HO3, HO4, H2O3, H2O4, HO5, OOH, H3O hydroxyls and ion techniques. As a result of our studies on Plasma which is fourth matter, we are proud to exhibit our device, which will become a world brand.

Hdrozone device is exhibited at ARAB HEALTH DUBAI 2020, the world's respected medical fair. It is expected to have a big impact in the global sterilization market and to open a new page in sterilization technique. Teknomar invites for more information and cooperation with valuable healthcare professionals and distributors in the sector. During the fair, the device will be exhibited at the Rashid Hall H31 stand.

http://teknomar.com.tr/

Microlyzer

Patentli bıçak teknolojisi ile
Non-Enzimatik SVF İzolasyonu, Microfat ve
Nanofat için inovatif ve güvenli çözüm.

HONEYCOMB DESIGN

Microlyzer, **patentli bıçak-filtre teknolojisi** ile yağ dokusunun microfat ve nanofat olarak işlenmesi sırasında yüksek hücre canlılığı sağlar.

Ayrıca **non-enzimatik SVF** izolasyon protokolü ile 3-8 milyon/mL.'ye varan yüksek hücre konsantrasyonu sağlar.

3-8 milyon/mL. Arası Çekirdekli Hücre Konsantrasyonu

NON Enzimatik SVF İzolasyonu

%90 'Dan Fazla Hücre Canlılığı

FİLTRE ARALIKLARI	GÖZLER	BIÇAKLAR
2400 Mikron	73 Göz	438 Bıçak
1200 Mikron	151 Göz	936 Bıçak
600 Mikron	559 Göz	3354 Bıçak

T-Biyoteknoloji Laboratuvar Estetik Medikal Kozmetik San. Tic. Ltd. Şti.
Tahtalı Mh. Değirmen Yolu Sk. No:10 16280 Nilüfer BURSA/TURKEY
T: +90 224 246 85 22 E: info@tlab.com.tr
www.tlab.com.tr



40 Yıla Yakın Üretim Tecrübesi İle Talaşlı İmalat Yöntemi İle Parça İmalatında Öncü Kuruluş: "Mikron Makina"

With Nearly 40-Year of Production Experience, Pioneer Company in parts manufacturing with Machining Method "Mikron Makina"

Mikron Makina, which produces Spinal and Trauma Implants under the brand name MSFX in domestic and international markets with its business partners, takes part in special projects, with its 40 years of production experience and cooperates with the leading organizations which are the leading companies of our country in the processing of sensitive parts. Mikron fulfills the requirements of ISO 13485 standard in compliance with legal and regional regulations and produces medical implants (Spine and Trauma) with FDA approved screw group. Mikron Makina General Manager Mustafa Ekiz explains production and company objectives to the Health Magazine.

MSFX markası ile üretmiş olduğu Spinal ve Travma İmplantlarının yurtiçi ve yurt dışı marketlerde iş ortakları ile satışını gerçekleştiren Mikron Makina 40 yıla yakın üretim tecrübesi ile müşteri ile özel projelerde yer alıyor ve hassas parçaların işlenmesi konusunda ülkemizin önde gelen kuruluşları ile iş birliği gerçekleştiriyor. Mikron Makina yasal ve bölgesel mevzuatlara uyum içinde ISO 13485 standardının gereklerini yerine getirerek, FDA onaylı vida grubu ile medical implant (Omurga ve Travma) üretimini de gerçekleştiriyor. Mikron Makina Genel Müdürü Mustafa Ekiz, üretimleri ve şirket hedeflerini Sağlık Dergisi'ne anlattı.



"Innovative, Continuous, Reliable Ideas"



mikron makina

SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

İvedik OSB Ağaçişleri San.Sit. 1372.Sk. No: 31

06378-Yenimahalle-ANKARA/TURKEY

Dağyaka Mah. Dağyaka Cad. No:38

06980-Kahramankazan-ANKARA/TURKEY

+90 312 395 17 00 / +90 312 802 00 66

+90 312 395 87 29

info@mikronmakina.com

BRO8-EPC-Rev.2-17.11.19

https://www.mikronmakina.com

https://www.msfx.com.tr



Can we get to know your company first? Can you tell us about the establishment process and fields of activity?

Established in 1982 and registered in 1994 under the name of Mikron Makina Industry and Trade Limited Company, our company manufactures parts for the electronics, aerospace, automotive supply industry and medical sectors with machining method.

With 22 white collar workers and more than 160 employees, Mikron Makina fulfills the requirements of AS9100, ISO 9001 and ISO 13485 Quality Management Systems (QMS) according to the sectors worked, in a closed area of 10.000 m² and open area of 8.000 m² at three different premises.

Mikron started its activities in 1982 with the production of tractor parts. In addition to the ongoing tractor parts production, our company is involved in the production of materials for: TUSAŞ Türk Havacılık ve Uzay Sanayii A.Ş., the well known company in our country in aerospace industry, AIRBUS, BOEING, HÜRKUŞ, AGUSTA, CGR, JSF, BOMBARDIER and MELTEM projects and also machining parts production of Turkey's the largest provider of Electronics Industry, ASELSAN.

Mikron Makina meets the requirements of ISO 13485 standard in compliance with legal and regional regulations and produces medical implants (Spine and Trauma) with FDA approved screw group.

Can we get information about your production and products? Which products do you produce and market?

Mikron Makina works in Electronic, Aerospace, Automotive Industry and Medical fields with the latest technology machines. Mikron, with its nearly 40 years of production experience, takes part in special projects with customers and works in cooperation with the leading companies of our country in the processing of precision parts.

In the production processes where customer requests are prioritized, quality and timely delivery are prioritized and for this purpose, the principle of continuous improvement is taken. Mikron produces in 3 different premises with more than 100 different technological machines. It is able to realize process planning, 3D modeling, fixture design-production and production and logistics management according to customer technical documents with its in-house engineer staff.

İlk olarak firmanızı tanıyabilir miyiz? Kuruluş sürecinden ve faaliyet alanlarından bahsedebilir misiniz?

1982 yılında kurulan, 1994 yılında Mikron Makina Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi adı ile tescil edilen firmamız, Elektronik, Havacılık, Otomotiv Yan Sanayi ve Medikal sektörlerine talaşlı imalat yöntemi ile parça imalatı yapmaktadır.

Mikron Makina 10.000 m²'lik kapalı alan, 8.000 m²'lik açık alanda 3 farklı yerleşkede 100'ün üzerinde çeşitli teknolojik tezgahlar ve 22 beyaz yaka, 160'I aşan çalışanı ile üretimin her kademesinde, çalışılan sektöre uygun olarak, AS9100, ISO 9001 ve ISO 13485 Kalite Yönetim Sistemi (KYS)'nin gereklerini yerine getirmektedir.

Mikron Makina, 1982 yılında traktör parçaları üretimi ile faaliyetlerine başlamıştır. Devam eden tractor parçaları üretimine ilave olarak, ülkemizin havacılık sektöründe ciddi başarılara imza atan TUSAŞ Türk Havacılık ve Uzay Sanayii A.Ş firmasının talaşlı imalat alanına giren ürünlerinin üretiminde yer alan firmamız, AIRBUS, BOEING, HÜRKUŞ, AGUSTA, CGR, JSF, BOMBARDIER ve MELTEM projelerinde ve Türkiye'nin en büyük Elektronik Sanayi kuruluşu olan ASELSAN'a talaşlı imalat parçaları üretiminde yer almaya devam etmektedir.

Ayrıca Mikron Makina yasal ve bölgesel mevzuatlara uyum içinde ISO 13485 standardının gereklerini yerine getirerek, FDA onaylı vida grubu ile medical implant (Omurga ve Travma) üretimini de gerçekleştirmektedir.

Üreteminiz, ürünleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor ve piyasaya arz ediyorsunuz?

Mikron Makina, Elektronik, Havacılık, Otomotiv Yan Sanayi ve Medikal alanda son teknoloji tezgahları ile talaşlı imalat yöntemi ile üretimlerini gerçekleştirmektedir. Mikron Makina, 40 yıla yakın üretim tecrübesi ile müşteri ile özel projelerde yer almakta ve hassas parçaların işlenmesi konusunda ülkemizin önde gelen kuruluşları ile iş birliği içerisinde çalışmaktadır.

Müşteri isteklerinin ön planda tutulduğu üretim süreçlerinde, kalite ve zamanında teslimat ön planda tutulmaktadır ve bu amaçla sürekli iyileştirme prensibiyle yol alınmaktadır. Mikron Makina, 3 farklı yerleşkede 100'ün üzerinde çeşitli teknolojik tezgahlar ile üretim gerçekleştirmektedir. Bünyesinde yer alan mühendis kadrosu ile proses planlaması, 3 boyutlu modelleme, fikstür tasarımı-üretimi ve müşteri teknik dokümanlarına göre üretim ve lojistik yönetimini gerçekleştirebilmektedir.

In addition to machining, medical production processes include anodizing, ultrasonic washing processes and validation studies are carried out for all special processes.

Production processes are stored in the corporate memory with Canias ERP.

What are the points that you pay attention to during production and product selection?

We strive to meet the requirements of national, regional legal regulations and ISO 9001: 2015, AS9100 Rev.D, ISO 13485: 2016 standards and customer requests, cooperate with our suppliers, and work with our management team and all our colleagues to keep customer satisfaction at the highest levels. We are always committed to improving our product quality and system management quality by always offering the best to our customers.

What does production mean for you and for our country?

As a strong country, being rich with natural resources, it is not only producing in the fields of defense industry and technology, but also competing with the whole world and being able to have a voice and sustainable quality production in all other fields.

Can you give information about your domestic and international marketing strategies and activities?

Efforts are made to participate in seminars, meetings and fairs held both in Turkey and abroad for our production areas, studies are conducted for market development activities both through printed promotional materials and social media, and environmental factors between domestic and foreign markets, forms of entry into markets and in order to ensure the change in these markets in line with our objectives, efforts are being planned to create, price, distribute and sell positive ideas for our goods and services.

What do you think about Turkey's market? What challenges you are experiencing?

As a manufacturer, the domestic market offers a highly competitive environment. In addition, raw material prices imported from abroad in order to produce high quality products are continuously increasing in direct proportion to the constant volatility in foreign exchange. In addition, the long term payment terms of our customers negatively affect operating costs and production processes.

Do you have any new projects for the future? What is your goal?

We make every effort to increase our production quality day by day and we continue to look for innovative solutions. In this context, our goal is to start using 3D printer production method actively and we continue to work for special production according to the anatomy of the patient.

Medikal üretim süreçlerinde talaşlı imalata ek olarak, anodizing (renklendirme), ultrasonik yıkama süreçleri yer almaktadır ve gerçekleştirilen tüm özel süreçler için validasyon çalışmaları gerçekleştirilmektedir.

Üretim süreçleri firma bünyesinde yer alan Canias ERP ile kurumsal hafızaya alınmaktadır.

Üretim aşamalarında ve ürün seçiminde dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Milli, bölgesel yasal mevzuatların ve ISO 9001:2015, AS9100 Rev.D, ISO 13485:2016 standartlarının gereklerini ve müşteri isteklerini yerine getirerek, müşteri memnuniyetini üst seviyelerde tutabilmek için tedarikçilerimiz ile işbirliği yaparak, yönetim kadromuz ve tüm çalışma arkadaşlarımız ile birlikte çaba gösteriyoruz. Müşterilerimize her zaman en iyiyi sunarak, hem ürün kalitemizi hem de sistem yönetim kalitemizi daima geliştirme azmindeyiz.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Güçlü ülke olmak, doğal kaynaklarla zengin olmanın yanında özellikle savunma sanayi ve teknoloji alanlarında üretim yapmaktan ve diğer tüm alanlarda ürettikleriyle kendine yetmekten değil tüm dünyayla yarışabilmekten ve söz sahibi olabilmekten ve sürdürülebilir kaliteli üretimden geçmektedir.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Üretim alanlarımıza yönelik yurt içi ve yurt dışında icra edilen seminer, toplantı ve fuarlara katılım sağlanmaya gayret edilmekte, gerek basılı tanıtım materyalleri, gerekse sosyal medya vasıtasıyla pazar geliştirme faaliyetlerine yönelik çalışmalar yapılmakta, yurt içi ve yurt dışı pazar arasındaki çevresel faktörler, pazarlara giriş şekilleri ve bu pazarlarda amaçlarımıza uygun şekilde değişimi sağlamak üzere, mal ve hizmetlerimize yönelik olumlu düşüncelerin yaratılması, fiyatlandırılması, dağıtımı ve satış çabaları planlanmaktadır.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

Üretici olarak, iç pazar oldukça rekabetçi bir ortam sunmaktadır. Ayrıca kaliteli ürün üretebilmek maksadıyla yurt dışından ithal edilen ham malzeme fiyatları, dövizdeki sürekli değişkenlikle doğru orantılı olarak sürekli artış göstermektedir. Bunun yanı sıra özellikle müşterilerimizin ödeme vadelerinin uzun süreli olması, işletme maliyetleri ve üretim sürecini olumsuz yönde etkilemektedir.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Üretim kalitemizi her geçen gün arttırmak için elimizden gelen gayreti gösteriyoruz, bununla birlikte inovatif çözümler aramaya devam ediyoruz. Bu bağlamda hedeflerimiz arasında 3D printer üretim metoduna aktif olarak kullanmaya başlamak ve hastanın anatomisine uygun özel üretim için gerekli çalışmalarımız devam etmektedir.





İthal Edilen Ürünleri Yerli Üreten KOBİ'lere 5 Milyon Liraya Kadar Destek Verilecek

KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt, "2020 yılı destek bütçemizde yüzde 9,45'lik artış oldu. Gelecek yıl yaklaşık 2 milyar liralık kaynağı KOBİ'lerin projelerine aktaracağız." dedi. Başkan Uzkurt, Türkiye genelinde KOBİ'lere hizmet vermeye, girişimci adaylarını desteklemeye devam ettiklerini söyledi. Kasım ayı itibarıyla KOSGEB'in veri tabanına kayıtlı 1,5 milyona yakın işletme bulunduğunu belirten Uzkurt, bu yıl yeni destek programlarını uygulamaya koyduklarını hatırlattı.

KOSGEB Başkanı Prof. DR. Cevahir Uzkurt, bazı destek programlarını revize ettiklerine dikkati çekerek, "Burada yerli ve milli bir duruş sergileyerek, cari açığın azaltılmasını, teknolojik girişimciliği ve katma değerli üretimi esas aldık. Yürüttüğümüz faaliyetlerle yeni girişimlerin ortaya çıkmasına ve mevcut KOBİ'lerin gelişmelerine katkı sağladık." dedi.

KOBİ'ler aracılığıyla yerli ve milli üretimi gerçekleştirmek için bu yıl Stratejik Ürün Destek Programı'na başladıklarını ifade eden Uzkurt, son dönemde Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca hayata geçirilen Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı'na da dahil olan bu destekle ithal edilen ürünleri yerli üreten KOBİ'lere 5 milyon liraya kadar destek verdiklerini bildirdi.

HEM ÜRETİME HEM İHRACATA DESTEK

Cevahir Uzkurt, teknoloji üretiminin KOBİ'ler aracılığıyla tabana yayılmasını sağlamak için KOBİ Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı'nı hayata geçirdikleri bilgisini vererek, bu programla Ar-Ge süreci tamamlanmış teknolojik ürünlerin üretimine de 5 milyon liraya kadar destek sağladıklarını dile getirdi.

KOBİ'lerin yurt dışı pazarlara açılmasını sağlamak için Yurt Dışı Pazar Destek Programı'nı uygulamaya koyduklarına işaret eden Uzkurt, programla ihracat yapmak isteyen KOBİ'leri 300 bin liraya kadar desteklediklerini aktardı.

Uzkurt, KOBİ'lerin iş birliklerini artırmaları için İş Birliği Destek Programı'nı da revize ederek yeniden uygulamaya aldıklarını, 10 milyon liraya kadar destek verdiklerini vurgulayarak, bu programla işletmelerin iş birliği kültürünü artırmayı ve tasarruf sağlamayı amaçladıklarını kaydetti.

İŞLETMELER SEKTÖRÜNDEKİ VE BÖLGESİNDEKİ YERİNİ GÖREBİLİYOR

KOSGEB'in diğer destek programlarına dikkati çeken Uzkurt, şu bilgileri paylaştı:

"KOBİ'lerin üretimini dijitalleştirmeleri için KOBİ Gelişim Destek Programı kapsamında yeni bir çağrı-



İvogsan Öz Anadolu Sanayi Sitesi 22. Cad. 1462. Sokak No: 16 İvedik Yenimahalle Ankara Türkiye
Telefon: +90 312 394 45 67 (pbx) • Faks: +90 312 394 45 90
atese@atese.com.tr • atesemedical@hotmail.com

www.atese.com.tr

ya çıktık. 'İmalat Sanayisinde Dijitalleşme' başlıklı çağrıyla 258 KOBİ'mizi 71,5 milyon liraya kadar destekliyoruz. Bu destek programında her bir işletme için üst limit 1 milyon lira. Bu programı sayesinde imalat sanayisinde yerli ve yetkin dijital teknoloji geliştiricisi KOBİ envanterini genişletmeyi ve dijitalleştirilmiş iş süreci sayısını artırmayı hedefliyoruz."

Cevahir Uzkurt, teknoloji tabanlı yeni girişimcileri desteklemek ve Türkiye'nin yüksek teknolojili alanlardaki paymı artırmak için, imalat sanayisinde teknoloji düzeyi yüksek sektörlerde işini kurmak isteyen girişimcilere Girişimciliği Geliştirme Destek Programı kapsamında 370 bin liraya kadar destek verdiklerini bildirdi.

İş kuracak girişimcilere yönelik KOBİ Finansman Destek Programı'nı uygulamaya koyduklarını ifade eden Uzkurt, «Ayrıca kurumlarla iş birliği içinde veriye dayalı yapılan bilimsel analizlerle KOBİ ekosistemini düzenlemek ve destek modellerini geliştirmek amacıyla İşletme Değerlendirme Raporu'nu uygulamaya aldık. E-devlet üzerinden ücretsiz ve aracısız verilen rapor uygulaması, 22 Eylül'de kullanıma açıldı. Geçen sürede yaklaşık 5 bin 600 işletme bu raporu alarak Türkiye genelinde, sektöründe ve bölgesinde nerede olduğunu gördü.» diye konuştu.

AKREDİTE KOBİ DANIŞMANLARI YETİŞECEK

KOSGEB Başkanı, yakın zamanda KOBİ'lere rehberlik ve danışmanlık yapacak akredite KOBİ danışmanlarını yetiştirecek sistemi de hayata geçirmeyi planladıklarını belirterek, şu bilgileri verdi:

"Bugüne kadar KOSGEB'den 454 bin 331 işletme 6,2 milyar lira destek aldı. Finansman destekleri özelinde toplam 2,9 milyar lira kredi faiz desteğiyle 19,9 milyar lira kredi hacmi yaratıldı. 2019'da yaklaşık 64 bin işletmeye 2,1 milyar lira destek verdik. Toplam 34,3 milyon lira kredi faiz desteğiyle 136,6 milyon lira kredi hacmi yaratıldı."

Aynı dönemde KOSGEB desteğiyle 7 binden fazla işletme kurulduğunu vurgulayan Uzkurt, imalat, toptan ve perakende ticaret, konaklama ve yiyecek hizmetleri, mesleki, bilimsel ve teknik faaliyetlerle diğer hizmetlerin en fazla desteklenen sektörler olduğunu bildirdi.

BÜTÇE KOBİ'LERİN PROJELERİ İÇİN KULLANILACAK

Uzkurt, kadınların iş gücü piyasasında yer almasını önemsediklerine dikkati çekerek, "Bu konuda gayret sarf ediyoruz. Kadınlarımızın kendi imkanlarıyla gelir elde edebilmelerini teminen adımlar atıyoruz. 2019'da 13 bin 854 kadın girişimciye 252 milyon lira destek sağladık. 50 bin liralık finansman desteğini, kadınlar, şehit yakınları, gaziler ve gençler için 70 bin liraya çıkardık. Desteklerimizde kadınlara pozitif ayrımcılık uyguluyoruz." değerlendirmesinde bulundu.

KOSGEB'in destek bütçesinde artış olacağını dile getiren Uzkurt, şunları kaydetti:

"KOSGEB 2019'da bütçesinin tamamını KOBİ ve girişimcilerin büyümesi için harcadı, gelecek yıl da aynı ilkeyle hareket edecek. 2020 yılı destek bütçemizde yüzde 9,45'lik artış oldu. 1,8 milyar lira bütçemiz var ama bunun dışında da bazı kuruluşların bize ödediği aidatlar bulunuyor. Bunlardan gelenlerle gelecek yıl yaklaşık 2 milyar liralık kaynağı KOBİ'lerin projelerine aktaracağız."

Imported Products to SMEs producing Domestic Support up to 5 Million TL

KOSGEB President Prof. Dr. Cevahir Uzkurt, "2020 support budget increased by 9.45 percent. Next year, approximately 2 billion TL of resources will be transferred to the projects of SMEs." he said. President Uzkurt said that they continue to serve SMEs throughout Turkey and support entrepreneurial candidates. Uzkurt noted that as of November, there are close to 1.5 million businesses registered in KOSGEB's database, and reminded that they have implemented new support programmes this year. Uzkurt, the Ministry of Industry and Technology recently implemented the Technology-Oriented Industrial Move Program with the support of the domestic production of imported products, SMEs supported up to 5 million pounds, he said.


Prof. Dr. Cevahir Uzkurt


KÖROĞLU
TIBBI MALZ. ve KOZMETİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
www.koroglugroup.com
Laboquick
Urinalysis Reagent Strips
10
Parameter
Glucose
Bilirubin
Ketone
Specific Gravity
Blood
pH
Protein
Urobilinogen
Nitrite
Leukocytes
100
Strips
10 parametre İdrar stribi
İdrar analiz miyar stripleri farklı miyar alanlarının saptendiği dayanıklı plastik striplerdir.100 Striplik özel ambalajında aşağıdaki parametrelerde hızlı sonuçlar okunabilir.
• Glükoz
• Keton
• Kan
• Protein
• Nitrit
• Bilirubin
• Özgül Ağırlık
• pH
• Ürobilinojen
• Lökosit
SureLab
1 Test
Pregnancy
Test
Evde Kullanıma Yönelik
Gebelik Testi
• Surelab gebelik testi içerisinde standard olarak, ürünün nem almaması için eklenen silika jel kesecığı ve kullanıcı dostu damlatma pipeti kullanıcılara sunulmaktadır.
Yine Surelab gebelik testinde standard olan 24 Aylık son kullanma tarihinin ve ürün lot numarasının da içeren bilgilerin ürün poşetleri üzerine ileri teknoloji ile yazılması sayesinde ürün güvenliği en üst seviyeye çıkarılmıştır.
• Surelab gebelik testi özellikle Avrupa Birliği ve A.B.D'deki ev kullanıcıları tarafından sıklıkla tercih edilmektedir.
Laboquick
Fecal Occult Blood Test
In Vitro Diagnostic Test
25
Test
IVD
Gaitada Gizli Kan Testi
Gaitada Gizli Kan kaset testi, insan gaitasında gizli kanın kalitatif olarak saptanmasına yönelik tanı aracı olarak kullanılır.
Kolorektal kanser hem kadınlarda hem de erkeklerde en sık görülen üçüncü kanser tipidir. Bununla beraber kolorektal kanser vakalarının %90'ından fazlası 50 yaşının üzerindeki insanlarda görülür. Eğer kolorektal kanser erken teşhis edilirse, %90 oranında tedavi edilebilir.
MAX
Tel: +90 (232) 388 73 74
Faks: +90 (232) 388 40 43
Eposta: info@koroglugroup.com
1776/23 Sok.No:4/A
Mevlana Mah. Bornova
İZMİR - TÜRKİYE



ELİT DANIŞMANLIK ELİT HİZMET!

2008 Yılından günümüze Tıbbi cihaz sektöründe sanayici,imalatçı, ithalat-ihracatçı, ve bayii olan yerli ve yabancı sermayeli firmalara ! Ankaradaki çözüm ortaklığı sunan Elit danışmanlık Türkiye Cumhuriyeti Sağlık Bakanlığı ve Türkiye Cumhuriyeti Sosyal Güvenlik Kurumundaki tüm işlemlerinizi ,TİTUBB Firma kaydı - Belge girişi ve Onay işlemleri - Ürün girişleri ve Sağlık Bakanlığı Onay işlemleri - Sgk veri girişi ve Onay işlemlerini deneyimli kadromuz sorunsuzca ve hızlı yerine getirmektedir.
İthalatını veya üretimini yaptığınız veya yapacağınız tüm Kozmetik ve biyosidal ürünlerinizin piyasaya arz edilmesi içinde hizmet vermekteyiz.
Firmamız Tıbbi cihaz sektöründe sanayici, imalatçı, ithalat-ihracatçı, ve bayii olan yerli ve yabancı sermayeli firmaların sorunsuzca ürünlerini Türkiye'de tüm devlet ihalelerinde ve özel hastanelere satabilecekleri aşamaya getirmektedir.
2008 yılından itibaren Müşterilerimizin taleplerini güncel mevzuat ve uygulamalar çerçevesinde ve tecrübelerimizle değerlendirerek doğru ve güvenilir bilgiyi en kısa sürede müşterilerimize iletmek ve tarafımıza sunulan işleri doğru ve zamanında bitirmek bizlere gurur kaynağı olmuştur.
Firmamız danışmanlık sektöründe güven duyulan ve tavsiye edilen bir firma olmanın gururunu yaşamaktadır.
Türkiye Cumhuriyeti nde gelişen sağlık sektöründe Sağlık Bakanlığı ve Sosyal Güvenlik Kurumundaki tüm işlemleriniz için ihtiyaca uygun çözümler sunmaya deneyimli kadromuzla sizlere ELİT hizmet vermekten mutluluk duyacağız.

Saygılarımla,
SEÇKİN AK

ELITE CONSULTANCY, ELITE SERVICE!

Since 2008 till today to the industrial, manufacturer, importer-exporter, and distributor companies with national or international capital on the medical device sector! Elit consultancy in Ankara is performing rapidly and elementarily for all of your operations on the Turkish Ministry of Health and Turkish Social Security Institution, TİTUBB Company registration – document entry and approval operations – product entry and approval procedures on the Ministry of Health – Social Security Institution data entry and approval procedures with its experienced staff as your solution partner.
We are also performing service for all of your cosmetic and biocidal products, which you import or manufacture, in order to supply them to the market.
Our company is bringing the products of industrial, manufacturer, importer-exporter, and distributor companies with national or international capital on the medical device sector to the degree where they can sell their products to every state tenders and private hospitals elementarily.
Since 2008, it is our source of pride to evaluate our customers' demands within the scope of current legislation and practices and our experiences, to give them exact and reliable information within the shortest time, to complete the works submitted to us timely and accurately.
Our company is feeling the right proud of being a reliable and recommended company in the consultancy sector.
We will be glad to render ELITE service to you according to your needs for all of your operations on the developing Turkish health sector at the Ministry of Health and the Social Security Institution with our experienced staff.

Sincerely,
SEÇKİN AK

ELİT DANIŞMANLIK HİZMETLERİ İÇ VE DIŞ TİC.
Sağlık Mah. Marmara Sk. No:6/5 Çankaya-ANKARA-Türkiye
Tel/Fax : +90 312 434 13 94 Mobile: +90 506 262 96 66 Info@elit-danismanlik.com
www.elit-danismanlik.com

11. Uluslararası DAS Kongresi Antalya'da Gerçekleştirildi

"Sterilizasyonda 'DAS Rehberi 2019' Bir Mihenk Taşıdır"

Antalya'da düzenlenen *11. Uluslararası DAS Kongresi'ni 700'e yakın katılımcı takip etti. Kongre'de Türkiye'den uzmanların yanı sıra Azerbaycan, Çin ve Batı Avrupa'dan konuşmacılar sunumlarıyla yer aldı. Dezenfeksiyon Antisepsi Sterilizasyon Derneği Başkanı Prof. Dr. Duygu Perçin ve Kongre Başkanı Prof. Dr. Gülden Ersöz, kongreye katılımdan memnun olduklarını söylediler. Perçin, "DAS Rehberi 2019"u ücretsiz olarak dağıttık. Çünkü artık hastanelerdeki koşullara göre uygulamalarımızı esnetme dönemi sona ermiştir." dedi. Ersöz ise, amaçlarının bütün sağlık kurumlarını enfeksiyon kontrolü açısından aynı standartlarda hizmet verebilir duruma getirmek olduğunu söyledi.*



11. Uluslararası DAS Kongresi Antalya'da gerçekleştirildi. Yabancı konuşmacılarının da yer aldığı kongreyi 700 yakın katılımcı takip etti. Yerli ve yabancı toplam 27 firma kongrede yer aldı. Dezenfeksiyon Antisepsi Sterilizasyon Derneği Başkanı Prof. Dr. Duygu Perçin, Kongre Başkanı Prof. Dr. Gülden Ersöz ile kongreyi ve sterilizasyon alanında yaşanan gelişmeleri konuştuk.

Kongre hakkında değerlendirmelerinizi alabilir miyiz? Katılımdan memnun musunuz? Bu yıl kongrede ne gibi yenilikler var?

KENDİMİZİ KOŞULLARA ADAPTE ETMEMELİYİZ

Prof. Dr. Duygu Perçin: Katılımdan çok memnunuz. Böyle bir ekonomik ortamda 700'e yakın katılım olması çok iyi. Ben bunu bilimsel programının güzelliğine bağlıyorum. Bilimsel program gerçekten herkesin çok ilgisini çekti. Ulusal ve uluslararası alanda işine çok hakim konuşmacılarınız var. 15 uluslararası konuşmacı var. Stant alanı çok keyifli, firmalar çok memnun. Katılımcılar ürünlerle ilgililer. Sadece bilimsel kısma değil sergi alanına da ilgi var. Sürekli katılım sağlayan firmalarımızın haricinde yeni uluslararası firmalar da kazandık. Önemli ve yararlı bir kongre geçirdiğimizi düşünüyorum. 27 firmanın katılımı var. Bu firmaların içerisinde daha önce sadece cihaz ve ürün tanıtan firmalar vardı. Sponsorumuz olan 4 firma tamamen başından sonuna kadar sterilizasyon hizmeti vermek üzere programları olan firmalar. Türkiye'de de bununla ilgili ciddi bir gelişme var. Bunun da yansımalarını burada görüyoruz.

Dernek olarak bu sene çok önemli bir etkinliğimiz oldu; DAS Rehberi 2019'u kongreye katılan herkese ücretsiz olarak dağıttık. Bu rehber çok önemli bir mihenk taşıdır. Çünkü artık biz hastanelerdeki koşullara göre esnememeliyiz, biz kendimizi koşullara adapte etmemeliyiz. Hastane koşulları olması gerektiği gibi olmalı, olması gereken standartlara erişmeli. Biz bu rehberde bunu yakaladık. Çünkü önceki rehberlerde tekstil paket kullanımı, tekstil örtü kullanımı gibi şeylere de yer veriliyordu. Bu rehberde biz bu tür standart dışı uygulamalara hiç yer vermedik. DAS Derneği olarak biz de artık sınırımızı koyuyoruz. Bu rehber, 'Bizim ülkemiz de olması gereken yere gelmeli' mesajını veren bir rehberdir. Bu bizim en önemli etkinliğimiz bence.

Bunun dışında yıl başında bir DAS okulu yaptık. Bakanlıkla yürütülen bir sertifikasyon eğitim programı. Onuncusunu gerçekleştirdik ama artık Sağlık Bakanlığı bunu standart eğitim programı olarak kendi bünyesinde yapmaya karar verdi. Muhtemelen dernek tarafından yapılan

The 11th International DAS Congress was held in Antalya "'DAS Guide 2019' in Sterilization is a Cornerstone"

The 11th International DAS Congress in Antalya was held in Istanbul. Nearly 700 participants attended the International DAS Congress. Experts from Turkey as well as speakers from Azerbaijan, China and Western Europe took part in the congress with presentations. Speaking to the Sağlık Dergisi, Prof. Dr. Duygu Percin, President of the Association for Sterilization of Disinfection Antisepsis, and Congress President Prof. Dr. Gülden Ersoz said the scientific program attracted attention and that they were pleased with the participation in the congress. Prof. Dr. Duygu Percin, health institutions, now the period of adaptation to the conditions should end, saying that "DAS Guide 2019" distributed free of charge to everyone attending the congress. This is a very important cornerstone. Because now the period of stretching our practices according to the conditions in hospitals is over. Applications have to be in accordance with national and international standards, not according to hospital conditions, "she said. Prof. Dr. Gülden Ersoz said their goal is to make all health institutions available to the same standards in terms of infection control."

son okul oldu. Bunun dışında biz bölgesel toplantılarımıza, merkezi sterilizasyon ünitesi personel eğitimine bunun dışında da hizmet firmaları tarafından yürütülen hastanelerde bu firma elamanlarının eğitimine devam ediyoruz.

Enfeksiyonlarda kullanılan ilaçlara karşı bir direnç gelişimi söz konusu ve bu tehlikeli boyutlara ulaşmış durumda. Bu sterilizasyonun önemini daha da arttırıyor değil mi?



HASTALIK OLUŞTUKTAN SONRA ONU TEDAVİ ETMEK ÇOK DAHA ZOR

Prof. Dr. Gülden Ersöz: Biz eskiden şartlar neyse ona uyup en iyisini yapmaya çalışıyorduk ama standartları her zaman yakalayamayabiliyorduk ama bu enfeksiyonları önleyebilmek için aslında bizim her şeyi belirli standartlarda yapmamız lazım. 'çalışanlar ile birlikte bir bütün olarak biz enfeksiyonları engelleyen bir ekibiz ve bunun için hiçbir zaman bu standartlardan ödün vermeyiz' noktasında olmamız gerekiyor. Biliyorsunuz ki bir hastalık oluştuktan sonra onu tedavi etmek çok çok daha zor. Maliyeti yüksek. Arkasından başka problemler geliyor. Direnç problemi şuanda dünyada oldukça önemli. Artık ülke politikaları ve dünya politikalarının içerisine girmeye başladı ama bunu biz nasıl önleyebiliriz! Direnci nasıl düşürebiliriz! Hastaları tek tek tedavi ederek değil; onların hasta olmamasını sağlayarak. OECD bir kitap çıkardı 2018 yılında. Şöyle diyor; 'kişi başı sadece 1 yılda 2 dolar harcayarak enfeksiyonları engelleyebilirsiniz.' Maliyet etkin, insanların hayatına dokunmuş oluyorsunuz. Onların yaşamak istemediği durumlarla karşılaşmasını engelliyorsunuz, ama bunu ancak enfeksiyon kontrol önlemleri, dezenfeksiyon, asepsi ve sterilizasyondan ödün vermezsek olur. Mümkün olduğu kadar artık kongrelerimiz de eğitimlerimizde bize bunu aktarmaya çalışıyoruz. Durumu nasıl kurtaralım sorusu yerine ve "Steril bir ürün elde ettik ama burada bazı ufak tefek hatalar olabilir" demek yerine "bu olmamalı, hiçbir şekilde standardın dışına çıkmayan, ödün vermeyen, kontrolü yapılmış bir şekilde hastalara ulaşmasını sağlamalıyız" demeliyiz. İşte hastaların hastaneden bu şekilde hizmet almasını hedefliyoruz en önemli amacımız bu.

Avrupa standartlarına ve gelişmiş ülkelere göre ülkemizdeki mevzuat ve yönergeler yeterli mi?

HAYALİMİZ; BÜTÜN MERKEZLERİN AYNI STANDARA ULAŞMASI

Prof. Dr. Duygu Perçin: Aslında sağlıkta kalite standartları önemli bir gelişmedir Türkiye için. Sağlıkta kalite standartları bizim önceki DAS Rehberine dayanılarak hazırlanmıştı. Dezenfeksiyon, sterilizasyon kısmı için konuşuyorum. Bu Türkiye'de sterilizasyon ünitelerinin bir asgari standardı yakalamasını sağlamıştır ama bizim bundan bir adım daha öteye geçmemiz gerekiyor artık. Tamam, asgari standardı yakaladık ama mükemmeliyet merkezine doğru gitmemiz lazım. Bunu yapmak için de işte 2019 rehberi devreye girdi. Henüz çıkmamış olan yeni yayınlanacak sağlıkta kalite standartları bu 2019 rehberine göre hazırlanıyor. Dolayısıyla denetimler bir üst seviyeye taşınmış olacak. Bu önemli bir destektir. Dernek ile kalite standartlarının Sağlık Bakanlığı Akreditasyon ve Kalite Standartları Dairesi'nin uyumlu çalışması hastanelere standardizas-

YOUR HEALTH



ANESTHESIA& RESPIRATORY

UROLOGY

SUCTION& DRAINAGE

GYNECOLOGY& OTHERS

Plasti-med®
"supporting healthy life"

OUR DESIRE

PLASTI-MED MEDICAL PRODUCTS

www.plasti-med.com info@plasti-med.com

yonu getirecek bir sistem. Avrupa'ya göre nasılız derseniz; şuanda aslında Avrupa standartlarını yakalamış merkezlerimiz de var ama henüz çalışması gereken merkezlerimizde var. Bizim hayalimiz bütün merkezler aynı standarda ulaşsın. Bunu yakalayacağımıza inanıyorum ben. İnsanlar artık değişime çok daha açık.



