healthcare magazine

Mustafa Daşcı kuruluşudur...

SAĞLIK

www.saglikdergisi.com.tr ISSN : 1301 - 4471 • Yıl - Year : 29 • Sayı - Issue : 322 • 2019

DOLSAN



www.dolsan.com.tr



tıbbiCE

Danışmanlık Eğitim ve Validasyon

TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri **yurt içi ve yurt dışında** tıbbi cihaz üreticilerinin ISO 13485 ve CE Belgelendirme (93/42/EEC - 2017/745/EU) süreçlerinde danışmanlık, eğitim ve validasyon hizmetleri sunan, **biyolog, biyomedikal, makina, metalürji ve tıp mühendislerinden** müteşekkil, Türkiye'nin **en geniş uzman kadrosuna sahip** firmasıdır. **8 yıllık tıbbi cihaz belgelendirme tecrübemizi** siz değerli üreticilerle paylaşıyor, süreçlerinizi profesyonel bir şekilde yürütüp optimum sürede ilk belgelendirme çalışmalarınızı tamamlayıp, sonraki belgelendirme faaliyetlerinde de **birlikte yürümeyi** hedefliyoruz.

Danışmanlık Faaliyetlerimiz;

- MDR (2017/745/EU) Geçiş Danışmanlığı
- ISO 13485 Belgelendirme Danışmanlığı
- 93 / 42 EEC CE Belgelendirme Danışmanlığı
- Meddev 2.7/1 Rehberine Uygun Olarak Klinik Değerlendirme Çalışmaları
- ISO 14971 Risk Analizi Çalışmaları
- Meddev 2.12.1 ve Meddev 2.12.2 Rehberlerine Uygun Satış Sonrası Gözetim Çalışmaları

Eğitim Faaliyetlerimiz;

- MDR (2017/745/EU) Bilgilendirme Eğitimi
- ISO 13485 Temel Bilgilendirme, Dokümantasyon ve İç Tetkikçi Eğitimi
- 93 / 42 EEC Yönetmeliği Bilgilendirme Eğitimi
- Teknik Dosya Hazırlama Eğitimi
- Meddev 2.7.1 Klinik Değerlendirme Eğitimi
- ISO 14971 Risk Analizi Eğitimi
- Meddev 2.12.1 ve Meddev 2.12.2 Satış Sonrası Gözetim Eğitimi
- Tasarım ve Geliştirme Eğitimi

Validasyon Hizmetlerimiz;

- Etilen Oksit Sterilizasyon Validasyonu
- Gama Sterilizasyon Validasyonu
- Otoklav Sterilizasyon Validasyonu
- Ultrasonik Yıkama Validasyonu
- Paketleme Validasyonu
- Proses Validasyonları

BELGELENDİRME ÇALIŞMALARI YÜRÜTTÜĞÜMÜZ BAŞLICA ÜRÜN GRUPLARI

- Ortopedi ve Travma İmplantları
- Emilebilir Ortopedik İmplantlar
- Dental İmplantlar
- Dental ve Ortopedik Frezler, Driller
- Spinal (Vertebra) İmplantları
- Steril - Non Steril Anjiyografi, Anestezi, Kardiyoloji, Onkoloji, Üroloji, Laparoskopi ve Genel Cerrahi Sarf Malzemeleri
- Emilebilir ve Emilemeyen Süturlar
- Beyin Pedleri
- Yara Bakım Ürünleri
- Gümüşlü Gümüşsüz Yara Bakım Süngerleri
- Emilebilir Doku ve Cerrahi Yapıştırıcıları
- DVT (Derin Ven Trombozu) Setleri
- Lazer Ablasyon Set Grupları
- PRP (Platelet Rich Plasma-Platelet) Kitleri
- Fue Punch (Saç Ekim İğneleri)
- Solunum Devreleri, Maskeler
- Dijital Röntgen Cihazları
- Solunum Cihazları
- Otoklav Sterilizatörleri,
- Hiperbarik Oksijen Kabinleri
- Tıbbi Cihaz Dezenfektanları,
- Hemodiyaliz Solüsyonları
- İzotonik Burun ve Göz Solüsyonları
- Tek Kullanımlık Steril - Non Steril Örtü Önlükler
- Şurup Ölçekleri ve Kaşıkları
- Ortopedik Ayakkabılar
- Ortez – Protezler
- Hasta Yatak Örtüleri
- Medikal Gaz Sistemleri
- Oksijen Santralleri
- Solunum Filtreleri
- Resüsisatör (Ambu) Setleri

TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri **sadece** Tıbbi Cihaz Belgelendirme alanında faaliyet göstermektedir.

Küçükbakkalköy Mh. Selvili Sk. No:4
Canan Business Plaza, Kat:5 Daire:33 Ataşehir / İstanbul
+90 216 572 42 62 • www.tibbice.com • info@tibbice.com



ŞAFAK ENJEKTÖR

ŞAFAK MEDİKAL TIBBİ CİHAZLAR SARF MALZ.

Organize Sanayi Bölgesi No:103/7
Bolu Merkez 14030 Susuzkınık

www.safakenjektor.com

0374 222 14 04

safakenjektorbolu@gmail.com



İhtiyaçlar farklı, cevap aynı

Genetikten mikrobiyolojiye, farmakolojiden kozmetiğe kadar onlarca farklı sektörün ihtiyaçlarını karşılayan cihazlarımızla yaşama dokunan her laboratuvarın ortak tercihiyiz.

Daima **yaşamın içinde, yarının izindeyiz.**



YENİ

SC 120 Mikrobiyolojik Emniyet Kabini

nuve.com.tr

nüve

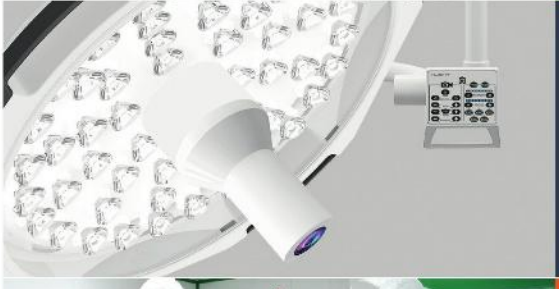
laboratuvar & sterilizasyon teknolojisi



STERILIZATION CONTAINER SYSTEMS



SURGICAL MOTOR SYSTEMS



MEDICAL ILLUMINATION SYSTEMS



DISPOSABLE STERILE PRODUCTS

Meeting Point For Surgery

AYGÜN®
SURGICAL INSTRUMENTS CO., INC.

Organize Sanayi Bölgesi Yaşar Doğu Cad. No.76 55330 SAMSUN - TÜRKİYE
T : (+90) 362 266 66 80 F : (+90) 362 266 93 30

www.aygun.com

cerenüretim
Plastik Ürünleri Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Aspirasyon Seti / *Suction Kit*



Automizer Chamber



Göğüs Drenaj Şişesi
Chest drainage set



Nebulizer Set Oksijen Maskeli
Nebulizer Set With Oxygen Mask



Vajinal Spekülümler
Vaginal Speculums



Nasal Oxygen Cannula



Lavman Seti
Enema Set



Tırnak Fırçası
Nail Brush



www.cerenuretim.com.tr

Ceren Üretim Plastik Ürünleri San. ve Tic. A.Ş.

143.Sokak No:8 D:8/A-8/3
Esenyurt – İstanbul

+90 212 494 45 75
444 30 89

+90 212 494 45 40

bilgi@cerenuretim.com



ILGAZ

ONGUN
TEKSTİL SAN.TİC.A.Ş

www.onguntekstil.com.tr



Ilgaz Hidrofil Gazlı Bez

Ilgaz Hidrofil Gazlı Bez, 90 cm eninde ve 100 metre boyundadır ve iplik aralığı cm'de 16, 18, 20, 22 teldir. İstendiği takdirde X-Ray iplikli olarak da üretilen Ilgaz Hidrofil Gazlı Bez, beyaz renktedir. Absorbe gücünün yüksek olmasından dolayı sağlık sektöründe tampon ve gaz kompres formunda etkin olarak kullanılır.

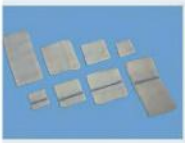
Ilgaz Hidrofil Gazlı Bez, %100 pamuk ipliğinden üretilerek; gaz kompres, batın pedi, steril pamuklu ped yapımında da kullanılmaktadır.



Ilgaz Batın Kompres

Ilgaz Batın Kompres; 30cmx 30cm, 40cmx40cm, 45cmx45cm ebatlarında ve istenen kat sayısında üretilmektedir. Batın cerrahi operasyonlarında ve yanık vakalarında kullanılabildiği gibi genel amaçlı olarak da kullanılabilir.

Tüm ürünlerin steril, non-steril, x-ray, x-ray steril çeşitleri mevcuttur.



Ilgaz Hidrofil Gaz Kompres

Ilgaz Hidrofil Gaz Kompres 5cmx5cm, 7,5cmx7,5cm, 10cmx10cm ve 8cmx18cm ölçülerinde ve 4,8,12,16 kat olarak üretilmektedir. Kullanım alanları operasyon sonrası yaraları temizleme, doku üzerindeki kanı tampone etme ve cerrahi operasyonlardır.

Gazlı bezden üretilen Ilgaz Hidrofil Gaz Kompres, cerrahi katlama yöntemi ile katlandığından yaranın enfeksiyon kapma riskini minimuma indirir. Ilgaz Hidrofil Gaz Kompres'in steril, non-steril, x-ray, x-ray steril çeşitleri mevcuttur.



Ilgaz Pamuklu Ped

Ilgaz Pamuklu Ped, yüksek absorbe gücüne sahip gazlı bezin içine hidrofil pamuk konularak üretilir. Kadın doğum bölümlerinde hijyenik hasta pedi ve yaraya pansuman olarak kullanılır.

Sağlık sektöründe özellikle hastanelerde yaygın bir kullanım alanı bulan Pamuklu Ped'i batın ameliyatlarında da kullanmak mümkündür.



Ilgaz Hidrofil Sargı Bezi

Ilgaz Hidrofil Sargı Bezi istenilen uzunlukta üretilmektedir. Hidrofil özelliği ile kanamalara karşı maksimum absorbe gücü sağlar.

%100 pamuk ipliğinden üretilen Ilgaz Hidrofil Sargı Bezinin örgülü kenarları iplik bırakmaz, bu nedenle yarada meydana gelebilecek enfeksiyon riskini azaltır.



Ilgaz Tıbbi Ortopedik Alçılı Sargı

Ilgaz Tıbbi Ortopedik Alçılı Sargı; 5 cm, 7,5 cm, 10 cm, 15 cm, 20 cm eninde ve 2 mt.-2,7 mt uzunluğunda üretilmektedir. Yumuşak yapısı sayesinde kolayca şekillendirilir. Kullanım alanları, kırıklarda sabitlemeden dairesel dönüşlerle uygulanan alçılamalar, ortopedik düzeltmeler, eklem ve kemik düzensizlikleridir.

%100 pamuk ipliğinden yapılmış çözülebilir ve ortopedik alçıyla üretilmekte olup donma süresi 2-7 dakika arasıdır.

Ongun Tekstil San. Tic. A.Ş.

146. Sokak
No: 15/A
Esenyurt – İstanbul

444 30 87

+90 212 494 46 95

info@onguntekstil.com.tr

FABRİKA

Pulcular Mah. Demokrasi Cad. No: 3
Taköprü / Kastamonu

+90 366 417 17 33

+90 366 417 17 34

2019 KASIM İçindekiler



12 BAKAN VARANK, 2023 SANAYİ VE TEKNOLOJİ STRATEJİSİNİ AÇIKLADI



35 BM RAPORUNA GÖRE 2050'DE ENFEKSİYONDAN HER YIL 10 MİLYON İNSAN ÖLECEK



56 GAMZE ARBAK: "İNOVASYON PHİLİPS'İN DNA'SINDA VAR"



77 SEPSİS İÇ ANADOLU BÖLGE TOPLANTISI ANKARA'DA GERÇEKLEŞTİRİLDİ

22 ..... Aygün Cerrahi Aletler A.Ş. 30 Yılı Aşan Birikimi İle Yeni Üretim Atağına Hazırlanıyor
30 ..... Macaristan Medikalde Türk Şirketlerini Bekliyor
32 ..... Nobel Tıp Ödülü'nü Vücudun Oksijene Tepkisini Araştırıp Kanser Araştırmalarına Katkı Sağlayan 3 Bilim İnsanı Kazandı
38 ..... MEDNETİC, Gastroenteroloji Alanında Ürün Gamını Genişletmeyi Hedefliyor
43 ..... Mehmet Kayabaş: "Global Arenada Ülkemizi Başarıyla Temsil Eden Medikal Sektörünün Lider Üreticisiyiz"
46 ..... Kamil Paçal: "Sektörün Lokomotifi Olma Yolunda İlerliyoruz"
52 ..... GBL Gül Biyoloji Laboratuvarı 30 Yıllık Ticari ve Ahlaki Değerlerini Geleceğe Emin Adımlarla Taşıyor
61 ..... EKG Donanım ve Yazılım Üreticisi KARDİNERO İnovasyon Odaklı Çalışmalarını Hızlandırıyor
65 ..... Philips, 'Sağlık Trendleri Araştırması' ile Türkiye'nin Sağlık Nabzını Ölçtü
66 ..... Belgelendirme Kuruluşu UDEM Geniş Bir Coğrafyada Tüm Dünyaya Hizmet Veriyor
74 ..... ESMO 2019 Kongresi'nde Cilt Kanseri İle İlgili 5 Yıllık Araştırma Verileri Paylaşıldı
82 ..... Galip Resul Mercan: "Türkiye, Tıp Eğitiminde Medikal Simülasyon Alanına Yatırım Yapmak İçin Geç Kalmamalı"
89 ..... Ernas Uca: "Diaclinica'nın En Büyük Hedefi Dışa Bağımlılığı Bitirmek"
95 ..... Katsan, Ameliyat İpliğinde 40 Yıllık Tecrübesi İle 40'tan Fazla Ülkeye İhracat Gerçekleştiriyor
100 .... TıbbiCE Genel Müdürü Gökhan Yalçın: "Yerli Üreticilerimizin Çoğu MDR'a Hazır Değil"
108 .... Ekrem Akdoğan: "26 Yıldır Kaliteden Ödün Vermeden İşitme Sağlığı Hizmeti Vermeye Devam Ediyoruz"
111 .... H. Semih Çetin / Aynı Şeylerden Sıkılmadık Mı?
112 .... H. Semih Çetin / Reimbursement: The Largest Barrier İn Front Of İnnovation!
114 .... Biyoteknolojinin Sunduğu Olanaklar Ankara Biyoteknoloji Günü'nde Masaya Yatırıldı
116 .... Ergin Ateş: "Hedefimiz Yüzde Yüz Türk Olan Ürünlerimizin Tüm Dünyada Adından Söz Ettirmesi"
121 .... Dünya Rejeneratif Tıp Bilimi'nin İlerleyişi ve Ülkemizden Bir Firma: T-LAB
124 .... Mete Elçi: "En Önemli Hedefimiz Dışa Bağımlılığı Azaltmak ve Şirketimizi Uluslararası Alana Taşımak"
128 .... Sağlık Çalışanları E-Eğitim İle Korunacak
130 .... Buket TAN: "Taşı Delen Suyun Gücü Değil, Damlaların Sürekliliğidir"
133 .... Rel Assay Diagnostics Marka Oksidatif Stres Kitleriyle Yapılan Yayın Sayısında Dünya Lideri Oldu
136 .... MEDİSAM, PSA Oksijen Üretim Sistemleri ve Azot Jeneratör Üretimi İle Ülke Ekonomisine Önemli Katkı Sağlıyor
140 .... MED TIP, Yüksek Kalite ve Teknolojisi ile Ürettiği Etilen Oksit Cihazları Sektöre Öncülük Ediyor
144 .... Serkan Erdur: "Otomatik Üretim Süreçlerimizi Geliştiriyoruz ve Küresel Bir Oyuncu Olmayı Hedefliyoruz"
147 .... Paslanmaz Çelikte Sektörün Lider Firmalarından YİBER Yenilikçi Ürünlere Yatırım Yapıyor
150 .... Plasti-med Tek Kullanımlık Medikal Malzemede 70'den Fazla Ülkeye İhracat Gerçekleştiriyor
153 .... Imed Surgical'in Araştırmacısı Zişan Cihangir Işın "Piri Reis" Adlı "Ortopedik Kemik Konumlandırma Robotu" Geliştiriyor
156 .... Cemil Has: "Hedefimiz Medikal Ozon Alanında Dünya Lideri Olmak"
160 .... Ali Şen: "Üretim Varsa Yaşam Var Yaşam Varsa Ülke Var Demektir"
162 .... İskender Kılıç: "Suni Solunum Cihazını Ülkemizde Üreten Tek Firmayız"
166 .... Z. Haluk Orhun: "Medikal Kaplamada Önceliğimiz Kalite ve İnsan Sağlığı"
170 .... Mikdat Merdivenlioğlu: "Üroloji, Yoğun Bakım ve Anne-Bebek Ürün Gruplarında Ürün Geliştirmelerimiz Devam Ediyor"
174 .... ELISA Kitleri Üreticisi TANİ Medikal İhracatını Arttırmayı Hedefliyor

SAĞLIK

Sağlık Gazetecilik Yayıncılık Reklamcılık Ltd. Şti. Adına Yönetim Kurulu Başkanı İmtiyaz Sahibi Oğuz DAŞCI
odasci@saglikyayincilik.com.tr

Genel Yayın Yönetmeni Mustafa DAŞCI
mdasci@saglikyayincilik.com.tr

Görsel Yönetmen Özge EVCİMEN KAMBUR
grafik@saglikyayincilik.com.tr

Yazı İşleri Müdürü - Editör Engin KAHRAMAN
haber@saglikyayincilik.com.tr

İhale Dünyası Koordinatörü Yasemin DAŞCI
yasemin@ihaledunyasi.com.tr

Reklam ve Pazarlama Müdürü Erdoğan YILMAZ
reklam@saglikyayincilik.com.tr

Medica Baazar Koordinatörü Gizem Dilem AKÇAY
gizema@medicabazaar.com.tr

Yayın Kurulu Başdanışmanı Prof. Dr. Semih BASKAN

Merkez
Ümit Mahallesi 2531 Sokak No:13
(Göktürk İlköğretim Okulu Karşısı) Ümitköy/ANKARA
Tel: 0 312 336 92 02-03
Faks: 0 312 336 91 01-02

From Eye to Insight

Leica
MICROSYSTEMS



PROVEO 8 Ophthalmic Surgical Microscope

- Workflow Support
- More details, less refocusing
- Stable Red Reflex, Consistent Images

Leica Teknoloji Çözümleri Dağıtım Ltd. Şti.
FSM Mahallesi Poligon Caddesi Buyaka2 Sitesi 3 No'lu Kule D:100
Ümraniye 34771 Türkiye
Tel: +90 216 656 6900 F:+90 216 504 0110
www.leica-microsystems.com/turkey
sales.tr@leica-microsystems.com

healthcare magazine
SAĞLIK
Sağlık Sektörünün Aylık Dergisi

Reklamlar



• Tüm yayın hakları Sağlık Gazetecilik Yayıncılık Reklamcılık Ltd. Şti'ne ait olup, içerik izinsiz olarak yayınlanamaz.
• Yazılar, İnternet ve İlgili firmalardan sağlanan kaynak ve öneriler doğrultusunda hazırlanmıştır.
• Tüm reklamların sorumluluğu firmalara, makalelerdeki görüşler yazarlara aittir.

Renk Ayırma-Baskı
Koza Yayıncılık Basım San. ve Tic. A.Ş.
Büro Büyük Sanayi 1. Cad. 95/11 İskitler/ANKARA
Matbaa Yenice Mah. Çubuk Yolu No:3 Esenboğa/ANKARA
Tel: 0 312 342 22 00 Fax: 0 312 342 14 27
www.kozabasim.com.tr

SAĞLIK

Banka Hesap Numaralarımız:
AKBANK ÜMİTKÖY ŞUBESİ IBAN NO: TR18 0004 6007 44 88 8000 061653
GARANTİ BANKASI ÜMİTKÖY ŞUBESİ IBAN NO: TR85 0006 2000 4830 0006 286935

Yayın Türü Yaygın
ISSN: 1301-4471

bioanalytic
Diagnostic Industry

- Dedicated Reagents For Auto Analyzers
- Bulk Reagents
- Controls & Calibrators



- ISE & Wash Solutions



- Hematology Reagents



BECKMAN COULTER
OLYMPUS
Abbott
A Promise for Life
SIEMENS
mindray
healthcare within reach
Erba
TOSHIBA
TOKYO BOEKI
ThermoFisher SCIENTIFIC
diatron
iLab
BioSystems

ISO 13485:2016 | ISO 9001:2015

Address :
İkitelli O.S.B. Mutsan Sanayi Sitesi M4 Blok
No:19-21 Başakşehir / İstanbul

Phone : +90 (212) 549 33 88
Fax : +90 (212) 549 55 50

www.diaclinica.com
info@diaclinica.com | e.oztas@diaclinica.com



Diversey™

It's time to reimagine hand hygiene.

IntelliCare, a complete and intelligent hand care solution, is designed to prevent infection, improve productivity, and protect brand reputation. At the heart of the system, the dispenser seamlessly shifts from touchless to manual mode so your customers can deliver uninterrupted hand hygiene across their entire facility.

The next generation of hand hygiene is here - because every moment counts.

Visit diversey.com/intellicare to find out more.



IntelliCare™

Smarter Design. Sustainable Care.



Diversey™

El hijyeninde yeni dönem başladı!

Kusursuz el hijyeni sağlayarak enfeksiyon oluşumunu önleyen IntelliCare™, hem çalışanlarınızın hem misafirlerinizin sağlığını korur ve böylelikle hizmet verimliliğinizi en üst seviyeye taşır. Temassız ve manuel kullanım seçenekleri, tüm çalışma ortamlarında hijyeni kolaylaştırır ve sürekliliğini sağlar.

Yarına ilham veren el hijyeni çözümü, IntelliCare™... Çünkü her anınız bizim için değerli.

Daha fazla bilgi için diversey.com/intellicare sayfamızı ziyaret edebilirsiniz.



IntelliCare™

Akıllı Tasarım. Sürdürülebilir Bakım.



Mustafa DAŞCI
mdasci@saglikyayincilik.com.tr

Evrensel Üretim

Sağlık, sadece belirli bir bölgeyi veya ülkeyi ilgilendiren bir konu değil. Mikrop ve bakterilerin sınır tanımayan yayılma yetenekleri bütün insanlığı dolayısıyla bütün dünyayı tehdit ediyor. Bu sebeple tıbbi cihaz üretim politikaları buna göre belirlenmeli ve firmalar da hedeflerini buna göre oluşturmalı.

Dünya genelinde sağlık konusunda ortak hareket etme ve düzenlemelere de ihtiyaç var. Dünya Sağlık Örgütü bir ölçüde bunu gerçekleştiriyor fakat işin tıbbı teknoloji kısmı eksik kalıyor. Yaklaşık 40 yıldır yeni antibiyotik grubu geliştirilememesi göz önüne alındığında insanlığı bekleyen büyük tehlikenin önüne geçmek için ülkelerin iş birliği içerisinde olması kaçınılmaz. Aynen DSÖ gibi tıbbi teknoloji konusunda da uluslararası bir birliğin kurulması şart.

Peki Türkiye bu tıp teknolojisinin neresinde!

İnovatif, teknolojik ürün listeleri yapılıyor teşvik ve destek kapsamına alınıyor. Bir bakmak lazım; ben bu konuda en çok hangi kaleme para ödüyorum, ekonomik kaçağım nerede! En basit sarflara tıbbi cihaz harcamasının %26'sını ödüyorsun ve bunları üretmiyorsun, teknolojik ürün üret diyorsun. ASELSAN'ın savunma sanayisindeki gelişim süreci bizlere iyi bir rehber olur. En basitten en teknolojik üretime geçişin yol haritası tıpta da uygulanmalı.

Tıbbi cihaz fiyatlandırması 5 ülkenin fiyat ortalaması veya maliyet raporlarına göre fiyatlandırılması yanlış. Serbest piyasa ekonomisinde 'sen bu ürünü şu fiyattan satacaksın' diye fiyatın devlet tarafından belirlenmesi işletme mantığına ters. Üreticinin ve satıcının kendi fiyatlarını belirlemesi doğal olanı. Siz ne kadar fiyat belirleseniz de teknik şartnamede bu oyun bozulur. Devletin bir taraftan kamu işletmelerini özelleştirirken bir taraftan yeni işletmeler kurması da manidar.

Tıbbi cihaz mı? Değil mi? Tartışmasını yaparken cihaz örtülerini dahi tıbbi cihaz kapsamına sokarken - tanıma uymayanlardan bahsediyorum - hangisinin cihaz hangisinin aksesuar olduğunu da belirleyip bunları da kodlayıp kayıt altına alınması gerekir. Fiyatlandırılması gerekir. Ancak böyle bir çalışmayı yapınca cihazdan kaynaklı tedavi hataları dava fiyatları da belirlenmeli ve tıbbi cihaz fiyatlarına ve sigorta maliyetlerine eklenmeli. En mantıklısı serbest ekonomi. Muadilsiz ürünlerin fiyatları pazarlıkta sabitlenmeli görüşündeyim. Tıbbi teknolojinin evrensel dolaşım güvenlik kuralları yetmez. Dünya ticaret kanun ve kuralları olduğu gibi dünya tıbbi teknoloji ve sağlık kanunları olmalı. Ülkeler buna uymalı.

Kıymetli okurlarım. Son dönemlerde maliyet hesabı sağlık harcamalarından götürü usulü harcama ve iş yapma sistemine başladık. Bu da bizi sağlık ekonomisi olarak geriye götürüyor. Devlet maliyet hesaplı sağlık hizmeti almak ve satmaktan, götürü usulü alım satıma başlayarak, hatalarının, yanlışlarının maliyetini tıbbi cihaz sektöründen çıkarıyor. Hatadan yanlıştan dönmek varken ikinci bir yanlışa imza atacak. Sağlık hizmet sunucularının finansman kaynakları olduk.

Gelin, mesleğinize işinize sahip çıkın. 25 Aralık'ta "Tıbbi Cihaz Sektörü Gelecek Vizyonu" toplantısının ikincisini düzenleyeceğiz. Tıbbi cihaz üretiminde hukuksal sorumlulukları, tıbbi cihazda MDR ve belgelendirme, üretimde ve belgelendirme de kamu destekleri, sağlık ekonomisi, geri ödeme sorunu, fiyat güncellemeleri konularını konuşalım. Mesleğimize ve geleceğimize sahip çıkalım.

PMS
www.pmsmedikal.com

DESIGN AWARD 2015



YENİ NESİL TEKNOLOJİ

- Güvenli ve etkin sterilizasyon
- Gelişmiş RF Plazma Teknolojisi
- RFID ile üst düzey izlenebilirlik
- USB, WiFi, LAN bağlantısı

ERGONOMİK KULLANIM

- Kullanıcı dostu menü arayüzü
- Sınıfında lider kullanılabilir kazan hacmi
- Ayak sensörü ile kolay yükleme
- Gerçek zamanlı döngü grafiği
- Valide edilmiş sistem ve sarf malzemeleri
- Kolay ve mobil kurulum

DÜŞÜK ÇEVRİM MALİYETİ

- Tek çatı altında cihaz ve sarf üretimi
- Alternatif ve esnek finansman çözümleri
- Zaman ve maliyet tasarrufu
- Düşük maliyetli, uzun ömürlü yatırım

Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizasyon Cihazı

Bakan Varank, 2023 Sanayi ve Teknoloji Stratejisini Açıkladı:

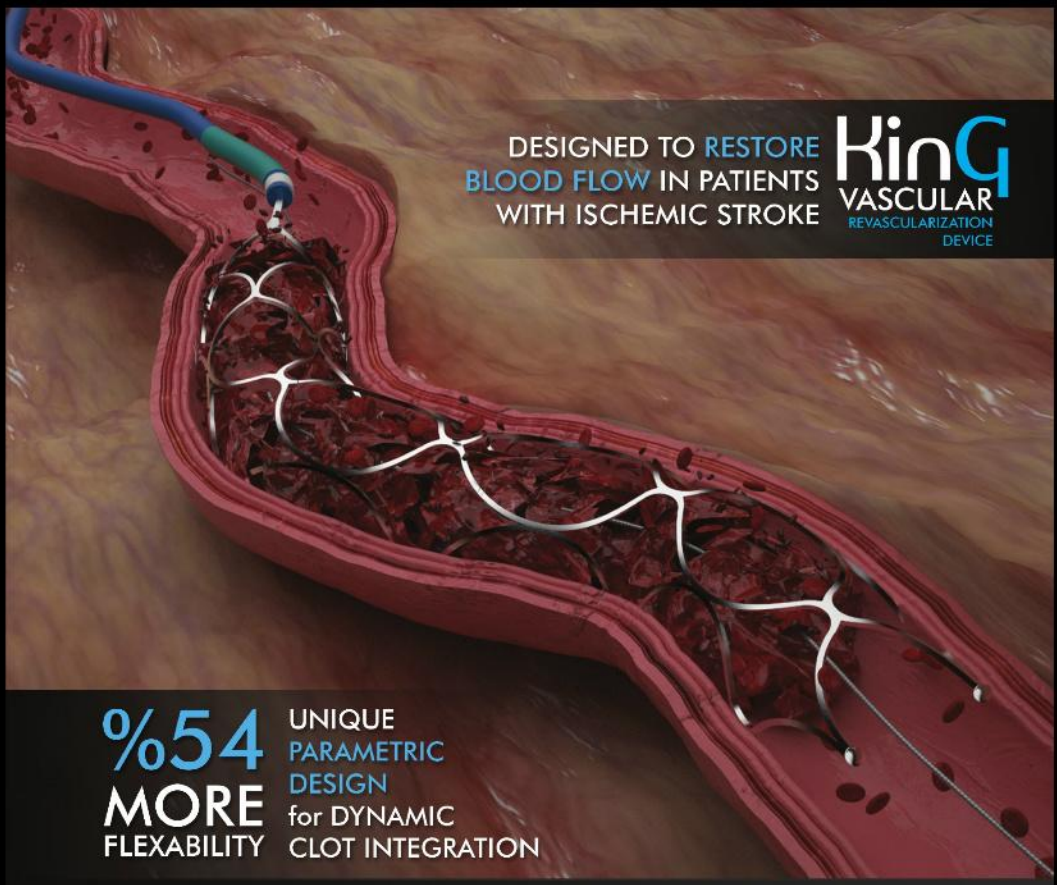
"Milli Teknoloji Güçlü Sanayi Hedefimize Bu Strateji Belgesiyle Ulaşacağız"

We Will Reach Our National Technology Strong Industry Goal With This Strategy Document

Minister of Industry and Technology Mustafa Varank announced the 2023 Industrial and Technology Strategy. "Turkey's economy has entered a new era where industry and technology will play a leading role. Our ultimate goal is to make Turkey a leading actor in guiding global trends. With the National Technology Move, our country's; we will increase global competitiveness, strengthen economic and technological independence, improve value-added production in the industry and provide breakthroughs in critical technologies. National Technology, Strong Industry will reach our goal with this strategy document," he said.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, 2023 Sanayi ve Teknoloji Stratejisi'ni açıkladı. Ankara'da Sanayi ve Teknoloji Müzesi'nde düzenlenen toplantıda konuşan Bakan Varank, "Türkiye ekonomisi, sanayi ve teknolojinin öncü rol oynayacağı yeni bir döneme girdi. Nihai hedefimiz, Türkiye'yi küresel eğilimlere yön veren, öncü bir aktör haline getirmek. Milli Teknoloji Hamlesiyle ülkemizin; küresel rekabet gücünü artıracak, ekonomik ve teknolojik bağımsızlığını güçlendirecek, sanayide katma değerli üretimi geliştirecek ve kritik teknolojilerde atılım sağlayacağız. Milli Teknoloji, Güçlü Sanayi hedefimize bu strateji belgesiyle ulaşacağız." dedi.





The KinG is consist of a expandable design made of nitinol and a pusher wire attached to the nitinol scafolding.

Designed with an optimized delivery system - produces lower delivery force for improved procedural efficiency and smooth navigation through even the complex anatomy.

The treatment approaches using thrombectomy devices in recanalization, and efficient emergency stroke workflow processes have opened new frontiers in managing patients with an acute ischemic stroke.

INVAMED | RD GLOBAL

www.invamed.net



Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Türkiye'nin 2023 Sanayi ve Teknoloji Stratejisini kamuoyu ile paylaştı. Makine Kimya Endüstrisi Kurumu'nun (MKE) Ankara'daki Sanayi ve Teknoloji Müzesi'nde gerçekleştirilen toplantıya, Tarım ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Mustafa Elitaş, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcıları Çetin Ali Dönmez, Mehmet Fatih Kacır, Türk Patent ve Marka Kurumu Başkanı Habip Asan, Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, KOSGEB Başkanı Cevahir Uzkurt, Ankara Valisi Vasip Şahin, Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir, TTÜDER Başkanı Mustafa Daşcı, çok sayıda iş adamı ve davetli katıldı.

Toplantının çok özel bir mekanda yapıldığının altını çizen Bakan Varank, "MKE Sanayi ve Teknoloji Müzesi'ndeyiz. Bu mekân, yalnızca tarihin zenginliklerini gösteren bir müze değil; Yokluk ve yoksulluklara rağmen Türk milletinin, istediğinde neler başarabileceğini gösteren bir abide niteliğindedir. Bundan 100 yıl önce, İstanbul işgal altında, Anadolu'da, bırakın cephane üretmeyi, olan mühimmatı onaracak tek bir yer dahi kalmamış. Umutlar tükenince, İmalat-ı Harbiyeci subay ve ustalar, taşıyabildikleri malzemeleri Anadolu'ya kaçırırlar. Tabi bu yolculuk kolay olmaz. Şehitler, gaziler verilir.

Ankara Garı'nda inip şehre ilk ayak bastıklarında, Sultan 2. Abdülhamit Han'ın Süvari Kışlası olarak yaptırdığı bu binayı görürler. Burayı 7 gün 24 saat çalışan milli bir atölye haline getirirler. İşte destanların yazıldığı İstiklal Harbi'nde, ordumuzun silah ve mühimmat ihtiyacı buradan karşılanır. 100 yıl sonra, bugün, bir milletin küllerinden doğup azmettiğinde neler yapabileceğini tüm dünyaya gösterdiği bu salonda, büyük ve güçlü Türkiye hedefine giden yol haritamızı, 2023 Sanayi ve Teknoloji Stratejimizi açıklıyoruz." dedi.

TÜRKİYE'Yİ BİR ÜST LİGE ÇIKARMA, DÜNYANIN EN GELİŞMİŞ EKONOMİLERİ ARASINA SOKMA VAKTİDİR

Göreve geldikleri günden bu yana üzerinde çalıştıkları bu vizyon belgesini hazırlarken, tüm paydaşları sürece dahil ettiklerini belirten Bakan Varank, "Sektör temsilcileriyle, sanayi ve ticaret odalarıyla, bakanlıklarla, üniversitelerle, bilim insanlarıyla fikir alışverişinde bulunduk. Fizibilitelerimizi yaptık, sektörlerin sorunlarını masaya yatırdık, insan kaynağı potansiyelimizi dikkate aldık ve bu belgeyi öyle hazırladık. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı olarak; başta bu salondaki katılımcılar olmak üzere; 82 milyonla el ele, omuz omuza verecek, bu stratejinin hayata geçmesi için yılmadan, yorulmadan çalışacağız." şeklinde konuştu.

Türkiye ekonomisinin 17 senede önemli mesafeler kat ettiğini ifade eden Varank, "Güçlü sanayi altyapımız, nitelikli insan kaynağımız ve yenilikçiliği teşvik eden Ar-Ge ekosistemimiz sayesinde bir başarı hikayesi yazdık. Bu hikaye; ülkece atlattığımız nice badireye, maruz kaldığımız ekonomik ve siyasi baskılara, terör saldırılarına rağmen yazıldı. Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan liderliğinde yaşanan değişim ve dönüşüm sürecinin bir neticesi olarak; milletimizin refahı arttı, ülkemiz bölgesel ve küresel bir aktör haline geldi. Elbette bu başarılarla yetinmeyeceğiz. Vakit artık, Türkiye'yi bir üst lige çıkarma, dünyanın en gelişmiş ekonomileri arasına sokma vaktidir." dedi.

ÜLKELER ARTIK İÇ PAZARLARINA YÖNELMEYE BAŞLADI

Bakan Varank konuşmasını şöyle sürdürdü: "Mevcut durumda küresel ekonomi, her anlamda bir dar boğazdan geçiyor. Dünyadaki büyüme beklentileri geçtiğimiz seneye göre daha karamsar. Hem gelişmiş hem de gelişmekte olan ülkeler yapısal ve dönemsel problemler yaşı-

Sağlığın Dijitalleşmesi

Yapay Zekanın klinik rutinde kullanımı



Dijitalleşme artık teknik bir ayrım olmaktan çıktı, sağlık süreçlerini ve iş modellerini dönüştüren bir gelişim haline geldi. Yapay Zeka (AI) sağlık kurumlarının büyük miktarda veriyi hızla ve doğru şekilde kullanabilmesi ve sağlık ile ilgili verileri kullanılabilecek bilgilere dönüştürebilmesi için önemli bir unsur haline gelecek. Bu şekilde hassas tıp uygulamalarının yayılmasına, bakım sağlama sürecinin gelişmesine ve hasta deneyiminin iyileşmesine yardımcı olacak.

Siemens Healthineers 20 yılı aşkın süredir sağlık ile ilgili Yapay Zeka patent başvurularında ve Yapay Zeka gelişimi konularında öncülük etmektedir. Yapay Zekanın gücünün sağlık sistemimizde anlamlı gelişmeler sağlayabileceği vizyonu bize ilham verir. Yapay Zeka ile desteklenen çözümlerimizin yer aldığı, her gün büyüyen portföyümüz sağlık hizmetlerinin otomatikleştirilmesine ve standartlaştırılmasına yardımcı olur.

Hastalar, sağlık personeli ve sağlık kurumları:

- Hastalık nitelendirmelerinin daha hassas yapılması ve daha kaliteli bakım sağlama olanağına kavuşacak
- Otomatikleştirilmiş, optimize klinik operasyonlara sahip olacak ve hem verimlilik hem üretkenlikte artış sağlayacaktır.

Kendini kanıtlamış Yapay Zeka uzmanlığı, geleceğe odaklanan personeli, kapsamlı şekilde düzenlenmiş tıbbi veri setleri ve üstün işlem gücü ile Yapay Zeka dünyasına adım atarken birlikte çalışmak isteyeceğiniz iş ortağı biziz.

Daha fazla bilgi için siemens-healthineers.com/ai adresini ziyaret edin.

SIEMENS Healthineers

HİJYENTEK®



ULTRASONİK YIKAYICILI TEZGAH
ULTRASONIC CLEANING WORKBENCH



SÜRGÜ & ÖRDEK İMHA MAKİNESİ
BEDPAN MACERATOR



ULTRASONİK YIKAMA CİHAZLARI
ULTRASONIC CLEANERS



SÜRGÜ & ÖRDEK YIKAMA
DEZENFEKSİYON MAKİNESİ
BEDPAN WASHER & DISINFECTOR

www.hijyentek.com.tr

yor. ABD ve Çin arasındaki ticaret savaşlarının sonucu olarak, ülkeler artık iç pazarlarına yönelmeye başladı. Çin ekonomisi öngörülerin ötesinde yavaşlıyor. Birleşik Krallık'ın AB'den ayrılmasının olası sonuçları tartışılıyor. Bunların üzerine, jeopolitik riskler, ekonomik belirsizlikleri daha da artırıyor.

İşte böylesine zorlu bir dönemde Türkiye, izleyeceği yenilikçi ve özgün politikalarla, kendi atılımını gerçekleştirmek durumunda. Bu noktada, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi, hızlı çözüm üreten ve icracı yapısıyla, atacağımız her adımda büyük kolaylıklar sağlıyor. Sistemin getirdiği aktif politika üretme ve yürütme kabiliyetini, en etkin şekilde kullanacağız. Uzun vadeli büyüme hedeflerimize ulaşmak için, bizi farklı kılan yetkinliklerimizi daha güçlü bir şekilde öne çıkaracağız."

Küresel ekonomik düzenin belirleyici unsurunun teknoloji olduğunu söyleyen Bakan Varank, "3 ay önce Japonya'da düzenlenen G-20 Dijital Ekonomi Bakanları Toplantısına katıldım. Tüm sanayi devrimlerinde olduğu gibi, bugünkü küresel ekonomik düzenin belirleyici unsuru da yine teknoloji. Yani, sanayiyi ve teknolojiyi birbirinden ayırmanız mümkün değil. Bu birlikteliğin, tüm üretim ve tüketim süreçlerini değiştirmesine de Dördüncü Sanayi Devrimi diyoruz. Bu devrimin getireceği teknolojilerin, önümüzdeki 5 yılda küresel ekonomiye 4 trilyon dolara yakın katkı sağlaması bekleniyor. Biz bu dönemin paradigma değişimlerini, sürdürülebilir ekonomik kalkınma ve toplumsal refah artışı için bir fırsat olarak görüyoruz. Bu dönüşüm sürecinde aktif rol almayı ve yeni teknolojilerin pazarı değil üreticisi olmayı hedefliyoruz." diye konuştu.

Bakan Varank konuşmasını şöyle sürdürdü: "İşte bu vizyonumuza da Milli Teknoloji Hamlesi diyoruz. Milli Teknoloji Hamlesiyle ülkemizin; küresel rekabet gücünü artıracak, ekonomik ve teknolojik bağımsızlığını güçlendirecek, sanayide katma değerli üretimi geliştirecek ve kritik teknolojilerde atılım sağlayacağız. Milli Teknoloji Hamlesi, bilimsel ve teknolojik gelişmelerde tekelleşmeye itirazdır. Tekelleşmeye karşı çıkmanın yegâne yolu da özgün teknolojiler üretebilmektir. Bunu başardığımızda; hem bu zorlu coğrafyadaki varlığımızı güçlendirecek; hem de insanlık yararına teknoloji yaklaşımıyla, ilkelerimizi daha güçlü bir şekilde savunacağız.

İMALAT SANAYİ İHRACATINI 210 MİLYAR DOLARA YÜKSELTMEK İSTİYORUZ

Sanayi ve Teknoloji Stratejimizi, 11.Kalkınma Planı doğrultusunda hazırladık. Bildiğiniz üzere, planın odağında sanayi ve teknoloji bulunuyor. Bu noktada biz de, 2023'e giden yolda oldukça somut hedefler belirledik. Milli gelirde imalat sanayinin payını artırmak istiyoruz. Son 10 senede ortalama yüzde 16,5 olan bu payı, 2023 yılında yüzde 21'e çıkarmayı hedefliyoruz. Yenilikçi ve daha gelişmiş bir sanayi için, sanayide çalışan işçi başına katma değeri 35 bin dolara ve imalat sanayi ihracatını da 210 milyar dolara yükseltmek istiyoruz. Ar-Ge harcamalarının milli gelirdeki payını yüzde 1,8'e, bu alanda çalışan insan kaynağımızı 300 bin kişiye ve araştırmacı sayımızı 200 bin kişiye çıkaracağız.

Ar-Ge yatırımlarında dünyada söz sahibi olan ilk 2 bin 500 firmalık listeye, ülkemizden 23 firmayı sokmak istiyoruz. Buradan hareketle, yazılım alanında yetenek havuzumuzu genişletip, en az 500 bin yazılımcımız olsun istiyoruz. 2023 yılına kadar, ülkemizde teknoloji tabanlı işlere yapılan yıllık yatırımların büyüklüğünün 5 milyar liraya ulaşmasını amaçlıyoruz. Türkiye'nin yıkıcı teknoloji alanlarında, küresel ölçekte marka olacak en az 23 akıllı ürün çıkarmasını hedefliyoruz. Biliyorsunuz girişim seviyesin-





den 1 milyar doların üzerinde değerlemeye ulaşan şirketlere 'Unicorn' deniliyor. Dünya'da 300'e yakın unicorn bulunuyor. Ülkemizden de unicornlar çıksın, başarılarıyla adlarından söz ettirsin, hatta bunlara da 'Turcorn' denilsin istiyoruz. Bu kapsamda 2023'e kadar en az 10 Turcorn hedefimiz var."

11. Kalkınma Planında da yer bulan bu programın, yüksek katma değerli ürünlerin yerli imkân ve kabiliyetlerle üretimini amaçladığını ifade eden Varank, "Bu stratejinin bel kemiği olan Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi programına özel bir parantez açmak istiyorum. 11. Kalkınma Planında da yer bulan bu program, yüksek katma değerli ürünlerin yerli imkân ve kabiliyetlerle üretimini amaçlıyor. Bunun için odak sektörlerdeki öncelikli ürünleri destekleyeceğiz. Bu kapsamda Ar-Ge, Ür-Ge, yatırım, pazarlama ve ihracat süreçlerini uçtan uca yönetecek, alıcı ve üreticiyi aynı anda teşvik edeceğiz. Programla destekleyeceğimiz yatırımlar, stratejik yatırım teşviklerinden faydalanacak. Yatırım tutarının 50 milyon lirayı aşması durumunda, proje bazlı teşvik sistemini devreye sokacağız. Yatırımlara sunulacak destek paketinde, belirleyici ölçütlerden biri projenin katma değeri olacak. Tüm süreci tek pencereden yöneteceğiz. Ürün listemiz bugün itibarıyla Resmi Gazetede yayımlandı. İnşallah Ekim ayıyla ilk çağrımıza çıkarak, yatırım başvurularını almaya başlayacağız.

Milli Teknoloji, Güçlü Sanayi hedeflerimize bu strateji belgesiyle ulaşacağız. Türkiye ekonomisi, sanayi ve teknolojinin öncü rol oynayacağı yeni bir döneme girdi. Önümüzdeki 4 yıllık seçimsiz dönem, hedeflerimizi gerçekleştirmede eşi bulunmaz bir fırsat sunuyor. İnşallah bu adımımız, sanayi ve teknoloji alanında gelecek nesillere örnek olacak; ülkemizi orta gelir tuzağından hızlıca kurtaracak; büyümemizi daha güçlü kılacak bir adım olarak, tarihe geçecek. Uyguladığımız tüm politikalarda çevreye daha duyarlı, daha yeşil bir üretim ekosistemini teşvik edeceğiz. Gençlerimize nitelikli iş imkânları sağlayıp; sanayi ve teknoloji üretiminde söz sahibi ülkeler arasında yer almak istiyoruz. Nihai hedefimiz belli. Türkiye'yi küresel eğilimlere yön veren, öncü bir aktör haline getirmek. Bunu da hep birlikte başaracağız." şeklinde konuştu.

Bakan Varank, konuşmasında 2023 Sanayi ve Teknoloji Stratejisi bağlamında hedeflerine ulaşmak için belirledikleri 5 ana bileşen ve 23 alt politikayı şöyle sıraladı:

YÜKSEK TEKNOLOJİ VE İNOVASYON:

- Teknolojik Yetkinlikler ve Sektörel Yol Haritalarının Belirlenmesi.
- Öncelikli Sektörler için Stratejik Malzemelerin Geliştirilmesi.
- Ar -Ge'de Ekosistem Anlayışı ve Mükemmeliyet Merkezleri
- Teknoloji Standartlarının Gelişimine Aktif Katılım, Test Merkezi ve Sertifikasyon
- Yıkıcı Teknolojilerde Küresel Girişimler
- Fikri Mülkiyet Hakları Kullanımı ve Altyapısı

DİJİTAL DÖNÜŞÜM VE SANAYİ HAMLESİ:

- Sanayinin Dijital Dönüşümü
- Sanayinin Kurumsallaşması ve İhracatı Güçlendiren Adımlar
- Rekabet Öncesi İşbirliği ile Sanayi ve Teknoloji Alanları
- Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı
- Yatırım Ortamının İyileştirilmesi ve Yeni Yatırım Teşvik Sistemi
- Bölgesel Kalkınma, İstihdam ve Markalaşma
- Sanayinin Finansmanını Güçlendirecek Yeni Yaklaşımlar

GİRİŞİMCİLİK:

- Girişimcilik Ekosisteminin Etkin Bir Yapıya Kavuşturulması
- Teknoloji Tedarikçisi ve Girişimcilerini Güçlendiren Politika ve Uygulamalar

BEŞERİ SERMAYE:

- Sürdürülebilir İlerleme için Beşeri Sermayenin Gelişimi
- Araştırma ve Geliştirme Yetenek Kapasitesinin Artırılması
- Açık Kaynak Platformu ve Türkiye'nin Yazılım Kapasitesinin Artırılması

ALTYAPI:

- Veri İletişimi ve Açık Veri Reformu
- Bulut Bilişim ve Veri Merkezi
- Siber Güvenlik Standartları ve Altyapı
- Ulusal Blokzincir Altyapısı
- Sanayinin İki Kaldıracı: Lojistik ve Enerji
- https://www.sanayi.gov.tr/strateji2023/

PHILIPS

EPIQ CVx

Kardiyologlar için tasarlandı. Hastalar için güven verici teşhisler.

Beklediğiniz yüksek kalitede sağlık çözümlerini desteklemek üzere geliştirilen yeni Philips EPIQ CVx ekokardiyografi sistemi, anne karnından yetişkinliğe kadar uzanan tüm süreçte karşınıza çıkabilecek en komplike kardiyoloji sorularınıza dahi cevap vermenize yardımcı olur. Örneğin Philips Dinamik HeartModelA.I. hızlı, sağlam ve tekrarlanabilir ventriküler kantifikasyon sağlarken, MultiVue ise eko görüntülerini en karmaşık kardiyak yapılarla karşılaştırmanıza yardımcı olur. Üç boyutlu görüntülemede defektlerin ve derinliğin daha iyi algılanmasını sağlayan Philips kardiyak TrueVue güven verir. EPIQ CVx ile kardiyovasküler görüntüleme performansınızı bir üst seviyeye taşıyın.





Daha fazlası için:www.philips.com/epiqcvx

innovation + you

modülgrup
MÜHENDİSLİK LTD.ŞTİ

Oxivent Medrag

TRANSPORT VENTILATORS AND SUCTION UNITS

Made in Turkey











MEDICA
Leading International Trade Fair
DÜSSELDORF, GERMANY
18–21 NOVEMBER 2019

Visit us at MEDICA 2019
MESSE DÜSSELDORF, HALL 11, STAND B 76

ALINTERİ BULVARI GÜL-86 SİTESİ 1151.SK. C BLOK
NO:1/75 OSTİM / ANKARA / TURKEY

Phone : +90 312 354 0373
Fax : +90 312 354 7545

www.oxivent.com.tr

Turkey
Discover the potential







Yoğun Bakım Ambulansı



Çoklu Hasta Nakil Ambulansı



Arama Kurtarma ve Sağlık Araçları


Enfeksiyon Ambulansı



GMC Savana Ambulans

www.ems.tc - info@ems.tc

444 9 367

ISO 9001 | ISO 13485 | TS EN 1789+A2 | TS EN 1865-1+A1 | TSE | TÜV CERT ISO 9001 | CE | Gost-R | TOG

EMS MOBİL SİSTEMLER A.Ş.
1.Organize Sanayi Bölgesi Kırım Hanlığı Caddesi No:9
06930 Sincan/Ankara/Turkey
Tel : +90 312 589 88 88 (pbx)
Fax : + 90 312 267 18 66

ALMANYA ŞUBE BRANCH GERMANY
Kalkumer Straße 125
40468 Düsseldorf / GERMANY
Tel : + 49 211 680 20 53
Fax : + 49 211 680 20 55

DUBAİ ŞUBE / BRANCH DUBAI
P.O. Box 261410 Dubai / U.A.E.
Tel : + 971 4 880 64 68
Fax : + 971 4 880 64 86

Aygün Cerrahi Aletler A.Ş.

30 Yılı Aşan Birikimi İle Yeni Üretim Atağına Hazırlanıyor


Aygün Cerrahi Aletler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Aygün

Avrupa, Amerika ve Çin dahil 100'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren Aygün Cerrahi Aletler A.Ş. Bölgenin en büyük sterilizasyon merkezini kurarak steril paketli tek kullanımlık tıbbi malzemelerin üretimine de başlamayı hedefliyor. Aygün Cerrahi Aletler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Aygün, Türkiye'deki en yüksek yerlilik oranına sahip cerrahi aydınlatma sistemlerini ürettiklerini, ayrıca cerrahi motor sistemleri üreten dünyadaki tüm firmalar içinde en fazla modele sahip olduklarını ifade ederek "yapmış olduğumuz mevcut yatırımlar ve gelecekte yapmayı planladığımız yeni yatımlar sayesinde hedefimiz 5 yıl içinde toplam çalışan sayımızı 1000 kişiye çıkarmaktır. Her fabrikanın bir kale olduğu kanaatindeyiz ve vatana millete yararlı olmak için yoğun gayret içindeyiz." dedi.

Tıp endüstrisinde Türkiye'nin öncü kuruluşlarından olan Aygün Cerrahi Aletler A.Ş. faaliyetlerine 1988 yılında başladı. Şu an 8000 m2 kapalı alanda 270 çalışanı ile üretim gerçekleştiriyor. Cerrahi motor sistemleri, sterilizasyon konteynır sistemleri, ameliyathane aydınlatma sistemleri ve medikal tek kullanımlık ürünler üreten firma, üretiminin yaklaşık % 80'lik kısmını ihraç ediyor.

"CERRAHİ OPERASYONLAR İÇİN GEREKLİ İHTİYAÇLARA CEVAP VEREBİLECEK KABİLİYETTEYİZ"

Yatırım planları ve sektörün durumu ile ilgili Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Aygün Cerrahi Aletler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Aygün, ihracatlarının büyük bölümünü Avrupa ülkelerine yaptıklarını söyleyerek, "Amerika ve Çin dahil 100'den fazla ülkeye ihracat yapmaktayız. Sektörümüzde, özellikle son yıllarda teknolojinin hızlı gelişimi ile birlikte yaşanan değişiklikler nedeni ile yüksek teknoloji ürünlere daha fazla ağırlık vermekteyiz. Yapmış olduğumuz Ar-Ge yatırımlarımız sayesinde ürünlerimiz Avrupalı rakiplerimizle ya eşit seviyede ya da daha üst seviyelere ulaşmış durumdadır.

Ürün gruplarımızdan Motor Sistemleri cerrahi branşların çoğunda kullanılmaktadırlar. Bu cihazların kullanılmasıyla operasyonlar çok daha hızlı tamamlanmakta, ameliyatların başarı seviyesi artmakta ayrıca hastaların anestezi süreleri de azalmaktadır. Başlıca kullanım alanları; Beyin cerrahisi, Ortopedi, Kalp damar, KBB ve Plastik cerrahi operasyonlarıdır. Tüm cerrahi operasyonlar için farklı özelliklerde cihazlar kullanılmaktadır bu ihtiyaçların tümüne firmamız cevap verebilecek kabiliyettedir." dedi.

Aygun Surgical Instruments Inc. Prepares For New Production Attack With 30 Years of Accumulation

Aygun Surgical Instruments Inc., which exports to more than 100 countries including Europe, America and China, aims to establish the region's largest sterilization center and start production of sterile packaged disposable medical materials. Mehmet Aygun, Chairman of the Board of Directors of Aygun Surgical Instruments Inc., said that they produce surgical lighting systems with the highest locality rate in Turkey, as well as having the most models among all companies in the world producing surgical motor systems. 'Thanks to the existing investments we have made and the new investments we plan to make in the future, our goal is to increase our total number of employees to 1000 people within 5 years. In this way, we want to contribute more to employment and the country's economy. We believe that every factory is a fortress and we are working hard to be useful to the nation," he said.

Aygun Surgical Instruments Inc., one of turkey's leading companies in the medical industry, started its activities in 1988. It is currently producing with 270 employees in a closed area of 8000 m2. The company produces surgical motor systems, sterilization container systems, operating room lighting systems and medical disposable products and exports approximately 80% of its production.

STERİLİZASYON MERKEZLERİNİN DİKKATİNE !

STERİLİZASYON GÜVENLİĞİNDE DÜNYAYA MEYDAN OKUYORUZ

FIRST AND ONLY IN WORLD AND TURKEY



En Uzun Medikal Lümen Ürün Sterilizasyonu İçin GUINNESS DÜNYA REKORLAR Kitabına Kayıt Başvurusu Yapılmıştır.

'Lümenli Malzeme ve Endoskop' Sterilizasyonunda

Çap ve Boy, Yük ve Adet Sınırlaması Yok !

hdrOzone

4. NESİL HIBRID TEKNOLOJI

HRF 3000 Ozon & Hidrojen Peroksit, Hidronyum Plazma Sterilizasyon Cihazı

- 15 metre uzunluğunda 2 mm çapında bir ucu kapalı PCD,
- 4,5 metre uzunluğunda 1 mm çapında bir ucu kapalı PCD,
- 1 metre uzunluğunda 0,5 mm çapında bir ucu kapalı PCD,
- 1 metre uzunluğunda 0,7 mm çapında bir ucu kapalı çelik lümen PCD Malzeme İle Sterilizasyonu Valide Edilmiştir.

HDROZONE Cihazı Tek Başına
Hidrojen Peroksit (H_2O_2) Sterilizasyon Cihazı olarak da kullanılabilir.

- HDROZONE Cihazının Çalışma Tekniği:

Düşük ısıya ve neme hassas duyarlı ürünleri, Hidrojen Peroksit ve Ozon Sterilizasyon uygulaması ile birlikte, Benzeş Sterilizasyon Cihazlarından Farklı Teknoloji Üstünlüğü İle, Plazma, HİDRONYUM, PEROXONE ve AĞIR MOLEKÜLLER (HO_3, HO_4, H_2O_3, H_2O_4, HO_5, OOH, H_3O... vb), radikaller, hidroksiller ve iyon tekniği ile Güvenilir Sterilizasyon Yapar.

HDROZONE'un AR-GE ve Üretimi **TEKNOMAR** Tarafından Yapılmıştır.

CE 1984 ISO 9001:2015 ISO 13485:2016 TÜV TÜRK TSE YERLİ ÜRETİM

TEKNOMAR®

www.teknomar.com.tr

+90 312 385 0040

BAYİLİKLER VERİLECEKTİR.



Mevcut üretimini yapmakta oldukları cihazları daha da geliştirmek ve pazara yeni modeller çıkarabilmek maksadı ile her yıl Ar-Ge harcamaları için bütçelerinden daha fazla pay ayırdıklarını söyleyen Mehmet Aygün, "Dünya da bu alanda üretim yapmakta olan firmalar küresel ölçekte üretim yapmakta olan Amerikan ve Alman firmalarıdır.

Ürünlerimiz uluslararası pazarlardaki mevcut firmaların ürünleri ile aynı kalitededir, bazı özelliklerimiz ile rakibimiz olan birçok markanın ürünlerinden daha üstün özelliklere de sahibiz.

Cerrahi motor sistemleri genel olarak operasyonlarda kemik bölgelerinde yapılması gereken delme kesme ve şekillendirme işlemi yapmak amacı ile kullanılmaktadır. Bu cihazların üretebilmekteki zorluklarından biri sterilizasyon şartlarından etkilenmeyecek dayanıklılıkta olmaları ve akredite kuruluşlardan sertifika alma zorunluluklarıdır." diye konuştu. Bu alanda Ar-Ge çalışmalarımız devam etmekte olup sürekli güncel teknolojileri takip ederek mevcut cihazlarımızı geliştirmekte ve ürün gruplarımıza yenilerini ilave etmekteyiz.

"TIBBİ CİHAZ SEKTÖRÜ, SAVUNMA SANAYİSİ GİBİ STRATEJİK SEKTÖR OLARAK BELİRLENMELİ VE BU ŞEKİLDE DESTEKLENMELİDİR"

Şu an geldikleri noktada mevcut üretim altyapıları, yetişmiş deneyimli teknik ve idari kadroları sayesinde her türlü medikal cihazların üretimini yapabilecek kapasitede olduklarını belirten Mehmet Aygün, "Dünyadaki tıbbi cihaz pazarının büyüklüğü 300 milyar doların üzerindedir. Pazarın %80 lik bölümü Amerikalı ve Avrupalı firmaların elindedir. Sadece Almanya da yaklaşık 175 bin kişi bu sektörde çalışmaktadır. (her 500 kişiden birisi)

Ülkemiz maalesef Medikal tıbbi cihazlar konusunda %90 oranında dışa bağımlı durumdadır. Enerji harcamalarımızdan sonra cari açığa sebep olan en önemli ikinci unsur tıbbi cihaz ithalatıdır.

Bulunduğumuz sektörün savunma sanayisi kadar stratejik bir sektör olduğunu düşünmekteyiz. Teknik altyapımız savunma sanayisi ile benzerlikler göstermektedir. Tıp endüstrisi gerektiğinde ülke savunması için silah da üretebilecek kabiliyettedir. Bu maksatla yetkililerden talebimiz sektörümüzün savunma sanayisi gibi stratejik sektör olarak belirlenmesi ve bu şekilde desteklenmesidir. Böylece son yıllarda savunma sanayisinde sağladığımız başarıyı aynı şekilde medikal tıbbi cihazlar alanında da sağlayabileceğimize inanıyoruz." şeklinde konuştu.

Yapmış oldukları mevcut yatırımlar ve gelecekte yapmayı planladıkları yeni yatırımlar sayesinde hedeflerinin 5 yıl içinde toplam çalışan sayısını 1000 kişiye çıkarmak olduğunu belirten Mehmet Aygün, "Bu sayede istihdama ve ülke ekonomisine daha fazla katkıda bulunmak istiyoruz.

Bu noktada hükümetimizden beklentilerimiz; yukarıda da bahsetmiş olduğum gibi sektörümüzü stratejik sektör olarak belirlemesi ve tıbbi cihazlar alanında üretim yapmakta olan firmalara "güdümlü üretim" yaptırılabilmesi için çalışmaların başlatılmasıdır.

Güdümlü üretim, başta devlet hastaneleri ve üniversite hastaneleri olmak üzere tüm hastanelerin ihtiyaçlarının önceden belirlenmesi ve belirlenen bu ihtiyaçlara yönelik yerli üretici firmalar ile görüşülüp sözleşme yapılarak ürünlerin bu firmalardan temin edilmesidir. Bu metot sayesinde firmalar daha uzun vadeli planlar yapabilecekler ve yatırım yapmak için daha cesaretli olabileceklerdir. Yerel pazarda bu sayede güçlenen küçük ve orta ölçekli firmalar uluslararası pazarlara çok daha hızlı çıkabilirler. Biz firmaların üretmiş oldukları ürünleri ihraç edebilmeleri için öncelikle bu ürünlerin iç pazarda kabul görmüş olması gerektiğini düşünüyoruz. Yani ihracatta başarılı olabilmek için önce kendi

Tipmed®

Regain your mobility



Tipmed®

TIPMED Medikal Ürünler San. Tic. Ltd. Şti.
Kemalpaşa Mahallesi 7401/1 Sokak No:16 Bornova / İZMİR
T: +90 232 479 3322 - F: +90 232 479 3825
info@tipmed.com - marketing@tipmed.com - www.tipmed.com



ülkenizde başarılı olmak zorundasınız. Başta da ifade ettiğim gibi her türlü medikal cihazı üretebilecek kapasitede olduğumuza inanıyoruz yeter ki bize hedef gösterilsin, yeter ki bize hangi ürüne ne miktarda ihtiyaç olduğu belirtilsin. Yeter ki bize yaptığımız bu cihaz için alım garantisi verilsin. (istenilen standartlarda üretimini yapmış olmak kaydı ile). Yeter ki yapacağımız yatırımlar ve çalışmaların karşılığını alabilelim." şeklinde konuştu.

Toplumun her kesiminde yerli ürünlere karşı bir miktar ön yargılı bakılmakta olduğunu düşündüğünü söyleyen Mehmet Aygün, "Biz de bunun farkındayız. Hep birlikte bir birimize destek olarak bu önyargıyı ortadan kaldırmamız gerektiğini düşünüyoruz.

VATANA MİLLETE YARARLI OLMAK İÇİN YOĞUN GAYRET İÇİNDEYİZ

Daha iyisini yapmak için yoğun gayret içindeyiz. Ancak bu şekilde yaparsak gelecek nesillerimize çalışabilecekleri fabrikalar ve tesisler bırakabiliriz. Ülke olarak dışa bağımlılığı azaltmanın yok etmenin sihirli bir formülünün olmadığını düşünüyoruz. Ülkemizin gerçekten gelişmesini istiyorsak daha fazla üretmeliyiz. Daha fazla üretebilmemiz için de öncelikle yerli üreticilerimizi daha fazla desteklemeliyiz. Bu durum sadece bizim sektörümüz için özel bir durum değildir bu durum tüm sektörlerde üretim yapan firmalar için de aynı şekilde geçerlidir.

Her fabrikanın bir kale olduğu kanaatindeyiz ve vatana millete yararlı olmak için yoğun gayret içindeyiz.

Dünyadaki en üst teknolojiyi alanımızda yakalamak üzereyiz sanmayın..!! En üstün değerdeki model ve teknoloji ile ya eşdeğeriz, ya da bir adım öndeyiz.." şeklinde konuştu.







baymed®

"we work for your health"

TEK KULLANIMLIK CERRAHİ ÖRTÜLER İLE **ENFEKSİYON RİSKİNİ AZALTIN**

"TEK KULLANIMLIK CERRAHİ ÖRTÜLER, ÖNLÜKLER, CERRAHİ SETLER"

MEDICA

Hall 6 K17

DÜSSELDORF, GERMANY

18- 21 KASIM 2019

CERRAHİ ÖRTÜLER

CERRAHİ SETLER

NONSTERİL ÜRÜNLER

CERRAHİ ÖNLÜKLER

MERKEZ
Org. San. Bölgesi 19. Cadde No:9, 79000 Merkez/Kilis
F: +90 (348) 822 10 60
P: +90 (348) 834 10 28

İSTANBUL OFİS
Oruçreis Mah. Tekstilkent Cad. A8 Blok No:10 AM 102 (23) Esenler / ISTANBUL
F: +90 0212 437 0274
info@baymed.com.tr

ALMANYA OFİS
Am Bodeufer 5 D-06502 Thale / GERMANY

www.**baymed**.com.tr

BAYTEKS®

Turkey Discover the potential

MEDİKAL SEKTÖRÜN İHALE PLATFORMU



İHALE DÜNYASI

www.ihaledunyasi.net

cence®

LABORATUVAR SANTRİFÜJLERİ
LABORATORY CENTRIFUGES


L500


L720R-3


TD3

EMNİYETLİ SIRINGA & İĞNELER VE EMNİYETLİ KAN TOPLAMA SETLERİ
SAFETY SYRINGE & NEEDLE SAFETY BLOOD COLLECTION SETS



HAZIR EĞİTİM PREPARATLAR / EDUCATIONAL PREPARED SLIDES



PRP TÜPLERİ / PRP (PLATELET RICH PLASMA) TUBES



KOAGÜLASYON KÜVETLERİ
COAGULATION CUVETTES &CUPS



Silivrikapı Mahallesi
Ramazan Efendi Camii Aralığı Sokak
No: 3/1 Kocamustafapaşa / Fatih
İstanbul / Türkiye

+90 (212) 586 76 66
+90 (212) 586 76 65
info@cencemedikal.com.tr

www.cencemedikal.com.tr

HEPA'nın sponsor olduğu etkinlikte Türk ve Macar firmalar buluştu

Macaristan Medikalde Türk Şirketlerini Bekliyor


Fikret Nas

Macaristan ve Türkiye arasındaki ticari alanlarda diyaloğu artırmayı amaçlayan ALX Hungary, medikal sektöründe Türk ve Macar firmalar arasındaki iş birliği ortamını desteklemek amacıyla Macar firmalara İstanbul'da ev sahipliği yaptı. Macar İhracatı Teşvik Ajansı'nın (HEPA) destekleriyle düzenlenen etkinlikte, Türk ve Macar firmalar arasında "B2B" görüşmeler gerçekleşti. ALX Hungary Genel Müdürü Fikret Nas, Macaristan'ın sağlık endüstrisinde iyi bir pozisyona sahip olduğunu söyleyerek, "Macaristan tıbbi ürünler pazarı çeşitli regülasyonlarla düzenlenmiştir. Yasalar gereği tıbbi ürünler sadece kamuya ait eczanelerde ve yasal düzenlemelerle oluşturulmuş fiyatlarla satılabilmektedir. Macar ilaç ve biyoteknoloji endüstrisi Orta Avrupa'da en gelişmiş ve bölgedeki lider ülke olarak faaliyet göstermektedir. Medikal ürünlerin yüzde 80'i ithal edilmektedir. Bu oran Türk firmaları bekleyen fırsatın ne kadar büyük olduğunu gözler önüne seriyor." dedi.

Macar küçük ve orta ölçekli işletmelerinin ihracat kabiliyetlerini ve ihracat miktarlarını artırmaya yardımcı olmak amacıyla kurulmuş bir devlet ajansı olan Macaristan İhracatı Teşvik Ajansı (HEPA), doğrudan Macaristan Dışişleri ve Dış Ticaret Bakanlığı bünyesinde faaliyet gösteren ve kâr amacı gütmeyen resmi bir kurumdur. Macar İhracatı Teşvik Ajansı (HEPA), Türkiye ve Yunanistan resmi temsilcisi olan ALX Hungary, Macaristan'da yatırım yapmak isteyen firmalara karşılıksız destek veriyor.

Macaristan ve Türkiye arasındaki ticari alanlarda diyaloğu artırmayı amaçlayan ALX Hungary, medikal alanında faaliyet gösteren 5 farklı Macar firmasını İstanbul'da ağırladı.

Türk ve Macar iş insanlarının bir araya geldiği ve "B2B" görüşmelerin gerçekleştiği etkinliğin açılış konuşmalarını ALX Hungary Genel Müdürü Fikret Nas ve Macaristan Ankara Büyükelçisi Viktor Mátis gerçekleştirdi. Etkinlikte Macar Eximbank Ülke Direktörü Arda Tugay da yatırım konusunda katılımcılardan gelen sorulara yanıt verdi. Macaristan İstanbul Başkonsolosluğu Ticari Ataşesi ve KOSGEB AB ve Dış ilişkiler Daire Başkanı Necati Günaydın da etkinliğe katılan isimler arasında yer aldı.

Açılış konuşmasında Macaristan'ın Türk iş insanları için stratejik konumu, gelişmiş altyapısı, nitelikli insan kaynağı, düşük vergi oranları ve sağladığı cazip teşvik sistemi ile en avantajlı Avrupa Birliği ülkesi olduğunu söyleyen ALX Hungary Genel Müdürü Fikret Nas, şu bilgileri verdi: "Macaristan sağlık endüstrisinde iyi bir pozisyona sahiptir. Macaristan tıbbi ürünler pazarı çeşitli regülasyonlarla düzenlenmiştir. Yasalar gereği tıbbi ürünler sadece kamuya ait eczanelerde ve yasal düzenlemelerle oluşturulmuş fiyatlarla satılabilmektedir. Macar ilaç ve biyoteknoloji endüstrisi Orta Avrupa'da en gelişmiş ve bölgedeki lider ülke olarak faaliyet göstermektedir. Medikal ürünlerin yüzde 80'i ithal edilmektedir. Bu oran Türk firmaları bekleyen fırsatın ne kadar büyük olduğunu gözler önüne seriyor."

KOSGEB AB ve Dış ilişkiler Daire Başkanı Necati Günaydın ise, KOSGEB ve AB dış ilişkilerini hakkında bir sunum yaparak, HEPA ile ortak çalışmalar sürdürmeye devam edeceklerini belirtti.

ALX HUNGARY HAKKINDA

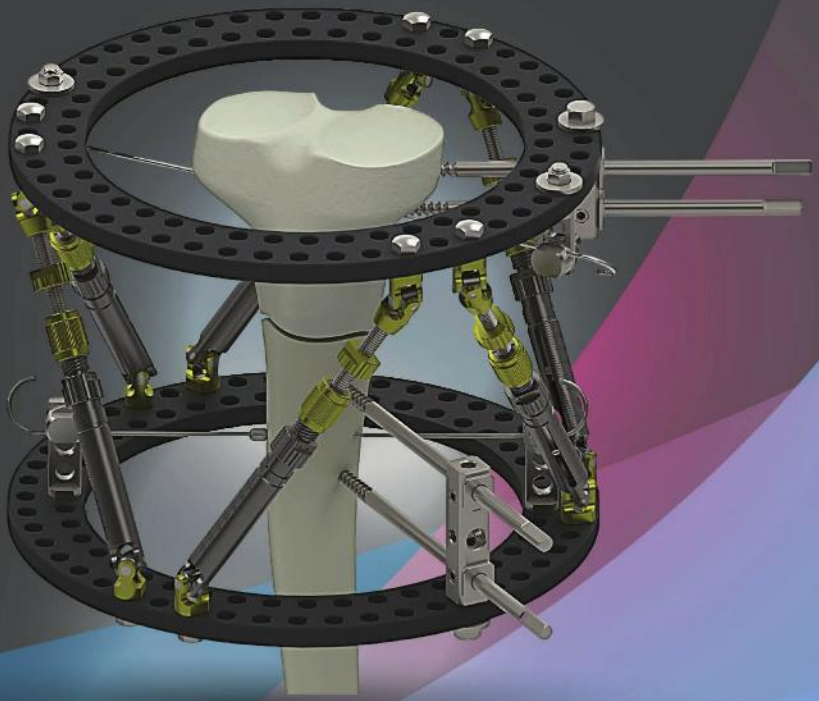
ALX HUNGARY, Macaristan'ın ihracatını arttırmak amacıyla 2015 yılında Polat Holding bünyesinde kurulmuştur. ALX HUNGARY'nin Türkiye'de İstanbul merkez ofis olmak üzere, Ankara, İzmir, Bursa ve Gaziantep, Yunanistan'da Atina, Macaristan'da Budapeşte ofisleri bulunmaktadır.

Macar İhracatı Teşvik Ajansı HEPA (Hungarian Export Promotion Agency) Macaristan'ın ihracatını artırmaya yönelik faaliyetler yürüten, Macaristan Dışişleri ve Ticaret Bakanlığı'na bağlı kar amacı gütmeyen bir kurumudur. ALX HUNGARY, HEPA'nın Türkiye, Yunanistan ve Kıbrıs'tan resmi temsilcisidir.

ALX HUNGARY, HEPA'nın sahip olduğu çeşitli sektörlerde binlerce Macar firmadan oluşan veri tabanı sayesinde Türk iş insanlarına Macaristan'ın güvenilir, öncü, rekabetçi ve yenilikçi firmalarıyla bir araya gelmelerine imkan yaratarak iş birliklerini geliştirmek için ücretsiz danışmanlık hizmeti vermektedir.

SPIDER FRAME®

"Şimdi FDA Onayı ile Amerika ve Tüm Dünyada"



tasarimmed

www.tasarimmed.com
info@tasarimmed.com

FDA 510 (K) No.
K170482

CE 1984



Nobel Tıp Ödülü'nü Vücudun Oksijene Tepkisini Araştırıp Kanser Araştırmalarına Katkı Sağlayan Üç Bilim İnsanı Kazandı

2019 Nobel Tıp Ödülü'nü, ABD'den William Kaelin ve Gregg Semenza ile İngiltere'den Peter Ratcliffe kazandı. Üç bilim insanı, kanser ve anemi hastalıklarına karşı mücadelede yeni stratejiler geliştirilmesi amacıyla, hücrelerin değişen oksijen seviyelerine nasıl yanıt verdiğini araştırmışlardı.

3 scientes won the 2019 Nobel Prize in physiology or medicine for their discoveries of how cells sense and adapt to oxygen availability

The 2019 Nobel Prize in Medicine was won by William Kaelin and Gregg Semenza from the United States and Peter Ratcliffe from the UK. Three scientists researched how cells respond to changing oxygen levels in order to develop new strategies for the fight against cancer and anemia.

Nobel Prize in Medicine Jury; The work of William Kaelin, Gregg Semenza and Peter Ratcliffe stated that "the basis of our understanding of how oxygen levels affect cell metabolism and physiological function". Kaelin, Semenza and Ratcliffe will share the $ 914 .000 prize.

Nobel Tıp Ödülü Jürisi; William Kaelin, Gregg Semenza ve Peter Ratcliffe'in çalışmalarının, "oksijen seviyesinin hücre metabolizmasını ve fizyolojik fonksiyonu nasıl etkilediğine dair anlayışımızın temelini oluşturduğunu" belirtti.

Üç bilim insanının çalışması, vücudumuzun oksijeni nasıl işlediği ve oksijene nasıl yanıt verdiği konusunda çığır açtı.

Kaelin, Semenza ve Ratcliffe, 914 bin dolar para ödülünü paylaşacak.

EPO GENİ

Gregg Semenza, vücudun daha fazla kırmızı kan hücresi üretmesini sağlayan ve DNA'yı birtakım bölümlere ayrıştırarak vücudun düşük oksijen seviyesine uyum göstermesini sağlayan EPO adı verilen bir gen üzerinde çalıştı.

Daha sonra Semenza, Peter Radcliffe ile beraber bu bilgiyi oksijeni algılayan mekanizmanın bütün insan dokularında olduğunu bulmak için kullandı.

Kaelin ise bir başka geni bularak bunun hastalarda bazı kanserlere daha yatkın olmalarını sağlayan bir genetik bozukluğa yol açtığını keşfetti. Bu gen vücudun kanser başlangıcını önleme yeteneğini olumsuz etkileyerek kanser hücrelerinin düşük oksijen seviyelerine cevap verme şeklini etkiliyor.

Üç bilim insanının çalışması, düşük oksijen seviyelerinde vücudun egzersiz sırasında nasıl yanıt verdiği ve yüksek rakımda yaşama nasıl adapte olduğu gibi konulara ışık tuttu.

İLAÇLAR ÜZERİNDE ÇALIŞILIYOR

Böbrek yetersizliği ve güçlü anemi gibi EPO'ya bağlı olarak ortaya çıkan çok sayıda hastalık var.

Kanserli tümörler, vücudun oksijeni düzene sokan araçlarını ele geçirerek kanser hücrelerinin çoğalmasına neden oluyor.

Nobel Komitesi, ödülle ilgili olarak yaptığı açıklamada bu süreci durdurmak için ilaç geliştirmek adına yapılan deneylerin olduğunu söyledi.



Complit
Extracorporeal Shock Wave Lithotripsy System



Multimed Classic
Extracorporeal Lithotripter with Dual Imaging System



Vibrolith Plus
Ultrasonic/Pneumatic Lithotripter



Vibrolith
Pneumatic Lithotripter



Vibrolith Ortho
Extracorporeal Shock Wave Therapy



Avicenna RoboFlex Flexible Ureteroscopy Robot



Multimed EM Electromagnetic Shock Wave Lithotripsy System

Treatment of kidney, ureter, bladder and all other stones ...

ELMED
MEDICAL SYSTEMS



ELMED (TR)
Batı Sitesi Mah., Gersan San. Sit., 2307 Cd.,
No:46 Yenimahalle-06370 Ankara/Türkiye
Tel : +90 312 256 92 22
Fax : +90 312 257 06 08

www.elmed-as.com
e-mail: sales@elmed-as.com

ELMED (USA)
3956 Town Center Blvd
Ste 217 Orlando, Fl 32837 USA
Tel : +1 407-255-8377
Fax : +1 800-915-9512

www.elmedusa.com
e-mail: info@elmedusa.com

MORE THAN 25 YEARS EXPERIENCE

www.abreklam.com.tr



50 yıla dayanan tecrübesiyle, 90'ı aşkın ülkede, hayat kurtaranların yanındayız.







Ameliyat Masaları ve Aksesuarları | Medikal Lambalar | Akıllı Ameliyathane Sistemleri







Elektrokoter Cihazları | Cerrahi Aspiratörler | Paslanmaz Çelik Hastane Ekipmanları

üzümcü

www.uzumcu.com.tr

444 1969



BM Raporuna Göre 2050 Yılında Enfeksiyon Hastalıklarından Her Yıl 10 Milyon İnsan Ölecek

Türkiye Ulusal Alerji ve İmmünoloji Derneği'nin Ankara'da Düzenlediği "Penisilin Alerji Günü" İle İlgili basın toplantısında konuşan Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkanı Dr. Hakkı Gürsöz, antibiyotiklere karşı gelişen direnç meselesinin küresel bir sorun olduğunu belirterek, "Geçen yıl yayımlanan BM raporuna göre 2050 yılına ulaştığımızda en önemli ölüm sebebi antimikrobiyal dirence bağlı enfeksiyon hastalıklarını tedavi edememeye bağlı olacak. Yıllık yaklaşık 10 milyon ölümün bununla ilişkili olacağı BM raporunda var. Çok şükür ki biz 2011 yılında tam anlamıyla merkez ve bütün taşra teşkilatlarımızla harekete geçtik. 2011 yılında yazılan 100 reçetenin 35'inde antibiyotik vardı. Neredeyse 3 reçetenin birinde antibiyotik vardı. Kış aylarının verisi değil bu; 1 Ocak, 31 Aralık tüm yıl verisidir. Bu oran 2018 yılında 25'e geriledi. 1000 kişi başına antibiyotik tüketimimiz 2011 yılında 42 birimken bu rakam 2018 yılında 30 birime kadar gerilemiş durumda." dedi.



Bu, Küresel Sağlık Sorunudur Ticari Kaygılarla Hareket Edilemez

Dünyada yeni antibiyotik üretimini yavaşlaması konusuna da değinen Hakkı Gürsöz, "100'ü biraz geçkin sayıda farklı çeşit antibiyotiği kullanıyoruz ama ne yazık ki elimizdeki etkili antibiyotik sayısı giderek azalıyor. Bir elin parmaklarını geçmeyecek sayıya kadar düştü. Yerine yenisini koyabiliyor muyuz! Ne yazık ki daha etkili antibiyotikleri klinik kullanıma sunduk diyemiyoruz. Çünkü bu alandaki araştırmaların, ilaç keşfi, yeni molekül keşfi anlamında çalışmaların biraz zayıf kaldığını söylemem gerekiyor ilaç endüstrisi tarafında. Sebebinin biraz ticari diye düşünüyorum. Çünkü 15-20 yılda hadi bilemediniz 30 yıldaki ilaç yaşam döngüsü içerisinde kısa sayılabilecek bir dönemde çok yüksek Ar-Ge harcamaları yapacaksınız, bir ürün piyasaya çıkacak ama 20 yıl sonra kullanımdan çıkacak ömrünü tamamlayacak. Çünkü yoğun bir direnç problemi var dolayısıyla bu alana yatırım yapmak konusunda ilaç endüstrisinin genel manada, küresel manada isteksiz olduğunu görüyoruz. Bu alana çok yatırım yapmak istemiyorlar. Siz olsanız ömür boyu ilaç kullanacağını bildiğiniz bir kronik hastalık alanına mı yoğunlaşırsınız yoksa 15-20 yıl sonra belki elinizden kayıp gidecek bir alana mı yatırım yapmak istersiniz. Biraz bu bakış açısıyla bakıyorlar. Bu mesele hakikaten küresel sağlık sorunudur o nedenle ticari kaygılarla hareket edilemez." dedi.



G20 Ülkeleri Yeni Antibiyotiklerin Keşfi İçin Fon Oluşturdu

G20 Ülkelerinin bu konuyu masaya yatırdığını belirten Gürsöz, '2017'de G20 zirvesinde liderlerimizin de gündemine gelmiş bir konuydu bu. Dünya liderleri bu meseleyi masaya yatırdılar ve dediler ki; 'biz hükümetler, devletler olarak bu anlamda harekete geçmeliyiz, bizler bir şeyler yapmalıyız' bu nedenle de geçen yıl aktive olan, bizim de içerisinde olduğumuz bir mekanizma hayata geçti. Küresel Antimikrobiyal Dirençle Mücadele Üssü kuruldu. Biz de bunun yönetimindeyiz. Öncelikle fon oluşturulması kararı alındı. Devletler buraya paraya koyacaklar. Bu fondan desteklenecek bilimsel çalışmalarla yeni antibiyotiklerin keşfi hedefleniyor." şeklinde konuştu.

Türkiye Ulusal Alerji ve İmmünoloji Derneği İlaç Alerjileri Çalışma Grubu tarafından Sağlık Bilimleri Üniversitesi Ankara Dr. Sami Ulus Kadın Doğum Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları Eğitim ve Araştırma Hastanesi'nde, "Penisilin Alerji Günü" dolayısıyla basın toplantısı düzenlendi.

Basın toplantısında konuşan Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkanı Dr. Hakkı Gürsöz, antimikrobiyal direncin küresel bir sorun haline geldiğini, Avrupa'da en çok antibiyotik tüketen ülke olan Türkiye'nin antibiyotik tüketim hızını en yüksek oranda azaltan ülke olduğunu söyledi. Antimikrobiyal direncin sadece bizi ilgilendiren bir konu olmadığını küresel bir sorun olduğunu ifade eden Gürsöz, "antibiyotiklerin gereksiz, özensiz aşırı kullanımına bağlı yaşanan karşılaştığımız küresel bir sağlık sorunu olan antimikrobiyal ilaç direnci meselesi sadece bizi ilgilendiren bir konu değil, bu iş küresel bir halk sağlığı sorunu haline gelmiş durumda. Eğer bu artış eğilimi bu şekilde devam ederse önümüzdeki yılların en önemli sağlık sorunu olmaya da devam edecek. Geçen yıl yayınlanan Birleşmiş Milletler raporunda 2050 yılına ulaştığımızda en önemli ölüm sebebinin antimikrobiyal dirence bağlı enfeksiyon hastalıklarını tedavi edememeye bağlı ölümler olacağı, yıllık, yaklaşık 10 milyon ölümün bununla ilişkili olacağı yer alıyor." dedi.

Hakkı Gürsöz konuşmasını şöyle sürdürdü: "Avrupa'nın en fazla antibiyotik tüketen ülkesi olarak yaptığımız çalışmalarla birlikte antibiyotik kullanım tüketim hızını şuanda Avrupa'da en yüksek oranda azaltmayı başarmış ülkeyiz. 1000 kişi başına antibiyotik tüketimimiz 2011 yılında 42 birimken bu rakam 2018 yılında 30 birime kadar gerilemiş durumda. Bu azalma eğilimi trendinin de devam ettiğini söylemek istiyorum. Hekimler olarak günlük 1 milyonu aşkın reçete yazıyoruz. Reçetelerde bulunan antibiyotik oranlarımız yüzde itibarı ile 2011 yılında yazılan yüz reçetenin 35'inde antibiyotik vardı. Neredeyse 3 reçetenin birinde antibiyotik vardı. Şu soru aklınıza gelebilir; 'acaba kış aylarının verisi mi alındı.' Hayır, 1 Ocak, 31 Aralık, tüm yıl verisidir bu. Bu oran da 2018 yılında 25'e geriledi. Bu da çok önemli bir gelişme. Hekimlerimizin farkındalığının bu anlamda çok arttığını ve daha seçici davrandıklarını bu rakam bize söylüyor. 2011 yılında biz 218 milyon kutu antibiyotik tüketmişiz. Tüm ilaç tüketimimizin içerisinden 218 milyonu antibiyotikler. Bu rakam 2018'de 166 milyona gerilemiş. Bu da yine bizi sevindiren bir gelişme. Antibiyotiklere 2011 yılında 10 lira 72 kuruş ödemişiz. İlaca harcadığımız her yüz liranın 10 lira 72 kuruşunu antibiyotiklere ödemişiz. Bu rakam 2018'de 4 lira 64 kuruşa gerilemiş. Şuanda yüz liralık ilaç harcamasının sadece 4 lira 64 kuruşu antibiyotiklere gidiyor. Bu da yine diğer bulguları destekliyor."

HIZLI AKSİYON SON DERECE ÖNEMLİ

Gürsöz, hatalı ve gereksiz antibiyotik kullanımının ve hayvanlarda kullanılan antibiyotikler nedeniyle bu noktaya gelindiğini ifade ederek, "Bu niçin küresel bir sorun haline geldi. Dünyanın bir çok ülkesinde aşırı kullanım, hatalı kullanım, yani tedaviyi reçete edildiği şekilde hastanın tatbik etmemesi, yarıda kesmesi ya da aklına estiği zaman alması ve gerekmediği halde antibiyotik kullanımı meseleyi bu noktaya getirdi. Temel sebepler bunlar. Tek başına bunlar değil tabi. Bunun hayvan sağlığında kullanımı meselesi de ayrı bir başlık. DSÖ bunun için ne yapıyor! Dünya Hayvan Sağlığı Örgütü ile beraber bunun önüne geçmeye çalışıyorlar ama çabalarının şu aşamada çok da yeterli olmadığını söylemem lazım. Hala binlerce ton antibiyotiğin dünya genelinde bu anlamda kullanıldığını da biliyoruz." şeklinde konuştu.

Gürsöz, hastanelerde mevcut olan Enfeksiyonları Önleme ve Kontrol Komitelerinin çalışmalarının da çok önem arz ettiğini belirterek, "Özellikle yatan hastalarımızın bu anlamda yakın takibi özellikle de dirençli bakterilerle ya da enfeksiyon etkenleri ile enfekte olan hastaların yakın takibi, kontrol altında tutulması, izlenmesi yine sağlık çalışanlarımızın bu anlamda bilinçlendirilmesi, eğitimlerle bilgi seviyelerinin arttırılması, hızlı aksiyon alınması da son derece önemli." diye konuştu.

Since 1970
Strong ties for life

1970
The first surgical suture manufacturer in Turkey and Middle East



1986
Synthetic Non-Absorbable Sutures



2006
Synthetic Absorbable Sutures



2019
49th year

doğsan
Surgical Sutures

www.dogsan.com.tr

MEDICA

Please visit us
Hall 6 / F20

18-21 NOVEMBER 2019
DUSSELDORF GERMANY



Endoskopi Aksesuarları Üretiminin Lider Markalarından MEDNETİC

Gastroenteroloji Alanında Ürün Gamını Genişletmeyi Hedefliyor

Technocast Mednetic markası ile, Çerkezköy OSB'de, 1200 m2 kapalı alanda, tasarımlarının hepsi kendilerine ait olan endoskopi aksesuarları üretimi gerçekleştiriyor. Fabrikada600 m2'lik bir temiz oda bulunuyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Mednetic Pazarlama Müdürü İdil Öney, Technocast olarak her 3 iş kolunda Ar-Ge faaliyetlerine çok önem verdiklerini söyleyerek, "Genel cerrahi ve gastroenterolojide kullanılan endoskopi aksesuarlarının üretimini yapmaktayız. Türkiye'de bu alanda üretim yapan sayılı firmalardan biriyiz. Ürünlerimiz tamamen yerli üretim, ve yerli üretim belgemiz var. Medikal alanında Ar-Ge çalışmalarımızı Technocast Ar-Ge Merkezi çatısı altında yetkin mühendis ekibimizle beraber yürütüyoruz. Öncelikli hedefimiz gastroenteroloji alanında mevcut ürün gamımızı genişletmek. Bunun için üzerinde çalıştığımız birkaç proje var, sene sonuna kadar yeni ürünlerimiz piyasada olacak." dedi.

Endoskopi aksesuarları üretiminin lider markalarından Mednetic'in Pazarlama Müdürü İdil Öney, şirket hedefleri ile ilgili Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. Öney, Technocast Ar-Ge Merkezi çatısı altında yetkin mühendis ekipleriyle beraber inovatif çalışmalar yürüttüklerini ve Gastroenteroloji alanında ürün gamlarını genişleteceklerini söyledi.

Mednetic, kuruluşu çok eski olmamasına rağmen kısa sürede Türkiye'de ve dünyada tanınan bilinen bir markaoldu. Başlarken, kısaca Mednetic'in kuruluş hikayesini öğrenebilir miyiz?

Firmamız Technocast 2002 senesinde kuruldu. Medikal, alçak basınçlı döküm ve küçük ev aletleri olmak üzere 3 ana kolda faaliyet göstermektedir. Technocast olarak 2013 senesinde medikal alanında yatırım yapmaya karar verdik ve endoskopi aksesuarları alanında Ar-Ge çalışmalarına başladık. Diğer alanlardaki tesislerimize yakın, yine Çerkezköy OSB'de, 1200 m2 kapalı alanda 600 m2'lik bir temiz oda kurduk. 2015 senesinde tescilli markamız Mednetic ile Ar-Ge faaliyetlerimiz yanında satış-pazarlama faaliyetlerimize de başladık. Yurtiçi ve yurtdışında birçok fuar ve kongreye katıldık. Şu anda ekibimizde 20 kişi faaliyet göstermekte. Hem yurtiçi hem de yurtdışı pazarlarda ticari faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri üretiyor ve piyasaya arz ediyorsunuz?

Tesisimizde genel cerrahi ve gastroenterolojide kullanılan endoskopi aksesuarlarının üretimini yapmaktayız. Üretim tesisimizde 600 m2'lik temiz odamız bulunmakta. Türkiye'de bu alanda üretim yapan sayılı firmalardan biriyiz. Ürünlerimiz tamamen yerli üretim, ve yerli üretim belgemiz var. Ar-Ge çalışmalarımızı kendi bünyemizde yapmakta, hem yeni ürünler üzerinde hem de mevcut ürünlerimizi ve üretim süreçlerimizi iyileştirmek ve farklılaştırmak için sürekli çalışmaktayız.

Mednetic ürünlerinin geliştirilmesinden, tasarımına yerlilik oranı çok yüksek şir-

MEDNETIC

MEDICA
Member of MEDICAlliance
DÜSSELDORF GERMANY
18–21 NOVEMBER 2019
Hall 16 Stand C36-4

Endoskopi Aksesuarları
Endoscopy Accessories

- Taş Çıkartma Balonu
  Stone Extraction Balloon
- Sfinkterotom
  Sphincterotome
- Basket Kateter
  Extraction Basket
- Polipektomi Snare
  Polypectomy Snare
- E.R.C.P. Kateteri
  E.R.C.P Catheter
- Yabancı Cisim Forsepsi
  Grasping Forceps
- Biliyer Stent
  Biliary Stent
- Aksesuarlar
  Accessories







info@mednetic.com.tr

www.mednetic.com.tr

Mednetic Aims to Expand The Product Range in The Field of Gastroenterology

Technocast manufactures endoscopy accessories with Mednetic brand in 1200 m2 indoor space in Çerkezköy OSB.
The factory has a clean room of 600 m2.
Mednetic Marketing Manager Idil Öney told the Sağlık Magazine that Technocast attaches great importance to R&D activities in all 3 business lines, adding, ' We are doing The production of endoscopy accessories used in general surgery and gastroenterology.
We are one of the few companies producing in this field in Turkey. Our products are completely domestic production, and we have a domestic production certificate and we carry out our R&D activities in the medical field together with our team of competent engineers under the umbrella of Technocast R&D Center. Our primary goal is to expand our existing product range in the field of gastroenterology. We have a few projects that we are working on for this, and our new products will be on the market by the end of the year,"
Idil Öney, Marketing Manager of Mednetic, one of the leading brands in the production of endoscopy accessories, made statements to The Sağlık Magazine about the company's goals. Öney said that they are conducting innovative studies with their competent engineering team under the umbrella of Technocast R&D Center and will expand their product range in the field of Gastroenterology.
Idil Öney: Our company Technocast was founded in 2002. It operates in three main branches: medical, low-pressure casting and small household appliances. As Technocast, we decided to invest in medical business in 2013 and started R&D studies in the field of endoscopy accessories. We have established a clean room of 600 m2 in a 1200 m2 enclosed area in Çerkezköy OSB, close to our other facilities. In 2015, we started our sales and marketing activities as well as our R&D activities with our registered brand Mednetic. We participated in many fairs and congresses locally and abroad. Currently, 20 people are operating in our team. We continue our commercial activities both in domestic and international markets.
In our factory, we manufacture endoscopy accessories used in general surgery and gastroenterology. We have a clean room of 600 m2 in our production facility. We are one of the few companies producing in this field in Turkey. Our products are completely domestic production, and we have a domestic production certificate, we do our R&D work within our own structure, both on new products and to improve and differentiate our existing products and production processes.



ketlerden biri. Bize, ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurları anlatabilir misiniz?

"SÜREKLİ GELİŞTİRMELER, İYİLEŞTİRMELER YAPMAKTAYIZ"

Bizi benzer firma ve ürünlerden en farklı kılan özelliğimiz ürünlerin tasarımını ve üretimini kendi bünyemizde yapmamız ve ürünlerin geliştirilmesi ve iyileştirilmesi konusunda sürekli çalışmamız. Ürünlerimiz üzerinde yaptığımız denemeler ve kullanan hocalarımızdan gelen yorumlar doğrultusunda sürekli geliştirmeler, iyileştirmeler yapmaktayız. Bu doğrultuda ürünlerimizi benzer ürünlerden ayıran, kullanım kolaylığı sağlayan patent aldığımız geliştirmelerimiz var. Bunun yanında kendi tesisimizde üretim yaptığımız için üretim konusunda esnek olabiliyoruz. Ürün özellikleri ve ölçüleri ile ilgili müşteri taleplerine göre çözümler üretip bu ürünleri ürün gamımıza dahil edebiliyoruz.

Üretim aşamalarında ve ürün seçiminde dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Ar-Ge bizim için çok önemli ve yeni ürünler geliştirmek için sürekli çalışıyoruz, araştırıyoruz, yatırım yapıyoruz. Ürünlerimizin kullanıldığı hastanelerde değerli hocalarımızla sürekli irtibat halindeyiz. Ürün gamımıza eklenecek üzerinde çalıştığımız ürünler de hocalarımızdan aldığımız geribildirimler ile şekilleniyor. Üretimde kalite odak noktamız, sağlık sektörü hassas bir sektör, üretimde çok titiz çalışıyoruz.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

"ÜRETİCİ OLARAK AYAKTA KALMAK İÇİN BİRÇOK ZORLUKLA MÜCADELE EDİYORUZ"

Biz her 3 iş kolumuzda da üretim yapıyoruz. Üretim ülkemizin olmazsa olmazı. Ancak üretim ve üreticiler maalesef gerektiği kadar desteklenmiyor. Üretici olarak ayakta kalmak için birçok



zorlukla mücadele ediyoruz. Kullandığımız hammaddelerde ve enerjide dışarıya bağımlıyız, yerli enerji kaynağımız yok. Finansal kaynaklara da ulaşım çok kısıtlı. Özellikle günümüz piyasa koşullarında devletin biz üreticileri daha fazla desteklemesi, ithal ürünlere karşı koruması gerekiyor.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

"10'DAN FAZLA ÜLKEYE İHRACATIMIZ VAR"

Hem yurtiçi hem de yurtdışı pazarlarda satışlarımız devam ediyor. Yurt genelinde ihaleleri takip edip katılıyoruz, üniversite hastaneleri ve özel hastaneler ile çalışmalar yapıyoruz. Yurtdışında da birçok ülkede satışa başladık, bazı ülkelerde kayıt sürecimiz devam ediyor. İhracat diğer iş kollarımızda olduğu gibi bu alanda da öncelikli hedefimiz oldu. Şu anda başta Suudi Arabistan, Mısır, Libya, Kuveyt, Avrupa'da Belçika, İtalya, Yunanistan olmak üzere 10'dan fazla ülkeye ihracatımız bulunmakta. Hem yurtiçinde hem de yurtdışında fuar ve kongreleri takip ediyoruz, katılıyoruz.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

"PİYASA KOŞULLARINDA İHALE SÜREÇLERİNİN DE DÜZENLENMESİ GEREKİR"

Ürünlerimizin yer aldığı endoskopi aksesuarları kategorisinde sınırlı sayıda yerli üreticiden biriyiz. Yaşadığımız en büyük zorluk, yurtdışından, özellikle uzakdoğudan gelen ve rekabet eşitliğine sahip olmayan ürünler ile rekabet etmek durumunda olmamız. Bunun yanında kurdaki değişiklikler maliyetlerimizi etkiliyor. Sene içerisinde kazanmış olduğumuz ihalelerden zarar ettiklerimiz oldu. Bu piyasa koşullarında ihale süreçlerinin de düzenlenmesi gerekir.

Üreticilerin, yerli firmaların yeteri kadar desteklendiğini düşünüyor musunuz?

Yerli firmalar maalesef yeteri kadar desteklenmiyor. Yaşadığımız bütün zorluklara rağmen üretime devam ediyoruz, ancak bizim kategorimizde ithal ürünler ile ilgili herhangi bir kısıt yok ve fiyat rekabeti bizi zaman zaman çok zorluyor. Yurtdışına ve dövize endeksli hammaddeler ve maliyetler ile rekabet etmemiz oldukça zor hale geliyor.

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

"TECHNOCAST AR-GE MERKEZİ'Nİ KURDUK"

Technocast olarak her 3 işimizde de Ar-Ge faaliyetlerine çok önem veriyoruz. Ekim 2017'de medikal, alçak basınçlı döküm ve küçük ev aletleri alanlarındaki Ar-Ge çalışmalarımızı ve ekiplerimizi bir araya topladığımız Technocast Ar-Ge Merkezi'ni kurduk. Medikal alanında da Ar-Ge çalışmalarımızı Technocast Ar-Ge Merkezi çatısı altında yetkin mühendis ekibimizle beraber yürütüyoruz. Yaptığımız Ar-Ge çalışmalarında hocalarla ve üniversite iş birliklerine çok önem veriyoruz. Yeni proje ve ürünlerimiz ile ilgili TÜBİTAK projeleri hazırlıyor, faydalı model ve patent başvuruları yapıyoruz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

"BAŞKA ALANLARDA GELİŞTİRDİĞİMİZ PROJELERİMİZ DE VAR"

Sürekli olarak yeni projeler üzerinde çalışıyoruz. Öncelikli hedefimiz gastroenteroloji alanında mevcut ürün gamımızı genişletmek. Bunun için üzerinde çalıştığımız birkaç proje var, sene sonuna kadar yeni ürünlerimiz piyasada olacak.

Bunun yanında yurtiçinde ve yurtdışında değerli hocalarımızla başka alanlarda geliştirdiğimiz projelerimiz de var. Önümüzdeki dönemde de sağlık sektöründe katma değerler yaratacağımız projeler üzerinde çalışmaya devam etmeyi hedefliyoruz.

KONIX®

Antibakteriyel El Dezenfektan Jeli

3 yönlü etki

Durulama Gerektirmez
Hızlı Etki Gösterir
Cildi Kurutmaz



Çevre ile sürekli temas halinde olan ellerimiz yoluyla taşınan bakteriler basit bir soğuk algınlığından, SARS, Hepatit A, Avian Influenzaya kadar öldürücü birçok hastalığın gelişimine neden olabilmektedir.

Su ve sabuna ulaşamadığınız her durumda antibakteriyel, antivirusidal ve antifungal etkinliği kanıtlanmış **Konix Antibakteriyel El Jeli**'ni güvenle kullanabilirsiniz.



El Temizliği ile İlgili Gerçekler:

- *1 gram dışkıda 100 milyon bakteri vardır.*
- *Her yıl 1,7 milyon çocuk beşinci yaş gününü kutlayamadan ishal ve pnömoni yüzünden ölmektedir.*
- *Çocuklar tuvalet kullandıktan sonra ve yemek yemeden önce ellerini yıkadıklarında ishale yakalanma riski yüzde 40'tan fazla azalmaktadır.*
- *Pnömoni gibi akut solunum yolu enfeksiyonları beş yaşından küçük çocuklar arasında görülen en yaygın ölüm nedenlerinden biridir.*
- *Eldeki kanıtlar, tuvalet kullandıktan sonra ve yemek yemeden önce ellerin temizlenmesinin çocuklar arasında pnömoni enfeksiyonunu yaklaşık dörtte bir azaltabildiğini göstermektedir.*

Kaynak: unicef.org



Antiseptik özellikli Konix Antibakteriyel El Dezenfektan Jeli hastalığa neden olduğu bilinen bakterilere karşı etkin koruma sağlar.

- ✓ El dezenfeksiyonuna ihtiyacınız olan her yerde güvenle kullanabilirsiniz.
- ✓ Antibakteriyel, Antifungal ve Antivirusidal etkinliği T.C. Sağlık Bakanlığı/Halk Sağlığı birimi tarafından onaylanmıştır.
- ✓ En yaygın mikroorganizmaların* **%99,9**'unu yok eder.
- ✓ Elde kolayca dağılarak tüm yüzeyde etkinlik sağlar.
- ✓ Kullanımı kolay ve pratiktir, anında temizleme etkisi gösterir.
- ✓ Ellerde yapışma hissi bırakmaz, elleri nemlendirerek yumuşaklık sağlar.

*Escherichia coli K12 NCTC 10538, Staphylococcus aureus ATCC 6538, Pseudomonas aeruginosa ATCC 15442, Enterococcus hirae ATCC 10541, Candida albicans ATCC 10231, Aspergillus niger ATCC 16404.

turkuaz

info@turkuazsaglik.com.tr | www.turkuazsaglik.com.tr /turkuazsaglik /turkuazsaglik company/turkuaz-saglik

Turkuaz Sağlık A.Ş. Kurucu Ortak & CEO'su Mehmet Kayabaş:

"Global Arenada Ülkemizi Başarıyla Temsil Eden Medikal Sektörünün Lider Üreticisiyiz"

Turkuaz Sağlık A.Ş. Co-Founder & CEO Mehmet Kayabaş:

"We are the leading manufacturer of the medical sector that successfully represents our country in the global arena"

Turkuaz Sağlık, which started its activities in 2000 with the production of Ultrasound Gel, has become one of the top 5 companies in the worldwide manufacturing sector today.
In 20 years, a success story was written against the world's giant brands and companies with 100 percent Turkish capital.
In 2016, TOBB surveyed Turkey's fastest growing companies. ranked 2nd. in 2017, it strengthened its capital by a 20 percent partnership with the Ak Portfolio Venture Capital Investment Fund, a subsidiary of Sabancı Holding.
Turkuaz Sağlık's field of activity is Medical Chemical Products; Disinfectant and Antiseptic Products, Over-The-Counter Products (OTC), Food Supplements, Sexual Health Products, Dermocosmetics and Personal Care Products.
Turkuaz Sağlık, which ranked second in its 2016 research of Turkey's fastest growing companies conducted by TOBB, employs 170 people.
Turkuaz Sağlık's Founding Partner & CEO Mehmet Kayabaş told Sağlık Magazine that they have been offering their products all around the world in more than 128 countries with our world-renowned brands of Konix, KLY, Konicare, Mediseptica, Gynoseed, Gynotal, Joydrops and Bodycare as well as our OEM products with private brands.
We have a wide range of products with more than 200 products produced with advanced technology. In our product range we have high-value-added products that allow us stand out in competition such as; disposable Konix Sterile Ultrasound Gel sterilized by gamma ray, KLY sterile Lubricant Gel specially formulated for endoscopy, colonoscopy and gynecological examinations, sterile Konix Catheter Gel used before the application of catheter, cystoscopy or other medical instrument into urethra.

2000 yılında Ultrason Jeli üretimi ile faaliyete başlayan Turkuaz Sağlık A.Ş, bugün dünya çapında üretim gerçekleştiren, sektöründeki ilk 5 büyük firmadan biri haline geldi. 20 yıl içinde dünya devi marka ve şirketlere karşı yüzde 100 Türk sermayesi ile bir başarı hikayesi yazıldı. 2016 yılında TOBB tarafından yapılan Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketleri araştırmasında 2. sırada yer aldı. 2017 yılında ise Sabancı Holding'in bir iştiraki olan Ak Portföy Girişim Sermayesi Yatırım Fonu ile yüzde 20'lik bir ortaklık gerçekleştirerek sermayesini güçlendirdi. Turkuaz Sağlık'ın faaliyet alanını Medikal Kimyasal Ürünler olmak üzere; Dezenfektan ve Antiseptik Ürünler, Reçetesiz Ürünler (OTC), Gıda Takviyeleri, Cinsel Sağlık Ürünleri, Dermokozmetik ve Kişisel Bakım ürünleri oluşturuyor.





2016 yılında TOBB tarafından yapılan Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketleri araştırmasında 2. sırada yer alan Turkuaz Sağlık A.Ş., bünyesinde 170 kişi çalışıyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Turkuaz Sağlık A.Ş. Kurucu Ortak & CEO'su Mehmet Kayabaş, Turkuaz Sağlık A.Ş.'nin bu kadar kısa sürede birçok başarıya ulaşmasını sağlayan en önemli faktörün çalışanlarının kalitesi ve başarısı olduğunu söylüyor. Kayabaş, "Her biri kendi alanında yetkin ve dinamik bir yönetim kadromuz var. Büyüme hedeflerimize paralel olarak kurumsal gelişim sürecimizi devam ettiriyoruz ve organizasyonumuz sürekli olarak büyüyor." diyor.

Türkiye'de ve 128'den fazla ülkede dünyanın dört köşesine sağlık ürünlerini ulaştırdıklarını ifade eden Mehmet Kayabaş, "Konix, KLY, Konicare, Mediseptica, Gynoseed, Gynotal, Joydrops ve Bodycare gibi dünya çapında bilinirliğe ulaşmış markalarımızla ve özel markalar için ürettiğimiz OEM ürünlerimizle, Türkiye'de ve 128'den fazla ülkede dünyanın dört köşesine sağlık ürünlerini ulaştırıyoruz.

İleri teknoloji ile üretilen 200'den fazla ürün çeşidimiz ile çok geniş bir ürün yelpazesine sahibiz. Ürün portföyümüz arasındaki; gama ışını ile sterilize edilmiş tek kullanımlık Konix Steril Ultrason Jeli, endoskopi, kolonoskopi ve jinekolojik muayeneler için özel olarak formüle edilmiş KLY Steril Lubrikant Jel ve üretraya kateter, sistoskopi veya başka bir tıbbi alet uygulamadan önce kullanılan steril Konix Kateter Jel gibi ürünler rekabette fark yaratmamızı sağlayan katma değeri yüksek ürünler arasında yer alıyor." diye konuşuyor.

"TURKUAZ SAĞLIK A.Ş. MEDİKAL SEKTÖRÜNE KALİTE KAVRAMINI GETİRMİŞ FİRMADIR"

Kendilerini rekabette öne çıkaran en önemli unsurların teknoloji ve inovasyona verdikleri önem ve kalite kavramı olduğunu söyleyen Kayabaş, "Turkuaz Sağlık A.Ş. medikal sektörüne kalite kavramını getirmiş firmadır. Turkuaz Sağlık'ın ürettiği ürün kalitesi sektörde bilinmektedir. Bugün Türkiye'nin teknoloji bakımından en üstün üretim parkuruna sahip firmayız. Ürünlerimiz; üst düzey kalite ve hijyen koşullarında, Temiz Oda teknolojisi ile full otomatik son teknoloji üretim hatlarında el değmeden üretilip paketleniyor. Yani en üst düzey teknoloji ve en kaliteli hammaddeleri harmanlayarak geliştirdiğimiz ürünlerle sektöre yön veriyoruz. Medikal sektöründe, kendi alanımızda Class III seviyesinde üretim standartlarına sahip Avrupa'nın sayılı üreticilerinden biriyiz." şeklinde konuşuyor.

"ÜLKEMİZE DÖVİZ KAZANDIRIYOR OLMAKTAN GURUR DUYUYORUZ"

Kayabaş, ülke için ve kendileri için üretimin ne anlama geldiğini ise şu şekilde ifade ediyor: "Ülkemizin refah seviyesinin yükselmesi için mutlak ve kat'i suretle üretim faaliyetimizi artırmak bunu yaparken de katma değeri yüksek olan ürünlere öncelik vererek ülkemize döviz girişi sağlamak gerekiyor. 2018 yılında Türkiye'nin ihracat performansı 168 Milyar $ olurken ithalatı ise 223 Milyar $ oldu. Kendi kendine yeten bir ülke haline gelmek istiyorsak dış ticaret performansımızı artırmamız şart. Bunu gerçekleştirebilmek için de kommodite olmaktan ziyade inovasyona odaklanarak pazarda fark yaratan ürünleri tasarlayıp geliştirmek ve bu ürünleri pazarlamak lazım. Ancak bu sayede ihracatımızı büyütebiliriz. Biz Turkuaz Sağlık olarak 2018 yılında IKMIB tarafından Medikal kategoride en fazla ihracat yapan 2. firma olarak ödüllendirildik. Üretim kapasitemizin %70'ini kapsayan ihracat performansımız ile, ülkemize döviz kazandırıyor olmaktan gurur duyuyoruz."

"YENİLİKÇİ ÜRÜNLERİMİZ VE YOĞUN TANITIM FAALİYETLERİMİZLE BÜYÜME İVMEMİZİ SÜRDÜRECEĞİZ"

2019 yılında gerçekleştirdikleri yeni hat yatırımlarıyla ultrason jeli üretim kapasitesini yüzde 65 oranında artırdıklarını belirten Mehmet Kayabaş, "Artan üretim kapasi-

temizle birlikte ana hedefimiz dış pazardaki büyümemize devam etmektir. Türk firmalarının ihracat pazarlarının aksine bizim ihracat performansımızın ağırlıklı kısmı Amerika ve Batı Avrupa pazarı. Bu pazarlarda hem kendi markalarımızla satış gerçekleştiriyoruz hem de dünya markaları için OEM üretim yapıyoruz. 2020 yılı için koyduğumuz agresif hedeflere ulaşmak için dış pazarlarda maksimum pazar payı artışı ve yeni müşteriler kazanarak büyümeyi hedefliyoruz.

İç piyasada ise marka gücümüz, tüketici ihtiyaçlarına cevap veren yenilikçi ürünlerimiz ve yoğun tanıtım faaliyetlerimizle büyüme ivmemizi sürdüreceğiz.

Diğer taraftan; Hastane Dezenfektanları, OTC (reçetesiz ürünler) ve Gıda Takviyeleri alanında yaptığımız yeni yatırımlarla bu kategorilerde de pazar büyüme hızının çok üzerinde bir büyüme grafiği sergiliyoruz. Önümüzdeki dönemde bu kategorilerin toplam satışımız içerisindeki payının önem kazanacağını biliyor ve bu kategoriler için pazarlama planımızı hazırlıyoruz." diyor.

"TAMAMEN FİYAT ODAKLI YAPILAN ALIMLAR VE ÖDEMELERDE YAŞANAN GECİKMELER ÖNEMLİ BİR SORUN"

Mehmet Kayabaş Türkiye pazarı ile ilgili ise şunları söylüyor: "Pazardaki kaliteli ve yenilikçi ürünlerin diğer ürünlere oranı o ülkede pazarın gelişmişlik oranıyla doğru orantılıdır. Türkiye'nin medikal ürünler pazarında oldukça gelişmiş ürünlere sahip olduğunu söyleyebiliriz. Önümüzdeki yıllarda pazarın daha da gelişerek ürün çeşitliliğinin artacağını öngörüyor ve bu konuda yenilikçiliğe önem veren bir firma olarak sektöre öncülük etmeyi planlıyoruz. Türkiye pazarındaki yaşadığımız en büyük sorunun devlet ihalelerindeki, kaliteye bakılmadan, tamamen fiyat odaklı yapılan alımlar ve ödemelerde yaşanan gecikmeler olduğunu söyleyebilirim."