Prof. Dr. Gülden Ersöz: Enfeksiyon kontrolünde biz yıllarca olması gerekeni konuştuk fakat bununla ilgili bir bağlayıcılık yoktu. Bunun kendine ait maliyeti var, insan gücüne ihtiyaç var. Yönetimlerin bunun için ekstradan kişi ve mali bütçe ayırması gerekiyordu. 2005 yılında yataklı kurumlarda Enfeksiyon Kontrol Yönetmeliği çıktı. Bu zaten bizim yapmak istediklerimizi bir üst düzeye taşıdı. Enfeksiyon kontrol komitelerinin kurulması hem hastane içerisinde dezenfeksiyon, sterilizasyon ve antiseptiklerin, özellikle el hijyeninin takibi gibi önemli önleyici faaliyetleri bizim çok daha aktif olarak yapmamızı sağladı. Tabi bu da yeterli olmadı. Çünkü onunda kendi içinde kısıtlılıkları vardı. Duygu hocamın söylediği gibi sağlıkta kalite standartları içerisine yerleştirildiği zaman artık bu denetlenebilir hale geldi. Denetlenebilir olan şeyleri de uygulanabilir hale getiriyorsunuz. Eğer yapılmıyorsa bunun karşılığında bir ceza, bunun yapılmamasından bir eleştiri alıyorsunuz. O zaman bunu yapmak zorunda kalıyorsunuz. Aynı doğrultuda çalıştığımız için Sağlık Bakanlığı'nın kalitede standartları bize çok büyük destek verdi.

TÜRKİYE'DE ENFEKSİYON KONTROL İÇİN YAPILMASI GEREKENLER DÜNYA STANDARTLARI İLE UYUŞACAK

"Kalite standartlarını nasıl düzeltebiliriz, rehbere nasıl uyabiliriz" diye baktığımızda daha önceden hastanede bunların uygulayıcısının enfeksiyon kontrol komiteleri olduğunu gördük. Bu yıl tekrardan düzenlenecek olan kalite standartları ile Türkiye'de enfeksiyon kontrol için yapılması gerekenler dünya standartları ile uyuşacak. Yapan merkezler var ama yapmayan merkezler için de bu denetleme mekanizmasıyla teşvik edilecek ve enfeksiyon kontrolünde biz Türkiye genelinde o standarda ulaşabileceğiz. İşte ondan sonra biraz önce söylediğimiz gibi dirençli mikroorganizmaları azaltmak yolunda gerçekten önemli adımlar atacağız. Hastaneye insanlar daha güvenli gelecek. Geldikleri zaman problemlerle karşılaşma ihtimalini minimuma indireceğiz. Bir komplikasyon vardır bir de malpraktis vardır. Komplikasyon; elinizden gelen her şeyi yaparsınız, bütün standartlara uyarsınız ama bir nedenden dolayı, önlenemeyen bir durumdan dolayı hastalık veya olumsuz bir sonuç meydana gelebilir. Malpraktis ise; siz gerekeni yapmazsınız ve bu meydana gelir. Bizim amacımız bu malpraktis denilen şeyin tamamen ortadan kaldırılması. Amacımız; sağlık hizmetinde sunanların hepsinin bütün ülke genelinde aynı standartta aynı hizmeti sunmasını sağlamak olacak.

Sterilizasyon alanında en önemli sorunlardan bir tanesi de sanıyorum tek kullanımlık malzemelerin tekrar kullanılması. Tek kullanımlık malzemeler tekrar kullanılabilir mi yoksa hiç mi kullanılmamalı?

Prof. Dr. Duygu Perçin: Tek kullanımlık malzemelerin tekrar kullanımı hiç olmamalı. Yani bazı hastanelerde yapılan koşullarda olmamalı. Aslında Avrupa'da tek kullanımlık malzemenin (kritik malzemelerden bahsediyorum) hastane tarafından yıkanarak tekrar başka bir hastada ya da başka bir vakada kullanılması yasak. Bizde de aslında 2011'de yayımlanmış bununla ilgili genelge var; Sağlık Bakanlığı aslında yasaklamış. Diyor ki; 'eğer böyle bir durumda bir hastada bir olay meydana gelirse bundan hastane yönetimini sorumlu tutarım.' Bir taraftan da atık maliyetidir, bu tür malzemelerin pahalı olmasıdır, ekonomik koşullar gibi sebeplerle tek kullanımlık malzemelerin tekrar kullanımı için yollar aranmaya başlandı. Almanya bunun önemli bir örneği. Almanya'da hastaneler yapmıyor bu işi. Kritik aletler tekrar kullanıma hazırlanabiliyor. Hastaneler aletleri bir firmaya teslim ediyor. Bu işi standartlara göre yapan firmalar var. Firmalar aletleri bir takım elektronik kısımlarını, tekrar kullanılmaması gereken kısımlarını çıkararak biraz daha maliyeti düşürecek şekilde o malzemeleri tekrar üretiyor aslında. Üretirken de markasını basarak aynı hastaneye geri satıyor. Aslında bir satış gerçekleşiyor ama nerden baksanız bir yarı fiyatına düşmüş oluyor. Burada çok büyük problem yok ama bunun standartlarının çok iyi konulması son derece önemli. Almanya'da Robert Koch Enstitüsü bunun sorumlusudur ve çok düzgün bir şekilde yapmaktadır. Türkiye'de de Sağlık Bakanlığı bu konuyu araştırıyor. Henüz verilmiş bir karar yok ama biz de acaba benzer bir şey şekilde Almanya'da, Kanada'da uygulandığı şekilde Türkiye'de de bu sistemi

ADVANCED INSTRUMENTS

Labororatuarınız için en uygun Ozmometre

Advanced Instruments kalitesi ile ...



	A2O® **Tam-otomatik,** Çok-numune kapasiteli **Ozmometre**	OsmoPRO® Çok-numune kapasiteli **Ozmometre**	Osmo1® Tek numune kapasiteli **Ozmometre**
Numune hacmi	100 µl	20 µl	20 µl
Ölçüm aralığı	0-4000 mOsm/kg H_2O	0-2000 mOsm/kg H_2O	0-2000 mOsm/kg H_2O
Ölçüm süresi	180 saniye	90 saniye	90 saniye
Veri Yönetimi	TCP/IP, USB	TCP/IP, USB	TCP/IP, USB
Entegre barkod tarayıcı	✓	✓	✓
Entegre yazıcı	✓	✓	✓
Dokunmatik ekran	✓	✓	✓

SÜMER
ANALİTİK & MEDİKAL TEKNOLOJİLER

+90 216 **550 78 85** info@sumertek.com www.sumertek.com

ESPADA

SİZE DOĞRU, KALİTELİ VE GÜVENLİ BİR YOL SUNAR

It Offers You A Correct, Quality And Safe Way



ESPADA

Phone: +90 312 472 13 53
Address: Sağlık Mahallesi, Sağlık-1 Sk. No:7,
06430 Çankaya/Ankara/Turkey

espadamedikal@gmail.com
www.espadamed.com



yaparak aletlerin tekrar yeniden hazırlanıp hastanelere sunulması mümkün olabilir mi diye böyle bir çalışma var. Bu hayata geçer mi geçmez mi? Geçerse ne zaman geçer, o konuyu bilmiyoruz. Burada biz de DAS Derneği olarak paydaşız. Hem Tıbbi Cihaz Kurumu, hem Sağlık Bakanlığı, hem de biz paydaş olarak bu ön toplantılarda yer aldık.

Bizim üzerimize düşen bir şey olursa elbette ki her türlü bilimsel desteği sağlayacağız Sağlık Bakanlığına ama bu olması gerektiği gibi yapılırsa. Eğer en azından bu tekrar kullanıma hazırlama işi hastanelerden çıkarılıp daha profesyonel şekilde yapılmış olur. Çünkü 2017 yılında yayınlanan tıbbi cihaz regülasyonuna göre; 'bir tıbbi cihazı tekrar kullanan kişi ya da kurum o cihazın üreticisi sayılır' diyor. Üretici ne yapmak zorunda ise, CE belgesi alması gerekiyorsa mesela 'bu kişi de almak zorunda' diyor. Nitekim Almanya'daki firma CE belgesine kadar bu belgeleri tamamlıyor. Hastanelerde yapılması yanlış, kabul edilebilir bir şey değil.

"MALİ KONULARLA STANDARTLARIMIZI, REHBERLERİMİZİ BULUŞTURMAMIZ GEREKİYOR"

Bir de özellikle yeni geliştirilen teknolojilerinin, sterilizasyon, dezenfeksiyon malzemelerinin Sağlık Uygulama Tebliği'nde karşılığını geç bulması veya hiç bulmaması sorunu var. Bu konuda neler söylemek istersiniz?

Prof. Dr. Gülden Ersöz: Halk sağlığını ilgilendiren durumlarda oldukça hızlı da davranılabiliyor. Bir dönem Hepatit C tedavisinde sekteye uğramıştık ama sonrasında bu çok hızlandı. Yani, tamamen tedavi edilebilir bir hastalık olduğu için onun ilacının gelmesi ve Türkiye'de kullanılması çok yavaştı fakat sonradan Bakanlık bu olayın farkına vardı ve şuanda Hepatit C'nin Türkiye'de tamamen yok edilmesinden bahsedilmekte. Bu noktada aslında bizi zorlayan şey enfeksiyon kontrolü için ayrı bir bütçenin olmaması. Şimdi bir ilaç kullanıyorsanız hastanıza, onun ödemesi vardır. Bir ameliyat yapıyorsanız onun ödemesi vardır ama hastanede kullanılan el antiseptiğinin özel bir kalemle ödemesi yok. Hasta başına böyle bir ödeme olmasını beklemiyoruz ama belki günlük bakım içerisinde olması gerekiyor. Hastanelere bir bütçe ayrılmamış, tanımlanmamış. Onun için, yönetici bütçe ayırmak isterse ayırabiliyor, ayırmak istemezse yapmıyor. İşte kalite standartları bu noktada işin içerisine giriyor. Böyle bir bütçe yokken, yönetici uygulamak istemezken kalite standartlarına uymak adına bunları temin etmek zorunda. Mali konularda da standartlarımızı, rehberlerimizi buluşturmamız gerekiyor. Rehberler ve standartlar buluştu ama hala mali kısımda bir eksiğimiz var.



Serenas Group 20. Yılını Başarılarla Kutluyor

Turizm sektörünün önemli bir ayağı olan kongre turizmi alanında başarılı çalışmalara imza atan Serenas Group, sektörde 20. yılını geride bırakıyor. Toplantı, Incentive, Kongre, Etkinlik alanlarında, uzmanlaşmış proje grupları ile bir yandan kalitesini, diğer yandan da etik değerlerinden ödün vermeden hizmet üreten Serenas; deneyimleri, personel istihdamı ve gerçekleştirdiği organizasyon sayısıyla Türkiye'nin en büyük etkinlik yönetim şirketlerinden biri konumunda.

Serenas Group, 20. yılı kutlamasını şirket merkezlerinin bulunduğu Ankara'da yer alan işletmesini yaptıkları Congresium'da çok sayıda davetlinin ve tanınmış ismin katıldığı büyük bir balo ile gerçekleştirdi. 20. yıl nedeniyle özel bir belgesel hazırlayan Serenas Group, sektördeki 20 yılın değerlendirildiği ve anlatıldığı bu özel belgeseli davetlilerin izlenimine sundu. Duygu dolu anlar yaşanan gösterim sonrası, şirket yöneticileri sektöre kalıcı bir yapım bırakmanın gururunu yaşadıklarını belirttiler.

Gece, Musa Göçmen ve Senfoni Orkestrası'nın keyifli konseriyle sona erdi.

"BEN YERİNE BİZ DİYEREK 20. YILA ULAŞTIK"

Serenas Group Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Fethi Gürbüz, toplantı, organizasyon ve kongre sektöründe aralıksız ve en uzun soluklu hizmet veren tek şirket olduklarını ifade ederek, şöyle devam etti:

"Başarılar kadar zorluklarla da dolu 20. yıl geride kaldı. Kritik kararların alındığı, zaman zaman zorlandığımız, ama asla 'bizi biz yapan' ana değerlerimizden vazgeçmediğimiz bir 20 yıl geçti. Bu süreç içinde 'güvenilir olmak, kalite öncelikli olmak ve ekip ruhunu kaybetmemek' gibi değerlerden asla ödün vermedik. Serenas Group için her şey bir yana, ekip olma duygusu ve güvenilir olmak bir yanadır. Çalışanlarımız bizim için hep öncelikli olmuştur ve olacaktır. 'Ben' yerine 'Biz' diyerek 20. yıla ulaştık. Bu duygumuzu binamızın önüne diktiğimiz "Hiç kimsenin Anıtı" ile simgeleştirdik. Bunda sonra da mottomuz bu olacak. 1999 yılında 8 kişi ile başlayan ekibimiz şu anda 211 kişi oldu. Serenas Group olarak kongre organizasyonunda gerekli ne gibi bir hizmet var ise hepsini kendi üreten bir organizasyona dönüştük. Serenas hep bir adım ilerisini düşünerek hareket etti. Serenas Group çalışanlarının en önemli özelliği çözüm odaklı olmak, hep gülümsemek oldu. Bunu sağlamak için çalışanlarımıza güvendik, onları yetkilendirdik ve verdikleri kararlarda hep arkalarında olduk. Bu bize güçlü bir departmanlaşma olanağı verdi. Kurumsallaşma, yönetimin ve çalışanların inisiyatif kullanma imkanını artırdı. İş yükünün proje bazlı dengeli dağılımı sonucu ortaya çıkan ekstra zamanı çalışanlarımızın yaratıcılıklarını geliştirmelerinin önünü açma yönünde kullandık. Başarı hep çalışanların dolayısı ile kurumun başarısı oldu."

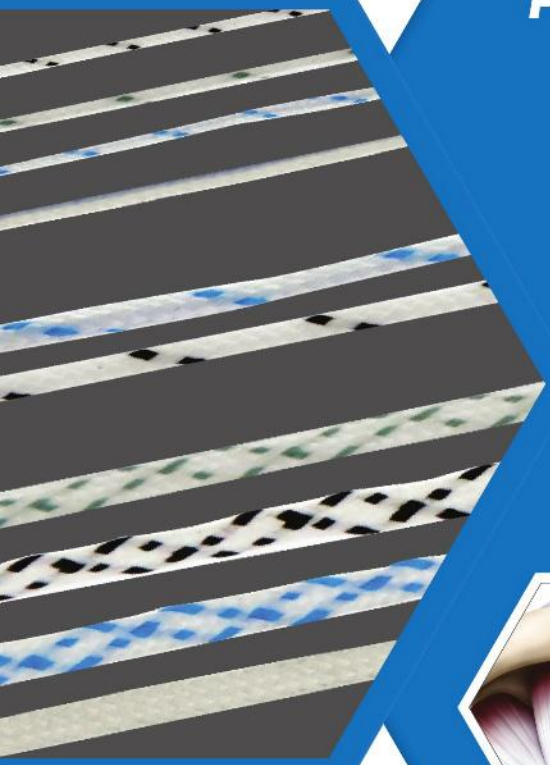
"SERENAS, SEKTÖRDE HER ZAMAN YENİLİKLERİN ÖNCÜSÜ OLDU"

Serenas'ın sektördeki imajının güvenilir, sözüne sadık, konusunda uzman, teknolojik alt yapıya sahip yaratıcı ve çözüm odaklı, yeniliklerin öncüsü bir firma olarak kabul edildiğini belirten Gürbüz, "İş ortaklarımız bizimle çıktıkları yolculukta asla yarı yolda kalmayacaklarını, yolun

MEDIC.ART

Diamondwire / Diamondtape

STRONG, DURABLE AND PLIABLE



- Approximation and fixation of soft tissue,
- Cardiovascular surgery,
- Use of allograft tissue for orthopedic procedures,
- Fixation of soft tissue into the bone,
- Gently counters and lays flat against surface,
- Available in a variety of widths ranging from 0.7 mm to 2 mm.



Detaylı bilgi için kodu telefonunuza okutunuz

+90 533 429 18 99
info@medicart.com.tr | www.medicart.com.tr
Bağcılar Mah. Koza 1. Cad. No: 112/22
Gaziosmanpaşa / ANKARA / TURKEY

zimed®

VISION-R Knee



FLEXIBILITY



DURABILITY



LONG LIFE



www.zimed.com.tr

ISO 9001:2015
ISO 13485:2016
CE 1984

sonunda ise hedeflerine mutlaka ulaşacaklarını bilirler. Serenas önümüzdeki yıllarda da oluşturduğu kurumsal imajını daha da güçlendirip, her türlü şartta müşterisinin hep yanında olacaktır. Kendi adına sağlayacağı kısa vadeli kazanç ve başarıların ötesinde, müşteri ve katılımcı memnuniyetini ön planda tutan yaklaşımlara odaklanacaktır." dedi.

"SEKTÖRDE DÜNYA DEVİ GL EVENTS İLE ORTAKLIK YAPTIK"

Serenas Group'un kurumsal yapısından da söz eden Gürbüz, 2011 yılında Fransız GL Events firması ile ortaklık yaptıklarını belirtti. Gürbüz, "Serenas Group çatısı altında, geleneksel ve dijital medya ile uğraşan bir şirketimiz var, grafik ve yazılım için ayrı bir şirketimiz var. Uçak bileti acentamız var. Bu gelişen süreç içinde BM'nin ve onlara bağlı bütün alt gruplarının Türkiye'deki işlerini yapmaya başladık. Ortaklık yaptığımız GL Events dünyadaki, Olimpiyatlar, UEFA, FİFA gibi aklınıza gelebilecek tüm büyük spor ve G20, COP gibi dev organizasyonların alt yapı alt yapı hizmetlerini veren, 36 ülkede 41 tane kongre merkezi olan, 1.2 milyar Euro ciro yapan sektörün devi durumundadır. Biz o dev operasyonun içinde operasyon bazlı organizasyonları yapan tek firmayız. Türkiye'ye gelmeleriyle birlikte Congresium Ankara'nın işletmesini aldılar, İstanbul'da ise The Seed'in işletmesini aldılar. Bunları alınca ayrıca bir yiyecek içecek şirketi kuruldu. Dolayısıyla Serenas acente iken bir anda her operasyon dalında etkin büyük bir firma haline geldi." ifadelerinde bulundu.

"KONGRE SEKTÖRÜ DARALIYOR, KALİTEYİ DÜŞÜRMEMEK GEREKİYOR"

Kongre sektörünün temel sıkıntısının daralan pazar, zorlaşan finansal koşullar ve bunların oluşturduğu ihale koşulları olduğunu söyleyen Mustafa Fethi Gürbüz, "Kıran kırana geçen iş alma mücadelesi bir anlamda firmaların en basit tabiri ile ayaklarına kurşun sıkmaları ile sonuçlanmakta. Bana göre firmalar artık biraz daha mantıklı yaklaşımlar sergilemek zorundalar. Zararına çalışmanın kimseye bir fayda sağlamayacağı inancındayım. Bu yaklaşım malî olarak güçlü olan veya güçlü görünen firmaları bile uçurumun kenarına itmekte. Bu mantıkla rekabet ve fiyat savaşlarının sürdürülebilir olması mümkün değil. Hizmet kalitesinden verilen ödünler, zararına iş alıp sonra kazanmak adına yapılan ufak hesaplar, müşteri nezdinde hepimizin imajını zedelemekte müşterilerin bizlere olan güvenini sarsmaktadır." dedi.

"KONGRE SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ PARLAK GÖRÜNÜYOR"

Turizmin bu ülkenin en kuvvetli döviz gelir kaynağı olduğunu, tüm sektörler göz önüne alındığında ithalattan bağımsız ana sektör konumunda olduğuna dikkat çeken Gürbüz, "Kongre sektörü turizmin en önemli öğelerinden biri. Devletimizin de bu gerçeği görmesi gerekir. En azından Turizm Bakanlığımızın web sitesinde kongre turizmi layık olduğu ölçüde yer almalı, sadece bir paragrafla anlatılmamalı. Uluslararası tanıtımlarda kongre olanaklarımıza da yer verilmeli. Ülkemizin kongre pazarında sahip olduğu konum; sahip olduğu otel, servis veren paydaşların alt yapı imkânları, ülke insanın temel ev sahipliği anlayışı, güler yüzlülüğü gibi karakteristikleri, firmalarımızın kıvrak zekâları ve ülkenin kurlar bazındaki ucuzluğu ile güçlenmektedir. Bu ortamı avantaja çevirebildiğimiz sürece gelecek parlak görünüyor. Uzun süreçte kongre sektörünün ortadan kalkması söz konusu değil. Yapılan tüm araştırmalar kongre ortamında gerçekleştirilen birebir bilgi aktarımlarının katılımcılar tarafından vazgeçilemez bir yöntem olarak kalacağını vurguluyor. Serenas'ın farklılığını koruması ve değerlerinden fedakarlık etmemesi bu sektörde sürekli var olabilmesinin ana koşuludur. Bu kaliteli ve katılımcılarına faydalı kongrelerin yapılabilmesini de mümkün kılacaktır." dedi.



5. TIBBİ TEDARİK KONGRESİ ANKARA'DA GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Prof. Dr. Emine Alp Meşe:

"Üreticilerimizin Klinik Çalışmalara Ağırlık Vermesi Oldukça Önemli"

5. Tıbbi Tedarik Kongresi Ankara'da Gerçekleştirildi. Açılışta Konuşan Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Emine Alp Meşe, kaliteli ve etkin bir sağlık hizmet sunumu için sürecin doğru bir şekilde yönetiminin önemli olduğunu söyleyerek, "Üretim ve ithalattan başlamak üzere nihai kullanıldığı yere kadar süreçteki tüm kişi ve kurumlar açısından oldukça önemlidir. Bakanlık olarak bu hususun öneminin farkında olup bu alandaki politikalarımızı ve yatırımlarımızı bu bilinçle gerçekleştirmekteyiz." dedi.



5th The Medical Supply Chain Management Congress Was Held in Ankara

Prof. Dr. Emine Alp Meşe:

"It is very important that our manufacturers focus on clinical trials"

5th The Medical Supply Chain Management Congress was held in Ankara. Speaking at the opening, Deputy Minister Prof. Dr. Emine Alp Meşe said that the correct management of the process is important for a quality and effective health service delivery, adding, "From production and imports to the final use to the final place, all persons in the process and it is very important for institutions. As the Ministry, we are aware of the importance of this issue and realize our policies and investments in this field with this awareness," she said. TITCK President Dr. Hakki Gürsöz stated that the new regulations will come into force in May, and that in this process, the concept of adaptation to legal regulations, the expansion of the domestic product by improving R&D capacity, and continuous improvement in quality said that you should implement a useful supply model for all parties with the aim of adopting it.

MED TIP

ZEOSS®

ETİLEN OKSİT
ESNEK ODA TEKNOLOJİSİ
FLEXIBLE CHAMBER TECHNOLOGY





EO
KARTUŞ VE AMPUL
KİTLERİ



YENİ NESİL EO GAZ STERİLİZASYON TEKNOLOJİSİ
NEW GENARATION EO GAS STERILIZATION TECHNOLOGY

- DİFİZYON TEKNİĞİ, SAF ETİLEN OKSİT KULLANIMI İLE KALINTI RİSKSİZ STERİLİZASYON GÜVENCESİ
  DIFFUSION TECHNIQUE, USING PURE ETHYLENE OXIDE, STERILIZATION GUARANTEE WITHOUT RELIABLE RISK
- YÜKSEK TEKNOLOJİ ÖZELLİKLERİ İLE STANDARTLARA UYGUN, İZLENEBİLİRLİLİK VE KAYIT EDİLEBİLİRLİLİK
  HIGH TECHNOLOGY CHARACTERISTICS AND STANDARDS, TRACEABILITY AND REGISTRATION
- STANDARTLARA UYGUN VALİDE EDİLEBİLİRLİLİK
  VALUE FOR STANDARDS

Manufactured by Med Tıp İth. İhr. Ltd. Şti.
T: +90 232 386 62 26 F: +90 232 386 62 44
info@medtr.com www.medtr.com

KuantaMET
Medikal, Kimya ve Radyasyon Teknolojileri San. Tic. Ltd. Şti.



Medical Coating since 2012

Address: 1460 Sokak
No:17 İvedik OSB /ANKARA

Phone: +90 312 394 13 87

e-Mail: kuantamet@kuantamet.com.tr

www.kuantamet.com.tr

Kongrenin açılışına Sağlık Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Emine Alp Meşe, Cumhurbaşkanlığı Sağlık ve Gıda Politikaları Kurulu Üyesi Prof. Dr. Necdet Ünüvar, TİTCK Başkanı Dr. Hakkı Gürsöz, TÜSEB Başkanı Prof. Dr. Adil Mardinoğlu, Kamu Hastaneleri Genel Müdürü Prof. Dr. Hilmi Ataseven, SGK yetkilileri ve sektör temsilcileri katıldı.

Satır tarafından organize edilen Kongre, Sağlık Endüstrisi Platformundan Tüm Tıbbi Cihaz Üretici ve Tedarikçi Dernekler Federasyonu (TÜMDEF), Türkiye Sağlık Endüstrisi İşverenleri Sendikası (SEİS), Araştırmacı Tıp Teknolojileri Üreticileri Derneği (ARTED), Sağlık Gereçleri Üreticileri ve Temsilcileri Derneği (SADER), İVEK, Üniversite Hastaneler Birliği (ÜHB) ve Medikal Kümelenmeler Platformu işbirliğiyle yapıldı.


Prof. Dr. Emine Alp Meşe

Kongrenin açılışında konuşan Sağlık Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Emine Alp Meşe, kaliteli ve etkin bir sağlık hizmet sunumu için sürecin doğru bir şekilde yönetilmesi gerektiğini söyleyerek, "Üretim ve ithalattan başlamak üzere nihai kullanıldığı yere kadar süreçteki tüm kişi ve kurumlar açısından oldukça önemlidir. Bakanlık olarak bu hususun öneminin farkında olup bu alandaki politikalarımızı ve yatırımlarımızı bu bilinçle gerçekleştirmekteyiz. Özellikle risk grubu yüksek ürünlerde halihazırda devam eden tekil takip süreçlerinin, 2020 yılı itibariyle tüm tıbbi cihazlarda zorunlu olarak başlamasıyla birlikte ilaçta olduğu gibi tüm süreç bu alanda da kontrol altına alınacaktır. Böylece; malzeme yetersizliğinden ötürü hizmet sunumunu aksatacak unsurlar, oluşmadan önce sistem üzerinden tespit edilebilecek, önleyici tedbirler hızla tarafımızca alınabilecektir." dedi.

Prof. Dr. Emine Alp Meşe, 2020 yılında yürürlüğe girecek olan yeni tıbbi cihaz regülasyonu hakkında ise şunları söyledi:

"Bu, üreticiler başta olmak üzere tüm taraflara ciddi sorumluluklar getirmektedir. Yeni mevzuat, tıbbi cihazlarda uygulanan yaklaşımı kökten değiştirmiş ve asgari güvenlik kriterlerinden azami güvenlik ve kalite seviyesine evrilmiştir. Geçiş sürecinde ve sonrasında yaşanabilecek her sorun, nihayetinde sağlık hizmet sunumunun olumsuz olarak etkilenmesine neden olabilecektir. Yeni mevzuatı uyumlaştırma çalışmalarımız sektörümüzün de desteği ile tamamlanmış olup Avrupa Birliği ile görüşmelerimiz ise halen devam etmektedir. Ayrıca üreticilerimizin ve tedarikçilerimizin sorunsuz bir geçiş sağlayabilmesi için ülke genelinde eğitim çalışmalarımız da devam etmektedir. Bu süreçte özellikle üreticilerimizin klinik çalışmalara ağırlık vermesi oldukça önemlidir. Sizlerin bu alanda yapacağı çalışmalara Bakanlık olarak her türlü desteği sunma gayretimiz devam edecektir."

"GENELGE YAYINLAYARAK YERLİ ÜRÜN KULLANIMI TEŞVİK EDİLMİŞTİR"

Tüm alanlarda olduğu gibi tıbbi cihaz alanında da üretimimizin çok güçlü olması gerektiğini ifade eden Prof. Dr. Emine Alp Meşe, "Sosyal Güvenlik Kurumu tarafından 2018 yılında 3,8 milyar TL geri ödeme yapılmıştır. Tutar bazında imal ürün kullanım oranı ise bir önceki yıla göre yüzde 10 civarında bir artış göstererek yüzde 34,6 oranına ulaşmıştır. Bu oranın en az yüzde 50 seviyelerine çıkması hedefiyle çalışmalarımızı yürütmekteyiz. Bu bağlamda bildiğiniz üzere 2017 yılında Bakanlığımıza bağlı sağlık tesislerinin tıbbi cihaz alımlarında yerli ürünlerin tercih edilmesi hakkında Genelge'yi yayınlayarak yerli ürün kullanımı teşvik edilmiştir.

Bakanlık olarak sektörün yaşamakta olduğu güncel sorunların farkında olduğumuzu ve bu sorunların çözümü noktasında ilgili birimlerimizi talimatlandırdığımızı belirtmek isterim. Diğer kamu paydaşlarımızın süreçlerinde yaşanılan sorunların giderilmesi için Bakanlık olarak sizlere öncülük etme noktasında her türlü gayreti göstereceğimizi bilmenizi isterim.

Ayrıca özellikle TÜSEB tarafından yapılan çağrılar ile bu alanda gerçekleştirilecek Ar-Ge ve inovasyon faaliyetleri Bakanlığımızca fonlanacak olup teknolojinin her geçen gün geliştiği sağlık sektöründe küresel alanda daha rekabet edebilir bir ülke olma yönünde tüm imkanlar seferber edilecektir.

Tıbbi cihazlar başta olmak üzere ülkemizin sağlık alanında cazibe merkezi haline gelmesi için uygun yatırım ortamının sağlanması amacıyla iş forumlarının düzenlendiğini söyleyen Meşe, "Ülkeler ile ikili anlaşmalar yapmaktayız. Bu amaçlarla kurduğumuz Uluslararası Sağlık Hizmetleri A.Ş. yani USHAŞ tarafından yaptığımız bu çalışmalar ile üreticilerimizin bölgesel ve küresel pazarda marka olabilmeleri için ilgili süreçlerde yönlendirici ve hızlandırıcı çalışmalarımıza devam etmekteyiz. Geçtiğimiz günlerde 80 firmamızın katılımı ile Özbekistan'da gerçekleştirdiğimiz Özbek - Türk Sağlık İş Forumu'nda sağlık alanında 11 farklı anlaşmaya imza atılmıştır. Bu işbirliklerin ülkemize önemli katkılar sağlayacağına ve sektörümüzün desteğiyle bu işbirliklerin artarak devam edeceğine inanıyoruz." şeklinde konuştu.

Cumhurbaşkanlığı Sağlık ve Gıda Politikaları Kurul

Üyesi Prof. Dr. Necdet Ünüvar ise yaptığı konuşmada, ilaç, tıbbi cihaz ve sağlık hizmet sektöründe fırsatları iyi değerlendirmek gerektiğini ifade ederek , "Savunma sanayiinde başarımız bizim ürettiğimiz milli üretim ile gerçekleşti. Dışarıya bağımlılığımız azaldı. Sağlık sektöründe de savunma sanayiindeki gibi kendi üretimimizi kendimizin yapması gerekiyor. Bundan 3-5 yıl sonra sağlık sektöründeki üretim başarılarımızı konuşmak kurul olarak hayalimiz." dedi.

"İLAÇ VE SARF MALZEMELER DIŞINDA TIBBİ CİHAZLARIN DA SAĞLIK MARKET ÇALIŞMASI KAPSAMINA ALINMASI SÜRECİ DEVAM ETMEKTEDİR"

KHGM Genel Müdürü Prof. Dr. Hilmi Ataseven, Kamu Hastaneleri Genel Müdürlüğünün yaklaşık 850 sağlık tesisi olduğu düşünüldüğünde etkin tedarik yönetimi ve bunu kullanacak sistemlerin öneminin daha iyi anlaşılacağını belirterek, "Tıbbi tedarik zincirinde en önemli amaçlardan biri sunulan sağlık hizmetinin kullanılan ürünlerin en hızlı ve kaliteli şekilde hastaya ulaşımını sağlamak olmalıdır. Hepimiz ayrı ayrı bu zincirin parçasıyız ve bir başarı elde edeceksek bu tüm tarafların büyük çaba ve destekleri ile olacaktır. Kamu Hastaneleri Genel Müdürlüğü olarak bu süreçteki görevimiz zincirin son halkası olan hastalara sağlık hizmet sunumunu kaliteli hale getirirken yerli ürün kullanımını da yaygınlaştırmak, gelişmiş tüm teknolojileri kullanarak hastanelerimizi gerekli kalite seviyesinde tutmaktır." diye konuştu.

Sağlık Bakanı'nın da direktifleri doğrultusunda ilaç ve tıbbi sarf malzemelerine erişim kolaylığı sağlamak, sağlık teknolojileri yerlileşme ve yerelleşme çalışmalarına destek olmak ve süreçleri sadeleştirmek amacı ile çalışıldığını ifade eden Ataseven, Sağlık Market ile ilgili çalışmalarla ilgili şunları söyledi: "Bakanlığımız ile DMO arasında imzalanan tedarik işbirliği protokolü ile benzer ihtiyaçlar için uygulanan tedarik yöntemi fiyat farklılıklarını ortadan kaldırmak ve standardizasyonu sağlamak, tedarik süreçlerini sadeleştirerek zaman ve işgücü tasarrufu sağlamak, yerli ürün tedarikin i teşvik etmek ile ilaç ve tıbbi cihazlara erişim kolaylığı sağlamak, elektronik açık ihaleler ile alımları gerçekleştirmek amaçlanmaktadır. Bu proje kapsamında sağlık tesislerimizin ihtiyaçlarına yönelik olarak 94 kalem temel tıbbi sarf malzeme ve koklear implant alımı gerçekleştirmiş olup ilaç alımı kapsamında 14 kalem nükleer tıp ürünü temin edilmiştir. 2020 yılında yeni ilaç ve özellikli tıbbi sarf malzemelerin sürece dahil edilmesi planlanmaktadır. İlaç ve sarf malzemeler dışında tıbbi cihazların da sağlık market çalışması kapsamına alınması süreci devam etmektedir."

"YERLİ VE MİLLİ İLAÇ GELİŞTİRME VE ÜRETME KONUSUNDA SON YAYINLANAN CUMHURBAŞKANLIĞI ÜST KURUL KARARI'NI DESTEKLİYORUZ"



Tıbbi tedarik sektörünün kimya sektörü ve ihracatın önemli bir dalı olduğunu ifade eden İKMİB Başkanı Adil Pelister, "İstanbul Kimyevi Maddeler İhracatçılar Birliği olarak 16 alt sektörden ilaç ve medikal sektörün önemli yeri vardır. İKMİB olarak bu alt sektörlere ciddi çalışma yapıyoruz. Sağlık sektöründeki paydaşlarımızla ülkemiz adına ciddi ihracatlar yapıyor, ihracat ve ithalat dengesinin birebir olması için elimizden gelen gayreti sarf ediyoruz." dedi.

Kalite anlamında Batı'daki rakiplerle eşdeğer, fiyat anlamında da Doğu'daki rakiplerden rekabetçi duruma gelindiğini söyleyen Pelister, "Sektörde yaşanan sıkıntı, dilek ve talepleri birliğimiz aracılığı ile Kamu otoriteleri ile paylaşıyor, birlikte çözüm üretiyoruz. Kongrenin ana konularından olan tıbbi tedarikte yerelleşme ve millileşme maddesi çok önemli. Zira tıp alanında ilaç ve türevleri ile tıbbi tedarik ve türevleri, alt kırılımları başlı başına dünyadaki en kritik yönetim unsurlarından biri haline gelmiştir. Her iki kırılım da direkt olarak sağlığımızı ve hatta çevre sağlığımızı ilgilendiriyor. Yerli ve milli ilaç geliştirme ve üretme konusunda son yayınlanan Cumhurbaşkanlığı Üst Kurul Kararı'nı destekliyoruz. Tıbbi cihaz alanında da benzer bir modelin oluşturulması gereğinin altını önemle çiziyor ve İKMİB olarak her türlü desteği vereceğimizi taahhüt ediyoruz." diye konuştu.