Turkuaz Sağlık A.Ş. olarak hedeflerinin katma değer sağlayacak, uluslararası pazarda rekabet güçlerini artıracak, ileri teknoloji içeren inovasyonel ürünler tasarlamak ve geliştirmek olduğunu söyleyen Kayabaş, "Dolayısıyla Ar-Ge birimi şirketimiz içinde stratejik öneme sahip ve sektörün en kapsamlı Ar-Ge merkezine sahibiz. Ar-Ge faaliyetlerine verdiğimiz önemin bir sonucu olarak 2017 yılında Bilim ve Teknoloji Bakanlığı tarafından verilen ve şu anda ülke genelinde tüm sektörlerde sadece 961 firmanın sahip olduğu Ar-Ge Merkezi belgesini almaya hak kazandık. Bilim ve Teknoloji Bakanlığı tarafından onaylı Ar-Ge merkezimizde patenti geliştirilen Gynotal® Obstetrik Jel ve Gynoseed® Gebelik Kolaylaştırıcı Jel ürünlerimizle, dünyanın sayılı üreticileri arasına girerek, sektörün dizayn edicilerinden biri olduk. Ar-Ge Direktörlüğümüz bünyesinde çalışan doktora ve yüksek lisans sahibi Kimya Mühendisi, Biyomedikal Mühendisi, Kimyager ve Biyolog arkadaşlarımız yeni TÜBİTAK projeleri üzerinde çalışmalarını sürdürüyor. Üzerinde çalıştığımız yeni projemiz var, bunların da patent başvuru süreci devam ediyor." şeklinde konuşuyor.

"ÖZELLİKLE DEZENFEKTAN GRUBU VE MEDİKAL ÜRÜNLERDE ARTAN BİR BÜYÜME GRAFİĞİ HEDEFLİYORUZ"

Mehmet Kayabaş son olarak hedefleri ile ilgili şunları söyledi: "İstanbul-Ambarlı'da bulunan 8500 m²'lik üretim & depolama alanına sahip olan tesislerimize ilave olarak 2019 yılının sonunda İstanbul Hadımköy'de bulunan 12500 m²'lik yeni üretim tesisimizi faaliyete geçireceğiz. Yeni yatırımımızla birlikte önümüzdeki 5 yıllık dönemde özellikle dezenfektan grubu ve medikal ürünlerde artan bir büyüme grafiği hedefliyoruz.

Ülkemizin gelişmesi ve tam bağımsızlığının anahtarının üretmek ve ihracat yapmaktan geçtiğine inanıyor ve Turkuaz ailesi olarak bunun için var gücümüzle çalışıyoruz.





ZİMED Genel Müdür Yardımcısı Kamil Paçal:

"Sektörün Lokomotifi Olma Yolunda İlerliyoruz"


Kamil Paçal

Sektörde yaklaşık 20 yıllık tecrübe sahibi 4 ortak tarafından Gaziantep'te kurulan Zimed Medikal, hastaların yaşam standardını ve konforunu yükselten travma grubu ürünleri, ortopedik implant, total ve parsiyel artroplasti alanlarında üretim gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Zimed Genel Müdür Yardımcısı Kamil Paçal, Türkiye'de ve yurt dışında tercih edilen bir firma olduklarını söyleyerek, "firmamız iç pazarda ve yurt dışında tercih edilen bir marka değeri olmuş ve bu kapsamda bölgesinde ve uluslararası pazardaki ortopedik implant ihtiyacı açığını gideren yerli üretim yapan bir firma haline gelmiştir. Ülkemizde bu sektörün lokomotifi olma yolunda ilerliyoruz. Ayrıca firmamızın ve ülkemizin pastadan daha fazla pay alabilmesi için misyonumuza uygun çalışmalarımız devam etmektedir. Bu süreçte farklı bölge veya ülkede yeni yatırım ve projelerimiz olacaktır." dedi.



Vice General Manager of Zimed Kamil Paçal:
"We are on our way to becoming the Engine of the Sector"

Zimed Medical, founded in Gaziantep by 4 partners with nearly 20 years of experience in the sector, manufactures trauma group products, orthopedic implants, total and partial arthroplasty that increase patients' standard of living and comfort it's making it happen. Zimed Deputy General Manager Kamil Paçal told Health Magazine that they are a preferred company in Turkey and abroad, adding, "Our company has had a preferred brand value in the domestic market and abroad and in this context, in its region and it has become a domestic production company that eliminates the deficit of orthopedic implant needs in the international market. We are on our way to becoming the engine of this sector in our country. In addition, our company and our country to get a greater share of the cake in accordance with our mission continues to work. In this process, we will have new investments and projects in different regions or countries," he said.
Zimed Medical has developed rapidly since its establishment and has gained a significant share in the market. Zimed Medical makes a significant contribution to the country's economy by producing with its experienced employees.
Kamil Paçal stated that they produce their products in such a way that they can meet the modern requirements according to the needs of innovative studies, "In addition, with clinically easy usability studies, the most appropriate application techniques for patients and physicians Offer. Every product produced is produced from the raw material supply stage and meticulously followed in all stages of sales, use in operations and returns. Because we are trying to perform our duty properly in the awareness that every part of our product that comes out of production directly affects human health."

Zimed Medikal, kuruluşundan bugüne kadar hızlı bir gelişim göstererek, pazarda önemli paya sahip oldu. Zimed Medikal, bünyesindeki tecrübeli çalışanları ile üretim gerçekleştirerek ülke ekonomisine ciddi katkı sağlıyor.

İç pazarda ve yurt dışında tercih edilen bir marka değerine sahip olduklarını söyleyen Zimed Genel Müdür Yardımcısı Kamil Paçal, "Firmamız hastaların yaşam standardını ve konforunu yükselten travma grubu ürünlerinin üretimini yapıyor. Yapılan araştırmalar ve çalışmalar sonucu ürün çeşitliliğini dünya kalite standartlarına uygun total ve parsiyel artroplasti grubunu da ekleyerek bölgenin ihtiyacını tam anlamıyla gideren iç pazarda ve yurt dışında tercih edilen bir marka değeri olduk. Bu kapsamda bölgesinde ve uluslararası pazardaki ortopedik implant ihtiyacı açığını gideren yerli üretim yapan bir firma haline geldik. Ülkemizde Ankara ve İstanbul'da ofislerimiz yer almaktadır. Kurduğumuz etkin lojistik ağı ile bütün bölgelere hızlı servis hizmeti vermekteyiz." dedi.

Zimed Medikal'in, hastaların yaşam kalitesin iyileştirmek ve geliştirmek amacıyla yenilikçi ortopedik çözümler sağladığını söyleyen Paçal, "Firmamız, ortopedik implant, harici cihazlar ve bunların cerrahi aletlerinin tasarım, üretim ve dağıtımını dünya kalite standartları içerisinde profesyonel anlamda gerçekleştirmeye kendini adamış olup bu doğrultuda faaliyetlerine devam etmektedir. Başlıca ürün gruplarımız ; Kemik plakları ve kemik sabitleme vidaları, Diz ve kalça protezleri, Fiksatör ve intramedüler çiviler, İskelet pin ve telleri ve Cerrahi el aletleridir" şeklinde konuştu.

Ürünlerini, inovatif çalışmalarla ihtiyaçlara göre modern gereksinimleri karşılayabilecek şekilde ürettiklerini belirten Kamil Paçal, "Ayrıca klinik olarak kolay kullanılabilirlik çalışmaları ile hasta ve hekim için en uygun uygulama tekniklerini sunmaktayız. Üretimi yapılan her ürünümüzün ham madde temin aşamasından üretilip, satışı, operasyonlarda kullanımı ve geri dönüşlerin tüm aşamaları titizlikle takip edilir. Çünkü üretimden çıkan her parça ürünümüzün insan sağlığını direkt etkilediğinin bilinci içerisinde görevimizi layıkıyla icra etmeye çalışıyoruz." diye konuştu.

"Üretim demek kendi ayaklarımız üzerinde durabilmek ve bağımsızlığımızın sembolü demektir." diyen Paçal, üretime başladıkları ilk günden beri sadece firmaları değil Türkiye'yi dünya pazarında en üst sıralara getirme gayretiyle yollarına devem ettiklerini söyledi. Paçal, "Çünkü bizler biliyoruz ki üretim artarsa işsizlik

external fixation systems plate systems
arthroplasty
cannulated screw systems intramedullary nails
spinal systems

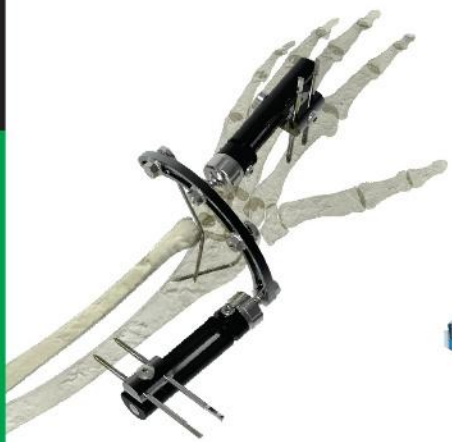
zimed®

innovation to move



Yüksek teknoloji ile
tam 12 yıldır
sağlığınız için üretiyoruz.









www.zimed.com.tr



azalır, ülkenin refah düzeyi yükselir ve dışa bağımlılığımız en aza indirilmiş olur." şeklinde konuştu.

"SUT FİYATLARINDA ESKİ RAKAMLARIN UYGULANMASI SEKTÖRÜ ZORLUYOR"

Kamil Paçal, pazarlama stratejileri ve Türkiye pazarı ile ilgili ise şunları söyledi: "Zimed Medikal olarak hem yurt içi hem de yurt dışı faaliyetlerimiz hız kesmeden devam etmektedir. Ülkemizde gerek alt bayi gerekse de şubelerimizle hemen hemen her bölge ve ilde varız. Yurt dışında ise 30'a yakın ülkeye ürünlerimiz ihraç edilmektedir. Her geçen gün yurt içi ve yurt dışındaki bağlantılarımızı güçlendirerek müşteri portföyümüzü genişletmekteyiz.

Türkiye pazarı geçtiğimiz dönemlerde daha zordu. Nedeni ise yurt dışı menşeili firmaların ülkemizde ve bölgemizde faaliyet gösteriyor olmasıydı. Ancak şu dönemlerde dövize endeksli maliyetlerin artışından dolayı bu durumdaki çoğu firmalar piyasadan çekilmeye devam etmektedir. Pazarda oluşan bu boşluğu devletimizin de üreticiye daha fazla desteği ile doldurma gayretindeyiz. Artan maliyetlere rağmen SUT fiyatlarında eski rakamların uygulanması bizleri epey bir zora sokmaktadır."

Yerli Üreticilerin daha çok desteklenmesi gerektiğini söyleyen Paçal, "Devletimizin desteğini kesinlikle inkâr edemeyiz. Çeşitli bakanlık ve kurumlardan aldığımız destek veya teşvikler mevcuttur. Ancak yerli üretimin daha ön planda olmasını istiyorsak üreticinin daha da desteklenmesi gerektiği fikrindeyiz. Çünkü üretici var olursa ülke olarak bizler var oluruz." dedi.

"2017 MART AYINDA KENDİ MÜLKÜMÜZ OLAN YENİ FABRİKA BİNAMIZA TAŞINDIK"

Paçal, taşındıkları yeni fabrika ile ilgili ise şunları söyledi: "Daha önceki işyerimizde üretim akışları ergonomik olmadığından takibi zorlaşıyordu. Ancak 2017 yılının mart ayında kendi mülkümüz olan yeni fabrika binamıza taşındık. Bu taşınma süreci sadece fabrika binası olarak yenilik kazandırmadı bizlere. Yaklaşık 9.800 m² fabrika alanımızda yeni makine, yeni yatırımlar ve ilave istihdamların habercisi oldu adeta. Bu durum da bizlerin işini daha bir zevkle yapmamıza vesile oldu diyebiliriz."

Son olarak, 'Değişmeyen tek şey değişimin kendisidir' ilkesini benimsediklerini söyleyen Kamil Paçal, "Geleceği dönük hedef ve yeni projelerimiz tabi ki mevcut. Çünkü bizler ünlü filozof Heraklitos'in de dediği gibi 'Değişmeyen tek şey değişimin kendisidir' ilkesini savunanlardanız. İlerleyen dönemlerde ülkemizde bu sektörün lokomotifi olma yolunda ilerliyoruz. Ayrıca daha önce de belirtiğimiz gibi firmamızın ve ülkemizin pastadan daha fazla pay alabilmesi için misyonumuza uygun çalışmalarımız devam etmektedir. Bu süreçte farklı bölge veya ülkede yeni yatırım ve projelerimiz olacaktır." dedi.



MEDSTER

Sterilizasyon Teknolojileri

- Sterilizasyon Cihazları
- Sterilizasyon Sarf Ürünleri
- Sterilizasyon Hizmetleri















- **Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizatörleri**
- **Sterilizasyon Ruloları**
- **Kimyasal İndikatörler**
- **Bowie-Dick Test Paketleri**
- **Etiket ve Etiket Tabancası**
- **Otoklav ve Plazma Bantları**
- **SMS Wrap, Krep Kağıtları**

“BİZİM STERİLİZASYON TUTKUMUZ SAĞLIĞINIZI ÖNEMSER”

MEDSTER
Tıbbi Cihaz ve Sağlık Hizmetleri Ltd. Şti.
Medical Devices and Healthcare Services Co. Ltd.

Merkez:
İlkbahar Mah. 610 Sok, No:25
06550 Çankaya - Ankara / TÜRKİYE

Fabrika:
Malıköy Başkent OSB Mah. 19. Cad.
No: 51 Sincan/ANKARA

Tel : +90 312 384 05 51 / Fax : +90 312 387 05 50 / info@medster.com.tr

www.medster.com.tr

Safecheck®, Medster Tıbbi Cihaz ve Sağlık Hizmetleri Ltd. Şti. tescilli markasıdır.



GBL Gül Biyoloji Laboratuvarı 30 Yıllık Ticari ve Ahlaki Değerlerini Geleceğe Emin Adımlarla Taşıyor

1990 yılında merhum Dr. Sait Hulusi Özbudun tarafından kurulan GBL Gül Biyoloji Laboratuvarı 30 yıllık deneyimini geleceğe sağlam adımlarla taşıyor. Klinik ve klinik dışı laboratuvarlara teşhis kitleri, tıbbi cihaz dezenfektanları ve biyosidal ürünler üreten GBL, kaliteden, ticari ve ahlaki değerlerinden ödün vermiyor. Sağlık Dergisi'ne konuşan GBL Genel Müdürü Mustafa Çetin Özbudun, tüm süreçleri ISO 13485: 2016 Kalite Yönetim Sistemi'ne uygun bir şirket olarak, satın alma ve kalite kontrol süreçlerinde çok sıkı kurallara bağlı olduklarını söyleyerek, "İyi süreçler iyi ürünleri, iyi ürünler de memnun, sürekli ve referans veren müşteriyi doğurur. Ülkemizde, medikal sektör gibi zor bir sektörde, yaklaşık 30 yıldır aynı ticari ve ahlaki değerleri koruyarak, maddi, mali ve manevi olarak da gelişme gösteren kaç şirket daha var?" dedi

GBL Gul Biology Laboratory Confidently Brings 30 Years of Commercial and Moral Values to the Future

The GBL Gül Biology Laboratory, founded in 1990 by deceased Dr. Sait Hulusi Ozbudun, brings its 30 years of experience to the future with solid steps. GBL, which produces diagnostic kits, medical device disinfectants and biocidal products to clinical and non-clinical laboratories, does not compromise on quality, commercial and moral values.

Speaking to Sağlık Magazine, GBL General Manager Mustafa Cetin Ozbudun said that as a company whose entire processes are in line with ISO 13485: 2016 Quality Management System, they are committed to very strict rules in purchasing and quality control processes, adding, "Good processes are good. products, good products also give birth to satisfied, continuous and reference customers. How many other companies in our country have improved financially, financially and spiritually, maintaining the same commercial and moral values for nearly 30 years in a difficult sector like the medical sector?"

GBL Gül Biology Laboratory was established in 1990 by deceased Dr. Sait Hulusi Ozbudun to produce diagnostic kits for clinical and non-clinical laboratories.

GBL has added medical device disinfectants and biocidal products to its product portfolio over time. Speaking to Health Magazine, GBL General Manager Mustafa Cetin Ozbudun said that they are a manufacturer and exporter company with 100% domestic capital, that all business processes are a company suitable for ISO 13485: 2016 Quality Management System, especially purchasing and quality he said the control processes are strictly strict.

SKIN AND HAND DISINFECTANTS

MANOCHOL Skin and Hand Disinfectant; Alcohol Based

MANOGEL Skin and Hand Disinfectant; Gel



MEDICO-SURGICAL INSTRUMENT DISINFECTANTS



SANITAROSA OPA Endoscope Disinfectant; Ortho-Phthalaldehyde 0,55%
SANITAROSA GA Surgical Instrument Disinfectant; Glutaraldehyde 2%, Active
PEROXY HLD Surgical Instrument Disinfectant; Peracetic Acid, Concentrated
ROSA-STRIP Test Strips for High Level Disinfectants

HEMODIALYSIS MACHINE DISINFECTANTS



CITRO PLUS Hemodialysis Machine Disinfectant; Citric Acid 21%
CITRO-GAM Hemodialysis Machine Disinfectant; Citric Acid 30%
CITRO-BRA Hemodialysis Machine Disinfectant; Citric Acid 50%
PEROXY PLUS Hemodialysis Machine Disinfectant; Peracetic Acid Based
PEROXY PLUS RP Cold Sterilant for Dialyzer Reprocessing
PEROXY PLUS LIGHT Hemodialysis Machine Disinfectant; Peracetic Acid 1,8%
CITROTAL100 Hemodialysis Machine Disinfectant; with Active Chlorinated



MAINTENANCE PRODUCTS

WARECLEAN EC Enzymatic Cleaner for Surgical Instrument; Concentrated
LUBRISERVE Medical Equipment Lubricator and Protector
WARECLEAN RC Rust and Stain Remover; Concentrated
WARECLEAN ALK Medical Instrument Detergent; Alkali, Concentrated

GBL Gül Biyoloji Laboratuvarı Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi
Dudullu OSB Mah. İMES C Blok 305 Sokak No: 16 34776 Ümraniye İstanbul TÜRKİYE
Phone: +90 216 364 15 00 - www.gbl.com.tr - export@gbl.com.tr

kiwa
EN ISO 9001:2015
EN ISO 13485:2016

GBL Gül Biyoloji Laboratuvarı 1990 yılında merhum Dr. Sait Hulusi Özbudun tarafından klinik ve klinik dışı laboratuvarlara teşhis kitleri üretmek üzere kuruldu. GBL, zaman içinde ürün portföyüne tıbbi cihaz dezenfektanları ve biyosidal ürünleri de ekledi. Sağlık Dergisi'ne konuşan GBL Genel Müdürü Mustafa Çetin Özbudun, %100 yerli sermayeli, üretici ve ihracatçı bir şirket olduklarını, tüm iş süreçlerinin ISO 13485: 2016 Kalite Yönetim Sistemi'ne uygun bir şirket olduklarını, özellikle satın alma ve kalite kontrol süreçlerinin çok sıkı kurallara bağlı olduğunu söyledi.

GBL Gül Biyoloji Laboratuvarı'nın faaliyet alanı ve üretim

A-Klinik laboratuvar teşhis ürünlerimizi doğrudan ya da bayilerimiz vasıtasıyla; hastanelerin mikrobiyoloji, patoloji, androloji, biyokimya-kimya ve hematoloji laboratuvarlarına,

B-Klinik dışı teşhis ürünlerimizi doğrudan fabrika laboratuvarlarına ve klinik dışı dış kalite kontrol laboratuvarlarına,

C-Tıbbi cihaz dezenfektanları ve biyosidal ürünlerimizi de bayilerimiz ve teknik servisler aracılığıyla hastanelerin nefroloji, endoskopi, gastroenteroloji, enfeksiyon kontrol komitesi bölümleri ve özel ya da devlet hemodiyaliz merkezlerine arz ediyoruz.

A ve B grubundaki ürünlerimizi yurt içine, C grubundaki ürünlerimizi ise hem yurtiçine hem de yurt dışına satıyoruz. En az bir kere ihracat yaptığımız ülke sayısı 30'a yakın, düzenli olarak ihracat yaptığımız ülke sayısı ise 20 civarındadır.

Ürünlerinizi ve sizi benzer şirketlerden ayıran özellikler nelerdir?

Süreklilik. Sadece ürünlerimize ait özellikler (kalite, fiyat, belge vb.…) değil, şirketimize ait özellikler de önemli. Aynı aile şirketini her türlü zorluğa rağmen 29 senedir devam ettirebilme, kurucumuzun bize bıraktığı değerler ve prensiplere sahip çıkma, yazılı olan ve olmayan şirket kurallarımızı ve şirket kültürümüzü koruma ve aktarma, insan kaynaklarımız-ortaklarımız-tedarikçilerimiz-müşterilerimizle uzun yıllardır süregelen, birlikte inşa ettiğimiz güvene ve beraberce kazanmaya dayalı ilişkiler… Ülkemizde, medikal sektör gibi zor bir sektörde, yaklaşık 30 yıldır aynı ticari ve ahlaki değerleri koruyarak, maddi, mali ve manevi olarak da gelişme gösteren kaç şirket daha var?

Üretim aşamalarında ve ürün seçiminde dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Tüm süreçleri ISO 13485: 2016 Kalite Yönetim Sistemi'ne göre işleyen bir şirket olarak, özellikle satın alma ve kalite kontrol süreçlerimiz çok sıkı kurallara bağlıdır. Sadece onaylı tedarikçilerimizden, teknik şartnamelerimize uyan, uluslararası kalite standartlarına haiz markaların ürünlerini tedarik ediyoruz. Hammadde girdi kalite kontrol, süreç kalite kontrol ve mamul kalite kontrol süreçlerimiz de yine güncel mevzuata ve uluslararası standartlara göre yapılmaktadır. Kalite kontrol laboratuvarımızda kimyasal, fiziko-kimyasal ve mikrobiyolojik etkinlik testlerinin bazıları Avrupa Birliği standartlarına göre yapılmaktadır. Tabi olduğumuz standartların ve mevzuatın güncelliği sürekli takip edilmektedir. Ürünlerimiz için lot bazında hazırladığımız analiz belgeleri, güvenlik bilgi formları uzman ve yetkili teknik personel tarafından hazırlanmaktadır.

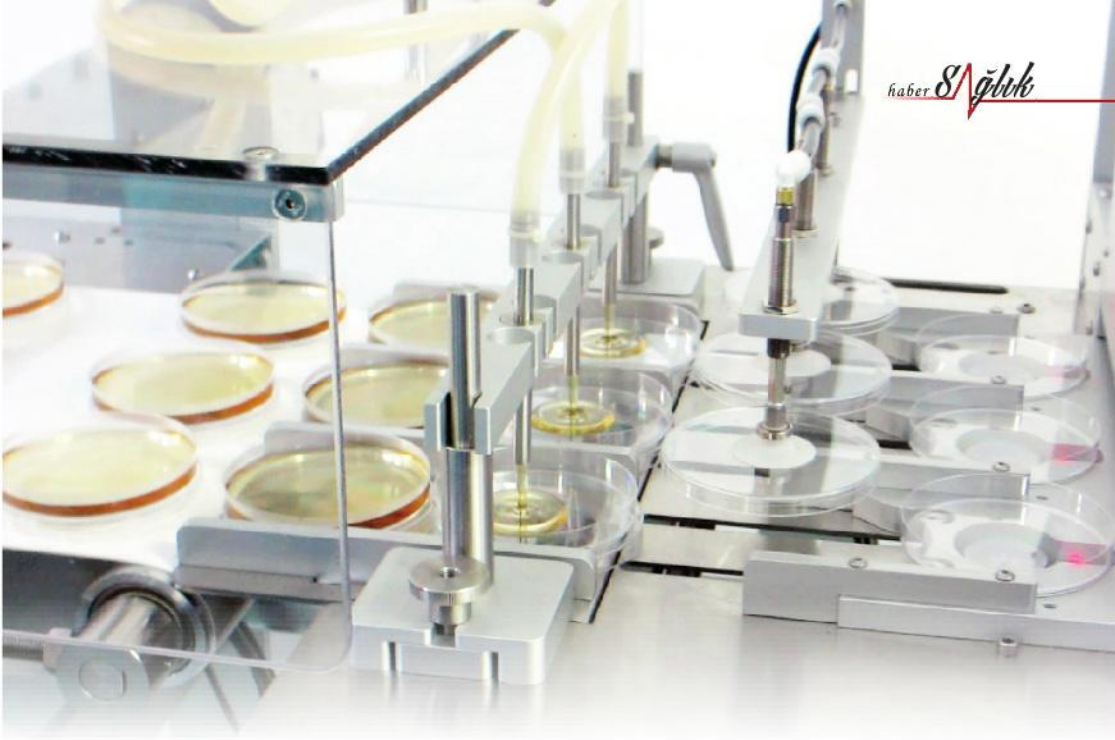
Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Atatürk'ten iki özlü sözle cevap vermek isterim; 1-Tüketici yaşamak iyi değildir. Üretici olalım. 2-Çalışmadan, yorulmadan, öğrenmeden, rahat yaşama yolları aramayı alışkanlık haline getirmiş milletler; evvela haysiyetlerini, sonra hürriyetlerini ve daha sonra istikballerini kaybetmeye mahkumdur.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

En önemli pazarlama stratejimiz: "Pekmezin iyi olursa, sinek Bağdat'tan gelir." Ürünlerimizi ulusal ve uluslararası standartlara bağlı olarak üretiyoruz. İşimizi doğru yapmaya çalışıyoruz. İyi süreçler iyi ürünleri, iyi ürünler de memnun, sürekli ve referans veren müşteriyi doğurur. Bunların yanında zaman zaman ulusal





ve uluslararası fuarlara katılımımız da mevcut. Web sitemizi ve e-ticaret platformlarını da aktif olarak kullanıyoruz.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

"YILLARCA EMEK VERİP ALIN TERİ DÖKTÜĞÜMÜZ BU SEKTÖRDE MÜCADELE ETMEKTEN VAZGEÇEMEYİZ"

Türkiye'nin üretim ve ticaret kapasitesini, dünya ticaretinden aldığı payı, ülkemizin makro mali ve finansal verilerini, sektörümüze ait verileri zaten ilgili kurumlar yayınlıyor, uzmanlar da yorumluyor. Zorlukların olmadığını inkâr edemeyiz ancak zorluklar var diye, stratejik önemi olan bir sektörde, uzmanı olduğumuz bir iş kolunda, yıllarca emek verip alın teri döktüğümüz bu sektörde mücadele etmekten vazgeçemeyiz. Yaptığımız, bildiğimiz iş bu, evimiz de ülkemiz de burası. Burada başarmaya mecburuz.

Yerli üreticinin yeteri kadar desteklendiğini düşünüyor musunuz?

Mevzuat olarak desteklerin yeterli olduğunu ancak destek başvuru-kabul-onay-geri ödeme sürecinde aksaklıklar olduğunu düşünüyorum. Tabii ki en önemli ve üreticileri teşvik edecek destek, ürünlerimizin tercih edilmesi, haksız rekabetin piyasa düzenleyici tarafından engellenmesi, tam rekabet koşullarına yakın koşulların sağlanması ve alacaklarımızın zamanında ödenmesidir. Bunlar olursa, yerli üreticilerin yabancı menşeli ürünlerle hem kalite hem diğer ticari değişkenlerde çok rahatlıkla rekabet edebileceğine inanıyorum.

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Şirket tarihimizde TUBİTAK tarafından desteklenen ve başarıyla sonuçlanan birkaç proje var. Bunlar dışında, kendi öz kaynaklarımızla finanse ettiğimiz daha küçük ölçekli projeler de mevcut. Daha sistemli, uzun soluklu, büyük bütçeli ar-ge projelerini gerçekleştirme hedefimiz 2020 yılı itibariyle mevcut. Son yıllarda, maalesef, sadece müşteri öneri, şikâyet, geri beslemelerinden gelen girdilerle devam eden, düzeltici-önleyici faaliyetlerin ağırlıkta olduğu, ür-ge projeleri yürütebiliyoruz. Şirketimizde hali hazırda 4 biyolog, 5 kimyager çalışmakta olup, ar-ge faaliyetleri doktoralı kimyager önderliğinde yarı zamanlı olarak yapılmaktadır.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

"HEM FİNANSAL HEM MEVZUAT OLARAK ZOR BİR DÖNEME GİRİYORUZ"

En öncelikli projemiz 2020 mayıs ve 2022 mayıs ayında uygulamaya geçecek yeni Tıbbi Cihaz Tüzüğü ve IVD Tıbbi Cihaz Tüzüğü'ne hazırlanmaktır. Tüm alt projelerimizi, yatırımlarımızı, yapılanmamızı ve hazırlıklarımızı bu doğrultuda yapıyoruz.

Tıbbi cihaz üreticilerini hem finansal hem mevzuat olarak zor bir dönem bekliyor. Mücadeleye devam etmeliyiz. Yeni yönetmeliklere uyum sağlayabilecek olan tüm üreticiler için hem yerel hem küresel pazarın çok cazip fırsatlar sunacağını inanıyorum. Güneş bize gelmez, biz gideceğiz güneşe. Geceye yenilmeyen her insana, ödül olarak bir sabah, bir gündüz ve bir güneş vardır."



Philips Türkiye Sağlık Sistemleri Pazarlama Direktörü Gamze Arbak:

"İnovasyon Philips'in DNA'sında Var"

Philips Turkey Health Systems Marketing Director Gamze Arbak:

"Innovation Exists in Philips' DNA"

In a remark to The Health Magazine, Philips Turkey Health Systems Marketing Director Gamze Arbak commented on Philips and the health trends of the future. Arbak, innovation, change and cooperation is one of the most motivating areas, saying, "As an institution that developed the first medical X-ray device in 1918, we have undertaken many principles and innovations so far. innovation is in our DNA," She said.

Arbak said that since the day they were founded, they have set the goal of "improving life" at the foundation of all their activities. As for the results of the 'Health Trends Survey', which was conducted for the second time this year, Gamze Arbak said, "There is a trend towards less costly care and digitization in the field of health. while doing so, it is necessary to reduce the rising costs. In our research, we have seen that the Turkish health system is very ready for digital health technologies," She said.

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Philips Türkiye Sağlık Sistemleri Pazarlama Direktörü Gamze Arbak, Philips ve geleceğin sağlık trendleri hakkında değerlendirmelerde bulundu. Arbak, kendilerini motive eden alanların başında İnovasyon, Değişim ve İş birliği geldiğini söyleyerek, "1918 yılında ilk medikal X-Ray cihazını geliştirmiş bir kurum olarak bugüne kadar pek çok ilke ve inovasyona imza attık. İnovasyon bizim DNA'mızda var." dedi. Kuruldukları günden bu yana tüm faaliyetlerinin temeline "hayatı iyileştirme" hedefini koyduklarını söyleyen Arbak, "2030 yılına kadar dünyada yılda 3 milyar kişinin hayatını iyileştirmeyi hedefliyoruz." şeklinde konuştu. Gamze Arbak, bu sene ikincisi gerçekleştirilen 'Sağlık Trendleri Araştırması' sonuçlarıyla ilgili ise, "Sağlık alanında daha az maliyetli bakıma ve dijitalleşmeye yönelik bir trend var. Bu sebeple insanların ihtiyaçlarına bir an önce çare bulmak ve bunu yaparken de artan maliyetleri düşürmek gerekiyor. Yaptığımız araştırmada da gördük ki Türk sağlık sistemi dijital sağlık teknolojilerine çok hazır." dedi.

Philips Türkiye Sağlık Sistemleri Pazarlama Direktörü Gamze Arbak ile geleceğin sağlık trendleri ve Philips'in sağlık yatırımlarını konuştuk. Sağlık Dergisi'ne değerlendirmelerde bulunan Gamze Arbak, IPSOS ile birlikte gerçekleştirdikleri sağlık trendlerini sorgulayan 'Sağlık Trendleri Araştırması' sonucuna dayanarak sağlık alanında daha az maliyetli bakıma ve dijitalleşmeye yönelik bir trendin olduğunu söyledi.


Gamze Arbak

Gamze Hanım, öncelikle sizi biraz tanıyabilir miyiz?

1999 Yılında ODTÜ Biyoloji bölümünden mezun oldum. Mezun olduktan sonra Ankara'da EMA Ltd. AŞ'de Klinik Aplikasyon Uzmanı olarak iş hayatına adım attım. Daha sonra Eczacıbaşı-Monrol Nükleer Ürünler'de Satış Pazarlama Müdürü olarak çalışmaya başladım. Bu sırada Yeditepe Üniversitesi'nde MBA programını tamamlayarak, 2007 yılında Philips'te Doğu Avrupa Bölgesi Satış Pazarlama Müdürü görevine başladım. 12 Yıldır Philips'te farklı farklı görevler üstlendim. Son olarak 2019 yılında Philips Türkiye Sağlık Sistemleri Pazarlama Direktörü olarak atanarak, sağlık alanında 20 yıllık tecrübem ile görevimi sürdürmekteyim. Ayrıca, Orta Doğu & Türkiye Ultrason Pazarlama Müdürü görevine de devam ediyorum.

Philips'in sağlık ürünlerinden biraz bahseder misiniz?

"BUGÜNE KADAR PEK ÇOK İLKE VE İNOVASYONA İMZA ATTIK"

Sağlık sektörü hem globalde hem de Türkiye'de hızlı büyüyen ve sürekli olarak kendini geliştiren sektörlerden biri… Philips olarak, gelişmiş teknolojilere sahip olduğumuz derin klinik ve tüketici iç görüsünden faydalanarak geliştirdiğimiz entegre çözümlerimizle, iyileştirilmiş hasta ve klinisyen deneyimi, daha düşük bakım maliyeti ve daha iyi sağlık sonuçları gibi faydalar sunmaktayız. Önceliğimiz hastaların sağlık hizmetlerine kolay erişimini sağlamak. Evde Bakım Hizmetleri, Girişimsel Radyoloji, Hasta Başı Monitör, Tanısal Görüntüleme, Sağlık Bilgi Sistemleri ve alanlarında geçmişten günümüze inovasyon odaklı bir başarı hikayesine sahibiz.

Sağlıklı Yaşam'dan başlayarak Önlem Alma, Teşhis, Tedavi ve Evde Bakım'a kadar pek çok alanda sunduğumuz yeniliklerle her zaman müşterilerimizin yanındayız. Bizi motive eden alanların başında İnovasyon, Değişim ve İş birliği geliyor. 1918 yılında ilk medikal X-Ray cihazını geliştirmiş bir kurum olarak bugüne kadar pek çok ilke ve inovasyona imza attık. İnovasyon bizim DNA'mızda var. Mevcutta 65.000 patentimiz bulunuyor. İnovasyonlarımızı ve ürün yelpazemizi sağlık teknolojileri alanında sürekli çeşitlendiriyoruz.

Çok yeni olarak bir sağlık araştırması yayınladığınızı biliyoruz. Biraz bu araştırmadan bahseder misiniz?

"HEDEFİMİZ, 2030'A KADAR DÜNYADA YILDA 3 MİLYAR KİŞİNİN HAYATINI İYİLEŞTİRMEK"

Kurulduğumuz günden bu yana tüm faaliyetlerimizin temeline "hayatı iyileştirme" hedefimizi koyduk ve 2030 yılına kadar dünyada yılda 3 milyar kişinin hayatını iyileştirmeyi hedefliyoruz. Bu strateji doğrultusunda küresel çapta sağlık alanında birçok araştırma yapıyoruz. Türkiye'de de, IPSOS ile birlikte sağlık trendlerini sorgulayan, halkımızın sağlığa bakışını ortaya koyan ve nabzını tutan bu sene ikincisini gerçekleştirdiğimiz 'Sağlık Trendleri Araştırmasını' yayınladık. 12 ilde kamuoyunun yanı sıra, aralarında doktor, kamu personeli ve basın mensuplarının da yer aldığı fikir önderlerinin de dahil olduğu 1309 kişinin katılımı ile gerçekleştirdiğimiz araştırmada da gördük ki kamuoyunun yüzde 89'u sağlık durumundan memnun olduğunu söylerken, yüzde 84'ü mevcut sağlık durumunun hayat kalitesini olumlu etkilediğini düşünüyor. Toplumun yüzde 65'i ise sağlıklı kalabilmek için yediğine, içtiğine ve kullandığı ürünlere dikkat ederken yüzde 65'i uyku düzenine dikkat ettiğini belirtti. Ancak araştırmaya katılan fikir önderleri, kamuoyunun yansıttığının aksine aslında sağlıklı bir toplum olmadığımız görüşünü savunuyor.

Kamuoyunun yüzde 83'ü mevcut kilosundan memnun olduğunu belirtirken; fikir önderleri ise obezitenin hızla arttığı ve halk olarak spor yapmayıp, aynı zamanda da çok hareketsiz yaşadığımızı belirtiyor. Hareketsizliğin, kötü beslenmenin yanı sıra stresin artmasının da sağlık sorunlarını tetiklediğini düşünen fikir önderleri, bu durumun kötü beslenme alışkanlıkları ile birleşmesiyle de sağlık sorunlarının arttığını belirtiyor. Fikir önderleri ayrıca, Avrupa'ya kıyasla hastalık oranlarımızın da yüksek olduğu düşünüyor.

Ayrıca Türkiye'de her üç kişiden biri obez ya da kilolu, 3,3 milyon insan solunum sıkıntısı yaşıyor, 11 milyondan fazla diyabet hastası var ve her yıl 125 bin kişi kalp damar hastalığı nedeniyle hayatını kaybediyor. Bu rakamlara baktığımızda Türkiye'de sağlık alanındaki riskleri kolayca görebiliyoruz. Sağlık trendlerine yönelik yaptığımız araştırma ile biz de bu farkındalığı artırmayı hedefleyerek, çalışmalarımızı da bu doğrultuda sürdürüyoruz.

Son olarak Türkiye'de sağlık teknolojilerindeki yenilikler ve dijital dönüşüm bağlamında bir değerlendirme yapar mısınız?

"TÜRK SAĞLIK SİSTEMİ DİJİTAL SAĞLIK TEKNOLOJİLERİNE ÇOK HAZIR"

Sağlık alanında daha az maliyetli bakıma ve dijitalleşmeye yönelik bir trend var. Çoğalan kronik hastalıklar, yaş ortalaması artan ve sürekli büyüyen bir nüfustan bahsediyoruz. Bu sebeple insanların ihtiyaçlarına bir an önce çare bulmak ve bunu yaparken de artan maliyetleri düşürmek gerekiyor. Yaptığımız araştırmada da gördük ki Türk sağlık sistemi dijital sağlık teknolojilerine çok hazır. Teknolojinin sağlıktaki rolü hakkında önemli bilgiler veren Sağlık Trendleri araştırma sonuçlarına göre toplumun yüzde 85'i sağlığı yönetmede teknolojinin yardımcı olabileceğini düşünüyor. Kamuoyunun yüzde 76'sı teknoloji ilerledikçe birçok hastalığın tedavisinin kolaylaşacağına inanırken, kamuoyunun yüzde 73'ü ev bakımı ve kişisel bakım için olan elektronik ürünlerin de



hayat standardını yükselttiğini belirtiyor. Kamuoyunun da yüzde 76'sı dijital sağlık teknolojileri sayesinde hastalıklara erken teşhis sağlanabileceği görüşünde. Konu ile ilgili olarak fikir önderleri, dijital sağlık teknolojilerinin sağlıklı yaşamdan, önlem alma, teşhis, tedavi ve evde bakıma kadar tüm sağlık döngüsünde çok önemli katkı sağlayacağını düşünüyor. Diğer taraftan kamuoyu da dijital sağlık teknolojilerini kullanmaya hazır ve istekli.

Ayrıca, dijital sağlık teknolojilerinin evde bakım hizmetlerine de yarar sağlayacağı düşünülürken, kamuoyunun yüzde 81'i ev tipi cihazların hastaya bakan kişinin hayatını kolaylaştırdığını düşünüyor. Fikir önderleri kronik rahatsızlığı olan ya da hastalıktan sonraki iyileşme evresinde olan hastalar için evde bakımın olumlu katkılarını belirtirken, bunun genel sağlık maliyetlerini düşürmeye yardımcı olduğunu ve evde bakım kültürünün geliştirilmesi gerektiğinin altını çiziyorlar.

Philips sağlık sistemlerinin ülkemizdeki öncelikleri ve odaklandığı projeler nelerdir?

"SAĞLIK KONUSUNDA HEMEN HEMEN HER ALANDA YER ALIYORUZ"

Bizim şirket olarak Türkiye'deki önceliğimiz sağlık dönüşümüne katkıda bulunarak, çözüm üretmek. Bunu yapmak için dört önemli konumuz var:

1- PPP projelerinin (Şehir Hastaneleri) hem Türkiye'de hem de bölgenin diğer ülkelerinde hayata geçirilmesini sağlamak,

2- Dijital sağlık konusunda önemli adımlar atmak. Bunları yaparken her ülkenin ihtiyaçlarına çözüm olacak lokal yaklaşımlar izlemek,

3- Her insanın hakkı olan sağlık hizmetlerine ulaşmak için de yeni iş modelleri geliştirmek ve geliştirdiğimiz bu yeni iş modolleri ile hem sağlığı daha kolay erişilebilir hale getirmek hem de sağlık sonuçlarını en iyi şekilde iyileştirmek,

4- Sağlık Bakanlığı tarafından sürdürülen lokalizasyon projesinin iş ortağı olmak.

Bu doğrultuda gerçekleştirdiğimiz projeler ve geliştirdiğimiz ürünler ile sağlık konusunda hemen hemen her alanda yer alıyoruz. Türkiye'nin 2023 hedefleri ve sağlıkta dönüşüm stratejileri doğrultusunda başlattığı şehir hastaneleri projelerinde teknoloji çözüm ortağı olarak faaliyet gösteriyor, görüntüleme hizmetleri başta olmak üzere tüm klinik ekipmanlar, sağlık bilgi işlem çözümleri ve uyku sistemleri gibi birçok hizmette yüklenici firmaların paydaşı olarak sürdürülebilir bir iş modeli geliştirmeyi hedefliyoruz.

DEVAL



JINN-03

Gynecology Examination Chair



HB -430

Hospital Beds



MT-C 01

Medical Troley



CA-01

Companion Armchair

WE ARE BUILDING THE FUTURE

Address: Gazi Mustafa Kemal Mah. Fatih Street No:87/1
KarakuyuTorbalı IZMIR
Pbx. +90 232 866 25 55
Fax. +90 232 866 2519
Web. www.devalmedikal.com

www.devalmedikal.com

devalgroupmedikal
devalgroupmedikal
devalmedikal
devalmedikal

"Koşubantlı EKG Stres Test Sistemi"

KARDINERO

Kardinero Medikal Sistemler Sanayi ve Ticaret A.Ş.





PC Tabanlı EKG Cihazları

+90 312 210 18 10

www.kardinero.com.tr

info@kardinero.com.tr

Üniversiteler Mah. İhsan Doğramacı Bul. No: 29 ODTÜ Teknokent Gümüş Blok BK-7/B ANKARA

EKG Donanım ve Yazılım Üreticisi KARDİNERO İnovasyon Odaklı Çalışmalarını Hızlandırıyor



Kuruluşu yeni, fakat kökleri 1988'e dayanan Kardinero, başta PC tabanlı EKG ve PC Tabanlı- Koşubantlı EKG Sistemleri olmak üzere, elektronik tıbbi cihazlar alanında Ar-Ge ve üretim gerçekleştiriyor. Kardinero Kurucusu Fikret Küçükdeveci, yenilikçi ürün çalışması yapmamak veya yapamamanın mesleki yaşantısının sonu anlamına geleceğini belirterek, "Kablosuz bir EKG arabirimi temel tasarımını bitirmek üzereyiz; bunu hem EKG, hem Efor, hem de yakın gelecekte uzaktan hasta takibi amacıyla kullanacak şekilde tasarlıyoruz. Yeni bir koşubandı tasarımı için çalışıyoruz. Tabii bunlara ait birçok işbirliği ve yazılım geliştirme modeli üzerine de çalışmaktayız. Bir diğer konu, ülkemizde üretim yapan bir firmamız ile birlikte, bir "kan ve sıvı ısıtıcısı" tasarımı üzerinde çalışmamız sürüyor. Ayrıca, yine bir Ar-Ge firmamız ile birlikte, bir üniversite işbirliği ile kol- omuz rehabilitasyon cihazı tasarım sürecimiz TÜBİTAK desteği ile devam ediyor. Geçmişte gene TÜBİTAK desteği ve üniversite işbirliği ile bir ar-ge prototipini geliştirdiğimiz "ağrı tedavisi için nörostimülatör" cihazı tasarımı için de yeni bir yatırım arayışımız sürüyor. Ancak bu üründe yerli ürün desteği konusu kritik, aksi halde gerçekleştirilmesi mümkün olmayacak." dedi.

ECG Hardware and Software Manufacturer KARDİNERO is Continuing its R&D Activities...

Kardinero is a newly established biomedical company which has its roots since 1988. Primarily manufacturing PC-based ECG and ECG stress Test Systems with Treadmill, Kardinero is also performing research and development (R&D) in the field of electronic medical devices. Fikret Küçükdeveci, the founder of Kardinero Company, says: "we are about to finish the basic design of a wireless ECG acquisition device. We are designing this device to use for standard resting ECG, for ECG stress testing and for a centralized remote patient monitoring device. We are also working on a new treadmill design for our ECG stress test systems. Another project, we are currently working in joint with another national company is "a blood and fluid warmer" design. In addition, our "arm and shoulder rehabilitation device" design and development project in collaboration with an R&D company as well as a university is in progress under the support of TUBITAK. In the past, with the support of TUBITAK and university cooperation, we developed an R&D prototype for a neurostimulator device for pain therapy and currently we are looking for a new investment to reactivate this project. However, local support is essential for this product, otherwise it will not be possible to finish this project."

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Kardinero Kurucusu Fikret Küçükdeveci, firmanın 2016 yılında kurulduğunu ancak köklerinin geçmişe dayandığını söyleyerek, "Firmamız Kardinero, 2016 yılında kuruldu, ancak devamı olduğumuz öncülümüz Kardiosis'i referans almalıyız ve Kardiosis'in kuruluşu 1988 yılıdır. O günden bugüne çeşitli nedenlerle bazı yapı ve firma unvan değişiklikleri ile bugüne geldik. Faaliyet alanımız, başta PC tabanlı EKG ve PC Tabanlı- Koşubantlı EKG Sistemleri olmak üzere, elektronik tıbbi cihazlar alanında Ar-Ge ve üretimdir. Kardiosis olarak, dünyanın ilk PC tabanlı EKG'sini tasarlayıp üreten firmayız. Kardiosis'in kurucuları, o dönemde birlikte çalıştığımız çok değerli iki hocamız. 2002 yılında da USB EKG cihazımızla o zamanki ana firmamız olan Tepa A.Ş. adı altında TÜSİAD-TÜBİTAK- TTGV tarafından verilen Teknoloji Başarı Ödülünü kazandık. Geçen zaman içinde ürünlerimizin donanımları ve yazılımları güncel teknolojilere uygun şekilde sürekli geliştirildi ve bugünlere geldik." dedi.

Şu an piyasada bulunan başlıca ürünlerinin, yaklaşık otuz yıldan bu yana sürekli geliştirerek üretimine devam ettikleri PC EKG, Koşubantlı eforlu EKG donanım ve yazılımları olduğunu ifade eden Küçükdeveci, "Koşubantlı Efor EKG sistemlerinde, otuz yıl öncesinden bugüne kadar binin üzerinde kurulum yaptık. Bunların yaklaşık yarısının halen kullanımda olduğunu tahmin ediyoruz. Sadece PC EKG olarak daha çok yurtdışına EKG modül ve yazılım satışlarımız oldu. Bunlar, küçük örnek satışlar, araştırma kuruluşlarına satışlar ve işbirlikleri, eğitim amaçlı satışlar, bayilerimize çok sayıda OEM satışlarımız, yazılım satışlarımız şeklinde gerçekleşmiştir. Bu ürün grubumuzda, daha Türkiye'de zorunlu olmadığı dönemlerden bu yana, 2003 yılından beri CE belgesine sahibiz." şeklinde konuştu.

"ÜRETİME MUTLAKA ÇOK ÖNEM VERMEMİZ GEREKTİĞİNİ DÜŞÜNÜYORUM"

Ar-Ge ve Ar-Ge'ye dayalı üretimin, kendisi için bir yaşam biçimi haline geldiğini söyleyen Küçükdeveci, "Ben şahsen ülkemiz için, üretime mutlaka çok önem vermemiz gerektiğini düşünüyorum. Bu nedenle de küresel rekabetin dayattığı bazı olgulara teslim olmamak gerekiyor. Sabır ve ilgi ile, elbirliği ile ve bilinçli bir şekilde üretimin desteklenmesi gerekiyor bence. Başlangıçta dünyanın en iyi cihazını muhtemelen yapamayacağız, ama zaman içinde bu gelişecek ve daha iyileri yapılacaktır. Bu şekilde ülkemizde üretilebilecek cihazların belirlenip bunların üretimine yatırım yapılması, üretilen bu tür cihazların öncelikle tercih edilmesi doğru olacaktır Gerek Ar-Ge, gerekse üretim ve daha sonraki kullanım- tüketim evrelerinde, ülke kaynaklarının ülkemiz tıbbi cihaz sektörü için artı değer yaratacak, üretime ve Ar-Geye istihdam sağlayacak şekilde kullanımını anlamalıyız. Ancak böyle gelişir ve kalkınır ülkemiz; istihdam da böylece adım adım artırılır. Ama üretim için bir gayret gösterilmez, yerli üretilebilecek ürünlerin üretiminden kaçınılır- yerli üretilen ürünler tercih edilmezse, şu anda olduğu gibi, giderek cari açığımız büyüyecek, işsizlik artacak, ekonomik krizler süreklilik kazanacaktır." dedi.

"SAĞLIK BAKANLIĞI VE SGK ALICI TARAFTA NEREDEYSE TEK ALICI DURUMDA"

Türkiye pazarının çok küçük ve kısıtlı olduğunu ifade eden Fikret Küçükdeveci, "dünya pazarının yüzde biri civarında çoğu ürün grubu için. Bir üründe ya da ürün grubunda diyelim, küresel olarak eğer çok az sayıda, birkaç büyük firma bütün pazarı belirliyorsa, o ürünü geliştirip ülkemiz pazarında kabul ettirmek çok çok zor. Ülkemizde tıbbi cihaz pazarı, devlete çok bağlı, Sağlık Bakanlığı ve SGK alıcı tarafta neredeyse tek alıcı durumda. Özel hastaneler bile sonuçta devlete çok bağımlılar. Bu da, hele son dönemdeki nakit akışı sorunlarını göz önüne alırsak, işleri iyice zorlaştırıyor." diye konuştu.

Yerli üreticilerin yeteri kadar desteklendiğini düşünmediğini söyleyen Küçükdeveci, "Bunun birçok nedeni var, bu sayfalar buna yetmez. Dediğim gibi, ülkemiz pazarı çok kısıtlı, ve kamu alımlarına çok bağımlı. Burada da karar vericilerin bu konuda duyarlı ve bilinçli olmadıklarını, çoğu zaman yerli ürünleri desteklemek ve tercih etmek gibi bir kaygıları olmadığını düşünüyorum. Pazarın darlığı nedeniyle, bu durumda, ürettiğimiz ürünler için desteği devletten- yani Sağlık Bakanlığı ve SGK'dan almak zorundayız. Bu da, ürünlerimizin tercih edilerek teşvik edilmesi, ürünlerimizi geliştirebilmek için işbirliği fırsatları yaratılması ve bu doğrultuda ve benzeri uygulamaların yaygınlaşması ile mümkün. Ama biz, bütün yönetmelik, genelge ve üst düzey söylemlere rağmen, kamu ihalelerinde çoğu zaman ciddi engellerle, sıkıntılarla ve olumsuzluklarla karşılaşıyoruz. Bu olmazsa, yani ürünlerimizi ülkemizde kullandırmayı başaramazsak, yurtdışı pazarlara açılmamız da imkansız olacaktır." şeklinde konuştu.

"KABLOSUZ BİR EKG ARABİRİMİ TEMEL TASARIMINI BİTİRMEK ÜZEREYİZ"

Fikret Küçükdeveci, yenilikçi ürün çalışması yapmamak veya yapamamanın mesleki yaşantısının sonu anlamına geleceğini belirterek, "Bunu yapmamak ya da yapamamak diyelim, benim için mesleki yaşantımın sonu anlamına gelir. Şu anda, web sitemizde de açıkladığımız birkaç alanda proje çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Öncelikli konumuz zaten kendi ana konumuz, yeni PC EKG donanımları üzerine çalışmaktayız. Kablosuz bir EKG arabirimi temel tasarımını bitirmek üzereyiz; bunu hem EKG, hem Efor, hem de yakın gelecekte uzaktan hasta takibi amacıyla kullanacak şekilde tasarlıyoruz. Aynı zamanda yeni bir koşubandı tasarımı üzerine çalışıyoruz. Tabii bunlara ait birçok işbirliği ve yazılım geliştirme modeli üzerine de çalışmaktayız. Bir diğer konu, ülkemizde üretim yapan bir firmamız ile birlikte, bir "kan ve sıvı ısıtıcısı" tasarımı üzerinde çalışmamız sürüyor. Ayrıca, yine bir ar-ge firmamız ile birlikte, bir üniversite işbirliği ile kol- omuz rehabilitasyon cihazı tasarım sürecimiz TÜBİTAK desteği ile devam ediyor. Geçmişte gene TÜBİTAK desteği ve üniversite işbirliği ile bir ar-ge prototipini geliştirdiğimiz "ağrı tedavisi için nörostimülatör" cihazı tasarımı için de yeni bir yatırım arayışımız sürüyor. Ancak bu üründe yerli ürün desteği konusu kritik, aksi halde gerçekleştirilmesi mümkün olmayacaktır." dedi.

"SAĞLIK DERGİSİNE SEKTÖRÜN SESİ OLDUĞU İÇİN ÇOK TEŞEKKÜR EDİYORUM"

Hedeflerinin küresel olarak daha çok tanınır ve ticari olarak başarılı bir firma haline gelmek olduğunu söyleyen Küçükdeveci, "Geleceğe dönük en önemli uğraşım, projem, ar-ge ve üretimini yaptığımız ürünlerle yurtdışı pazarlarda işbirlikleri ve yeni ürün grupları oluşturmak. Böylece, küresel olarak daha çok tanınır ve ticari olarak başarılı bir firma haline gelmek hedefimiz. Bu konuda da girişimlerimiz sürüyor. Ancak, küresel pazarda rekabet çok kritik ve ülkemizin konumu ve şartları, bugünkü şartlar altında tıbbi cihaz sektörümüz için bu tür girişimleri çok zorlaştırıyor. Ayrıca, akreditasyon gerekliliklerı giderek ağırlaşmakta ve bizim gibi küçük ölçekli firmalar için hayat zorlaşmakta. Bakalım, zaman gösterecek. Sağlık Dergisine yerli üretime ve üreticilerimize verdiği önem için, bu doğrultuda sektörün sesi olduğu için çok teşekkür ediyorum." şeklinde konuştu.







ENDOLİFE teknoloji

Adres: İnönü Mah. 1719. Sok.
Kimyacılar Sit. No:29
Batıkent / Yenimahalle / ANKARA

Tel: 0312 334 87 87 **Faks:** 0312 334 87 82
Cep Tel: 0532 346 53 97 - 0544 855 49 99

info@endolifeteknoloji.com

DIRUI TURKEY

A Partner for Life



FUS-1000 Urinalysis Hybird

Küçük kapasiteli laboratuvarlarda kullanım kolaylığı ve güçlü performans ile desteklenen yeni kompakt idrar analiz cihazı

- Hız: 60 test/saat
- Standart idrar analiz test çözümü
- Uzmanlara kapsamlı klinik bilgi sağlama:12 sediment parametresi + Askorbik Asit, Mikroalbumin, Kreatinin, Kalsiyum dahil 14 kimyasal parametre + 3 fiziksel parametre



FUS-2000 Urinalysis Hybird

Mikroskobik analiz ve kimyasal analizde hibrid çözümü

- Hız: 120 numune/saat (kuru kimyasal kısmı tek başına 240 numune/saat)
- Standart idrar analiz test çözümü
- Ardışık yükleme ile uzun süreli kullanım (opsiyonel 50/270 numune yükleme)
- Birleştirilmiş ve kompakt ikisi bir arada tasarım
- Uzmanlara kapsamlı klinik bilgi:12 sediment parametresi – Askorbik Asit, Mikroalbumin, Kreatinin, Kalsiyum dahil 14 kimyasal parametre + 3 fiziksel parametre



NEW GMD-S600 Vaginal Infections Analyzer

Vajinal enfeksiyon tespitinde görüntüleme teknolojisi

- GMD- S600 vajinal enfeksiyon analizörü, vajinal sekresyonlardaki patojenlerin kimyasal yöntemle değerlendirilmesinin yanı sıra mikroskobide görülebilir ve saptanabilir olarak analiz edilmesini, ileri düzey donanım ve yapay zeka algoritma yazılımı ile sınıflandırılmasını sağlayan, gelişmiş bir teknoloji kullanan tam otomatik vajinal enfeksiyon analizörüdür.
- BV (bakteriyel vajinoz), TV (Trichomonas vajinit), FV (fungal vajinit) ayrıca mix (karışık) enfeksiyonlardaki patojenleri kısa sürede saptayarak yorumlar.
- Hız: 60 test/saat
- Kapsamlı klinik bilgi (8 mikroskobi + 9 kimyasal parametre)

Tanı için **TEK ADIM**
Kadın için **HER ŞEY**



CS-6400 Auto-Chemistry Analyzer

Akıllı ve ileri biyokimya sistemi ile yüksek kalitede sonuçlar

- Her fotometrik modülün hızı 1600 test/saat ve her ISE biriminin hızı 480 test/saat
- Tam otomatik, Random Access çalışma (rasgele seçim)
- Sürekli yükleme ile tek seferde en az 300 numune yükleme kapasitesi
- Serum, plazma, tam kan, idrar ve BOS sıvılarından direk çalışabilme
- Her reaktif bölmesi için 134 reaktif pozisyonu
- Direkt tam kandan HBA1C çalışabilme
- Reaktif, numune ve ISE problarının ayrı olması ile kontaminasyonu önleyici sistem
- Çarpma sensörü, otomatik pıhtı tespiti, sıvı seviye tespit fonksiyonu
- Klinik biyokimya, türbidimetri, ilaç düzeyi ve toksikoloji testleri ile çalışabilme olanağı
- Akıllı, esnek, yüksek verimli modüler tasarım



NEW BCA-1000 Automatic Blood Coagulation Analyzer

Yüksek çalışma hassasiyeti, güvenilir sonuç

- Yeni nesil tam otomatik kan koagülasyon analizörü, trompuz ve hemostaz testlerinde laboratuvar ihtiyacını karşılamak için doğru, güvenilir ve standardize sonuçlar verir.
- PT tek ürün test hızı: 100 test/saat
- Soğutmalı reaktif bölmesi, 20 soğutmalı reaktif pozisyonu
- Normal sıcaklık reaktif rackı, 3 normal sıcaklık reaktif pozisyonu
- Reaktif hacmi: 20µL ~ 175µL
- Örnek pozisyonu: 40 örnek
- Numune sıvı seviye sensörü: Prob ile entegre
- Numune hacmi: 5µL ~ 170µL
- Çalışma prensibi: Pıhtılaşma analizi analitik tekniği, Kromojenik substrat analizi analitik tekniği, İmmünoturbidimetrik analiz analitik tekniği

T. 0212 557 44 44 pbx F. 0212 556 34 33
info@diruiturkey.com www.diruiturkey.com



Philips, 'Sağlık Trendleri Araştırması' ile Türkiye'nin Sağlık Nabzını Ölçtü

2016 yılında gerçekleşen Sağlık Trendleri Araştırması'na göre sağlık durumunun hayat kalitesini olumlu etkilediğini düşünenlerin oranı yüzde 72 iken; 2019'daki araştırmada bu oranın yüzde 84'e yükselmesi, araştırmanın en çok dikkat çeken verilerinden biri oldu.

Araştırma ile ilgili değerlendirmede bulunan Philips Türkiye CEO'su Haluk Karabatak; "Philips olarak 2030 yılına kadar dünyada her yıl 3 milyar kişinin hayatını iyileştirmeyi hedefliyoruz. Bu strateji doğrultusunda küresel çapta sağlık alanında birçok araştırma yapıyoruz. Türkiye'de de, IPSOS ile birlikte sağlık trendlerini sorgulayan, halkımızın sağlığa bakışını ortaya koyan ve nabzını tutan bu çalışmanın ikincisini bu sene gerçekleştirdik. Türkiye'de 3,3 milyon insan solunum sıkıntısı yaşıyor, her yıl 300 bin kişi kalp krizi geçirirken, 125 bin kişi kalp damar hastalığı nedeniyle hayatını kaybediyor. Bu rakamlara baktığımızda Türkiye'de sağlık alanındaki riskleri kolayca görebiliyoruz. Sağlık trendlerine yönelik yaptığımız araştırma ile biz de bu farkındalığı artırmayı hedefledik" dedi.

Philips Türkiye, IPSOS iş birliği ile ikincisini gerçekleştirdiği "Türkiye Sağlık Trendleri Araştırması"nın sonuçlarını açıkladı. Araştırma, Türkiye'nin günümüzdeki sağlık alışkanlıklarının yanı sıra; 2016'daki araştırmayla kıyaslandığında geçtiğimiz üç yıldaki sağlık trendleri değişimlerini de gösteriyor.

IPSOS, Philips Türkiye için 12 ilde kamuoyunun yanı sıra, doktor, kamu personeli ve basın mensuplarının yer aldığı 1309 kişinin katılımı ile gerçekleştirdiği araştırma kapsamında, Türkiye'nin sağlık trendlerini belirleyen çarpıcı sonuçlara ulaştı. Araştırmanın sonuçları, Philips Türkiye CEO'su Haluk Karabatak ve Philips Kişisel Sağlık Ortadoğu ve Türkiye Genel Müdürü Milena Elmasoğlu'nun ev sahipliğinde, Dr. Fatoş Karahasan moderatörlüğünde düzenlenen basın toplantısında yorumlandı. Toplantıda uzman görüşleri ile Prof. Dr. Murat Aksoy ve IPSOS Sosyal Araştırmalar Bölümü Proje Direktörü Sema Pak Karaca da yer aldı.

Araştırma ile ilgili değerlendirmede bulunan Philips Türkiye CEO'su Haluk Karabatak; "Philips olarak 2030 yılına kadar dünyada her yıl 3 milyar kişinin hayatını iyileştirmeyi hedefliyoruz. Bu strateji doğrultusunda küresel çapta sağlık alanında birçok araştırma yapıyoruz. Türkiye'de de, IPSOS ile birlikte sağlık trendlerini sorgulayan, halkımızın sağlığa bakışını ortaya koyan ve nabzını tutan bu çalışmanın ikincisini bu sene gerçekleştirdik. Türkiye'de 3,3 milyon insan solunum sıkıntısı yaşıyor, her yıl 300 bin kişi kalp krizi geçirirken, 125 bin kişi kalp damar hastalığı nedeniyle hayatını kaybediyor. Bu rakamlara baktığımızda Türkiye'de sağlık alanındaki riskleri kolayca görebiliyoruz. Sağlık trendlerine yönelik yaptığımız araştırma ile biz de bu farkındalığı artırmayı hedefledik" dedi.

Karabatak sözlerini şu şekilde sürdürdü; "Sağlık alanında daha az maliyetli bakıma ve dijitalleşmeye yönelik bir trend var. Çoğalan kronik hastalıklar, yaş ortalaması artan ve sürekli büyüyen bir nüfustan bahsediyoruz. Bu sebeple insanların ihtiyaçlarına bir an önce çare bulmak ve bunu yaparken de artan maliyetleri düşürmek gerekiyor. Yaptığımız araştırmada da gördük ki Türk sağlık sistemi dijital sağlık teknolojilerine çok hazır. Konu ile ilgili olarak fikir önderleri, dijital sağlık teknolojilerinin sağlıklı yaşamdan, önlem alma, teşhis, tedavi ve evde bakıma kadar tüm sağlık döngüsünde çok önemli katkı sağlayacağını düşünüyor. Diğer taraftan kamuoyu da dijital sağlık teknolojilerini kullanmaya hazır ve istekli."



Belgelendirme Kuruluşu UDEM Geniş Bir Coğrafyada Tüm Dünyaya Hizmet Veriyor

Certification Body UDEM Serves the Worldwide

Established in Ankara in 2003 by an experienced team with completely domestic capital, UDEM serves the world in a wide geography. UDEM International Certification Audit Training Center accredits system certification (ISO 9001 and ISO 13485) accredited by TURKAK, providing testing and greenhouse gas verification services to medical devices in the field of electrical testing. It is also authorized by the European Commission under the number 2292; It operates as a notified body under medical device regulation, elevator regulation, building materials regulation, machinery safety regulation. UDEM, which has offices in China and South Korea, aims to become one of the largest organizations in the world with UDEM Adriatic, which will be operating in the new Medical Device Regulation (MDR) field soon.

The most important future goal of UDEM, a certification company established with 100% domestic capital, is to become a global company serving the whole world. Speaking to The Health Magazine, UDEM Deputy Director General Can Kerimoğlu said that UDEM has a large number of trained personnel who are experts in the field, serving the world in a wide geography from the Pacific Ocean to the Adriatic Sea. He said it was an organization.

2003 Yılında alanında tecrübeli bir ekip tarafından tamamen yerli sermaye ile Ankara'da kurulan UDEM geniş bir coğrafyada tüm dünyaya hizmet veriyor. UDEM Uluslararası Belgelendirme Denetim Eğitim Merkezi San. ve Tic. A.Ş. TÜRKAK'tan akredite olarak sistem belgelendirme (ISO 9001 ve ISO 13485), tıbbi cihazlara elektriksel testler alanında deney ve sera gazı doğrulama hizmetleri veriyor. Ayrıca Avrupa Komisyonu tarafından 2292 numarası ile yetkilendirilmiş; Tıbbi Cihaz Yönetmeliği, Asansör Yönetmeliği, Yapı malzemeleri Yönetmeliği, Makine Emniyeti Yönetmeliği kapsamında onaylanmış kuruluş olarak faaliyet gösteriyor. Çin ve Güney Kore'de ofisi bulunan UDEM, yeni Tıbbi Cihaz Regülasyonu (MDR) alanında yakın zamanda hizmet vermeye başlayacak UDEM Adriatic ile birlikte dünyada bu alandaki en büyük kuruluşlardan biri olmayı hedefliyor.

AYK GROUP



UDEM IS YOUR FUTURE FOR THE MEDICAL DEVICE INDUSTRY

WE WILL CONTINUE TO BE THE CHOICE OF THE PROFESSIONALS

UDEM

CE Notified Body 2292

www.udem.com.tr

+90 312 443 03 90

Mutlukent Mah. 2073 Sk. No:10
Ümitköy - Çankaya - ANKARA

KURTARAN AMBULANS
444 5 231













Acil Durumda KURTARAN

Kurtaran Ambulans San.Tic.Ltd.Şti.

Fatih Mah. 2. Mine Sok. No: 42
Osmangazi / BURSA / TÜRKİYE
+90 224 211 10 24 +90 224 211 54 20
kurtaran@kurtaranambulans.com

444 52 31

Yüzde yüz yerli sermaye ile kurulan belgelendirme şirketi UDEM'in en önemli gelecek hedefi bütün dünyaya hizmet veren global bir firma olmak. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan UDEM Genel Müdür Yardımcısı Can Kerimoğlu, UDEM'in Pasifik okyanusundan Adriyatik denizine kadar geniş bir coğrafyada tüm dünyaya hizmet veren, alanında uzman çok sayıda eğitimli personeli bulunan büyük bir organizasyon olduğunu söyledi.

UDEM belgelendirme sektöründe ilk akla gelen şirketlerden bir tanesi. Bize UDEM'in kuruluşu ve verdiği hizmetler hakkında bilgi verebilir misiniz?

UDEM 2003 yılında alanında tecrübeli bir ekip tarafından tamamen yerli sermaye ile tüm dünyaya hizmet vermek üzere Ankara'da kuruldu. 2008 yılına kadar UDEM, ülkemizde AB mevzuatının uyumlaştırma çalışmaları tamamlanana kadar yapı malzemeleri yönetmeliği ve sistem belgelendirme alanında yabancı kuruluşların temsilcisi olarak Türk üreticisinin Avrupa'ya açılmasında belgelendirme sektörünün öncü kuruluşu olarak hizmet verdi. UDEM 2009 yılında, TÜRKAK tarafından sistem belgelendirme alanında akredite olarak hizmet vermeye başladı. UDEM, 2011 yılında 4 yeni yaklaşım yönetmeliği kapsamında (Tıbbi Cihaz Yönetmeliği, Yapı malzemeleri Yönetmeliği, Asansör yönetmeliği, Makine Emniyeti Yönetmeliği) Avrupa Komisyonu tarafından 2292 Onaylanmış kuruluş numarası ile yetkilendirildi. 2016 yılında tıbbi cihazlara elektriksel testleri de gerçekleştirebilen UDEM laboratuvarı TÜRKAK tarafından akredite olarak hizmet vermeye başladı. 2017 yılında uzak coğrafyaya yerelde hizmet verebilmek için UDEM Çin ve UDEM Güney Kore ofisleri faaliyete başlamıştır. 2018 yılında belgelendirme sektörünün öncüsü olarak UDEM ülkemizde sera gazları ile ilgili yayımlanan yönetmelik kapsamında akredite kuruluş olarak sera gazı doğrulama hizmeti vermektedir.

2015 yılında UDEM'de edindiğimiz 12 yıllık tecrübe ile Avrupa Birliğine tam üye olan ve 2020 yılında Avrupa Birliği dönem başkanlığını yürütecek Hırvatistan'da UDEM Adriatic kurulmuştur. UDEM Adriatic, Hırvatistan yerel akreditasyon teşkilatından sistem belgelendirme (ISO 9001 ve ISO 13485) ve 2696 numarası ile onaylanmış kuruluş olarak hizmet vermektedir. UDEM Adriatic, yeni tıbbi cihaz regülasyonu alanında denetimleri başarı ile tamamlamış olup, yakın zamanda Avrupa komisyonu tarafından yetkilendirilmesi beklenmektedir.

UDEM pasifik okyanusundan Adriyatik denizine kadar geniş bir coğrafyada tüm dünyaya hizmet veren, alanında uzman çok sayıda eğitimli personeli bulunan büyük bir organizasyondur.

Akredite olmuş belgelendirme şirketi sayısı çok fazla değil, fakat talep çok fazla sanıyorum. Bu kapsamda hangi belgelendirme hizmetlerini sunuyorsunuz?

UDEM TÜRKAK'TAN akredite olarak sistem belgelendirme (ISO 9001 ve ISO 13485), tıbbi cihazlara elektriksel testler alanında deney ve sera gazı doğrulama hizmetleri veriyor. Ayrıca Avrupa Komisyonu tarafından 2292 numarası ile yetkilendirilmiş

Tıbbi Cihaz Yönetmeliği
Asansör Yönetmeliği
Yapı malzemeleri Yönetmeliği
Makine Emniyeti Yönetmeliği

Kapsamında onaylanmış kuruluş olarak hizmet veriyor.

Ayrıca yine aynı ekip tarafından kurulmuş UDEM Adriatic, Hırvatistan yerel akredirtasyon kurumunda akredite olarak sistem belgelendirme (ISO 9001 ve ISO 13485) hizmeti vermektedir. Ayrıca Avrupa Komisyonu tarafından 2696 numarası ile yetkilendirilmiş

Makine Emniyeti Yönetmeliği

Tıbbi Cihaz Regülasyonu (MDR) (2020 yılı başında beklenmektedir)

Kapsamlarında onaylanmış kuruluş olarak hizmet verecektir.



esaote

esaote TÜRKİYE 25 yıl



MyLabSix CrystaLine

2 Problu Renkli Doppler USG Cihazı

- 19 inç LCD Monitör
- Konveks Prob
- Lineer Prob / Transvajinal
- Siyah/Beyaz Video Printer
- Kesintisiz Güç Kaynağı
- 3D / 4D Bağlanabilme Özelliği

DMO Ürün kodu 18256-K651



MyLab TWICE

3 problu ÜST DÜZEY Renkli Doppler USG Cihazı

- 19 inç LCD Monitör
- Konveks Prob
- Lineer Prob
- Transvajinal
- Siyah/Beyaz Video Printer
- Kesintisiz Güç Kaynağı
- 3D / 4D Bağlanabilme Özelliği

DMO Ürün kodu 18234-K651

eDMO

Devlet Malzeme Ofisi'nden İHALESİZ temin edebilirsiniz.

MyLab™ 9





ESAOTE BIOMEDICA Medikal Sistemler Ltd. Şti.
Hizirbey Cad. Lütfiye Sok. No: 2 34732 Çemenzar - Göztepe - İstanbul Tel.: (0216) 566 90 10 (Pbx) Fax : (0216) 566 75 50
www.esaoteturkey.com

Avrupa'da tıbbi cihaz yasaları ile ilgili önemli gelişmeler oluyor. Bu anlamda, 2020 yılında hayata geçecek MDR hakkında bilgi verebilir misiniz? MDR nedir ve Firmalarımız için neden önemli? Firmaları neler bekliyor?



"TÜM KLİNİK ARAŞTIRMALAR MDR'DAKİ DETAYLI GEREKLİLİKLER ESAS ALINARAK YAPILABİLECEK"

2020 yılında hayata geçecek olan MDR ile ilgili olarak temel değişiklikler aşağıdaki alt başlıklarda özetlenebilir. MDR çok sayıda detay ve tüm ekonomik operatörler için detaylı yükümlülüklerin tarif edildiği bir yönetmeliktir. Mevcut yürürlükte olan tıbbi cihaz yönetmeliğinde 23 madde, 12 ek içerisinde 14 tanım bulunmakta iken yeni MDR'da 123 madde, 17 ek ve 71 tanım bulunmaktadır.

Ekonomik Operatörler

İthalatçılar ve dağıtıcılar MDR içerisinde tanımlanmıştır. Üreticiler tıbbi cihaz yaşam döngüsü içerisinde yer alan tedarik ve dağıtım zincirini kontrol etmelidir. Tedarik zincirindeki firmalara Onaylanmış kuruluşlarca habersiz denetimler gerçekleştirilecektir. Dağıtım zincirinin kontrolü KYS'nin bir parçası olmalıdır. Dağıtım zincirinin özellikleri cihazların tasarımı için bir girdi oluşturmalıdır. Dağıtım zincirinde yer alan ithalatçılar ve dağıtıcılar aktif olarak vijilans ve PMS durumlarında rol almaktadır. Yani ürünle ilgili yönetmeliğe uygunluk kontrolü ayrıca ithalatçılar ve dağıtıcılar tarafından yapılmalı ve uygunsuz durumlar üreticiye ve gerektiğinde yetkili otoritelere bildirilmelidir. Tüm ekonomik operatörler bir üst tedarikçinin uygunluğunu doğrulamakla sorumludur. Yetkili temsilciler de üreticiler kadar pazardaki ürünlerden sorumlu olacaktır. Üreticiler olası olumsuz durumların telafisi için sigorta yaptırmalıdır.

Onaylanmış kuruluşlar üzerinde daha fazla kontrol

Onaylanmış kuruluşlar ile ilgili detaylı gereklilikler MDR içerisinde tanımlanmıştır. (Bölüm IV ve Ek-VII) Onaylanmış kuruluşlar daha sıkı bir şekilde iyi eğitilmiş ortak değerlendirme ekipleri tarafından denetleneceklerdir. Özellikle sınıf III ve MDR'da tanımlanan Sınıf II-b aktif cihazlarda, onaylanmış kuruluşlar, klinik değerlendirme dokümantasyonunu değerlendirdikten sonra Avrupa Komisyonu aracılığı ile uzman panelne bildirecektir. Tarafsız uzmanlardan oluşan panelin bilimsel görüşü belgelendirme için temel oluşturacaktır.

Klinik değerlendirme

Klinik değerlendirme dokümantasyonu, MDR ile birlikte eş değer cihazlar için sunulan klinik literatür taramasından daha önemli olarak ilgili cihaza ait doğrudan klinik veriler içerecek şekilde oluşturulmalıdır. Cihaz ömrü boyunca sürekli güncellenen klinik veri, klinik değerlendirme dokümantasyonunun en önemli bölümü olacaktır. MDR ile birlikte uygulanabilir olduğu durumlarda cihaza ait doğrudan klinik veri elde edilebilecek düzenlemeler üretici tarafından yapılmalıdır. Eş değer cihaz seçimi ve gösterimi ile ilgili detaylı gereklilikler tanımlanmıştır. MDR'da hariç tutulanlar dışındaki tüm İmplant edilebilir ve tüm sınıf III cihazlar için klinik araştırma zorunluluğu getirilmiştir. Klinik araştırma zorunluluğu daha önce tıbbi cihaz yönetmeliği ile piyasaya arz edilmiş ve yeterli klinik veriye haiz ürünler ile aynı üretici tarafından üretilen ve modifiye edilen cihazlara uygulanmayabilir. Aynı şekilde üretici eş değer cihaza dayalı olarak klinik araştırma yapmayabilir, ancak bu durumda üretici ile eş değer cihaz üreticisi arasında klinik dokümantasyon ve tüm teknik dokümantasyona erişim ile ilgili bir sözleşme olmalıdır.

Klinik Araştırma

Klinik araştırmalar ile ilgili detaylı gereklilikler MDR'da tanımlanmaktadır. 26 Mayıs 2020 tarihinden önce başlayacak tüm klinik araştırmalar yürüklükte olan mevzuata göre yapılacak iken bu tarihten sonra yapılacak tüm klinik araştırmalar MDR'daki detaylı gereklilikler esas alınarak yapılmalıdır.

PMS ve PMCF

Piyasaya arz sonrası gözetim (PMS) MDR içerisinde ayrı bir ek (EK-III) olarak tanımlanmış olup, teknik dokümantasyonun bir parçası olarak ve kalite yönetim sistemi ile entegre olarak hazırlanmalıdır. Sürekli güncellenecek olan klinik dokümantasyonun en önemli girdisi olacak şekilde veri sağlayacak düzenlemeler yapılmalıdır. Piyasa arz sonrası klinik takip (PMCF) ise klinik değerlendirme dokümantasyonu doğrudan cihazla ilgili verilerle güncelleneceğinden ayrı bir önem arz etmektedir. PMCF planı ve içeriği detaylı olarak MDR'da (EK -XIV Bölüm B) tanımlanmaktadır. PMCF planı her cihazı içerecek şekilde, güvenlik ve performans, yan etkiler, riskler ve benzerlerini doğrulamaya" yönelik, kullanılan metotlar ve prosedür ile amaç ve zaman çizelgesini içerecek şekilde hazırlanmalıdır.

Vijilans ve Piyasa Gözetimi

Vijilans ve piyasa gözetim faaliyetlerinin raporlanması EUDAMED üzerinden yapılacaktır. İlgili veriler Avrupa Komisyonuna, yetkili otoritelere, onaylanmış kuruluşlar ile bazı bölümler halka açık olacaktır. Ciddi olmayan olaylar trend raporlama ile bildirilmelidir. (yan etki v.b.) Üreticiler ürettikleri cihazların genel güvenlik ve performans gerekliliklerine uygunluğunu sürekli değerlendirmelidir. Olaylara karışan ve/veya düzeltici faaliyet uygulanan cihazların uygunluğu yetkili otorite tarafından sürekli izlenecektir.

Fayda- Risk analizi ve önemi, PMS raporu ve PSUR

Klinik faydalar daima cihazın risklerinden üstün olmalıdır. Bu analiz, cihazla ilgili klinik veriler ışığında sürekli yapılmalıdır. Bu değerlendirmeye ilişkin tüm kayıtlar PMS raporu (Sınıf I) ve Periyodik Güvenlik Güncelleme Raporu – PSUR (tüm diğer sınıflar için) içerisinde yer almalıdır.

PSUR Sınıf II-a cihazlar için en az iki yılda bir ve Sınıf II-b ve Sınıf-III cihazlar için en az her yıl güncellenmelidir. Sınıf III cihazların PSUR raporu onaylanmış kuruluşlar tarafından gözden geçirilecek ve EUDAMED sistemine halka açık

En İyi Kaliteyi Sağlamak, Bizim

Temel Sorumluluğumuzdur.

Ensuring the best quality is our essential responsibility



















G.Z.T
Kimya Sanayi ve TİC. LTD.ŞTİ.

olarak yüklenecektir.

Sınıf III ve Sınıf IIb implantlar için ek olarak; üreticilerin yıllık satış verileri EUDAMED sisteminde halka açık olarak yer alacaktır. (Md. 86.1 c).

Eudamed (SRN, UDI ve Veri girişi)

EUDAMED, yetkili otoritelerin ve Avrupa Komisyonun tüm tıbbi cihaz endüstrisini izleyebileceği bir araç olarak tasarlanacaktır. Üreticiler, Yetkili Temsilciler ve İthalatçılar EUDAMED içerisinde kayıtlı olarak listelenecektir. Cihazın dağıtım zincirinin uygunluğunun gösterimi için zorunludur. EUDAMED'in belirli bölümleri halka açık olacaktır. EUDAMED'e giriş için tüm ekonomik operatörler SRN'(Münferit Kayıt Numarası) yi kullanmalıdır. Birden fazla işlevi olan bir şirketin birden fazla SRN numarası olmalıdır. (Örneğin Yetkili temsilci ve ithalatçı olan bir şirket için : iki ayrı SRN gereklidir.) SRN numarası verilmeden önce yetkili otorite şirket bilgilerini doğrulayacaktır. SRN numarası olmaksızın EUDAMED kaydı oluşturulmayacaktır. SRN ayrıca uygunluk değerlendirme sertifikalarında yer almalıdır. Her bir cihaz için tekil cihaz tanımlama (UDI) devreye girecektir. UDI ile cihazların tam izlenebilirliğinin sağlanması amaçlanmaktadır. EUDAMED'e Periyodik Güvenlik Güncelleme raporu (PSUR), sınıf III cihazlar için Özet Güvenlik ve Klinik Performans Raporu (SSCP) yüklenecektir. Her yıl EUDAMED üzerindeki bilgiler kontrol edilerek, doğrulanacak ve eski veriler EUDAMED'de ulaşılabilir olarak kalacak ve silinmeyecektir.

Sizi benzer hizmetleri sunan firmalardan ayıran özelliklerniz nedir?

UDEM geleceğe yönelik stratejik yatırımları, alanında uzman çok sayıda personeli ile rakiplerinden farklı bir konumda yer almaktadır. UDEM Adriatic, MDR denetimini başarı ile tamamlayan ve bu yönetmelikte atanmayı bekleyen tek %100 yerli sermaye ile kurulmuş onaylanmış kuruluştur.

Avrupa tıbbi cihaz uyum yasaları çerçevesinde Türkiye'deki firmaların şu anki durumunu nasıl değerlendirirsiniz? Gelecek ile ilgili öngörüleriniz nedir?

Bilindiği üzere Türkiye, Avrupa Ekonomik alanında yer almakla birlikte Avrupa Birliğine tam üye statüsünde değildir. Ülkemizdeki üreticiler, Avrupa Birliği uyum yasaları çerçevesinde uygun ve kalite ürünler piyasaya arz edecek kapasitededir. Sağlık bakanlığımız oldukça yoğun bir şekilde mevzuatın uyumlaştırılması için çalışmaktadır. Yerli ve mili sermaye ile kurulan ve çok önemli başarılara imza atan üreticilerimiz, yeni mevzuata uyum aşamasında da önemli başarılar elde edecektir.

Yeni MDR ile birlikte, üreticilerimizin özellikle klinik çalışmalarla ilgili olarak gerekli planlamaları yapmaları önem arz etmektedir. Cihazların uygunluğu ve kalitesi sistematik klinik çalışmalarla kanıtlanmalıdır.

UDEM olarak hedefiniz nedir?

"UDEM LİDER KURULUŞ OLARAK HİZMET VERMEYE DEVAM EDECEKTİR"

UDEM, tıbbi cihazların mevzuata uygunluğunun değerlendirilmesi anlamında lider kuruluş olarak hizmet vermeye devam edecektir. Yeni MDR alanında yakın zamanda hizmet vermeye başlayacak UDEM Adriatic ile birlikte dünyada bu alandaki en büyük kuruluşlardan biri olmak UDEM'in en önemli gelecek hedefidir.

Yeni MDR, tüm taraflar için detaylı ve ağır gereklilikler içermektedir, ancak uygun ve kaliteli ürünlerin pazarda hak ettiği değeri bulmasını da sağlayacaktır.



ESMO 2019 Kongresi'nde Cilt Kanseri İle İlgili 5 Yıllık Araştırma Verileri Paylaşıldı

Bu yıl 27 Eylül – 1 Ekim tarihleri arasında İspanya'nın Barcelona şehrinde gerçekleşen ve Avrupa Tıbbi Onkoloji Derneği tarafından düzenlenen ESMO 2019 Kongresi'nde halk arasında cilt kanseri olarak bilinen Melanom ile ilgili önemli gelişmeler aktarıldı. Kongrede immüno-onkoloji kombinasyon tedavisi alan hastaların 5 yıllık takip sonrasında yarısından fazlasının hayatta kaldığı açıklandı.



1975'ten bu yana Avrupa başta olmak üzere dünyanın dört bir yanında yapılan kanser çalışmalarını destekleyen ve onkoloji alanındaki profesyonelleri bir araya getiren Avrupa Tıbbi Onkoloji Derneği (ESMO), bu yıl 27 Eylül – 1 Ekim tarihleri arasında İspanya'nın Barcelona şehrinde gerçekleşti. Dünyanın saygın onkoloji uzmanları ve kanser tedavisi sürecine dahil olan diğer branşlardan hekimler birçok kanser türünde uygulanan yenilikçi yaklaşımlar ve tedavi olanaklarını sağlık profesyonelleriyle paylaştı.

Tedavi almamış ileri evre melanom hastalarında immüno-onkolojik tedavi kombinasyonu kullanımına ilişkin takip çalışmasının 5 yıllık sonuçları ESMO'da açıklandı.

Analize göre, tüm hastalar için ortanca 5 yıllık minimum takip süresince; uygulanan immüno-onkoloji kombinasyon tedavisiyle hastaların yüzde 52'si yani yarısının hayatta kaldığı kaydedildi. Çalışma ayrıca immüno-onkolojik tedavi kombinasyonun BRAF mutasyon durumu ya da LDH düzeyinden bağımsız olarak uzun dönem genel sağkalım sonuçları elde edildiğini gösterdi.

ESMO 2019'a katılarak çalışmaları yakından takip eden Ege Üniversitesi Medikal Onkoloji Bilimdalı Öğretim Üyelerinden Prof. Dr. Şaziye Burçak Karaca; immüno-onkoloji kombinasyon tedavisi alan hastalarının 5 yıllık takip sonrasında yarısından fazlasının hayatta kaldığı ve bu hastaların da yüzde 74'ünün tedavisiz bir şekilde elde ettiği yanıtı koruduğunu gözlemlendiğini söyledi. Metastatik melanom tanısı almış hastalar için beş yıllık sağkalım sonuçlarına ulaşmanın geçmişte çok zor olduğunu da vurgulayan Karaca, bu çalışmaların farklı tip kanserli hastalar için sağkalım oranlarını artırmak ve yaşam kalitesini korumak konusunda heyecan verici bir ilerlemeyi temsil ettiğini, sonuçların immüno-onkoloji kombinasyonları adına yeni ve cesaret verici bir gelişme olduğunu belirtti.

‚Derideki pigment üreten hücrelerin (melanositler) kontrolsüz şekilde çoğalmasıyla karakterize olan bir tür deri kanseri Melanom, tümörün deriyi hangi kalınlıkta tuttuğuna ve ülserasyonuna, kanserin lenf düğümlerine yayılıp yayılmadığı ve kanserin lenf düğümlerinin uzağına yayılmasına göre dört evreleme kategorisine ayrılıyor. Metastatik melanom, hastalığın en ölümcül formu ve kanser derinin ötesinde başka organlara yayıldığı zaman ortaya çıkıyor.

3. evre melanomda; bölgesel lenf düğümlerine ulaşmış ancak henüz vücudun diğer bölümlerine (metastaz) yayılmamıştır ve primer tümörün yanı sıra tümörün en yakınında yer alan lenf düğümlerinin cerrahi rezeksiyonunu gerektirir. Bazı hastalar adjuvan tedavi ile de tedavi edilebilir. Cerrahi müdahaleye rağmen 3. evre hastalık halinde çoğu zaman hastalık tekrarlar ve metastatik hastalığa doğru ilerler.

İMMÜNOTERAPİ İLE HASTALARIN YÜZDE 60'TAN FAZLASININ MELANOM NEDENİYLE ÖLÜM RİSKİ AZALTILMAKTADIR

Prof. Dr. Şaziye Burçak Karaca konuyla ilgili; "Cerrahi olarak rezeke edilmiş, ancak bölgesel lenf bezi tutulumu nedeniyle yüksek nüks riski olan melanom hastaları için, adjuvan immünoterapi tedavisinin, hastalığın tekrarlama riskinin azaltılmasındaki 3 yıllık uzun vadeli faydaları gösterilmiştir. Zaman geçtikçe immünoterapi tedavisi bu hasta popülasyonu için kalıcı bir fayda sağlama potansiyeline işaret etmektedir. Evre III ve evre IV (metastaz bulunan bölgenin cerrahi olarak uzaklaştırabildiği) melanom hastalarında yapılan bu çalışmada immünoterapi, 3 yıllık takip sonucunda yüzde 60'a yakın hastada rekürrensiz sağkalım ve yüzde 66 uzak metastazsız sağkalım sonuçları ile hastalık nüksünün önlenmesinde uzun vadeli iyileşmeler göstermeye devam etmektedir. Yani verilen immünoterapi ile hastaların yüzde 60'tan fazlasının melanom nedeniyle ölüm riski azaltılmaktadır" dedi. Melanom insidansı son 30 yıldır artış gösteriyor. Dünya Sağlık Örgütü dünya genelinde melanom insidansının 2035 yılına kadar 424 binin, hastalıkla ilişkili ölüm sayısının da 94 binin üzerine çıkacağı tahmin ediliyor.

Profesyonel temizleme ve dezenfeksiyon teknolojisi

MEIKO
The clean solution

“Tavizsiz yıkama ve dezenfeksiyon”



TopLine – Hastaneler ve bakımevleri için güvenli hijyen yönetimi

Sağlık kuruluşlarında profesyonel hijyen güvenliği istendiğinde, MEIKO *TopLine* yıkama ve dezenfeksiyon makineleri, enfeksiyonları önlemek, bakım personeli ve hastaları korumak için en güvenilir hijyen ortağıdır. MEIKO *TopLine* teknolojisi, dünya çapında birçok müşteri tarafından ördek, sürgü gibi bakım gereçlerinin temizliği ve dezenfeksiyonu için güvenle kullanılmaktadır. En yüksek hijyen standartlarını karşılayan *TopLine* ürün portföyü, farklı birçok modelle ihtiyacınız ve koşullarınız için en uygun çözümü sunar.

www.meiko.com.tr



LorX
Tliff Peek Cage



LorX
Expandable Cervical
Peek Cage with Blade



LorX
Expandable Pliff
Peek Cage



LorX
Cervical Peek Disc
Prosthesis



PS Spine System



PS Facet
Screw System



PS MINI Occipito-Cervico
Thoracic System

Tria Spine

Spine | Orthopedics

www.triaspine.com
İvedik Mahallesi 1551. Cadde No:35/21-33
06378 Yenimahalle - Ankara
+90 312 219 41 04
+90 312 219 41 06
mail@triaspine.com

Sepsis İç Anadolu Bölge Toplantısı Ankara'da Gerçekleştirildi

Prof. Dr. İsmail Cinel:

"Her Yıl Sepsisten 12 Milyon İnsan Ölüyor ve Dünyaya Maliyeti Kanserden Daha Fazla"

Every Year, 12 Million People Die Of Sepsis, And İt Costs The World More Than Cancer

A meeting was held in Ankara as part of the 7 Regional Meetings organized by the Turkish Intensive Care Association on September 13, World Sepsis Day. The meeting was attended by the Governor of Ankara, Vasip Şahin, and it was pointed out that sepsis awareness should be increased. The meeting was attended by the Governor of Ankara, Vasip Şahin, and it was pointed out that sepsis awareness should be increased. Ankara Governor Vasip Şahin stated that such meetings would create awareness and would be a very important function in terms of social health.President of Turkish Intensive Care Association Dr. İsmail Cinel draws attention to the importance of early diagnosis and awareness. Extreme disease requires extreme monitoring and treatment. Early diagnosis and process treatment is very important. Inter-institutional communication is very important in raising awareness. I will mention two bitter about it still could not enter the first between sepsis diagnosis codes in Turkey, we want to help in this regard, we need to enter. We have no statistics.he said.

Türk Yoğun Bakım Derneği'nin 13 Eylül Dünya Sepsis Günü dolayısıyla düzenlediği "7 Bölge Toplantısı" kapsamında Ankara'da da bir toplantı gerçekleştirildi. Ankara Valisi Vasip Şahin'in de katıldığı toplantıda sepsis farkındalığının arttırılması gerektiğine dikkat çekildi. Ankara Valisi Vasip Şahin bu tür toplantıların farkındalık oluşturacağı ve toplumsal sağlık bakımından çok önemli fonksiyon olacağı bilinciyle valilik olarak ellerinden gelen desteği sağladıklarını ifade etti. Türk Yoğun Bakım Derneği Başkanı Prof. Dr. İsmail Cinel ise, erken tanının ve farkındalığın önemine dikkat çekerek, "Makyajla düzelmeyen hastalık diyebiliriz çünkü elmanın içi çürüyor. Uç hastalık, uç izlem ve tedavi gerektiriyor. Erken tanı ve süreç tedavisi çok önemli. Kurumsal arası iletişim çok önemli farkındalığın artırılmasında. İki tane acı konudan bahsedeceğim birincisi Türkiye'de sepsis hala tanı kodları arasına giremedi, bu konuda yardım istiyoruz, girmesi lazım. İstatistik eksiğimiz var." dedi.




Vasip Şahin


Prof. Dr. İbrahim Uslan

Türk Yoğun Bakım Derneği tarafından Sepsis konusunda toplumdaki farkındalığı artırmak amacıyla "7 Bölgede Sepsis Toplantıları" düzenleniyor. Gazi Üniversitesi işbirliği ve ev sahipliğinde yapılan "İç Anadolu Bölgesi Sepsis Toplantısı" Mimar Kemaleddin Toplantı Salonunda gerçekleştirildi.

13 Eylül Dünya Sepsis Günü dolayısıyla düzenlenen "7 Bölge Sepsis Toplantısı"na Ankara Valisi Vasip Şahin, Gazi Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İbrahim Uslan, Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Alper Ceylan, Tıp Fakültesi Dekanı Prof. Dr. M. Sadık Demirsoy, Başhekim Prof. Dr. Ahmet Demircan, Türk Yoğun Bakım Derneği Başkanı Prof. Dr. İsmail Cinel, Yönetim Kurulu Üyeleri ile birlikte çok sayıda akademisyen ve davetli katıldı.

Vücudun enfeksiyonla savaşırken bağışıklık sisteminin organlarda hasara neden olmasıyla ortaya çıkan bir hastalık olan sepsisin en önemli belirtileri ateş, titreme, kas ağrısı, şiddetli nefes darlığı, sersemlik, gün boyu idrar yapamama, soluk ve alacalı cilt. Yoğun bakım hastalarında daha sık görülen sepsis, uygun hijyenik önlemler alınmadığı taktirde hasta ile temas edenlerde dahi risk yaratıyor.

VALİ ŞAHİN: "ÜZERİMİZE NE DÜŞERSE SİZLERLE BİRLİKTEYİZ"

Ankara Valisi Vasip Şahin yaptığı konuşmada, bu tür toplantıların farkındalık oluşturacağı ve toplumsal sağlık bakımından çok önemli fonksiyon olacağı bilinciyle valilik olarak ellerinden gelen desteği sağladıklarının altını çizerek, "Bir konu sadece bir sektörün işi değildir. Belki bir sektör onun sürükleyicisi olabilir ama diğer sektörler ona destek verirse toplumsal fayda o zaman sağlanabilir. Burada üzerimize ne düşerse sizlerle birlikteyiz. Dünyada hem sağlık hem sağlık tedavisinin sigortayla buluşturulması başarısı gerçekten bizim övünç vesilemizdir. İnşallah bundan sonraki çalışmalarımızda da hem ülkemize hem de dünyaya çok daha büyük katkılarımız ve faydalarımız olacaktır" dedi.

REKTÖR USLAN: "HIZLA İHTİYAÇ DUYULAN ÇÖZÜM POLİTİKALARI ÜRETİLMELİ VE UYGULANMALI"

Gazi Üniversitesi'nin başarılarını 2017 Eylül'ün de Araştırma Üniversitesi olma başarısını yakalayarak taçlandırdığını belirten Rektör Prof. Dr. İbrahim Uslan yılda 9 milyon insanın sepsis sebebiyle öldüğünü, bu noktada farkındalığın çok önemli olduğunu belirterek, "Dünyada ve ülkemizde sepsisten ölümleri azaltmak için seferber olunmalı ve hızla ihtiyaç duyulan çözüm politikaları üretilmeli ve uygulanmalıdır. Gazi Üniversitesi olarak, Ülkemizde yoğun bakım ünitelerinin gelişmesi, uzman sayısının artırılması, standartlarının oluşturulması yönünde çalışmalar yapmak üzere 1978 yılında kurulan Türk Yoğun Bakım Derneği'nin, toplumda ve sağlık çalışanlarında sepsis ve tehlikeleri ile ilgili farkındalığı artırmak amacıyla, beş yıldır ülke çapında yaptıkları düzenli ve sürekli eğitim etkinlikleri ve yürüttükleri kampanyalara destek vermekten duyduğumuz memnuniyeti belirtmek isterim" şeklinde konuştu.

DEKAN DEMİRSOY: "ÖN TANI OLARAK BİZİM GELİŞTİRDİĞİMİZ BİR YÖNTEM VAR"

Tıp Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Sadık Demirsoy ise sepsis hastalarının erken teşhis edilmesinin önemine dikkat çekerek ön tanı için en hızlı yöntemi bulma adına araştırma yaptıklarını belirterek, "Sağlık konusunda çok büyük aşama kaydettik. Ancak başarıyla yetinmememiz lazım. Özellikle el hijyenine dikkat edilmesi lazım. Ön tanı olarak bizim geliştirdiğimiz bir yöntem var. Bakterilerin yaptığı fakat insanların yapmadığı bir oluşum var. İlk defa biz bunu gündeme getirdik ve araştırmasını yaptık. Bakteriler beta laktamaz yapar insanlar beta laktamaz yapamaz. Biz vücut sıvısında beta laktamaz olup olmadığını bir indikatör vasıtasıyla öğrenme yöntemini bulduk. Bu yöntemin geliştirilmesi lazım. Sepsisin belki de ilk tanısını en önde koyacak şey, vücut sıvısında beta laktamaz olup olmadığının belirlenmesidir. Sepsisi biz ilerledikten sonra tedavi etmeye çalışıyoruz bunu çok önce teşhis edersek tedavinin çok daha çabuk olacağını, ölüm oranlarının azalacağını düşünüyorum" dedi.

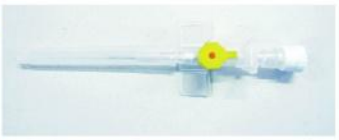
PROF. DR. CİNEL: "SEPSİSİN SIRASI KANSER TEDAVİSİYLE BAŞABAŞ"

Türk Yoğun Bakın Derneği Başkanı Prof. Dr. İsmail Cinel, yaptığı konuşmada farkındalığı artırmada kurumlararası iletişimin çok önemli olduğuna dikkat çekerek, Türkiye'de sepsis konusunda iki acı gerçek olduğunu söyledi. Cinel, "Birinci acı gerçek Türkiye'de hala 1992 yılındaki septisemi tanı kodları arasında sepsis tanı kodları arasına giremedi ama girmesi lazım. Acı gerçek iki ise şu; şiddetli sepsis tanımdan da çıktı artık şoku önleyebiliyoruz belki ama yaşlılarımız arttı, yoğun bakımda 40'ncı, 50'nci gününe kadar hastaların sepsis atağına yakalanması mümkün değil. Özün özü ve sonu, bundan sonra tüm dünyada sepsisin sırası kanser tedavisiyle başabaş." şeklinde konuştu.

La-med™
CONSCIOUS CARING

PRIMAFLON İNTRAVENÖZ KANÜL ÖZELLİKLERİ

- FEP kateter
- Enjeksiyon portlu
- Kanatlı
- Renk kodlu



SARI 24D:

- Dış çap: 0,7 mm
- Kateter uzunluğu: 19 mm
- Akış hızı: 15 mL/dk.



PEMBE 20G

- Dış çap: 1,1 mm
- Kateter uzunluğu: 33 mm
- Akış hızı: 61 mL/dk.



MAVİ 22G

- Dış çap: 0,9 mm
- Kateter uzunluğu: 25 mm
- Akış hızı: 36 mL/dk



3-YOLLU MUSLUK

- Polikarbon gövde
- Standart basınç dayanımı (4,5 bar)
- Mavi renkte



LA-MED KAN TRANSFÜZYON SETİ

- 150 cm hat uzunluğu
- İğne, IV Kanül vb. aksesuarlar için
- luer-lock bağlantı
- Lateks enjeksiyon kapsülü
- 18G paslanmaz çelik iğne

0312 442 92 30

MET-AY Medikal ve Teknik Sistemler San. Tic. Ltd. Şti.

Sancak Mh. 510. Sk. No: 2/8
Çankaya/ANKARA

Faks: 0312 442 76 02
e-posta: info@met-aymedikal.com

CE 2460


Prof. Dr. İsmail Cinel


Prof. Dr. Sadık Demirsoy

Prof. Dr. İsmail Cinel sepsisi 'makyajla düzelmeyen hastalık' şeklinde tanımlayarak, "çünkü elmanın içi çürüyor. Uç hastalık uç izlem ve tedavi gerektiriyor. Erken tanı ve süreç tedavisi çok önemli. Kurumsal arası iletişim çok önemli farkındalığın artırılmasında. İki tane acı konudan bahsedeceğim birincisi Türkiye'de sepsis hala tanı kodları arasına giremedi, bu konuda yardım istiyoruz girmesi lazım. İstatistik eksiğimiz var. Doğru tanı koyamazsak zaten nasıl istatistiğimiz olacak. Mortalite oranı gelişmiş ülkelerden yüzde 40 daha yüksek. Sonucu değiştirmek için sistem nasıl değişir hekim arkadaşlarımız bir şekilde haberdar olacak, mantıklı bulacak, içselleştirecek ve zamanında doğru antibiyotikleri kullanacak. El hijyenini mutlaka toplumsal olarak sağlamak zorundayız dedi.

Prof. Dr. İsmail Cinel sepsisin dünyaya ekonomik yükünün kanserden daha fazla olduğunu söyleyerek, "Milyon dolarlar gidiyor bu hastalık için. Anormal bir ekonomik yükü var. Sepsisin kanserden daha fazla bir maliyet yükü var tüm dünyaya." diye konuştu.

"KAN KÜLTÜRÜ ALTIN STANDART"

Prof. Dr. İsmail Cinel konuşmasını şöyle sürdürdü: "3 hasta grubu var; yoğun bakım, acil servis ve servislerdeki hasta. Acil servislerde direkt evden gelir hasta, 'birkaç gündür ateşi vardı geçer dedik geçmedi.' Denir. Bir bakarsınız tansiyonu 70'e 30. Bir bakarsınız kanda laktak düzeyi çok artmış. Hemen kültür alırsınız, kanda mikrop ürer. Ne yapmanız lazım! Biran önce antibiyotiği başlamanız lazım, doğru antibiyotiği başlamanız lazım, biran önce sıvı tedavisi yapmanız lazım, tansiyonu tutturmanız lazım. Tansiyonu yeteri kadar yükseltemezseniz organlar kansız kalır."

Yaşlılığın, obezliğin ve beslenme bozukluğunun önemli risk faktörü olduğunu söyleyen Cinel, "Aşı kullanılması lazım. Özellikle yaşlılarda. Çünkü aşının gerçekten grip için dahi olsa koruyucu etkisi var. Risk grubudur yaşlılar. Riskli gruplarda aşı kullanıldığı zaman o basit enfeksiyonlara, nezle dediğimiz, grip dediğimiz basit viral enfeksiyonlara yakalanmamanız çok önemli.

Sepsis dediğiniz zaman 6 organ sisteminizi gözünüzün önüne getirin; Beyin, kalp damar sistemi; dolaşım sistemi, solunum sistemi; akciğerler, karaciğer, böbrekler, kan; hematolojik sistem ve *Gastrointestinal* sistem. Bu 6 organ sistemini rezervlerini bizim korumamız lazım. Rezerv nasıl korunur; her gün 45 dk yürüyüş yaparak korumaya başlarsın, ya da bisiklete bin daha da iyi olur. Yetmedi başka bir şey yapmak istiyorsunuz, ayda 3 gün 4 gün sadece yeşil elma yiyin, su için. Yani vücudunuzu bir arındırın bütün gıdalardan.

"TEMİZ DOĞUM UYGULAMALARI ÇOK ÖNEMLİ"

Obezite sepsis için tehlike. Sizce obez insanın mı organ fonksiyonları daha korunmuştur yoksa bizler gibi insanların mı. Gayet açık ve net; mutlaka bizim karaciğerimiz daha iyi çalışıyordur. Mutlaka insülin dengemiz daha iyidir. Temiz doğum uygulamaları çok önemli mesela. Hijyen kurallarına uyularak gerçekleştirilen, sağlık tesislerinde gerçekleştirilen doğumlar önemli.

Kanserde de yaşlılıkta da temel nokta var; immun direncinizin düşmesi söz konusu ve bu grup hastalar sepsis ile çok ciddi tehdit altında. Sepsis anayol oluyor, bu hastaların son ölüm nedenleri. Sonuç bunlara oranla sepsis çok daha ciddi bir problem, çok daha acil bir durum. Çok daha erken tanı konur erken müdahale edilirse eğer önlenebilir bir ölüm sepsis. Kanser henüz önlenebilir konumda değil ama sepsis önlenebilir. O zaman mutlaka sepsis farkındalığımızın artması lazım ve el hijyenine çok ciddi önem vermeliyiz. El hijyeni derken neyi kastediyorum. Hastaneye gittiniz yoğun bakım ziyareti gerçekleştirdiniz bu tür şeyler her yerde olur, bizim Türk milleti inanılmaz dokunmayı seven bir millettir, Akdeniz insanı. Dokunmak iyidir güzeldir mahsuru da yoktur ama çağımızda hastanelerde ve yoğun bakımlarda herhangi bir yere dokunmamamız gerekiyor. Dokunduysanız mutlaka ellerinizi yıkamanız gerekiyor. Yıkamazsanız taşıyıcı konuma geliyorsunuz, mikrobu taşıyorsunuz. Fakat sizin mikrobu taşıdığınızdan haberiniz yok. Nerede taşıyorsunuz mikrobu? Çoğunlukla burun mukozasında taşıyorsunuz. Çünkü eliniz yanlışlıkla burnunuza gitti ve taşımaya başladınız veya tuvalete gittiniz tam hijyen kurallarına uymadınız rektal mukozanızda taşıyorsunuz. Dirençli mikropları taşıyıcı konuma geliyorsunuz ve hasta olmuyorsunuz.

Ne zamana kadar? Herhangi bir şekilde trafik kazası yaşarsanız, büyük bir vuru alırsanız, ameliyat olmuşsanız. Bu büyük vurulardan sonra bu dirençli mikroplar müthiş bir atak yapıyorlar ve sizi sepsise götürüyorlar. Enfeksiyon enfeksiyon üzerine gelişiyor, organ sisteminin fonksiyonunun bozulmasına neden oluyor. Organ fonksiyonları bozulduktan sonra sepsisi çok iyi idare etmek zorundasınız. İdare edemezseniz septik şokla birlikte şok gelişiyor dolaşım sisteminin iflası ile birlikte bütün organlarınızın kanlanması bozuluyor. Dünyada 30 milyon yeni vaka söz konusu sepsiste. 12 milyonu ölüyor." dedi.

DYNAMIC X-RAY

ARTIK TÜM DÜNYADA...



SABİT DR SİSTEMLERİ
100 kHz - 55 kW- 150kV
640 mA - 800 mAs

eDMO 10537-K40



MOBİL RÖNTGEN SİSTEMLERİ
H.F.- 5 kW- 110kV
100 mA - 200 mAs



eDMO 10547-K40

U-KOLLU DR SİSTEMLERİ
100 kHz - 55 kW- 150kV
640 mA - 800 mAs

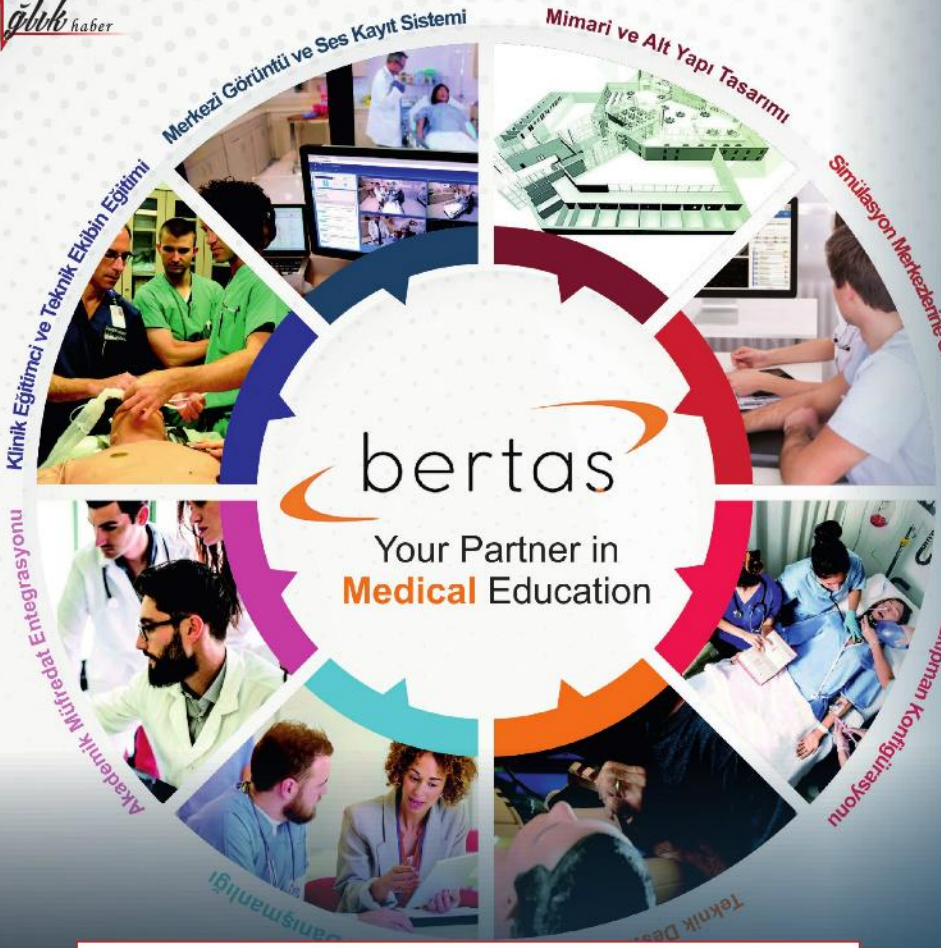


MOTORİZE MOBİL DR SİSTEMLERİ
H.F.- 30 kW- 125kV
400 mA - 400 mAs

DİNAMİK RÖNTGEN

T. +90 312 395 25 31 / F. +90 312 395 11 69

www.dynamicxray.com



Bertas AS, General Manager, Galip Resul Mercan "Turkey, should not fall behind, when it comes to investing in Simulation for Medical Education"

The use of simulation systems in medical education is growing rapidly worldwide. Bertas pioneers the medical education market in Turkey, installs simulation systems for medical education at many reputable universities. In his statement to Saglik Dergisi, Bertas A.S. General Manager, Galip Resul Mercan, noted that even though Turkey's Healthcare Service Providers are technically and structurally in good condition, we are behind in the medical education of healthcare professionals. This issue must be addressed without further delay and at a national level, starting with universities, eventually being addressed in all education centers. This can only be done by creating regulations about medical education and also a medical simulation plan focused on educational needs, finally creating a staggered investment system.

The leader in medical simulation system installations and services in Turkey Bertas A.S, is working hard towards bringing Turkey on par with rest of the world. We discussed the progress and future of medical simulation systems in Turkey with Bertas A.S. General Manager, Galip Resul Mercan.

Bertaş A.Ş. Genel Müdürü Galip Resul Mercan:

"Türkiye, Tıp Eğitiminde Medikal Simülasyon Alanına Yatırım Yapmak İçin Geç Kalmamalı"

Tıp eğitiminde simülasyon sistemlerinin kullanımı dünya genelinde hızla artıyor. Türkiye'de simülasyon sistemleri pazarına öncülük yapan Bertaş A.Ş. bir çok saygın üniversiteye tıp eğitimi simülasyon sistemleri kuruyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Bertaş. A.Ş. Genel Müdürü Galip Resul Mercan, Türkiye'de sağlık hizmeti veren merkezlerin mimari ve teknik açıdan iyi konumda olduğunu fakat insan kaynaklarının eğitiminde yeterli seviyede olmadığını söyledi. Galip Mercan, "Bu sorunun daha fazla ihmal edilmeden ivedilikle ve ulusal düzeyde ele alınması gerektiğine ve üniversitelerimiz başta olmak üzere tüm eğitim merkezlerimizin hem tıp eğitimine dayalı yeni bir mevzuat oluşturma hem de medikal simülasyonla ilgili ihtiyaçlarına yönelik planlama ve aşamalı olarak yatırımlar yapılması gerektiğine inanıyoruz." dedi.

Türkiye'de medikal simülasyon sistemleri kurulumu ve hizmetlerinin öncülüğünü yapan Bertaş A.Ş. Türkiye'nin dünyaya ayak uydurabilmesi için yoğun çaba sarf ediyor. Bertaş A.Ş. Genel Müdürü Galip Resul Mercan ile Türkiye'de medikal simülasyon sistemlerinin gelişimini ve geleceğini konuştuk.

Türkiye'de tıp eğitiminde simülasyon sistemlerinin kullanımının başlangıcı hakkında bilgi verebilir misiniz? Türkiye'de medikal simülasyon sistemlerinin gelişmesi, yerleşmesi, yaygınlaşması adına BERTAŞ'ın katkıları nelerdir?

Ülkemizde ilk multidisipliner medikal simülasyon merkezi 2006 yılında İstanbul İl Sağlık Müdürlüğü öncülüğünde SimMerk adı altında oluşturulmuştur. O zaman için öncü niteliğinde olan, farklı medikal disiplinlere hizmet vermek üzere mütevazi bütçelerle oluşturulan bu merkez uzun yıllar ve çalışanlarının fedakarlıklarıyla hizmet vermiştir. Geçen onca yıla rağmen bugün hala varlığını sürdüren bu merkezin faaliyetlerine son derece sınırlı imkanlarla, bugünkü çalışanlarının gayreti ve gönüllülük esasıyla devam ettiğini söylemeden edemeyeceğiz.