Kimya sektörünün hükümet tarafından geliştirilmesi gereken 5 ana sektörün başında ilan edildiğini kaydeden Pelister, "Ham madde ve yarı mamul bakımından yüzde 70'lere varan dışa bağımlılığımızı sektörümüz adına net fazla veren duruma getirmek için elimizden gelen çabayı göstermeye devam edeceğiz." şeklinde konuştu. Sağlıkta ortak geleceğin konuşulduğu, sorunlar ve çözüm önerilerinin paylaşıldığı 5. Tıbbi Tedarik Kongresi'nin oturumlarında yerelleşme ve millileşmeden Ar-Ge'ye, tedarik sorunlarından ödeme süreçlerine, değer bazlı tedarikten alternatif satın alma yöntemlerine kadar sektörü ilgilendiren tüm konular geniş bir perspektifte ele alındı. Kamu, üniversite ve özel sağlık yöneticileri ile STK temsilcilerinin konuşmacı olarak yer aldığı oturumlar 3 gün boyunca ilgi ile takip edildi.

5.Tıbbi Tedarik Kongresi kapsamında düzenlenen TÜSEB, DMO, ÜTS ve Sağlık Kümelenmeleri ile kariyer ve gelecek toplantıları ile sektörün farklı başlıklarda fikir alışverişi ve geleceğine yönelik adımlar atıldı.

DMO - TEDARİKÇİ GÖRÜŞMELERİ (B2B) TOPLANTISI

Sağlık Market ve DMO Tedariklerine ilişkin DMO - Tedarikçi Görüşmeleri (B2B) toplantısı yapıldı. DMO Genel Müdürü Mücahit Özdemir'in yönetiminde gerçekleşen

SKIN AND HAND DISINFECTANTS

MANOCHOL Skin and Hand Disinfectant; Alcohol Based



MANOGEL Skin and Hand Disinfectant; Gel



MEDICO-SURGICAL INSTRUMENT DISINFECTANTS



SANITAROSA OPA Endoscope Disinfectant; Ortho-Phthalaldehyde 0,55%
SANITAROSA GA Surgical Instrument Disinfectant; Glutaraldehyde 2%, Active
PEROXY HLD Surgical Instrument Disinfectant; Peracetic Acid, Concentrated
ROSA-STRIP Test Strips for High Level Disinfectants

HEMODIALYSIS MACHINE DISINFECTANTS



CITRO PLUS Hemodialysis Machine Disinfectant; Citric Acid 21%
CITRO-GAM Hemodialysis Machine Disinfectant; Citric Acid 30%
CITRO-BRA Hemodialysis Machine Disinfectant; Citric Acid 50%
PEROXY PLUS Hemodialysis Machine Disinfectant; Peracetic Acid Based
PEROXY PLUS RP Cold Sterilant for Dialyzer Reprocessing
PEROXY PLUS LIGHT Hemodialysis Machine Disinfectant; Peracetic Acid 1,8%
CITROTAL100 Hemodialysis Machine Disinfectant; with Active Chlorinated

MAINTENANCE PRODUCTS



WARECLEAN EC Enzymatic Cleaner for Surgical Instrument; Concentrated
LUBRISERVE Medical Equipment Lubricator and Protector
WARECLEAN RC Rust and Stain Remover; Concentrated
WARECLEAN ALK Medical Instrument Detergent; Alkali, Concentrated

GBL Gül Biyoloji Laboratuvarı Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi
Dudullu OSB Mah. İMES C Blok 305 Sokak No: 16 34776 Ümraniye İstanbul TÜRKİYE
Phone: +90 216 364 15 00 - www.gbl.com.tr - export@gbl.com.tr

kiwa
EN ISO 9001:2015
EN ISO 13485:2016

Ortholog® UHMWPE Cerclage Band Portfolio



ortolog
medical innovations

Macun Mah. 177. Cad. Timko
2 Sokak No: 19 H-3 06105,
Yenimahalle – Ankara / Turkey

info@ortolog.com

+90 312 472 52 42









toplantıda DMO'nun çalışmaları ve Sağlık Market'teki gelişmeler istişare edildi. Toplantıda Sağlık Market ile ilgili olarak temel tıbbi sarflara ilişkin 81 ildeki sağlık tesislerinin il bazında toplulaştırılan ihtiyaçları için toplam 2,714 kısımlı elektronik ihale gerçekleştiği söylendi. 2 oturumda düzenlenen açık eksiltmeli elektronik ihalelerde 5,574 oturum yapıldığı ve tüm Türkiye'nin ihtiyacının sadece 2 gün süren elektronik ihalelerle karşılandığı ifade edildi. Temel tıbbi sarflarda piyasa fiyatlarına göre tahmini yüzde 25 kazanç sağlandığı belirtilerek bu oranın nükleer tıp ürünlerinde yüzde 24, koklear implantta ise yüzde 51 civarında olduğu ifade edildi.

ÜTS EĞİTİMİ

5.Tıbbi Tedarik Kongresinin son günü sahada yaşanan sorunların tespiti ve çözüme yönelik yaklaşımların anlatıldığı Ürün Takip Sistemi (ÜTS) konusunda kullanıcılara yönelik ÜTS Eğitimi verildi.

5.TIBBİ TEDARİK KONGRESİ'NİN KAPANIŞ KONUŞMASINI KONGRE GENEL SEKRETERİ ERKİN DELİKANLI YAPTI

5. Tıbbi Tedarik Kongresi'nin kapanış konuşmasını TÜMDEF Başkan Yardımcısı Erkin Delikanlı yaptı. Konuşmasında destek olan firmalara, sivil toplum kuruluşlarına, kamu yetkililerine, üniversiteden paydaşlara, endüstrinin paydaşlarına teşekkürlerini dile getiren TÜMDEF Başkan Yardımcısı Erkin Delikanlı, "Geçtiğimiz yıl yine Tıbbi Tedarik Kongresi'nde kredi yüklerinde eğiliyoruz, zorlanıyoruz, tahsilat sürelerinde problemler yaşıyoruz demiştik. Bu yıl da aynı şeyleri söyledik. Umut ederim ki seneye demeyiz. Belki de bu kongrenin en güzel çıktısı bu olur. Bu yıl birlikte mümkün kılabileceğimizi söyledik. Birlikte de mümkün kıldık. 2020 ajandamızı hep birlikte belirledik diye düşünüyorum. Birlikte mümkün kılabilmek ve gücümüzü paylaşabilmek adına daha kalabalık, daha çoğulcu olarak bir arada olmak dileği ile…" diye konuştu.





Adres: Köseler Mah. 21. Cadde
No:50 Mermerciler Sanayi Sitesi
Dilovası/Kocaeli

www.kilicmed.com

0 262
502 67 45
Fax: +90 262 502 67 46
e-mail: info@kilicmed.com.tr



Vücudun İçinde Hareket Eden Bir Hücrenin İlk HD İzi Görüntülendi

Eğer çoğu insan gibiyseniz, gördüğünüz ilk biyolojik hücre görselleri ders kitaplarındaki bir şema yada mikroskop görüntüsü. Bilim adamları içinde benzer durumlar geçerli. Oldukça küçük hücreleri yakınlaştırmak zordur, hücrelerin 3D görüntüsünü yakalamak çok daha zordur. Araştırmacılar, vücutta görevlerini yerine getiren hücrelerin 3D görüntülemelerini sağlayan bir görüntüleme cihazı geliştirdiler.

Watch the First-Ever HD Footage of a Cell Moving Through the Body

If you're like most people, the first biological cell you ever saw was flat: a diagram in a book, or maybe a microscope image on a slide if you were lucky. Same goes for scientists. It's hard enough to zoom in on something so small, much less capture a 3D image of the thing. As a result, it's easy to imagine that there is a multitude of two-dimensional discs filling your blood vessels and fighting your infections. That's why this new development is so eye-opening. Researchers have made an imaging breakthrough that lets them capture 3D footage of cells doing their thing inside the body — and it may look nothing like what you imagined.

So Betzig and his team took a page from their book, combining adaptive optics with a technology called lattice light sheet microscopy. This imaging technique sweeps an ultra-thin sheet of light through the cell, building a high-resolution 3D movie from the 2D images it takes in real time. They aimed one adaptive optical system at the side view to maintain the lattice light sheet's illumination and aimed another adaptive system from above. Then, they could shine their reference laser through either pathway to let the optics self-correct and achieve a super-sharp 3D image.

Fotoğrafta bir zebra bahğının iç kulağı gösteriliyor. Bunun hakkında söylenebilecek şey, görüntülerdeki bu hücrenin ayak izi çok çok küçüktür. Fotoğrafta görülen ateşli sarı bir bağışıklık hücresi, şekerin parlak-mavi parçacıklarını hücre boyunca yuvarlıyor. (Kaynak Video) Bağışıklık hücresi, hepimizin bildiği düz çember gibi görünmeyen bir hücre, organ boyunca kıvrılırken büyür ve gerilir.

Bilim insanları yüzyıllarca mikroskop altında canlı hücreleri görüntüleyebildiler. Ancak, çoğu zaman görüntüleri bulanıklaştırmadan yakalamak için cam slaytların üzerinde izole edilmiş hücrelerle görüntü yakalamanız gerekiyordu. Bu onların tam olarak doğal durumları değil; Hücreleri fotoğraflamak, bir doğum günü partisindeki küçük bir çocuğu fotoğraflamak gibi kolay değil, hücrelerin kıvrılan gruplarda toplanma olasılıkları daha yüksektir.

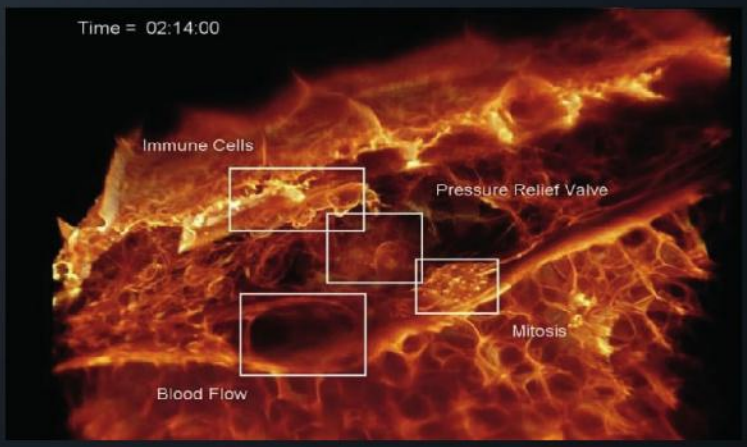
SÜPER KESKİN BİR 3D GÖRÜNTÜ ELDE ETMEYİ BAŞARDILAR

Yeni görüntüleme teknolojisi bile hücreleri tam olarak takip etmek için yavaş kalmakta ya da çok parlak kalmaktadır. Astronomi Bulanık görüntü konularıyla ilgilenen bir başka alan ise: astronomi. Yeryüzü atmosferindeki türbülans (hareketlenmeler). Çok büyük ileri teknolojilere sahip gözlem evlerindeki teleskoplarda bile soruna yol açabilmektedir. Bu yüzden uyarlamalı optik denilen bir teknoloji kullanılmaktadır. Uyarlamalı optik; gelişmiş bilgisayarlarla kontrol edilen Yeryüzü atmosferindeki türbülansın neden olduğu bozulmalara karşı gerçek zamanlı şekil değiştirebilen aynalar, alınan görüntüleri sanki uzaydan çekilmiş gibi keskin hale getirebilmektedir.

Uyarlamalı optik sayesinde gözlemlemesi son derece zor ve uzak gök cisimlerini en ince ayrıntısına kadar gözlemleyebiliyoruz. Betzig ve ekibi, kafes ışık levha mikroskobu olarak adlandırılan bir teknolojiyle uyarlamalı optikleri birleştirdi.. Bu görüntüleme tekniği ile, gerçek zamanlı olarak aldığı 2D görüntülerden yüksek çözünürlüklü bir 3D film oluşturarak hücre boyunca ultra ince bir ışık tabakası ahr. Kafes ışık levhasının aydınlatmasını sağlamak için, yandan bir uyarlamalı optik sistemi belirlediler ve yukarıdan bir başka uyarlayıcı sistemi hedeflediler. Sonrasında, optiklerin kendi kendini düzeltebilmesi için, referans lazerlerini her iki yoldan da parlatabildiler ve süper keskin bir 3D görüntü elde etmeyi başardılar.

Her ne kadar büyük bir başarı gibi gözükse de bu teknoloji, hala ileri araştırma laboratuarları için pratik kullanımdan uzak ve maliyeti yüksek bir teknoloji. Betzig ise bu durumu değiştirmek istiyor. Betzig ve ekibi bir sonraki hedefi araştırma ekipleri için daha uygun maliyetli ,pratik ve cihazı daha küçük boyutlara getirmektir. Bunlar da ilginizi çekebilir: Zamanı Saklayan Beyin Hücreleri Sonunda Keşfedilmiş Olabilir Kanser Hücreleri, Yamyamlara Dönüşerek Kemoterapiden Sağ Çıkıyorlar Araştırmacılar Canlı Hücrelere Zarar Vermeden İşlev Yapabilecek Nanolazer Geliştirdi Araştırmacılar, reddedilme önleyici ilaçlar olmadan sağlıklı hücreleri beyine nakledebildi.

Çeviri: Gözde İMDAT Kaynak: https://curiosity.com/topics/watch-the-first-ever-hd-footage-of-a-cell-moving-through-the-body-curiosity/



ENDOLİFE
teknoloji

7 / 24 TEKNİK SERVİS VE BAKIM HİZMETİ



Adres: İnönü Mah.
1719. Sok. Kimyacılar Sit.
No:29 Batıkent
Yenimahalle / ANKARA
Tel: 0312 334 87 87
Faks: 0312 334 87 82
Cep Tel: 0532 346 53 97 - 0544 855 49 99

Doratek Firma Ortağı Selin Tarlabölen:

"İlkemiz; Her Zaman Bir Adım Önde Olmak Daha Kaliteli Ürün Üretmek"

Artroskopi, spor cerrahisi başta olmak üzere, Spinal cerrahi ürünleri, Kraniyel plak, vidalar, ortopedi grubu ürünleri ve cerrahi el aletleri üretimi yapan Doratek, ürün portföyünü daha da güçlendirmeyi, daha geniş kitlelere ve ülkelere ulaşmayı hedefliyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Doratek Firma Ortağı Selin Tarlabölen farklılaşamayan markaların tercih edilmelerinin ve sadakat yaratmalarının mümkün olmadığını söyledi.

Doratek Firma Ortağı Selin Tarlabölen Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. Tarlabölen, "Hedefimiz kaliteden ödün vermeden hem milletimizin taleplerini karşılamak hem de ülke ekonomisine katkı sağlayarak ilerlemektir." dedi.

2008 yılında Medikal el aleti üreticisi olarak sektörde yer alan firmalarının aynı yıl gelen talepler doğrultusunda medikal üretimi de yapmaya başladığını söyleyen Selin Tarlabölen, "Zaman içerisinde sektörde ki hızlı fakat emin adımlarımız bizi daha yükseğe çıkarmış olup ürünlerimizin piyasaya arzı daha kaliteli olmuştur. Bunun en önemli sebebi profesyonel bir ekip ile işimizi sürdürmek ve katma değer sağlayıcı ön anlayışımızla sektöre üst kalite hizmet vermektir. Asıl faaliyet alanımız 40 kişilik bir ekiple, Artroskopi ve spor cerrahisi başta olmak üzere, Spinal cerrahi ürünleri, Kraniyel plak ve vidalar, ortopedi grubu ürünleri ve cerrahi el aletlerini üret-

Partner Of The Doratek Company Selin Tarlabölen: "our principle is that we are not going to be able to do anything about it Always one step ahead Producing better quality products"

Doratek, which manufactures spinal surgery products, Cranial plaque, screws, orthopedic group products and surgical hand tools, especially arthroscopy, sports surgery, aims to further strengthen its product portfolio and reach wider audiences and countries. Partner Of The Doratek Company Selin Tarlabölen told The Health Magazine that it is not possible to choose and create loyalty for indibuds brands, adding, "With this awareness, it is not possible for the world to create equivalent and similar brands. by keeping track of it closely and constantly registering doctor's demands in our own database, we are committed to producing better quality products and always one step ahead of our competitors. Especially abroad, the turkish brand is preferred to the point of being proud of us as the DORATEK family," he said.

In 2008, as a manufacturer of medical hand tools in the sector in line with the demands of the companies in the sector began to make medical production Selin Tarlabölen, "Over time in the sector, fast but sure steps in the sector to higher us and the supply of our products to the market has been of better quality. The most important reason for this is to maintain our business with a professional team and to provide high quality service to the sector with our understanding of value-added provider. Our main field of activity is producing spinal surgery products, Cranial plaque and screws, orthopedic group products and surgical hand tools, especially arthroscopy and sports surgery, with a team of 40 people."





mektedir." şeklinde konuştu.

Selin Tarlabölen üretimleri ile ilgili şunları söyledi: "Kendi bünyemizde Spinal ürünler (servikal disk protezi,spinal kafesler,plaklar, Lomber kafesler,spinal fiksasyon vidaları), Artroskopi ürünleri (Ankorlar, interferans vidaları ve Micro Fracture), Kraniyal-Maksillofasial, Kanüllü başsız vidalar ve ortopedik ürünler (Serklaj bandı, Kanüllü Kompresyon vidası, ayak baş parmak protezi) üretmekteyiz. Ayrıca bu ürünlerin cerrahi kullanımı için gerekli olan ameliyat setleri ve el aletlerinin üretimini ve tedariğini sağlamaktayız. Ürünlerimiz sektördeki üst kalite anlayışıyla en yeni teknolojilere dayandırılarak üretilmektedir."

"RAKİPLERİMİZDEN HER ZAMAN BİR ADIM ÖNDE VE DAHA KALİTELİ ÜRÜN ÜRETMEYİ İLKE EDİNDİK"

Farklılaşamayan markaların tercih edilmeleri ve sadakat yaratmalarının mümkün olmadığını ifade eden Selin Tarlabölen, "Üreticilerin çoğu, tüketicilerin bir markayı rakiplerinden "farklı" olduğu için tercih ettiklerine inanır. Theodore Levitt, Philip Kotler, David Aaker, Ries & Trout, pazarlamanın ve markalaşmanın temelde farklılaşma üzerine inşa edildiğini savunurlar. Farklılaşamayan markaların tercih edilmeleri ve sadakat yaratmaları mümkün değildir. Bu bilinçle dünya üzerinde muadil ve benzer markaların takibini yakından yaparak ve doktor taleplerini sürekli kendi bünyemizin veri tabanına kaydederek rakiplerimizden her zaman bir adım önde ve daha kaliteli ürün üretmeyi ilke edinmiş durumdayız. Kalite sistemimizin sürekli işler durumda olmasıyla Ar-Ge ve Kalite Belgelendirme ekibimiz ile klinik çalışmalar, hasta takipleri ve literatür araştırmalarımızla ürünlerimizin kalitesini sürekli iyileştirmekteyiz. Özellikle ürünlerimizin kullanımı açısından yeni tekniklerin belirlenmesi ve bu tekniklerin hem yurt içindeki hem de yurt dışındaki uzmanlara ve satış ekiplerine aktarılması konusunda teknik ekibimizin sürekli saha ziyaretleri ve eğitimlerimiz ile hizmet vermekteyiz." dedi.

"ÜLKE EKONOMİSİNE KATKI SAĞLAMAK DORATEK AİLESİ OLARAK BİZE GURUR VERMEKTEDİR"

'Yurt dışında bir Türk markasını tercih edilir noktasına ulaştırmış olmak DORATEK ailesi olarak bize gurur vermektedir.' şeklinde konuşan Tarlabölen, "Bir ülkede üretimin varlığı, hem çalışma istihdamı hem de ülke ekonomisine ciddi bir kaynak sağlamaktadır. İthalatın önüne geçerek ülke milli gelirine katkıda bulunmak ihracatla milli sermayeye üst düzeyde destek olmak, DORATEK ailesi olarak bize gurur vermektedir." şeklinde konuştu.

Selin Tarlabölen yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileri ve faaliyetleri hakkında ise şunları söyledi: "Yurt içinde geniş bayi ağımız ve profesyonel satış ekibimizle, reklam ve tanıtım desteği altyapısıyla ülke geneline satışlarımız bulunmaktadır. Yurt dışı pazarı için iştirak ettiğimiz her fuar ve B2B görüşmeler neticesinde ihracatımız hızla büyümektedir. Son 3 yılda ihracatımız hedeflerimiz doğrultusunda sürekli artış göstermesi yeni stratejiler oluşturmaya ve ürün gamımızda büyümeye sevk etmiştir."

"ÜRÜNLERİMİZİ SÜREKLİ GELİŞTİRMEYE VE İYİLEŞTİRMEYE DEVAM EDİYORUZ"

Ürün geliştirme çalışmalarını sürdüklerini belirten Selin Tarlabölen, "Uzun yıllardır sektörde yer almış satış ekibimiz, geniş doktor çevremiz ve alanında iyi eğitim almış ekibimiz ile ürünlerimizi sürekli geliştirmeye ve iyileştirmeye devam ediyoruz. Satışlarımız sonrasında saha gözetimlerimiz, taleplerin değerlendirilmesi, POST-UP çalışmalarımızı yılda en az 4 defa yapmaya özen gösteriyoruz. Satış Sonrası Klinik Takip Çalışmaları (*PMCF*) konusunda uzman doktorlarımızın desteği ile düzenli raporlamalar halinde şirketimiz veri tabanında AR-GE uzmanlarımız tarafından kullanılması için düzenli olarak depolanmaktadır. Yapılan hasta takipleri ile ürün iyileştirmesi ve kalite bilincimizi sürekli üst düzeyde tutmaya özen gösteriyoruz." diye konuştu.

Doratek Firma Ortağı Selin Tarlabölen son olarak ürün portföylerini daha da güçlendirerek daha geniş kitlelere ve ülkelere ulaşma amacında olduklarını söyleyerek, "Markamızı ve ülkemizi en üst kalitede temsil etmek, çalışma istihdamımızı arttırmak, ülke ekonomisine katkı sağlamak öncelikle hedefimizdir." dedi.

DORATEK

ARTHROSCOPY









SPINAL GROUP













HALLUX-VALGUS



MINI PLATE



MAXILLOFACIAL







HEADLESS COMPRESSİO SCREW



+ 90 312 394 37 33

www.doratek.net

Address: Ağac-Metal Koop. 1436. Sok. No:6 İvedik OSB Ankara / Turkey

Fax: + 90 312 394 69 58 E-mail: info@doratek.net



TARD Başkanı Prof. Dr. Ömer Kurtipek:

"Fedakarca, Mesai Kavramı Olmadan Çalışan Bir Grubun Devlet Eliyle Hakkının Yenmesi Bizi Çok Üzüyor"

Türk Anesteziyoloji ve Reanimasyon Derneği 53. Ulusal Kongresi Antalya'da gerçekleştirildi. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan TARD Başkanı Prof. Dr. Ömer Kurtipek, gerekçe gösterilmeden anestezi ücretlerinin tek kalemle yüzde 25 azaltılmasının iş barışını da bozduğunu ifade ederek, "Geçen sene Temmuz ayında bir SUT tebliği yayımlandı ve anestezi ücretleri tek kalemde yüzde 25 azaltıldı. Gerekçesi yok. A'dan Z'ye bütün anestezi işlemlerini yüzde 25 azalttılar. Biz bunu idare davalar kuruluna taşıdık. Vicdanlı ve düzgün hakimlerimiz de var, mahkeme yürütmeyi durdurma kararı aldı." şeklinde konuştu.

Türk Anesteziyoloji ve Reanimasyon Derneği 53. Ulusal Kongresi Antalya'da gerçekleştirildi. Son yılların en çok katılımlı TARK Kongresi olan TARK2019'u 1700 kişi takip etti. Kongre Başkanı Prof. Dr. Ömer Kurtipek ve TARK Genel Sekreteri Doç. Dr. Jülide Ergil, kongre ile ilgili Sağlık Dergisi'ne değerlendirmelerde bulundu.

"SON YILLARIN EN KALABALIK TARK KONGRESİNİ GERÇEKLEŞTİRDİK"

Türk Anesteziyoloji ve Reanimasyon Derneği Başkanı ve Kongre Başkanı Prof. Dr. Ömer Kurtipek, derneğin 63 yıllık tecrübesi ve birikimi ile 53. Kongreyi gerçekleştirdiklerini söyleyerek, 1700 kişinin üzerinde bir katılımla son yılların en kalabalık TARK kongresini gerçekleştirdik. Bu ekonomik durumu da göz önüne alırsanız çok iyi bir rakam. Biz bunu sağlamak için gerçekten çok çaba sarf ettik. Maliyetleri azaltabilmek adına dört gün olan kongre günümüzü 3 güne indirdik ama bilimsel aktivitelerden taviz vermeden yaptık bunu. Oteli TL olarak bütçelendirdik ve diğer masrafları. O nedenle yüzde 30 oranında indirim sağladık geçen seneki rakama göre ve enflasyona rağmen. Enflasyonu dikkate alırsanız yüzde 50 oluyor. Bunu yapmaktaki gayemiz katılımı arttırmaktı. Yani daha çok asistan daha çok uzman gelirse bizi memnun ediyor. Bu bir çalışmanın sonucunda ortaya çıktı ve gerçekten de tuttu bu çalışma. 30'a yakın yurt dışından Avrupa'dan değişik ülkelerden konularında uzman yabancı konuşmacılar var, onlardan da faydalanıyoruz. Biz geçen sene sahadan uzmanlara söz hakkı vermiştik; gelip burada kendini gösterememiş konuşma yapamamış ama bu konuda uzman, çalışmaları olan isimsiz arkadaşlarımız var, onların önünü açmak için de söz sizde oturumları yapmıştık ve çok ses getirmişti. Bu senede onu devam ettirmeyi düşündük. Türk Cumhuriyetlerinden 25'e yakın anestezi uzmanını davet ettik.

Dernek olarak da bu sene 609 kişiyi finanse ettik. Gerek konuşmacı gerek uzman, teknisyen, asistan ve Türki Cumhuriyetlerden 300'e yakın anestezi uzmanımızı finanse ederek getirdik. Çünkü o arkadaşlarımızın dernek üzerinde çok emekleri var ve beklentileri var. Bizim bunu bir şekilde karşılamamız gerekiyordu. Gönül isterdi ki 2 bin asistanımızın hepsini getirelim ama imkanlar sınırlı. 2 yıldır teknisyen arkadaşlarımızı da getiriyoruz çünkü onlar da bizim çalışma arkadaşlarımız." şeklinde konuştu.

"ANESTEZİ TARİHİ SERGİSİ MÜZEYE ÇEVRİLEBİLİR"

TARK Genel sekreteri Doç. Dr. Jülide Ergil ise, Türkiye'de anestezi tarihinin savaş tarihi ile birlikte başladığını, bu nedenle bu alanda geride olmadıklarını belirterek, "Anestezi tarihi eski bir tarih; Kırım savaşı ile başlıyor aslında ve Türkiye o anlamda geride değil. Fakat tahmin edersiniz Türkiye'de her şeyde olduğu gibi tarihte de bir hafıza sıkıntısı var. Mesela ilk eter cihazı var bir klinikte ama bir bakıyorsunuz çöpe atılmış, peşine düşüyorsunuz çöpten çıkıyor. Prof. Dr. Haluk Gümüş hocamız bizim bilim ve tarih komitesini kurmuştu. 300'e yakın obje topladı. Çok ilginç şeyler var müzede. Bunlar ilk defa bir araya geldi, insanlar katkı sağladılar. O sergiyi yaptık. Hatta biraz da kalıcı olsun diye serginin fotoğraflarını çektik ve kitabını da oluşturduk. Çok ihtiyaç olduğunu düşünüyoruz tarih müzesine. Çünkü anestezi çok hızlı gelişen bir branş. Bizim zamanımızda oksijeni bile göremezken şimdi göremediğimiz şey yok. Gençlerin de nereden nereye gelindi görmesi azım. O manada iyi bir adım oldu. Bizden sonraki yönetimde inşallah bir yolunu bulup müze haline getirmeye çalışır. Eğer bir anestezi müzesi olursa veya sağlık müzesinin bir köşesinde anestezi müzesi olursa bizi çok çok mutlu edecek. Geçen yıl biz 'O Ses Anestezi' yapmıştık ve çok şenlikli geçmişti. O Ses Anestezi ekibinden 4 arkadaşımız da bütün bir yıl çalışmışlar, grup kurdular ve onlara sahne imkanı sağladık. Kendi öz kaynaklarımızla şenlik yaparak, açılışta görmüşsünüzdür rap parçasını tamamen kendimiz yaptık. Yani bütün bunlarla kendi aramızda keyifli güzel kongreler yapmaya çalışıyoruz." dedi.

Sosyal sorumluluk projesi kapsamında kongrede dağıtılan çanta maliyetlerini Güneydoğuda bulunan ihtiyaç sahibi öğrenciler için harcadıklarını anlatan Prof. Dr. Ömer Kurtipek, "Bu sene aslında biz bir sosyal sorumluluk projesi yapalım diye düşünürken, daha önceleri belli bir maliyetle çanta veriyorduk ama bu çantalar çok yerine gitmedi, kullanılmıyordu atılıyordu, otel odasında bırakılıyordu. Bunu görünce bizim şöyle bir fikir geldi aklımıza, tabi daha önce birkaç dernek yapmıştı, orijinal fikir bizim değil ama hoşumuza gitti. MEB ile irtibat kurduk. Bize Şırnak ilinde 4 tane okulun ihtiyacı olduğu söylendi. Biz de oradaki öğretmen arkadaşlarımızla irtibata geçerek oradaki çocuklarımızın bedenleri, ayakkabı numaraları ne ihtiyaçları varsa, bilgisayar ihtiyaçları carmış mesela, İdil'de bilgisayar istediler. Bu aslında belli bir mesafenin aşıldığını gösteriyor. Biz de sponsor olan firmadan rica ederek biraz daha miktarını arttırarak oradaki 125 çocuğumuzun bot, ayakkabı, bilgisayar ve çanta ihtiyaçlarını karşıladık. Okulların açıldığı gün, herhalde Eylül ayının 16'sında galiba Jülide hocayla beraber gidip onlara takdim ettik. Çok sevindiler, bizi çok mutlu ettiler, yorgunlukları falan unuttuk. Burada da paylaştık üyelerimizin de çok hoşuna gitti. Yapılan bir harcama kalem var ama bu başka şekilde de değerlendirebilirdi, dernek kasasına koyabilirdi ya da bir toplantı düzenleyebilirdi ama bunun tam yerine gittiğini düşünüyoruz. Diğer dernekler bize nasıl örnek olduysa biz de başka derneklere örnek olmak istiyoruz. Benim tahminim 110'nun üzerinde uzmanlık alanı var, dernek daha fazladır. Bütün çantaları Güneydoğuya gönderseniz botsuz, çantasız, kabansız öğrenci kalmaz." dedi.



Geçen sene yayınlanan SUT Tebliği ile anestezide ücretlerin yüzde 25 düşürülmesinin kendilerini çok üzdüğünü ifade eden Prof. Dr. Ömer Kurtipek, "Geçen sene bir SUT tebliği yayımlandı ve tek kalemde anestezi ücretleri yüzde 25 azaltıldı. Gerekçesi yok. Hepsi yüzde 25 azaldı. A'dan Z'ye bütün anestezi işlemlerini yüzde 25 azalttılar. Biz bunu idare davalar kuruluna götürdük, vicdanlı ve düzgün hakimlerimiz de var, yürütmeyi durdurma kararı çıkardık. Gerekçe şu; bu yapılırken Sağlık Bakanlığı'nın görüşü alınmamış. SGK yapıyor. İkincisi; gerekçesiz işlem tesis etmişler. Gerekçen yok. Dese ki 'kardeşim anestezi için 10 lira veriyoruz yurt dışında bu 2 lira' böyle bir örnek verip çalışma yapsalar gerekçe olacak. Yürütmeyi durdurma verdiler. Ama esas dava ediyor muhtemelen kazanacağız. Çünkü yüzde 25 ciddi bir oran. Bana 4 liranın 1 lirasını vermiyor. Bana vermediği parayı diğer branşlara veriyor. SGK'nın ödediği para değişmiyor bu iş barışını da bozuyor.

Bizim anestezi olarak acilde, yoğun bakımda, ameliyathanede, mavi kod, hastane içindeki resüsitasyonlar, kalp solunum durmalarına biz gidiyoruz, sıkıştığında acil serviste çalıştırılıyor, sıkıştığında kan bankasında çalıştırıyoruz. Hastane içinde ayak basmadığımız yer yok. Bu kadar özverili çalışan anestezi uzmanı 'niye' diye sorgulamaz, gider. Orada yapacağı göreve kendi branşı ile ilgili ise gider. Dahiliyecinin nöbetini tutar. Acil tıbbın nöbetini tutar.

"ENİNDE SONUNDA HAKKIMIZI ALACAĞIMIZI DÜŞÜNÜYORUM"

Şuanda Sağlık Bakanlığı ve SGK ile beşe yakın davalarımız devam ediyor, insan üzülüyor. Bu kadar canla başla fedakarca çalışan bir grubun, mesai saati kavramı yok, 12 saat çalışan asistanlarımız, uzmanlarımız var, böyle bir grubun hakkının yenmesi üzüyor bizi. Biz asistanlarımızla beraber 8500 kişilik bir orduyuz. Böyle bir gruba böyle bir haksızlık yapılmasını doğru bulmuyoruz. Hukuki süreçte devam ediyor. Eninde sonunda hakkımızı alacağımızı düşünüyorum." diye konuştu.

Anestezi ve reanimasyon uzmanlarının görünmeyen kahramanlar olduğunu söyleyen Prof. Dr. Ömer Kurtipek, "Ön planda değiliz. Hasta, hasta yakını tanımaz. Orada bütün işi götüren, ameliyat sırasında hastanın hayati fonksiyonel takibi anestezistin elindedir. Cerrahi ekip zaten ameliyatını yapar, gereğini yapar bitirir gider ama hastanın ameliyat öncesi hazırlanması, ameliyat sırasındaki hayati fonksiyonların takibini biz yaparız. Ameliyattan sonra yine anestezistin görevi bitmiyor. Tüm bu süreçte anestezistin görevi var. Biz hastalarımızı tanımak isteriz. Hastaların da anestezi uzmanın seçmesi lazım; kim uyuttu? Kim anestezi verecek bunu bilme hakkı var. Farkındalığı arttırmaya çalışıyoruz ama henüz istediğimiz seviyede değil. Ameliyat öncesi hastaların nabzı, tansiyonu, şekeri, solunumu, ateşi bunların normal olması lazım. Onun için mutlaka anestezi uzmanının değerlendirmesi lazım. Bunlar normal değilse normalleşene kadar bekletmek gerekir ama acil vakalar bunun dışında. Acil vakalar her halükarda alınacaktır. Cerrahi ekibi yönlendirirsiniz. Cerrahlar cesur davranır, 'ben ameliyat ederim' der ama sonunda anestezistin önüne gelir. Bizim bakımımıza, takibimize ihtiyaç duyar. Ameliyat başarılı olsa bile hasta kaybedilebilir. Onun için mutlaka anestezist görmeli, değerlendirmeli. Her şeyi normal olabilir ama insan korkar, anksiyete duyar, ilk defa ameliyat olacaktır. Nasıl olacak! Ameliyat haneye girecek buz gibi ameliyathanede üstü başı çıkarılmış üstünde incecik bir örtü, çekinir, tanımadığı insanlar etrafında. Onun için ameliyat öncesi sakinleştirmek için birtakım ilaçlar kullanırız. Bu ilaçlarla hastanın kaygısını anksiyetesini gideririz. Hastanın sakin bir şekilde ameliyata girmesi lazım. Sakin uyuyan hasta sakin de uyanır. Bağırsa çağırsa uyuduysa uyanırken de sıkıntı yaratabilir." dedi.