Sonrasında sırasıyla 2013 yılı sonlarına doğru Acıbadem Üniversitesi, 2015 yılında Okan Üniversitesi ve aynı yıl kamu üniversiteleri arasında bir ilk olan Uludağ Üniversitesi kendi multidisipliner medikal simülasyon merkezlerini kurmuşlardır. Bertaş bahsedilen tüm bu projelerde ana tedarikçi ve çözüm ortağı olarak önemli katkılar sağlamıştır.

2013 yılı sonrasında medikal simülasyon konusunda artan satış ve pazarlama faaliyetlerimiz tıp eğitiminin önemini kavramamıza, tamamen bu konuya odaklanmamıza ve yapılanmamıza neden olmuştur. Şirketimizdeki bu önemli değişimle birlikte Türk Sağlık Eğitimi dünyasına en önemli katkımız; yapılacak yatırımın merkezinde sağlık profesyonelleri eğitiminin olmasını sağlamakla birlikte işin sadece ürün ve malzeme tedariğinden ibaret olmadığını göstermek olmuştur. Geçen zaman içinde elde ettiğimiz birikimleri projelerine dahil olma şansı elde edeceğimiz, sağlık profesyonelleri eğitimine yatırım yapmak isteyen kurumlarla birlikte arttırarak geliştirmek ve bu konu ekseninde yolculuğumuza devam etmek istiyoruz.

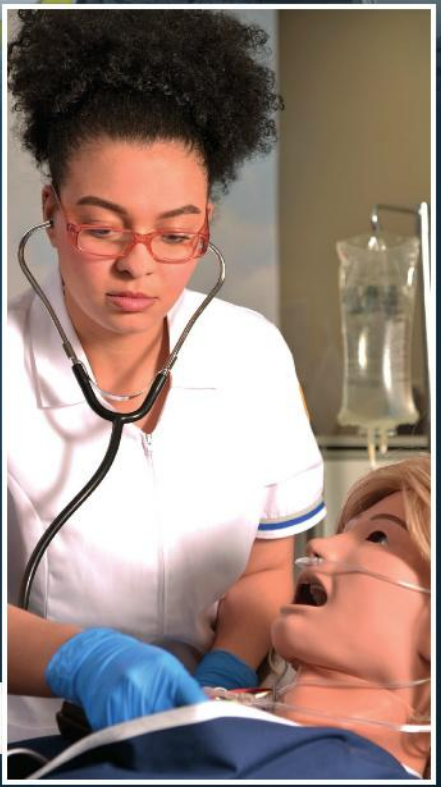


YENİ! StethoSym teknolojisi ile daha net kalp, akciğer ve bağırsak sesleri

CAE ARES
Güvenebileceğiniz
Acil Servis Simülatörü

Acil Servis ekiplerinin zorlu eğitim koşullarına dayanıklı "CAE Ares" ile tanışın

- CAE'nin mükemmel insan fizyolojisi ile tasarlanmış hastane öncesi ve acil servis eğitimlerine yönelik hasta simülatörü.
- CAE'nin SymEyes teknolojisi ile farklı bulgulara göre göz hareketleri, durum değişimleri, iki yönlü iletişim olanağı ve klinik deneyimlerin bulunduğu hayat kurtarıcı senaryoları simüle etme imkanı sağlayan dayanıklı ve güvenilir hasta simülatörü.



CAE bertas

www.bertas.com.tr



CAE JUNO! Eğitimlerinizi nasıl zenginleştirebileceğini keşfedin.

CAE JUNO Klinik Beceri Mankeni



Klinik beceri temel eğitiminiz için tasarlanmış olan CAE Juno mankeni, klinik becerileri geliştirmek ve derinleştirebilmek için en doğru seçeneğiniz

Neden JUNO tercih etmeliyiz?

- Öğrenciler ve Eğitmenler eğitim hedeflerine yönelik iyi bir beceri mankeni kullanmayı hak ediyor.
- Aynı mankende cinsiyet değiştirme imkanı (kadın/erkek hasta simülasyonu)
- Kolay kullanım imkanı sağlayan yazılım arayüzü, kablosuz bağlantı ve anatomik yapı.
- Eğitim hedeflerine yönelik senaryolar ve önceden programlanmış "Simüle Klinik Deneyimler" için geri bildirim imkanı sağlayan yazılım ve donanım platformu.

CAE bertas

www.bertas.com.tr



Tıp eğitiminde simülasyon sistemleri neden önemli ve neden hızlı bir şekilde yaygınlaşmaya başladı?

"BİRİKİM VE TECRÜBELERİMİZİ ULUSLARARASI DÜZEYE TAŞIMAK İSTİYORUZ"

İçinde yaşadığımız dönemde çevremizde olan biten çok hızlı bir şekilde akıyor. Bununla birlikte yeni jenerasyonun ihtiyaçları, ilgi alanları ve öğrenme şekilleri de hızla değişiyor. Doğal olarak sağlık profesyonelleri eğitiminin de bu hızlı değişimden etkilenmemesi düşünülemez. Okul çağına gelen çocuklar okul öncesinden başlayarak tüm eğitim hayatları boyunca akıllı telefon, tablet PC ve akıllı tahtalar kullanmayı, bunları kullanarak sunum yapmayı, bilgisayar oyunları, ciddi oyunlar, ilgi duydukları konulara yönelik özel aplikasyonları kullanmayı öğreniyor ve gündelik yaşamlarının neredeyse her anında kullanıyorlar. Video oyunları, sosyal medya, ve chat programlarının kullanım yoğunluğunu düşündüğümüzde yeni jenerasyona konvansiyonel eğitim yöntemleri kullanılarak bilgi ve beceri kazandırmak gerçekçi ve doğru bir yaklaşım olamaz. Bilakis teknolojinin sunduğu imkanları kullanarak ve bu imkanları kullanırken eğitim hedeflerine yönelik akademik müfredatı merkeze alan eğitim metotları geliştirmek ve bunu yaparken teknolojinin sağladığı imkanları kullanıp mezuniyet öncesi ve mezuniyet sorasına uygun olacak şekilde eğitimi tasarlamak daha gerçekçi ve güncel bir yaklaşım olacaktır. Tabi bunu söylerken medikal simülasyon konusunun tıp eğitiminin bir alternatifi değil, ancak tamamlayıcı unsuru olabileceğini özellikle belirtmek isteriz. İşte biz tam da bu noktada kurumların çözüm ortağı olmak, bilgi ve becerilerimizi kurumlarla paylaşarak elde edeceğimiz tecrübelerimizi uluslararası düzeye taşımak arzusundayız.

BERTAŞ A.Ş. olarak simülasyon sistemi pazarının neresindesiniz? Yurt içi ve dışı rakipleriniz var mı? Sizi rakiplerinizden ayıran belirgin yönleriniz nelerdir?

Ülkemizde medikal simülasyon pazarı henüz emekleme safhasında ve pazarın belirli bir derinliği yok. Buna karşın ülkemizde temel faaliyet alanı medikal simülasyon sistemleri olan sınırlı sayıdaki firmadan birisiyiz. Ancak bu konuda bugüne kadar elde ettiğimiz birikimi yurt dışında gerçekleştirdiğimiz önemli projelerle bölgesel düzeye taşımayı başarmış ve kurumların sağlık profesyonellerinin eğitimi ile ilgili yatırımlarında toplam çözüm ortağı konumundaki öncü firma olduğumuzu belirtmemiz yanlış olmayacaktır.

Üretmek sizin için ve Türkiye için ne anlam ifade ediyor?

"SAĞLIK PROFESYONELLERİNİN EĞİTİMİNDE DE ULUSLARARASI DÜZEYİ YAKALAMAMIZ LAZIM"

Her işte olduğu gibi üretmek daha çok katma değer yaratabilmek demek. Ülkemizin istisnasız her iş kolunda buna çok ihtiyacı var. Ancak bu yolda dünya gerçeklerini dikkate alarak, ulaşılabilir ve gerçekçi hedefler koymak gerekiyor. Geçtiğimiz yıllar içinde Türkiye'nin sağlık sektöründe ciddi bir birikimi ve tecrübesi oluştu. Bu birikimi sağlık profesyonellerinin eğitiminde de uluslararası düzeye taşımamız gerekiyor.

Bizim için diğer önemli bir konu da gerek tıp eğitimi gerek hemşirelik eğitimi veren kuruluşlarla birlikte bilimselliği ön plana alan ürün ve hizmete dayalı projeler geliştirmek ve sonuçlarını ticari ürün haline getirerek bu konudaki ticari faaliyetlerimizi içinde bulunduğumuz yerel pazarla sınırlamadan, iş imkanlarını bölgesel hatta küresel boyuta taşımaktır.

Yurt dışı pazarı stratejiniz nedir? İhracat yapıyor musunuz?

"TÜRKİYE PAZARI'NIN HENÜZ YETERLİ DERİNLİKTE OLDUĞUNU SÖYLEMEK PEK MÜMKÜN DEĞİL"

Yurt dışında başarılı olabilmek için öncelikle kendi pazarınızda belirli bir ölçekte ve düzenli büyüme gösteren faaliyetler içinde olmanız gerekir. Türkiye'nin küresel tıbbi cihaz piyasasında bölgesindeki önemli pazarlardan birisi hatta ilki olduğunu söyleyebiliriz. Maalesef konu medikal simülasyon, özellikle sağlık profesyonelleri eğitimi olunca Türkiye Pazarı'nın henüz yeterli derinlikte olduğunu söylemek pek mümkün değil. Bununla birlikte tıp ve hemşirelik eğitiminde kullanılmak üzere yurt içindeki stratejik iş ortaklarımızla birlikte geliştirdiğimiz ürünleri uluslararası pazarlarda tanıtmayı başardığımızı, satış ve pazarlama faaliyetlerimizi Türkiye dışına taşıdığımızı söyleyebiliriz. Ancak özellikle yüksek teknoloji ürünlerini yurt dışına pazarlarken Türk Malı kavramının güçlenmesine dolayısıyla zamana ihtiyacımız olduğunu kabul etmemiz gerekiyor.

Türkiye pazarında yaşadığınız sorunlar ve çözüm önerileriniz var mı?

"TÜRKİYE, MEDİKAL SİMÜLASYONLA İLGİLİ PLANLAMA VE YATIRIMLAR YAPMALI"

Gerek kamu gerek özel sektör dikkate alındığında ülkemizin çeşitli ölçeklerde sağlık hizmeti veren merkezlerinin hem mimari hem de teknik açıdan iyi konumda olduğunu söyleyebiliriz. Ancak konu sağlık profesyonelleri ve bunu besleyecek olan insan kaynaklarının eğitimine gelince aynı şeyi söylemek pek mümkün değil. Bu sorunun daha fazla ihmal edilmeden ivedilikle ve ulusal düzeyde ele alınması gerektiğine ve üniversitelerimiz başta olmak üzere tüm eğitim merkezlerimizin hem tıp eğitimine dayalı yeni bir mevzuat oluşturma hem de medikal simülasyonla ilgili ihtiyaçlarına yönelik planlama ve aşamalı olarak yatırımlar yapılması gerektiğine inanıyoruz.







consol

Hemodialysis

Anesthesia Device

Perfusion Pump

Infusion Pump

Ambulance

Ventilator

ECG

Patient Monitor

brand / model and type

free

medical device connectivity solutions

consol connect

device connectivity

HL7, TCP, | USB, Serial

MEDICAL DEVICE GATEWAY

Passive Message Pump → Local Cashing & Tracing

Acti e Message Pump → Local Cashing & Tracing

consol NABIZ

Vender naturel **ECG device system connectivity**, visualization (Wave-Form viewing), **location free access**, analysis and interoperability with **all other systems (HIS, RIS, CIS etc.)**

Data transmission

Information Systems System and all other clinical Intencive Care Information

Clinic Info. Systems (CIS)

CIS

Hospital Info. Systems (HIS/EMR)

HIS

Oracle

MS SQL

Web Service

HL7 Web Service

CDS

Alarm Management Clinical Decision Support (CDS)

PC Phone Tablet

Platform Free

consol

Centeral Monitorization



Location free **vender naturel / model - type free** device vitals signs can be shown on the same dashboard at the same time display device informations simultaneously **Physicion - Nurse and Administrator Centeral Monitorization**

consol

Medikal Bilgi Teknolojileri ve Tıbbi Cihazlar Bağlantı Sistemleri Ltd. Şti.

İvedik OSB Mah. 2224 Cd. No: 1
Ankara Teknopark Kampüsü
C Blok – 416 PK: 06370
Yenimahalle - ANKARA / TÜRKİYE
Tel-Fax: +90 312 504 38 13
web: www.consol.com.tr
email: info@consol.com.tr



Genel Müdür Ernas Uca:

"Diaclinica'nın En Büyük Hedefi Dışa Bağımlılığı Bitirmek"

General Manager Ernas Uca:

"Diaclinica's Biggest Goal is to End External Dependence"

Diaclinica Diagnostic Chemical Company, which has a high quality and comprehensive product range in the fields of biochemistry, hematology, ISE and wash reagents, contributes to the country's economy by exporting to more than 20 countries as well as creating job opportunities.

Ernas Uca, General Manager of Diaclinica, told the Sağlık Magazine that a country's balance of power is based on production, consumption and efficiency, adding, "The more efficient production, the more solid the foundation of the economy. Domestic and sustainable production reduces dependence on foreign trade and industry, raising the country's prosperity and gaining the status of an independent state. For us, the same way is production, which means eliminating or reducing external dependence," he said.

Diaclinica, which started its activities in the field of diagnostics in Istanbul in 2002, is the manufacturer and supplier of high quality diagnostic reagents and kits under the brand name "Bioanalytic" since 2007. Diaclinica spends more than 40 percent of its revenue on R&D and exports to more than 20 countries.

Ernas Uca: "Our product range offers a comprehensive quality diagnostic list in the fields of serology, hematology, ISE (biochemistry), washing and biochemistry. We have good experience in certain technologies used in the production of diagnostic products such as clinical chemistry, ISE, and hematology testing, including washing solutions. Starting out in 2007 with a team of 9 people, our company has reached a better quality and the number of 40 personnel with in-house and out-of-company trainings until 2019, and our family is growing year by year with new incomings who are joining to our family.



Biyokimya, hematoloji, ISE ve (wash) yıkama reaktifleri ve solüsyonları alanlarında kaliteli ve kapsamlı bir ürün yelpazesine sahip Diaclinica Diagnostik Kimya San.Tic.Ltd.Şti. 20'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştirerek hem ülke ekonomisine katkı sağlıyor hem de istihdam yaratıyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Diaclinica Genel Müdürü Ernas Uca, bir ülkenin güç dengesinin üretim, tüketim ve verimlilik üzerine kurulu olduğunu söyleyerek, "Üretim ne kadar verimli olursa ekonominin temeli o kadar sağlam bir zemine oturur. Üretimin yerli ve sürdürülebilir olması ise ticarette ve sanayide dışa bağımlılığı azaltarak ülkenin refah seviyesini yükseltir ve bağımsız bir devlet statüsü kazandırır. Bizim için de aynı şekilde üretim demek dışa bağımlılığı ortadan kaldırmak veya azaltmak demek." dedi.

2002 yılında İstanbulda diagnostik alanında faaliyetlerine başlayan Diaclinica, 2007 yılında, "Bioanalytic" markası ile yüksek kaliteli tanı (teşhis) reaktifleri ve kitlerinin üreticisi ve tedarikçisi. Diaclinica gelirinin yüzde 40'dan fazlasını Ar-Ge'ye harcıyor, 20'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştiriyor.

Yerli üretimle dışa bağımlılığı azaltmayı hedeflediklerini söyleyen Diaclinica Genel Müdürü Ernas Uca, "Firmamız büyük yatırımlarla çok sayıda ürünün üretimini kendi imkanlarıyla yapmış olup ürün yelpazesini genişletmeye devam etmektedir. Aynı zamanda Firmamız 20'den fazla ülkeye ihracat yaparak hem istihdam olanağı sağlamakta hem de cari açığın kapanmasın da ülke ekonomisine katkı sağlamaktadır.

Ürün yelpazemiz seroloji, hematoloji, ISE (biyokimya), (wash) yıkama ve biyokimya alanlarında kapsamlı bir kalite tanı listesi sunar. Klinik kimya, ISE, Yıkama dahil immünoloji wash ve hematoloji testi gibi teşhis ürünlerinin üretiminde kullanılan belli teknolojilerde iyi bir deneyime sahibiz. 2007 yılında 9 kişilik bir ekip ile yola çıkan firmamız, 2019 yılına kadar firma içi ve firma dışı eğitimlerle daha kaliteli ve daha genç 40 kişilik bir sayıya ulaşmış olup, ailemize yeni dahil olan yeni ekip arkadaşlarımızla birlikte sayımız her yıl istikrarlı bir şekilde artmakta ve Bioanalytic ailesi yıldan yıla var olan kalitesini daha ileriye taşıyarak büyümektedir." şeklinde konuştu.

"BİYOKİMYA REAKTİFLERİ ÜRETİMİNDE ULUSLARARASI STANDARTLARI YAKALADIK"

Diaclinica'nın biyokimya, hematoloji, ISE ve (wash) yıkama reaktifleri ve solüsyonları alanlarında kaliteli ve kapsamlı bir ürün yelpazesine sahip olduğunu ifade eden Ernas Uca, "Firmamızın ürün yelpazesi kademeli olarak arttığından dolayı bunu şu şekilde sıralayabiliriz; Öncelikle rutin panel Türkiye de üretilmek ve spesifik parametreleri ''bulk'' olarak getirmekle biyokimya reaktifleri ile başladık bu işe. Zaman içerisinde spesifik parametreleri de Türkiye de üretmeye başladık ve ciddi ölçüde de başarılı olduk ve halen Ar-Ge'si devam eden ürünler mevcut.



Biyokimya da standardizasyonumuz ve dolayısıyla kalitemiz, son kullanıcıya kadar uzanan destek ağımız, tüm üretilen ürünlerimizin izlenebilir olması ile biyokimya reaktifleri üretimi alanında uluslararası standartları yakaladık.

Biyokimya kitlerinin üretiminde ulaştığımız üretim standardizasyonu ve alt yapımız ile biyokimya ve ISE cihazları için ISE reaktifleri üretmeye başladık. Bununla birlikte yine cihazlarda yoğun miktarda kullanılan yıkama (wash) solüsyonlarını da üretmeye başladık.

Yine devamında 2017 yılında yeni iş partnerlerinin dahil olmasıyla birlikte ek bir Ar-Ge laboratuvarı için önemli yatırımlar yapılarak yeni laboratuvar kuruldu ve yatırımlarımızın karşılığı olarak Türkiye de ilk 5 part kan sayım reaktiflerini üretmeyi başardık. 2019 yılında standardizasyonu ve kalitesi oturmuş sahaya sürülen 5 farklı cihaza ait reaktif seti tamamlandı. Aktif olarak Ar-Ge'si devam eden 3 ve 5 part ürünler mevcuttur." dedi.

7/24 DESTEK HİZMETİ

Ürünlerinin, üretimlerinin sürekli olarak yüksek kalitede üretilmesini sağlamak için yüksek performans standartları belirlediklerini ve benimsediklerini belirten Uca, "Kalitemizi daha ileriye taşımak içinse, Dünya çapında kabul gören KIWA firmasından gördüğü denetimlerle ISO9001:2015 ve ISO13485:2016 belgelerini sürdürmektedir. Bunun yanında CLSI belgeside belgelerimiz arasında mevcut olarak bulunmakta ve standartları uygulanmaktadır. Müşterilerimize beklentilerini karşılayacak veya aşacak kalitede ürün ve hizmetler sunmaya çalışıyoruz. Müşteri memnuniyetimizi en üst düzeye getirmek için diğer bir çok firmadan farklı olarak 7/24 destek hizmeti sunmakta ve bölgelerde anlık müdahale gerektirecek her türlü problemle ilgilenecek çalışma arkadaşlarımızla hızlı ve zamanında hizmet vermekteyiz. Tüm Ürünlerimiz tek sistemde kayıtlı olup her yerden izlenebilmektedir. Ayrıca son kullanıcıya kadar uzanan ürün desteğimiz bulunuyor. Aktif olarak QC laboratuvarımızda bulunan farklı 5 marka cihazın her gün iç kontrol ve belirli periyotlarda dış kontrole tabi tutulup izlenebilir müdahale edilebilir ve ürünün sahada henüz problem yaşanmadan kendi laboratuvarımızda bunu ön görebilmek bizi farklı kılan özelliklerimizden bir tanesi.

Son olarak, evrensel sorunları çok ciddiye alıyoruz ve artan verimlilik, performans ve üretkenlik sağlamak için ekip ruhunu yaratan, motive edici ve rahat bir çalışma ortamı sağlamaya çalışıyoruz." şeklinde konuştu.

Ernas Uca, Diaclinica Diagnostik Kimya firmasının üretim esnasında ve ürünü piyasaya sunduktan sonra da insan sağlığını; doğal kaynakları ve global çevreyi korumaya karşı duyarlı olduğunu ifade etti. Ayrıca olumlu bir çalışma ortamının önemine de değinen Uca, "Firmamız nitelikli bir sağlık hizmeti



üretmenin en temel bileşenlerinden biri, olumlu bir çalışma ortamının sağlanması olduğunun bilincindedir. Olumlu iş ortamı için; mesleki bağımsızlık, iş yükünün insancıl düzenlenmesi, takdir edilmek, mesleki sağlık ve güvenliğin sağlanması, fırsat eşitliği, örgütlenme özgürlüğü, çalışma ortamının demokratikleştirilmesi, işin yürütülmesinde temsiliyet sağlamaya çalışmaktadır. Mesleki gelişimin desteklenmesi, sosyal haklar ve içsel ödüller de teşvik mekanizmaları içinde düzenlenmektedir." dedi.

"BİR ÜLKENİN İKTİSADİ SORUNLARININ ÇÖZÜMÜ, ÜRETİMDE GİZLİDİR"

Ernas Uca, üretimin önemiyle ilgili ise şunları söyledi: "Bir ülkenin güç dengeleri üretim, tüketim ve verimlilik üzerine kuruludur. Üretim ne kadar verimli olursa ekonominin temeli o kadar sağlam bir zemine oturur. Üretimin yerli ve sürdürülebilir olması ise ticarette ve sanayide dışa bağımlılığı azaltarak ülkenin refah seviyesini yükseltir ve bağımsız bir devlet statüsü kazandırır. Bizim içinde aynı şekilde üretim demek dışa bağımlılığı ortadan kaldırmak veya azaltmak demek. Bununla birlikte yurt dışından tedarik ettiğimiz girdilerin kısmen veya tamamen ortadan kalkması ve yerli sermayemizin yurtdışına gitmek yerine ülkemizde kalması ülkemiz adına cari açık yerine cari fazla oluşturulması anlamına geliyor. Dünyada en fazla itibar gören ve en çok sözü geçen ülkelerin üreterek zenginleşmiş ülkelerdir. Ülkemiz içinde üretim çok çok önemli bir yerdedir. Çünkü bir ülkenin iktisadi sorunlarının çözümü, üretimde gizlidir. O halde ekonominin içinde bulunduğu sorunların çözümü, yalnızca üretimle çözülebilir. Zira, üretim olmadan, ne büyüme olur, ne zenginlik olur, ne istihdam olur, ne işsizlikle baş edilebilir, ne enflasyonla baş edilebilir, ne ihracat yapılabilir, ne ithalat azaltılabilir, ne kalkınma olur, ne de zenginleşme olur. Üretim, tek sektörlü yapıdan ziyade, çok sektörlü olmak zorundadır."

"2019'DA YAPTIĞIMIZ AR-GE YATIRIMI GELİRİMİZİN %40'INI GEÇMİŞTİR"

2019 yılında yaptıkları Ar-Ge yatırımının gelirlerinin %40'ını geçtiğini söyleyen Uca, "Firmamızda 2017 yılında yönetim değişikliğinden sonra yatırım ve üretime dönük bir perspektif ile yolumuza devam kararı aldığımızdan dolayı, son üç yıldır Ar-Ge araştırmaları ve yatırımlar hızlı bir şekilde artmaktadır. 2019 yılında yaptığımız Ar-Ge yatırımı gelirimizin %40'ını geçmiştir. Tabi sektörümüzde Ar-Ge için doğru ürün seçmek en büyük sınavdır. Yanlış bir ürün ile ilgili yaptığınız tüm ar-ge masrafı gereksiz ve başarısızlığın yanında motivasyonu da bozmaktadır. Bundan dolayı Ar-Ge öncesi de Ar-Ge kadar değerli bir çalışmadır. Doğru ürünü seçmek fiyat, maliyet, karlılık ve bunların talebe olan oranı ile belirleniyor. Bunun için de ekibimiz ayrı ve titiz bir çalışma yapmak zorunda. Ancak işin en sıkıntılı kısmı ise; tüm ar-ge masraflarımızı mümkün olduğunca bankalardan destek almadan ve Maalesef devletten de bir destek almadan yapmış olmamızdır. Ancak herhangi bir yılma ve geri adım atma olmadan öz kaynaklarımızla Ar-Ge faaliyetlerine hız kesmeden ve her yıl artarak devam etmekteyiz." diye konuştu.

Ernas Uca son olarak, hedefleri hakkında şunları söyledi: "Projelerimiz arasında Türkiye olarak tamamen yurtdışından ithal etmiş olduğumuz BİYOKİMYA, KAN SAYIM , ISE reaktiflerinin tamamını ve BİYOKİMYA OTO-ANALİZÖRÜ'nü ülkemizde üretmek vardır. Gelecekte kendi üretimimiz olan biyokimya tanı kitlerini, yine yerli ve milli imkanlar ile üretmek istediğimiz biyokimya oto-analizörlerinde çalıştırmaktır. Aslında çok uzun söyleyeceklerimiz var ancak, bir cümle ile özetlemek daha sağlıklı ve yapıcı olacaktır. Sağlık bakanlığı mutlaka her üretici kaydını yapan firmayı bilgili tecrübeli en az 2 kişi ile hususi olarak randevu alarak ziyaret etmeli ve en az 5 saatini ayırıp sohbet etmeli."

Sağlıklı Günlere...



Prof. Dr. Semih Baskan

Okan Üniversitesi
Tıp Fakültesi Dekanı
semih.baskan@okan.edu.tr

Cumhuriyetin Sağlığa Kazandırdıkları

Türk Milletinin, tüm dünyanın mazlum uluslarına örnek teşkil edecek olan Kurtuluş Savaş'ımızın 9 Eylül 1922 tarihinde İzmir'in düşman işgalinden kurtuluşunun ardından 24 Temmuz 1923 tarihinde Lozan'da kazanılan politik başarılar geliyordu.

Diğer taraftan ise art arda yaşanan Balkan, 1.Dünya ve Kurtuluş Savaşları nedeni ile Anadolu da yaşam şartları son derece bozulmuştu. Savaşlarda ölenlere sıtma, verem, trafom gibi salgınların ve bulaşıcı hastalıkların eklenmesi sonucu uğranılan büyük kayıplarla nüfusun azalması ciddi boyutlara ulaşmıştı.

İşte daha Milli mücadele sonlanmadan TBMM 2 Mayıs 1920 tarihinde 3 sayılı Kanunla Sağlık Bakanlığı'nı kuruyor ve Dr. Adnan Adıvar ilk Sağlık Bakanı oluyordu.

Tüm ülkede toplam 554 hekim ve 560 sağlık personeli bulunmaktaydı. Yeni bakanlık kurulduğunda mevcut belgeler yetersiz olduğundan zorunlu olarak yeni düzenlemelere gidiliyordu.

1922 yılında ilk defa İstanbul'da Darülfünun da kız öğrenciler tıp fakültesine alınıyordu. 1930 yılında yürürlüğe giren 1593 sayılı Umumi Hıfzıssıhha Kanunu 15 bölüm ve 309 maddeden oluşuyor ve döneminin uluslararası en ileri sağlık düzenlemelerinden birini oluşturuyordu.

İlki 1924 Yılında Ankara'da açılan Numune Hastanesine sonraki yıllarda Erzurum, Diyarbakır, Sivas ve İstanbul'daki Numune Hastaneleri ekleniyordu.

Bulaşıcı hastalıklarla mücadelede çok etkin bir güç olan aşı üretimine önem veriliyor ve 1930-1940 yılları arasında aşı ve serum üretimine hız veriliyordu. Cumhuriyet'in 10.yılında 13 çeşit aşı üretiliyor ve ihraç ediliyordu. Bu konuda en önemli görevi Ankara'daki Merkez Hıfzıssıhha Müessesesi üstleniyordu.

Sıtma ile mücadelenin temeli olan bataklıkların kurutulması konusunda önemli işler başarılmıştır. 1930 yılında 25.098.916 metrekare, 1937 yılında ise 49.638.129 metrekare bataklık kurutulmuştu.

Bir diğer önemli bir sağlık sorunu olan veremle genç Cumhuriyet büyük mücadele veriyordu. Önce İstanbul'da Heybeliada da açılan Sanatoryumlara daha sonra diğer illerdekiler ekleniyordu. Bu hastalığa bağlı ölümlerin bildirimleri zorunlu hale getiriliyordu.

Bu yasal düzenlemelerin baş mimarı olarak Dr. Refik Saydam'ı da anmak tarihi bir görevdir. Koruyucu hekimlik kavramını geliştirdi ve ülke sathına yaymayı başardı. Yerel yönetimleri tedavi edici hizmetler doğrultusunda hastaneler açmalarını teşvik etti.

Toplum sağlığını esas alan, her kesime ulaşan parasız, eşit ve nitelikli bir sağlık düzeni kurulmuştu.

Cumhuriyet'imizin 96. Yıldönümü hepimize kutlu olsun.

Saygılarımla

BEKLENTİLERİNİZİN KARŞILIĞI...
PROVISION OF EXPECTATIONS...











SYPHA
Hasta Transfer Sandalyesi
Patient Transfer Chair



AQUA PREMIUM
Sıvı Atık Dekontaminasyon Cihazı
Effluent Water Decontamination Device

Hakerman®

PROUDLY TÜRK

www.hakerman.com

export@hakerman.com - info@hakerman.com



GNR
SAĞLIK HİZMETLERİ
www.gnrmedikal.com
www.gnrradyoloji.com

CD ROBOT

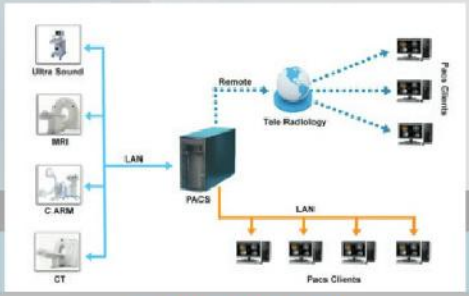


- Tek Tuşla Mükemmel Sonuç Medikal CD Robotu; medikal standartlara sahip yüksek hızlı bir medikal cd robot sistemidir.
- Yoğun kullanımlar için optimize edilmis sistem mimarisi ile saatte 60 CD-DVD üzeri medya yazılabilmektedir.
- Multi-modalite ve tüm PACS sistemleri ile çalısabilmesine olanak saglayan DICOM uyumlulugu sayesinde sistem entegrasyonu çok hızlı ve kolay bir sekilde yapılabilmektedir.
- CD baskı dizaynı ve dicom görüntüleyici kullanıcının kurumsal kimligini yansıtacak sekilde özellestirilebilir.
- Çekimden hemen sonra görüntülerin CD ortamında hastaya verilebilmesine imkan saglayan is akısı desteği mevcuttur.

MEDİKAL

- Her Türlü Hastane Medikal Ürünler





TELERADYOLOJİ

- Sistem üzerinde sürekli uzman radyolog bulunarak kesintisiz şekilde hizmet sunmaktayız. Acil istemi girilmiş hasta için en kısa zamanda raporlama imkanı sunabilmekteyiz. Rutin hastalar içinse çekim yapıldığı gün içerisinde raporlanmaktadır.
- CT, MR, MG, CR vb. modalite ile çekimleri yapılmış hastaların DICOM 3.0 formatındaki görüntüleri TMYPACS sistemine toplanarak arşivlenmektedir. Web tabanlı TMYPACS sistemimiz ile hızlı ve etkin bir şekilde arşivlenmiş görüntülerin görünmesini ve doktorlarımız tarafından incelenmesini sağlayabilmektedir.
- TMYPACS web arayüzü üzerinden raporlar, pdf , word görüntüleme, indirme aynı zamanda HL7 mesajı ile hastane sistemine otomatik aktarılabilinmektedir.
- Alanlarında uzman hekimlerin yanında akademik unvanı bulunan hekimlerle çalışmaktayız.

TELETIP

- **Tele Medikal Yazılım firmamız Sağlık Bakanlığının 2018 yılında başlatmış olduğu TELETIP ve e-Nabız projelerini Pacs yazılımı olarak tamamını karşılamaktadır.**
- **TMYPACS yazılımımız kullanıcı dostu bir web arayüze sahiptir. Sağlık Kurumlarının TELETIP Pacs dijital alt yapılarını hazırlayıp e-Nabız entegrasyonunu isteğe bağlı otomatik veya manuel olarak firmamız çalıştırmaktadır.**
- **Kurumlarda çalıştırdığımız TMYPACS yazılımlarımız ile bakanlık faturalandırma ve e-nabız görüntüleme işlemlerini sorunsuz bir yapıda kullanma olanağı sağlamaktadır.**
- **Tele Medikal Yazılım Sağlık kurumlarının Radyolojik tüm verilerini, sınırsız arşivlenmesini, internet ve intranet tüm verilere sınırsız kullanıcı ulaşımı sağlayan TMYPACS yazılımı ile dijital sağlık alt yapısına geçisini kolaylaştırmaktadır.**
- **Firmamızın Radyoloji için gerekli Dicom 3.0 cd/dvd Robot , Dicom 3.0 Kağıt Film Baskı yazılım ve araçları ile bütceden kazanım sağlanmasını gerçekleştirmektedir.Sağlık kurumları için Arge firmamız yeni çözüm odaklı yazılımlarında geliştirilmesi devam etmektedir.**

0312 315 15 17 0542 486 41 86

Adres: Ragıp Tüzün Mahallesi
Taşkın Sokak 41/4 Yenimahalle/ANKARA

Katsan, Ameliyat İpliğinde 40 Yıllık Tecrübesi İle 40'tan Fazla Ülkeye İhracat Gerçekleştiriyor



Oğul Çizmecigil

Katsan San. ve Tic. A.Ş. 40 yıllık deneyimi ile emilebilen ve emilmeyen ameliyat ipliklerinin tüm çeşitlerini üretiyor. 40'tan fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren Katsan, hem ülke ihtiyaçlarını karşılıyor hem de ülke ekonomisine önemli katkı sunuyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Katsan Genel Müdürü Oğul Çizmecigil, dinamik ve yenilikçi ekipleri sayesinde ürün ve proje geliştirme konusunda müşterileri ile son derece başarılı çalışmalar yapmaya devam ettiklerini ifade ederek, "Uzun vadeli büyüme stratejisini hazırlarken sadece 'bilimsel verilere dayanarak, bilimin ışığında yürümek' ilkesini benimsemiş olan firmamız hedeflerini adım adım yakalamaktadır. Kendi üretimimizi yapmanın getirdiği esneklik ve 40 yıllık tecrübemiz ile geniş ürün yelpazemizi tüm cerrah ve hemşirelerimize en kaliteli şekilde sunuyoruz." diyor.

Katsan exports to more than 40 countries with 40 years of experience in surgical thread

Katsan INC. produces all kinds of surgical threads that can and are not absorbed with 40 years of experience. Katsan exports to more than 40 countries and both meets the needs of the country and makes a significant contribution to the country's economy.

Answering the questions of The Health Magazin, Katsan General Manager Oğul Çizmecigil, dynamic and innovative teams, thanks to the product and project development continues to work with customers expressed, 'Long-term Our company, which has adopted the principle of 'walking in the light of science based on scientific data, is meeting its targets step by step' while preparing its growth strategy. With the flexibility of making our own production and 40 years of experience, we offer our wide range of products to all our surgeons and nurses in the highest quality."

Oğul Çizmecigil: 'Katsan produces all kinds of surgical threads that can be absorbed and not absorbed. Surgical threads production is the main activity issue since the establishment of our company and will be at the center of our production in the future. Katsan, which will continue to spend all its energy on this product group, continues to produce with its stakeholders with a higher quality and innovative production approach. The mesh, which is not absorbed next to the dairy, aims to look at the production of medical devices from a wider perspective by adding semi-absorbable mesh and bleeding stoppers to the product portfolio. In addition, our efforts to produce or develop different medical devices in our own facilities by developing special projects with our customers continue surges day by day. Thanks to the dynamic and innovative team we have, we continue to work very successfully with our customers in product and project development."

1976 yılında İzmir'de kurulan Katsan San. ve Tic. A.Ş. emilebilen ve emilmeyen ameliyat ipliklerinin tüm çeşitlerinin üretimini gerçekleştiriyor. Ürettikleri ürünlerin birçok ülkede başarılı olmasının ve giderek pazar paylarını artırmalarının kendilerini çok mutlu ettiğini ifade eden Katsan Genel Müdürü Oğul Çizmecigil, "Katsan olarak paydaşlarımız ile yaptığımız sürekli iyileştirme çalışmaları sayesinde en yeni üretim yöntemlerini en kısa sürede kendi üretimimize adapte ederek kalitede en üst noktalara ulaşmış bulunuyoruz" şeklinde konuşuyor.

Başlarken, Katsan'ın kuruluş aşaması ve tarihçesi hakkında bilgi verebilir misiniz?

"BİLİMSEL VERİLERE DAYANARAK, BİLİMİN IŞIĞINDA YÜRÜMEK" İLKESİNİ BENİMSEDİK

Katsan Firması 1976 yılında İzmir'de kuruldu. O dönem koyun ve sığır bağırsağından imal edilen katgüt üretimi ile ticaret hayatına başlayan firmamız Türkiye'nin ve bölgenin en eski ameliyat ipliği üreticilerinden bir tanesidir. Türkiye'de 2005 yılında deli dana hastalığı sebebiyle katgütün kullanımının yasaklanmasıyla şirketimizin kaderi tamamıyla değişti. Sentetik ameliyat ipliği üretiminin katgüt üretime ile tamamen farklı üretim metodolojisine ve teknolojisine sahip olması sebebiyle 2000'li yılların ortasında zor bir dönem geçirdik. Bu duraksama ve hatta küçülme dönemi 2010 yılında benim firmaya katılmamla sonlandı ve Katsan Firması yükseliş trendine girdi. Tabi ki yakaladığımız bu büyüme trendinde ekibimize katılan çalışkan, dinamik ve iyi eğitimli arkadaşlar ile kurulan takım ruhunun çok büyük bir katkısı var.

Bir organizasyonun başarısının; bünyesindeki ekibin vizyonu, heyecanı ve aldığı eğitim ile paralel ilerlediğini, Katsan ekibi sonuna kadar kanıtlamıştır. Ekibimizde bulunan biyomühendisler, makina mühendisleri, biyomedikal mühendisleri, biyologlar, kimyagerler ve diğer sosyal bilimler mezunu arkadaşlarımız firmamızın son 10 yılında olduğu gibi geleceğini de şekillendirecek bilim insanlarıdır. Uzun vadeli büyüme stratejisini hazırlarken sadece "bilimsel verilere dayanarak, bilimin ışığında yürümek" ilkesini benimsemiş olan firmamız hedeflerini adım adım yakalamaktadır.

Üretmiş olduğunuz ürünler hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Neler üretiyorsunuz ?

Katsan başlıca emilebilen ve emilmeyen ameliyat ipliklerinin tüm çeşitlerini üretmektedir. Ameliyat ipliği üretimi firmamızın kuruluşundan itibaren ana faaliyet konusu olup gelecekte de bizim üretimimizin merkezinde olacaktır. Tüm enerjisini bu ürün grubuna harcamaya devam edecek olan Katsan, paydaşları ile beraber her zaman daha kaliteli ve yenilikçi üretim anlayışı ile üretim yapmayı sürdürmektedir. Sütürün yanında emilmeyen mesh, yarı emilebilen mesh ve kanama durdurucularını ürün portföyüne katarak tıbbi cihaz üretimine daha geniş bir perspektiften bakmayı hedeflemektedir. İlave olarak müşterilerimiz ile özel projeler geliştirerek farklı tıbbi cihazları, onlar adına kendi tesislerimizde üretme veya geliştirme çalışmalarımız gün geçtikçe artarak devam ediyor. Bünyemizde bulunan dinamik ve yenilikçi ekip sayesinde ürün ve proje geliştirme konusunda müşterilerimiz ile son derece başarılı çalışmalar yapmaya devam ediyoruz.

Bu ürünleri benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Ürettiğimiz ameliyat iplikleri ISO 13485 ve CE markalama standartlarına uygun olarak üretilmektedir. Üretimin her noktasında ve sonrasında yapılan testler ile performans takibi yapılan ürünler, oldukça zorlu bir kalite kontrol sürecinden geçmektedir. Birçok kişi tarafından üretimi basit ve kolay sanılan ameliyat ipliği üretimi oldukça kompleks ve zorlu süreçlerden geçmektedir. Bilimsel yöntemlerin, mühendislik çözümlerinin çok farklı çeşitlerini bünyesinde barındıran sütür üretimi, oldukça riskli ve maliyetli bir süreçtir. Katsan olarak paydaşlarımız ile yaptığımız sürekli iyileştirme çalışmaları sayesinde en yeni üretim yöntemlerini en kısa sürede kendi üretimimize adapte ederek kalitede en üst noktalara ulaşmış bulunuyoruz. Bunun yanında yaptığımız verimlilik, maliyet düşürme, otomasyon gibi çalışmalar sayesinde satış fiyatlarımızı Kuzey Amerikalı üreticilerin çok daha altında tutmayı başararak bu konuda kendimizi yüksek kaliteli, orta-üst satış fiyatlı ameliyat ipliği üreticisi olarak konumlandırmış bulunmaktayız.



düğüm güvenliği

KATSAN
CERRAHİ İPLİKLERİ

yüksek
mukavemet

güçlü doku desteği

minimum travma





Cerrahi iplikte, kalite ve güven üretiyoruz.

1976'dan beri ...

www.katsanas.com

Üretim aşamalarında dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Katsan, Türkiye'de Tıbbi cihaz alanında üretim yapan en eski firmalardan biri olmasının getirdiği bir tecrübeye sahip. Baktığınız zaman bu büyük bir avantaj. Çünkü aşama aşama, Türkiye'de regülasyonların değişmesiyle birlikte Katsan da kendini geliştirme fırsatı bulmuştur. Geldiğimiz noktada bugün; Katsan doktor ve hemşirelerin gönül rahatlığıyla kullanabileceği yüksek kaliteli ürünler üretmektedir. Kalite politikamızı, bütün çalışanlarımızın benimsemesi, Katsan'ın en büyük önceliğidir. Katsan'da üretilen ürünler 40'tan fazla ülkeye ihraç edilmektedir. Ürettiğimiz ürünlerin birçok ülkede başarılı olması ve giderek pazar payını artırması bizi gerçekten çok mutlu ediyor.

Gelişen teknoloji ile birlikte, günümüzde dünya Endüstri 4.0, robotlaşma, büyük veri, nesnelerin interneti gibi kavramlar ortaya çıkmıştır. Katsan olarak biz de en kaliteli ve en verimli üretimi yapmak, kaynaklarımızı doğru ve akıllıca kullanabilmek adına bahsi geçen konuları yakından takip etmekte ve bu teknolojileri kendimize uyarlama çalışmalarını sürdürmekteyiz. Süreçler içinden insan faktörünü mümkün olduğunca kaldırmak, insanın beden gücünden değil, zihin gücünden faydalanmak en öncelikli hedeflerimiz arasındadır.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor? Üretimle ilgili karşılaştığınız zorluklar neler?

Ülkemizin bulunduğu coğrafya zengin ve verimli kaynaklara sahip. Aynı zamanda insan kaynağı olarak da oldukça uygun. Fakat maalesef ülke olarak bu potansiyeli doğru kullanamadığımızı düşünüyorum. Ülkemizde, sermayenin üretim yapmaya daha fazla teşvik edilmesi gerektiğini düşünüyorum. Sermayenin, daha çok üretim ve katma değeri yüksek ürün yatırımlarına aktarılması bizim gibi gelişmekte olan ülkeler için takip edilmesi gereken asıl yoldur. Dünya da örneklerine baktığınız zaman, tek çıkar yolun bu olduğu açıkça görülebiliyor.

Elbette ki üretim süreçleri oldukça dinamik, ve hiç de kolay değil. Çalışanlar, müşteriler, tedarikçiler; hepsi birbirine bağlı değer zincirinin halkalarını oluşturuyor. Bu halkaların hepsinin aynı güçte olması gerekiyor. Bunlarda yaşanılan sorunlar üretimi her an olumsuz etkileyebiliyor. Bu değer zincirini, sağlam ve işlevsel olarak yürütebilmek için kendi kalite anlayışımızı ve müşteri beklentilerini tüm sürece yansıtmaya çalışıyoruz.



Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Hangi Ülkelere ihracat yapıyorsunuz?

"ULUSLARARASI ORGANİZASYONLARDA ÜLKEMİZİ TEMSİL ETMEK İSE BİZİM İÇİN ÇOK HEYECAN VERİCİ"

Pazarlama stratejilerimizin en başında sağlık meslek mensuplarına en yeni teknolojilerimizi ulaştırabilmek adına önde gelen yurt içi/yurt dışı fuar organizasyonları ve bilimsel kongrelere katılım sağlamak geliyor.

Bu organizasyonlarda son kullanıcılarımız ile hem yüz yüze tanışma fırsatı buluyor, hem de aldığımız geri bildirimler sayesinde kendimizi daha da çok geliştirme şansı elde ediyoruz. Bu noktada kullanıcılarımızın deneyimlerinden yola çıkarak çizdiğimiz yol haritaları bizim için bir pusula niteliğinde oluyor.

Yurt içinde, tüm ülkeye yayılan bayi ağımızla, sağlık meslek mensuplarına kısa zamanda en kaliteli hizmeti ulaştırıyoruz. Bu hizmeti ulaştırırken, önceliğimiz bayilerimizin tıbbi ve medikal açıdan donanımlı olmasıdır. Bunun için konusunda uzman, profesyonel ekiplerimizce verilen eğitimlerden başarıyla geçmiş bayiler ile çalışmaktayız. Katsan yurt içi pazarında gerek devlet gerekse özel hastanelerde cerrahi sütür konusunda çözüm ortaklığı sunmaktadır. Kendi üretimimizi yapmanın getirdiği esneklik ve 40 yılık tecrübemiz ile geniş ürün yelpazemizi tüm cerrah ve hemşirelerimizle en kaliteli şekilde sunuyoruz. Yurt dışı pazarda ise, aktif ihracatını ve distribütörlüklerini Avrupa, Yeni Zelanda, Asya, Afrika, Türki Cumhuriyetler ve Orta Doğu'da sürdüren firmamız bölgesinin önde gelen cerrahi iplik üreticileri arasında yer almaktadır ve bu bölgelerdeki 40 ülkeye ihracat yapmaktadır. Son dönemlerde global satış ağımıza katmayı hedeflediğimiz ülkeler arasında Rusya, Amerika ve Güney Amerika ülkeleri bulunmaktadır. Rusya'da ve Güney Amerika'daki 6 ülkede kayıt/ruhsatlandırma süreçlerimiz devam ediyor. Global pazarda bu denli aktif olmanın yanı sıra uluslararası organizasyonlarda da ülkemizi temsil etmek ise bizim için çok heyecan verici.

Hammaddeden bitmiş ürüne kadar olan tüm süreçlerimizi, kaliteden ödün vermeden takip eden ve final ürünü; pazara sürekli iyileştirme politikası ile sunan fabrikamızda üretilen her ürün, uzun ve titiz bir çalışmanın sonucu ortaya çıkıyor. Ekibimiz bu bağlamda, 21. yüzyıl vizyonuna uygun ve sağlık sektöründeki gelişmeleri takip edecek şekilde yurtiçi ve yurtdışı pazarlarında özenle çalışmalarını sürdürmektedir.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler? Yerli üreticinin yeteri kadar desteklendiğini düşünüyor musunuz?

Yerli üretim yapan bir firma olarak kendi ülkesinde aktif olmak tabii ki çok önemli ancak Türkiye pazarının bu noktada çok zorlu bir pazar olduğunu söylemeden geçmek olmaz. Bunun sebeplerine gelecek olursak kaliteli ve kalitesiz birçok ürün pazarda yer almakta ve son kullanıcı çoğu zaman seçim yaparken en ucuz olanı tercih etmek durumunda kalıyor, bu da ortaya çok ciddi bir fiyat rekabeti sorunu çıkarıyor. Dolayısıyla bu durum hastaların düşük kalitede ürünlerle operasyon geçirmesine, cerrah ve hemşirelerin ise operasyon sırasında sıkıntı yaşamasına sebep oluyor. Bu noktada Katsan olarak, her ne kadar pazarın bu zorluklarını yaşasak da hala Türkiye pazarına uygun fiyata kaliteli ürünler sunmak için yatırım yapmaya devam ediyoruz. Ancak biz bu yatırımları yaparken ve ülkemize kaliteyi uygun fiyata sağlamaya çalışırken geri ödemelerindeki gecikmeler sebebi ile diğer tüm yerli medikal cihaz üreticileri gibi biz de büyük zorluklar yaşıyoruz. Bir yılı aşan geri ödeme süreleri üzerimizde çok büyük bir maliyet baskısı oluşturmakta. Türkiye medikal cihaz üretimi konusunda kendisini geliştirmiş, global pazara sunduğu kaliteli medikal cihazları ile önemli bir isme ve konuma sahip olmuş bir ülke. Geri ödemelerdeki sorunlar sebebi ile sektörümüzün zarar görmesi ülkemiz için de büyük kayıp olur. Umarız ki, bu sorunlar ivedilikle çözülür ve öncelikle halkımız hak ettiği kaliteli hizmeti almaya devam eder.

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Dünyada maalesef Tıbbi Cihaz sektöründe trend belirleyen ülke olmanın çok uzağındayız. Trendleri büyük firmalar ve gelişmiş ülkeler belirlemekte, Türkiye olarak biz de arkadan takip eder konumdayız. Bunun değişmesi için bütün firmaların Ar-Ge ve İnovasyona önem vermesi gerekmektedir. Katsan olarak Ar-Ge yapmadan bir gelecek kurmanın mümkün olmadığının farkındayız. Bu bağlamda, kendi özgün, inovatif ürünlerimizi geliştirmek için çalışmalarımız yoğun olarak devam etmektedir. Ekibimiz, cerrahi branşlarda ülkemize hizmet edecek ve ihraç potansiyeli yüksek yeni ürünleri yakında piyasaya çıkarmak için mesai harcamaktadır. Ar-Ge çalışmalarımız sadece ürün geliştirme alanında değil, aynı zamanda proses geliştirme alanında da sürmektedir. Ar-Ge ekibi Üretim süreçlerinde de, kalite artışı, verimlilik artışı gibi hedeflere yardımcı olmak için çeşitli projeleri yürütmektedir.

Taşınacağınız yeni fabrika ilgili neler söylersiniz? Yeni fabrika ihtiyacı nasıl doğdu. Yeni fabrika ile birlikte neler değişecek?

YENİ FABRİKAMIZ İLE BİRLİKTE, TEKNOLOJİ VE İNSANA YATIRIMIMIZ DEVAM EDECEK.

Firmanın büyüme trendi doğrultusunda oluşan talepleri ve sektörün artan kalite beklentilerini karşılayabilmek amacıyla 2018 yılında yeni fabrika yatırımı kararını aldık. Elbette ki Türkiye'nin bu zorlu ikliminde bu kararı almak kolay olmadı. Fakat maddi ve manevi imkanlarımızı zorlayarak bu yatırımı tamamladık. Yeni fabrika ile birlikte çok daha modern ve eskisinin 2 katı gibi bir tesise sahip olduk. Yeni fabrika yatırımına karar vermemizde en büyük etkenlerden biri de Eski fabrikamızın artık doğal sınırlarına ulaşmış olmasıydı. Artık makine ve insan yatırımı bakımından bizi sınırlar hale gelmişti. Yeni fabrikada bu sınırları ortadan kaldırdık. Bu fabrika ile birlikte, teknoloji ve insana yatırımımız devam edecek.

Son olarak neler söylemek istersiniz?

Umarım 2020 yılında şirket ve sektör olarak yaşadığımız problemlerin en azından bir kısmı çözülür. Bu sayede biz de yeni ürünler ve projeler için yatırım yapmaya devam eder Türkiye'yi sektörde öncü ülkeler arasına taşıyabiliriz. Güney Kore'nin yaptığı atılım sonucu bugün geldiği konuma Türkiye'nin de ulaşması için özel sektör, üniversiteler ve devletin ilgili kurumlarının bir araya gelerek üzerlerine düşen görevleri yerine getirmeleri gerekiyor. Artık sadece çalışmanın yeterli olmadığı bir dönemde yaşıyoruz. Önemli olan iyi bir stratejik plan yaparak, verimli ve trendleri yakalayacak ve sonrasında önüne geçecek bir iş planı yaratmak. Özel sektör, devlet kurumları veya üniversiteler kavramlarından bir tanesi eksikse bu yapacağımız iş planı maalesef başarılı olamaz. Bunun için de her kurumun üzerine düşen sorumluluğu yerine getirmesi şart. Katsan olarak her türlü iş birliği için hazır olduğumuzun bilinmesini isteriz. "Sürdürülebilir bir çevre", "ileri teknoloji tıbbi cihazlar" ve "iş birlikleri" bu döneme ve yakın geleceğe damga vuracak üç terim. Bu kavramları özümseyemeyen kuruluşlar maalesef zamanla bu yarışta geri kalacaklar. Katsan olarak bu kavramları hücrelerimize kadar özümseyip, ilke edinmiş bir firma olarak yarışı ön sıralarda götürmeye, toplum ve dünyamız için yararlı ve güzel işler yapamaya devam edeceğiz. Sadece bağlı olduğumuz kurumun değil, yaşadığımız toplumun da kazanacağı, çevrenin ve doğanın sürdürülebilirliğinin sağlandığı güzel işler yapmak umuduyla sizlere teşekkür etmek istiyorum.





TıbbiCE Genel Müdürü Gökhan Yalçın:

"Yerli Üreticilerimizin Çoğu MDR'a Hazır Değil"

Bugüne kadar 300'den fazla tıbbi cihaz belgelendirme sürecini gerçekleştiren TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri, "Her yeni üretici, ülkemize sağlanan yeni bir değerdir" ilkesiyle sağlık sektörüne hizmet etmeye devam ediyor. TıbbiCE Genel Müdürü Gökhan Yalçın, 2020'de devreye girecek Avrupa Tıbbi Cihaz Uyum Yasaları öncesinde Sağlık Dergisi'ne önemli açıklamalarda bulundu. Yalçın, Türkiye'deki yerli üreticilerin birçoğunun Avrupa tıbbi cihaz uyum yasalarına tam olarak hazırlıklı olmadığı söyleyerek, "Yeni yaklaşım, ürünün güvenliğini ve performansını ispatlamak için daha fazla iç ve dış kontroller gerektirmektedir. Öngörüm, yakın gelecekte, bu yatırımları yapan, sürekliliğini sağlayan, bilinçli ve mali yönden güçlü firmaların ayakta kalacağı şeklindedir." dedi.

Gökhan Yalcin, General Manager of TıbbiceCE:

"Most of Our Native Manufacturer Are Not Ready for MDR"

TıbbiCE Consultancy Training and Validation Services, which has carried out more than 300 medical device certification slots to date, continues to serve the health sector with the principle that 'Every new manufacturer is a new value provided to our country". TıbbiCE General Manager Gökhan Yalçın, The European Medical Device Regulation to be launched in 2020 before the Health Magazine made important statements TıbbiCE Consulting Training and Validation Services offers consultancy, training and validation service in the processes of ISO 13485 and CE Certification (93/42/EEC (AT)) of medical device manufacturers at Turkey and abroad

argemet

Kahve tadında

sağlık...







ARGEMET MEDICAL CO. LTD.

1436. Cadde No:18 İvedik OSB,
Yenimahalle - Ankara / TÜRKİYE

Tel : +90 312 394 43 67
Fax: +90 312 394 43 37

www.argemet.com
info@argemet.com

TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri yurt içinde ve yurt dışında tıbbi cihaz üreticilerinin ISO 13485 ve CE Belgelendirme (93/42/EEC (AT)) süreçlerinde danışmanlık, eğitim ve validasyon hizmetli sunuyor. TıbbiCE'nin 2018 yılı cirosunun % 47'sini yurtdışında sağlamış olduğu danışmanlık, eğitim faaliyetleri oluşturuyor. TıbbiCE Genel Müdürü Gökhan Yalçın ile hem şirketin faaliyetlerini, gelecek hedeflerini ve 2020 yılında devreye girecek Avrupa Tıbbi Cihaz Uyum Yasaları (MDR) hakkında konuştuk.

TıbbiCE'nin kuruluşu, faaliyet alanı ve sağlık sektörüne vermiş olduğu hizmetlerden bahsedebilir misiniz?

TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri 2016 yılında kuruldu. 2011 yılında profesyonel iş hayatına Kalite Yönetim Sistemleri ve Tıbbi Cihazlar Belgelendirme Danışmanı olarak başladım. Sonrasında halen üretim gerçekleştirmekte olan ortopedi ve travma implantları üreticisinde kalite müdürlüğü ve halen faaliyetlerine devam eden bir belgelendirme kuruluşunda iş geliştirme ve yurtdışı operasyonlar müdürlüğü görevleri üstlendim.

SADECE TIBBİ CİHAZ BELGELENDİRME DANIŞMANLIĞI FAALİYETLERİ YÜRÜTÜYORUZ

TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri yurt içinde ve yurt dışında tıbbi cihaz üreticilerinin ISO 13485 ve CE Belgelendirme (93/42/EEC (AT)) süreçlerinde danışmanlık, eğitim ve validasyon hizmetleri sunmaktadır. 2018 yılı ciromuzun % 47'sini yurtdışında sağlamış olduğumuz danışmanlık, eğitim faaliyetleri oluşturuyor ve TıbbiCE bu konuda Türkiye'de bir ilki gerçekleştirmiştir. TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri, alanında uzman 10 kişilik biyolog, biyomedikal, makina, metalürji ve tıp mühendislerinden müteşekkil, Türkiye'nin en geniş uzman kadrosuna sahip ve sadece Tıbbi Cihaz Belgelendirme Danışmanlığı faaliyetleri yürüten firmasıdır.

Başlıca danışmanlık hizmetlerimizi;

ISO 13485 Kalite Yönetim Sistemi Belgelendirme,

93 / 42 EEC (AT) Tıbbi Cihaz Yönetmeliği Doğrultusunda CE Belgelendirme,

Klinik Değerlendirme Raporu ve Satış Sonrası Gözetim Dosyası Oluşturma,

Risk Yönetim Dosyası Oluşturma,

Başlıca eğitim hizmetlerimizi;

ISO 13485 Bilgilendirme ve İç Tetkikçi,

93 / 42 EEC (AT) Tıbbi Cihaz Yönetmeliği Bilgilendirme ve Teknik Dosya Oluşturma,

2017 / 745 EU Tıbbi Cihaz Regülasyonu Bilgilendirme

Meddev 2.7/1 Klinik Değerlendirme Rehberi Bilgilendirme,

ISO 14971 Risk Analizi,

Meddev 2.12 – 1 ve 2.12 – 2 Satış Sonrası Gözetim,

Proses Validasyonları

Başlıca validasyon hizmetlerimizi ise;

Etilen Oksit Sterilizasyonu Validasyonu

Gama Sterilizasyonu Validasyonu

Buhar Otoklavı Sterilizasyonu Validasyonu

Paketleme Validasyonu

Ultrasonik Yıkama Validasyonu

Raf Ömrü Doğrulama Faaliyetleri şeklinde sıralayabiliriz.

2020 yılında hayata geçecek MDR hakkında bilgi verebilir misiniz? MDR nedir ve Firmalarımız için neden önemli? Firmaları neler bekliyor?

"HEM ÜRETİCİLERE HEM ONAYLANMIŞ KURULUŞLARA OLDUKÇA AĞIR YÜKÜMLÜLÜKLER GELİYOR"

MDR, 2017/745 EU Medical Device Regulation olarak yayınlanan ve 2020 yılının mayıs ayında yürürlüğe girecek olan düzenlemedir. 2017 yılında yayınlanan bu düzenlemenin alt yapısının oluşturulması ve geçişler için 3 yıl verildi. 26 Mayıs 2020 yılı itibariyle tıbbi cihaz üreticileri, ürünlerini, mevcut yönetmeliğimiz olan 93/42/EEC Tıbbi Cihaz Yönetmeliği'ne göre CE belgelendirilemeyecekler. MDR'ın en dikkat çeken hususları;

Firmaların bir regülasyonlardan sorumlu birisini atama zorunluluğu (iç kaynaklı veya dış kaynaklı)

Bazı ürün gruplarının risk sınıflarının yükseltilmiş olması,

Yeniden kullanılabilir cerrahi el aleti üreticilerinin ürünlerini bir onaylanmış kuruluştan CE belgelendirme zorunluluğu,

Birçok vücuda implante edilebilir Sınıf IIb, ilaç alıp vermeye yarayan aktif cihazlar ve her türlü sınıf III ürünlerin ticari olarak piyasaya arzından önce klinik araştırma yapmak zorunluluğu,



aerospine®

innovative spine technology



Mustafa Kemal Mahallesi 2131.cadde Arda Apt. 25/10
Çankaya/Ankara
T: 0312 219 77 76 & F: 0312 219 42 95
info@aero-medical.net & www.aero-medical.net



Satış sonrası klinik takip (PMCF) ve Satış Sonrası Gözetim (PMS) çalışmalarının öneminin artması,

Yüksek risk grubundaki ürünlerin klinik değerlendirme çalışmalarının Avrupa Komisyonu tarafından da incelenip onay verilme zorunluluğu gibi sıralayabiliriz.

TÜM DÜNYADA MDR'A GÖRE ATANMIŞ SADECE 5 TANE ONAYLANMIŞ KURULUŞ BULUNUYOR

Mevcut düzenleme hem üreticilere hem onaylanmış kuruluşlara oldukça ağır yükümlülükler getirmektedir. Öyle ki Avrupa'da birçok üretici yeni düzenlemenin yürürlüğe gireceği tarihin yaklaştığı şu günlerde 2020 Mayıs itibariyle, yeni düzenlemenin gerekliliklerini tam olarak yerine getiremeyeceklerini dile getirerek üretime devam etmeyeceklerini duyurmuşlardır. Bunlara ek olarak İngiltere'den, İsviçre'den halihazırdaki 93/42/EEC Tıbbi Cihaz Yönetmeliği'ne göre atanmış olan bazı onaylanmış kuruluşlar, yeni düzenlemenin kendilerine getirmiş olduğu yükümlülükleri gerekçe göstererek, 2020 mayıs sonrasında Tıbbi Cihaz Belgelendirme hizmetlerini durduracaklarını açıklamışlardır. Türkiye'nin içinde bulunduğu durumu özetleyecek olursak, yeni düzenleme henüz uyumlaştırılıp resmî gazete de yayınlanamamıştır. Bu durum 2020 Mayıs itibariyle ülkemizde yeni düzenlemeye göre atanmış bir onaylanmış kuruluş olamayacağını göstermektedir. Yani 2020 mayıstan sonra tıbbi cihaz ürünlerini CE belgelendirmek isteyen üreticiler yurtdışından bir onaylanmış kuruluş seçmek zorunda kalacaktır. Gün itibariyle tüm dünyada MDR'a göre atanmış sadece 5 tane onaylanmış kuruluş bulunmaktadır. Avrupa Komisyonu'ndan yetkililer 2019 yılının sonuna kadar bu sayının 20 olacağını tahmin etmektedir. Hali hazırda 56 onaylanmış kuruluş 93/42/EEC Tıbbi Cihaz Yönetmeliği'ne göre atanmış durumdadır. 56 onaylanmış kuruluşun bile tıbbi cihaz üreticilerinin CE belgelendirilme süreçlerinde yetersiz kaldığını göz önünde bulundurursak, yeni dönemde tıbbi cihaz belgelendirme sürelerinin kayda değer oranda artacağını söyleyebiliriz. Tüm bunları göz önünde bulundurduğumuzda, yeni MDR ile tıbbi cihaz üreticilerinin ürünün güvenlik, performans ve yasal gerekliliklerinin karşılandığını ortaya koymak adına;

Alt yapılarını (proses kalifikasyonları, personel kalifikasyonları) daha da kuvvetli hale getirmek,

Ürünlerle ilgili daha fazla test ve doğrulama faaliyeti yürütmek,

Ürünlerin üretim öncesi, esnası ve sonrasında izleme faaliyetlerini daha dikkatli yapmak, analiz etmek ve değerlendirmek durumdalar. Bu durumların doğal bir sonucu olarak da belgelendirme faaliyetlerine daha fazla ödenek ve kaynak ayırmak zorunda kalacaklar.

Belgelendirme süreçlerinde danışmanlık hizmetleri alırken tıbbi cihaz üreticileri açısından dikkat edilmesi gereken hususlar nelerdir?

'HER ŞEYİ BEN YAPARIM, SİZ İZLEYİN' SÖYLEMİNE KANMASINLAR

Öncelikle tıbbi cihaz üreticisi ürün ve sistem belgelendirme danışmanlığı alacağı firmayı iyi araştırmalı ve seçmelidir. Tıbbi cihaz üreticisi ürününe CE işareti iliştirmeden veya CE belgesini almadan ürünlerini piyasaya arz edemezler. Bu durum tıbbi cihaz üreticisinin üzerinde zamanla büyük bir baskı oluşturur. Eğer belgelendirme süreci disiplinel bir bakış açısı ile planlı bir şekilde yürütülmez ise gecikmeler, gereksiz harcamalar, zaman kayıpları ve sinir yıpranmaları meydana gelir. Üretici bu süreci bir danışmanlık firmasından hizmet alarak yürütecekse;

Danışmanlık firmasının daha önce kendi ürünleri veya benzer ürün gruplarında danışmanlık hizmeti verip vermediğini bilmelidir. Çünkü bu durum üreticiye ciddi ölçüde zaman kazandırabilir ve danışmanlık firması üreticiyi gereksiz test, doğrulama maliyetlerini azaltabilir.

Projeyi yönetecek danışmanının yabancı dil, özellikle İngilizce, bilgisi son derece önemlidir. Çünkü teknik dosya içerisinde oluşturulan birçok doküman ve raporların oluşturulması esnasında birçok yabancı bilimsel kaynak, kullanım kılavuzları ve web siteleri incelenmektedir. Eğer danışmanınız yabancı dile hâkim değilse, teknik dosyanızın oluşturulması görece-li olarak daha fazla zaman alabilir.

Unutulmamalıdır ki, kalite yönetim sistemi ve ürünlerinize ait teknik dosyalar bir kereliğine oluşturulup bir kenara bırakılması gereken çalışmalar değildir. Her ikisi de yaşayan sistemlerdir ve aktiflerdir. Bu perspektif ile bakıldığında, her iki çalışmanın gereksinimleri de üreticiler tarafından tatminkâr bir şekilde kavranmalıdır. "Danışman, bütün çalışmaları kendisi yapmalı, firma hiç çalışmaya karışmamalıdır." düşüncesi oldukça yanlıştır. Danışmanın görevi yapılacak olan çalışma-

Ozmolalite ölçümü için en son ne zaman bu kadar heyecanlandınız?

Advanced Instruments firmasının en yeni çok-numuneli ozmometresi OsmoPRO'nun sizi heyecanlandırması için bir çok neden var.

OsmoPRO ile, en hassas test sonuçlarını alır, iş akışınızı kolaylaştırır ve tüm bunları son derece pratik bir biçimde yaparsınız.



OsmoPRO



Dokunmatik ekran / Türkçe menü
Entegre 2-boyutlu barkod tarayıcı
20 numune kapasiteli
20 µl numune hacmi
LIS arabirimi ve veri yönetim özellikleri
21 CFR bölüm 11 uyumlu

ADVANCED INSTRUMENTS

İstiklal Mah. Bahçe Sok. No.13/6 34762 Ümraniye-İstanbul
t: +90 216 550 78 86 f: +90 216 550 78 87
info@sumertek.com www.sumertek.com

SÜMER
ANALİTİK & MEDİKAL TEKNOLOJİLER

ları yönlendirmek ve yönetmek, firmanın eğitim ihtiyaçlarını karşılamak olmalıdır. "Her şeyi ben yaparım, siz izleyin" iddialarıyla size pazarlama faaliyetleri yürüten danışmanlık firmalarına tıbbi cihaz üreticisinin itibar etmemesi gerekmektedir. Çünkü onaylanmış kuruluşlar ve yetkili otoriteler denetimlerinde, sadece çalışmaların yeterliliğini değil, aynı zamanda bu çalışmaları yürüten söz konusu kişilerin yetkinliğini de sorgulamaktadır.

Sizi benzer hizmetleri sunun firmalardan ayıran özellikleriniz nedir?

TIBBİCE, "HER YENİ ÜRETİCİ, ÜLKEMİZE SAĞLANAN YENİ BİR DEĞERDİR" İLKESİYLE HAREKET EDER

TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri Türkiye'nin en geniş ve kadro derinliği en fazla olan tıbbi cihaz ürün ve sistem belgelendirmesi danışmanlık kadrosuna sahip kuruluşudur. Bugüne kadar implantlardan (emilebilir – emilemeyen), süturlara, kateterlere, yara bakım ürünlerine, dezenfektanlara, hemodiyaliz solüsyonlarına, enjektörlere ve aktif tıbbi cihazlara kadar 300'den fazla tıbbi cihazda çalışmış olmanın vermiş olduğu bir tecrübeye sahiptir. Türkiye'de mevcut tüm onaylanmış kuruluşlarla çalışmış ve çalışmalarına devam etmektedir. TıbbiCE, "Her yeni üretici, ülkemize sağlanan yeni bir değerdir." İlkesiyle hareket ederek, optimum sürede, optimum maliyetlerle belgelendirme sürecini tamamlayabilmek için çalışır. Ulusal ve Uluslararası fuar, kongre ve seminerleri yakından takip eden TıbbiCE, kendisini sürekli olarak güncel tutar ve bu gelişmeleri müşterilerine kesintisiz aktarır. TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri, Ürün ve kalite yönetim sistemi belgelendirmesi hususunda "Amaca Yönelik, Çözüm ve Müşteri Memnuniyeti Odaklı" çalışmayı kendisine ilke edinen eğitmen ve danışman kadrosuyla müşteri veri gizliliğini esas alan bir kuruluştur.

Avrupa tıbbi cihaz uyum yasaları çerçevesinde Türkiye'deki firmaların şu anki durumunu nasıl değerlendirirsiniz? Gelecek ile ilgili öngörüleriniz nedir?

Açıkça söylemek gerekirse, Türkiye'deki yerli üreticilerimizin birçoğunun Avrupa tıbbi cihaz uyum yasalarına tam olarak hazırlıklı olmadığı görülmektedir. Yeni yaklaşım, ürünün güvenliğini ve performansını ispatlamak için daha fazla iç ve dış kontroller gerektirmektedir. Bu durum daha fazla kalifiye personel, ürünün üretilmesi, kalite kontrolü, depolanması ve transferi için daha doğru şartlara sahip olma, daha kalifiye üretim ve kalite kontrol ekipmanları, ürünün doğru kullanımının kullanıcıya aktarılabilmesi adına daha fazla eğitim, ürünlerin satışı ve kullanımı sonrasında ürünün klinik başarısının ortaya konulabilmesi adına daha fazla takip anlamına gelmektedir. Yukarıda bahsedilen her bir başlık ise hatırı sayılır oranda yatırım yapılması gerekliliğini ortaya koyar. Üreticilerin zaman zaman bu yatırımları yapmakla ilgili çekincelerinin olduğu görülmektedir. Bu duruma sebep olarak da bu yasalara uyum için çok ciddi oranda nakit para harcandığı, lakin teşvik ve desteklerden yeteri kadar istifade edilemediği, devlet ödemelerinin çok uzun süreli olduğu ve gerekli olan yatırımların yapılması konusunda geciktikleri ve zorlandıklarını göstermektedirler.

Öngörüm, yakın gelecekte, bu yatırımları yapan, sürekliliğini sağlayan, bilinçli ve mali yönden güçlü firmaların ayakta kalacağı şeklindedir.

TıbbiCE Danışmanlık Eğitim ve Validasyon Hizmetleri olarak üreticilerimiz var oldukça bizlerin de var olmaya devam edeceğinin bilincindeyiz. Bizler firmaların bu ihtiyaçlarının karşılanmasında üreticilerimizin yanında olduğumuzu ve olacağımızı, kendilerinin üretime devam etmelerini sağlayacak bu konulardaki her türlü adımı atacağımızı sizin aracılığınızla belirtmek isterim.



PCR & Moleküler Biyoloji

Moleküler Kit ve Kimyasallar Plastik Sarflar

Oda Isısında DNA ve RNA SAKLAMA

ODA ISISINDA GENETİK MATERYAL SAKLAMA



DNA ve RNA örnek taşıma ve saklamada

~~* Kurubuz~~
~~* - 40 °C~~
~~* - 80 °C~~

KULLANIMINA SON

DNA ve RNA' yı Artık Oda Isısında Yıllarca SAKLAYABİLİRSİNİZ

DİSTRİBÜTÖRLÜKLERİMİZ

SARSTEDT

Biomātrica

BIO BASIC INC.

Anıttepe Mah. Kubilay Sok.
No: 9 /10 06570 Çankaya / ANKARA
+90 312 232 00 04
info@siriusmedikal.com

SİRİUS MEDİKAL
www.siriusmedikal.com



Elif İşitme Cihazları Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Akdoğan:

"26 Yıldır Kaliteden Ödün Vermeden İşitme Sağlığı Hizmeti Vermeye Devam Ediyoruz"

1996 yılından bu yana Ankara'da 6 şubesi ile işitme sağlığı hizmeti veren Elif İşitme Cihazları, dünyanın önde gelen üreticilerinden olan Oticon-Bernafon Grup ve GN Resound işitme cihazlarını Türkiye pazarına sunuyor. Yine grup içerisinde yer alan Ömür İşitme Cihazları 2 merkez ile faaliyetini sürdürüyor. Elif İşitme Cihazları Yönetim Kurulu Başkanı ve ATO Sağlık Hizmetleri Komitesi Başkan Yardımcısı Ekrem Akdoğan, 26 yıldır kaliteden ödün vermeden işitme sağlığı hizmeti vermeye devam ettiklerini söyleyerek, "Hizmetimize talip olan on binlerce kullanıcımızın güvenine layık olmak, sektörümüzün geleceğine yön veren bir kuruluş olarak çalışmak ve üretmek önemli hedefimizdir" dedi.



Elif İşitme Cihazları dünyanın önde gelen üreticilerinden olan Oticon-Bernafon Grup ve GN Resound işitme cihazlarını Türkiye pazarına sunuyor. Elif İşitme Cihazları Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Erdoğan, 26 yıldan beri binlerce hastaya kaliteden ödün vermeden işitme sağlığı hizmeti verdiklerini söylüyor.

Sağlık Dergisi'ne değerlendirmelerde bulunan Elif İşitme Cihazları Yönetim Kurulu Başkanı ve ATO Sağlık Hizmetleri Komitesi Başkan Yardımcısı Ekrem Akdoğan, sektörümüz daha çok estetik kaygı ve yeni dizayn çalışmaları üzerine odaklandığını belirterek, "En önemli farklılaştırıcı nokta ''Doğru adaptasyon ve hastayı takiptir." Firmamız bu konuda uzun yılların verdiği tecrübe ile en güncel bilgiyi ve teknolojiyi kullanarak işitme cihazı kullanıcılarımıza insan onuruyla bağdaşır, hasta hakları, tıbbi etik prensipleri içerisinde hizmet etmek, referans merkez olma başarımızı ve bundan doğan sorumluluğunu sürdürme kararlılığı noktasındadır. Faaliyetimize başladığımız günden bugüne kadar birlikte çalıştığımız işitme sağlığı sektör profesyonelleri (Dr, odyoloğ, odyometrist, üretici ve distribütör) ile hizmetimize talip olan on binlerce kullanıcımızın güvenine laik olmak sektörümüzün geleceğine yön veren bir kuruluş olarak çalışmak ve üretmek hedeflerimizden biridir." dedi.


oticon
PEOPLE FIRST
bernafon
Your hearing · Our passion
INTERTON
Audio Service
ReSound GN
Pediatrik
işitme
çözümleri...
www.elifisitme.com
doğru teşhis / yüksek kalite / etkin tedavi /
Kulaktan
kulağa
büyüyoruz

ELİF IŞITME

"RUHSATLI İŞİTME MERKEZLERİ TERCİH EDİLMELİDİR"

"İşitme cihazı alırken komple bir duyma sistemi alındığının bilinmesi gerektir" diyen Akdoğan, "Ülkemizde işitme cihazı uygulama merkezleri Sağlık Bakanlığımız tarafından ruhsatlandırılmış, çalışma koşulları yönetmelikte belirlenmiştir. Ülkemizde vatandaşlarımıza hizmet veren 1419 merkez bulunmaktadır. bunlardan 469 merkez üç büyük şehirde (Ankara, İstanbul, İzmir) belirlenmiştir. Buda Türkiye genelinin %33 'ü demektir. İşitme cihazı alırken komple bir duyma sistemi alındığının bilinmesi gereklidir. Bir kere mutlak suretle ruhsatlı işitme merkezleri tercih edilmelidir. Marka değeri ile birlikte hizmet alacağımız kuruluş ve işitme uzmanınız çok önem arz eder. Çünkü işitme uzmanınız ile birlikte seçeceğiniz ürünün kalitesi ve doğru adaptasyon süreci, işitme cihazı satın alındıktan sonraki hizmet yeterliliği firma tecrübesi ve kültürü, firmanın bilinirliği işitme cihazı seçiminde ve kullanımda önde gelen hususlardandır. Televizyon kanallarından veya internet üzerinden satılan cihazlar kalitesi düşük ses yükselticilerdir. Bu ürünlere kesinlikle itibar edilmemelidir. Kullanımı kulakta hasara neden olabilir." şeklinde konuştu.

Ekrem Akdoğan İşitme cihazı Sektörü ile ilgili ise şunları söyledi: "İşitme cihazı sektörü uzun yıllardır Türkiye'de faaliyette bulunmasına rağmen Sağlık Bakanlığı tarafından ruhsatlandırılarak 2008 yılından itibaren bir meslek gurubu olarak kabul edilmiştir. Bu ruhsat aşaması sektörümüz için dev bir adım olmakla birlikte bazı sorunları da beraberinde getirmiştir. Önceki yıllarda işitme uzmanı odyolog, odyometrist konusunda sayıca yetersizliğimiz vardı gerek Sağlık Bakanlığı gerek YÖK tarafından gündeme alınan yeni eğitim programları ile günümüzde bu sorun aşılmıştır. Hatta istihdam fazlası bile olmaya başlamıştır. Buna bağlı olarak odyolog, odyometrist yetiştiren yüksek öğrenim kurumlarında işitme cihazı adaptasyonu konusu daha fazla yer almalı işitme profesyonelleri sektörümüzde daha verimli çalışır hale gelmelidir.

"ÜLKEMİZDE 750 KİŞİDE 1 KİŞİ CİHAZ KULLANIYOR"

Türkiye işitme cihazı pazarını çeşitli sebeplerle büyütemiyoruz. Türkiye'nin daha genç nüfusa sahip olması, işitme rahatsızlığında doktora gitme oranındaki düşüklük ve ekonomik etkenler kullanımda ki azlığın bazı nedenleridir. Örneğin nüfusları birbirine yakın olan Almanya'da 80 kişiden 1'i cihaz kullanırken ülkemizde bu oran 750 kişiden 1'dir. Yine başka açıdan bakarsak OECO ülkelerin de işitme kayıplarının %20'si işitme cihazı kullanırken ülkemizde bu oran %4'tür.

Sektörümüzün yönetmelik ve işleyiş konularında sorunları vardır. SGK ve Sağlık Bakanlığımız arasında çözüme ulaşabilecek bazı konular merkezimiz üzerinden yapılarak iş akışı konusunda tıkanıklara neden oluyor. Halbuki SGK ve Sağlık Bakanlığı koordinasyonu ülkemizin her köşesinde tek ses olarak uygulama olanağı sağlayacağından kaliteli bir hizmet sunumu açığa çıkacaktır. Sağlık Uygulama Tebliğinden (SUT) kaynaklanan çift cihaz uygulamasının yapılmaması pazarımızın büyümemesi noktasında etkendir. Kullanıcılarımız ikinci cihaz alımına gerek duyduklarında kendi bütçelerinden karşılıyorlar. Ya da ikinci cihazlarından vazgeçerek tek cihazla idare etme yolunu seçiyorlar. Yaklaşık on yıldan beri alınan verilere göre ülkemizde işitme cihazı satışı 120.000-200.000 (yüz yirmi-iki yüz bin) aralığındadır. Nüfus bakımından aynı olan Almanya'da 1.000.000 (bir milyon) üstünde bir sayı mevcuttur.

Yine merkez sayımızın üç büyük şehirde %33 gibi bir oranla kümeleşmesi Türkiye'de her ilimizin hizmet alması noktasında Ruhsat planlaması gündeme ivedi olarak alınmalıdır. Sektörümüzde çalışacak ve Sorumlu Müdürlük yapacak olan profesyoneller için bir staj konusu gündeme alınmalıdır.

Halk arasındaki işitme cihazının görünür olma algısı bir handikaptır. Sektörümüzün daha fazla farkındalık yaratıp halkımıza işitme cihazının sosyolojik faydalarını ve yaşama kattığı konforu anlatması gerekir. Merkezlerin en az bir STK bağ kurup aidiyet duygusu ile birlik ve beraberlik içerisinde hareket edip ahilik ahlakı çerçevesinde çalışarak kalite hizmete yarışı hedeflemesi gerekmektedir. Sağlıkta her branşta olduğu gibi ve erken cihazlanma iyi duyma ve yaşam sonucunda katkı sağlar. Kaliteli adaptasyon süreci pazarımızı pekiştirecek önemdedir. İşitme sağlığı farkındalığı etkinlik ve programları akademi, sektör, sivil toplum örgütleri iş birliğini arttırarak sürekli hale getirilmeli. Ülkemiz tüm işitme sağlığı profesyonelleri ile birlikte sistemi en üst seviyeye geliştirmek için ortak çaba göstermelidir."



Aynı Şeylerden Sıkılmadık Mı?



H. Semih Çetin

Direktör
Gradyan Group

Tıbbi cihaz sektörünün sorunlarından (ödeme vadeleri, kur artışı, yetersiz SUT fiyatları (v.b.) bahsedip, tüm sektör paydaşlarının hakim olduğu konuları can sıkıcı bir dille burada tekrar gündeme getirmenin tamamen zaman kaybı olduğunu düşünüyorum. Sorulması gereken doğru soruyu sorup ne yapılması gerektiği üzerine yoğunlaşabilirsek hem sektör olarak hem de ülke olarak gereken noktaya zaman içerisinde hızlıca gelebileceğimize inanıyorum.

Peki yapılması gereken NEDİR?

Einsten deliliği "Aynı şeyleri tekrar tekrar yapıp farklı sonuçlar beklemek" olarak tanımlamaktadır.

Tıbbi cihaz sektör paydaşlarının yıllar içerisinde yaptıkları şeylere bakıp geldiğimiz noktayı değerlendirirsek aslında Einstein'in delilik tanımına son derece uyduğumuzu göreceğiz.

Branş farklılıklarını göz önünde bulundurarak, doğru zamanda, doğru ürünleri, doğru fiyatla ve doğru işbirliği ile ithal etmeyi veya zamanla üretmeyi düşünmek yerine, günü kurtarmak için harcadığımız çabalar, sektörün ve ülkemizin geleceğini çaldığı gibi bireysel geleceğimizi de belirsiz hale getirmektedir.

Tıbbi cihazlar, ülkeler için öncelikli yatırım alanı olmakla birlikte ülke olarak halen %85 dışa bağımlı durumdayız. Bu dışa bağımlılık bireysel girişimlerle azaltılmaya çalışılmakla birlikte , çoğu alanda etiket basmaktan öteye geçemiyoruz.

Tüm sektör paydaşlarına buradan seslenmek istiyorum; bireysel yükselişler, sektörel çöküşü beraberinde getirecektir ve sürdürülebilir değildir. Bir an önce hem ülkemizi, hem sektörü hem de bireysel menfaatlerimizi gözeterek bir atılım yapmak zorundayız. Zira yeni başlayacak olan tıbbi cihaz regülasyonu ülkemizi ve sektörümüzü üretimden uzaklaştırmakla kalmayıp; dışa bağımlılığımızı daha da arttırarak bizi fasoncu bir ülke konumuna düşürecektir.

MDR süreçleriyle birlikte daha da zora girecek olan tıbbi cihaz sektörünü ayakta tutacak kişiler yine bizleriz. Seneye değil, önümüzdeki ay değil, haftaya değil, yarın değil; BUGÜN hep birlikte neleri başarabileceğimizi düşünüp , küçük hesaplarla birbirimize zarar vermek yerine , bir araya gelerek neleri başarabileceğimizi düşünmemiz gerekmektedir. Aksi haldi günü daha ne kadar kurtarabileceğinizi LÜTFEN kendinize sorun.

semih@gradyan.com

Reimbursement: The largest barrier in front of innovation!



H. Semih Çetin

Direktör
Gradyan Group

Medical device sector is one of those top priority investment areas of critical importance to the whole world and the states. It plays an important role in the development of states thanks to both its necessity for the human life and the added value it creates.

However, in recent years, medical device sector cannot introduce innovative and game-changing devices to the health sector due to regulations varying from one country to the other and the difficulties in inclusion of novel medical devices in the reimbursement scope.

Medical device manufacturing is a very long journey from idea development to commercialization. Only the perfect combination of the right idea, right team, appropriate financing, right timing and many other relevant factors can yield a successfully developed and commercialized medical device. However, achieving the perfect combination of all elements and commercializing the product is still not enough for success. Because the real fight starts now.

Only the teams which successfully undertake these compelling processes are ready to get on the world stage, but, each country has a market unique to her and, unlike engineering, "two and two is not four" in this sector. This is the common problem challenging many creative teams who are equipped with the right financial resources: Namely, "Unpredictability!"...

Suffering from these situations again and again; engineers, investors and companies tend to manufacture similars of the existing products rather than developing innovative ones. As can be concluded, the sector is locked in a vicious circle by this tendency.

Whereas, purchase guarantee to be given by the governments of the countries of manufacture of the products which are clinically-proven to be effective, pass all safety tests and can make difference for the patients and the doctors may even be a declaration of mobilization for development of devices to be possibly used in the treatment of currently incurable diseases.

GUARANTEE OF PURCHASE!!! The most important key to the sectoral development and innovation. Joint action of all sector actors -regardless of their country, size, facilities, etc.- to achieve innovation will enable both revival of the sector and the highly-motivated sector partners to fight for a common goal.

semih@gradyan.com

gradyan grup get in motion®

TIBBİ CİHAZ YATIRIM VE TEKNOLOJİ DANIŞMANLIĞI

ANAHTAR TESLİM ÇÖZÜM ORTAĞINIZ

- Ayrıcalıklı distribütörlük imkanları
- Üretim ve yeni ürün fikirleri
- Üretim planlaması
- Ürün ticarileştirme desteği
- CE, ISO13485, FDA vb. belgelendirme
- Pazar Analizi
- İhracat pazarlarının geliştirilmesi
- Yeni pazarların bulunması
- Satış ve pazarlama desteği
- İhtiyaç analizi
- Her türlü tıbbi cihaz ihtiyacının karşılanması

İhtiyaçlarınız doğrultusunda bizimle iletişime geçin.
Sizin için en uygun çözümleri birlikte belirleyelim.
Hem PARADAN hem ZAMANDAN tasarruf edin.

gradyan group get in motion®

MEDICAL DEVICE INVESTMENT & TECHNOLOGY CONSULTANCY

YOUR TURNKEY SOLUTION PARTNER

- Exclusive distributorship opportunities
- New product and production ideas
- Production planning
- Product commercialization support
- CE, ISO13485, FDA etc. certification
- Market analyses
- Developing export markets
- New market opportunities
- Sales & Marketing support
- Need analyses
- Procurement of all kind of medical devices

Contact with us for your needs.
We are dedicated to find the best solutions for your needs.
Work with Gradyan Group; Save TIME & MONEY.

+90 312 419 19 94 ▪ info@gradyan.com ▪ www.gradyan.com



Biyoteknolojinin Sunduğu Olanaklar Ankara Biyoteknoloji Günü'nde Masaya Yatırıldı

Biyoteknoloji alanında uzman dünyaca ünlü bilim insanları Ankara düzenlenen Biyoteknoloji Günü'nde bir araya geldi. Toplantının açılışında konuşan İBG Müdürü Prof. Dr. Mehmet Öztürk, Dünya'da biyoteknolojinin çok sık konuşulmaya başladığını söyleyerek, "Sağlık alanındaki biyoteknolojiler toplam pazarın yüzde 60'ını teşkil ediyor. Bugün, biyoteknoloji dediğimiz şey büyük ölçüde sağlık alanındaki biyoteknoloji. Sağlık alanındaki biyoteknoloji neden oluşuyor diye baktığımız zaman biyofarma yani bugünkü toplantının konusu bahsettiğim yüzde 60'lık piyasa değerinin yarısını oluşturuyor. Uluslararası düzeyde trilyonlarca dolar civarına büyüklükte bir ekonomik değerden bahsediyoruz." dedi. Günümüzde kimyasal içerikli ilaçlardan biyoteknolojik ürünlere doğru ciddi bir evrilme olduğuna dikkat çeken Amgen ve Mustafa Nevzat Genel Müdürü Güldem Berkman ise, dünyanın lider biyoteknoloji şirketlerinden biri olarak 1980'den bu yana aralarında Türkiye'nin de olduğu 100'den fazla ülkede insanlar için tedaviler keşfedip, geliştirdiklerini ve bunları tıbbın hizmetine sunduklarını ifade etti.

Dünyanın lider biyoteknoloji şirketlerinden Amgen'ın sponsorluğunda İzmir Biyotıp ve Genom Merkezi (İBG) tarafından düzenlenen "Ankara Biyoteknoloji Günü" alanında uzman bilim insanlarını, kişi ve kurumları bir araya getirdi. 25 Eylül'de Ankara Sheraton'da düzenlenen Ankara Biyoteknoloji Günü'nde "Sürdürülebilir Biyoteknoloji Ekosistemi", "Yenilikçi Ar-Ge Yaklaşımları", "Biyoteknolojik / Biyobenzer Tedaviler", "Biyobenzerlerde Global Uygulamalar ve Kalite", "Romatolojide Pratik Uygulamalar", "Onkolojide Pratik Uygulamalar" ile "Biyoteknoloji İçin Bilim Odaklılığı Desteklemek" başlıkları altında biyoteknolojinin sunduğu olanaklar ele alındı.

"TRİLYONLARCA DOLAR CİVARINA BÜYÜKLÜKTE BİR EKONOMİK DEĞERDEN BAHSEDİYORUZ"

(İBG) İzmir Biyotıp ve Genom Merkezi Müdürü Prof. Dr. Mehmet Öztürk, İBG'nin sağlık biyoteknolojisinde önemli bir oyuncu olmaya aday olduğunu söyleyerek, "Dünya'da biyoteknoloji çok sık konuşulmaya başladı. Sağlık alanındaki biyoteknolojiler toplam pazarın yüzde 60'ını teşkil ediyor. Bugün biyoteknoloji dediğimiz şey büyük ölçüde sağlık alanındaki biyoteknoloji. Sağlık alanındaki biyoteknoloji neden oluşuyor diye baktığımız zaman biyofarma yani bugünkü toplantının konusu bahsettiğim yüzde 60'lık piyasa değerinin yarısını oluşturuyor. Uluslararası düzede trilyonlarca dolar civarına büyüklükte bir ekonomik değerden bahsediyoruz. Türkiye ilaç biyoteknolojisine geçtiğimiz yıllarda büyük bir heyecanla girdi sonra bir takım gelişmeler oldu duraklama safhasına girdi. Heves yavaş yavaş belki 'bu iş ciddiye alınırsa ne olur' noktasına geldi." diye konuştu.

Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkan Yardımcısı Harun Kızılay ise, Biyobenzer ürünler ve biyoteknolojik ürünlerin halkın ilaca erişimini arttıran kamu maliyetine de katkısı olan bir ürün grubu olduğunu belirterek, "Kurumumuzca biyobenzer tıbbi ürünlere ilişken kılavuz 2008 yılında yayımlanmıştır. Mevcut durumda bu kılavuzun güncelleme çalışmaları da devam etmektedir. Ülkemizde 317 ruhsatlı biloteknolojik ürün, 58 adette ruhsatlı biyobenzer ürün mevcuttur. Ruhsatlı biyobenzer ürünlerin 24 adedi imal, Türkiye'de üretilmektedir. Biyobenzer ilaçların ekonomik açıdan önemi de giderek artmaktadır. Türkiye ilaç pazarı geçtiğimiz yıllarda hızlı bir büyüme kaydetmiş ve 2018 yılında yaklaşık 32 Milyar TL'ye ulaşmıştır. Ülkemizde biyoteknolojik ilaç pazarı 2018 yılında yüzde 35'lik artışla 5.61 milyar TL'ye ulaşmış olup ilaç pazarı içerisinde yüzde 17. 51'lik bir paya ulaşmıştır. Biyobenzer ilaçlar biyoteknolojik ilaçlar içerisinde payını hem değer hem de kutu bazında artırmakta. Önümüzdeki yıllarda daha da artıracağı öngörülmektedir. Biyoteknoloji dünya ekonomisinde katma değer yaratma potansiyeli en yüksek alanlardan biri olarak öne çıkmaktadır." dedi.



UZMANLARIN
choice of experts
tercihi

www.yilkal.com



YILKAL
MEDICAL

Fevzi Çakmak Mh. 10670 Sk. No:26/B-1
Karatay / KONYA / TÜRKİYE
+90 332 346 44 40
+90 332 346 00 22
info@yilkal.com
www.yilkal.com



Atrax Genel Müdürü Ergin Ateş:

"Hedefimiz Yüzde 100 Türk Olan Ürünlerimizin Tüm Dünyada Adından Söz Ettirmesi"

Atrax General Manager Ergin Ateş: "Our Goal İs To Make A Name For Our 100% Turkish Products All Over The World"

Founded in Ankara in 2015, Atrax offers comfort and safety together in the production of stretchers and chairs. Atrax General Manager Ergin Ateş, who made statements to the Sağlık Magazine, said that they are careful that their products are primarily aimed at authenticity and to prevent problems in the field, adding, 'For example, on our stretchers, the lower chassis is completely unsourced. it is produced and polystyrene is applied, so that problems such as welding breakage are eliminated and the smooth surface prevents the product from retention of bacteria. Our chairs are designed at very high levels in terms of both comfort and safety, priority is always the safety and comfort of the patient. The outer bends used in the seating and backrests prevent the patients from slipping from the chair, and the reduced gap between the backrest and the seating floor prevents the patient from sliding outwards," Henning said. Atrax, in the stretcher group; emergency response stretcher, operating room transfer stretcher and general purpose stretcher production. In the chair group; the patient is producing transfer chairs. Atrax designs, manufactures and processes all products.

2015 yılında Ankara'da kurulan Atrax, sedye ve sandalye üretiminde konfor ve güvenliği bir arada sunuyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Atrax Genel Müdürü Ergin Ateş, ürünlerinde öncelikli olarak özgünlüğe ve sahada yaşanan sıkıntıları engellemeye yönelik olmasına dikkat ettiklerini söyleyerek, "Mesela Sedyelerimizde alt şase tamamen kaynaksız olarak üretiliyor ve polisaj uygulanıyor bu şekilde hem üründe kaynak kırılma gibi problemler ortadan kalkmış oluyor hem de yüzeyin pürüzsüz olması ürünün bakteri tutmasını engelliyor. Sandalyelerimiz ise hem konfor hem güvenlik açısından oldukça üst seviyelerde tasarlandı öncelik her zaman hastanın güvenliği ve rahatlığı. Oturma ve sırtlıkla kullanılan dış bükeyler hastaların sandalyeden kaymasını engelleyici özellikte, ayrıca sırtlık ve oturma zemini arasındaki boşluğun azaltılmış olması hastanın dışa doğru kaymasını engelleyici nitelikte." dedi.

ATRAX
MEDİKAL

Kalitenin tanımı... Definiton of quality



T. +90 312 395 43 30
F. +90 312 395 43 34
info@atraxmedikal.com
Saray Mahallesi 40. Cad. No:8/A
Kahramankazan/ANKARA

Atrax, sedye grubunda; acil müdahale sedyesi, ameliyathane transfer sedyesi ve genel amaçlı sedye üretimi gerçekleştiriyor. Sandalye gurubunda ise; hasta transfer sandalyesi üretimi gerçekleştiriyor. Ürünlerin tamamının tasarımı, üretimi ve tüm prosesini Atrax yapıyor.

NE KADAR ÇOK ÜRETİRSEK O KADAR REFAH İÇERİSİNDE OLURUZ

Ürün seçerken en çok önem verdikleri şeyin sahada gördükleri eksiklikleri ortadan kaldıracak ürünü seçmek, bunları en güvenli ve en kullanışlı halde sırasıyla; tasarım- doğru ve kaliteli malzeme seçimi- en iyi montaj; üretim aşamaları olacak şekilde saha sunmak olduğunu söyleyen Ergin Ateş, "Üretmek inanılmaz gurur verici bir proses özellikle bu süreçte tasarım ve tüm süreçler firmanıza aitse hazzı çok büyük. Ülkemize katkısı olan bir süreçte yer almak bunun bir parçası olmak onur verici. Ülkemiz için üretim çok büyük önem taşıyor, ülkemizi dış pazardan bağımsız hale getirmesi sebebiyle ne kadar çok üretirsek o kadar refah içerisinde oluruz. Biz toplum olarak; yetenekli, çalışkan ve hırslı insanlarız ve istediğimiz her ürünü yapacak özelliklere sahibiz. Bu yüzden durmadan çalışmalıyız." dedi.

Kendileri için en önemli şeyin ürünlerinin kalitesinin ve farkının doğru şekilde anlaşılması olduğunu söyleyen Ateş, "Yurt içi ve yurt dışı diye çok ayırmadan çalışıyoruz aslında sonuçta amaç ürünlerinizi sahada görmek ve kalite ve güvenli oluşunu kullanıcılardan duymak. Bu yüzden hem yurt içinde hem de yurt dışın da ürünleri doğru ifade etmekten başka bir çabamız yok ürün tam olarak anlaşıldığında ve müşteri ürünü tanımaya ve güvenmeye başladığında zaten satış gerçekleşiyor. Dünyanın neresi olursa olsun sonuçta verilen hizmet insanlar için. En önemli şey ürünlerimizin kalitesinin ve farkının doğru şekilde anlaşılması." şeklinde konuştu.

ÜRETİCİ OLARAK; ÜLKEMİZ İÇİN, MÜŞTERİLERİMİZ İÇİN, PERSONELLERİMİZ VE AİLELERİ İÇİN ÇOK ÇALIŞMAK ZORUNDAYIZ."

Ürünleri ile ilgili sürekli Ar-Ge çalışması yaptıklarını ifade eden Ergin Ateş, "Ürünlerimizi sahadaki geri dönüşlerden sürekli takip ediyoruz ve geliştirmeye çalışıyoruz. Bazı ürünler artık son halini aldı. Tabi zaman ne gösterir bilinmez, biz yeniliğe ve gelişmeye her zaman açık davranıyoruz. Ar- Ge ekibimiz sahada yetersiz kalan ürünler ya da ihtiyaç olan ürünlerin her zaman arayışında ve yeni projeler hazırlamakta. Yeni ürün çalışmaları yapıyoruz. Biz ürünü sahaya sürmede pek acele etmiyoruz. Bizim için önemli olan ürünün saha için tam olarak hazır olması.

Her zaman geleceğe dönük planlarımız oluyor, bir yıl öncesinde planladığımız şeyleri yıl içinde gerçekleştirmek için çok çalışıyoruz. Hedefimiz % 100 Türk olan ve her özelliği ile firmamıza ait olan ürünlerin tüm dünyada adından söz ettirmesi." dedi.







İvogsan Öz Anadolu Sanayi Sitesi 22. Cad. 1462. Sokak No: 16 İvedik Yenimahalle Ankara Türkiye
Telefon: +90 312 394 45 67 (pbx) • Faks: +90 312 394 45 90
atese@atese.com.tr • atesemedical@hotmail.com

www.atese.com.tr

santemol GROUP

Discover SANTEMOL GROUP MEDIKAL activities for Healthcare Sector .

Trendoset

Trendoplast

Disposable Surgery Packs , Dresses and Accessories

- Single Use Surgical Drape Sets
- Single Use Surgical Reinforced - Standard Gowns
- Single Use Surgical Minor Drapes
- Single Use Surgical Fenestrated Drapes
- Single Use Drapes with Adhesive
- Single Use Surgical Microscope Cover
- Single Use Surgical Camera Cover

TrendoMedi Medical Textile

Reusable Medical Textile

- Lab Coats
- Nurse Uniforms
- Hospital Staff Uniforms
- Operating Room Suits
- Reusable Surgical & Patient Gowns
- Surgical Cap
- Pillow & Bed sheet

santemol

Hospital Furniture & Stainless Steel Medical Equipment

- Electrical & Mechnical Hospital Beds
- Custom Made Hospital Furniture Manufacturing
- Mattress
- Children Beds & Baby Cots
- Delivery Beds
- Stretchers
- Blood Donation & Dialysis Chairs
- Therapy & Examination Tables
- Medical Carts & Trolleys
- Cabinets & Over bed Tables & Wardrobes
- Stainless Steel Products Tables & Cabinets & Trolleys

Rehabilitation Products & Supports

- Cervical Orthosis
- Arm & Shoulder Supports
- Hand & Wrist & Finger Orthosis
- Corsets
- Knee & Ankle Supports
- Pediatric Products
- Compression Stocking Series
- Pillows
- Walking Aid Products
- Materials for Rehabilitation Treatments

JAS-ANZ TCL ISO ISO 13485 CE

SANTEMOL GROUP MEDIKAL
Adres: Meric Mah. / 5747 / 11 No:10 / 19 35090 Bornova - Izmir -TÜRKİYE
Telefon / Fax : + 90 232 364 27 09
Web : www.santemolmedikal.com
Email : info@santemolmedikal.com / info@santemolgroup.com



Dünya Rejeneratif Tıp Bilimi'nin İlerleyişi ve Ülkemizden Bir Firma: T-LAB

T-LAB, Rejeneratif Tıp alanında dünyanın öncü firmalarından olmaya devam ediyor. Türkiye'nin ilk yerli PRP Kit ürününü üretip, dünyanın yaklaşık 40 ülkesinde hekimlerle buluşturan T-LAB, yeni ürünü Microlyzer'ı yakın zaman önce tanıttı.

The Progress of World Regenerative Medical Science and a Company from Our Country: T-LAB

T-LAB continues to be one of the world's leading companies in regenerative medicine. T-LAB, which produces Turkey's first domestic PRP Kit product and brings it together with physicians in nearly 40 countries around the world, recently introduced its new product Microlyzer

Microlyzer, which works with adipose tissue, seems to provide superior success in both the cushioning task of fat tissue as a filling and regeneration treatments. T-LAB's partners Timur Veysel Doğruok and Salih Özovalı developed and applied for international patents with cell insulation protocol and microlyzer product; Without any enzyme requirements, he has managed to exceed the numbers obtained by studies conducted so far.

In in-vitro studies conducted in collaboration with pioneering laboratories in the field, T-LAB found that the mesenchyal stem cell numbers, which have reached sVF units that have not yet been reached in fresh adipose tissue samples and have the potential to differentiate, are much more showed a high potential. T-LAB executives, the validation work of these censuses continued, our country will get the place it deserves in the field of regenerative medicine, stressed that they are full of faith.

T-LAB also shared its results with expert scientists in this field, and Timur Veysel Doğruok, who assumed the roles of Founder and General Manager of T-LAB, was invited to the Board of Directors of the International Association of Stem Cell and Regenerative Medicine.

Yağ dokusu ile çalışan Microlyzer, hem dolgu olarak yağ dokusunun yastıklama görevi hem de rejenerasyon tedavilerinde üstün bir başarı sağlayacak gibi görünüyor. T-LAB'ın ortakları Timur Veysel Doğruok ve Salih Özovalı'nın geliştirip, uluslararası patent başvurusu yaptığı hücre izolasyon protokolü ile Microlyzer isimli ürün; herhangi bir enzim gerekliliği duymadan şimdiye kadar yapılan çalışmalarla elde edilen sayıların çok üzerine çıkmayı başardı.

T-LAB, alanında öncü laboratuvarlarla birlikte yaptığı in-vitro çalışmalarda, taze yağ dokusu numunelerinde henüz daha önce ulaşılmamış SVF adetlerine ulaşmış ve farklılaşma potansiyeline sahip olan Mezenkimal Kök Hücre sayılarında bilinene göre çok daha yüksek bir potansiyel olduğunu gösterdi. T-LAB yöneticileri, bu sayımların doğrulama çalışmalarının devam ettiğini, ülkemizin rejeneratif tıp alanında hak ettiği yere geleceği inancının kendilerinde tam olduğunu vurguladı.

T-LAB, bu alanda elde ettiği sonuçları alanında uzman bilim adamlarıyla da paylaştı ve akabinde T-LAB'ın Kurucu ve Genel Müdür görevlerini üstlenen Timur Veysel Doğruok, Uluslararası Kök Hücre ve Rejeneratif Tıp Derneği Yönetim Kurulu'na davet edildi.

T-LAB ULUSLARARASI KONGRELERDE ÇALIŞMALARINI ANLATIYOR

T-LAB; Platelet Rich Plasma (Trombositten Zengin Plazma) Mikro ve Nano Yağ dokusu, Stromal Vasküler Fraksiyon ve Yağ dokusundan elde edilen Kök Hücreler başlıklı birçok kongre ve toplantıya katılıp çalışmalarını paylaşmakta. Uluslararası Yağ Dokusu Terapötikler ve Bilimi Federasyonu (IFATS)'nda bilimsel sunum ve 2 ayrı panel ile Fransa'da, Marsilya Üniversitesi Kök Hücre Laboratuvarı sorumlusu Dr. Jeremy Magalon tarafından yönetilen, tamamen "sponsorluk-dışı", bilimsel in-vitro çalışmalar;

SVF ve PRP elde edilimi açısından tıbbi cihaz ve protokol etkinliği çalışmalarına katılmış sayılı firmalardan. Birçok firma, elde edilecek sonuçların etkinliğinin, pazarlama faaliyetlerinde beyan ettiklerinden farklı çıkacak olması hususunda çekingen davranarak, bu toplantılara katılmayı reddederken

T-LAB, BU ÇALIŞMALARA DÜNYADA KATILAN TEK TÜRK FİRMASI OLARAK YERİNİ ALDI.

Ayrıca, T-LAB; yaptığı çalışmalarla elde ettiği bu sonuçları; yine Fransa'da Paris'te her yıl düzenlenen dünyanın en büyük Plastik Cerrahi ve Dermatoloji kongrelerinden biri olan IMCAS'ta; 2 adet bilimsel sunu ve en az 1 adet panel ile; Hindistan, Yeni Delhi'de düzenlenecek olan Uluslararası Kök Hücre ve Rejeneratif Tıp Derneği toplantısında bilimsel sunum ve uygulamalı eğitim olarak ve ülkemizde düzenlenen farklı branş kongrelerinde de paylaşmakta.



Microlyzer.

Patentli bıçak teknolojisi ile
Non-Enzimatik SVF İzolasyonu, Microfat ve
Nanofat için inovatif ve güvenli çözüm.

HONEYCOMB DESIGN

Microlyzer, **patentli bıçak-filtre teknolojisi** ile yağ dokusunun microfat ve nanofat olarak işlenmesi sırasında yüksek hücre canlılığı sağlar.

Ayrıca **non-enzimatik SVF** izolasyon protokolü ile 3-8 milyon/mL.'ye varan yüksek hücre konsantrasyonu sağlar.

3-8 milyon/mL. Arası Çekirdekli Hücre Konsantrasyonu

NON Enzimatik SVF İzolasyonu

%90 'Dan Fazla Hücre Canlılığı

FİLTRE ARALIKLARI	GÖZLER	BIÇAKLAR
2400 Mikron	73 Göz	438 Bıçak
1200 Mikron	151 Göz	936 Bıçak
600 Mikron	559 Göz	3354 Bıçak

T-Biyoteknoloji Laboratuvar Estetik Medikal Kozmetik San. Tic. Ltd. Şti.
Tahtalı Mh. Değirmen Yolu Sk. No:10 16280 Nilüfer BURSA/TURKEY
T: +90 224 246 85 22 E: info@tlab.com.tr
www.tlab.com.tr

TML Teknik Ürünler Genel Müdürü Mete Elçi:

"En Önemli Hedefimiz Dışa Bağımlılığı Azaltmak ve Şirketimizi Uluslararası Alana Taşımak"

TML Technical Products Company General Manager Mete Elci: "Our Goal İs To Make The Company One Of The Main Players İn The İnternational Market"

TML Technical manufactures medical cars and cabins, blood collection stretchers, motorized patient treatment beds, digital hospital equipment, operating room and laboratory benches, pull furnaces, lam storage cabinets, hospital equipment, disabled vehicles. TML is a company that can perform all stages of production with its design, drawing, cutting, twisting, manufacturing, assembling and electrostatic powder painting units. Mete Elci, General Manager of TML Technical Products, made explanations to The Health Journal that they work on improving existing products and developing new products continuously by adding, 'Our R&D studies especially towards the needs of the disabled people have gained weight recently. Development and production of some devices and equipment used in the fields such as IVF, biotechnology and genetics are among our projects, '.

TML Technical Products, established in 2014 with the purpose of production of hospital furnitures and realization of turnkey projects, consolidating its position in the sector day by day.

Currently, TML Technical, which operates in the five-storey production area in Ankara Ivedik Organized Industrial Zone, has a staff of 17 people with experience and training in its field. With its design, drawing, cutting, twisting, manufacturing, assembling and electrostatic powder painting units, it performs all stages of production within its own body.

TML Teknik, medikal arabalar ve kabinler, kan alma sedyeleri, motorlu hasta işlem yatakları, dijital hastane donanımları, ameliyathane ve laboratuvar tezgahları, çeker ocaklar, lam saklama dolapları, hastane ekipmanları, engelli araçları üretimini gerçekleştiriyor. TML, Tasarım, çizim, kesim, büküm, imalat, montaj ve elektrostatik toz boyama üniteleri ile üretimin tüm aşamalarını kendi bünyesinde gerçekleştirebilen bir firma. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan TML Teknik Ürünler Genel Müdürü Mete Elçi, mevcut ürünlerde iyileştirme ve yeni ürün geliştirme konusunda çalışmalarının sürekli devam ettiğini söyleyerek, "Özellikle engellilerin ihtiyaçlarına dönük Ar-Ge çalışmalarımız son dönemde ağırlık kazanmış durumda. Tüp Bebek, biyoteknoloji, genetik gibi alanlarda kullanılan bazı cihaz ve ekipmanların geliştirilmesi ve üretilmesi de projelerimiz arasında" dedi.









TML
HOSPITAL
FURNITURES

TML hospital

www.tmlhospital.com

Address:
İvedik Organize
Sanayi Bölgesi
Ağaç İşleri Sanayi Sitesi
1333. Cadde No: 37/1
Yenimahalle / ANKARA

Phone: +90312 394 47 78

Fax: +90312 394 47 79

e-Mail: info@tmlhastane.com

expomed eurasia

Avrasya'nın Lider Medikal Fuarı

19-21 Mart 2020



www.expomedistanbul.com

@expomedeurasia @expomed-eurasia

Reed | Tüyap Fuarcılık A.Ş.

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
Büyükçekmece, İstanbul

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Hastane paslanmazları üretimi ve anahtar teslimi projelerin gerçekleştirilmesi amacıyla 2014 yılında kurulan TML Teknik Ürünler İmalat San. Tic. Ltd. Şti., gün geçtikçe sektördeki yerini sağlamlaştırıyor.

Şu anda Ankara İvedik Organize Sanayi Bölgesinde beş katlı üretim alanında faaliyetlerini yürüten TML Teknik, alanında tecrübeli, eğitimli 17 kişilik bir kadroya sahip. Tasarım, çizim, kesim, büküm, imalat, montaj ve elektrostatik toz boyama üniteleri ile üretimin tüm aşamalarını kendi bünyesinde gerçekleştiriyor.


Mete Elçi

Uluslararası standartlara uygun, tüm gerekli güvenlik ve sağlık kriterlerinin yerine getirildiği, yeniliklere açık, müşteri odaklı, kurumsal bir yapılarının olduğunu ifade eden TML Teknik Ürünler Genel Müdürü Mete Elçi, "Medikal arabalar ve kabinler, kan alma sedyeleri, motorlu hasta işlem yatakları, dijital hastane donanımları, ameliyathane ve laboratuvar tezgahları, çeker ocaklar, lam saklama dolapları, hastane ekipmanları, engelli araçları temel ürünlerimiz arasında yer alıyor. Standart ürünlerin yanı sıra özel talep ve projeleri de hayata geçirebiliyor, müşteri talepleri doğrultusunda ürünler üzerinde gerekli modifikasyonları yapabiliyoruz." dedi.

TML Teknik'in hem medikal alanda hem de madeni eşya üretiminde 30 yılı bulan tecrübelerin bir araya gelmesi üzerine inşa edildiğini belirten Elçi, " Dolayısıyla sağlık, hastane, laboratuvar alanlarının hassasiyetlerinin, gereklerinin, şartlarının, standartlarının, ihtiyaçlarının farkında olarak, yeni gelişmeleri yakından takip ederek, üretim alanındaki bilgi ve deneyimlerimizi yeni gelişmelere uyarlayarak ve kendimizi sürekli yenileyerek müşterilerimizin yanında yer alıyoruz. Sağlık alanında işlerin asla aksamaya gelmeyeceğini, yaptığımız işin insan hayatını doğrudan ilgilendirdiğini biliyor, satış ve sonrası servis sağlama konusunda bu sorumluluğu taşıyarak hareket ediyoruz. Tüm bunlar da bizi hastane paslanmazları konusunda uzmanlaşmış, kurumsal ve aranılan bir firma haline getiriyor" şeklinde konuştu.

"KATMA DEĞERİ YÜKSEK ÜRÜNLERE YÖNELMEYİ ÖNEMSİYORUZ"

Müşterinin ihtiyacının ne olduğunu iyi anlamak gerektiğini söyleyen Mete Elçi, "Bu ihtiyaca dönük tasarım, çizim, maliyet analizlerini yapmak, müşteriyle birlikte demo ürün üzerinde son düzeltmeleri yaparak nihai ürünü ortaya çıkarmak sonraki aşamaları oluşturuyor. Söz konusu olan sağlık alanı olduğu için, kaliteli malzeme ve işçilik, kullanım kolaylığı, ergonomiklik, sağlamlık, estetik gibi unsurlar çok önemli. Firma olarak yurtdışından ithal edilen özellikli ürünleri burada üretmeyi, katma değeri yüksek ürünlere yönelmeyi önemsiyor ve bu tür ürünlere seçmeye çalışıyoruz" dedi.