"YA UYUYAMAZSAM" YANLIŞ SORU

Hastalarda oluşan, uyuyup uyanamama korkusu ile ilgili ise Doç. Dr. Jülide Ergil ise bir anısını anlatarak şunları söyledi: "Bir hastam vardı, onun da derdi 'ya uyuyamazsam.' Aslında onun kökeninde de uyuyamazsam, konuşursam, bir takım gizli şeylerimi söylersem gibi korkular yatıyor. Erkeklerde daha belirgin bir durum. Defalarca söyledim hastaya, 7-8 kere söyledim. Bu arada hastaya sakinleşsin diye ilaç verdiğimiz için sarhoş gibi olur. Hatırlamıyor öyle de bir etkisi var verdiğimiz ilacın. Söylüyorsunuz tamam diyor sonra unutuyor, sorduğunu bir daha tekrar soruyor, 7-8 defa. Yanlış soru soruyorsunuz dedim; 'ben hiç uyuyamayan görmedim de uyanmayan gördüm' dedim."

Prof. Dr. Ömer Kurtipek, günümüzde anesteziden ölüm oranının yüz binde bir olduğunu söyleyerek, "Bizim asistanlığımızda 1980'li yılların sonunda anesteziden ölüm oranı 10 binde 6'ydı. 3'ü insan hatasından, dikkatsizlikten 3'ü de anestezi ilaçlarından. Günümüzde bu oran yüz binde bir. Bu oranlar bizde de böyle. Gazi Üniversitesi'nde günde 50 bin ameliyat yapılıyor 2 senede bir bazen senede bir olabiliyor. Neden oluyor? Hastanın alerjisi var mesela, özellikle alerjiyi sorgularsın. Hasta bunu söylemeyebilir ama ısrar ederiz, bir ilaç yapıldığında 'baygınlık oldu mu, cildinde kabar oldu mu' diye sorarız. Hasta o zaman söyler. Alerjin var mı diye sorduğumuzda yok der. Diğer türlü sorduğunuzda 'bana bir antibiyotik yapılmıştı her tarafım kabarmıştı' diye hatırlar. Not alırız, hangi antibiyotikse onu buluruz kullanmayız. Bulamazsak başka yöntemlere başvururuz. Daha çok ameliyat esnasında bu ilaçların alerjik reaksiyonlarından hastalar kaybedilebiliyor. Bir de hastaların yeterli hazırlanmamasından kaynaklanabiliyor. Hastanın zaten tansiyonu yüksek, kalp rahatsızlığı var ama kardiyoloji tetkik etmemiş anjiyo yapılmamış. Siz de bir şey olmaz diye alırsanız hasta ameliyathanede kalp krizi geçirir. Ölümlerde bunlardan oluyor ama yüz binde bir ölüm olabiliyor, penisilin alerjisinden de milyonda bir olduğu söyleniyor. Bize göre yüz binde 1 çok iyi ama hasta yakınana göre yüzde yüz. Hasta yakını diyor ki 'yüz binde bir ama beni nerden budunuz' diye mahkemeye verecek. Onun için eğitimlerimizde bunları vurguluyoruz." şeklinde konuştu.

"COSME Türkiye" Projesi Başladı

Avrupa Birliği tarafından 2014 yılında başlatılan İşletmelerin ve KOBİ'lerin Rekabet Edebilirliği Programı'nda (COSME) yeni bir aşamaya geçildi. Kısa adı "COSME Türkiye" olan COSME Programının Koordinasyonun Güçlendirilmesi, Tanıtımı ve Yararlanıcıların Desteklenmesi Projesi başladı. Projenin açılışında konuşan KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt, 39 COSME katılımcı ülkesi arasında en çok kaynak alan 8'nci ülkenin Türkiye olduğunu ifade ederek, "KOBİ'lerimizin, girişimcilerimizin, dolayısıyla ülkemizin fayda sağlayacağı her türlü faaliyeti azim ve şevkle sürdürmeye niyetliyiz." dedi.

"COSME Turkey" Project Started

A new phase has been reached in the Competitiveness of Enterprises and SMEs (COSME) launched by the European Union in 2014. The Project to Strengthen, Promote and Support Beneficiaries of the COSME Program, whose short name is "COSME Turkey", has begun. Speaking at the opening of the project, KOSGEB President Prof. Dr. Cevahir Uzkurt stated that Turkey is the 8th country that receives the most resources among the 39 COSME participating countries, adding, "Our SMEs, entrepreneurs, and therefore our country will benefit from all kinds of we intend to continue the activity with determination and enthusiasm," he said.

Within the European network of enterprises, which is the largest network working only for SMEs in the world, our country's presence has nearly 20 years. Our presidency has always played an immersive role in this journey of our country. 11 consortiums with a total of 50 partners in Turkey during the current COSME period; it encompasses a wide range from technoparks to rooms, from public to universities, and effectively connects the tools offered by the network with our SMEs. Another component of COSME is entrepreneurship and entrepreneurship culture. With the Erasmus tool for Young Entrepreneurs in this scope, new entrepreneurs are offered opportunities to spend a certain period of time in a business similar to the field of activity in any EU country, where they can take a sample, to gain experience and etiquette.


Prof. Dr. Cevahir Uzkurt

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yürütülen Rekabetçi Sektörler Programı kapsamında desteklenen ve AB ile Türkiye'nin eş finansmanı ile yürütülen COSME Türkiye'nin açılışı nedeniyle Sheraton Otel'de bir toplantı yapıldı. Etkinliğe, KOSGEB Başkanı Prof. Dr. Uzkurt'un yanı sıra AB Türkiye Delegasyonu Başkan Yardımcısı Eleftheria Pertzinidou, Dışişleri Bakanlığı AB Başkanlığı Mali İşbirliği ve Proje Uygulama Genel Müdür Vekili Bülent Özcan ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı AB ve Dış İlişkiler Genel Müdürlüğü AB Mali Programları Dairesi Başkanı Ahmet Alperen Sağkaya ile çok sayıda akademisyen katıldı.

Törende bir konuşma yapan KOSGEB Başkanı Uzkurt, şunları söyledi: COSME Programı, AB tarafından 2014-2020 yılları için uygulamaya alınan, 2,3 milyar Avro bütçesi ile AB'nin en büyük çerçeve programlarından biri. KOBİ'ler için geliştirilen bu programa, Avrupa Komisyonu ile 2014 yılında Brüksel'de imzalanan bir anlaşma ile katıldık. Bu anlaşma ile KOSGEB, COSME Programı için ulusal koordinatör kuruluş olarak yetkilendirildi ve ülke katkı payını ödemekle görevlendirildi. KOSGEB, Çok Yıllı Program, Girişimcilik ve Yenilik Programı dönemlerinde, gerek ulusal koordinatör gerekse proje yürütücüsü olarak birçok alanda ülkemiz adına çalışmalar yürüttü.

Dünyada yalnızca KOBİ'ler için çalışan en geniş ağ olan Avrupa İşletmeler Ağı içerisinde ülkemizin varlığı, 20 yıla yaklaştı. Ülkemizin bu yolculuğunda başkanlığımız daima sürükleyici bir rol üstlendi. Halihazırdaki COSME döneminde Türkiye'de toplam 50 ortağın yer aldığı 11 konsorsiyum; teknoparklardan odalara, kamudan üniversitelere kadar geniş bir yelpazeyi içine alıyor ve ağın sunduğu araçları etkin bir şekilde KOBİ'lerimizle buluşturuyor. COSME'nin bir başka bileşeni ise Girişimcilik ve Girişimcilik Kültürü. Bu kapsamdaki Genç Girişimciler için Erasmus aracı ile yeni girişimcilerimizin herhangi bir AB ülkesinde faaliyet alanına benzer, örnek alabileceği bir işletmede belli bir süre geçirmesine, tecrübe ve görgü kazanmasına yönelik imkânlar sunuluyor.

Tüm bu kazanımları özetlemek adına COSME Programı'ndan aldığımız kaynak itibariyle 39 COSME katılımcı ülkesi arasında en başarılı 8'nci ülke olduğumuz bilgisini sizlerle paylaşmak istiyorum. KOSGEB, bu başarının devamı için AB Katılım Öncesi fonlarından desteklenen bugün de açılışını gerçekleştirdiğimiz 'COSME Programının Koordinasyonun Güçlendirilmesi, Tanıtımı ve Yararlanıcıların Desteklenmesi Projesi'ni başlatmıştır. Kısaca 'COSME Türkiye' olarak andığımız proje ile potansiyel faydalanıcılar olan sizler için değerli olacağını düşündüğüm katkılar üretilmesini hedefliyoruz. KOBİ'lerimizin, girişimcilerimi-



SEFE
MEDİKAL

SEFE TIBBİ ÜRÜNLER
MEDİKAL HİJYENİK
İMALAT SANAYİ VE LİMİTED ŞİRKETİ

Matbaacılar 2 San. Sit. 1535 Sok. No.16
İvedik /ANKARA

0 312 395 46 15 / 0 544 800 75 78
sefemedikal@gmail.com

www.aspirasyontorbasi.com

Tribeca

www.tribecafsp.com



TAM-01



TRA-01



TRA-02



TRA-03

TT-5N
(5 Compartments)



THERMO TRAY



TT-6N
(6 Compartments)

MADE IN TURKEY



THERMO TRAY TROLLEY

TTTA-9
(9+9 Trays)

üçgen

UCGEN INDUSTRIAL PRODUCTS LTD. STI.
Çakıl Mah. Elbasan Yolu. Harput San. Sitesi
No:67 Çatalca 34540 İSTANBUL - TÜRKİYE
Tel : +90 212 886 71 90 - 91
Faks : +90 212 886 71 94

e-mail: info@tribecafsp.com / export@tribecafsp.com
Web : www.tribecafsp.com

zin, dolayısıyla ülkemizin fayda sağlayacağı her türlü faaliyeti azim ve şevkle sürdürmeye niyetliyiz.

AB Türkiye Delegasyonu Başkan Yardımcısı Eleftheria Pertzinidou, AB'de olduğu gibi Türkiye'de de işletmelerin yüzde 99'dan fazlasını KOBİ'lerin oluşturduğunu belirterek, ekonominin güçlenmesi için KOBİ'lerin önemine işaret etti. Türk KOBİ'lerinin durumlarının iyileştirilerek Avrupa'daki tedarik zincirlerine entegre olmalarını önemsediğini kaydeden AB Türkiye Delegasyonu Başkan Yardımcısı Pertzinidou, Türkiye'nin AB'ye en çok ihracat yapan 5'nci ülke olduğunu kaydetti. Pertzinidou, COSME bağlamında KOSGEB ile çok iyi ilişkiler geliştirdiklerini vurgulayarak, "Bu yakın iş birliği için KOSGEB'e teşekkür ediyorum." dedi.

İKİ FARKLI AB KAYNAĞI

Toplantının açılışında konuşan Dışişleri Bakanlığı AB Başkanlığı Mali İşbirliği ve Proje Uygulama Genel Müdür Vekili Özcan, iki farklı AB kaynağını bir potada buluşturulduğunu kaydederek, COSME Türkiye'nin hem katılım öncesi mali yardım programı hem de birlik programı olduğunu bildirdi. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı AB Mali Programları Dairesi Başkanı Sağkaya, Türkiye'de çok sayıda işletme kurulduğunu ancak bunların sürdürülebilirliklerinin sağlamanın zor olduğunu ifade ederek, COSME gibi programlar ile Avrupa ile entegrasyonu arttırmanın önemli olduğunu söyledi.

Toplantını ardından aile fotoğrafı çektirildi. COSME Programı ve proje sunumlarının ardından COSME Deneyimleri ve başarı hikayelerinin konu alındığı bir panel düzenlendi.

"COSME Programı'nın Koordinasyonunun Güçlendirilmesi, Tanıtımı ve Yararlanıcıların Kapasitesinin Artırılması Teknik Destek Projesi" (COSME Türkiye),

Katılım Öncesi Mali Yardım Aracı (IPA) Rekabetçi Sektörler Programı'nın, 3.2. alt başlıklı faaliyeti olan "AB Mevzuatına Uyum ve Sektörel Yaklaşımla ilgili Kapasitenin Geliştirilmesi" bileşeni kapsamında, KOSGEB tarafından tasarlanmış ve geliştirilmiştir.2018 yılında yetkili kurum olan T.C. Bilim ve Teknoloji Bakanlığı tarafından kabul edilen projenin ihale süreci 2019 yılının başlarında tamamlanmış ve proje 16 Mayıs 2019 tarihi itibariyle başlamıştır.

COSME TÜRKİYE TEKNİK DESTEK PROJESİ AMACI

COSME Türkiye Teknik Destek Projesi'nin nihai amacı; "küçük işletmelerin ihtiyaçlarına cevap veren bir iş ortamında Türk KOBİ'lerinin rekabet gücünü geliştirmek ve KOBİ'lerin Türkiye'nin ekonomik kalkınmasına sağladığı katkıyı arttırmaktır".

Bu çerçevede projenin uygulanması ile; potansiyel yararlanıcıların ve dolayısı ile KOBİ'lerin COSME Programı'na katılım seviyelerinin arttırılarak Program'ın sunduğu fırsatlardan daha çok faydalanmalarının sağlanması koordinasyon faaliyetlerinin çeşitlendirerek ilgili kurum ve kuruluşlara sunulan teknik destek mekanizma ve faaliyetlerinin güçlendirilmesi, COSME Programı koordinasyonunun geliştirilmesi, hedeflenmektedir.

COSME Türkiye Teknik Destek Projesi Ana Faaliyetleri

COSME Türkiye Teknik Destek Projesi kapsamında gerçekleştirilecek ana faaliyetler şunlardır; KOSGEB'in COSME Programı Koordinasyon Kapasitesinin Güçlendirilmesi Faaliyetleri, Potansiyel ve Halihazırdaki COSME Programı Faydalanıcılarının Desteklenerek Kapasitelerinin Geliştirilmesi Faaliyetleri, Potansiyel ve halihazırdaki yararlanıcılara yönelik genel ve hedef grup eğitimleri verilmesi Proje geliştirme ve yazma çalıştayları düzenlenmesi Proje geliştirme ve yazma koçluk hizmetleri verilmesi Hedef kitlenin iş birliği olanaklarını geliştirmek üzere networking faaliyetlerinin düzenlenmesi

COSME Programı'nın Görünürlüğünün ve Bilinirliğinin Arttırılması Faaliyetleri, COSME Türkiye Teknik Destek Projesi ile Potansiyel Yararlanıcılara Sunulacak Hizmetler

Eğitim Hizmetleri; Potansiyel ve halihazırdaki yararlanıcılara yönelik eğitimler: Genel ve Odak Grup Eğitimleri; Potansiyel ve halihazırdaki yararlanıcılara yönelik, açılmış COSME Program çağrıları veya olası çağrı konuları ile ilgili eğitimler.

Avrupa İşletmeler Ağı Eğitimleri; Avrupa İşletmeler Ağı'nın (AİA) yaygınlaştırılması ve hizmetlerinin tanıtılarak koordinasyonunun güçlendirilmesi ilgili eğitimler.

Finansmana Erişim Bileşeni (LGF – EFG) Odaklı Eğitimler;

Özellikle potansiyel finansal aracı kuruluşlara yönelik olarak, COSME Programı finansmana erişim bileşeni kapsamında var olan LGF ve EFG konu başlıkları ile ilgili eğitimler.

Çalıştaylar; Potansiyel ve halihazırdaki yararlanıcılarla gerçekleştirilecek çalıştaylar: Proje Geliştirme – Yazma Çalıştayları;

COSME Programı kapsamında açılan çağrılara veya potansiyel konu başlıklarına yönelik proje fikri olan veya proje yazma sürecinde belirli aşamaya gelmiş olan ilgili kurum ve kuruluşlara yönelik yetkin uzmanların katılımı ve gözetiminde proje geliştirme ve etkin proje yazma çalıştayları.

Belirli COSME Programı Konularına Yönelik Çalıştaylar;

Potansiyel ve halihazırdaki yararlanıcılara yönelik, açılmış COSME Program çağrıları veya olası çağrı konuları ile ilgili proje fikri geliştirme ve proje yazma çalıştayları.

Koçluk Hizmetleri; Potansiyel ve halihazırdaki yararlanıcılara yönelik birebir koçluk hizmetleri: Proje Geliştirme – Yazma Koçluk Hizmeti (Açık Çağrılara Yönelik); COSME Programı kapsamında açılan çağrılara yönelik proje fikri veya proje yazma sürecinde belirli aşamaya gelmiş olan ilgili kurum ve kuruluşlara yönelik birebir koçluk hizmetleri verilmesi.

Finansmana Erişim Bileşeni Kapsamında Koçluk Hizmeti (LGF-EFG); Özellikle potansiyel finansal aracı kuruluşlara yönelik olarak, COSME Programı finansmana erişim bileşeni kapsamında var olan LGF ve EFG konu başlıkları ile ilgili geliştirilecek olan projelerde birebir koçluk hizmetleri verilmesi.

Aktif Asistanlık ve Ön Koçluk Hizmetleri; COSME Programı'ndan yararlanma potansiyeli olan ve halihazırdaki yararlanıcı kurum ve kuruluşlara yönelik asistanlık ve ön-koçluk hizmetleri:

COSME Programı Bilgilendirme ve Tanıtım Asistanlık Hizmetleri; COSME Programı kapsamı ve işleyişi ile genel özellikleri hakkında ilgili kurum ve kuruluşlara Program'ın içeriğinin tanıtılması ve detaylarının aktarılması; bununla birlikte herhangi bir konu başlığında açılan çağrılar ve detaylarının yine ilgili kurum ve kuruluşlara aktif tanıtımının yapılarak birebir bilgi aktarılması.

COSME Programı Kapsamında Açılan veya Potansiyel Çağrılara Yönelik Proje Fikri Geliştirme Asistanlık Hizmeti;

COSME Programı kapsamında açılan çağrılar ile potansiyel çağrı konu başlıklarına yönelik olarak, ilgili kurum ve kuruluşların proje fikri geliştirerek proje yazmaya daha hazır hale gelmelerini sağlayacak; bununla birlikte proje başvuruları ile ilgili genel ön hazırlıkların eksiksiz yapılmasına destek olacak aktif birebir asistanlık ve ön koçluk hizmetinin verilmesi.

COSME Programı Kapsamında Açılan veya Potansiyel Çağrılara Yönelik Proje Yazma ve Başvuru Asistanlık Hizmeti;

COSME Programı kapsamında açılan çağrılar ile potansiyel çağrı konu başlıklarına yönelik olarak, belirli bir proje fikri geliştirmiş ancak yazım veya başvuru safhasında zorluk yaşayan ilgili kurum ve kuruluşların bu eksiğini kapatarak etkin ve verimli çalışmasını sağlayacak aktif birebir asistanlık ve ön koçluk hizmetinin verilmesi. 36 aylık uygulama süresi bulunan COSME Türkiye Teknik Destek Projesi, zaman içerisinde ortaya çıkabilecek gereklilikler ve yeni ihtiyaçlara yönelik hizmet geliştirilerek sunulması açısından dinamik ve aktif bir yapıda yürütülmektedir.



Yeni Tıbbi Cihaz Tüzüğü'ne (MDR) Göre Risk Grubu Sınıflandırmaları Yeniden Değerlendirildi

New Medical Device Regulation (MDR) Risk Group Classifications Reassessed

The Turkish Pharmaceutical and Medical Device Authority (TITCK) has issued an announcement regarding the New EU Medical Device Regulation (MDR). Changes have been made to risk group classifications. "With the regulations mentioned under the new Regulation, you should make assessments on whether your products need to be reclassified and, in particular, the device definition in accordance with the relevant annexes of the new Regulation. technical documentation including specifications, manufacturer information, design and manufacturing information, general safety and performance requirements, benefit-risk analysis and risk management, product verification and validation information needs to be prepared. In the new regulations, where product safety issues such as tests, risk analysis, clinical research and clinical evaluation and post-market monitoring are more prominent, the appointment of approved bodies Taking into account the existence of new and strict rules, it is important that all our stakeholders start to work on compliance without wasting time at the point of adapting to the new requirements," the statement said.

Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) Yeni AB Tıbbi Cihaz Tüzüğü (MDR) ile ilgili duyuru yayımladı. Risk grubu sınıflandırmalarında değişiklikler yapıldı. Yapılan Duyuruda, "Yeni Tüzük kapsamında bahsi geçen düzenlemeler ile, ürünlerinizin yeniden sınıflandırılmasına gerek olup olmadığı konusunda değerlendirmelerin tarafınızca yapılması ve yeni Tüzük'ün ilgili ekleri doğrultusunda özellikle cihaz tanımı ve spesifikasyonları, imalatçı tarafından temin edilecek bilgiler, tasarım ve imalat bilgileri, genel güvenlilik ve performans gereklilikleri, fayda-risk analizi ve risk yönetimi, ürün doğrulama ve validasyon bilgilerini içeren teknik dokümantasyonun hazırlanması gerekmektedir." denildi.

Bilindiği üzere AB Komisyonu tarafından tıbbi cihazlara ilişkin hazırlanan (AB) 2017/745 (MDR) ve (AB) 2017/746 (IVDR) sayılı Tüzükler Avrupa Birliği Resmi Gazetesi'nde yayımlanarak 25.05.2017 tarihinde yürürlüğe girmiş olup sırasıyla 26.05.2020 ve 26.05.2022 tarihlerinden itibaren uygulanacaktır. Tıbbi cihazların sınıflandırılması konusunda önemli değişiklikler içeren bu Tüzüklerin uyumlaştırma çalışmaları Kurumumuzca yürütülmektedir.

Bu bağlamda ilgili tıbbi cihaz tüzüklerinde imalatçı, ithalatçı ve dağıtıcılara yönelik birçok yeni düzenleme getirilmiş olup sınıflandırma, uygunluk değerlendirme rotaları, klinik değerlendirme, tekil cihaz takibi gibi konularda yeni gereklilikler tanımlanmıştır.

Yeni Tıbbi Cihaz Tüzüğü'nde (MDR), mevcut Tıbbi Cihaz Yönetmeliği'nde olduğu gibi tıbbi cihazlar 4 farklı risk sınıfında değerlendirilmektedir (sınıf I, IIa, IIb ve III). Ancak mevcut Tıbbi Cihaz Yönetmeliği'nin Ek IX'unda 18 sınıflandırma kuralı bulunmakta iken yeni Tüzük'ün Ek VIII'inde 22 sınıflandırma kuralına yer verilmiş olup Ek VIII, yeni düzenlemelerle belirli cihazlarla ilgili sınıflandırma değişiklikleri öngörülmüştür.

Özellikle bazı Sınıf I tıbbi cihazların risk sınıfının yükselecek olması yeni dönemde bu ürünler için onaylanmış kuruluş denetimi ve EC sertifikasını gerekli kılacaktır Bu nedenle imalatçıların mevcut cihazları başta olmak üzere, cihazlarını özel sınıflandırma kurallarına dikkat ederek yeni kurallar kapsamında değerlendirme yapmaları büyük önem arz etmektedir. Örneğin yeni Tüzük'ün kural 21'inde, deriye uygulanması ya da vücut açıklığı yoluyla insan vücuduna girmesi amaçlanan ve insan vücudu tarafından absorbe edilen veya insan vücudunda lokal olarak dağılan maddelerden ya da maddelerin kombinasyonlarından oluşan cihazlar sınıf I olamayacak; dolayısıyla şu anda sınıf I olarak sınıflandırılan bu tip cihazlar daha üst bir risk sınıfında sınıflandırılacak ve buna uygun şartlara tabi olacaktır.

Buna ilaveten, tıbbi uygulama endüstrisini önemli ölçüde etkilemesi beklenen çeşitli yazılım ürünlerinin sınıflandırılmasına ilişkin detaylı kurallar yeni Tüzük kapsamına alınmıştır. Buna göre, tanılama veya terapötik amaçlı kararlar almak için kullanılan bilgileri sağlayan yazılımlar sınıf IIa olarak sınıflandırılacaktır. Mamafih, bu kararlar ölüm veya kişinin sağlık durumunda geri dönüşü olmayan bir bozulmaya neden olabilecek bir etkiye sahip ise, bu yazılımlar sınıf III olarak sınıflandırılacaktır. Bir kişinin sağlık durumunda ciddi bozulma veya cerrahi bir müdahaleye neden olabilecek bir etkiye sahip ise, bu yazılımlar sınıf IIb olarak sınıflandırılacaktır. Fizyolojik süreçleri izlemesi amaçlanan yazılımlar, sınıf IIa olarak sınıflandırılırken, hayati fizyolojik parametrelerin izlenmesi amaçlanıyorsa ve bu parametrelerdeki varyasyonlar hastada ani tehlike ile sonuçlanabilecek nitelikteyse, bu yazılımlar sınıf IIb olarak sınıflandırılacaktır.

Yeni Tüzük kapsamında, cerrahi aletler için sınıf I yeniden kullanılabilir cihazlar (sınıf Ir) adında yeni bir alt sınıf oluşturulmuştur. Şu an yürürlükte olan düzenlemeye göre sınıf I olarak piyasaya arz edilen tek kullanımlık cerrahi el aletleri vb. ürünler yeni düzenleme ile daha yüksek bir inceleme seviyesine getirilmiştir. Yeni Tüzük kapsamında, imalatçıların sınıf Ir kategorisine giren cihazları sadece uygunluk beyanı ile piyasaya arz etmelerine izin verilmemekte olup bu ürünler için onaylanmış kuruluş denetimi ve EC sertifikası zorunluluğu getirilmiştir. Sınıf Ir cihazlar için; temizlik, dezenfeksiyon ve sterilizasyon talimatlarının yeterli ve kapsamlı olmasını sağlama sorumluluğu cihazın imalatçısında olup imalatçılar onaylanmış kuruluşa cihazın kullanım talimatında belirtilen temizlik, dezenfeksiyon ve sterilizasyon işlemlerinin güvenliğini ve etkinliğini kanıtlayan ayrıntılı bir teknik dosya sunacaktır.



Yeni Tıbbi Cihaz Tüzüğü ile beraber tıbbi cihaz olmayan ancak risk profili açısından tıbbi cihazlara benzer olan ürün grupları da Tüzük kapsamına eklenmiştir. Bu ürün gruplarına Tüzük'ün Ek XVI'sında yer verilmiş olup tıbbi amaçlı olmayan:

- Kontak lensler ya da göz içine veya üzerine uygulanması amaçlanan diğer gereçler;
- Dövme ürünleri ve pirsingler (piercing) hariç olmak üzere, anatomiyi değiştirmek ya da vücut parçalarının fiksasyonu amacıyla, cerrahi invaziv yollar aracılığıyla insan vücuduna tamamen veya kısmen uygulanması amaçlanan ürünler;
- Dövmeye yönelik olanlar hariç olmak üzere, subkütan, submukoz veya intradermal enjeksiyon ya da başka bir uygulama yoluyla fasiyal veya diğer dermal dolgu ya da mukoz membran dolgusu olarak kullanılması amaçlanan maddeler, maddelerin kombinasyonları ya da gereçler;
- Liposakşın, lipoliz veya lipoplastiye yönelik ekipman gibi, yağ dokusunu azaltmak, uzaklaştırmak veya parçalamak için kullanılması amaçlanan ekipman;
- Cilt yenilemeye, dövme silme veya tüy almaya ya da diğer cilt uygulamalarına yönelik lazerler ve yoğun atımlı ışık (IPL) ekipmanı gibi, monokromatik ve geniş spektrumda eş fazlı ve eş fazlı olmayan kaynaklar dâhil, insan vücudu üzerinde kullanılması amaçlanan yüksek yoğunluklu elektromanyetik radyasyon (örneğin, kızılötesi/infrared, görünür ışık ve ultraviyole) yayan ekipman;
- Beyindeki sinirsel aktiviteyi değiştirmek için kafatasına penetre olan elektrik akımları ya da manyetik veya elektromanyetik alanlar uygulayan beyin stimülasyonu amaçlı ekipman gibi ürünler

bu düzenlemeyle tıbbi cihaz olarak değerlendirilecektir.

Ayrıca Tıbbi Cihaz Tüzüğünün Madde 1 (6) h) bendinde; Söz konusu maddenin (d), (f) ve (g) bentlerinde atıfta bulunulan ürünlerden farklı olarak, ürünün kullanım amacını gerçekleştirmek veya desteklemek amacıyla, yaşayan mikro organizmalar, bakteriler, mantarlar veya virüsler dâhil canlı biyolojik materyal ya da canlı organizmalar içeren veya bunlardan oluşan ürünlere bu tüzüğün uygulanmayacağı hükmü yer almaktadır.

Bu kapsamda AB 'nin mevcut tıbbi cihaz mevzuatı kapsamında piyasaya arz edilen ve içeriğinde probiyotik içeren ürünler yeni Tüzük kapsamında tıbbi cihaz olarak değerlendirilmeyecektir.

Yeni Tüzük kapsamında bahsi geçen düzenlemeler ile, ürünlerinizin yeniden sınıflandırılmasına gerek olup olmadığı konusunda değerlendirmelerin tarafınızca yapılması ve yeni Tüzük'ün ilgili ekleri doğrultusunda özellikle cihaz tanımı ve spesifikasyonları, imalatçı tarafından temin edilecek bilgiler, tasarım ve imalat bilgileri, genel güvenlilik ve performans gereklilikleri, fayda-risk analizi ve risk yönetimi, ürün doğrulama ve validasyon bilgilerini içeren teknik dokümantasyonun hazırlanması gerekmektedir.



Ürün güvenliliğini göstermeye yönelik testler, risk analizi, klinik araştırma ve klinik değerlendirme ile pazar sonrası takip gibi ürün güvenliliğine ilişkin konuların daha ön plana alındığı yeni düzenlemelerde, onaylanmış kuruluşların atanmasına yönelik yeni ve sıkı kuralların varlığı da dikkate alındığında, yeni gerekliliklere uyum sağlama noktasında tüm paydaşlarımızın zaman kaybetmeden uyum çalışmalarına başlaması önem arz etmektedir.

27.12.2019 tarihli ve L 334/165 sayılı AB Resmi Gazetesi'nde yayımlanan Düzeltme Metni ile Tüzük'ün 120. maddesinin 3. fıkrasına, hâlihazırda yalnızca AB Uygunluk Beyanı ile piyasaya arz edilebilen ancak yeni Tüzük ile risk sınıfı yükselerek bir onaylanmış kuruluş değerlendirmesi gerektirecek olan sınıf I tıbbi cihazlar da eklenmiştir. Buna göre bu cihazlar da mevcut Direktifler kapsamında geçerli EC Sertifkalarına sahip cihazlar gibi 120. maddenin 3. fıkrası gerekliliklerinin karşılanması şartıyla 26.05.2024 tarihine kadar piyasaya arz edilebilecek veya hizmete sunulabilecektir.

Söz konusu düzenlemeler ile yeni Tüzük kapsamında ürünlerinizin yeniden sınıflandırılmasına gerek olup olmadığının tarafınızca değerlendirilmesi ve bununla ilgili iş ve işlemlere ivedilikle başlanması gerektiği hususunda;

Bilgilerinizi ve gereğini rica ederim.

Yeni AB Tıbbi Cihaz Tüzüğüne TİTCK web sitesi "Duyurular" bölümünden ulaşılabilir.

MEDTiM

www.medtim.com

HİZMETLERİMİZ

TEMİZ ODADA PAKETLEME

ETİLENOKSİT STERİLİZASYON

VALİDASYON

Plastik Enjeksiyon Kalıp Tasarımı

Plastik Enjeksiyon ile Ürün Basımı

Plastik Ekstrüzyon ile Hortum Üretim

Deneyimli Personel ile Ürün Montajı



Çalıştığımız Sektörler

Medikal,Savunma Sanayi,Patlayıcı,İnşaat







T. +90 312 472 08 36 F. +90 312 385 08 36 info@medtim.com

Uzay Çağı Caddesi 1138. Sokak No:16 Ostim/Ankara-Türkiye



Sektörde tecrübenin adı

3k Laboratuvar Medikal Plastik Ltd. Şti.

- ✓ 60Mm Petri Kabı
- ✓ 90Mm Petri Kabı
- ✓ 90/2Mm Petri Kabı
- ✓ 120Mm Petri Kabı
- ✓ Rodak Petri Kabı
- ✓ 16*110 Pc Tüp
- ✓ 1 Ul Öze Ucu
- ✓ 10Ul Öze Ucu
- ✓ 12*75 Ps – Pp Tüp
- ✓ 16*100 Ps – Pp Tüp Dibi Yuvarlak
- ✓ 16*100 Ps- Pp Tüp Dibi Konik
- ✓ 100Ml İdrar Kabı
- ✓ 100Ml Pnomatik İdrar Kabı
- ✓ 100Ml Entegre İdrar Kabı
- ✓ 200Ml Numune Kabı
- ✓ Doku Takip Kaseti
- ✓ Kapaklı Doku Takip Kaseti
- ✓ Kapaklı Biyopsi Bölmeli Doku Takip Kaseti
- ✓ 20 Lamlık Mape
- ✓ 250Ml Su Numune Şişesi
- ✓ 500Ml Su Numune Şişesi
- ✓ 1000Ml Su Numune Şişesi

216 561 22 87

Turgut Reis Mah. Martı Sok. No:16 K: 2
Sultanbeyli – İstanbul - Türkiye

Fax: 0216 561 22 86

info@3kplastikambalaj.com

3K Laboratuvar Medikal Plastik San. Tic. Ltd. Şti. Genel Müdürü Abdulkerim Akar:

"Hedefimiz Endüstri 4.0'a Entegre Olmak Her Yıl Bir Yeni Ürün Geliştirmek"

3K Laboratuvar Medikal Plastik San. Tic. Ltd. Şti. mikrobiyoloji, patoloji ve tek kullanımlık sarf alanında üretim gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalar yapan 3K Plastik Ambalaj Genel Müdürü Abdülkerim Akar, amaçlarının gelişen teknolojiyi kendi bünyesine entegre ederek hızlı ve kaliteli üretim hedeflerine ulaşma olduğunu söyledi.

3K Laboratory Medical Plastic Industry Company General Manager Abdulkerim Akar:

"Our goal is to integrate industry 4.0 Developing a new product every year"

3K Laboratory Medical Plastic Industry Company microbiology, pathology and disposable consumables. 3K Laboratory Medical Plastic Industry Company General Manager Abdülkerim Akar, who made statements to The Sağlık Dergisi, said that their goal is to achieve fast and high quality production targets by integrating developing technology into its own structure, adding, "Our goal is to achieve our production activity. integrating industry 4.0 into our business, raising our level of quality control and producing at least one new product every year." 3K Laboratory Medical Plastic Industry Company as of 2019, which started its activities in 2010. 3K Laboratory Medical Plastic Industry Company, which continues to operate as Plastic Packaging, produces disposable medical consumables in 1600 square meters of closed production area. The main activity of 3K Laboratory Medical Plastic Industry Company is microbiology, pathology and disposable consumables.

2010 yılında faaliyetlerine başlayan, 2019 yılı itibari ile 3K Laboratuvar Medikal Plastik San. Tic. Ltd. Şti. olarak faaliyetine devam eden 3K Plastik Ambalaj, 1600 metre kare kapalı üretim alanında tek kullanımlık medikal sarf malzemeleri üretiyor. 3K Plastik Ambalaj'ın ana faaliyet konusu ise mikrobiyoloji, patoloji ve tek kullanımlık sarflar.

Sağlık Dergisi'ne açıklamalar yapan 3K Laboratuvar Medikal Plastik San. Tic. Ltd. Şti. Genel Müdürü Abdülkerim Akar, firmalarının tecrübe ve pratik iş bilgisi ile sürekli kendini geliştirerek büyüyen bir firma olduğunu söyleyerek, "Üretimini yaptığımız ürünlerin yurt içi ve yurt dışı pazarının ihtiyaçlarını karşılayacak kalite ve üretim adetleri yüksek seviyeye ulaşmış marka olma yolunda ilerlemektedir.

Firmamız gelişen teknolojiyi kendi bünyesine entegre ederek hızlı ve kaliteli üretim hedeflerine ulaşmaktadır. Üretim hattında kullanılan hammadde yarı mamul ve üretim ekipmanlarını medikal üretimine uygun tedarikçilerden sağlamaktayız. İç piyasadaki müşterilerimizin ihtiyacına yönelik ürün tasarım ve imalat süreci sürekli devam etmektedir.

Hedefimiz, bulunduğumuz üretim faaliyet konumuzda endüstri 4.0 işletmemize entegre hale getirmek kalite kontrol seviyemizi yukarı çıkarmak ve her yıl en az bir tane yeni ürün üretebilmektir." dedi.





Doktor Murat Akbaş

Komik ve Trajik Hekim-Hasta Diyaloglarını 3 Kitapta Bir Araya Getirdi

Doctor Murat Akbaş

Funny and Tragic Physician-Patient Dialogues Brought together in 3 books

I have encountered hundred of thousands patients during my 29 years of medical career. Each one of them have their own,uniq stories. Some of my patients have really funy,interesting, sometimes weird comments about their illnesses and situations.I thought i should share those funny conversations i've had with my patients. So i published "Unutulmaz Hasta Replikleri-İlahi Hasta". In my second book-Doktorun Günlüğü- i shared tragical situations that i witnessed during my career.It seems that more stories will come out and more books will be published as long as i do my job. I was born in 1967 in Batman.I graduated from Dicle University Medical Faculty in 1991. I finished my internal medicine residency in 1998 at Istanbul Training and Research Hospital.Since then I have been working as internal medicine specialist in Eyüp Sultan Public Hospital.

20 yıldır hekimlik mesleğini yürüten Dr. Murat Akbaş, meslek hayatı boyunca biriktirdiği komik ve hüzünlü anıları 3 kitapta bir ara getirdi. Dr. Murat Akbaş, trajik, gerçek anılardan oluşan, mesleğin duygusal anlarını "Doktorun Günlüğü" kitabında topladı. Doktor-Hasta diyaloglarını İse "İlahi Hasta" ve " Fıkra Gibi" kitaplarında topladı. Akbaş, "20 yıllık hekimlik hayatım boyunca 300 bin hastayı muayene ettiğimi söylersem ne kadar çok insanla karşılaştığımı daha iyi anlarsınız. Sayısız komik ve trajik olayla karşılaştım. Aklımda kalanları, tıbbın mahrumiyet sınırlarını zorlamadan, isim vermeden, önce arkadaşlarımla paylaştım." dedi.

Eyüp Devlet Hastanesinde çalışan Dr. Murat Akbaş, 20 yılık meslek hayatında görüştüğü binlerce hastasıyla arasında geçen diyalogları 3 kitapta bir araya getirdi. Hastanenin insanlara daha sıcak görünmesi için esprili bir dil kullanarak hastalarını rahatlatmayı amaçladığını söyleyen Aktaş, bu süreçte sayısız komik ve hüzünlü anılarını arkadaşlarının tavsiyesi ile kitaplaştırdı.

"HASTALARIMI ANLADIKÇA İŞİMİ DAHA İYİ YAPACAĞIMI VE İŞİMİN KOLAYLAŞACAĞINI BİLİYORDUM"

Sağlık Dergisi'ne konuşan Dr. Murat Akbaş, 20 yılık hekimlik hayatı boyunca, hastalarıyla iyi bir iletişim kurmaya çalıştığını söyleyerek, "Hastalarını anladıkça işimi daha iyi yapacağını ve işimin kolaylaşacağını biliyordum. Espri dilini de yoğun, kalabalık ve zor bir ortam olan hastanenin, biraz daha sıcak görünmesi ve iletişimde hastayı rahatlatması amacıyla kullandım. Hastanın da bu tarza toleranslı olduğunu, kendini daha iyi ifade ettiğini gördüm. 20 yılık hekimlik hayatım boyunca 300 bin hastayı muayene ettiğimi söylersem, ne kadar çok insanla karşılaştığımı daha iyi anlarsınız. Bu süre içinde, sayısız komik ve trajik olayla karşılaştım. Akımda kalanları, tıbbın mahrumiyet sınırlarını zorlamadan, isim vermeden, önce arkadaşlarımla paylaştım. Üslubu ve olayları ilginç bulan arkadaşlarımın ısrarı üzerine, yazdıklarımı hastalarımın engin hoşgörüsüne sığınarak kitaplaştırıp paylaşma heyecanını hissetmek istedim." dedi.

Dr. Akbaş konuşmayı seven biri olduğunu söyleyerek diyalogların kitaplaşma sürecini şöyle anlattı: "Oldukça zor ve yorucu bir eğitim aldım. Tıp eğitimi ve meslek hayatım boyunca yüz binlerce hasta ile karşılaştım. Mesleğimde ve iç hastalıkları uzmanlığında iletişim, konuşmak, anamnez almak, (hasta öyküsü) teşhis ve tedavi için oldukça önemli. Zaten konuşmayı seven biriyim. Durum böyle olunca, karşılarında iletişime açık bir doktor gören hastalarda rahat konuşmaya ve bu hastaların doğal davranmalarına neden oldu. Oldukça komik, durum komedileri yarattı. Şikayetlerini kilosuna bağladığım bir bayan hastanın "Önce kendinize bakın" demesi gibi.

Ancak yaşadıklarım ne yazık ki sadece komik şeyler değildi. Oldukça trajik olaylar da oldu. Yaşlı bir adamla evlendirilen fare zehri ile intihara teşebbüs eden genç kızın hiç konuşmaması ve gözlerinden akan kan sahnesini unutamıyorum.

Eroin kullanan bir genç kızla, yarım saatlik sohbetten sonra uyuşturucuyu bırakması ve bir sene sonra üniversiteyi kazandığını söylemek için bana gelmesi gibi gurur verici tablolar yaşadım.

Bu yaşadıklarım oldukça özel şeylerdi. Bunları anlattığım arkadaşlarımın ilgisini çektiğini görünce, toplumla paylaşmak istedim. Doktorun soğuk ve korkulan yüzünü birazcık sempatik hale getirmek içinde çoğunu espri dilini kullanarak anlatmaya çalıştım.

Hepsi gerçek yaşanmış Doktor - Hasta diyaloglarını "Unutulmaz Replikler-İlahi Hasta" ve " Fıkra Gibi" kitaplarında, trajik gerçek anılardan oluşan, mesleğimin en duygusal anlarını yaşadığım hikayeleri de "Doktorun Günlüğü" de topladım.

Bu mesleğin içinde oldukça hikayeler de , kitaplar da devam edecek gibi görünüyor."



Cemil Has:
"Medikal Ozon Alanında Dünya Lideri Olacağız"

Türkiye'de ilk yerli medikal ozon cihazını tasarlayıp üreten ve bu alanda lider olan Cemil Has Medikal, Ar-Ge faaliyetlerinin sonucunda aynı başarıyı yeni cihazlarında da yakalamayı hedefliyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan CH Medikal, "Bugün itibariyle önümüzdeki 3 yılın planı hazır. Hangi cihazların hangi tarihlerde piyasaya sürüleceğinin planları yaptılarak Ar-Ge çalışmalarına başladık. Türkiye de lider olmanın gururuyla beraber şimdiki hedefimiz Alman malı cihazları da geçip dünyada lider olmak." dedi.



CH Medikal, Fortem markasıyla Ozon Saunayı da piyasaya sundu. Fortem ozon sauna, Far IR ışını, su buharı, aromaterapi ve ozonu birleştirerek hepsi bir arada olan ilk cihaz olma özelliğini taşıyor. CH Medikal, çok kısa zamanda da Nova markasıyla hava ozonlama cihazını da piyasaya sunmaya hazırlanıyor.

2009 yılında kurulan Cemil Has Medikal Tıbbi ve Elektronik Cihazlar İmalat Bakım Onarım San. Tic. Ltd. Şti. Türkiye'de ilk yerli medikal ozon cihazını tasarlayan ve bu konuda lider bir firma olan Cemil Has Medikal bu başarısını başka cihazlarda da yakalamayı hedefliyor.

***İlk olarak* sizi ve firmanızı tanıyabilir miyiz?**

1999 yılında, Ege Üniversitesi Biyomedikal Bölümü'nden mezun olduktan sonra, medikal sektörü içerisinde çeşitli deneyimler kazandım. Süreç içerisinde kendi firmamı kurmaya karar verdim. Sonuç olarak, 2009 yılında Cemil Has Medikal Tıbbi ve Elektronik Cihazlar İmalat Bakım Onarım San. Tic. Ltd. Şti. adıyla hizmet vermeye başladık. Tek başıma çıktığım bu yolda yıllar geçtikçe bugün işini severek yapan kocaman bir ekip olduk.

Cemil Has: "We will be the world leader in the field of medical ozone"

Cemil Has Medical, who designed and manufactured the first domestic medical ozone device in Turkey and is a leader in this field, aims to achieve the same success in his new devices as a result of his R&D activities. Ch Medical, Sağlık Dergisi in a statements, "As of today, the plan for the next 3 years is ready. We started R&D studies by making plans on which devices will be released on which dates. With the pride of being a leader in Turkey, our current goal is to pass german-made devices and become a leader in the world."

"The first in Turkey; Fortem Ozone Sauna"

CH Medical has also launched Ozone Sauna under the brand name Fortem. The Fortem ozone sauna is the first all-in-one device combining far IR beam, water vapor, aromatherapy and ozone. CH Medical is also preparing to launch its air ozone device under the Nova brand in a very short time.

Salutem
MEDICAL OZONE GENERATOR

Türkiye'nin, medikal ozon cihazı imalatı konusunda, en donanımlı ve en tecrübeli ekibinden SALUTEM MEDİKAL OZON CİHAZI!

O_3 OZONE



YÜKSEK KALİTE, KUSURSUZ YERLİ!

fortem
OZON SAUNA

Gerçek Far İnfrared (FIR) ve Buharlı Ozon Sauna Tek Cihazda



GÜNEŞ KADAR ETKİLİ!

%100 YERLİ ÜRETİM

NOVA
FRESH AIR

NOVA FRESH AIR ozonla sağlıklı hava solumanıza yardımcı olur!
Ortam ozonlama ve İyonizer teknolojisi,
- Zaman ayarlı,
- Uzaktan kumandalı



OZONLA HAVANIZI DEĞİŞTİRİYORUZ!

HAS
Yenişehir Mah. 1145/1 Sok. No: 74 Konak / İzmir-TÜRKİYE
Tel: +90 232 433 38 33 - Faks: +90 232 433 38 08
www.hasmedical.com / info@hasmedical.com

Salutem OZON
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sok. Prestij Plaza No: 28 Kat: 2 Ataşehir / İstanbul - TÜRKİYE
Tel: +90 216 906 06 90 Faks: +90 216 576 70 76 +90 533 621 97 98 (EXPORT & IMPORT) info@salutemozon.com

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

"TÜRKİYE' DE ALANIMIZDA LİDERİZ"

2005 yılından beri medikal ozon konusunda Türkiye'nin her bölgesine verdiğimiz teknik servis ve kalibrasyon hizmetlerimizin sonucunda, birçok markanın artılarını ve eksilerini tespit ettik. Bu verileri kendi bilgi birikimimiz ve teknolojimizle harmanlayıp, 2013 yılında Türkiye'de ilk yerli medikal ozon cihazını tasarladık. Tasarladığımız cihazın satış hakkını, o günün şartlarına bağlı olarak başka bir firmaya verdiğimiz için bu zamana kadar geri planda durduk. Ancak her sektör gibi bizim sektörümüz de gelişimi ve değişimi gerektirdiğinden, süreç içerisinde bunun farkındalığıyla artık ön planda olmamız gerektiğine karar verdik ve ürünümüzü üst basamaklara taşımak için yeniden çalışmalarımıza başladık. 2016 senesinin Aralık ayında, yüksek teknolojili ve dünyada üst sıraları zorlayacak bir cihazın tasarımına başladık. Yaklaşık 1 yıl süren bir çalışmanın ardından, ürettiğimiz ilk cihazın her açıdan çok üstünde yeni bir cihaz yaptık. Patentimizi de alarak markamız olan SALUTEM Medikal Ozon Cihazı ile piyasaya çıkmaya karar verdik. 1.5 yıl gibi kısa bir sürede hedeflediğimiz sayının 3 misli cihaz satışı yaparak Türkiye piyasasında alanımızda liderliğe oturduk. Bu yıl içerisinde Orta Doğu ve Balkanlara da ihracat yaparak yurtdışı piyasasına açıldık.

Salutem medikal ozon cihazının gösterdiği başarı sonrası gelen talepler üzerine Fortem ozon sauna cihazını da 2019 yılının 2. Yarısında piyasaya sunduk. Yine uzun süren Ar-Ge çalışmaları sonucunda üst düzey benzersiz bir cihaz üreterek yine bir ilke imza attık. Fortem ozon sauna cihazımız ile Far IR ışını, su buharı, aromaterapi ve ozonu birleştirerek hepsi bir arada olan ilk cihaz olma özelliği ile piyasa da yerimizi aldık. Has medikal ve Salutem markalarımızın vermiş olduğu güvenle, cihaz daha tasarım aşamasındayken 25'in üzerinde sipariş aldık ve teslimatlara başladık. Çok yakın zamanda da Nova markamızla hava ozonlama cihazımız piyasaya çıkacak.



Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Her şeyden önce bizi rakiplerimizden ayıran şey Kalite-Fiyat dengesidir. Kalite konusunda Dünya genelinde üretilen cihazlar arasında ilk 3 de olup, fiyat olarak bu cihazların neredeyse yarı fiyatındayız. Bu da elimizi güçlendiriyor.

Üretim aşamalarında ve ürün seçiminde dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Üretim aşamasında, bizim için 1. öncelik kalitedir daha sonra maliyet hesabı gelir. Maliyeti düşürmek ya da kar marjını arttırmak için asla kaliteli parçaları kullanmaktan ödün vermiyoruz. Hatta her geçen gün kaliteyi de bir üst seviyeye taşıyoruz.

Ayrıca üretimini yaptığımız cihazları yurtdışından (Almanya) en güvenilir 2 ayrı firmadan aldığımız kalibrasyon cihazları ile kontrol ediyoruz. Kalibrasyon yaptığınız esnada ortam ısısı, nemi ve cihazın çalışma süresi gibi etkenler büyük önem taşır. Ancak öyle duyumlar alıyoruz ki, teknik servis ve üretimden bihaber olan bazı firmalar ellerine no-name kalibrasyon cihazları alıp cihazların ölçümlerini yanlış yaparak hekimlerimizi yanıltıyor. Hekimlerimizden ricamız her ne sebepten olursa olsun bu tarz kişilere itibar etmemeleri ve bu işi gerçekten uzmanlaşmış firmalarla çözmeleri olacaktır.

Hizmet aşamasına gelince de burada da yine bir ilke imza atarak ilk 6 ay içerinde oluşabilecek arızalara karşı birebir yeni cihazla değiştirme garantisi veriyoruz. 2 Yıl garantinin bitiminde ise oluşabilecek arıza durumunda anında ikame cihaz göndererek kullanıcıyı cihazsız bırakmama güvencemiz var. Diğer taraftan ithalatçı firmaların ikame cihaz vermeleri pek mümkün olmuyor ve arıza halinde cihaz parça beklediği için minimum 15 gün ile 1 ay arası müşteri cihazsız kalıyor. Tabi bunun yanında yedek parça fiyatları Euro bazında olduğu için teknik servis rakamları bir hayli yükseliyor.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

"İTHALATÇI DEĞİL İHRAÇ EDEN FİRMA OLMANIN HAZIRLIĞINDAYIZ!"

Firma olarak üretime girmemizdeki ana amaç ülkemize bir katkı sunabilmekti ve bunu da medikal ozon cihazı konusunda ithalatın önünü %90 oranında keserek başardık. Kendi imkanlarımız dahilinde yurtdışına çıkacak olan dövizin önüne geçip bunu ülkemiz sınırlarında tutarak ve her geçen yıl ürettiğimiz ürün kalemlerini genişleterek istihdamımızı sürekli arttırmayı istiyoruz.

Şimdi sırada ihracat var. Ülkemizin kalkınması ve cari açığın kapanması için kg başına ihracat bedellerinin



artması gerektiğini düşünüyoruz. Bunu da ancak yüksek teknolojili ürünler üreterek başarabiliriz. Tabi ki tekstil tarım gibi konularda da ihracat önemli fakat yüksek teknoloji işin içine girdiğinde olay farkı bir boyut kazanıyor. Şahsi görüşüm özellikle tıbbi cihaz ve ev elektroniği konularında **kaliteli yerli** üretimi arttırarak bu ülkeyi çok daha ileri taşıyabiliriz. Savunma sanayi konusunda ülkemiz ciddi yol aldı bunu her alanda genişletmek bizlerin elinde.

Sürekli şikayet etmek, bahane üretmek yerine, sürekli çalışıp çözüm üretmek insanı ileri taşır. Biz bu felsefeyi kendimize misyon edindik.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Yurt içinde tamamlayıcı tıp ile ilgili hemen hemen her kongreye ve sempozyuma sponsor olarak katılıyoruz. Cihazlarımızın tanıtımını orada yapıyoruz. Yine sağlıkla ilgili olan fuarlara da elimizden geldiğince katılmaya çalışıyoruz. Yurt dışı tanıtımı için de İzmir Ticaret odası ve MÜSİAD aracılığıyla yine çeşitli tanıtım organizasyonlarına katılarak kendimizi ifade etmeye çalışıyoruz. Her şeyin bir zamanı vardır diyerek sabırla ve kararlılıkla hareket ediyoruz.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

Türkiye pazarında genel sıkıntı geri ödemelerle ilgili oluyor. Bizim ürünlerimiz Alman kalitesinde olup fiyat olarak yarı yarıya hatta bazen 3'te 1 olmasına rağmen yine de zorluklarla karşılaşıyoruz. Neyse ki genel anlamda artık Türk Malı olup da kaliteli bir cihaz üretilebileceği algısı yavaş yavaş insanlarda yer edinmeye başladı. Müşterilerin bunu çok iyi ayırt etmesi gerekiyor. **Her yerli cihaz aynı kalitede değildir her ithal cihazda yerli cihazdan üst seviye değildir**. Biz firma olarak müşterilerimize gönül rahatlığıyla cihazımızın iç resimlerini kullanılan malzemeleri paylaşıyoruz. Bence fiyattan çok biraz da bununla ilgilenmeleri gerekiyor.

Resmi kurumlarda yaşadığımız en büyük sıkıntı ödeme sürelerinin çok uzaması ve ihaleye çıkılırken teknik şartname hazırlama aşaması.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Şirket olarak önümüzdeki 3 yılın planı hazır. Hangi cihazların hangi tarihlerde piyasaya sürüleceğinin planlarını yaptık ve bir çoğunun Ar-ge sine başladık. İlk hedefimiz medikal ozon cihazı konusunda Türkiye de lider olmaktı, çok şükür bunu başardık. Şimdiki hedefimiz Alman malı cihazları da geçip dünyada lider olmak. Şu anda Orta Doğu ve Balkan ülkelerine ihracata başladık. **Aynı zamanda ilk defa %100 yerli olan bir medikal ozon cihazı yurtdışında hekimlere ozon eğitimi verirken sempozyumlarda kullanılmaya başladı bu da bize gurur veriyor**. Bir diğer hedefimiz ise sadece ozon konusunda değil diğer yüksek teknolojili ürünlerinde bazılarının üretimini yapmak. Bunu yapabilecek altyapıya ve vizyona sahip olduğumuzu düşünüyoruz. Şikayet edip bahane üretmek yerine çok çalışarak, en iyi bildiğimiz işe odaklanarak, üretip ülkemizin kalkınmasına bir küçük katkı koymak ana hedefimizdir.



Plasti-med 25.Yılını Görkemli Bir Toplantıyla Kutladı



17-18 Ocak tarihleri arasında Plasti-med Yurt içi bayileri ile İstanbul'da bir araya geldi. 25.yıl bayi toplantısında önceliği 2019 değerlendirmesi, 2020 yılının planlanması olan toplantıya katılım yoğundu. Toplantıda ihracat stratejileri MDR gibi konular ele alınırken ürün ve üretim sunumları da özenle gerçekleştirildi. İlk gün öğleden sonra yirmişerli gruplarla fabrika gezisi düzenlendi.

Plasti-med Celebrated Its 25th Anniversary With a Magnificent Meeting

Plasti-med came together with its domestic dealers in Istanbul between January 17-18. Participation in the 25th Anniversary dealer meeting, whose priority was the 2019 assessment and the planning of 2020, was intense. During the meeting, issues such as export strategies, MDR were handled and product and production presentations were also made meticulously. On the first day, a factory tour was organized with groups of twenties in the afternoon. The founders of Plasti-med company, Ümit Özkaya and Muammer Berksöz, gave their guests information about the production at the factory. Ümit Özkaya, who made evaluations about the meeting to the Health Magazine, said that they were very pleased with the participation in the meeting, and that they had the opportunity to show and tour the new factory area with their dealers and give information about the production, "We export to 80 countries. We reach many countries. Our goal is to reach more countries. This is so remarkable and a product of 25 years of effort.". At the end of the first day of the meeting, a plaque ceremony was held for its staff, who worked for more than 10 years and 45 dealers who have been business partners for many years.

Turkey's leading manufacturer of disposable medical supplies Plasti-med; manufactures Anesthesia, Drainage, Urology, Gynecology and general-use disposable medical supplies, as sterile and non-sterile. Plasti-med responds to the country's needs and contributes to the country's economy by exporting to 80 countries with its 14,000 m2 closed area, 200 employees and 21 engineers.

Plasti-med şirket kurucuları Ümit Özkaya ve Muammer Berksöz misafirlerine fabrikadaki üretim ile ilgili bilgiler verdi. Sağlık dergisine toplantıyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Ümit Özkaya, toplantıya olan katılımdan çok memnun olduklarını, bayilerine yeni fabrika alanını gezdirme ve üretim hakkında bilgi verme fırsatı bulduklarını söylerek, "80 ülkeye ihracat yapıyoruz. Birçok ülkeye ulaşıyoruz. Amacımız daha fazla ülkeye ulaşmak. Bu büyük bir başarıdır ve 25 yıllık bir çabanın ürünüdür." dedi. Toplantının ilk gününün sonunda 10 yılı geçkin süreyle çalışması olan personeli ve uzun yıllardır iş ortağı olan 45 bayi için plaket töreni düzenlendi.

Türkiye'nin önde gelen tek kullanımlık medikal malzeme üreticisi Plasti-med, Steril ve Nonsteril olarak, Anestezi, Drenaj, Üroloji, Jinekoloji ve genel kullanıma uygun tek kullanımlık tıbbi malzemelerin üretimini gerçekleştiriyor. Plasti-med 14.000 m2 kapalı alan, 200 çalışanı ve 21 mühendis ekibiyle hem ülke ihtiyaçlarına cevap veriyor hem de 80 ülkeye ihracat yaparak ülke ekonomisine katkıda bulunuyor.

ÜROLOJİ GRUBUNDA PERFORMANSIMIZI ARTTIRMAYI DÜŞÜNÜYORUZ

Sağlık Dergisi'ne toplantı ile ilgili bilgi veren Ümit Özkaya şunları söyledi: "2020'de biliyorsunuz MDR geçişi var. Kendi iç yapımızla ilgili bunun değerlendirmesini yapıyoruz. Gerçi iki sene süremiz var ama uyumlaştırma çalışmalarına başladık. Yurt dışı pazarda tempomuzu daha da arttırmak düşüncemiz var. İçeride de öyle. Bayilerle daha sıkı iş birliği yapıp geri düşmeden bir şeyler üzerine katarak piyasa nüfus etmek, ürünlerimizin kullanımını yaygınlaştırmak istiyoruz. Özellikle üroloji grubunda performansımızı arttırmayı düşünüyoruz. 2019 iyi geçti bizim için, 2020'de bunun üzerine koymayı hedefliyoruz.

Bir çok ülkeye ulaşıyoruz ama daha fazla ülkeye ihracat yapmak istiyoruz. 80 ülkeye ulaşmak büyük bir başarı, 25 yıllık çabanın eseri. İnanıyoruz ki üzerine koyacağız. Her şey çabalarımıza bağlı."



MDR ZORLU BİR SÜREÇ OLACAK

Mevzuat ve sertifikasyon açısından Avrupa'ya bağlı olduğumuzu söyleyen Ümit Özkaya, MDR hakkında ise şöyle konuştu: "Biz sertifikalar bakımından Avrupa'ya tabiyiz. Emir oradan geldi yapacak bir şey yok. Zamanında kolay verildi şimdi zorlaştırılıyor. Yer yer haklılar. Şimdi zor her şey ama gelecekte biraz gevşetebilirler, bilemiyoruz ama uyum süreci zor olacak. 3 sene süre verdiler bu süre içerisinde göreceğiz, zorlanacağımız kesin ama bu süreci geçersek de hem bizim için hem geçen firmalar için çok iyi olacak. Avrupa'da bazı firmaların kapandığını da duyuyoruz. Zorlu bir süreç."

Son zamanlarda devletin sektöre bakışında iyileşme olduğunu söyleyen Özkaya, "Devletin şuan sektöre bakışı fena değil krediler konusunda. Ödemelerde sorunlar var. Çok yorucu bir ödeme sistemi var. Belirsizlik en büyük handikap. Bir de süreler çok uzun. Üniversitelerde durum daha da kötü. Yazık oluyor, ihaleye giren firmaları da çok yoruyor bizi de sıkıntıya sokuyor." şeklinde konuştu.





Nadir Görülen Hemofili A Hastalığının Sağlık Harcamalarındaki Payı Yıllık 3 milyar TL

'Hemofili A Hastalığının Toplumsal Yükü' araştırmasının sonuçları açıklandı. Araştırmaya göre Türkiye'de Hemofili A hastalığının, yıllık ekonomik yükü 3 milyar liraya yakın. Hasta başı yıllık maliyetin yarım milyon lirayı aştığı hastalık nedeniyle oluşan yıllık toplam giderler, toplam sağlık harcamalarının %1,62'sini oluşturuyor. Nadir görülen genetik geçişli bir kan hastalığı olarak, dünyada yaklaşık 180 bin1, Türkiye'de ise 5 binden fazla kişinin yaşamını olumsuz etkileyen Hemofili A hastalığının bireyler ve sağlık kurumları üzerinde yarattığı etki, Roche desteğiyle hazırlanan 'Hemofili A Hastalığının Toplumsal Yükü' araştırmasıyla sunuldu.

Araştırmanın sonuçları Başkent Üniversitesi Öğretim Üyesi ve Sağlık Ekonomisti Prof. Dr. Simten Malhan, Türkiye Hemofili Dernekleri Federasyonu Başkanı Prof. Dr. Kaan Kavaklı, Ege Hemofili Derneği Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Can Balkan, Çukurova Hemofili Derneği Başkanı Prof. Dr. Bülent Antmen ve Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Cem Ar katılımıyla gerçekleştirilen bir toplantıyla paylaşıldı.

Araştırmayı gerçekleştiren öğretim üyelerinden, Prof. Dr. Simten Malhan, "Hastalık yükünü tespit ederken en çok ölüme yol açan, en çok sakat bırakan ve en çok maddi harcamaya sebep olan şeklinde sıralayabileceğimiz ana kriterleri dikkate alıyoruz. Bu kriterler kapsamında gerçekleştirdiğimiz bu araştırmayla, Hemofili A hastalığının bir yıl için maliyetlerini belirleyerek, hastalığın ülkemiz için yükünü tespit etmeyi amaçladık" sözleriyle araştırmanın temel hedefini açıkladı.

Prof. Malhan bir hastalığın sadece birey üzerinde değil; aile, yakın çevre ve işveren açısından düşünüldüğünde aslında topluma bir maliyeti olduğuna dikkat çekerek sözlerine şöyle devam etti: "Herhangi bir hastalığın toplumsal yükü tespit edilirken tıbbi ve tıbbi olmayan direkt harcamalarla birlikte hastalıktan kaynaklanan iş gücü kaybı, erken emeklilik, erken ölüm ve manevi kayıpları da kapsayan dolaylı maliyetler de dikkat alınır. Bizler de Hemofili A kapsamındaki bu araştırmayı gerçekleştirirken tedavi, takip tedavileri ve hastalık gidişinin neden olduğu maliyetlerle birlikte hasta, hasta yakını, kamu ve toplumsal etkilerinin maliyetlerini modellemeye de dahil ettik ve hastalık yükü analizini bunlara göre yaptık."

Yaptıkları araştırma sonucunda Türkiye'de bulunan 5.055 Hemofili A hastasının, hasta başı maliyetinin yıllık 559 bin 259 TL olduğuna dikkat çeken Prof. Dr. Simten Malhan, "Tek bir hasta için hesaplanan bu maliyetten yola çıkıldığında nadir bir hastalık olarak görülse de Hemofili A'nın ülkemiz için hastalık yükü 2 milyar 827 milyon TL olarak tahmin ediliyor. Bu rakam Türkiye'nin toplam sağlık harcamalarının %1,62'sını oluşturuyor."

Türkiye Hemofili Dernekleri Federasyonu Başkanı Prof. Dr. Kaan Kavaklı, pıhtılaşma bozukluğu ile seyreden, genetik geçişli ve hayat boyu süren

expomed eurasia

Avrasya'nın Lider Medikal Fuarı

19-21 Mart 2020



www.expomedistanbul.com

@expomedeurasia @expomed-eurasia

Reed | Tüyap Fuarcılık A.Ş.

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
Büyükçekmece, İstanbul

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

aerospine®

innovative spine technology



Mustafa Kemal Mahallesi 2131.cadde Arda Apt. 25/10
Çankaya/Ankara
T: 0312 219 77 76 & F: 0312 219 42 95
info@aero-medical.net & www.aero-medical.net

bir kan hastalığı olan Hemofili konusunda şu bilgileri verdi: "18 bini ABD, 6 bini Almanya, 6 bini Fransa ve 6 binide İngiltere'de olmak üzere dünyada 180 bin Hemofili A hastası bulunuyor. Genetik geçişli olan ve genellikle erkek bebekler ve çocuklarda ortaya çıkan Hemofili A hastalığının Türkiye'deki hasta sayısı ise 5 binin üzerinde. Gençler ile genç erişkinlerde sıklıkla görülen Hemofili A'nın yaş ortalaması ise 25. Yetersiz tedavi durumunda Hemofili A hastalarının kalıcı eklem sakatlıkları ve kafa travmaları sonrasında yaşanabilecek beyin kanamalarıyla da ölüm riskiyle karşı karşıya geldiklerini vurguladığımızda, bu hastalığın tedavisinin ne kadar büyük önem taşıdığı daha iyi anlaşılabilir."

ÇOCUKLARDA TEDAVİYE, İLK KANAMADAN SONRA VEYA 3 YAŞ CİVARINDA BAŞLANIYOR

Toplantıda hastalığın çocukluk çağındaki seyri konusunda bilgi veren Ege Hemofili Derneği Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Can Balkan ise "Hemofili hastalarına genellikle yaşamın ilk yılında tanı koyuyoruz ancak tedaviye ilk kanamadan sonra mümkünse 3 yaşından önce başlıyoruz. Bu noktada ailenin hemofili ile doğru şekilde tanışması ve profesyonel destek alması kritik bir önem taşıyor" diye açıkladı.

Fiziksel ve ruhsal olarak sağlıklı bir birey büyütme hedefiyle yürütülen tedavide çocukların aşılarından, ağız hijyen ve bakımından egzersiz ve spor çalışmalarından okul hayatına kadar birçok konuya dikkat ettiklerini vurgulayan Prof. Dr. Can Balkan "Çocukların tedavileri sırasında en çok onları kanamalardan koruyacak konular üzerinde odaklanıyoruz. Eklem kanamaları, hayatı tehdit eden kanamalar ve kalıcı sakatlıkları engelleme üzerine yoğunlaşarak; çocuk ve ailesinin yaşadığı çeşitli manevi zorlukları; onların farklı uygulama yolundan kullanılan ve daha uzun etkisi olan tedaviler tarafındaki beklentileri üzerine çalışmalarımıza aralıksız devam ediyoruz."

YAKLAŞIK %60'INI ERİŞKİNLER OLUŞTURUYOR

Cerrahpaşa Tıp Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Cem Ar ise Türkiye'de yaşayan hemofili hastalarının yaklaşık %60'ının erişkin olduğunu ve erişkin hastalarda en çok kalıcı sakatlıklar, cerrahi girişimler, hayatı tehdit eden kanamalar ile sosyal sorunlar ile mücadele ettiklerini vurgulayarak şu bilgileri verdi: "Erişkin Hemofili A hastalarında sıklıkla evlenme ve çocuk sahibi olma, iş ile çalışma hayatına ek olarak sosyal yaşama ilişkin konuları kapsayan sorunlarla karşı karşıya kalıyoruz. Hastalar, Hemofili A nedeniyle maruz kaldıkları olumsuzluklara bağlı olarak sadece aile ve sosyal ilişkilerinde problemler yaşamakla kalmıyor, aynı zamanda genel sağlık durumları ve ağrıları sebebiyle de yarı zamanlı çalışmaya ve erken emekliliğe yönelmek durumunda kalabiliyorlar."

HEDEFİMİZ TÜM HASTALARIN KANAMASIZ BİR YAŞAMA ULAŞMASI

Toplantının sonunda Hemofili A tedavisinde bugüne kadar gelinen noktayı ve tedavinin geleceğine ilişkin beklentilerin değerlendirmesini ise Çukurova Hemofili Derneği Başkanı Prof. Dr. Bülent Antmen yaptı ve şu bilgileri verdi: "Hemofili tedavisi için yürütülen çalışmalarla, tedavi kaynaklı olarak hasta ve allelerinin üzerine binen yükü azaltmayı, tedaviye uyumu arttırmayı, hastalarda kanamasız bir dünya hedefimize ulaşmayı, hastaların yaşam kalitelerini arttırmayı, sosyal ve fonksiyonel olarak sağlıklı bireyler olmalarını sağlamayı ve hastalığa kür bulmayı bekliyoruz. Bizler de gerek ülkemizdeki kapsamlı hemofili bakım merkezlerimizde sağladığımız tedavi ve hizmetler, gerekse de yaptığımız yeni araştırmalarla bu konuya katkımızı sürdürmeye devam ediyoruz."





Kapsül Robotlara Biyopsi Yaptıracak Araştırmacı Boğaziçi'nde!

TÜBİTAK 2232 Uluslararası Lider Araştırmacılar Programı ile Boğaziçi Üniversitesi'nde araştırmalarını sürdürme kararı alan Türk bilim insanı Dr. Mehmet Turan, mide, ince bağırsak ve kalın bağırsak gibi ulaşılması zor organlarda akıllı kapsül robotlar kullanılarak hastalıkların teşhisini çok daha erken ve kolay bir şekilde gerçekleştirebilen, istenen yerlere ilaç enjekte edip biyopsi yapabilen akıllı robotları hayata geçirmek üzere yeni bir projeye başladı.

Boğaziçi Üniversitesi Biyomedikal Mühendisliği Bölümü'ne katılan Dr. Mehmet Turan, Alman Lisesi'ndeki eğitimi sonrasında bütünleşmiş lisans-yüksek lisans eğitimini Almanya'nın en prestijli mühendislik üniversitelerinden biri olan RWTH Aachen Üniversitesi'nde 2012 yılında tamamladı.

2013-2014 yılları arasında University of California Los Angeles'da (UCLA) araştırmacı olarak görev alan Turan, 2014-2018 yılları arasında ETH Zurich ve Max Planck Enstitüsü arasında açılan ortak doktora programı kapsamında yapay zekâ ve tıbbi robotlar alanında doktorasını yaptı.

2018-2019 yılları arasında Max Planck Enstitüsü Akıllı Sistemler Bölümü'nde doktora sonrası çalışmalarını sürdürdü.

Doktorası sırasında ve sonrasında Max Planck Enstitüsü Akıllı Sistemler Direktörü ve aynı zamanda Boğaziçi Üniversitesi mezunu olan Prof. Metin Sitti ile birlikte çalışma fırsatı bulan Dr. Mehmet Turan, "Magnetically Actuated AI-Powered Endoscopic Capsule Robot for Targeted Drug Delivery and Multiple Biopsy Operations" başlıklı projesi kapsamında sindirim sistemi organlarında görüntüleme, ilaç enjektesi, biyopsi ve hatta ameliyatlarda kullanılmak üzere yapay zekâ temelli hassas medikal robotlar geliştirmek üzere çalışıyor.

Dr. Mehmet Turan TÜBİTAK 2232 programı kapsamında üç sene sürmesi beklenen yeni projesinin hedefini ''Yapay zekâdaki son yıllardaki heyecan verici algoritmik gelişmeleri endoskopik kapsül robotların donanımsal düzeneği ve mekatronik tasarımlarında yapmayı planladığı yeniliklerle birleştirerek yeni nesil kapsül robotları geliştirmek" olarak özetledi.