<Mete Elçi, üretim yapmanın önemini hakkında ise şunları söyledi: "Hep hazıra konarak, borca girip parayı bastırıp alarak, tüketim kültürünün esiri olarak ne bizler ne de ülkemiz gelişebilir, kalkınabilir. Başka ülkelerde geliştirilen teknoloji ve ürünleri kullanarak övünmek yerine kendi geliştirdiğimiz ve ürettiğimiz ürünlerle gurur duymak bizleri bir yerlere getirir. Yeterli kaynak ve insan gücüne sahibiz, girişken ve yaratıcıyız, esneğiz, her şeyi üretebilecek kapasitedeyiz. Sadece yapabileceğimize inanmak, üretim kültürünü geliştirmek, önünü açmak, teşvik etmek ve kolları sıvamak gerekiyor."

Mevcut ekonomik ve finansal koşullar dikkate alındığında, firmaların ayakta kalmasının çok zorlaştığını ifade eden Elçi, "Türkiye önemli bir pazar potansiyeline sahip. Özellikle firmamızın ürettiği ürünler açısından uzunca bir dönem ya yurtdışından ürün temin edilmiş ya da konunun ehli olmayan yerli üreticiler üzerinden çözüm üretilmeye çalışılmış. En az Avrupa ya da ABD'den ithal edilen ürünler kadar kaliteli ürünler üretilse de bazen müşteri tercihleri hala yurtdışı üreticilerden yana kullanılabiliyor, yerli üreticiye karşı önyargılı davranılabiliyor. Ya da yerli üretici olarak asıl işi hastane paslanmazları olmayan, bu konuda deneyimi çok sınırlı, ürünleri gerekli niteliklere sahip olmayan firmaların fiyatları esas alınarak bizim gibi firmalara yaklaşılıyor. Kimi kamu ihalelerinde ise öyle belgeler istenebiliyor ki Türkiye'de hiçbir üreticide yok. Ya da kimi merkezi alımlarda öylesi yüksek miktarlı alımlar söz konusu olabiliyor ki yerli üreticinin ne üretim kapasitesi ne de ihale yeterlilik kriterlerine uygunluğu bu alımlar için yeterli olmuyor. Yine ödeme sıkıntıları, özellikle mevcut ekonomik ve finansal koşullar dikkate alındığında, bizim gibi firmaların ayakta kalmasını çok zorlaştırıyor." diye konuştu,

"DEVLET DESTEKLERİ ÇOK BÜYÜK FİRMALARIN BAŞVURACAĞI ŞEKİLDE"

Mevcut ürünlerde iyileştirme ve yeni ürün geliştirme konusunda çalışmalarının sürekli devam ettiğini söyleyen Elçi, "Özellikle engellilerin ihtiyaçlarına dönük Ar-Ge çalışmalarımız son dönemde ağırlık kazanmış durumda. Tüp Bebek, biyoteknoloji, genetik gibi alanlarda kullanılan bazı cihaz ve ekipmanların geliştirilmesi ve üretilmesi de projelerimiz arasında. Ar-Ge açısından temel sorunumuz, spesifik bir kadroyu daimi olarak sadece Ar-Ge alanında görevlendirememek. Gerek üretim bandının yoğunluğu, gerekse Ar-Ge maliyetlerinin yüksekliği Ar-Ge için insan ve finans kaynaklarının aktarımını ciddi anlamda sınırlıyor. Bu alanlardaki devlet destekleri de ancak çok büyük firmaların başvuracağı şekilde organize ediliyor. Oysa ki ABD, Avrupa gibi ülkelerde yenilikçi ürün geliştirme konusunda küçük ve orta ölçekli firmalar çok önemli rol oynuyor ve Ar-Ge için kaynaklara ulaşmaları konusundan çok büyük kolaylıklar sağlanıyor." şeklinde konuştu.

Mete Elçi, geleceğe dönük en önemli hedeflerinin bir yandan yurtiçinde sağlık alanındaki dışa bağımlılığı azaltacak nitelikli ürünleri kullanıma sunmak, bir yandan da şirketlerini uluslararası alana taşımak olduğunu söyledi.

Elçi son olarak, "Türkiye'de üretim yapanların "kahramanlık" yaptığı algısının değiştiği, üretmenin bu ülkenin "normali" haline geldiği, yurtdışında ülkemizin itibarının yeniden arttığı ve bizlerin de ürünlerimiz ve servisimizle bu itibara katkıda bulunduğumuz, zorluklarımızı aştığımız, adil, demokratik, barış, huzur, refah dolu günler diliyorum." dedi.



Sağlık Çalışanları E-Eğitim İle Korunacak

Türkiye'de sağlık çalışanlarının yüzde 54'ü meslek yaşamları boyunca en az bir kez kesici delici alet yaralanmalarına maruz kalıyor. Hasta ve Sağlık Çalışanları Güvenliği Platformu, bu oranları farkındalık çalışmaları ve iyi uygulamalar ile en aza indirme çalışmalarına devam ederken, sağlık profesyonelleri için Eylül 2019'da hayata geçecek online bir eğitim hazırladı. Hasta ve Sağlık Çalışanı Güvenliği Platformu Lideri Prof. Dr. Serhat Ünal, farkındalığı, tutum ve davranış değişikliğine çevirme sürecinde eğitimlerin rolünün büyük olduğunu ifade ederek, "Bu yüzden kesici delici alet yaralanmaları ile ilgili alanında uzman isimler ile bir online eğitim modülü hazırladık. Hemşirelik okullarında ve mesleki eğitimlerde kullanılabilecek bu eğitim ile inanıyorum ki kesici delici alet yaralanma oranlarının aşağı yönde seyretmesine, yaralanmayı bildirme oranlarının ise artmasına katkı sağlamış olacağız." dedi.

İki sağlık çalışanından birinin meslek yaşamları boyunca en az bir kez kesici delici alet yaralanmalarına maruz kaldığı sağlık hizmetlerinde güvenlik kültürünü geliştirmek ve sağlık çalışanlarının çalışma standartlarını yükseltmek amacıyla faaliyetlerini sürdüren Hasta ve Sağlık Çalışanı Güvenliği Platformu, kesici delici alet yaralanmaları ile ilgili bir paylaşım toplantısı düzenledi.

Hacettepe Üniversitesi'nde düzenlenen "Kesici Delici Alet Yaralanmaları E-Eğitim Modülleri" başlıklı toplantıda, kesici delici alet yaralanma oranlarını azaltmak için üzerinde çalışılan online eğitim modülleri tartışmaya açıldı. Açılış konuşmasını Platform Lideri Prof. Dr. Serhat Ünal'ın yaptığı toplantıda, kesici delici alet yaralanmalarının tanımı, sağlık profesyonelleri için yarattığı riskler, yaralanmalardan korunmak için gerekli önlem ve koruma prosedürleri, bu tür yaralanmaların klinik, toplumsal ve ekonomik maliyetleri, risk faktörleri ve iyi uygulama örnekleri gibi konular konuşuldu.

"BU YARALANMALARIN SADECE YÜZDE 20'SİNİN TAMAMI BİLDİRİLİYOR"

Hasta ve Sağlık Çalışanı Güvenliği Platformu Lideri Prof. Dr. Serhat Ünal, "Geçtiğimiz dönemde, sağlık çalışanlarının kesici delici alet yaralanmalarına maruziyeti ile ilgili gerçekleştirdiğimiz anket çalışmasında, ülkemizdeki sağlık profesyonellerinin yüzde 54'ünün meslek yaşamları boyunca en az bir kez kesici delici alet yaralanmalarına maruz kaldığını tespit ettik. Sağlık çalışanlarının ve hastaların güvenliğini ciddi şekilde etkileyebilecek bu yaralanmaların ise sadece yüzde 20'sinin tamamı bildiriliyor. Yine yaptığımız anket sonuçlarına göre; yüzde 61'lik bir çoğunlukla yaralanmaya en çok maruz kalan meslek grubu hemşireler olurken; en sık yaralanma nedeninin ise yüzde 42 ile enjektör iğnesi batması olduğu sonucu ortaya çıktı. Bu bulgular bize kesici delici alet yaralanmaları ile ilgili ciddi ve acilen müdahaleye ihtiyaç olduğu görülen bir tabloyu ortaya koyuyor," dedi.

"EĞİTİMLERİN ROLÜ BÜYÜK"

Oranlar her ne kadar ciddi seviyede olsa da, bu tabloyu eğitim ile düzeltmenin mümkün olduğunu söyleyen Prof. Dr. Serhat Ünal, "Biz Platform olarak hayata geçirdiğimiz anket çalışmasının ardından kendimize bir yol haritası belirledik. Bu kapsamda toplantılar, çalıştaylar yaptık; literatüre katkı sağlayabilecek kılavuzlar hazırladık ve online konferanslar ve soru-cevaplar ile ulaşabileceğimiz kadar çok sağlık çalışanına ulaşmaya çalıştık. Bu noktada büyük bir farkındalık yarattık, sıra tutum değişikliğine geldi. Farkındalığı, tutum ve davranış değişikliğine çevirme sürecinde eğitimlerin rolü büyük. Bu yüzden kesici delici alet yaralanmaları ile ilgili alanında uzman isimler ile bir online eğitim modülü hazırladık. Hemşirelik okullarında ve mesleki eğitimlerde kullanılabilecek bu eğitim ile inanıyorum ki kesici delici alet yaralanma oranlarının aşağı yönde seyretmesine, yaralanmayı bildirme oranlarının ise artmasına katkı sağlamış olacağız. Önümüze koyduğumuz yol haritasında bir sonraki adım ise kesici delici alet yaralanmaları ile ilgili iyi uygulamaların karar vericiler tarafından mevzuat düzenlemelerine dahil edilmesini sağlamak. Böylelikle ülkemizde, sağlık çalışanı güvenliğini dünya standartlarında tesis etmek ve korumak için çok önemli bir adım atmış olacağız." şeklinde konuştu."

easyband

Chromosome Analysis and MetaPhase Finder Systems Karyotype on Cloud



Automated FISH Analysis and SPOT Scoring on Cloud

[easyFISH]



www.argenit.com

ARGENIT

ISO9001 | ISO13485 | ISO27001 | CE IVD

POLYMETAL Yönetim Kurulu Üyesi Buket TAN:

"Taşı Delen Suyun Gücü Değil, Damlaların Sürekliliğidir"



POLYMETAL Yönetim Kurulu Üyesi Buket TAN, hastane donanımları alanındaki yeni yatırımlarını ve hedeflerini Sağlık Dergisi'ne anlattı. TAN, "Başarıyı elde etmek için biraz inatçı olmak gerekir; sonuçta taşı delen suyun gücü değil, damlaların sürekliliğidir. İnsan inandığı işte hayallerinin peşinden yılmadan, vazgeçmeden koşmak zorundadır." dedi. Neredeyse 20 yıldır medikal ekipman, cihaz ve sarf üreticileri için kalıp tasarlayıp parça ürettiklerini belirten Buket TAN "Sağlık sektöründe ciddi bir know-how birikimimiz ve sürekli geliştirdiğimiz bir ekibimiz var. Hali hazırda 43 ülkeye, tasarladığımız ve ürettiğimiz medikal parçaların ihracatını yapıyoruz. Biz gücümüzü, başarmaya olan inancımızdan ve biraz da inadımızdan alıyoruz." dedi.

2018 yılını %86 ihracat oranıyla kapattıklarını belirten POLYMETAL Yönetim Kurulu Üyesi Buket TAN, 2019 yılsonu beklentilerinin %92 olduğunu belirtti. TAN, "Hiçbir başarı tesadüf değildir, ciddi planlamalar ve efor gerektirir. 2016 yılında ilk kez ihracata açtığımız POLYMETAL'i iki yıl içinde Gaziantep'ten İzmir'e taşımayı başardık. 2018 yılı itibariyle işletmemiz İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesinde hizmetlerine devam etmektedir.

Uluslararası limanlara, kalifiye tedarikçi ve insan gücüne kolay erişebilme stratejimiz meyvelerini vermeyi sürdürüyor. Son iki yılda sektör devlerinin tedarikçis"i olmayı başardık. Bir yandan hastane donanımları üreticilerine; şişirme teknolojisiyle üretilmiş yatak başları, yan korkuluklar ve bunların mekanizmaları, sedye bariyerleri gibi yedek parçaların ihracatını yaparken, bir yandan da tamamen bitmiş ürün ihracat markamız olan TRINODAL'i büyütmeye devam ediyoruz." diye konuştu.

Uzun soluklu ve sürdürebilir iş birliklerinin takipçisi olduklarını belirten TAN, " İhracatta henüz çok yeni olmamıza rağmen; dünyada hastane yatakları, sedyeleri vb. medikal mobilya üreticileri tarafından bilinirliğimiz %60 seviyelerinde ve sevindirici olan genel itibariyle sektör devlerinin tamamı tarafından tanınıyoruz" dedi ve ekledi;

"Son 4 yıldır, her yıl en az 9 uluslararası fuara katılıyoruz. Hindistan'dan Brezilya'ya, Singapur'dan Almanya'ya ürünlerimizi tanıtmak ve kalitemizi göstermek için çaba sarf ediyoruz. Dış Ticaret uzun soluklu gayret gerektirir. Bazen 3 yıl önce bir fuarda ürünlerimizi tanıttığımız bir firmadan talep alıyoruz bazen de bir projeyi 2 yıl takip ediyoruz. Sabırlı bir inatçılığımız var. Özellikle sürdürülebilir iş birliktelikleri için uğraşıyoruz."

"3 yıl önce medikal mobilya alanında; hastane yatağı, muayene masası, doğum masası vb. nihai ürünlerin ihracat markası olarak yatırımını yaptığımız TRINODAL büyümeye devam ediyor" diyen POLYMETAL Yönetim Kurulu Üyesi Buket TAN, "Trinodal medikal mobilya alanında henüz bir bebek ama her bebek gibi her geçen gün büyüyor ve gelişiyor. Amacımız sağlıklı büyümesini başarmak. Bu anlamda her yıl ürün gamımıza yeni ürünler ekliyoruz. Manuel ve elektronik yatakların üretimiyle başlattığımız yatırımıza, geçen üç yıl içinde hasta yemek masalarını, komodinleri, sedyeleri ekledik. Bu yıl ise doğum ve jinekolojik muayene masalarını eklemeyi başardık." dedi.

SABIRLI İNATÇILIK

Bana göre inatçılığın da türleri vardır diyen TAN, " Ülkemizde son dönemde yaşanan ekonomik sıkıntıların geçici olduğuna inanıyorum. Yeter ki biz üreticiler pes etmeyelim. Bazen işlerin çok zorlaştığı dönemler oluyor tabii. Önemli olan bu dönemlerde gerekli tedbirleri alıp, yılmadan yola devam etmeyi başarabilmek. Vazgeçmek kolay bir kaçıştır. Başarı için hem sabırlı hem de akılcı bir inatçılık gerekir.

Yüzümüzü dünyaya dönmek zorundayız. Gelişmeleri takip etmek, araştırma ve geliştirmeye kaynak ayırmak, kalifiye insan gücü oluşturmak olmazsa olmazlardan.

En önemlisi ise hedefleriniz! Vizyonunuz kadar hedef koyabilirsiniz, ötesine geçemezsiniz. Bu sebeple biz POLYMETAL olarak her gün ufkumuzu genişletmeye çabalıyoruz." şeklinde konuştu.

POLYMETAL Board Member Buket TAN:

"It's not the Power of Water That Pierces the Stone, it's the Continuity of The Drops"

POLYMETAL Board Member Buket TAN, new investments and targets in the field of hospital equipment told the Health Magazine. "To achieve success, you have to be a little stubborn; after all, it is not the power of the water that pierces the stone, but the continuity of the drops. Man has to run in the work he believes in without giving up his dreams," She said. Buket TAN stated that they have been designing molds and producing parts for medical equipment, equipment and consumable manufacturers for almost 20 years, "We have a serious know-how accumulation in the health sector and a team that we are constantly developing. And we export the medical parts we produce. We draw our strength from our belief in success and a little bit of stubbornness."



DA 1035

HPL BEDSIDE CABINET
WITH HYDRAULIC ADJUSTABLE
TILTING OVER-BED TABLE



TRINODAL®

PACESETTER FOR HEALTHCARE

www.trinodal.com.tr

radon
radonmedical.com.tr



WE NEED
DISTRIBUTOR

We produce all of the accessories
and consumables with the world class
In Radiation Oncology field.

-Thermoplastic head, head and neck, head and shoulder masks.
- Carbonfibre immobilization products
- Movable and fixed lasers sets for CT
- Patient transfer system with air
- Tissue equivalent bolus material
- 3D printer radiotheraphy applications
- Technician training with radiotheraphy virtual simulation.

In Radiation Oncology , Radon is a solution partner with consultancy, device maintenence and repair, second hand device sale, joint radiotheraphy center installation and operation.

Radon Medical Equipment Import Export Sales and Trading Ltd. CoBatı Sitesi Mahallesi Tahsin Kahraman Cad.
Gersan Sanayi Sitesi No:115 Yenimahalle /ANKARA

www.radonmedical.com.tr info@radonmedical.com.tr P.+90 312 395 87 62

Rel Assay Diagnostics Marka Oksidatif Stres Kitleriyle Yapılan Yayın Sayısında Dünya Lideri Oldu



MEGA TIP San. Tic. Ltd. Şti. Rel Assay Diagnostics Marka Total Antioksidan marka Status ve Total Oksidan Status kitleri ile yapılan yayın sayısında dünya lideri oldu. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan MEGA TIP Genel Müdürü Yasin Yolcu, bu yayınlarla Türkiye'nin ileri teknoloji üretim imajını arttırdıklarını söyleyerek, "yayınlarda ülkemizin adı geçiyor. Ülkemizin yüksek teknoloji üretim imajını arttırdık. Bu sayede, hem yüksek teknoloji üretim imajı sağlıyoruz hem de ülkemizin tanıtımına ciddi katkı veriyoruz. Bu durum ekonomik bir değer ile ölçülemeyecek kadar büyük bir iştir." dedi.

Rel Assay Diagnostics Brand Oxidative Stress Kits Becomes a World Leader in The Number of Publications

MEGA TIP San. Tic. Ltd. Rel Assay Diagnostics brand has become the world leader in the number of publications made with Total Antioxidant brand Status and Total Oxidant Status kits. Yasin Yolcu, General Manager of MEGA TIP, told Health Magazine that these publications have increased Turkey's high-tech production image, adding, "The name of our country is mentioned in the publications. We have increased the image of high-tech production of our country. In this way, we provide a high-tech production image and make a serious contribution to the promotion of our country. This is too big a job to be measured with an economic value," he said.

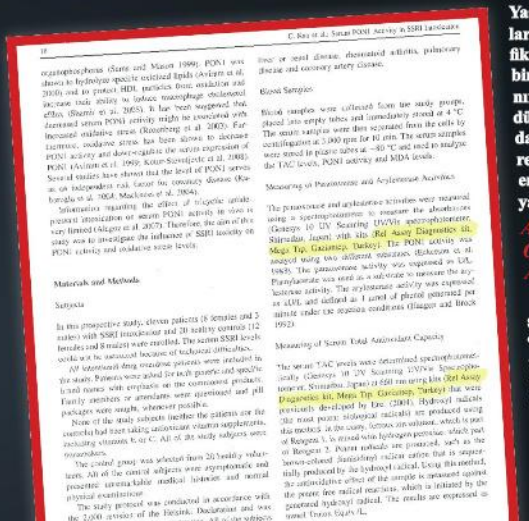
MEGA TIP Rel Assay Diagnostics exports Brand Total Antioxidant Status and Total Oxidant Status kits to a total of 52 countries and makes a significant contribution to the country's economy. In addition, by succeeding in being the world leader in the number of publications made in this field, it increases the image of our country to produce advanced technology and makes an important contribution to the promotion of our country.

YasinYolcu, who stated that they exported to 52 countries in total, said that they were the first company to receive FDA approval in this field, adding, "We received FDA Certificate seine for some of our kits. One of the quality certificates of the products produced is, and even the most important,FDA. We are the first company to receive this certificate. It is also important for our image that the countries we export to are the most developed countries in the world. America, Japan, South Korea, England, Germany, France, Netherlands Taiwan, such as the most developed countries in the world, especially 52 countries have exported." Said

MEGA TIP Rel Assay Diagnostics Marka Total Antioksidan Status ve Total Oksidan Status kitlerini toplamda 52 ülkeye ihraç ediyor ve ülke ekonomisine önemli katkı sağlıyor. Ayrıca bu alanda yapılan yayın sayısında dünya lideri olmayı başararak ülkemizin ileri teknoloji üretme imajını arttırıyor, ülkemizin tanıtımına önemli katkı sunuyor.

ÜLKEMİZİN TANITIMINA KATKI EKONOMİK DEĞER İLE ÖLÇÜLEMEYECEK KADAR ÖNEMLİDİR

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan MEGA TIP Genel Müdürü Yasin Yolcu, konuyla ilgili şunları söyledi: "Rel Assay Diagnostics markası altında ürettiğimiz Oksidatif Stres Kitleriyle yapılan yayın sayısında dünya liderliğine yükseldik. Bu testlerle yapılan yayınlarda yayının içerisinde materyal metod bölümünde kitlerin markası, üretildiği şehir ve ülke yazar. Fotoğrafta da görüldüğü gibi yayında hem markamız hem şehrimizin hem de ülkemizin adı yazmaktadır. Bu çalışmalarımız meyvelerini vermeye başladı ve Total Antioksidan Status ve Total Oksidan Status kitleri ile yapılan yayın sayısında dünya liderliğine yükseldik. Yayınlarda ülkemizin adının geçmesiyle, ülkemizin yüksek teknoloji üretim imajını arttırdık. Bu sayede yüksek teknoloji üretim imajı sağlayarak ülkemizin tanıtımıza ciddi katkı verdik, vermeye de devam ediyoruz. Bu durum ekonomik değer ile ölçülemeyecek kadar büyük bir iştir."



C. Koç et al., Serum PON1 Activity in SSRI Lactators

10

organophosphorus (Sorte and Mason 1999). PON1 was shown to hydrolyze specific oxidized lipids (Aviram et al. 2000) and to protect HDL particles from oxidation and increase their ability to reduce macrophage cholesterol efflux (Shiomi et al. 2005). It has been suggested that decreased serum PON1 activity might be associated with increased oxidative stress (Rozenberg et al. 2002). Furthermore, oxidative stress has been shown to decrease paraoxonase gene expression in the serum expression of PON1 activity and down-regulate the serum expression of PON1 (Aviram et al. 1999; Kotur-Stevuljevic et al. 2008). PON1 (Aviram et al. 1999; Kotur-Stevuljevic et al. 2008). Several studies have shown that the level of PON1 serves as an independent risk factor for coronary disease (Ferlinz-bola et al. 2004; Mackness et al. 2004).

Information regarding the effect of triglyceride intake, physical intensification or serum PON1 activity in vivo is very limited (Adiguzel et al. 2007). Therefore, the aim of this study was to investigate the influence of SSRI toxicity on PON1 activity and oxidative stress levels.

Materials and Methods

Subjects

In this prospective study, eleven patients (8 females and 3 males) with SSRI intoxication and 20 healthy controls (12 females and 8 males) were enrolled. The serum SSRI levels could not be measured because of technical difficulties.

All laboratories drug toxicology patients were included in the study. Patients were asked for both generic and specific brand names with emphasis on the commonest products. Family members or attendants were questioned and pill packages were sought, whenever possible.

None of the study subjects neither the patients nor the controls had been taking antioxidant vitamin supplements, including vitamins E or C. All of the study subjects were nonsmokers.

The control group was selected from 20 healthy volunteers. All of the control subjects were asymptomatic and free from any known medical histories and normal physical examinations.

The study protocol was conducted in accordance with the 2,000 revision of the Helsinki Declaration and was approved by the local ethics committee. All of the subjects were informed about the study, and written consent was obtained from each subject.

Exclusion Criteria

The exclusion criteria included a history of a coma[l abuse, habitual smoking, intravenous drug abuse, pregnancy, antioxidant supplements, hypertension, diabetes mellitus, liver or renal disease, rheumatoid arthritis, pulmonary disease and coronary artery disease.

Blood Samples

Blood samples were collected from the study groups, placed into empty tubes and immediately stored at 4 °C. The serum samples were then separated from the cells by centrifugation at 3,000 rpm for 10 min. The serum samples were stored in plastic tubes at −80 °C and used to analyze the TAC levels, PON1 activity and MDA levels.

Measuring of Paraoxonase and Arylesterase Activities

The paraoxonase and arylesterase activities were measured using a spectrophotometer to measure the absorbances (Genesys 10 UV Scanning UV/Vis spectrophotometer, Silverdale, Japan) with the Rel Assay Diagnostics kit, Mega Tip, Gaziantep, Turkey). The PON1 activity was assayed using two different substrates. Eckerson et al. (1983). The paraoxonase activity was expressed as U/L. Phenylacetate was used as a substrate to measure the arylesterase activity. The arylesterase activity was expressed as kU/L and defined as 1 unit of phenol generated per minute under the aqueous conditions (Haagen and Brock 1992).

Measuring of Serum Total Antioxidant Capacity

The serum TAC levels were determined spectrophotometrically (Genesys 10 UV Scanning UV/Vis Spectrophotometer, Silverdale, Japan) at 660 nm using kits (Rel Assay Diagnostics kit, Mega Tip, Gaziantep, Turkey) that were previously developed by Erel (2004). Hydroxyl radicals (the most potent biological radicals) are produced using the Fenton reaction in the assay. Ferrous ion solution, which is part of Reagent 3, is mixed with hydrogen peroxide, which part of Reagent 2. Potent radicals are produced, such as the brown-colored dianisidinyl radical cation that is subsequently produced by the hydroxyl radical. Using this method, the antioxidative effect of the sample is measured against the potent free radical reactions, which is initiated by the generated hydroxyl radical. The results are expressed as mmol Trolox Equiv./L.

Measurement of Serum Lipid Peroxidation

To determine the amount of lipid peroxidation in serum, levels of MDA were analyzed spectrophotometrically using the modified thiobarbituric acid-reactive substance (TBARS) method by Yoshioka et al. (1979). The results were expressed as nmol/mL.

Toplamda 52 ülkeye ihracat yaptıklarını ifade eden Yasin Yolcu, bu alanda FDA onayı alan ilk şirket olduklarını söyleyerek, "Kitlerimizin bazılarına FDA Sertifikası Aldık. Üretilen ürünlerin kalite sertifikalarından biri hatta en önemlisi FDA'dır. Biz de bu sertifikayı alanımızda alan ilk şirketiz. İhracat yaptığımız ülkelerin dünyanın en gelişmiş ülkeleri olması imajımız açısından da önemlidir. Amerika, Japonya, Güney Kore, İngiltere, Almanya, Fransa, Hollanda Tayvan, gibi dünyanın en gelişmiş ülkeleri başta olmak üzere 52 ülkeye ihracat yapmış olduk." dedi.

AR-GE VE İNOVASYON ÖNCELİĞİMİZ OLACAK VE ÇEŞİTLİLİĞİMİZİ DAHA DA ARTTIRACAĞIZ

Test çeşitliliğimizi arttırarak daha fazla yayın sayısına ulaşmayı hedeflediklerini ifade eden Yasin Yolcu, "Rutin laboratuvar kitleri üretimine başlayarak daha yüksek iş hacmi oluşturmaya çalışmaktayız. Çinko, Bakır, Fosfor gibi önemli rutin testleri de arz etmiş bulunmaktayız. Hedefimiz, araştırma testlerimizin yapılan bilimsel çalışmalarla rutin olarak insanlığa hizmet etmesini sağlamak. Ar-Ge ve İnovasyon önceliğimiz olacak ve çeşitliliğimizi daha da arttıracağız. Markamız Rel Assay Diagnostics'i daha bilinir güvenilir bir marka haline getirmek istiyoruz. Bu marka çatısı altında dünyanın her yerinde kongre, fuar ve seminerlerle kullanıcılarımıza ulaşmak istiyoruz." şeklinde konuştu.





www.relassay.com

Rel Assay Diagnostics

Research & Clinical Chemistry Assay Kits

- Total Antioxidant Status Assay Kit **TAS**
- Total Oxidant Status Assay Kit **TOS**
- Oxidative Stress Index **OSI**

- Native Thiol Status Assay Kit **-SH** NEW
- Dynamic Disulfide Status **-S-S** NEW
- Total Thiol Status Assay Kit **-SH** NEW

- Paraoxonase Assay Kit **PON1**
- Arylesterase Assay Kit **ARES**

- Zinc Assay Kit **Zn** NEW
- Copper Assay Kit **Cu** NEW

- Ischemia Modified Albumin **IMA**

- Phosphorus (Inorganic) **P** NEW
- Nadp-Dependent Isocitrate Dehyrogenase **NADP-IDH** NEW

- Nitric Oxide **NO** UD



Colorimetric assay kits to use at the platforms of biochemistry analyzer, spectrophotometer, microplate reader.

MEGA TIP®
SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.



MEDİSAM, PSA Oksijen Üretim Sistemleri ve Azot Jeneratör Üretimi İle Ülke Ekonomisine Önemli Katkı Sağlıyor

PSA oksijen üretim sistemleri, azot jeneratör üretimi yapan ve yoğun bakım, ameliyathane, hasta yatakları, ve acil servis ekipmanları anahtar teslim mantığı ile çalışan MEDİSAM, ülke ekonomisine önemli katkı sağlıyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan MEDİSAM İnşaat Sağlık Yönetim Kurulu Başkanı Abdüssamet Evrensel, İSO –TSE - CE sertifikaları ile CE işareti kullanma hakkı almış sayılı firmalar arasında olduklarını söyleyerek, "ürünlerimiz her aşamada test edilerek taşıma ve yol şartlarından doğan aksaklıkları, iş kazaları, iş gücü kaybı gibi olumsuzlukları en aza indirgemeyi başarmış bir firmayız. Yerli malı üretimimiz ile gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak amacındayız." dedi.





20 YILLIK TECRÜBEMİZLE

TÜRKİYE'DE ÜRETİP DÜNYAYA SATIYORUZ

MEDİSAM

oxyworld





Ürünlerimiz

- Medikal Oksijen Üretim Sistemi
- Tüp Dolum Sistemi
- Medikal Gaz Sistemi-Aksesuarı ve Kurulum Hizmetleri

0 312 395 04 44 - 45
0 532 267 07 56

İvedik Mah. Melih Gökçek Blv. No: 138/23 Yenimahalle/ANKARA

info@medisammedikal.com

www.medisammedikal.com

MEDİSAM, PSA Oxygen Production Systems and Nitrogen Generator Production Provides Important Support to Country Economy

MEDİSAM, which produces PSA oxygen production systems, nitrogen generators and works with the turnkey logic of intensive care, operating room, patient beds, and emergency room equipments, makes a significant contribution to the national economy. MEDİSAM Construction Health Board Chairman Abdüssamet Evrensel, who made explanations to Sağlık Dergisi, stated that they are among the few companies that have the right to use the CE-mark with ISO-TSE-CE certificates. We have managed to minimize the negative effects such as loss. We aim to leave a more livable world for future generations with our domestic goods production.he said.

As the founder of the company, since 2004, the company has been producing in the quality of European standards in 1500 m2 closed area in Ankara with its 30 people team and exporting these products to 25 countries including Uzbekistan, Turkmenistan, Georgia, Iraq, Syria, Iran and Africa. Medisam Health Systems Limited Company. Chairman Abdussamet Evrensel, the first oxygen production system in Turkey (O2) sales in 2005, saying at the Ankara Metropolitan Municipality Hospital, we have been producing PSA oxygen generators and nitrogen production systems.he said.



Firma kurucusu olarak 2004 yılından itibaren bu sektörün içerisinde 30 kişilik ekibiyle Ankara'da bulunan 1500 m2 kapalı alanda Avrupa standartları kalitesinde üretim yapan ve bu ürünleri Özbekistan, Türkmenistan, Gürcistan, Irak, Suriye, İran ve Afrika ülkeleri başta olmak üzere 25 ülkeye ihracat yapan kurumsal bir şirket olduğunu söyleyen Medisam Sağlık Sistemleri Ltd. Şti. Yönw vvetim Kurulu Başkanı Abdüssamet Evrensel, Türkiye'de ilk oksijen üretim sistemi (O2) satışlarını 2005 yılında Ankara Büyükşehir Belediye Hastanesi'ne yaptıklarını söyleyerek, "PSA oksijen üretim sistemleri ve azot jeneratör üretimi yapmaktayız." dedi.

Abdüssamet Evrensel, MEDİSAM'm sağlık alanında O2 (oksijen) üretimi başta olmak üzere tüm sağlık ekipmanları ve taahhüdü konusunda çok hassas olduğunu belirterek, "PSA, oksijen ve azot jeneratörü üretimi dışında yoğun bakım, ameliyathane, hasta yatakları ve acil servis ekipmanları üretmekteyiz. Ürünlerimizi ve firmamızı farklı kılan, almış olduğumuz İSO- TSE- CE sertifikaları ile CE işareti kullanma hakkı almış sayılı firmalar arasında olmamız. Ürünlerimiz her aşamada test ediliyor. Firmamız taşıma ve yol şartlarından doğan aksaklıkları, iş kazaları, iş gücü kaybı gibi olumsuzlukları en aza indirgemeyi başarmış bir firmadır." şeklinde konuştu.

"ÇALIŞIP ÜRETEREK HER ZORLUĞUN ÜSTESİNDEN GELECEĞİMİZE İNANIYORUZ"

Üretmenin, gelişip büyümek ve hayatta var olmanın tek şartı olduğunu söyleyen Abdüssamet Evrensel, "üreten ülke asla başka unsurlara ihtiyaç duymadan varolur. Üretim bir firmanın olmazsa olmazıdır. Türkiye pazarında ki; bu zorlu bir yarış, çalışıp üreterek her zorluğun üstesinden geleceğimize inanıyoruz. Farklı kitlelere ulaşabilmek için uygulanan prosedür işlemlerinin biraz daha kolay uygulanabilir hale getirilmesini istiyoruz." dedi.

Üreticilerin yeterli destek alamadığını düşündüğünü belirten Evrensel, "prosedürler, uzun bürokratik işlemler bizlere zaman ve iş gücü kaybı olarak geri dönüyor. İhracat konusunda uygulanan işlemler çok fazla zaman kaybettiriyor. Bu konuda devletimizden yardım talep ediyoruz." diye konuştu.

"GELECEK NESİLLERE DAHA YAŞANABİLİR BİR DÜNYA BIRAKMAK AMACINDAYIZ"

Abdüssamet Evrensel, geleceğe dönük olarak şuan faaliyet gösteren firmalara ve ileride bu işle ilgilenecek genç girişimcilere örnek olmayı hedeflediklerini ifade ederek, "Türkiye'de ve dünyada sürekli gelişmekte olan teknolojiye hızlı bir şekilde adapte olup, sürekli yenileniyoruz. Dünyanın ihtiyacı olan enerji tasarrufu ve yenilenebilen enerji ile hem kendi enerjisini sağlayan daha modüler ve her geçen gün gelişen teknolojiye uyum sağlayan ürünler üretme gayretindeyiz. Yerli malı üretimimiz ile gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak amacındayız. Faydalı ve örnek olabilmek umudu ile." şeklinde konuştu.

Attention to Sterilization Centers !

FIRST AND ONLY IN WORLD AND TURKEY

In The Safety Of Sterilization,
We Challenge To The World.



GUINNESS WORLD RECORDS

Longest Medical Lumen Product Sterilization Application has been made to the GUINNESS RECORDS Book.

No Limits
Of Diameter and Lenght, Load and Quantity
in Lumen Material and Endoscope Sterilization!

hdrOzone

4. Generation Hybrid Technology

HRF 3000 Ozone & Hydrogen Peroxide, Hydronium Plasma Sterilization Device

- 15 meters long, 2 mm diameter one side closed PCD,
- 4,5 meters long, 1 mm diameter one side closed PCD,
- 1 meters long, 0,5 mm diameter one side closed PCD,
- 1 meters long, 0,7 mm diameter one side closed steel lumen PCD

Material sterilization was validated.

It Can Also Be Used As A Hydrogen Peroxide Plasma Sterilization Device.

Working Technique of HDROZONE Device:
In sterilization of heat and humidty sensitive products, hydrogen peroxide and ozone technique with plasma, hydronium, perexone, heavy molecules (HO_3, HO_4, H_2O_3, H_2O_4, HO_5, OOH, H_3O... etc.), radicals, hydroxyls and ion technique are used.

R&D and Production of HDROZONE, has been made by **TEKNOMAR**

TEKNOMAR®

www.teknomar.com.tr

+90 312 385 0040

CE 1984 ISO 9001:2015 ISO 13485:2016 TÜV SÜD

Dealerships will be given.

MED TIP, Yüksek Kalite ve Teknolojisi ile Ürettiği Etilen Oksit Cihazları Sektöre Öncülük Ediyor



MED TIP, Esnek Oda Teknolojisi ile çalışan EO cihazları ve buna bağlı EO kartuş kitlerini üretiyor. 2017 Yılında muadil sistemde çalışan EO gaz sterilizatörleri için Alüminyum Kartuş üretimine başladı. Sağlık Dergisine açıklamalarda bulunan MED TIP Genel Müdürü Engin GÖKNAR ihracatları ile ülke ekonomisine sağladıkları katma değerden dolayı mutluluk duyduklarını belirterek, "ZEOSS markası ile üretmiş olduğumuz Etilen Oksit Cihazları, Etilen Oksit Gaz Kartuşları bugün Dünyanın birçok ülkesinde memnuniyetle kullanılmaktadır. Türk markası ile uluslararası arenada kalitemiz ile ön plana çıkmak, tercih edilmek firmamız için gurur kaynağı olmuştur." dedi.

MED TIP Leads to Sector with Ethylene Oxide Devices Which They Produce with High Quality Technology

MED TIP manufactures EO devices working with flexible room technology and the corresponding EO cartridge kits. In 2017, they started to producing aluminum cartridges for EO gas sterilizers operating in the equivalent system. MED TIP General Manager Engin Göknar who made statements to Sağlık Dergisi, stated that they are happy because of the added value they provide to the national economy with their exports and said " Ethylene Oxide Devices, Ethylene Oxide Gas Cartridges that we have produced under the brand of ZEOSS are being used today in many countries of the world. To stand out with our quality in international arena with Turkish brand, being preferred is a source of pride for our company."

Engin Göknar stated that they show their technological differences in the quality of production by detecting the deficiencies in EO devices working with the Flexible Room Technology available on the sector in their R&D operations and said, " A system has been developed in the Liner bag (sterilization bag) used on devices working with flexible room technology that can automatically activate the manually activated ethylene oxide cartridges in the equivalent firms. It was accepted as a first in the world as a result of international patent research. It is registered by Turkish Patent Institute with TR201402709 B Certificate number.

With this technique developed it has fully met the relevant legislation in the July 2015 ISBN 978-975-590-558-7 Number Quality Handbook of the Ministry of Health."



MED TIP

ZEOSS®

ETİLEN OKSİT
ESNEK ODA TEKNOLOJİSİ
FLEXIBLE CHAMBER TECHNOLOGY





EO
KARTUŞ VE AMPUL
KİTLERİ









YENİ NESİL EO GAZ STERİLİZASYON TEKNOLOJİSİ
NEW GENARATION EO GAS STERILIZATION TECHNOLOGY

- DİFİZYON TEKNİĞİ, SAF ETİLEN OKSİT KULLANIMI İLE KALINTI RİSKSİZ STERİLİZASYON GÜVENCESİ
  DIFFUSION TECHNIQUE, USING PURE ETHYLENE OXIDE, STERILIZATION GUARANTEE WITHOUT RELIABLE RISK
- YÜKSEK TEKNOLOJİ ÖZELLİKLERİ İLE STANDARTLARA UYGUN, İZLENEBİLİRLİLİK VE KAYIT EDİLEBİLİRLİLİK
  HIGH TECHNOLOGY CHARACTERISTICS AND STANDARDS, TRACEABILITY AND REGISTRATION
- STANDARTLARA UYGUN VALİDE EDİLEBİLİRLİLİK
  VALUE FOR STANDARDS

Manufactured by Med Tıp İth. İhr. Ltd. Şti.
T: +90 232 386 62 26 F: +90 232 386 62 44
info@medtr.com www.medtr.com

CE
1023

Engin GÖKNAR AR-GE çalışmalarında sektör üzerinde mevcut Esnek Oda Teknolojisi ile çalışan EO cihazlarında bulunan eksikleri tespit ederek, üretim kalitesinde teknolojik farklılıklarını ortaya koyduklarını ifade ederek, "Esnek Oda Teknolojisi ile çalışan Cihazlarda kullanılan Liner Bag (Sterilizasyon Torbası) içerisinde muadil firmalarda manuel aktif edilen Etilen Oksit Kartuşlarını otomatik olarak aktif edilebilecek bir sistem geliştirmiştir. Uluslararası incelemeli Patent araştırması sonucu Dünyada bir ilk olarak kabul edilmiştir. TPE tarafından TR201402709 B Sertifika numarası ile tescil edilmiştir.

Geliştirilen bu teknik ile Sağlık Bakanlığının Temmuz 2015 ISBN 978-975-590-558-7 sayı Nolu Kalite El Kitabındaki ilgili mevzuatı tamamen karşılamıştır." diye konuştu.

ETİLEN OKSİT HAKKINDA YANLIŞ BİLİNENLER,

Engin GÖKNAR, etilen oksit ile ilgili yanlış bilinenler hakkında şunları söyledi: "Hızlı değişen ve gelişen bir ortamda ticari faaliyetlerimizi gerçekleştirmekteyiz. Yaptığımız işin bir ticari birde fayda boyutu bulunmaktadır. Şüphesiz kullanılan mevcut ve yeni ilave olan sistemleri faydası inkâr edilemez. Ancak birçok üretici ticari menfaatlerini ön planda tutarak alternatif sistemleri kötüleyerek asılsız beyanlar ile ticari faaliyetlerinde kazancı ön planda tutmaktadırlar. Firmamızın sahip olduğu görev ve vizyon sorumluluğu açısından sektörde bu bilgi kirliliğine açıklama getirilme zorunluğu hissetmektedir. Düşük ısı yöntemi ile sterilizasyon uygulaması yapılabilen Etilen Oksit, Hidrojen Peroksit cihazları hakkında detaylı açıklama ve kıyaslama,

EN ÇOK KARŞILAŞILAN YANLIŞ BİLGİLER

Etilen Oksit sistemlerinin kaldırılacağı ile ilgilidir. Bu konu Dünya sağlık örgütünün uygulamaya başlattığı tüplü sistemlerin Hastanede kullanılmaması ile ilgilidir. Saf düşük doz ile çalışan Etilen Oksit Cihazlar ile ilgili değildir. Tanım: Sterilizasyon için ağırlıkça %88 CFC ve %12 EtO (günümüzde %90 HCFC ve %10 EtO ve %89-90 CO2 ve %10-11 EtO) kullanan ve oldukça büyük bir alana ihtiyaç duyan eski tip sterilizatörlerdir.

Genelde 12:88 adıyla tanımırlar. 1994 yılında ''statosferik ozonu koruma '' paktı neticesinde EPA ve OSHA regülasyonlarının sıkı bir biçimde uygulamaya geçmesiyle üretimleri son bulmuştur. (CFC kullananlar hemen kullanımdan kaldırılmış, HCFC kullananların durdurulması kararlaştırılmış ve CO2 kullananlar tüplerde katmanlaşmaya yol açtığı için tavsiye edilmemektedir.) Cihazlar çalıştırıldıkları ortamda 1 ppm (1 milyon partekülde 1 partekül) EtO limitine inemezler.

* HİDROJEN PEROKSİT AVANTAJLARI

- Çevrim sonrası, oksijen veya suya dönüşmek suretiyle zararlı atıklar oluşturmayarak çevreye dost sterilizatörler olmaları,
- Sterilizasyon sonrası yüksek havalandırma sürelerine ihtiyaç duymayarak süratli sterilizasyonu temin etmeleri özellikleri ile öne çıkmaktadır.

* DEZAVANTAJLARI VE ETİLEN OKSİT İLE KIYASLAMASI

- Hidrojen Peroksit zararsız bir gaz değildir.
- Dünyanın önde gelen İş Sağlığı ve Güvenliği Örgütleri OSHA ve NIOSH tarafından havada maruz kalınabilecek maksimum Hidrojen Peroksit limitinin 1 ppm olduğunu bildirmiştir. Etilen Oksit için 5 ppm, Formaldehit için ise 2 ppm dir. Yani Hidrojen Peroksit, Etilen Oksitten 5 kat daha tehlikelidir.

Hidrojen peroksitin kimyasal özelliklerine bakıldığında, aynen etilen oksit ve formaldehitte olduğu gibi toksik, kanserojen, mutajen,vs. özelliklere sahip olduğunu görebilirsiniz. Kanserojen etkisi hayvanlar üzerinde ispatlanmıştır.

Sterilizasyon kabiliyetleri karşılaştırılırsa hidrojen peroksitin keten, kâğıt, toz karışımlar, selüloz içerikli malzemeler, uzun ve dar lümenli kataterler üzerinde etkili olmadığı ve penetrasyon kabiliyetinin daha düşük olduğu ortaya çıkmaktadır. FDA 510(k) yönetmeliğinde bu sınırlamalar mevcuttur, hatta fleksibıl skoplar, eklemli/menteşeli aletlerdeki sınırlamalarda yer almaktadır."





Hizmetlerimiz:

- Evde Doktor Hizmetleri
- Evde Hemşire Hizmetleri
- Ambulans Desteği
- Evde Check-up
- Evde Diyetisyen
- Evde Fizyoterapi Uygulamaları
- Evde Medikal Ayak Bakımı
- Evde Medikal Cilt Bakımı
- Laboratuvar Hizmetleri
- Radyoloji Hizmetleri
- Saç Ekimi Danışmanlığı
- Tamamlayıcı Tıp Hizmetleri
- Evde Uyku Testi (Polisomnografi)
- Tıbbi Cihaz Hizmetleri
- Yara Bakımı
- Yatılı Hemşirelik Hizmeti



FARMED
HOMECARE
EVDE SAĞLIK VE BAKIM HİZMETLERİ

Adres: Mutlukent mahallesi
Angora Bulvarı 2012.Cadde Beyköy Sitesi
No: 2/51 Çankaya/ANKARA

Telefon: 0312 236 21 24

Mobil: 0531 281 45 15

Fax: 0312 211 00 57

E-Posta: info@farmedhomecare.com / farmed@farmedhomecare.com

www.farmedhomecare.com



Köroğlu Tıbbi Malzemeler Ltd. Şti. Müdürü Serkan Erdur :

"Sanayi 4.0 Projeleri İle Otomatik Üretim Süreçlerimizi Geliştiriyoruz ve Küresel Bir Oyuncu Olmayı Hedefliyoruz"

Başta Gebelik testi olmak üzere, Hepatit, HIV, Kanser testleri gibi hızlı test kitlerini geliştirip üreten Köroğlu Tıbbi Malzemeler, toplamda 55 ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Alanında, Doğu Avrupa ve Türkiye'nin önde gelen üreticisi olan Köroğlu, küresel bir oyuncu olmayı hedefliyor. Köroğlu Tıbbi Malzemeler Ltd. Şti. Müdürü Serkan Erdur, hedeflerinin makineleşme ve Sanayi 4.0 projeleri ile otomatik üretim süreçlerini arttırmak olduğunu söyleyerek, "Özellikle yurtdışı çalışmalarımız ile ilgili olarak Dünyanın ilk 20 üreticisi arasında yer almamız dolayısı ile ileriki yıllarda global pazarda daha fazla söz sahibi olmak istiyoruz." dedi.

Köroğlu Medical Equipment Limited Company Manager Serkan Erdur:

We Develop Our Automated Production Processes With Industry 4.0 Projects and Aim to Become a Global Player

Köroğlu Medical Equipment develops and manufactures rapid test kits such as Hepatitis, HIV, Cancer tests and especially Pregnancy test and exports to 55 countries in total. Areas in Eastern Europe and Turkey's leading manufacturer of Köroglu, aims to become a global player. Köroğlu Medical Equipment Limited Company Manager Serkan Erdur said that their aim is to increase the automated production processes with mechanization and Industry 4.0 projects.he said. Established in 2008 by Serkan Erdur in İzmir, Köroğlu Medical Supplies started its activities with 8 people and continues today with a team of 50 people. Eastern Europe and Turkey's leading manufacturer of not only the business they know best Rapid Test Kits that they perform production Enterprise Manager Serkan Erdur, particularly the pregnancy test, Hepatitis, HIV rapid test kits, such as cancer tests are producing both developing. Our company mainly abroad, including Turkey market for at least 5 in the market, continues to export activities with a total of 55 countries to be the market leader. He said.


KÖROĞLU
TIBBI MALZ. ve KOZMETİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
www.koroglugroup.com
Laboquick
Urinalysis Reagent Strips
10
Parameter
Glucose
Bilirubin
Ketone
Specific Gravity
Blood
pH
Protein
Urobilinogen
Nitrite
Leukocytes
100
Strips
10 parametre İdrar stribi
İdrar analiz miyar stripleri farklı miyar alanlarının sabitlendiği dayanıklı plastik striplerdir. 100 Striplik özel amba ajında aşağıdaki parametrelerde hızlı sonuçlar okunabilir.
• Glükoz
• Keton
• Kan
• Protein
• Nitrit
• Bilirubin
• Özgül Ağırlık
• pH
• Urobilinojen
• Lökosit
Surelab
1 Test
Pregnancy
Test
Evde Kullanıma Yönelik
Gebelik Testi
• Surelab gebelik testi içerisinde standard olarak, ürünün nem almaması için eklenen silika jel kesecliği ve kullanıcı dostu damlatma pipeti kullanıcılara sunulmaktadır.
Yine Surelab gebelik testinde standard olan 24 Aylık son kullanma tarihini ve ürün lot numarasını da içeren bilgilerin ürün poşetleri üzerine ileri teknoloji ile yazılması sayesinde ürün güvenliği en üst seviyeye çıkarılmıştır.
• Surelab gebelik testi özellikle Avrupa Birliği ve A.B.D'deki ev kullanıcıları tarafından sıklıkla tercih edilmektedir.
Laboquick
Fecal Occult Blood Test
In Vitro Diagnostic Test
25
Test
IVD
Gaitada Gizli Kan Testi
Gaitada Gizli Kan kaset testi, insan gaitasında gizli kanın kalitatif olarak saptanmasına yönelik tanı aracı olarak kullanılır.
Kolorektal kanser hem kadınlarda hem de erkeklerde en sık görülen üçüncü kanser tipidir. Bununla beraber, kolorektal kanser vakalarının %90'ından fazlası 50 yaşının üzerindeki insanlarda görülür. Eğer kolorektal kanser erken teşhis edilirse, %90 oranında tedavi edilebilir.
MAX
Tel: +90 (232) 388 73 74
Faks: +90 (232) 388 40 43
Eposta: info@koroglugroup.com
1776/23 Sok.No:4/A
Mevlana Mah. Bornova
İZMİR - TÜRKİYE

2008 Yılında Serkan Erdur tarafından İzmir'de kurulan Köroğlu Tıbbi Malzemeler 8 kişi ile başlayan faaliyetlerine bugün 50 kişilik ekiple devam ediyor. Doğu Avrupa ve Türkiye'nin önde gelen üreticisi olarak sadece en iyi bildikleri iş olan Hızlı Test Kitleri üretimini gerçekleştirdiklerini söyleyen Şirket Müdürü Serkan Erdur, "Başta Gebelik testi olmak üzere, Hepatit, HIV, Kanser testleri gibi hızlı test kitlerini hem geliştiriyor hem de üretiyoruz. Firmamız başta Türkiye pazarı olmak üzere yurtdışında en az 5 pazarda, pazar lideri olması ile beraber toplamda 55 ülkeye ihracat faaliyetlerini sürdürüyor." dedi.

"ÜRÜNLERİMİZİN PİYASAYA ARZINDAN ÖNCE, ÖZELLİKLE İNSAN SAĞLIĞI İÇİN NE KADAR FAYDA SAĞLADIĞI ÖN PLANDA YER ALMAKTA"

Kalite yönetim sistemi ile ürünlerinin tamamını en yüksek ve takip edilebilir kalite ile imal ettiklerini belirten Erdur, "Ürünlerimizin en büyük özelliği markamız ile üretmemiz ve en iyi ürün kalitesi için en doğru en iyi hammaddeyi, doğru işçilik ile değerlendirerek son ürüne ulaşmamız gibi etkenlerdir. Ürünlerimizin piyasaya arzından önce, özellikle insan sağlığı için ne kadar fayda sağladığı ön planda yer almakta. Üretim aşamasında ise, makine parkına yapılan yatırımın yanında, iş gücü anlamında, en iyi eğitimi almış doğru personeli istihdam ederek ve en az 6 ay işbaşı eğitim ile ürün kalitesini en yüksekte tutuyoruz." şeklinde konuştu.

Üretimin ülkeler için varoluş mücadelesi olduğunu söyleyen Serkan Erdur, "Üretim yapabilen ve bunu kendi markası ile pazarlayabilen ülkelerin hiçbir zaman hiçbir alanda başarısız olma imkanları bulunmamaktadır. Üretimin bir ülkeye verdiği esneklik, rekabet avantajı ve dış piyasaları şekillendirme olasılığı ve en önemlisi ülkeye kazandırılan döviz en önemli konuların başında gelmektedir." dedi.

Serkan Erdur sözlerine şöyle devam etti: "Yurtiçi pazar lideri olarak, tüm şehirlerde ortalama iki bayi ile çalışıyoruz. Güçlü bayi ağımız ve, doğru zamanda, doğru fiyatlama ile sevk ettiğimiz ürünler en önemli avantajlarımız arasında yer alır. Yurtdışında ise başta MEDICA Olmak üzere ARAB HEALTH Dubai fuarlar ile, Dünya'nın en büyük iki fuarına katılmanın gururu ile çalışmalarımızın hızı artmaktadır. Bunun yanı sıra müşteri iletişimine gösterdiğimiz özen ve ilgi başarımızın kaynağı."

Türkiye pazarının, maddi temele dayanan bir pazar olmanın ötesine çok geçemediğini söyleyen Erdur, "Genel anlamda ucuz ürünler tercih ediliyor. Kalite biraz daha geri planda kalıyor. Bunun yanında özel sektör firmalarının azlığı ve güçlü firmaların piyasada var olmaması nedeniyle, kırılgan bir piyasa döngüsü devam ediyor. Bunun yanında Türkiye pazarı nüfus olarak çok iyi bir potansiyel ve birçok yurtdışı üreticisi için çalışmak istenilen pazar olma özelliğini sürdürüyor." dedi.

"YERLİ FİRMALARIN ÇOK İYİ DERECEDE DESTEKLENDİĞİ KANAATİNİ TAŞIMIYORUM"

Türkiye'de yerli üretici ve yerli firmaların çok iyi derecede desteklendiği kanaatini taşımadığını ifade eden Serkan Erdur, "Ülkemiz özelinde, üretici / yerli firmaların çok fazla korunduğu kanaatinde değilim. İthalat her zaman Türkiye Pazarı için kolay bir faaliyet oldu. Ancak yeni yeni alınan bazı önlemler ile biraz daha iyi koşullar sağlansa bile, yurtdışı ile mukayese edildiğinde, Türkiye'de yerli üretici ve yerli firmaların çok iyi derecede desteklendiği kanaatini taşımıyorum." diye konuştu.

Serkan Erdur Ar-Ge Faaliyetleri ile ise şunları söyledi: "Ar-Ge Çalışmalarımız hız kesmeden devam ediyor. Özellikle vücudun belli bir bölgesi için kanser tespiti yapabilen ve mobil olarak dünyanın herhangi bir yerine 20 dakika içerisinde hastaya sonucu iletebilen, tarama testi olarak da kullanılabilecek bazı ürünler üzerinde çalışıyoruz. Mümkünse bu ürünlerimizi 2020 yılına yetiştirmeye çalışıyoruz." şeklinde konuştu.





Paslanmaz Çelikte Sektörün Lider Firmalarından YİBER Yenilikçi Ürünlere Yatırım Yapıyor

One Of The Leading Companies In Stainless Steel Sector Investing In Innovative Products

YIBER, which has been producing stainless steel Medical, HACCP and Wet Volume Products in high quality using the latest trends of technology for 35 years, has accelerated its innovative product efforts while maintaining its position in the sector. Yiber General Manager Cihangir Göğem, R&D Team is working very seriously by saying that innovative product studies, "We have undertaken this mission in order to develop new products and new perspectives to our country and to the international markets. Lately, we have launched our 'Air Shower' product, which our R&D Team has completed its design and production. We are very proud to be the first manufacturer in Turkey who produce such a product. Our goal is to analyze manufacturer around the world, not to leg behind them, or even to develop products that can be an example for them." He said.

YIBER, which started its activities in 1985, has consolidated its position in the sector with its 35 years of experience and has become one of the leading companies in its field. Speaking to Health Magazine, YIBER General Manager Cihangir Göğem said that YIBER family is a growing and self-improving organization day by day, adding, "Our Sales Team are providing 'Customized Customer Solutions (CCS)' and we both analyze needs of our customers and try to produce the products that suit them in the best way" he said.