Mehmet Turan geliştirmekte olduğu endoskopik

oticon PEOPLE FIRST | bernafon® Your hearing · Our passion | INTERTON ESSENTIAL HEARING | Audio Service | ReSound GN



PHILIPS'le
hayatı paylaşmada kaybınız yok



ELİF İŞİTME

Adres: Mithatpaşa Caddesi İnal İşhanı 31/3 PTT
Karşısı 06640 Kızılay / Ankara
Tel: (312) 430 79 39 – 433 02 04
Fax: (312) 434 05 23
E-Posta: info@elifisitme.com

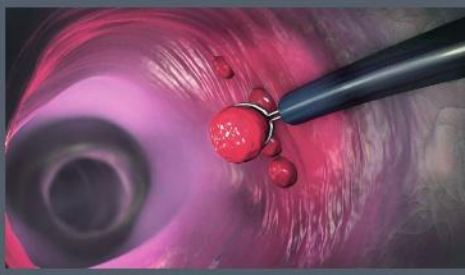
www.elifisitme.com

kapsül robotun hasta ve hekim için avantajlarından bahsederek şu bilgileri verdi:

''Normal endoskopiden farklı olarak geliştireceğimiz sistemde hassas bir kontrol mekanizması eşliğinde hareket ettirilebilen bir robot olmasını planlıyoruz. Mevcut şartlarda hastanelerde kullanılan kapsül endoskop örneklerinde mide, kalın bağırsak ve ince bağırsak için ayrı ayrı kapsüller kullanılması gerekiyor. Bizim sistemimizde ise mide, kalın bağırsak ve ince bağırsak olmak üzere üç organı aynı anda tek kapsül robotla görüntüleyebiliyorsunuz. Robotik kapsülün standart kapsüle kıyasla başka avantajları da mevcut; biyopsi ve ilaç enjektesi gibi tıbbi müdahaleleri de mümkün kılıyor. Hâlihazırda kullanılan sistemlerde aktif kontrol olmadığı için bu tür karmaşık müdahaleler yapmak imkânsız. Bu da kapsülün sadece bir görüntüleme aracı olarak kalmasına sebep oluyor ve hastanelerde kullanım alanını çok sınırlandırıyor.

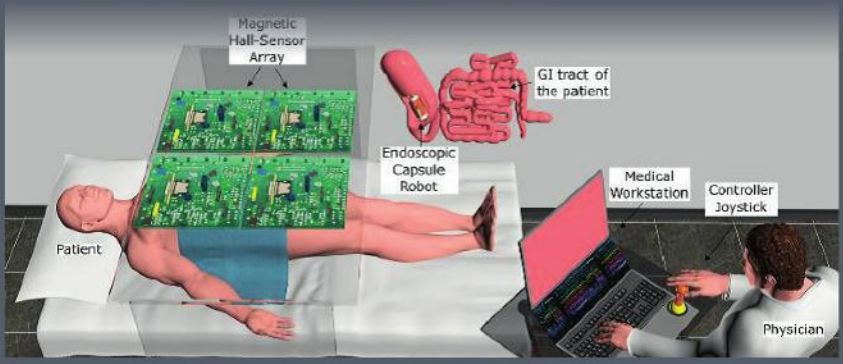
Hedefimiz multi-site biyopsi dediğimiz şu an literatürde henüz yapılamamış olan kapsül endoskopi sırasında bir defadan fazla ve farklı yerlerden biyopsi almayı başarmak olacak. Bir kapsül içerisinde 4-5 iğne olacak. Patentini almayı planladığımız bir mekanizma kullanarak birden çok biyopsi aynı operasyon içinde mümkün olacak. Ek olarak, kapsülün beden içindeki hareketi konusunda iki farklı önerimiz var; ilk öneride kapsül tam otonom olarak yapay zekânın devreye girmesiyle ilerleyecek. Diğerinde ise doktor kontrol çubuğu ile kapsülü yönlendirecek. Projedeki bir hedefimiz de submilimetrik hassasiyetlerle ilerleyebilen bir robot elde edebilmek. Bu hem donanımsal hem yazılımsal açıdan hâlihazırdaki sistemlerin çok daha ilerisine gitmenizi gerektiriyor".

''TÜBİTAK'ın 2232 programını çok önemli buluyorum. Kişisel bazda Boğaziçi Üniversitesi gibi Türkiye'nin en saygın yükseköğretim kurumlarından birinde olmak ayrıca mutluluk verici"diyen Mehmet Turan,



TÜBİTAK 2232 programı ile Türkiye'ye dönüş yapan bilim insanlarından biri olarak özellikle sağlık alanında sanayiye çabuk entegre edilebilecek, hızlı geri dönüşü olan katma değerli teknolojilerin geliştirilmesi adına önemli destekler olduğunu ekledi.

T.C Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi işbirliğinde beyin kanseri ve meme kanserinin erken safhada teşhis edilmesi üzerine yeni bir projeye başlamış olduklarını belirten Turan şu bilgileri verdi: ''Hâlihazırda, Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi ve Sağlık Bakanlığı ile ortak yürüttüğümüz büyük ölçekli bir sağlık projesinde beyin tümörlerinin çok daha erken teşhisini mümkün kılacak algoritmaların geliştirilmesine öncülük edecek çok büyük bir veri kümesi oluşturuyoruz. Hatta kişinin yaşam kalitesi, beslenme alışkanlıkları ve ailesindeki bireylerin hastalık geçmişlerini inceleyip henüz hastalık ortaya çıkmadan uyarılar verip, hastayı bilinçlendirmeyi başarabilecek kritik teknolojiler üzerinde çalışıyoruz. Bir milyon hastadan elde edeceğimiz etiketli beyin MR görüntüleri hem ülkemiz hem de tüm dünyada ilgili alanlarda yapılacak bilimsel çalışmalara büyük ivme kazandıracaktır.



HASVAK'tan Sağlık Dergisi Editörü Engin Kahraman'a Basın Ödülü

Türkiye Devlet Hastaneleri ve Hastalara Yardım Vakfı (HASVAK), kuruluşunun 45'inci yılını, düzenlenen geceyle kutladı. Gecede, Sağlık Dergisi Editörü Engin Kahraman Basın ödülünü aldı.


Engin Kahraman

Grand Ankara Oteli'nde düzenlenen kutlama gecesine, HASVAK Başkanı Engin Öztürk ev sahipliği yaptı. Geceye, Keçiören Belediye Başkanı Turgut Altınok, Ankara Ticaret Odası (ATO) Başkanı Gürsel Baran, Ankara Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Erkan İbiş, Kamu Görevlileri Etik Kurulu Başkanı Köksal Toptan ve eşi, vakıf üyeleri ve destekçileri ile çok sayıda davetli katıldı.

Gecede bir konuşma yapan HASVAK Başkanı Engin Öztürk, 1985 yılından itibaren yasal bir vakıf olarak 45 yıldır ülke sağlığına hizmet ettiklerini söyleyerek, "çok şanslı olduğumu biliyorum. Allaha şükrediyorum sizler varsınız ve bana bu görevi yüklediniz." şeklinde konuştu.

BASIN ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ BULDU

Ankara Ticaret Odası (ATO) Başkanı Gürsel Baran, Ankara Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Erkan İbiş, Keçiören Belediye Başkanı Turgut Altınok ve Kamu Görevlileri Etik Kurulu Başkanı Köksal Toptan ödüle layık görüldü.

Gecede Basın Ödülleri de sahiplerini buldu. Sağlık Dergisi Editörü ve Sağlık Muhabirleri Derneği Denetleme Kurulu Üyesi Engin Kahraman Basın Ödülüne layık görüldü.

1974 yılında "sevgi-çalışma-dayanışma" prensibiyle gönüllü çalışmalarına başlayan Hasvak, 1985 yılında Engin Öztürk tarafından tek başına mal varlığı konularak kurulmuş ve bugüne kadar sağlık ve eğitim alanında pek çok önemli projeye imza atmış ve 43 yıldan beri aralıksız hizmetlerini sürdürüyor.

1993 yılında Bakanlar Kurulu Kararı ile "Vergi Muafiyeti" tanınmış; halen Ankara Genel Merkez, Gölbaşı, İstanbul, İzmir, Bursa, Isparta, Şanlıurfa, Hakkâri şubeleri; Yurt dışında (Almanya-Frankfurt), (Hollanda-Rotterdam)'da şubeleri bulunan Vakıf; binlerce üyesi ile gönüllü çalışmalarını aralıksız sürdürmekte.



Our Editor Engin Kahraman won the press award from HASVAK

The Turkish State Hospitals and Patient Relief Foundation (HASVAK) celebrated its 45th anniversary with a night. Overnight, Sağlık Dergisi Editor Engin Kahraman received the Press award.

Hasvak President Engin Öztürk hosted the celebration night at the Grand Ankara Hotel. Keçiören Mayor Turgut Altınok, Ankara Chamber of Commerce (ATO) President Gürsel Baran, Ankara University Rector Prof. Dr. Erkan İbiş, Chairman of the Ethics Committee of Public Officials Koksal Toptan and his wife, foundation members and supporters and many guests joined.



Miray Medikal Göz Cerrahisi Ürünlerinde Uluslararası Pazarda Söz Sahibi Olmayı Hedefliyor

Miray Medikal, göz cerrahisinde kullanılan her türlü tıbbi sarf malzemenin üretimini gerçekleştiriyor ve oftalmoloji alanında faaliyet gösteren dünyanın önde gelen firmalarının cerrahi tıbbi malzemelerinin satışlarını gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Miray Medikal Genel Müdürü Atakan Dede, üretimin önemine değinerek, bir ülkenin güç dengelerinin üretim, tüketim ve verimlilik üzerine kurulu olduğunu söyledi

"Miray Medikal" Aims to Have A Say in the International Market In Eye Surgery Products

Miray Medikal manufactures all kinds of medical supplies used in eye surgery and sells surgical medical supplies of the world's leading companies operating in the field of ophthalmology. Atakan Dede, General Manager of Miray Medikal, told the Sağlık Dergisi that the balance of power of a country is based on production, consumption and efficiency, adding, "The more efficient production, the more efficient the economy is. sits on a solid floor. Domestic and sustainable production reduces dependence on agriculture, trade, industry and energy, raising the country's prosperity and granting it the status of an independent state. Our goal is to increase our production which we are already maintaining and to represent our country in the domestic and international market in the best way and to contribute to the country's economy." Atakan Dede stated that their goal is to be able to export to more countries.

Miray Medikal Genel Müdürü Atakan Dede, "Üretim ne kadar verimli olursa ekonominin temeli o kadar sağlam bir zemine oturur. Üretimin yerli ve sürdürülebilir olması ise tarımda, ticarette, sanayide ve enerjide dışa bağımlılığı azaltarak ülkenin refah seviyesini yükseltir ve bağımsız bir devlet statüsü kazandırır. Hedefimiz hali hazırda sürdürdüğümüz üretimimizi arttırıp yurtiçi ve yurtdışı pazarında ülkemizi en iyi şekilde temsil etmek, ülke ekonomisine katkı sağlamaktır." dedi. Atakan Dede, hedeflerinin daha çok ülkeye ihracat yapabilmek olduğunu ifade etti.

İlk olarak firmanızı tanıyabilir miyiz? Kuruluş tarihçesi nedir? Hangi alanda faaliyet gösteriyor?

Atakan Dede-Miray Medikal, 2005 yılında Uludağ Üniversitesi yerleşkesi içerisinde faaliyete başlamıştır. Firmanın iştigal alanı oftalmolojidir. (Göz hastalıkları cerrahisine yönelik tıbbi malzeme üretimi, ithalat-ihracat, satış ve pazarlama) İlave yatırımlarla hali hazırda faaliyet gösterilen, firmaya ait Çalı Sanayi Bölgesindeki fabrika da, 29 personel ile hizmet vermekteyiz.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor ve piyasaya arz ediyorsunuz?

Göz cerrahisinde kullanılan her türlü tıbbi sarf malzemenin üretimi yapılması yanı sıra, Türkiye distribütörlüğünü yapmakta olduğumuz; dünyanın önde gelen oftalmoloji alanında faaliyet gösteren firmalarının cerrahi tıbbi malzemelerin satışları da yapılmaktadır. Firmamızda tüm oftalmoloji cerrahisinde kullanılan solüsyonlar ve tıbbi cihaz üretimi;

Fransa menşeili FCI firmasının portföyünde yer alan oculoplasti ve vitrektomi alanında kullanılan cerrahi tıbbi malzemelerin ithalatı ve satışı;

Hollanda menşeili, dünyanın en büyük cerrahi lens üreticilerinden OPHTEC firmasının, ürünlerinin ithalatı ve satışı;

Rusya menşeili, dünyanın önde gelen lens üreticilerinden REPER firmasının, İris-lens kayıpları için üretmiş olduğu ürünün ithalatı ve satışı;

Kore menşeili, PLASMAPP firmasının portföyünde yer alan hidrojen peroksit plazma sterilizasyon cihazının ithalatı ve satışı;

Amerika menşeili, SURGİCAL SPECİALTİES firmasının portföyünde yer alan oftalmik bıçak ve sütur ithalatı ve satışı;

Türkiye de satışa tek yetkili distribütör olarak Atakan Dede-Miray Medikal firması bünyesi içerisinde yapılmaktadır.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Öncelikli olarak ürünlerimiz için kullanılan hammaddenin 1. kalitede olması, konuya hakim uzmanlarımız tarafından üretim öncesi ve sonrasında yapılan fabrikamızda kurulmuş olan laboratuvar çalışmalarının kendi bünyemizde ve sürekli olarak yapılması, üretimin gerçekleştiği cleanroom'un son derece kontrollü ve korunaklı bir ortam olması sebebiyle ürünlerimizde kontaminasyon oluşmasına müsaade etmeyecek şekilde dizayn edilmesi.

Üretim aşamalarında ve ürün seçiminde dikkat ettiğiniz hususlar neler?

İşinde uzman, yaptığı iş ile ilgili yeterli bilgi ve beceriye sahip çalışanlarımız ile birlikte minimum risk maksimum hizmet ilkesini baz alarak üretimimizi gerçekleştirmekteyiz. Son derece steril alanlarda üretimimizi gerçekleştirip ürünlerimizi satışa sunmaktayız. Müşteri memnuniyeti her daim önceliğimiz olup ürün satışı sonrasında da her aşama da ürünümüz ile ilgili geri dönüşleri önemseyip aksiyonlar almaktayız.

Aldığımız her ürünü kendi standardımıza uygun onaylı ve sertifikalı firmalardan temin etmekteyiz. Buna rağmen her gelen ürün için mal kabul esnasında idari kontrol ve teknik kontrol proseslerine göre uygunluk testleri yapılmaktadır.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Bir ülkenin güç dengeleri üretim, tüketim ve verimlilik üzerine kuruludur. Üretim ne kadar verimli olursa ekonominin temeli o kadar sağlam bir zemine oturur. Üretimin yerli ve sürdürülebilir olması ise tarımda, ticarette, sanayide ve enerjide dışa bağımlılığı azaltarak ülkenin refah seviyesini yükseltir ve bağımsız bir devlet statüsü kazandırır. Hedefimiz hali hazırda sürdürdüğümüz üretimimizi arttırıp yurtiçi ve yurtdışı pazarında ülkemizi en iyi şekilde temsil etmek, ülke ekonomisine katkı sağlamaktır.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Yurt içi satış ve pazarlama faaliyetlerimizi iki şekilde gerçekleştirmekteyiz; İlk olarak direkt firmamıza bağlı satış temsilcilerimiz ve merkez ofis aracılığıyla hastanelere ve hastalara satış birde bazı bölgelerde bayi kanalıyla hastanelere ve hastalara satış şeklinde gerçekleştirmekteyiz.

Yurt dışı pazarlama faaliyetlerimiz ise Avrupa Birliği'nin en büyük oftalmoloji organizasyonuna her yıl katılmaktayız. Ayrıca Amerika Birleşik Devletlerinde oftalmoloji ile ilgili düzenlenen AAO kongresine katılmaktayız. Farklı ülke ziyaretleri yapılarak yeni müşteri portföyü oluşturmakla birlikte mevcut müşteri ihtiyaçlarını yakından takip etmekteyiz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Üretimin gerçekleştiği alanlarda , üretmiş olduğumuz ürünlerde kalite ve verimliliğin artmasını sağlayacak ve üretim adetlerimizi artmasına yönelik yeni yatırımların yapılması, kalitemizi doğru anlatıp daha çok ülkeye ihracat yapabilmek geleceğe yönelik amaçlarımız arasındadır.



www.cnridex.com
www.dissiad.org.tr
/cnridex /idexistanbul
/dissiad /dissiaddernegi

idex istanbul 2020

17. Uluslararası İstanbul Ağız-Diş Sağlığı Cihaz ve Malzemeleri Fuarı

17th International Istanbul Dental Equipment and Materials Exhibition

09-12 Nisan/April 2020

CNREXPO
İstanbul Fuar Merkezi

Online Davetiye / Invitation

DİSSİAD · KOSGEB · Resmi Havayolu Official Airline Sponsor TURKISH AIRLINES

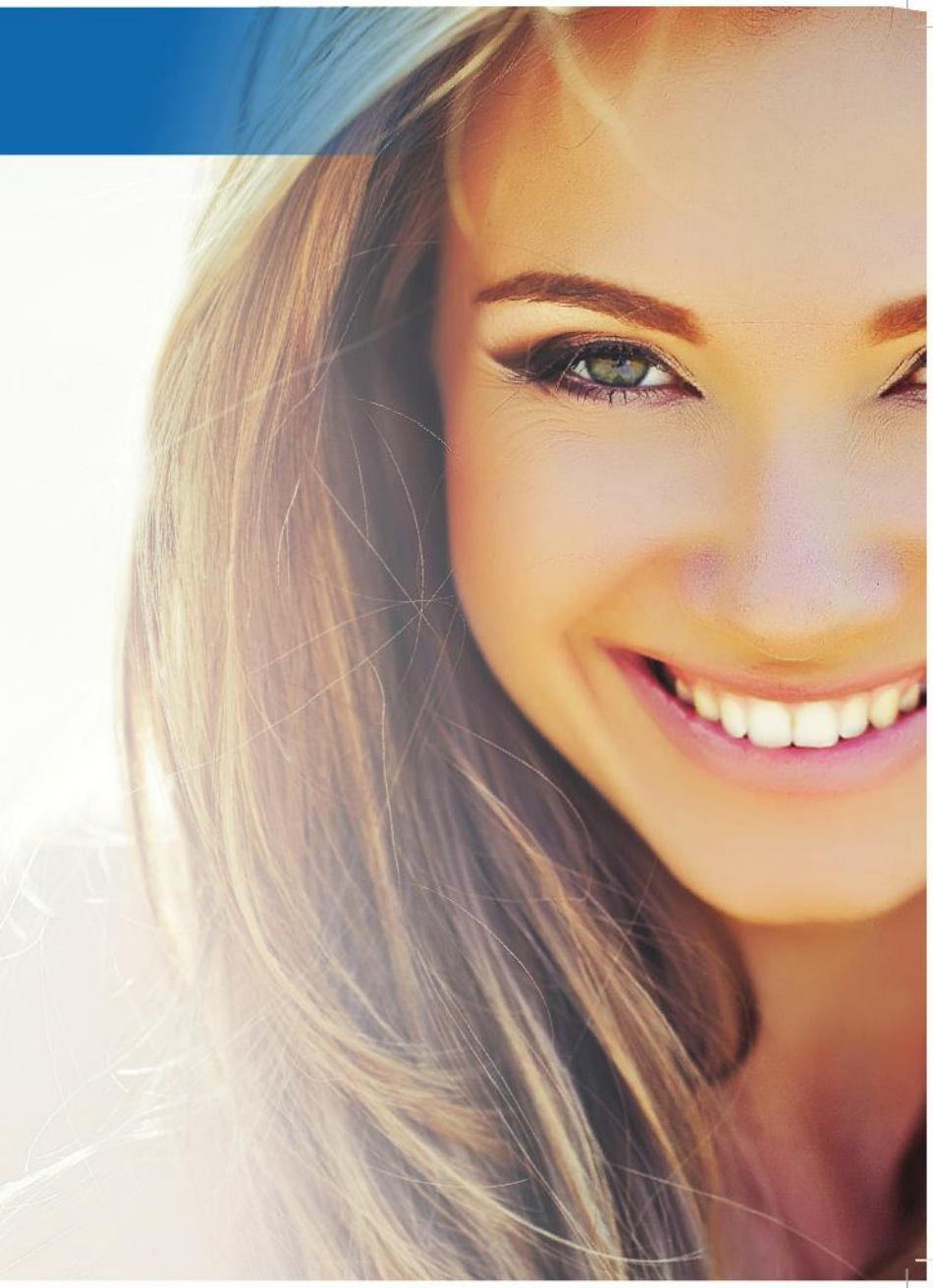
pozitif · ufi · İSTANBUL

CNR EXPO Yeşilköy 34149 İstanbul, TURKEY +90 212 465 74 74 +90 212 465 74 76-77 www.cnrexpo.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR. / THIS FAIR IS ORGANIZED WITH THE AUDIT OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO.5174

CNR HOLDING

IAEE



Aynı Şeylerden Sıkılmadık Mı?



H. Semih ÇETİN

İş Geliştirme Direktörü
Fizik Mühendisi

Tıbbi cihaz sektörünün sorunlarından (ödeme vadeleri, kur artışı, yetersiz SUT fiyatları v.b.) bahsedip, tüm sektör paydaşlarının hakim olduğu konuları can sıkıcı bir dille burada tekrar gündeme getirmenin tamamen zaman kaybı olduğunu düşünüyorum.

Sorulması gereken doğru soruyu sorup ne yapılması gerektiği üzerine yoğunlaşabilirsek hem sektör olarak hem de ülke olarak gereken noktaya zaman içerisinde hızlıca gelebileceğimize inanıyorum.

Peki yapılması gereken NEDİR?

Einstein deliliği 'Aynı şeyleri tekrar tekrar yapıp farklı sonuçlar beklemek' olarak tanımlamaktadır.

Tıbbi cihaz sektör paydaşlarının yıllar içerisinde yaptıkları şeylere bakıp geldiğimiz noktayı değerlendirirsek aslında Einstein'in delilik tanımına son derece uyduğumuzu göreceğiz.

Branş farklılıklarını göz önünde bulundurarak, doğru zamanda, doğru ürünleri, doğru fiyatla ve doğru işbirliği ile ithal etmeyi veya zamanla üretmeyi düşünmek yerine, günü kurtarmak için harcadığımız çabalar, sektörün ve ülkemizin geleceğini çaldığı gibi bireysel geleceğimizi de belirsiz hale getirmektedir.

Tıbbi cihazlar, ülkeler için öncelikli yatırım alanı olmakla birlikte ülke olarak halen %85 dışa bağımlı durumdayız. Bu dışa bağımlılık bireysel girişimlerle azaltılmaya çalışılmakla birlikte, çoğu alanda etiket basmaktan öteye geçemiyoruz.

Tüm sektör paydaşlarına buradan seslenmek istiyorum; bireysel yükselişler, sektörel çöküşü beraberinde getirecektir ve sürdürülebilir değildir. Bir an önce hem ülkemizi, hem sektörü hem de bireysel menfaatlerimizi gözeterek bir atılım yapmak zorundayız. Zira yeni başlayacak olan tıbbi cihaz regülasyonu ülkemizi ve sektörümüzü üretimden uzaklaştırmakla kalmayıp dışa bağımlılığımızı daha da arttırarak bizi fasoncu bir ülke konumuna düşürecektir.

MDR süreçleriyle birlikte daha da zora girecek olan tıbbi cihaz sektörünü ayakta tutacak kişiler yine bizleriz. Seneye değil, önümüzdeki ay değil, haftaya değil, yarın değil; BUGÜN bir araya gelerek, küçük hesaplarla birbirimize zarar vermek yerine, hep birlikte neleri başarabileceğimizi düşünmemiz gerekmektedir. Aksi halde günü daha ne kadar kurtarabileceğinizi LÜTFEN kendinize sorun.

semih@gradyan.com

Reimbursement: The largest barrier in front of innovation!



H.Semih ÇETİN

Business Development Director
Physics Engineer (B. Sc.)

Medical device sector is one of those top priority investment areas of critical importance to the whole world and the states.It plays an important role in the development of states thanks to both its necessity for the human life and the added value it creates.

However, in recent years, medical device sector cannot introduce innovative and game-changing devices to the health sector due to regulations varying from one country to the other and the difficulties in inclusion of novel medical devices in the reimbursement scope.

Medical device manufacturing is a very long journey from idea development to commercialization. Only the perfect combination of the right idea, right team, appropriate financing, right timing and many other relevant factors can yield a successfully developed and commercialized medical device.However, achieving the perfect combination of all elements and commercializing the product is still not enough for success. Because the real fight starts now.

Only the teams which successfully undertake these compelling processes are ready to get on the world stage, but, each country has a market unique to her and, unlike engineering, "two and two is not four" in this sector. This is the common problem challenging many creative teams who are equipped with the right financial resources: Namely, "Unpredictability!"...

Suffering from these situations again and again; engineers, investors and companies tend to manufacture similars of the existing products rather than developing innovative ones. As can be concluded, the sector is locked in a vicious circle by this tendency.

Whereas, purchase guarantee to be given by the governments of the countries of manufacture of the products which are clinically-proven to be effective, pass all safety tests and can make difference for the patients and the doctors may even be a declaration of mobilization for development of devices to be possibly used in the treatment of currently incurable diseases.

GUARANTEE OF PURCHASE!!! The most important key to the sectoral development and innovation. Joint action of all sector actors -regardless of their country, size, facilities, etc.- to achieve innovation will enable both revival of the sector and the highly-motivated sector partners to fight for a common goal.

semih@gradyan.com

GRADYAN GRUP
Tıbbi Cihaz Firmalarını Başarıya ve Geleceğe Taşıyan Profesyonel Hizmetler Sunuyor

Türkiye ve diğer ülkelerdeki medikal sanayiye katma değer sağlamaya odaklanan Gradyan Grup, gelişmekte olan bir tıbbi cihaz dağıtım ve danışmanlık firması. Ayrıcalıklı distribütörlük, tıbbi cihaz satış ve fikir aşamasından üretim aşamasına profesyonel hizmetler sunuyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Gradyan Grup Kurucusu ve İş Geliştirme Direktörü H. Semih Çetin, yerli üreticiler için buldukları yeni pazarlar sayesinde hem firmalara katkı sağlamaya hem de ihracat aracılığı ile Türkiye'ye katma değer oluşturmaya devam ettiklerini söyledi.



Türkiye ve diğer ülkelerdeki medikal sanayiye katma değer sağlamaya odaklanmış, gelişmekte olan bir tıbbi cihaz dağıtım ve danışmanlık firması olan Gradyan Grup, diğer birçok sektörden farklı olarak, tıp sektöründe pazar başarısı için özel bir yaklaşım ve özel stratejiler geliştirilmesi gerektiğine dikkat çekiyor. Gradyan Grup Kurucusu ve İş Geliştirme Direktörü H. Semih Çetin ile sektöre sundukları hizmetleri ve tıbbi cihaz sektörünü konuştuk.

İlk olarak Gradyan Grup'u tanıyabilir miyiz? Faaliyet alanı nedir? Kaç kişilik ekiple çalışıyorsunuz?

Gradyan Grup, 2012 yılında yeni tıbbi cihaz teknolojilerini Türkiye'ye getirmek ve yatırımcılar için gerekli üretim altyapılarını oluşturmak adına danışmanlık hizmeti vermek amacıyla kuruldu. 2019 yılı itibari ile 6 kişilik bir ekiple çalışmalarımızı sürdürmenin yanı sıra, 35'e yakın ülkede iş ortaklarımız bulunuyor.

Hizmetleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi hizmetleri sunuyorsunuz?

Gradyan Grup, kuruluşunun ilk yıllarında tıbbi cihaz firmalarının talep ettikleri

Carrying Medical Device Companies to Success and the Future

Gradyan Group is a medical device consultancy group company, which focuses on creating added value for the medical device industry and market of Turkey and many other countries. Gradyan Group offers professional services from exclusive distributorship to manufacturing and sales of medical devices. Founder and Business Development Director of Gradyan Group, H. Semih ÇETİN told Sağlık Dergisi that they not only contribute to local companies but also create added value for Turkey through export to new markets they find for these domestic manufacturers. "With our motto 'get in motion', we offer professional services at any stage of the long journey of medical device sales from product development to exclusive distributorship. At the same time, we continue to meet all kind of medical device demands of our companies at the lowest possible costs."

ürünlerin ayrıcalıklı distribütörlüklerini birçok yerli firmaya kazandırmıştır. Talep edilen ürünün araştırmasını tüm dünyada yapıp, ürün ayrıntılarını ve fiyatları firmaların bilgisine sunmuştur. Yerli firmalarımızın istekleri doğrultusunda pazarlık ve taahhütlere yön veren Gradyan Grup aynı zamanda imzalanan ayrıcalıklı distribütörlük sözleşmelerini de uluslararası ticaret kuralları çerçevesinde hazırlamış ya da düzenlemiştir.

İlerleyen yıllarda gelen talepler doğrultusunda, sahip olduğumuz mühendislik ekibi sayesinde yerli firmalarımız için üretim altyapısını oluşturduk ve ürünlerin belgelendirilmesi konularında da gerekli danışmanlık hizmetini sağladık. Bununla birlikte iş ortaklarımızla birlikte ürünlerin kayıt işlemleri için gerekli hizmeti hem yerli hem de yabancı firmalara sunuyoruz.

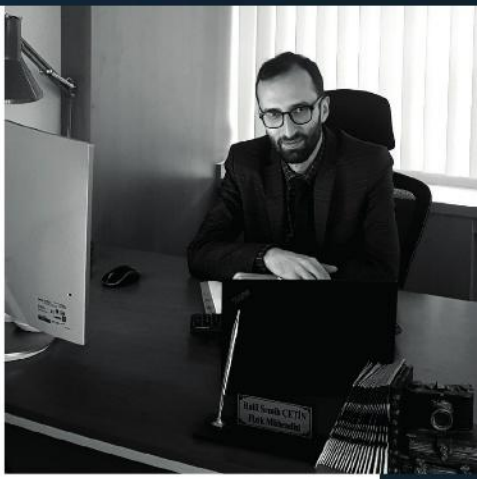
Ayrıca uluslararası iş yönetimi konularında profesyonel hizmet verip firmalarımızın maliyetlerini düşürmekteyiz. Yerli üreticilerimiz için bulduğumuz yeni pazarlar sayesinde hem firmalara katkı sağlamaya hem de ihracat aracılığı ile ülkemizde katma değer oluşturmaya devam etmekteyiz. Kısaca toparlayacak olursak bir tıbbi cihaz satış(ayrıcalıklı distribütörlük) ya da üretim fikrinin, fikir aşamasından satış aşamasına kadar geçen uzun yolculuğunun her aşamasında Gradyan Grup olarak profesyonel hizmet sunmaktayız. Bununla birlikte firmalarımızın ihtiyaç duyduğu her türlü tıbbi cihazı en kısa sürede en düşük maliyetlerle sağlamaya devam ediyoruz.

Belgelendirme ile ilgili önümüzdeki aylar ve yıllarda firmalarımızı neler bekliyor? 2020 yılında hayata geçecek MDR hakkında bilgi verebilir misiniz? MDR nedir ve firmalarımız için neden önemli?

Yeni belgelendirme süreci ile birlikte yerli ve milli firmalarımızı zorlu bir gelecek beklemektedir. Gerek MDR ile birlikte belgelendirme koşullarının daha da ağır hale getirilmesi, gerek gerçek klinik çalışma zorunluluğunun getirilmesi gerekse MDR' den onay almış onaylı kuruluş sayısının oldukça düşük olması ve bu firmaların belgelendirme süreçlerinin çok uzun olması, yerli tıbbi cihaz üreticilerinin gelecek iş planlarını çok iyi yapmalarını gerektirmektedir.

MDR en basit tabirle daha önce kullanmış olduğumuz MDD sisteminin güncellenmiş, geliştirilmiş ve zorlaştırılmış versiyonudur. MDR' yi zorunlu kılan birçok faktör olmakla birlikte tüm dünyada tıbbi cihaz sektöründe Çin'in kontrol edilemeyen yükselişi ile rekabet edebilmenin de kişisel olarak önemli bir etken olduğunu düşünüyorum. Çin ürünlerinin kalitelerini ve pazar paylarını tüm dünyada arttırmalarının batılı üreticileri ciddi şekilde rahatsız ettiği mutlak bir gerçek.

MDR sürecini birçok üreticinin hasarsız atlatamayacağını şimdiden söylemek doğru olacaktır. MDR sürecini başarı ile atlatmayı başaracak olan yerli firmalarımız hem dışa bağımlılığı azaltacak, hem ülkemiz için istihdam yaratacak hem de firmalarına tahmin dahi edemeyecekleri bir katma değer katacaklardır. Unutulmamalıdır ki MDR süreci birçok firmanın kapanmasına ya da fason üretici olmasına neden olacaktır. Bu süreci başarı ile atlatan firmalar ise hem ülkemizde hem de dünyada otomatik olarak ciddi bir pazar payına sahip olacaktır. Yeter ki o pazarlar bulunabilsin!



Firmalar sertifikalandırma sürecinde nelere dikkat etmeli? Tavsiyeleriniz ne olur?

Bu süreçte firmalar mutlaka firma bünyesinde bu konuda uzman ya da uzman olmaya aday kişileri istihdam etmelidir. Bununla birlikte firmalarımız kulaktan dolma bilgilere itibar etmeyip tüm süreç konusunda gerekli direktifleri okuyarak bilgi sahibi olmalıdır. Unutulmamalıdır ki hiç kimse firmanızı, ürünlerinizi ve üretim süreçlerinizi sizden daha iyi bilemez. Ayrıca firmalar ortalama 4 yıllık MDR' ye geçiş süreçlerini çok iyi planlayıp bu plana sağdık kalmalıdırlar. Son olarak bu süreçlerle ilgili profesyonel destek almaktan kesinlikle kaçınmasınlar.

Sizi benzer hizmetleri sunun firmalardan ayıran özellikleriniz nedir?

Bildiğim kadarıyla sadece tıbbi cihaza ve tıbbi cihazların tüm süreçlerine odaklanan bir firma bulunmuyor ve bu alanda kurulan ilk ve tek firmayız.

En önemli özelliklerimiz ise, 7/24 ulaşılabilir olmamız, tıbbi cihazların tüm süreçleri hakkında sahip olduğumuz bilgi birikimi ve deneyim sayesinde ihtiyaçlara anında cevap verebilmemiz ve firmaların maliyetlerini düşürebilmemizdir.

Sağlıkta Ortak Çözüm Toplantıları 11

11-15 Mart 2020

Kaya Palazzo Golf Resort, ANTALYA

"Sağlıkta Ortak Gelecek"

Detaylı Bilgi İçin:
ohsadkurultayi.org
sponsorluk@ohsadkurultayi.org

TÜRKİYE'NİN
EN BÜYÜK
SAĞLIK SEKTÖR
BULUŞMASI

OHSAD

Avrupa tıbbi cihaz uyum yasaları çerçevesinde Türkiye'deki firmaların şu anki durumunu nasıl değerlendirirsiniz? Gelecek ile ilgili öngörüleriniz nedir?

"FİRMALAR, YILLARI BULAN ÖDEME VADELERİ ALTINDA EZİLEREK YENİ YATIRIMLAR YAPAMAYACAK DURUMDA"

Üzülerek söylemeliyim ki yerli firmalarımız dünya ile kıyaslandığında çok iyi bir konumda bulunmamaktadır. Hala katma değeri yükse olan tıbbi cihazların üretiminden çok uzağız. %80-90 oranlarında dışa bağımlılığız sürmekte. Dışa bağımlılığımızı azaltmak için verilen devlet destekleri tıbbi cihaz üretimi için son derece yetersiz. Firmalar, yılları bulan ödeme vadeleri altında ezilerek yeni yatırımlar yapamayacak duruma gelmiştir ve gelmeye de devam etmektedir. Bu sorun ihracat ile ancak kısmen çözülebilir. İhracat için de katma değeri yüksek, tüm dünyada talep gören, yüksek kalite standartlarında ürünler üretmek gerekir.

Gelecekte hatta çok yakın gelecekte bayilik yaparak ticaretini sürdüren birçok firmanın faaliyetlerini devam ettiremeyeceğine şahit olacağız. Hatta birçok distribütörün de faaliyetlerini sürdürmekte zorlanacağını düşünüyorum. Ödeme vadeleri, SUT fiyatları, bürokrasi, şehir hastanelerinin bilinmezlikleri bu şekilde devam ederse yerli üreticilerimiz için de Türkiye öncelikli pazar olmaktan çıkacaktır. Gelecek için yapılacak en doğru hamle firmaların güçlerini birleştirmesi olacaktır. Bu yazıyı okuyan firma sahipleri bunun imkansız olduğunu düşünerek gülecektir. Ancak şunu akıldan çıkarmamak gerekir ki; şu anda imkansız görünen iş birlikteliği gelecekte tek çareleri olabilir.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

Türkiye pazarı tüm dünyanın ve üreticilerin gözünü diktiği son derece değerli ve önemli bir pazar. Öyle ki birçok üretici firmanın ağzını sulandıracak kadar büyük bir pazara ve sisteme sahibiz. Ancak maalesef bu büyük pazarı çoğu zaman gerektiği gibi değerlendiremiyoruz. Öncelikle devlet yerli ve milli üreticilere alım garantisi vermedikçe hiç bir firmamız katma değerli üretim projelerine sıcak bakmayacaktır(İstisnaları hariç tuttuğumu belirtmek isterim). Çünkü katma değeri yüksek tıbbi cihaz üretimi çok yüksek maliyetler gerektirir. Bu maliyetleri göze alan bir firma geleceğe dair yorum yapabilmek ister. Fakat biz bırakın geleceği 2 saat sonrası için bile çok net öngörülere sahip olamıyoruz.

Hal böyleyken ülke olarak %80-90 dışa bağımlılığımız yakın gelecekte azalacak gibi durmuyor. Ancak bir kere daha belirtmek istiyorum; BİR ÜRETİM PROJESİNİN BAŞLANGIÇ HATTA FİKİR AŞAMASINDA DEVLETİN, PROJE TAMAMLANDIĞI ZAMAN İÇİN YILLIK ALIM GARANTİSİ VERMESİ HALİNDE; emin olun ki devlet desteği dahi almadan birçok firma bu taşın altına eline koyacaktır. Sektörel sorunlarımız aslında herkesin gündeminde: SUT fiyatları, ödeme vadeleri, uzun bürokrasi, A grubu dosyaların uzun incelenme süreçleri, C grubu dosyalar için yılda sadece 3 dönem olması, SUT' un içeriğindeki birçok belirsizlik... Bu ve daha fazlası zaten tüm sektör temsilcilerinin çok iyi bildiği problemlerdir.

Bunun yanı sıra uluslararası anlamda özel bir durumdan bahsetmek istiyorum: Her yıl , her ay bir çok tıbbi cihaz için CE belgesi alınıyor ve böylece ürünler ülkemizde satılabilir yeterliliğe sahip oluyor. Bundan haberdar olan bütün firmalarımız bu üreticilere yüzlerce, binlerce mail gönderiyorlar, telefon ediyorlar, fax çekiyorlar... Bir ürünün tüm Türkiye'de ayrıcalıklı distribütörlüğünü hakkıyla yapabilmek aslında çok ciddi bir altyapı gerektirir. Ancak bu altyapıya sahip olmaksızın bütün firmalar sadece bir tuşa basarak mail gönderiyor. Bu durum neye sebep oluyor? Normalde daha ucuz olacak bir malzemenin fiyatının gelen talep üzerine arttırılmasına ve üretici firmanın karar sürecini uzatarak Türkiye planlamalarını ötelemelerine. Unutulmamalıdır ki doğru distribütör ya da üretici birçok firmaya da iş potansiyeli yaratabilir. Ancak tüm Türkiye'yi kapsayan ayrıcalıklı distribütörlük kapasitesine sahip olmayan bir firma hem kotalar altında ezilir hem de bazen kendisi de dahil kimse için iş ve istihdam yaratamaz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Son olarak eklemek istedikleriniz neler?

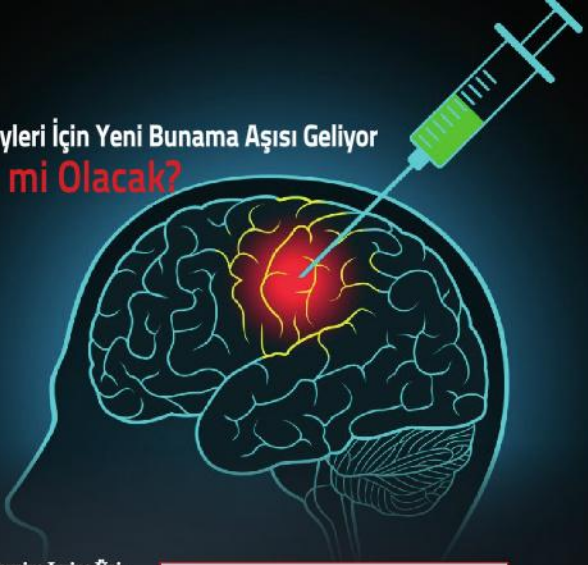
"FİRMALARIMIZIN İSTEDİKLERİ ÜRÜNLERİ EN UYGUN FİYATLARLA SAĞLAMAYA DEVAM ETMEKTEYİZ"

Halihazırda iş ortaklarımızla birlikte yerel 8, yabancı 17 farklı üretim projemiz devam etmektedir. Aynı zamanda firmalarımızın ihtiyaçları doğrultusunda istedikleri ürünleri en uygun fiyatlarla sağlamaya devam etmekteyiz. Üç farklı belgelendirme projemizde son aşamaya geldik ve 2020 yılında ürünlerin pazarda olmalarını hedeflemekteyiz. Aynı zamanda ülkemizin tıbbi cihaz kataloğunu oluşturmak için gerekli kurumlar ile görüşmelerimiz sürmektedir. Son olarak katma değeri son derece yüksek ve altyapısı hazır olan üretim projelerimiz için yatırımcı ve finansman arama çalışmalarımız devam etmektedir.

Tüm sektör temsilcilerine söylemek isterim ki ülkemiz için savunma sanayi kadar önemli bir rol üstleniyoruz. Bütün zorluklara rağmen hizmetlerin kusursuz bir şekilde devam edebilmesi için büyük fedakarlık yapıyoruz. Tabi ki yapılan ticaretten para kazanmak hedefindeyiz. Ancak üreticilerimiz, distribütörlerimiz, bayilik yapan firmalarımız kısaca tüm sektör çalışanlarımız ülkemiz için ne kadar önemli bir görev üstlendiğinin farkına varmalı ve o bilinçle hareket etmelidir.

İki Yıl İçinde İnsan Deneyleri İçin Yeni Bunama Aşısı Geliyor

Alzheimer Tarih mi Olacak?



Yeni yayınlanan bir çalışma, Alzheimer hastalığı ile ilişkili nörodejenerasyonun önlenmesi için tasarlanmış yeni bir aşının farelerdeki başarılı sonuçları açıkladı. Araştırmacılar bu "bunama aşısının" artık insan denemelerine hazır olduğunu ve başarılı olursa "gelecek on yılın atılımı" haline gelebileceğini ileri sürüyorlar.

Moleküler Tıp Enstitüsü ve Kaliforniya Irvine Üniversitesi, tarafından yönetilen yeni çalışma, beyindeki amiloid ve tau proteinlerinin toplanmasını önleyen ve ortadan kaldıran antikorlar üretmek için tasarlanmış bir aşının etkisini açıklamaktadır.

Bu iki proteinin birikmesinin, Alzheimer hastalığı ile ilişkili nörodejenerasyonun ana patolojik nedeni olduğu düşünülmektedir. Araştırma, aşının, bu toksik proteinlerin kümeleşmelerini göstermek için tasarlanan üreyen farelerin beyinlerinde hem tau hem de amiloid birikiminde ciddi azalmaya yol açtığını ortaya koydu. Daha önce başarısız olan Alzheimer'ın son birkaç yıldaki tedavileri, amiloid veya tau protein azaltımlarına odaklanmıştır.

Ancak artan kanıtlar, iki toksik protein arasındaki sinerjik bir ilişkinin nörodejenerasyona yol açabileceğini ileri sürmektedir. Bu nedenle, bir kombinasyon terapisi bu tür bunamayı önlemenin en etkili yolu olabilir.

Bu yeni tedavi, sırasıyla amiloid ve tau protein toplanmasını hedeflemek üzere tasarlanan iki aşıyı, AV-1959R ve AV-1980R olarak adlandırır. Aşı, aşı immünojenisitesini arttırmak için Avustralyalı araştırmacılardan oluşan bir ekip tarafından geliştirilen Advax adlı yeni bir adjuvanda formüle edilmiştir.

Advax, Avustralya'nın Flinders Üniversitesi'nden bir bilim adamı olan ve ABC News Australia'ya yeni formülasyonu anlatan Nikolai Petrovsky tarafından geliştirildi. Petrovsky, "hayvan modellerinde, hayvan bu protein birikimlerini almaya başlamadan önce hafıza kaybının gelişmesini önlemek için kullanabiliriz " diyor.

Beyindeki amiloid protein birikmelerini azaltmak için tasarlanmış birçok yüksek profilli klinik araştırma başarısızlığının ardından, bazı bilim adamları Alzheimer gibi nörodejeneratif hastalıklara karşı savaşta aşı bazlı önleyici tedbirler almak istiyorlar. Hipotez, bu toksik proteinlerin ilk etapta birikmesini önlemenin bunamayı tedavi etmenin en etkili yolu olabileceğidir.

Şu anda bunu yapmak için birkaç aşı, orta yaştaki en erken aşamalarında nörodejeneratif hastalığı yakalamayı amaçlamaktadır. Petrovsky, bu bunama aşısının önümüzdeki iki yıl içinde insan denemelerine girme yolunda olduğunu ileri sürüyor. Petrovsky, "Yeni on yıla başlamak heyecan verici, insan denemelerinde çahşmaya başlayabilirsek önümüzdeki on yılın atılımıdır." Diyor.

Çeviri: Ayhan Mete GÜNAY

Kaynak: https://newatlas.com/medical/novel-dementia-vaccine-advax-human-trials-tau-amyloid/

Novel dementia vaccine on track for human trials within two years

A newly published study has described the successful results in mice of a novel vaccine designed to prevent neurodegeneration associated with Alzheimer's disease. The researchers suggest this "dementia vaccine" is now ready for human trials, and if successful could become the "breakthrough of the next decade."

The new study, led by the Institute for Molecular Medicine and University of California, Irvine, describes the effect of a vaccine designed to generate antibodies that both prevent, and remove, the aggregation of amyloid and tau proteins in the brain. The accumulation of these two proteins is thought to be the primary pathological cause of neurodegeneration associated with Alzheimer's disease.

nöromedikal

www.noromedikal.com

symmetry surgical™



Beyin ve Spinal
Göğüs Cer.
Kalp Damar
Kulak Burun Boğaz
Ortopedi
Genel Cer.
Elektro Cer.
Göz Cer.
Bookwalter Ekartör Sis.
Greenberg Halo Ekartör

WEXLER SURGICAL

KVC Mikro El Aletleri



assi®

ACCURATE SURGICAL & SCIENTIFIC INSTRUMENTS



Mikro & El Cerrahi

adeor

Yüksek Devirli High Speed Motor sistemi - NRŞ



Bluetooth

adeor

Non-stick Bipolar Forseps



info@noromedikal.com
Tel: +90 312 324 03 01
Emek Mah. 33.cd No:13/1
Çankaya ANKARA



Siemens Healthineers Sağlıkta Geleceğin Teknolojilerini Tanıttı

Siemens Healthineers Türkiye, sağlıkta dijitalleşmeye dair yeni teknolojilerini ve görüntüleme çözümlerini uluslararası katılımlı 40. Ulusal Radyoloji Kongresi TÜRKRAD 2019'da tanıttı. Etkinliğe "Sağlıkta Geleceği Şekillendiriyoruz" sloganıyla katılan Siemens Healthineers dijital ikiz teknolojisinin ve çeşitli ürünlerin demolarıyla büyük ilgi çekti. Kongrede geleneksel Siemens Healthineers Radyoloji Ödülü de 13. kez sahibini buldu.

Siemens Healthineers Introduces Future Technologies in Health

Siemens Healthineers Turkey is the 40th internationally participating technology for digitalization in health and imaging solutions. National Radiology Congress presented at TURKRAD 2019. Siemens Healthineers, who attended the event with the slogan "Shaping the Future in Health", attracted a lot of attention with demos of digital twin technology and various products. The traditional Siemens Healthineers Radiology Award was also awarded at the 13th Congress. once found its owner.

Stressing the importance of TURKRAD to all stakeholders of the world of radiology, Siemens Healthineers Turkey General Manager Enis Sonemel said: "The digitization we focus on as Siemens Healthineers is particularly precise and personalized. it is of great importance for the development of medicine. We increase diagnostic accuracy by processing and correlated health data in digital environment; Consistency in diagnosis, personalized care, interventional treatment and, of course, we work hard for an effective patient experience. We also focus on artificial intelligence, machine learning and deep learning. We are very pleased to be able to introduce these solutions more closely to the health world in TURKRAD 2019, one of the largest radiology activities in our country."

Radyolojide Türkiye'nin en kapsamlı ulusal kongresi olmasının yanı sıra uluslararası katılımın da olduğu Ulusal Radyoloji Kongresi TÜRKRAD 2019 adıyla 40. kez düzenlendi. Etkinlikte bilimsel programların yanı sıra yeni teknolojilerin tanıtıldığı oturumlar da yer aldı. Siemens Healthineers da sağlık teknolojilerinde 170 yılı aşan deneyimini ve dijitalizasyon konusundaki uzmanlığını TÜRKRAD 2019'daki standına yansıttı. Türkiye'nin en uzun soluklu sağlık yayınlarından İnovasyon dergisinin yeni sayısını da katılımcılarla paylaştı.

TÜRKRAD'ın radyoloji dünyasının tüm paydaşları açısından önemini vurgulayan Siemens Healthineers Türkiye Genel Müdürü Enis Sonemel şunları ifade etti: "Siemens Healthineers olarak odaklandığımız dijitalizasyon, özellikle hassas ve kişiselleştirilmiş tıbbın geliştirilmesi açısından büyük önem taşıyor. Dijital ortamdaki sağlık verilerini işleyerek ve birbiri ile uygun biçimde ilişkilendirerek tanı doğruluğunu artırıyoruz; tanıda tutarlılık, kişiselleştirilmiş bakım, girişimsel tedavi ve tabii ki etkili bir hasta deneyimi için yoğun şekilde çalışıyoruz. Yapay zeka, makine öğrenmesi ve derin öğrenme alanlarına da odaklanıyoruz. Bu çözümlerimizi, ülkemizin en büyük radyoloji etkinliklerinden olan TÜRKRAD 2019'da sağlık dünyasına

daha yakından tanıtabilmekten dolayı çok memnunuz."

TÜRKRAD 2019'A DAMGASINI VURAN SİEMENS HEALTHİNEERS ÇÖZÜMLERİ

Farklı endüstrilerde kullanılan dijital ikiz teknolojisini sağlık sektörünün de hizmetine sunmak üzere çalışmalarına devam eden Siemens Healthineers, bu konudaki ilk çalışması olan kalp modellemesinin ardından, beyin de dahil olmak üzere diğer organların da dijital ikizlerini geliştirme yönünde ilerliyor. Kardiyologlar tarafından rutin olarak kullanılan dijital ikizler, operasyon öncesi görselleştirme ve 3D görüntüleme sayesinde daha başarılı sonuçlar alınmasını sağlıyor. Özellikle bebeklerdeki doğumsal kalp kusurlarını düzeltmekte kardiyologlar ve kalp-damar cerrahlarına büyük kolaylık sağlayan bu teknoloji, TÜRKRAD 2019'da bir demoyla tanıtıldı. Siemens Healthineers Türkiye standına kurulan duvar ekranı, isteyen katılımcıların dijital ikizlerini görebilmelerini sağladı. Büyük ilgi gören uygulama, hassas ve kişiselleştirilmiş tıbbın rotasını sağlık sektörüyle paylaşarak dijital geleceğin görsel bir demosunu yaptı. Öte yandan klinik rutinde yapay zeka kullanımı, sağlık profesyonelleri ile hastalar arasındaki sınırları kaldıran çözümler, sağlık verilerinin güvenliği gibi konularda da son gelişmeler katılımcılarla paylaşıldı.

Siemens Healthineers Türkiye etkinlikte ayrıca ultrason portföyünün yeni üyeleri ACUSON Sequoia ve ACUSON Juniper ürünlerini de sergiledi. Kongreye katılan doktorlar, bu cihazları bire bir kullanarak en yeni ultrason teknolojilerini deneyimledi. ACUSON Sequoia'da kullanılan biyoakustik görüntüleme teknolojisi sinyali gerçek zamanlı olarak her hastanın anatomisine ve biyoakustik özelliklerine (doku yoğunluğu, sertliği ve emilimine) göre uyarlıyor ve böylece enerji kaybını telafi ederek en yüksek görüntü kalitesini sağlıyor. Cihazdaki yeni derin abdominal prob da 40 cm'ye kadar penetrasyon imkanı veriyor.

ACUSON Juniper ise tüm farklı klinik ihtiyaçları karşılamak için sınıfının en küçük, en hafif ve en sessiz ultrason sistemi olarak tasarlandı. Yüksek görüntü kalitesine ek olarak çok yönlülüğü ve uyarlanabilirliğiyle de farklı hasta anatomileri ve fizyolojilerinde kullanılabiliyor. Tüm rutin uygulamalar geliştirilmiş klinik iş akışı ile hızlıca yapılabilirken, Shearwave elastografi görüntüleme gibi gelişmiş uygulama alanları da bulunuyor.

13. RADYOLOJİ ÖDÜLÜ SAHİBİNİ BULDU

6-9 Kasım 2019 tarihlerinde Antalya Titanic Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilen ve büyük ilgi gören TÜRKRAD 2019'un son gününde, Türk radyolojisinin gelişimine katkı sağlamak ve genç radyologların uluslararası platformlardaki etkinliğini artırmak amacıyla Siemens Healthineers Radyoloji Ödülü Töreni gerçekleştirildi. Bu yıl 13. kez verilen Radyoloji Ödülü'nü Ankara Üniversitesi Tıp Fakültesi, Radyoloji Anabilim Dalı'ndan Dr. Elif Peker kazandı.



Siemens Healthineers Yapay Zeka Tabanlı İki Yeni MR Asistanını Tanıttı

Sağlık teknolojisine kattığı yenilikler ile dikkat çeken Siemens Healthineers, yapay zekâ ile manyetik rezonans görüntüleme (MR) muayeneleri birleştiren teknolojisi AI-Rad Companion ile bazı önemli hastalıkların teşhis süresini azaltırken kesin tanı konusuna büyük kolaylık getirdi. MR muayeneleri sırasında radyologların gerçekleştirdiği rutin faaliyetleri üstlenmek üzere tasarlanan köklü AI-Rad Companion serisi tarafından iki yapay zekâ tabanlı yazılım hayata geçirildi. İlk yapay zekâ olan "AI-Rad Companion Brain MR"; Parkinson, Alzheimer veya farklı demans hastalıklarının teşhis edilmesi sürecini hızlandırıyor. İkinci yapay zeka AI-Rad Companion Prostate ise prostat biyopsilerini kolaylaştırıyor.

Morfometri Analizi1 için AI-Rad Companion Brain MR örneğin demans şüphesi bulunan vakalarda klinik uygulamalarda gerçekleştirilen beyin volümetriyi destekliyor. Beyin volümetri, gri madde hacmini (sinir hücreleri), beyaz madde hacmini (sinir hücresi bağlantıları) ve beynin çeşitli bölümlerindeki beyin omurilik sıvısını ölçerek sonuçları normal volümlerle karşılaştırır. Beyin volümünün azalma eğilimi göstermesi Parkinson, Alzheimer veya farklı demans hastalıklarına işaret edebilir. Daha önce segmentasyon ve norm ile karşılaştırma manuel ya da yarı manuel olarak yapılıyordu.

Yapay zeka algoritmalarına dayanan Morfometri Analizi için AI-Rad Companion Brain MR; MR görüntülerindeki yaklaşık 30 beyin segmentini otomatik olarak tanımlayabilir, volümlerini ölçebilir ve sonuçları Alzheimer's Disease Neuroimaging Initiative (ADNI) [2] tarafından sağlanan beyin morfometri normatif referans veri tabanındaki verilerle karşılaştırır. Morfometri Analizi için AI-Rad Companion Brain MR sonuçları bir rapora aktarır ve norm değerlerden sapmaları otomatik olarak işaretler, bu şekilde radyologların nöroloji bölümüne farklı tanılama ve terapi yönetimi ile ilgili nesnel ve ölçülebilir veriler sağlar. Buna ek olarak raporların daha hızlı ve daha standartlaştırılmış, kanıtlara dayanan bir şekilde sağlanması ile hasta bakımı süreci iyileştirilebilir. Hacettepe Üniversitesinden Prof. Dr. Kader Karlı Oğuz "Otomatik segmentasyon ve volüm hesaplaması ile biz hekimlerin iş yüklerine yardımcı olarak, bazen görsel olarak değerlendirilmesi güç olgularda klinik karar alma süreçlerinde destek olmaktadır" dedi.

BİYOPSİ DESTEĞİ İÇİN AI-RAD COMPANION PROSTATE MR

Genel olarak ürolog prostat kanserinden şüphelenilen bölgeleri, prostat için radyolog tarafından sağlanan yazılı raporlar ve piktogramlar ile MR muayenelerinin yanında, ultrason ile yönlendirilen biyopsi ile ilgili bölümlerden alınan doku numunelerini inceleyerek tanımlar. Füzyon prosedürü MR görüntülerinde prostatın manuel olarak segmentlere ayrılmasını gerektiriyordu; bu da hasta başına beş dakika kadar sürebiliyordu.

Biyopsi Desteği için AI-Rad Companion Prostate MR prostatı saniyeler içinde otomatik olarak segmentlerine ayırıyor ve organın dış konturlarını işaretliyor. Ardından radyolog sadece şüphelenilen bölgeleri işaretler ve notlar eklenmiş MR görüntülerini, biyopsi sırasında ultrason görüntüleriyle birleştirmesi için üroloğa gönderiyor. Bu hedefli MR destekli biyopsiler üroloğun önemli prostat karsinomlarını tanımlamasına ve hasta bakımının kalitesini artırmaya yardımcı oluyor.

Yeni AI-Rad Companion yazılım asistanları farklı üreticilerin MR tarayıcıları ile kullanılabilir ve Sağlık Sigortası Taşınabilirlik ve Sorumluluk Yasası (HIPAA) ile AB GDPR (Genel Veri Koruma Mevzuatı) ile uyumluluğun desteklenmesine yardımcı olan Siemens Healthineers bulut tabanlı teamplay[3] platformunda yer alıyor. Yazılım mevcut klinik iş akışlarına sorunsuzca entegre edilebilirken DICOM (Tıpta Sayısal Görüntüleme ve İletişim) uyumlu olarak çalışıyor. Klinik görüntüler ve destekleyici bilgiler otomatik olarak resim arşivleme ve iletişim sistemine (PACS) kullanıma sunulabiliyor.

Siemens Healthineers Introduces Two New Artificial Intelligence Based MRI Assistants

Artificial Intelligence Merged with MRI, There's Hope in Diagnosis. Artificial intelligences developed by Siemens Healthineers are used in MRI examinations; It will help diagnose Parkinson's, Alzheimer's or different dementia diseases and make prostate biopsies easier to decide.

Siemens Healthineers, noted for its innovations in health technology, combines artificial intelligence with magnetic resonance imaging (MRI) examinations, while al-Rad Companion reduces the diagnostic time of some major diseases and brought great convenience to the subject.

Two artificial intelligence-based software was implemented by the well-established AI-Rad Companion series, designed to undertake the routine activities performed by radiologists during MRI examinations. the first artificial intelligence, "AI-Rad Companion Brain MR"; It accelerates the process of diagnosing Parkinson's, Alzheimer's or other dementia diseases. The second artificial intelligence, the AI-Rad Companion Prostate, facilitates prostate biopsies.



UZMANLARIN
choice of experts
tercihi

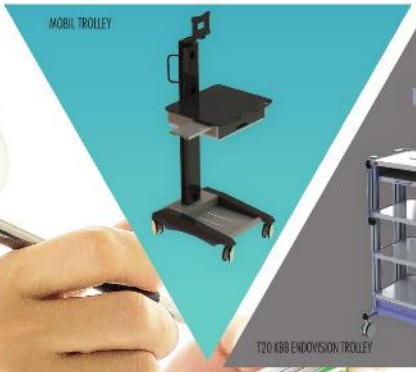
www.yilkal.com

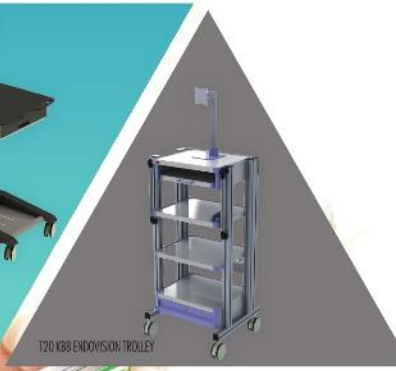


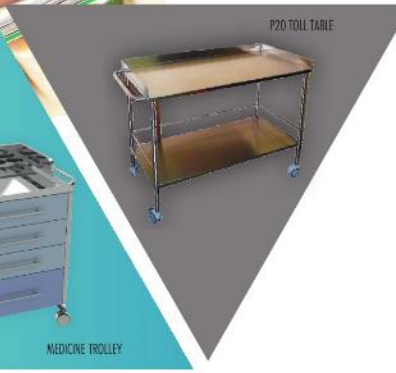
YILKAL
MEDICAL

Fevzi Çakmak Mh. 10670 Sk. No:26/B-1
Karatay / KONYA / TÜRKİYE
+90 332 346 44 40
+90 332 346 00 22
info@yilkal.com
www.yilkal.com













TML
HOSPITAL
FURNITURES

TML hospital

www.tmlhospital.com

Address:
İvedik Organize
Sanayi Bölgesi
Ağaç İşleri Sanayi Sitesi
1333. Cadde No: 37/1
Yenimahalle / ANKARA

Phone: +90312 394 47 78

Fax: +90312 394 47 79

e-Mail: info@tmlhastane.com



Nobel İlaç, İlk Yurtdışı Yatırımını Yaptığı Özbekistan İle Stratejik İş Birliklerini Sürdürmeye Devam Ediyor!

20 ülkede kendi organizasyonları ile faaliyet gösteren Nobel İlaç, Özbekistan ile gerçekleştireceği yeni sağlık projelerini Taşkent'te düzenlenen Özbek-Türk Sağlık İş birliği Forumu'nda duyurdu.

Nobel Pharmaceuticals with Uzbekistan Where It Made Its First Foreign Investment Continues to Maintain Strategic Cooperation!

Nobel pharmaceuticals, which operates with its own organizations in 20 countries, announced its new health projects with Uzbekistan at the Uzbek-Turkish Health Cooperation Forum in Tashkent.

Uzbek-Turkish Health Cooperation Forum hosted representatives of the public and private health sectors of two friendly and sister countries in Tashkent under the leadership of Turkish Health Minister Mr. Fahrettin Koca and Uzbekistan Health Minister Mr. Alisher Shadmanov. Nobel pharmaceuticals, which is 100 percent Turkish-owned, announced new projects for joint health practices at the forum it participates in.



Özbek-Türk Sağlık İş birliği Forumu, T.C Sağlık Bakanı Sayın Fahrettin Koca ve Özbekistan Sağlık Bakanı Sayın Dr. Alisher Shadmanov önderliğinde dost ve kardeş iki ülkenin kamu ve özel sağlık sektör temsilcilerine Taşkent'te ev sahipliği yaptı. Yüzde yüz Türk sermayeli Nobel İlaç, katıldığı forumda ortak sağlık uygulamaları için gerçekleştirecekleri yeni projeleri duyurdu.

Türkiye'de üç, Özbekistan ve Kazakistan'da birer olmak üzere beş üretim tesisine ve farklı farmasötik formlarda yıllık 200 milyon kutu üretim kapasitesine sahip Nobel İlaç, Türkiye'de ve ülke dışında toplamda 3000 çalışanı ile GMP standartlarına uygun ilaç üretmeye ve 50 ülkeye ihracat yapmaya devam ediyor.

"Tüm *Çabalarımız Dünyada Türk Markaları Oluşturmak*"

Türkiye ve Özbekistan arasında sağlık alanındaki iş birliğini geliştirmek üzere düzenlenen Özbek-Türk Sağlık İş birliği Forumu kapsamında ülkedeki Türk yatırımcılar adına konuşma yapan Nobel İlaç Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Ulusoy, iki ülke arasında inşa edilen stratejik iş birliklerinin güçlenerek devam edeceğini bildirdi. Türkiye dışında ilk üretim tesislerinin Özbekistan'da kurulduğunu söyleyen Hasan Ulusoy, şirket hedefleri ve yeni iş planları hakkında bilgi verdi;

"Bütün sektörler için gelecekte var olabilmenin ön şartı haline gelen yüksek teknoloji ve özellikle ilaçta biyoteknoloji ürünlerinin kullanımı her geçen gün artmaktadır.Firmamız da TÜBİTAK önderliğinde açılan 'Biyobenzer İlaçların Yerli Olarak Geliştirilmesi ve Üretilmesi' projesine sunulan 23 firmaya ait 28 başvuru arasından seçilen ilk dosyaya sahip. Yeni üretim yatırımımız da bu sahada olup,ülkemiz ihtiyacı yanında ihracat potansiyeline de sahip bir tesis tamamlanma aşamasına gelmiştir.

Nobel, ihracat yapılan yaklaşık 50 ülkenin 20'sinde kendi kadroları ile tanıtım ve satış faaliyeti yürütmekte, dolayısıyla markalı ürün ihraç etme imkânı yaratmakta ve bu sayede ülkemiz önceliklerine paralel şekilde katma değeri yüksek, cari açığı azaltma hedefine uygun faaliyet göstermektedir. 2000'li yılların başında belirlenen 'kendi organizasyonlarımız ile yurt dışı operasyonlarına başlama'hedefinde ilk adım olarak da kardeş ülke Özbekistan seçilmiş ve geçen sürede ciddi mesafe alınmıştır. Tüm bu çabalarımız, devletimiz tarafından da takdir edilerek 'Dünya'da Türk markaları oluşturmak' amacıyla oluşturulmuş Turquality destek programı çerçevesinde teşvik kapsamına alınmıştır."

"Biz, Yıllardır Ülkemizin Bu İdealine Paralel Hizmet Ediyor Olmaktan Gurur Duyuyoruz"

Üretimde dışa bağımlılığın can sıkıcı bir durum olduğundan söz eden Ulusoy, ülkemizin sağlık konusundaki kalkınma planlarını ve Nobel İlaç'ın buna yönelik hedeflerini şöyle açıkladı:

"Ülkemiz için, eczacılık ürünlerinde dış ticaret açığı can yakıcı bir problem olmaya devam etmektedir. Halen yıllık bir milyar dolar civarı bir ihracat ancak yapılabilmekte, bu da dört milyar dolara yakın seyreden dış ticaret açığının kapatılmasına çare olamamaktadır. Nobel İlaç yıllardır ihracatı ithalatından yüksek olan, net fazla veren bir firmadır. Bu tablo, ilaçta dışa bağımlılığın azaltılması amacı doğrultusunda devletimizin Kalkınma Planlarında yer alan 'Sağlık Endüstrilerinde Yapısal Dönüşüm Programı Eylem Planı' ile de tam olarak örtüşen gurur verici bir durumdur. Malumunuz olduğu üzere bu planlarda, 'ülkemizde artan ve yaşlanan nüfus, ortalama yaşam süresinde yükselme, sağlık hizmetlerinde ve ilaca erişimde iyileşme, artan refah düzeyi ve farkındalık gibi faktörler nedeniyle ilaç ve tıbbi cihaz talebinin artması sosyal güvenlik harcamalarında ve cari açık üzerinde baskı oluşturmaktadır' tespiti vardır. Bu tespite uygun şekilde de 2023 vizyonu çerçevesinde 'yurtiçi ilaç ihtiyacının değer olarak %60'ının yerli üretimle karşılanması' hedefi konmuştur. Biz, yıllardır ülkemizin bu idealine paralel hizmet ediyor olmaktan gurur duyuyoruz."

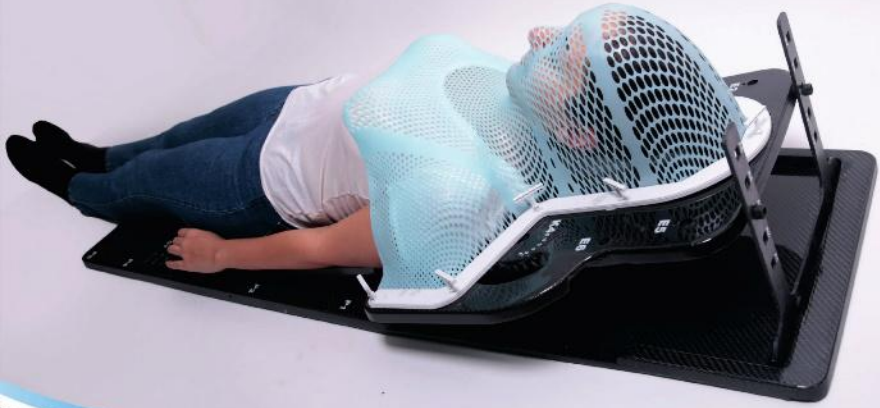
"Çabamız, Özbekistan'ın Sağlık Camiasına Dünyadaki En Yeni Molekülleri Yerli Üretim Olarak Sunmak Ve Ülke Ekonomisine Katkı Sağlamak İçindir"

Ulusoy, Özbekistan'da kurulan Nobel Pharmsanoat hakkında şu bilgileri verdi:

" Nobel Pharmsanoat bizim için 'Ata yurdunda bir Türk şirketidir.' 2000 yılında temsilcilik açılmış, 2002 yılında ise tamamen öz sermaye ile Nobel Pharmsanoat kurulmuştur. Halen, uluslararası GMP (İyi İmalat Uygulamaları) standartlarında tek vardiyada yıllık 10 milyon kutu ilaç üretebilen bir kuruluştur. Şu günlerde kanser ilaçları üretim sahamızın tamamlanması için de yoğun bir çaba içerisindeyiz. Bu tesislerin aksaksız işletilmesi için ihtiyaç duyduğumuz yüksek vasıflı personelin eğitimine özen gösteriyoruz. Bu amaçla Özbekistan'da yapılan eğitimlerin yanında, çalışanlarımıza Türkiye, Almanya, Hindistan, Çin ve Güney Kore gibi ülkelerde çağdaş ilaç üretimi babında eğitim imkânı sağlıyoruz.

Nobel Pharmsanoat, sayısı 400'ü bulan donanımlı ve aidiyet duygusu yüksek çalışanları, geniş ürün yelpazesi, yüksek teknolojiye sahip modern ve çevreye saygılı tesisleri ile ülkede önemli bir Türk markası haline gelmiştir. Nobel Pharmsanoat, Özbekistan faaliyetleri yanında Kazakistan, Afganistan, Gürcistan,Tacikistan gibi ülkelere ihracat da yapmaktadır. Kıtalar arası ticaret yollarının kavşağında bulunan Ata Yurdumuz Özbekistan'a yatırımlarımız artarak devam edecektir. Çabamız, 33 milyon nüfusu ve yüksek potansiyeli ile bölgedeki cazibe merkezlerinden biri olan Özbekistan'ın sağlık camiasına dünyadaki en yeni molekülleri yerli üretim olarak sunmak ve ülke ekonomisine katkı sağlamak içindir. Biz kendimizi artık Özbekistan'ın ayrılmaz bir parçası olarak görüyoruz." dedi.

radon
radonmedical.com.tr



WE NEED
DISTRIBUTOR

We produce all of the accessories
and consumables with the world class
In Radiation Oncology field.

-Thermoplastic head, head and neck, head and shoulder masks.
- Carbonfibre immobilization products
- Movable and fixed lasers sets for CT
- Patient transfer system with air
- Tissue equivalent bolus material
- 3D printer radiotheraphy applications
- Technician training with radiotheraphy virtual simulation.

In Radiation Oncology , Radon is a solution partner with consultancy, device maintenence and repair, second hand device sale, joint radiotheraphy center installation and operation.

Radon Medical Equipment Import Export Sales and Trading Ltd. Coßatı Sitesi Mahallesi Tahsin Kahraman Cad.
Gersan Sanayi Sitesi No:115 Yenimahalle /ANKARA

www.radonmedical.com.tr info@radonmedical.com.tr P.+90 312 395 87 62

TIBBİ İHALE YAYIN PLATFORMU

MEDICAL TENDER BROADCASTING PLATFORM



İHALE DÜNYASI

www.ihaledunyasi.net



Stryker İstanbul'da Yeni Ofisini Açtı

Küresel çapta önde gelen bir tıbbi teknoloji şirketi olan Stryker, en yüksek standartlarda hizmet kalitesiyle birlikte son teknoloji Stryker inovasyonlarını sunmak için Türkiye'ye doğrudan yatırım yaparak İstanbul'da yeni bir ofis açtığını duyurdu. Sancaktepe'de açılışı gerçekleştirilen Stryker'ın yeni tesisinde, operasyon ve teknik servis olarak kullanılacak alan haricinde, ofis ve sağlık profesyonellerinin kullanımı için geliştirilen en son teknoloji ile üretilen ürünlere yönelik teorik ve pratik eğitimlerin eş zamanlı verilebileceği alanlar da mevcut.

Stryker Opens New Office in Istanbul

Stryker, a leading medical technology company globally, announced the opening of a new office in Istanbul by directly investing in Turkey to deliver state-of-the-art Stryker innovations with the highest standards of service quality. Stryker's new facility, which was inaugurated in Sancaktepe, is designed for products manufactured with the latest technology developed for the use of office and health professionals, except for the area to be used as operations and technical services. there are also areas where training can be given simultaneously.

İlk kez 2015 yılında Kayseri'de hastane yatakları üreten Muka Metal'i satın alarak Türkiye'ye yatırım yapan Stryker, bu yeni merkez ofisi ile Türkiye'deki yatırımlarını artırarak sağlık hizmetlerine kattığı değerin yanı sıra Türkiye ekonomisine de değer katmaya devam edecek. Stryker'ın Sancaktepe'de hizmete soktuğu yeni tesis ve merkez ofisin açılış törenine Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Arda Ermut ve Amerika Birleşik Devletleri İstanbul Başkonsolosu Daria Darnell katıldı.

Açılışta konuşan Stryker Türkiye Ülke Müdürü Ali Aksoy, 80 yıllık geçmişi ile Stryker'ın, öncü medikal teknoloji firmalarından bir tanesi olduğunu söyleyerek, "Stryker, medikal teknolojinin pek çok alanında sağlığa değer katan çözümler üretmeye ve geliştirmeye devam ediyor. Dünya'da 7 binden fazla patent sahibi ve 862 milyon dolarlık Ar-Ge bütçesi ile katma değerli sağlık hizmeti için çözümler üreten bir şirket olarak Türkiye'ye yaptığımız doğrudan yatırım ile burada olmaktan mutluluk duyuyoruz. Türkiye, gün geçtikçe gelişen ekonomik gücü ve özellikle Sağlık Bakanlığı'nın sağlık alanında bir atılım hamlesi olan Şehir Hastaneleri projelerinin başarısıyla birlikte önemli bir sağlık üssü olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Bu hastane yapıları ile birlikte ülkemiz sağlık turizminin de merkezi olacak kapasitede. Stryker olarak, yüksek kaliteli, en son teknolojilerimizin yanı sıra sağlık profesyonelleri için hazırladığımız medikal eğitimlerimizin de desteğiyle Türkiye'nin sağlık alanındaki gelişimine katkıda bulunacağımızdan eminiz." dedi. Açılışa katılarak konuşma yapan T.C. Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Arda Ermut ise, "Mevcut yatırımcılarımızın genişleme türü yatırımları en az ülkemize gelen sıfırdan yatırımlar kadar ön plana çıkıyor. Çünkü mevcut yatırımcılarımız ülkemizi tanıyan, güvenen ve uzun vadeli potansiyeline inanan şirketler. Dolayısıyla, 2011 yılında Türkiye pazarına giren ve bugün itibarıyla 70'ten fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren Stryker'ın yeni ofis açılışı bizim için büyük anlam taşıyor. Tüm Stryker ekibine şükranlarımı sunuyorum. Doğrudan yatırımlar anlamında küresel pazarın daraldığı ve rekabetin giderek arttığı bir ortamda yatırım ortamının çekiciliğini artırmaya yönelik çalışmalar daha da önem kazanıyor. Türkiye bu anlamda bir başarı daha elde ederek Dünya Bankası 2020 Yılı İş Yapma Kolaylığı Endeksi'nde 10 basamak birden yükselerek 33. sıraya yerleşmiştir. Bu da Türkiye'nin yatırım ortamındaki iyileşmelerin bir sonucu olması bakımından çok önemli bir gelişmedir" şeklinde konuştu.

SAĞLIK EKOSİSTEMİ İÇİN ÖNEMLİ

A.B.D. Başkonsolosu Daria Darnell, A.B.D. ve Türkiye'nin ortak ticaret hacimlerini arttırmayı hedeflediklerini ve hem sağlık profesyonellerinin hem de hastaların faydasına olacak çalışmalar için sağlık sektöründe iş birlikleri yapıldığını belirtti. Stryker gibi şirketlerin yaptığı yatırımların bu çalışmalar için büyük önem taşıdığını ekledi.

Doktorclub Awards 2019 "Türkiye'nin Sağlık Ödülleri" Sahiplerini Buldu

Doktorclub Awards 2019 Türkiye'nin Sağlık Ödülleri, bu yıl üçüncü kez 20 Aralık 2019 tarihinde İstanbul Üniversitesi Ord. Prof. Cemil Bilsel Konferans Salonunda gerçekleştirilen görkemli törenle sahiplerini buldu. Doktorclub Awards Sektörel Jüri Başkanı ve Doktorclub CEO'su Gökçe Yaraşan yaptığı açılış konuşmasında "Doktorclub Awards akademi-sanayi iş birlikteliğinin en güzel örneklerinden birisi olduğunu görmekten büyük gurur ve mutluluk duyuyorum." dedi.



Doktorclub (www.doktorclub.com) tarafından İstanbul Üniversitesi İstanbul Tıp Fakültesi ve Okan Üniversitesi Tıp Fakültesi bilimsel işbirliği ile düzenlenen Doktorclub Awards 2019 Türkiye'nin Sağlık Ödülleri töreni, İstanbul Üniversitesi Ord. Prof. Dr. Cemil Bilsel Konferans Salonunda; 1.000'e yakın hekim, akademisyen ve sağlık profesyonelinin katılımı ile gerçekleşti.

Doktorclub Awards Sektörel Jüri Başkanı ve Doktorclub CEO'su Gökçe Yaraşan yaptığı açılış konuşmasında "Doktorclub Awards akademi-sanayi iş birlikteliğinin en güzel örneklerinden birisi olduğunu görmekten büyük gurur ve mutluluk duyuyorum.

Doktorclub Awards 2019'a birbirinden değerli başvurular gerçekleştiren 187 kişi ve kuruma, bizlere bilimsel destek sağlayan İstanbul Universitesi Tıp Fakültesi ve Okan Üniversitesi Tıp Fakültesine, değerli jüri üyelerimize, oylamaya katılan Doktorclub üyesi hekimlere, bu geceyi gerçekleştirmemize destek veren değerli sponsorlarımıza ve ödül törenimizde bizlerle birlikte olan siz değerli misafirlerimize Doktorclub adına ayrı ayrı teşekkür ediyorum" dedi.

KAYITLI ÜYE SAYIMIZ 20.478'E ULAŞMIŞTIR

Üniversitesi Tıp Fakültesi Dekanı ve Doktorclub Awards Bilimsel Jüri Başkanı Prof. Dr. Semih Baskan da yaptığı açılış konuşmasında "Birlikte çalışmanın ürünü olarak 6 yıldır, sadece hekimlerin üyesi olabildiği 20 binden fazla üyesiyle Türkiye'nin en büyük dijital hekim platformu olan Doktorclub hekimlerimizi başarı ile dijital dünyaya taşımaktadır. Geçen 6 yıl içinde hekimlerimize sağladığımız dijital ortamda vaka paylaşımı ve konsültasyon imkanları ile coğrafi erişim engelini ortadan kaldıran platformumuz, meslektaşlarımızın deneyim kazanımı ve paylaşımı-

Doctorclub Awards 2019 "Turkey's Health Awards" Finds Its Owners

The Doctorclub Awards 2019 Turkey's Health Awards, for the third time this year, were awarded on December 20, 2019 in a magnificent ceremony held at Istanbul University Ord. Prof. Cemil Bilsel Conference Hall. "I am very proud and happy to see that Doctorclub Awards are one of the best examples of academia-industry business cooperation," Gokce Yaraşan, Chairman of the Sectoral Jury at Doctorclub Awards sectoral jury and Ceo of Doctorclub, said in his opening remarks. Prof. Dr. Semih Baskan, Dean of The Faculty of Medicine at Okan University and Chairman of the Scientific Jury at Doctorclub Awards, said in his opening remarks: "As a product of working together, for 6 years, with more than 20,000 members who can only be members of physicians, Doctorclub, a digital physician platform, successfully brings our physicians to the digital world."

Number of Registered Members Reached 20,478 today

Prof. Dr. Semih Baskan, Dean of the Faculty of Medicine of the University and Chairman of the Scientific Jury at The Doctorclub Awards, said in his opening remarks: "As a product of working together, for 6 years, with more than 20,000 members who can only be members of physicians, Doctorclub, a digital physician platform, successfully brings our physicians to the digital world. Our platform, which eliminates geographic access barriers with case sharing and consultation facilities in the digital environment we have provided to our physicians in the past 6 years, has contributed greatly to the gain and sharing of experience of our colleagues. As a result of the interest shown by our esteemed physician colleagues on our platform, our number of registered members has reached 20,478 as of today."

na büyük katkı sağlamıştır. Değerli hekim meslektaşlarımızın platformumuza gösterdikleri ilginin sonucu olarak kayıtlı üye sayımız bugün itibari ile 20.478'e ulaşmıştır.

Bu yıl ödüllerimize 19 dalda başvuru sayısı 187'ye ulaşmıştır. Anadolu'nun 7 bölgesinden ve 34 farklı ilden başvurunun olması bizleri hem mutlu etmiş hem de onurlandırmıştır. Her biri kendi alanlarının önemli isimleri olan değerli jüri üyelerimizin yaptıkları titiz ve dikkatli değerlendirmeler sonucu 19 dalda finale kalanlar belirlenmiştir. Finale kalan adaylarımızı Doktorclub üyesi 10631 meslektaşımız değerlendirmiş ve birinciler belirlenmiştir." dedi.



HEDEFİMİZ DOKTORCLUB AWARDS ÖDÜLLERİNİ ULUSLARARASI MECRAYA TAŞIMAK

İstanbul Üniversitesi Tıp Fakültesi Dekan Yardımcısı ve Doktorclub Awards Yürütme Kurulu Başkanı Prof. Dr. Bülent Bayraktar yaptığı açılış konuşmasında «Türkiye'nin en eski ve köklü Üniversitesi'nin mektebi Tıbbiye iyi şahaneden İstanbul Tıp Fakültesi'ne olan yolculuğunun güncel durağında tarihe şahitlik etmiş bu özel mekanda sizleri misafir etmenin ve sizlerle beraber olmanın gururunu ve mutluluğunu yaşıyoruz.



Sağlık dünyamızda marifete iltifat etmek için, yapılmış güzel bilimsel çalışmaları taçlandırmak için, bilim, teknoloji, inovasyon, hizmet ve sosyal sorumluluk projeleri ile toplumu katkı sağlamış kişi kurum ve kurum kuruluşları ödüllendirmek için bir bir araya geldik.

Önümüzdeki yıldan itibaren Doktorclub Awards ödüllerini uluslararası mecraya taşıyarak, ülkemizi sağlıkta çevre ülkeleri de ödüllendiren bir merkez yapmak en büyük hedefimizdir. Bu amaç doğrultusunda yaptığımız çalışmalarda ekibimize destek veren jüri üyelerimize, hekimlere, sağlık profesyonellerine, üniversitelere, sağlık endüstrisi paydaşlarına ve kamu kurumlarına sonsuz teşekkürlerimizi sunuyoruz.» dedi.

İstanbul Üniversitesi Tıp Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Tufan Tükek yaptığı açılış konuşmasında «Türkiye'nin Sağlık Ödülleri söz konusu olduğunda İstanbul Üniversitesi Tıp Fakültesinin bundan ayrı düşünelemeyeceğini, sağlık alanında inovatif projeleri desteklemek ve ödüllendirmek adına İstanbul Üniversitesi Tıp Fakültesi her zaman destek vereceklerini belirterek tüm katılımcılara teşekkür etti." dedi.

DOKTORCLUB AWARDS 2019 KAZANANLARI

- Yaşam Boyu Onur Ödülü: Prof. Dr. Nihat Dilşen
- Yılın Yenilikçi Temel Bilimler Doktoru: Doç. Dr. Sevcan Karakoç Demirkaya
- Yılın Yenilikçi Dahili Bilimler Doktoru: Prof. Dr. Ayhan Olcay
- Yılın Yenilikçi Cerrahi Bilimler Doktoru: Asist. Dr. Hasan Büyükdoğan
- Yılın Yenilikçi Diş Hekimi: Prof. Dr. Sema Hakkı
- Yılın Yenilikçi Hemşiresi: Doç. Dr. Şenay Çetinkaya
- Yılın Yenilikçi Eczacısı: Ecz. İskender İnce
- Yılın Yenilikçi Sağlık Profesyoneli: Prof. Dr. Gülşah Çeçener
- Yılın İlaç Endüstrisi Ödülleri - Yılın Ar-Ge / İnovasyon Uygulaması: RS Research
- Yılın İlaç Endüstrisi Ödülleri - Yılın Sosyal Sorumluluk Projesi: Pfizer Türkiye
- Yılın Medikal Endüstri Ödülleri - Yılın Ar-Ge / İnovasyon Uygulaması: Arkan Group & İstanbul Üniversitesi -Cerrahpaşa Cerrahpaşa Tıp Fakültesi
- Yılın Medikal Endüstri Ödülleri - Yılın Sosyal Sorumluluk Projesi: Doğuş Medikal
- Yılın Biyoteknoloji ve Genom Teknolojisi Ödülleri - Yılın Ar-Ge / İnovasyon Uygulaması: Biovalda Sağlık Teknolojileri
- Yılın Sağlık Girişimi Ödülleri - Yılın Ar-Ge / İnovasyon Uygulaması: GlakoLens
- Yılın Sağlık Bilgi Sistemleri Ödülleri - Yılın Yenilikçi Ürünü / Uygulaması: Eyesoft Bilişim
- Yılın Kamu Hastaneleri ve Sağlık Kurumları Ödülleri - Yılın Yenilikçi Uygulaması: İzmir Gaziemir Belediyesi
- Yılın Kamu Hastaneleri ve Sağlık Kurumları Ödülleri - Yılın Sosyal Sorumluluk Projesi: Batman İl Sağlık Müdürlüğü ve Kırklareli İl Sağlık Müdürlüğü
- Yılın Özel Hastaneler ve Sağlık Kurumları Ödülleri - Yılın Yenilikçi Uygulaması: Özel Medline Adana Hastanesi
- Yılın Özel Hastaneler ve Sağlık Kurumları Ödülleri - Yılın Sosyal Sorumluluk Projesi: Türkiye Özel Hastaneler Nöbetçi İşletme Müdürleri Birliği
- Yılın Sivil Toplum Kuruluşları Ödülleri - Yılın Sosyal Sorumluluk Projesi: Türkiye Alzheimer Derneği Mersin Şubesi
- Doktorclub Awards 2019 - Jüri Özel Ödülü: Prof. Dr. Ali Rıza Kural
- Doktorclub Awards 2019 İstanbul Üniversitesi İstanbul Tıp Fakültesi Özel Ödülü : Prof. Dr. Ahmet Gül
- Doktorclub Awards 2019 Health 4.0 Özel Ödülü : GE Healthcare
- Doktorclub Awards 2019 Özel Ödülü: Yanındayız Derneği



Philips, Azurion Platformunun En Yeni Üyesi FlexArm'ı Tanıttı

Philips Introduces FlexArm, Newest Member of Azurion Platform

FlexArm, the new groundbreaking member of the Azurion platform with its gantri design, offers better service and better patient care to its users with the new imaging and patient positioning. Barry T. Katzen, Founder and President of The Cardiac & Vascular Institute in Miami, said of The Azurion FlexArm: "With FlexArm, Philips engineers can overcome mechanical barriers while developing an almost impossible geometric design. it allows physicians to achieve superior clinical success in image-guided treatment. The optimal positioning of FlexArm at any projection angle without interfering with physicians and medical personnel working around the patient during the procedure provides a significant efficiency optimization."

Philips, Azurion platformunun gantri tasarımıyla çığır açan yeni üyesi FlexArm, sundugu yeni görüntüleme ve hasta pozisyonlama imkânı ile kullanıcılarına daha iyi hizmet ve daha iyi hasta bakımı sunuyor. Miami Cardiac & Vascular Institute Kurucusu ve Başkanı Barry T. Katzen Azurion FlexArm ile ilgili olarak şunları söylüyor: "FlexArm ile birlikte, Philips mühendisleri neredeyse imkânsız bir geometrik tasarım geliştirirken mekanik bariyerlerin de üstesinden gelerek hekimlerin görüntü kılavuzlu tedavide üstün klinik başarı elde etmesine imkân sunuyor. FlexArm'ın işlem sırasında hasta etrafında çalışan hekim ve sağlık personellerini engellemeden herhangi bir projeksiyon açısında optimum şekilde konumlandırılabilmesi ciddi oranda verimlilik optimizasyonu sağlıyor."



Philips, sektöre kazandırdığı yeni nesil Azurion platformunun en yeni üyesi FlexArm'ı tanıttı. Giderek artan kompleks girişimsel işlemler sırasında, hekimler, kritik anatomiyi hızlıca ve kolayca görüntülemeye ve farklılıkları tanımlamaya ihtiyaç duyuyorlar. Azurion FlexArm sahip olduğu yenilikçi teknolojik özellikleri sayesinde, hem 2D hem 3D görüntülemede hekimlerin görüntüleme ihtiyaçlarına kolaylık sağlıyor. Sistem hareket ettirildiğinde, hasta-odaklı hareket kabiliyeti sayesinde görüntüleme ışını da otomatik olarak senkron oluyor ve bu sayede görüntülemede tutarlılığı kaybetmeden hekim ve sağlık personelinin tedaviye odaklanmasını sağlıyor.

HEKİMLERİN GÖRÜNTÜ KILAVUZLU TEDAVİDE ÜSTÜN KLİNİK BAŞARI ELDE ETMESİNE İMKÂN SUNUYOR

Miami Cardiac & Vascular Institute Kurucusu ve Başkanı Barry T. Katzen Azurion FlexArm ile ilgili olarak şunları söylüyor: "FlexArm ile birlikte, Philips mühendisleri neredeyse imkânsız bir geometrik tasarım geliştirirken mekanik bariyerlerin de üstesinden gelerek hekimlerin görüntü kılavuzlu tedavide üstün klinik başarı elde etmesine imkân sunuyor. FlexArm'ın işlem sırasında hasta etrafında çalışan hekim ve sağlık personellerini engellemeden herhangi bir projeksiyon açısında optimum şekilde konumlandırılabilmesi ciddi oranda verimlilik optimizasyonu sağlıyor. Klinik olarak sunduğu avantajların yanında, kullanımı kolay ve anlaşılabilir olması sayesinde kompleks vakaların getirdiği kritik ve hararetli anlar için büyük bir inovasyon."

Minimal invaziv yöntemlerle gerçekleştirilen tedavilerin sayısı ve çeşitliliği giderek artıyor. Buna bağlı olarak, tedavilerin kendileri de giderek kompleks bir hal alıyor, bu sebeple farklı disiplinlerden birden çok hekimin hasta başında hazır olmasına ve koordine şekilde çalışmasına ihtiyaç duyuluyor. Sonuç olarak, klinik ekibin oldukça sınırlı bir alanda zorlayıcı ve kompleks işlemleri yerine getirmesi gerekiyor.

Azurion FlexArm'ın yenilikçi tasarımı olağanüstü bir hareket kabiliyeti ile birlikte ciddi oranda kullanım kolaylığı sağlıyor. Benzersiz ve akıllı bir kinematik motor ile çalışan sistem, tek bir 'Axsys' kontrol sayesinde 8 farklı eksende hareket edebiliyor. Hekimlerle yapılan simülasyon testleri sonucunda sistemin, radial girişim de dahil olmak üzere minimal invaziv işlemlerde erişimi kolaylaştırdığı, kateter ve telin istemsiz hareket riskini azalttığı ve ciddi oranda zamandan tasarruf sağladığı kanıtlanmış bulunuyor[1]. Azurion FlexArm, cerrahi ve endovasküler işlemlerin bir kombinasyonu gibi aynı odada birden çok uzmanlık alanının ihtiyacının karşılandığı Hibrid Ameliyathane'lere ideal uyum sağlıyor.

Philips Türkiye Sağlık Sistemleri Pazarlama Direktörü Gamze Arbak: "İki yıl önce global lansmanı yapılan Azurion, kolay ve benzersiz kullanımı sayesinde daha fazla hasta odaklı olmayı sağlayarak hekimlerin, verimlilik ve etkinlik üzerine sağladığı pozitif faydalarla da hastane yönetiminin tercihi olan lider girişimsel platformumuz" diyor ve ekliyor: "FlexArm ise, Azurion'un inovasyon yolculuğunda yeni görüntü kılavuzlu tedaviler için fırsatlar sağlarken, hasta bakımını iyileştirmek ve maliyetleri düşürmek için klinik ve operasyonel faydaları birleştiren yeni bir adım."

Azurion FlexArm, Philips'in görüntü kılavuzlu tedavi alanında sağlık hizmeti sağlayıcılarına çok yönlü ve tedavi odaklı çözüm sunmak için bütünleştirdiği; sistem, akıllı cihazlar, yazılım ve servisi de içinde bulunduran benzersiz portföyündeki en yeni inovasyon. Minimal invaziv girişimlerle tedavi edilebilen hastalıkların sayısı arttıkça ve tedaviler kendi içlerinde daha verimli hale geldikçe, hastaların tedavi deneyimi de iyileşmeye devam edecek. Daha az travma deneyimleyecek hastaların hastanede kalış süresi de aynı gün taburcu veya bir gece sonra taburcu olma şansı ile önemli ölçüde azalabilecek.

Şubat 2017'de yapılan global lansmandan bu yana, 80'den fazla ülkede 450.000'den fazla hasta Philips Azurion sistemi ile tedavi edildi. Philips Azurion 7 C20 with FlexArm, U.S. Food and Drug Administration (FDA) tarafından 510(k) belgeli ve CE tarafından onaylıdır

Nisan Medikal Ortadoğu ve Afrika'da Pazar Payını Arttırmayı Hedefliyor



Uzun yıllardır Anahtar teslim hastane projelendirme ve uygulama çözümleri sunan Nisan Medikal, 4.000 M2'lik yeni kampusünde Paslanmaz Çelik Hastane, Ameliyathane ve Sterilizasyon Ünitesi Ekipmanları ile Medikal Araba üretimlerini gerçekleştirmektedir. Bununla birlikte Mediland marka Ameliyat Masa ve Lambalarının Türkiye distribütörlüğünü de yürütmektedir. Tüm bu proje, üretim ve dağıtım yetenekleri ile Nisan Medikal, Ortadoğu ve Afrika'da pazar payını arttırmayı hedefliyor. Nisan Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Yıldırım, 'Ortadoğu ve Afrika'da daha aktif olmak istiyor ve bunun için çalışıyoruz' dedi.

Nisan Medikal, 1992 yılından bu yana Merkezi Sterilizasyon Üniteleri ve Ameliyathane ağırlıklı ürünlerin ithalat ve satışını yapıyor aynı zamanda Anahtar Teslim Hastane Projeleri gerçekleştiriyor. Bunun yanında 2018 yılında adım attığı üretim sektöründe Paslanmaz Çelik Hastane Ekipmanları ve medikal araba üretimleri ile adımdan sıkça söz ettiriyor. Nisan Medikal aynı zamanda üretimleri ile birbirini tamamlayan Ameliyat Masası, Ameliyat Lambası ve Dezenfeksiyon Robotu cihazlarını üreten, dünyanın konusunda önde gelen firmalarından Mediland firmasının da Türkiye ve KKTC distribütörlüğünü yapıyor. Firma, uzun yıllardır Türkiye pazarında olan ve Türkiye genelinde birçok Ameliyat Masası ve Lambası bulunan Mediland Firmasının Teknik Servis hizmetlerini de Türkiye genelinde yürütüyor.

Hastanelerin Hijyen ve Steril olması gerekliliği yönünden en önemli bölümlerine hizmet sunduklarını ifade eden Nisan Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Yıldırım, "Bu nedenle özellikle ürettiğimiz Paslanmaz Çelik Hastane ekipmanlarına görselliğin yanı sıra kontamine maddelerin birikmesine neden olan kaynak kullanımının da en aza indirilmesini sağlamak için en son teknoloji ile imalatlarının yapılarak minimum kaynak kullanımı ile hem estetik hem de steril kalma özelliklerini arttıran bir üretim yapıyoruz.

Öncelik gerçek olan müşteri memnuniyeti… Bizler bunu sağlamak adına son teknolojiler ile donatılmış bir makine parkuru oluşturduk ve her türlü ihtiyaca cevaplar vermek adına da ciddi bir ARGE ekibi kur-

Nisan Medikal Aims to Increase Market Share in Middle East and Africa

Carrying out the production of Medical Carts with Stainless Steel Hospital Equipment, Stainless Operating Room and Sterilization Unit Equipment, Nisan Medikal aims to increase its market share in the Middle East and Africa. 'We want to be more active in the Middle East and Africa and we are working for this,' said Selcuk Yildirim, Chairman of the Board of Directors of Nisan Medikal, "We are aware that production and exports are actions that create added value for both our company and our country. For this reason, these two elements are at the heart of our current and future goals," he said. Yildirim stated that basic marketing strategies are to focus on quality, adding, "The appreciation of our products by users and the fact that they are references to us is the most important trigger for our later sales."

Since 1992, Nisan Medikal has been doing turn-key hospital projects, distributing operation room and sterilization unit products and now manufacturing stainless steel hospital equipment and medical cars at their 4.000m2 production area. Nisan Medikal also distributes operating table, operating lamp and disinfection robot devices that complement each other with its productions and is the distributor of Mediland, one of the world's leading companies in Turkey and TRNC. The company also carries out technical services for Mediland, which has been in the Turkish market for many years and has many Operating Tables and Lights throughout Turkey.

duk. Öncelikle istekler sanal ortamda çözülüyor test ediliyor ve imalat programına alınıyor. En can alıcı noktamız; önce düşüyor sonra yapıyoruz. Yaparken düşünmüyoruz." şeklinde konuştu.

Nisan Medikal Yönetim Kurulu Başkan Yrd. Sertaç Okuş ise ülke olarak her alanda üretim yapmanın gerekliliğinden bahsederek, "Bu bütün sektörler için geçerli. Üretmek ama gerçekten tümü ile ülkemizde üreterek dış pazarlara açılmak, hem ekonomik olarak güçlenmemizi ve cari açığımızın kapanmasını sağlayacak hem de istihdamın artarak işsizliğin azalmasına yardımcı olacaktır." dedi.

Nisan Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Yıldırım, Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileri ve faaliyetleri hakkında ise şunları söyledi: "Yurt içinde ve yurt dışında şirketimizi ve ürünlerimizi en iyi şekilde tanıtmaya çalışıyoruz. Temel pazarlama stratejisinin kaliteli ürünler üretmek olduğunu düşünüyoruz. Ürünlerimizin kullanıcılar tarafından beğenilmesi ve buna istinaden bize referans olmaları daha sonraki satışlarımız için en önemli tetikleyici. Bunun yanında özellikle sosyal medya mecralarında olabildiğince aktif olarak marka bilinirliğimizi arttırmaya çahşıyoruz. Müşterilerimiz, müşteri adaylarımız ve iş ortaklarımız Facebook, Twitter, Instagram, Youtube ve Linkedin mecralarında bizi bulabilir, şirketimizin güncel ürün ve faaliyetlerinden haberdar olabilirler. Ayrıca endüstri buluşması ve müşterilere ulaşmak için büyük bir fırsat olan fuarlar da pazarlama stratejimizde önemli bir yer tutuyor. 19-21 Mart 2020 tarihlerinde İstanbul'da gerçekleşecek olan ExpoMed 2020 fuarında katılımcı olarak yer alacağız, tüm iş ortaklarımızı ve müşterilerimizi ürünlerimizi sergileyeceğimiz standımıza bekliyor olacağız."

MEDİKAL SEKTÖRÜN DIŞINDA BU VADELERLE İŞ YAPAN BAŞKA BİR SEKTÖR DAHA YOKTUR.

Türkiye sağlık hizmetlerindeki teknolojik üstünlükleri ve fiyat avantajı ile sağlık turizminde dünyada bir yıldız gibi parladığını ve bunun da sektörü sürekli canlı tuttuğunu belirten Nisan Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Yıldırım, "Ülkemizde özellikle sektör olarak yaşadığımız en büyük sorun gerek kamudaki gerekse özelde ödemelerin artık tahammül edilemeyecek sürelere ulaşmasıdır. Medikal olarak adlandırdığımız bizim sektörümüzün dışında bu vadelerle iş yapan başka bir sektör daha yoktur. Sektörümüzün Sivil toplum kuruluşlarının da bu konudaki girişimleri maalesef sonuçsuz kalmakta verilen sözler yerine getirilmemektedir. Ticaret odalarının verilerine baktığınızda kapanan, iflas eden firma sayısı oldukça fazladır. Bu sektörden ekmek yiyen birçok insan da işsiz kalmaktadır. Yıllardır güncellenmeyen Sağlık Uygulama Tebliği'nin de biran evvel güncellenerek hem hastanelerimizin hem de firmaların bu konudaki mağduriyetleri de giderilmelidir." şeklinde konuştu.



Yıllarını sektöre adamış işinde uzman bir ARGE ekibine sahip olduklarını ifade eden Nisan Medikal Yönetim Kurulu Başkan Yrd. Sertaç Okuş, "Hem hastanelerin temel ihtiyaçlarına yönelik iyileştirme çalışmaları yapıyoruz hem de kullanıcıları rahat daha verimli çalışmalar sağlamalarına yönelik ciddi bir ARGE protokolü izliyoruz." diye konuştu.

Nisan Medikal Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Yıldırım ve Yönetim Kurulu Başkan Yrd. Sertaç Okuş geleceğe dönük projelerini ve hedeflerini şu şekilde ifade etti: "Elbette geleceğe yönelik birçok projemiz var. 2018 yılında başlatıp kısa denilebilecek bir sürede iyi seviyelere getirdiğimiz üretim prosesimizi daha da geliştirmek, hızlandırmak ve en iyi seviyeye getirmek temel hedefimiz. Bu hedefin beraberinde ihracat yaptığımız pazarlara yenilerini eklemek, Ortadoğu ve Afrika'da daha aktif olmak istiyor ve bunun için çalışıyoruz. Üretim ve ihracatın hem şirketimiz hem de ülkemiz için katma değer yaratan eylemler olduğunun bilincindeyiz bu nedenle mevcut ve gelecek hedeflerimizin temelinde bu iki öğe yer alıyor. Öngörülerimizin gelişim sürecini hep birlikte izleyeceğiz.

Her alanda çok çalışmalıyız, üreten bir toplum olmalıyız, eğitim şart çocuklarımızı her yönden iyi eğiterek dünyaya entegre etmeliyiz, teknolojinin nimetlerinden sonuna kadar faydalanmalı ancak her şeyi unutacak kadar da sosyal medyaya bağımlı olmamalıyız. Bu Cennet vatanımızın kıymetini bilmeliyiz."

NİSAN MEDİKAL
Regional Representative



mediland

Surgical Table • Surgical Light • Disinfection Robot

Ostim Serhat Mahallesi 1125/2 Sk. No:3 Yenimahalle -ANKARA/TURKIYE
T. +90 312 433 75 95 • +90 312 433 73 23 • F. +90 312 433 77 72
info@nisanmedikal.com • www.nisanmedikal.com.tr



"MDR için hazır mısınız?"

tıbbiCE
Danışmanlık Eğitim ve Validasyon

TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri **yurt içi** ve **yurt dışında** tıbbi cihaz üreticilerinin ISO 13485 ve CE Belgelendirme (93/42/EEC - 2017/745/EU) süreçlerinde danışmanlık, eğitim ve validasyon hizmetleri sunan, **biyolog, biyomedikal, makina, metalürji** ve **tıp mühendislerinden** müteşekkil, Türkiye'nin **en geniş uzman kadrosuna sahip** firmasıdır. **9 yıllık tıbbi cihaz belgelendirme tecrübemizi** siz değerli üreticilerle paylaşıyor, süreçlerinizi profesyonel bir şekilde yürütüp optimum sürede ilk belgelendirme çalışmalarınızı sonraki belgelendirme faaliyetlerinde de **birlikte yürümeyi** hedefliyoruz.

Danışmanlık Faaliyetlerimiz;

- ✓ MDR (2017/745/EU) Geçiş Danışmanlığı
- ✓ ISO 13485 Belgelendirme Danışmanlığı
- ✓ 93/42 EEC CE Belgelendirme Danışmanlığı
- ✓ Meddev 2.7/1 Rehberine Uygun Olarak Klinik Değerlendirme Çalışmaları
- ✓ ISO 14971 Risk Analizi Çalışmaları
- ✓ Meddev 2.12.1 ve Meddev 2.12.2 Rehberine Uygun Satış Sonrası Gözetim Çalışmaları

Eğitim Faaliyetlerimiz;

- ✓ MDR (2017/745/EU) Bilgilendirme Eğitimi
- ✓ ISO 13485 Temel Bilgilendirme, Dokümantasyon ve İç Tetkikçi Eğitimi
- ✓ 93/42 EEC Yönetmeliği Bilgilendirme Eğitimi
- ✓ Teknik Dosya Hazırlama Eğitimi
- ✓ Meddev 2.7.1 Klinik Değerlendirme Eğitimi
- ✓ ISO 14971 Risk Analizi Eğitimi
- ✓ Meddev 2.12.1 ve Meddev 2.12.2 Satış Sonrası Gözetim Eğitimi
- ✓ Tasarım ve Geliştirme Eğitimi

Validasyon Hizmetlerimiz;

- ✓ Etilen Oksit Sterilizasyon Validasyonu
- ✓ Gama Sterilizasyon Validasyonu
- ✓ Otoklav Sterilizasyon Validasyonu
- ✓ Ultrasonik Yıkama Validasyonu
- ✓ Paketleme Validasyonu
- ✓ Proses Validasyonları

BELGELENDİRME ÇALIŞMALARI YÜRÜTTÜĞÜMÜZ BAŞLICA ÜRÜN GRUPLARI

- ✓ Ortopedi ve Travma İmplantları
- ✓ Emilebilir Ortopedik İmplantlar
- ✓ Dental İmplantlar
- ✓ Dental ve Ortopedik Frezler, Driller
- ✓ Spinal (Vertebra) İmplantları
- ✓ Steril - Non Steril Anjiyografi, Anestezi, Kardiyoloji, Onkoloji, Üroloji, Laparoskopi ve Genel Cerrahi Sarf Malzemeleri
- ✓ Emilebilir ve Emilemeyen Süturler
- ✓ Beyin Pedleri
- ✓ Yara Bakım Ürünleri
- ✓ Gümüşlü Gümüşsüz Yara Bakım Süngerleri
- ✓ Emilebilir Doku ve Cerrahi Yapıştırıcıları
- ✓ DVT (Derin Ven Trombozu) Setleri
- ✓ Lazer Ablasyon Set Grupları
- ✓ PRP (Platelet Rich Plasma-Platelet) Kitleri
- ✓ Fue Punch (Saç Ekim İğneleri)
- ✓ Solunum Devreleri, Maskeler
- ✓ Dijital Röntgen Cihazları
- ✓ Solunum Cihazları
- ✓ Otoklav Sterilizatörleri,
- ✓ Hiperbarik Oksijen Kabinleri
- ✓ Tıbbi Cihaz Dezenfektanları,
- ✓ Hemodiyaliz Solüsyonları
- ✓ İzotonik Burun ve Göz Solüsyonları
- ✓ Tek Kullanımlık Steril - Non Steril Örtü Önlükler,
- ✓ Şurup Ölçekleri ve Kaşıkları
- ✓ Ortopedik Ayakkabılar
- ✓ Ortez - Protezler
- ✓ Hasta Yatak Örtüleri
- ✓ Medikal Gaz Sistemleri
- ✓ Oksijen Santralleri
- ✓ Solunum Filtreleri
- ✓ Resüsitatör (Ambu) Setleri
- ✓ Mezoterapi Uygulama Tabanca ve Setleri
- ✓ Enjektörler
- ✓ IVF Mikropipetleri
- ✓ Dental Zirkon Blok
- ✓ Mekanik Yağ Doku Parçalama ve Filtreleme Cihazları
- ✓ İlaç Kaplı Balon Stent
- ✓ Kan Torbaları
- ✓ Elektrokoterler
- ✓ Kayganlaştırıcı Jeller
- ✓ Kemik Çimento ve Graftleri

TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri **sadece** Tıbbi Cihaz Belgelendirme alanında faaliyet göstermektedir.

Küçükbakkalköy Mh. Selvili Sk No:4
Canan Business Plaza, Kat:5 Daire:33 Ataşehir / İstanbul
+90 216 572 42 62 · www.tibbice.com · info@tibbice.com

NİSAN MEDİKAL

Stainless Steel Hospital Equipment



Ostim Serhat Mahallesi 1125/2 Sk. No:3 Yenimahalle -ANKARA/TURKIYE
T. +90 312 433 75 95 • +90 312 433 73 23 • F. +90 312 433 77 72
info@nisanmedikal.com • www.nisanmedikal.com.tr