35 yıldır paslanmaz çelik ıslak hacim ekipman ürünlerini son teknolojiyi kullanarak yüksek kalitede üreten YİBER Elektronik, sektörde yerini sağlamlaştırırken inovatif ürün çalışmalarına da hız verdi. YİBER Elektronik Genel Müdürü Cihangir Göğem, Ar-Ge ekiplerinin çok ciddi mesailer harcayarak inovatif ürün çalışmaları yaptığını söyleyerek, "Ülkemize ve piyasalara yeni ürünler ve yeni bakış açıları katabilmek amacıyla bu misyonu üstlenmiş bulunmaktayız. Ar-Ge ekibimizin tasarımını ve üretimini tamamlamış olduğu 'Hava Duşu' ürünümüzü piyasaya sürdük. Türkiye'de bu tarz bir ürünü üreten ilk üretici olduğumuz için çok gururluyuz. Hedefimiz, dünya genelindeki üreticilere baktığımız zaman onlardan geri kalmamak hatta onlara örnek olabilecek ürünler geliştirmektir." dedi.

Faaliyetlerine 1985 yılında başlayan YİBER Elektronik, 35 yıllık birikim ve tecrübesiyle sektörde yerini sağlamlaştırdı ve alanında lider firmalarından biri oldu. Sağlık Dergisi'ne konuşan YİBER Elektronik Genel Müdürü Cihangir Göğem, Yiber ailesinin gün geçtikçe büyüyen ve kendini geliştiren bir aile olduğunu söyleyerek, "Satış ekibimizdeki arkadaşlarımızın müşterilerimize sağlıyor olduğu 'Özelleştirilmiş Müşteri Çözümleri' sayesinde hem müşterilerimizin gerekliliklerini analiz ediyor hem de onlara en uygun ürünleri ortaya çıkarmaya çalışıyoruz." dedi.

Faaliyet alanınız ve ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

Yiber, faaliyet gösterdiği sektörlerde tanınan ve güvenilen bir marka olarak bilinmektedir. Geniş ürün skalamıza baktığımız zaman Medikal/Anatomi Ekipmanları, Paslanmaz Çelik Islak Hacim Ekipmanları, Gıda Hijyen Çözümleri, ve Otel Ekipmanları kategorilerimiz bulunmaktadır. İçerisinde bulunduğumuz her sektörde lider üretici firma olmanın gururunu her gün yaşamaktayız.

Sizi farklı kılan, ürünlerinizi diğer ürünlerden ayıran özellikleriniz nelerdir?

Yiber'i diğer sektör firmalarından ayıran en önemli özellik kesinlikle kaliteden asla ödün vermemesidir. Ürünlerimizde her zaman en kaliteli malzemeyi kullanmaya dikkat etmekteyiz. Bunun yanı sıra, satış ekibimizdeki arkadaşlarımızın müşterilerimize sağlıyor olduğu ''Özelleştirilmiş Müşteri Çözümleri'' sayesinde hem müşterilerimizin gerekliliklerini analiz ediyor hem de onlara en uygun ürünleri ortaya çıkarmaya çalışıyoruz. Ayrıca müşteri memnuniyeti bizim odak noktamız olduğundan, "Satış Sonrası Hizmet" konusunda da farkımızı ortaya koymaktayız. Yiber'in envanterindeki tüm ürünlerin CE Sertifikası olması bizi diğer firmalardan ayıran özelliklerden biridir.

Üretim yapmak zorlu bir süreç. Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Bildiğiniz gibi Türkiye'nin bir süredir içerisinde bulunduğu ekonomik durum bir çok sektörü derinden etkilemişti. Sanayi üretimi Türk ekonomisinin omurgası olmalıdır ve bu sayede ekonomimiz gelişebilecektir. İhracatımız sayesinde bu omurgayı ve Türk ekonomisini güçlendirerek hak ettiği yerlere getirmek bizim görevimizdir.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

Ekonominin dengesizliği üretici firmaları biraz rahatsız etse de ihracat çalışmalarımızla bu sıkıntıları gidermeye çalışıyoruz. Kurlar sebebiyle ürünlerimizde kullandığımız malzemelerin fiyatlarının artış göstermesi rekabet şansımızı biraz da olsa etkilemektedir.

Yerli üreticinin yeteri kadar desteklendiğini düşünüyor musunuz?

Teşvik prosedürlerinin ağır olması ve prosedürlerin yavaş ilerliyor olması teşvikleri almamızı zorlaştırmaktadır.

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Ar-Ge çalışmalarımız her zaman olduğu gibi şu an da tüm hızıyla devam etmektedir. Ülkemize ve piyasalara yeni ürünler ve yeni bakış açıları katabilmek amacıyla bu misyonu üstlenmiş bulunmaktayız. Ar-Ge Ekibimizin tasarımını ve üretimini tamamlamış olduğu Hava Duşu ürünümüzü piyasaya sürdük. Türkiye'de bu tarz bir ürünü üreten ilk üretici olduğumuz için çok gururluyuz. Arkasındaki bütün ekibimize buradan da bir kez daha teşekkür etmek isterim.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Geleceğe yönelik projelerimiz elbette var ve Ar-Ge ekibimiz bu konulara çok ciddi mesai ayırmaktadır. Hedefimiz, dünya genelindeki üreticilere baktığımız zaman onlardan geri kalmamak hatta onlara örnek olabilecek ürünler geliştirmektir.





With more than 33 years experience ...

- Operating room
- Sterilization
- Anatomy
- Disinfection
- Intensive Care
- Mortuary Units / Autopsy / Macroscopic Tables
- Washroom Equipment
- Physically Handicapped Equipment
- Patient Rooms
- Stainless Equipment

YİBER

yiber.com.tr



Plasti-med Tek Kullanımlık Medikal Malzemede 70'den Fazla Ülkeye İhracat Gerçekleştiriyor

Türkiye'nin önde gelen tek kullanımlık medikal malzeme üreticisi Plasti-med, ülke içerisinde önemli bir açığı kapattığı gibi 70'den fazla ülkeye ihracat yaparak ülke ekonomisine katkıda bulunuyor. Üretimin toplumları, ülkeleri ileriye taşıdığını ifade eden Plasti-med Şirket Kurucuları Ümit Özkaya ve Muammer Berksöz, bir ülkenin üretmeden kalkınamayacağını ifade ederek, "Öncelikli hedefimiz, yüksek kalitede rekabet edilebilir fiyatlarla ve müşteri memnuniyetini hedef alan hizmet anlayışımızla, standartlara uygun ürünler üretmektir. Üretim bizim için her şey, bir kültür, toplumumuzu ileriye taşıyan çok önemli bir unsur." dedi.

Plasti-med in Disposable Medical Supplies Exports to more than 70 countries

Plasti-med, Turkey's leading manufacturer of disposable medical supplies, has closed a significant deficit within the country and is contributing to the country's economy by exporting to more than 70 countries. Plasti-med Company Founders Umit Ozkaya and Muammer Berksoz, who stated that production carries societies and countries forward, stated that a country can not develop without producing. "Our primary goal is to produce high quality competitive prices and customers to produce products in accordance with standards with our service understanding targeting satisfaction. Production is everything for us, a culture, a very important element that moves our society forward," he said.

Plasti-med, turkey's leading disposable medical equipment manufacturer, which was launched in 1995 with the labor, knowledge and 7 years of pre-establishment medical device experience of Umit Ozkaya and Muammer Berksöz, mechanical engineer, is a 14,000 m2 indoor area, 200 With its employees and 21 team of engineers, it both responds to the needs of the country and contributes to the country's economy by exporting.

Plasti-med" Brand Becomes Wanted and Searched

Ozkaya told the Health Journal that Plasti-med has a significant market share in products in its production range, adding. "Sterile and Nonsteril, Anesthesia, Drainage, Urology, Gynecology and disposability suitable for general use we produce medical supplies. Plasti-med has achieved significant market shares in the products in the production range. As a result of product development and quality improvement efforts according to industry needs, its products have become desired under the brand name "Plasti-med" All of our products have quality certificates. It is accepted in many countries of the world. We think that we have made a difference with the principle of reasonable price and timely delivery."

ÜROLOJİ



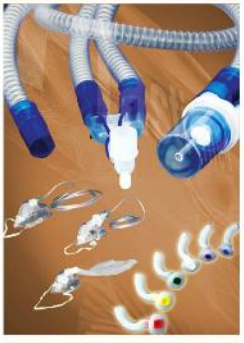
UROLOGY

TÜRKİYE'DE BİR İLK



Perkutan Nefrostomi
Dilatasyon Balonu

SOLUNUM ÜRÜNLERİ



RESPIRATORY PRODUCTS

ASPİRASYON & DRENAJ SİSTEMLERİ



SUCTION & DRAINAGE SYSTEMS

GENEL ÜRÜNLER



GENERAL PRODUCTS

Plasti-med®

"supporting healthy life"

www.plasti-med.com

Yerli üretimde

1995'ten günümüze...

Makine mühendisi olan Ümit Özkaya ve Muammer Berksöz'ün emeği, bilgisi ve kuruluş öncesi 7 yıllık tıbbi cihaz tecrübesi ile 1995 yılında hayata geçen, Türkiye'nin önde gelen tek kullanımlık medikal malzeme üreticisi olan Plasti-med, 14.000 m2 kapalı alan, 200 çalışanı ve 21 mühendis ekibiyle hem ülke ihtiyaçlarına cevap veriyor hem de ihracat yaparak ülke ekonomisine katkıda bulunuyor.

"PLASTİ-MED" MARKASI İSTENİR VE ARANIR HALE GELDİ

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Özkaya, Plasti-med'in üretim yelpazesinde bulunan ürünlerde ciddi pazar payına sahip olduğunu söyleyerek, "Steril ve Nonsteril olarak, Anestezi, Drenaj, Üroloji, Jinekoloji ve genel kullanıma uygun tek kullanımlık tıbbi malzeme üretmekteyiz. Plasti-med üretim yelpazesinde bulunan ürünlerde ciddi pazar payları elde etmiştir. Sektör ihtiyaçlarına göre ürün geliştirme ve kalite yükseltme çabaları sonucu ürünleri "Plasti-med" markası ile istenir duruma gelmiştir. Ürünlerimizin tamamı kalite belgelerine haizdir.



Dünyanın birçok ülkesinde kabul görülmüş kalitededir. Uygun fiyat ve zamanında teslim prensibi ile fark oluşturduğumuzu düşünüyoruz.

Plasti-med bünyesinde üretilen tıbbi cihazların tamamı, 93/42/EEC Tıbbi cihaz yönetmeliği gerekliliklerine uygun olarak üretilmektedir. Üretimde kullanılan hammadde, yarı mamül, üretim ekipmanları gibi araç ve gereçler, sektörde medikal cihaz üretimi için uygun standartları karşılayan öncü firma tedarikçilerinden sağlanmaktadır. Bu doğrultuda üretimi gerçekleştiren tıbbi cihazlar yüksek kaliteli ürün olarak piyasaya arz edilmektedir." dedi.

Hedeflerinin, yüksek kalitede rekabet edilebilir fiyatlarla ve müşteri memnuniyetini hedef alan hizmet anlayışı ile, standartlara uygun ürünler üretmek olduğunu ifade eden Özkaya "Üretkenlik, pazar bilgisi, kalitede kalıcı ve tutarlı olmak, ürün kullanım alanlarında bilgi sahibi olmak gibi konulara büyük önem veriyoruz. Genellikle Türkiye'de üretilmeyen ürün tercih etmekteyiz. Ar-Ge merkezimiz kuruldu. TÜBİTAK projelerinden bitmiş olanları hayata geçirdik. Bitmemiş olanlar için çalışmalarımız ivedi bir şekilde devam etmektedir" şeklinde konuştu.

AMACIMIZ; ÜRETEREK ÜLKE EKONOMİSİNE KATMA DEĞER SAĞLAMAK

Üretimin toplumları, ülkeleri ileriye taşıdığını ifade eden sayın Özkaya, ''Üretim bizim için her şeydir, bir kültürdür. Toplumumuzu ileriye taşır. Üretmeyen bir ülkenin kalkınabilmesine imkan yoktur. Amacımız üreterek hem ülkemizin ihtiyaçlarına cevap vermek, istihdam sağlamak, hem de ihracat ile ülke ekonomimize katkıda bulunmaktır. Üretim kültürünü gelecek nesillere aktarmak aslında vatani bir görevdir. Başkalarına muhtaç olmamak, ülke ekonomisine katkıda bulunmak ve ihracat yapmak olmazsa olmazımızdır. Biz bu doğrultuda elimizden geleni yapmaya devam edeceğiz.

YERLİ ÜRÜN ORANIMIZI ARTTIRABİLMEK İÇİN DAYANIŞMA İÇİNDE OLMAMIZ ŞART

Türkiye pazarı güçlü ve canlı bir pazar. Sağlık hizmetleri yaygınlığı ve kalitesi pazarı da cazip hale getiriyor. Fakat hastane yönetimleri, kullanıcılar ve üreticilerin koordinasyonu çok önemli. Sınırlı olan enerjimizi efektif kullanabilmek ve yerli ürün oranımızı arttırabilmek için dayanışma içinde olmamız şart. Bu hizmet ağının 3. en önemli ayağı olmamıza rağmen tıbbi tedarikçilerin mali sıkıntıları hat safhadadır. Yerli üretimin desteklenmesi konusunda son dört yıldır devletimizin bu konudaki gayretlerini göz ardı edemeyiz. Bunun devamı olursa ileride çok daha başarılı olacağımıza inanıyoruz." dedi.

Geleceğe yönelik hedeflerinin Türkiye'de üretilmeyen inovatif, katma değeri yüksek ürünler üretmek olduğunu söyleyen Ümit Özkaya, "Plasti-med kurulduğundan bu yana, bu çabaları aralıksız sürdürmüştür. Üniversite ve Eğitim Araştırma Hastaneleri ile birlikte koordineli çalışmak, bilgi alışverişi yapabilmek, ülkedeki diğer üreticiler ile kolektif bir çalışma içerisinde olmak hepimiz için yararlı olacaktır diye düşünüyoruz." diye konuştu.

Imed Surgical'in Genç Araştırmacısı Zişan Cihangir Işın "Piri Reis" Adını Verdiği "Ortopedik Kemik Konumlandırma Robotu" Geliştiriyor


Zişan Cihangir Işın

16-17 yaşlarından itibaren Imed Surgical Teknoloji A.Ş adlı firmanın Ar-Ge projelerinde araştırmacı olarak görev alan ve genç yaşına rağmen bir çok inovatif proje içerisinde bulunan Zişan Cihangir Işın, şimdi de tamamen kendine ait olan "Ortopedik Kemik Konumlandırma Robotu" projesi üzerinde çalışıyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Işın, "Şu anda bütün enerjimi "Piri Reis" adını verdiğim "Ortopedik Kemik Konumlandırma Robotu" projeme harcıyorum. Bu benim tıbbi malzeme alanında fikren tamamıyla bana ait olan ilk projem. Küçük yaştan itibaren "ortopedik tıbbi malzeme" alanında tecrübe edinme fırsatım oldu. Ama bütün geliştirilen teknolojilerin ufakta olsa bir bölümünde hata payı olabileceğini düşünüp işin içine robotiği ekleme ihtiyacı duydum. Uzun süren araştırmalar sonucunda da "Piri Reisi" geliştirdim." dedi.

Imed Surgical's Young Researcher Zişan Cihangir Işın, Piri Reis Develops Orthopedic Bone Positioning Robot

Zişan Cihangir IŞIN has been working as a researcher in the R&D projects of Imed Surgical Technology. Ever since the age of 16-17 he has been involved in many innovative projects in spite of his young age. Işın is saying his priority is the Orthopedic Bone Positioning Robot project which he named "Piri Reis". He states that "Piri Reis" is his first project in the field of medical equipment which is all his. He continues by saying "I had the opportunity to gain experience in this field ever since my youth years. But I felt that there is the possibility of error in all of the developed technologies, which is why the robotics are needed and the reason why I developed "Piri Reis" after a long research."

Zişan Cihangir IŞIN who has been involved in many innovative projects, says that the future of medical equipment will be in the robotics and his work will continue in this direction. "If everything goes as planned, I am aiming to come up with brand new robotic projects in the field of orthopedics in the coming years" he said.





16-17 yaşlarından itibaren Imed Surgical Teknoloji A.Ş adlı firmanın Ar-Ge projelerinde araştırmacı olarak görev alan ve bir çok inovatif proje içerisinde yer alan genç araştırmacı Zişan Cihangir Işın, geleceğin robotik alanda olacağını söylüyor. Işın, "Her ne kadar günümüzde yaygın olmasa da her alanda olduğu gibi sağlık sektöründe de geleceği robotik alanda görüyorum. Benim de çalışmalarım bu yönde devam edecek. Kısmet olursa önümüzdeki yıllarda ortopedi alanında yepyeni robotik projelerle karşınıza gelmeyi hedefliyorum." diyor.

Biraz kendinizden bahsedebilir misiniz? Kimdir Zişan Cihangir IŞIN?

18 yaşındayım. Ankara Üniversitesi Amerikan Kültürü ve Edebiyatı 2. sınıf öğrencisiyim. 5 yıl Amerika'da öğrenim görüp üzerine Türkiye'de dil eğitimime devam etmem sebebiyle ileri derecede İngilizce biliyorum. 16-17 yaşlarımdan itibaren Imed Surgical Teknoloji A.Ş adlı firmanın Ar-Ge projelerinde araştırmacı olarak görev alıyorum. Diğer taraftan ise bağımsız olarak kendi fikirlerimi hayata geçirmeye çalışıyorum.

Ne zamandır Girişimcilik ile ilgilisin, girişimcilik üzerine projeler ve planlar ne zaman canlanmaya başladı aklında?

Aslına bakarsanız kendimi bildim bileli inovasyon konusuna meraklı bir insan olmuşumdur. 8-9 yaşlarında iken bir fikir olarak oluşan 11-12 yaşlarımda iken Ar-Ge sürecini tamamlayıp, patentini alıp, prototipini ürettirip TV8 adlı kanalda "Bir Fikrin mi Var?" yarışmasına katıldığım "Kestane Çizme Aleti" adlı bir icadım olmuştu. Sonuç istediğim gibi olmasa da tecrübe kazanmamı sağlayan bir deneyim olmuştu. O günden sonra da sürekli olarak aklıma gelen ve gerçekleştirebileceğimi umduğum yenilikleri hayata geçirmek için çalışmaktayım.

Çok genç yaşta olmana rağmen pek çok projede imzan var. Şimdiye kadar hangi projelerde yer aldın?

Ülkemiz sınırları içerisinde az öncede söylediğim gibi "Kestane Çizme Aleti" ile kafamda oluşan yeniliklerden bir tanesini hayata geçirme şansı bulmuştum. Devamında İmed Surgical adlı firmada öncelikle Hacettepe Üniversitesi Hamle İnovasyon Yarışması 2017 yılı Sağlık Teknolojileri birincilik ödülü almış bir proje olan "IŞIN T6" isimli "yazılım yardımlı unilateral eksternal fiksatör" projesinin Ar-Ge sürecinde araştırmacı olarak görev aldım. Uluslararası platformda ise Avrupa Birliği Komisyonu tarafından her yıl çeşitli başlıklarda açılan "Ufuk 2020 Kobi Aracı Destekleri" kapsamında 2017 yılında "Açık Yıkıcı Etki Yaratan İnovasyon" Faz 1 çağrı başlığında, araştırmacı olarak Ar-Ge departmanında görev aldığım "Adam Frame" adlı projemiz ile başvuru yapan 2.596 projeden, destek alan 193 proje arasında 3. olduk. Yine aynı şekilde "Ufuk 2020 Kobi Aracı Destekleri" çağrısının 2. Fazında ise çahşmalarımızı ekip olarak sürdürüyoruz. Ilk Faz 2 başvurumuzda projemiz Avrupa Birliğince verilen "Seal of Excellence" adı verilen mükemmeliyet belgesine uygun görüldü.


SEAL OF EXCELLENCE

European Commission

Certificate delivered by the European Commission, as the institution managing Horizon 2020, the EU Framework Programme for Research and Innovation 2014-2020

The project proposal 879627, AdamFrame

Global Commercialisation of AdamFrame: A Low cost, High performance, Software Guided Quadrilateral Octopod External Fixator with Virtual Bone Correction Feature

Submitted under the Horizon 2020's SME Instrument phase 2 call H2020-EIC-SMEInst-2018-2020 (H2020-SMEInst-2018-2020-2) of 5 June 2019 in the area of EIC-SMEInst-2018-2020

SME Instrument

by

IMED SURGICAL TEKNOLOJI ANONIM SIRKETI

following evaluation by an international panel of independent experts

WAS SCORED AS A HIGH-QUALITY PROJECT PROPOSAL IN A HIGHLY COMPETITIVE EVALUATION PROCESS*

This proposal is recommended for funding by other sources since Horizon 2020 resources available for this specific Call were already allocated following a competitive ranking.

Corina Creţu, Commissioner for Regional Policy

Carlos Moedas, Commissioner for Research Science and Innovation

Brussels, 02/07/2019

Son olarak eklemek gerekirse: Uluslararası araştırma sitesi "Venture Radar" verilerine göre Dünyada En iyi tıbbi cihaz "start-up" ları arasında 6. en iyi tıbbi cihaz firmaları arasında ise 30. sıradayız. Kurulah 2 yıl olmuş bir firmaya göz ardı edilemeyecek başarılarımızdan da bir tanesini dile getirmekte fayda var.

Günümüzde Imed Surgical Haricinde Yürüttüğünüz Çalışmalar Nelerdir?

Şu anda bütün enerjimi "Piri Reis" adını verdiğim "Ortopedik Kemik Konumlandırma Robotu" projeme harcıyorum. Bu benim tıbbi malzeme alanında fikren tamamıyla bana ait olan ilk projem. Az önce de bahsettiğim gibi küçük yaştan itibaren "ortopedik tıbbi malzeme" alanında tecrübe edinme fırsatım oldu. Ama bütün geliştirilen teknolojilerin ufakta olsa bir bölümünde hata payı olabileceğini düşünüp işin içine robotiği ekleme ihtiyacı duydum. Uzun süren araştırmalar sonucunda da "Piri Reisi" geliştirdim.

Peki önümüzdeki yıllarda sizden ne gibi yenilikler göreceğiz? Gelecek planlarınız neler Girişimcilik konusunda?

Her ne kadar günümüzde yaygın olmasa da her alanda olduğu gibi sağlık sektöründe de geleceği robotik alanda görüyorum. Benimde çahşmalarım bu yönde devam edecek. Kısmet olursa önümüzdeki yıllarda ortopedi alanında yepyeni robotik projelerle karşınıza gelmeyi hedefliyorum.



IMED SURGICAL

EU quality label for first-class innovation ideas worthy of investment

European Commission
• SEAL OF •
EXCELLENCE

www.jointuitive.com

JoinTuitive® Orthopedics
Diagnosis - Supplying - Treatment Solutions

What is JoinTuitive? Software Aided Diagnosis-Supply and Treatment-Software Aided Surgery Planning - Software Aided Implantation Personalized Diagnostics - Personalized Surgery Planning Personalized Implant - Personalized Implantation - Personalized Treatment

Why? Accurate Diagnosis, Accurate Treatment, Accurate Result / Accurate Material, Accurate Application / Clinical Comfort, Surgical Comfort, Recovery Comfort / Rapid Diagnosis, Rapid Treatment, Rapid Supply / Low Infection Risk / Low Cost

Uses Short, Medium and Long Bones - Joints

Indications Fractures - Deformities - Joint Rheumatism - Calcification - Degenerations - Defects - Extensions - Soft Tissues - Revision and Tumors

Solutions Joint Prostheses - Fixation Materials - Disposable Implantation Equipment

CEMİL HAS:
"Hedefimiz Medikal Ozon Alanında Dünya Lideri Olmak"

Türkiye'de ilk yerli medikal ozon cihazını tasarlayıp üreten ve bu alanda lider olan Cemil Has Medikal, Ar-Ge faaliyetlerinin sonucunda aynı başarıyı yeni cihazlarında da yakalamayı hedefliyor. Cemil Has, yaptıkları Ar-Ge faaliyetleri sonucu Fortem Ozon Sauna cihazını da piyasaya sundu. Fortem ozon sauna cihazı, Far IR ışını, su buharı, aromaterapi ve ozonu birleştirerek hepsi bir arada olan ilk cihaz olma özelliğini taşıyor. Cemil Has, çok kısa zamanda da Nova markasıyla hava ozonlama cihazını da piyasaya sunmaya hazırlanıyor.



Cemil Has:
"Our Goal İs To Be A World Leader İn The Field Of Medical Ozone"

Cemil Has Medical, who designed and manufactured the first domestic medical ozone device in Turkey and is a leader in this field, aims to achieve the same success on his new devices as a result of his R&D activities.

Cemil Has also launched the Fortem Ozone Sauna device as a result of their R&D activities. The Fortem ozone sauna device is the first all-in-one device to combine the Headlight IR beam, water vapor, aromatherapy and ozone. Cemil Has is also preparing to launch the air ozone device under the Brand Nova in a very short time.

In a statement to The Sağlık Magazine, Cemil Has, medical ozone device, German companies to be the world leader by stating that they aim to be, "At the moment as a company is ready to plan for the next 3 years. We have made plans for which devices will be released on which dates on the market and we have started R & D of many of them. Our first goal was to be a leader in Turkey in medical ozone device, fortunately we succeeded in this. Our goal now is to pass German-made devices and become a leader in the world," he said.

Cemil Has Medical Medical and Electronic Equipment manufacturing Maintenance Repair company, established in 2019, is a leading company in Turkey, Cemil Has Medical aims to achieve this success in other devices. Mesaj yazın

"WE SAT IN OUR FIELD IN THE TURKISH MARKET"

Cemil Has: In December 2016, we started the design of a high-tech device that will push the top of the world.

After about a year of work, we built a new device far above every aspect of the first device we produced. We decided to start the market with our brand, SALUTEM Medical Ozone Device, which is our brand with our patent.

In a short period of 1.5 years, we took the lead in our field in the Turkish market by selling 3 times the number we targeted. This year, we opened up to the foreign market by exporting to the Middle East and Balkans.



Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Cemil Has, medikal ozon cihazında Alman firmalarını geride bırakıp dünya lideri olmayı hedeflediklerini ifade ederek, "Şu anda şirket olarak önümüzdeki 3 yılın planı hazır. Hangi cihazların hangi tarihlerde piyasaya sürüleceğinin planlarını yaptık ve birçoğunun Ar-Ge sine başladık. İlk hedefimiz medikal ozon cihazı konusunda Türkiye de lider olmaktı, çok şükür bunu başardık. Şimdiki hedefimiz Alman malı cihazları da geçip dünyada lider olmak." dedi.

2009'da kurulan Cemil Has Medikal Tıbbi ve Elektronik Cihazlar İmalat Bakım Onarım San. Tic. Ltd. Şti. Türkiye'de ilk yerli medikal ozon cihazını üreten ve bu konuda lider bir firma olan Cemil Has Medikal, bu başarısını başka cihazlarda da yakalamayı hedefliyor.

İlk olarak sizi ve firmanızı tanıyabilir miyiz?

1999 yılında, Ege Üniversitesi Biyomedikal Bölümü'nden mezun olduktan sonra, medikal sektörü içerisinde çeşitli deneyimler kazandım. Süreç içerisinde kendi firmamı kurmaya karar verdim. Sonuç olarak, 2009 yılında Cemil Has Medikal Tıbbi ve Elektronik Cihazlar İmalat Bakım Onarım San. Tic. Ltd. Şti. adıyla hizmet vermeye başladık. Tek başıma çıktığım bu yolda her geçen yıl istihdamı arttırarak şu an ekibimiz 10 kişiyi geçti.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

"TÜRKİYE PİYASASINDA LİDERLİĞE OTURDUK"

2005 yılından beri medikal ozon konusunda Türkiye'nin her bölgesine verdiğimiz teknik servis ve kalibrasyon hizmetlerimizin sonucunda, birçok markanın artılarını ve eksilerini tespit ettik. Bu verileri kendi bilgi birikimimiz ve teknolojimizle harmanlayıp, 2013 yılında Türkiye'de ilk yerli medikal ozon cihazını tasarladık. Tasarladığımız cihazın satış hakkını, o günün şartlarına bağlı olarak başka bir firmaya verdiğimiz için bu zamana kadar geri planda durduk. Ancak her sektör gibi bizim sektörümüz de gelişimi ve değişimi gerektirdiğinden, süreç içerisinde bunun farkındalığıyla artık ön planda olmamız gerektiğine karar verdik ve ürünümüzü üst basamaklara taşımak için yeniden çalışmalarımıza başladık. 2016 Aralık ayında, yüksek teknolojili ve dünyada üst sıraları zorlayacak bir cihazın tasarımına başladık. Yaklaşık 1 yıl süren bir çalışmanın ardından, ürettiğimiz ilk cihazın her açıdan çok üstünde yeni bir cihaz yaptık. Patentimizi de alarak markamız olan SALUTEM Medikal Ozon Cihazı ile piyasaya çıkmaya karar verdik. 1.5 yıl gibi kısa bir sürede hedeflediğimiz sayının 3 misli cihaz satışı yaparak Türkiye piyasasında alanımızda liderliğe oturduk. Bu yıl içerisinde Orta Doğu ve Balkanlara da ihracat yaparak yurtdışı piyasasına açıldık.

Salutem medikal ozon cihazının gösterdiği başarı sonrası gelen talepler üzerine Fortem ozon sauna cihazını da 2019 yılının 2. Yarısında piyasaya sunduk. Yine uzun süren Ar-Ge çalışmaları sonucunda üst düzey benzersiz bir cihaz üreterek yine bir ilke imza attık. Fortem ozon sauna cihazımız ile Far IR ışını, su buharı, aromaterapi ve ozonu birleştirerek hepsi bir arada olan ilk cihaz olma özelliği ile piyasa da yerimizi aldık. Has medikal ve Salutem markalarımızın vermiş olduğu güvenle cihaz daha tasarım aşamasındayken 25'in üzerinde sipariş aldık ve teslimatlara başladık. Çok kısa zamanda da Nova markamızla hava ozonlama cihazımız piyasaya çıkacak.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Her şeyden önce bizi rakiplerimizden ayıran şey Kalite-Fiyat dengesidir. Kalite konusunda Dünya genelinde üretilen cihazlar arasında ilk 3 de olup, fiyat olarak bu cihazların neredeyse yarı fiyatındayız. Bu da elimizi güçlendiriyor. Açıkçası artık ülkemizdeki hekimler de hem yerli malı olup hem de bu kadar kaliteli bir cihazı tercih etmekte çok zorlanmıyor.

Üretim aşamalarında ve ürün seçiminde dikkat ettiğiniz hususlar neler?

"OZON CİHAZI KALİBRASYONU CİDDİ BİR İŞTİR"

Üretim aşamasında bizim için 1. öncelik kalitedir daha sonra maliyet hesabı gelir. Maliyeti düşürmek ya da kar marjını arttırmak için asla kaliteli parçaları kullanmaktan ödün vermiyoruz. Hatta her geçen gün kaliteyi de bir üst seviyeye taşıyoruz.

Ayrıca üretimini yaptığımız cihazları yurtdışından (Almanya) en güvenilir 2 ayrı firmadan aldığımız kalibrasyon cihazları ile kontrol ediyoruz. Ozon cihazı kalibrasyonu ciddi bir iştir. Kalibrasyon yaptığınız esnada ortam ısısı, nemi ve cihazın çalışma süresi gibi etkenler büyük etken taşır. Ancak öyle duyumlar alıyoruz ki, teknik servis ve üretimden bihaber olan bazı firmalar ellerine no-name kalibrasyon cihazları alıp cihazların ölçümlerini yanlış yaparak hekimlerimizi yanıltmaktadır. Hekimlerimizden ricamız bu tarz kişilere itibar etmemeleri ve bu işi gerçekten hakkıyla yapan firmalara yaptırmaları olacaktır.

Hizmet aşamasına gelince de burada da yine bir ilke imza atarak ilk 6 ay içerinde oluşabilecek arızalara karşı birebir yeni cihazla değiştirme garantisi veriyoruz.2 Yıl garantinin bitiminde ise oluşabilecek arıza durumunda anında ikame cihaz göndererek kullanıcıyı cihazsız bırakmama politikamız var. Bu da bizim için büyük bir artı. Çünkü ithalatçı firmalar için ikame cihaz verme olayı pek mümkün olmuyor ve arıza halinde cihaz parça beklediği durumlarda minimum 15 gün ile 1 ay arası müşteri cihazsız kalıyor. Tabi bunun yanında yedek parça fiyatları Euro bazında olduğu için teknik servis rakamları bir hayli yükseliyor.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Bizim, firma olarak üretime girmemizdeki ana amaç ülkemize bir katkı sunabilmekti ve bunu da medikal ozon cihazı konusunda ithalatın önünü %90 oranında keserek başardık. Tabi ki bu işten para kazanıyoruz ama yurtdışına çıkacak olan dövi-



zin önüne geçip bunu ülkemiz sınırlarında tutmak, bunun yanında kazancımızın vergisini ödeyerek ve her geçen yıl ürettiğimiz ürün kalemlerini genişleterek istihdamımızı sürekli arttırıyoruz.

Şimdi sırada ihracat var. Ülkemizin kalkınması ve cari açığın kapanması için kg başına ihracat bedellerinin artması gerektiğini düşünüyoruz. Bunu da ancak yüksek teknolojili ürünler üreterek başarabiliriz. Tabi ki tekstil tarım gibi konularda da ihracat önemli fakat yüksek teknoloji işin içine girdiğinde olay farkı bir boyut kazanıyor. Şahsi görüşüm özellikle tıbbi cihaz ve ev elektroniği konularında kaliteli yerli üretimi arttırarak bu ülkeyi çok daha ileri taşıyabiliriz. Savunma sanayi konusunda ülkemiz ciddi yol aldı bunu her alanda genişletmek bizlerin elinde.

Sürekli şikayet etmek, bahane üretmek yerine ,sürekli çalışıp çözüm üretmek insanı ileri taşır. Biz bu felsefeyi kendimize misyon edindik.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Yurt içinde tamamlayıcı tıp ile ilgili hemen hemen her kongreye ve sempozyuma sponsor olarak katılıyoruz. Cihazlarımızın tanıtımını orada yapıyoruz. Yine sağlıkla ilgili olan fuarlara da elimizden geldiğince katılmaya çalışıyoruz. Yurt dışı tanıtımı için de İzmir Ticaret odası ve MÜSİAD aracılığıyla yine çeşitli tanıtım organizasyonlarına katılarak kendimizi ifade etmeye çalışıyoruz. Her şeyin bir zamanı vardır diyerek sabırla ve kararlılıkla hareket ediyoruz.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

Türkiye pazarında genel sıkıntı geri ödemelerle ilgili oluyor. Bizim ürünlerimiz Alman kalitesinde olup fiyat olarak yarı yarıya hatta bazen 3'te 1 olmasına rağmen yine de zorluklarla karşılaşıyoruz. Neyse ki genel anlamda artık Türk Malı olup da kaliteli bir cihaz üretilebileceği algısı yavaş yavaş insanlarda yer edinmeye başladı. Müşterilerin bunu çok iyi ayırt etmesi gerekiyor. Her yerli cihaz aynı kalitede değildir her ithal cihazda yerli cihazdan üst seviye değildir. Biz firma olarak müşterilerimize gönül rahatlığıyla cihazımızın iç resimlerini kullanılan malzemeleri paylaşıyoruz. Bence fiyattan çok biraz da bununla ilgilenmeleri gerekiyor.

Resmi kurumlara gelince en büyük sıkıntı ödeme sürelerinin çok uzaması ve ihaleye çıkılırken teknik şartname hazırlama aşaması.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Şuanda şirket olarak önümüzdeki 3 yılın planı hazır. Hangi cihazların hangi tarihlerde piyasaya sürüleceğinin planlarını yaptık ve bir çoğunun Ar-ge sine başladık. İlk hedefimiz medikal ozon cihazı konusunda Türkiye de lider olmaktı, çok şükür bunu başardık. Şimdiki hedefimiz Alman malı cihazları da geçip dünyada lider olmak. Bir diğer hedefimiz ise sadece ozon konusunda değil diğer yüksek teknolojili ürünlerinde bazılarının üretimini yapmak. Bunu yapabilecek altyapıya ve vizyona sahip olduğumuzu düşünüyoruz. Şikayet edip bahane üretmek yerine çok çalışarak, en iyi bildiğimiz işe odaklanarak, üretip ülkemizin kalkınmasına bir küçük katkı koymak ana hedefimizdir.

Yüksek Kalite, Kusursuz Yerli!

Türkiye'nin, medikal ozon cihazı imalatı konusunda, en donanımlı ve en tecrübeli ekibinden SALUTEM MEDİKAL OZON CİHAZI...

0,1 - 70 ug/ml arasında, hassas ve güvenilir doz üreten %100 yerli medikal ozon cihazı.

Güçlü satış ağı ve teknik servis ekibiyle Türkiye'nin her yerine hızlı müdahale, kesin çözüm, ilk 6 ayda oluşabilecek sorunlarda birebir sıfır cihazla değişim garantisi, garanti süresi sonunda ise anında ikame cihaz temini ile hizmetinizdeyiz.

Salutem
MEDICAL OZONE GENERATOR





HAS MEDICAL
Made in TURKEY
YERLİ ÜRETİM

HAS
Medical Equipments
Yenişehir Mah. 1145/1 Sok. No: 74 Konak / İzmir-TÜRKİYE
Tel: +90 232 433 38 33 - Faks: +90 232 433 38 08
www.hasmedical.com / info@hasmedical.com

Salutem OZON
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sok. Prestij Plaza No: 28 Kat: 2 Ataşehir / İstanbul - TÜRKİYE
Tel: +90 216 906 06 90 Faks: +90 216 576 70 76 +90 533 621 97 98 (EXPORT & IMPORT)
info@salutemozon.com

Turkey
Discover the potential

ÜTS
ÜRÜN TAKİP SİSTEMİ

CE

ISO







Açelya Demir Çelik Ltd. Şti. Genel Müdürü Ali Şen:

"Üretim Varsa Yaşam Var Yaşam Varsa Ülke Var Demektir"

Patoloji laboratuvarı arşiv dolapları imalatı gerçekleştiren Açelya Demir Çelik, patoloji alanında yurt ihtiyaçları karşılıyor, yurt dışına da ihracat gerçekleştiriyor. Şirket Genel Müdürü Ali Şen, ürünlerinde kaliteyi, müşteri memnuniyetini ön planda tuttuklarını ifade ederek, "patoloji laboratuvarı arşiv ürünleri, laboratuvar tezgahları, ağır yük hafif yük rafları, dosya arşiv sistemleri (kompar arşiv dolapları), askeriye için tüfeklik, tabancalık değişik dolaplar, büro masaları metalle ilgili ürünlerin imalatını yapıyoruz. Denmak Sağlık Sistemleri ile de Arnavutluk'a ve Nijerya'ya ürün gönderiyoruz." dedi.

1993 Yılında şahıs firması olarak kurulan, 1997 yılından beri ise Limited Şirket olarak faaliyetine devam eden Açelya Demir Çelik Ltd. Şti. 1995 yılında banka para çekmeceleri üretimi, 1998 yılında patoloji laboratuvarı arşiv ürünleri imalatı, laboratuvar tezgahları, 2000'li yıllarda ağır yük hafif yük rafları, dosya arşiv sistemleri (kompakt arşiv dolapları), askeriye için tüfeklik, tabancalık değişik dolaplar büro masaları metalle ilgili ürünlerin imalatını gerçekleştiriyor.

Ürünlerinde kaliteyi, müşteri memnuniyetini ön planda tuttuklarını belirten Şen, patoloji laboratuvarında ve para çekmecelerinde ürün değişimi bile yaptıklarını söyledi. Ali Şen, "Ham maddeleri kaliteli seçiyor, ürün şikayeti almamak için ince eleyip sık dokuyoruz. Türkiye geneli hastanelerde patoloji laboratuvarlarında ürünlerimiz var. Bir süredir bayilik sistemi ile çalışıyoruz. Denmak Sağlık Sistemleri ile Arnavutluk'a ve Nijerya'ya ürün gönderiyoruz.

TAKLİT ÜRÜNLER ÖNEMLİ SORUN

Türkiye pazarında kaliteyi dikkate alan yok. Yerli firmaların yeterince desteklendiğini düşünmüyorum. Firmaların ayakta kalması gerektiğini düşünen fazla kalmadı. Tabi ki firmalar da birbirini yok etmeye çalışıyor işi alabilmek için. Başkasının yaptığı çalışmayı ben de yaparım diyerek bitmiş işi bozup başkasının ürünlerini taklit ediyor. Herkes fırsatçılık peşinde. Vicdanını, ahlakını kaybetmiş bir insan topluluğu desek yeridir." şeklinde konuştu.

Üreticide projenin bitmeyeceğini ifade eden Şen, "hedef her zaman ileri olmalı ama günümüzde ayakta kalma çabasına düşmüş üreticilerimiz. Üretim varsa yaşam var, yaşam varsa ülke var demektir." dedi. Ali Şen son olarak ise şunları söyledi: "Kurumlar üreticinin sırtından insin. Özellikle sağlık kurumları ödemeleri zamanında yapsınlar. % 18 feragat indirimi diye bir şey geliştirdiler. İndirim yapıldığında ödeme hemen yapılıyorsa normalde de yapılabilir demektir. Bu anlayış üreticiyi bitirip ülkeyi ithalatçıya mecbur bırakır diye düşünüyorum."

Açelya Demir Çelik Co., Ltd. General Manager Ali Sen:

"If There Is Production There Is Life If there is life, there is a country."

Açelya Demir Çelik, which manufactures pathology laboratory archive cabinets, meets the needs of the domestic in the field of pathology and exports abroad. Company General Manager Ali Sen, quality of products, customer satisfaction in the forefront of expressing, 'pathology laboratory archive products, laboratory benches, heavy load light load shelves, file archive systems (kompar archive cabinets), We manufacture various cabinets for the military, rifles, pistols, office desks, metal-related products. We are also sending products to Albania and Nigeria with Denmak Health Systems," he said.

www.acelyametal.com



Paslanmaz Çelik Laboratuar Dolabı
The Laboratory Cuboard Unrust Steel



Tüp Sporları
Tubeports



40'lık Ahşap Mape
40' Wooden Mape



Mega Lam
Dolabı
Mega Microscobe Cabinet



Lam Arşiv Dolabı
12 Çekmeceli 10 Üniteli
Microscobe Slide Cabinet



Kaset Blok Arşiv Dolabı
20 Çekmeceli
The Caset Block Archieves Cupboard With Twenty Driver Caset



Plastik Lam Taşıma Kutusu Dolabı
Plastic Slide Box Cabinet



Abs Plastik Malzeme
Lam Taşıma Mape
Abs Plastic Material Lam Transport Mape



Ahşap Lam Taşıma Kabı
50 ve 100 Lam
Wooden Microscobe Slide Tray for 50 and 100 Microscobe Slides



Kaset Blok Arşiv Dolabı
10 Çekmeceli
The Caset Block Archieves Cupboard With Ten Driver Caset



Mape Dolabı
Mape Cabinet



Kapaklı Lam
Arşiv Dolabı
10 Katlı Microscobe Slide Archive with 10 Floors



Lam Arşiv Dolabı
12 Çekmeceli 1 Üniteli
The Microscope Slide Archieves Cupboard



Boyama Kabı Paslanmaz Çelik
The Paint Cup Unrust Steel





Boyama Sepeti Paslanmaz Çelik
The Paint Basket Unrust

avm®
AÇELYA
DEMİR ÇELİK EŞYA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Tezcan Sokak No:29 Siteler / ANKARA Tel: 0 312 349 16 16 Fax: 0 312 349 50 08 info@acelyametal.net



Kılıç Med Medikal Genel Müdürü İskender Kılıç:

"Suni Solunum Cihazını Ülkemizde Üreten Tek Firmayız"

Manuel suni solunum cihazı çeşitleri üreten Kılıç Med Medikal, 15 kişilik bir ekiple ve 30'u aşan bayisi ile sağlık sektörüne hizmet veriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Kılıç Med Medikal Genel Müdürü İskender Kılıç, gönül rahatlığıyla bu ürünün güvenli olduğunu ve yüz yüz yerli malı olduğunu söyleyerek, "Öncelikle şunu söylemek isterim ki, suni solunum cihazını ülkemizde üreten tek firmayız. Bu husus bize gurur ve güven veren bir öncelik. Çünkü her aşamasını bildiğiniz ve mutlak güven duyduğunuz bir ürün. Gönül rahatlığıyla bu ürün güvenlidir ve yüzde yüz yerli malıdır diyebiliyoruz. Onun dışında diğer ürünlerimiz için de sadece satışı yapan değil üreten firmalar ile de görüşüyoruz. Üretimlerini yerinde inceliyoruz. Güvenmediğimiz hiçbir firma ile çalışmıyor ve ürünü piyasaya sunmuyoruz. Çünkü sağlık her şeyin başıdır." dedi.

Kılıç Med Medical General Manager İskender Kılıç: We Are The Only Company That Produces Artificial Respiration Device In Our Country

Producing manual artificial respirator types, Kılıç Med Medical serves the health sector with a team of 15 people and more than 30 dealers. Iskender Kilic, General Manager of Kilic Med Medical, who made statements to the Health Magazine, said that this product is safe and is 100% domestic goods.

This is a priority that gives us pride and confidence. Because it is a product that you know and trust in every stage. With peace of mind, this product is safe and can be said to be 100 percent domestic product. Apart from that, we also talk to companies that do not only sell but also produce for our other products. We examine their production on site. We do not work with any company we do not trust and do not offer the product to the market. Because health is the beginning of everything.he said.Kılıç Med Medical General Manager İskender Kılıç said that they started the medical sector by producing Manual Breathing Apparatus. Of course, our team, or rather our family has grown. We are currently serving our country with a team of 15 people and more than 30 dealers. We provide services to the health sector with our manual artificial respirator types, Skin staples, Endometrial Biopsy Cannula, Post Partum Balloon and Birth Vacuum Bell products. Of course, we continue to work to add new products every day.he said.



Adres: Küplüce Mah.
Saklambaç Sk. No:11
Üsküdar/ İstanbul

www.kilicmed.com

0 216
321 42 92
Fax: +90 216 321 42 93

Medikal sektörüne Manuel Solunum Cihazı üreterek başladıklarını söyleyen Kılıç Med Medikal Genel Müdürü İskender Kılıç, önceleri sadece üretim yaptıklarını daha sonra ise ihalelere girmeye başladıklarını ifade ederek, " Medikal dünyanın içerisine dahil oldukça ürün yelpazemizi genişlettik. Tabi ekibimiz de daha doğrusu ailemiz de büyüdü. Şu an 15 kişilik bir ekiple ve 30'u aşan bayimiz ile ülkemize hizmet vermekteyiz. Manuel suni solunum cihazı çeşitlerimiz, Cilt stapleri, Endometrial Biyopsi Kanülü , Post Partum Balonu ve Doğum Vakum Çanı ürünlerimiz ile sağlık sektörüne hizmet vermekteyiz. Tabii, her geçen gün yeni ürünler eklemek için çalışmalara devam ediyoruz. " dedi.

"GÜVENMEDİĞİMİZ HİÇBİR FİRMA İLE ÇALIŞMIYOR VE ÜRÜNÜ PİYASAYA SUNMUYORUZ"

Suni solunum cihazını Türkiye'de üreten tek firma olduklarını söyleyen Kılıç, "Bu husus bize gurur ve güven veren bir öncelik. Çünkü her aşamasını bildiğiniz ve mutlak güven duyduğunuz bir ürün. Gönül rahatlığıyla bu ürün güvenlidir ve %100 yerli malıdır diyebiliyoruz. Onun dışında diğer ürünlerimiz içinde sadece satışı yapan değil üreten firmalar ile de görüşüyoruz. Üretimlerini yerinde inceliyoruz. Güvenmediğimiz hiçbir firma ile çalışmıyor ve ürünü piyasaya sunmuyoruz. Çünkü sağlık her şeyin başıdır ve ciddiyetsiz yapılan işlere göre değildir." diye konuştu.

"HER AŞAMASINDA TESTLER İLE SAĞLAMA YAPARAK İLERLİYORUZ"

Üretim yaparken hammadde, makine, kalıplar gibi birçok faktöre dikkat ettiklerini ifade eden İskender Kılıç, "Özellikle hammadde konusunda çok hassasız. Çünkü piyasada kullandığımız hammadde için farklı kalitede birçok seçenek var. Bu yüzden her aşamasında testler ile sağlama yaparak ilerliyoruz. Diğer ürünlerimizde ise piyasada açık olduğunu düşündüğümüz alanlardan ilerlemeyi tercih ediyoruz. Bu yüzden Kadın doğum ürünleri ile çalışmaya başladık. Özellikle fiyatının çok üstünde satış olduğunu düşündüğümüz ürünleri daha uygun fiyatlar ile sağlık sektörüyle buluşturmayı hedefliyoruz." şeklinde konuştu.

İskender Kılıç, üretimin ülke için ve kendisi için ne anlama geldiğini ise şu şekilde ifade etti: "Üretim, ülke bağımsızlığı demektir. Fikirlerinizi dimdik durarak savunabilmektir, özgürlüktür. Ülkenin ilk kurulduğu yıllarda, o fakir ve yaralı dönemlerimizde bile fabrika açılmasının gayesi buydu. Şimdi refah seviyemiz o dönemlere göre arttığına göre geçmişimize borcumuzu, gelişerek ve bağımsızlığımızı arttırarak ödemeliyiz. Amacımız fabrikamızı daha da büyütmek. Piyasaya sunduğumuz ürünleri kendimizin üretmesini sağlamak."

Kaliteli ve uygun maliyetli ürün satmanın en büyük stratejileri olduğunu söyleyen Kılıç, Türkiye'nin özellikle sağlık konusunda geniş bir pazara sahip olduğunu söyleyerek, "Tabi geniş pazar demek büyük sorunda demek. Çünkü ülkemizin yaşadığı son ekonomik sıkıntılar büyük dalgalar olarak yansıdı. Bizim çalıştığımız kurumların önemli bir kısmı devlet hastaneleri. Bu yüzden de vadeli ürün satışı yapıyoruz. Ödeneklerin geç yatırılması, dolayısıyla vadelerin uzaması bu dalgalanmada çoğu firma gibi bizi de etkiledi. Özellikle döviz üzerinden ürün aldığımız için bazı aksaklıklar yaşanmasına sebep olmuştur." dedi.

"TEŞVİKLERİN EN ÖNEMLİ SORUNU, 'SİZ HARCAMAYI YAPIN BİZ DESTEĞİ ŞU KADAR AY SONRA YAPACAĞIZ' MANTALİTESİ"

Üreticilerin yeteri kadar desteklenmediğini belirten İskender Kılıç, "Devletten yeterli desteği göremedik. Hedeflerimize yavaş gitmemiz birazda bundan dolayı. KOSGEB gibi bazı kurumların teşviki var. Ama yeterli ölçüde değil. Zaten bu teşviklerden yararlanmak için verilen uğraş ayrı bir mücadele gerektiriyor. Aslında bu teşviklerin en önemli sorunu, siz harcamayı yapın biz desteği şu kadar ay sonra yapacağız mantalitesinden dolayı. Bence bu durum tam tersi olmalı. Üreticiye yapılacak destek kayıp gibi görülmemeli. Bu devlet ekonomisine katkıdır aslında. Çünkü firmaların büyümesi işçi istihdamı demek, canlı bir ekonomi demektir. Bu durumun zamanla gelişeceğini ve düzeleceğine inanıyorum." şeklinde konuştu.







DORATEK

ARTHROSCOPY











SPINAL GROUP





HALLUX-VALGUS



MINI PLATE



MAXILLOFACIAL







HEADLESS COMPRESSİO SCREW



+ 90 312 394 37 33

www.doratek.net

Address: Ağac-Metal Koop. 1436. Sok. No:6 İvedik OSB Ankara / Turkey

Fax: + 90 312 394 69 58 E-mail: info@doratek.net



KUANTAMET Medikal Şirket Müdürü Z. Haluk Orhun:

"Medikal Kaplamada Önceliğimiz Kalite ve İnsan Sağlığı"

Medikal kaplama alanının öncü firmalarından KUANTAMET Medikal Kimya ve Radyasyon Teknolojileri San. Tic. Ltd. Şti. Müdürü Z. Haluk Orhun Sağlık Dergisi'ne faaliyetleri hakkında bilgiler verdi. Orhun, yürüttükleri TUBİTAK projesini başarı ile tamamlayarak bu alanda ticari faaliyetlerine başladıklarını söyleyerek, "Faaliyet alanımız öncelikli medikal alanda standartlara uygun kaplama işidir. Kaplamalarımızda Termal Sprey yöntemini kullanmaktayız. Bu işe TUBİTAK projesi ile başladık. Projeyi başarı ile tamamlayınca ticari hayata atıldık. Ortopedik protez (implant) üreticileri de bize çok yardımcı oldular. Onların da desteği ile bugünlere geldik." dedi.

KUANTAMET Medical Company Manager Haluk Orhun: Our Priority in Medical Coating Quality and Human Health

KUANTAMET Medical Chemical and Radiation Technologies Industry Limited Company Manager Haluk Orhun, one of the leading companies in the field of medical coating, gave information about its activities to the Health Magazine. Orhun said that they have successfully completed the TUBITAK project and started their commercial activities in this field. We use Thermal Spray method in our coatings. We started this project with TUBITAK project. Upon successful completion of the project, we started commercial life. Orthopedic prosthesis (implant) manufacturers also helped us a lot. We came to these days with their support.he said.

KUANTAMET Medical by 2012 4 stating that jointly established Company Director Haluk Orhun, their aims, to achieve the first in Turkey and closely followed innovative technologies, saying that implementing these technologies in Turkey, Joint One of our consists of 3 physicians and 1 orthopedics and traumatology professor to be a doctor. Currently 8 people work in production. Our employees are provided with special training on this subject and informed about the product and the conditions under which it is used and how important the production quality is. Quality and human health are our top priorities.he said.

KuantaMET M

MEDİKAL KAPLAMA
MEDICAL COATING APPLICATIONS







Kuantamet Medikal, Kimya ve Radyasyon Teknolojileri Sanayi Ticaret Ltd. Şti.
Adres: Öz Anadolu Sanayi Sitesi 1460 Sokak No: 17 İvedik Organize Sanayi Bölgesi Yenimahalle - Ankara
Tel: (312) 394 1387 • Faks: (312) 394 1346
www.kuantamet.com.tr

KUANTAMET Medikalin 2012 yılında 4 ortakla kurulduğunu ifade eden Şirket Müdürü Z. Haluk Orhun, amaçlarının, Türkiye'de ilkleri başarmak ve yenilikçi teknolojileri yakından takip ederek Türkiye'de bu teknolojileri uygulamak olduğunu söyleyerek, "Ortaklarımız birisi Dr. olmak üzere 3 fizikçi ve 1 ortopedi ve travmatoloji profesöründen oluşmaktadır. Faaliyet alanımız öncelikli medikal alanda standartlara uygun kaplama işidir. Kaplamalarımızda Termal Sprey yöntemini kullanmaktayız. Bu işe TUBİTAK projesi ile başladık. Projeyi başarı ile tamamlayınca ticari hayata atıldık. Ortopedik protez(implant) üreticileri de bize çok yardımcı oldular. Onların da desteği ile bugünlere geldik. Şu anda üretimde 8 kişi çalışmaktadır. Çalışanlarımıza bu konuda özel eğitim verilerek ürün ve ürünün kullanıldığı koşullar hakkında bilgilendirilmekte ve üretim kalitesinin ne kadar önemli olduğu aktarılmaktadır. Kalite ve insan sağlığı önceliğimizdir." dedi.

Z. Haluk Orhun medikal kaplama ile ilgili ise şunları söyledi: "Yaptığımız iş medikal kaplama hizmetidir. Medikal kaplamadan anladığımız, vücut içine uygulanan ortopedik implantların vücut tarafından ret edilmemesi ve osteoentegrasyon olarak adlandırılan implantların kemiğe entegrasyonunu(tutunmasını) sağlamak için biyouyumlu Hydroxyapatite tozu ve/veya medikal grade Titanyum tozu ile kaplama işidir. Hydroxyapatite tozu tamamen kemik yapısındaki malzemelerden kimyasal yolla suni olarak üretilmektedir. Firmalar bize ürünlerini gönderirler. İstedikleri özellikleri belirtirler. Biz o özellikleri sağlayarak ürünü maksimum güvenirlilikte kaplar ve geri göndeririz.

Kaplamalarımızın dünyada bu konuda hizmet veren diğer uluslararası firma kaplamalarından farkı yoktur ve yapılan işin kalitesini tutturmak için fiziksel parametreler herkeste aynı olmalıdır. Kaplamalarımızda kalite her zaman ön plandadır."

Kaplanan ürünlerin insan sağlığı için olduğu bilinci ile hareket ettiklerini belirten Orhun, "yeri geldiğinde bizim de güvenle bu ürünleri kullanabileceğimizi düşünerek temizliğe, kaliteye ve standart üretim özelliklerine önem vermekteyiz. Firmalar kaplama için ürün gönderdiklerinde girdi kontrolüne önem veririz. Gelen üründe kırık, çatlak çizik vb. fiziksel hataların olmamasına dikkat ederiz. Bu tür hatalarda firma ile görüşerek ürünü iade eder ve üretici firmaların farklı bir denetçi kurum tarafından denetlenmiş olması sebebiyle maksimum güvenirliliğinde rol alırız." şeklinde konuştu.

Üretimin, her şeyden önce o toplumda yapılmayan ve var olan boşluğu doldurması gerektiğini ifade eden Z. Haluk Orhun, "pazarı olmayan bir üretim zaman ve sermaye kaybıdır. Üretim için önce ihtiyaçlar belirlenmeli, fizibilitesi ve pazar araştırması yapılmalı ve ondan sonra planlamaya ve üretime geçilmelidir. Ürün yenilikçi (innovative) olmalı ve yurt dışı pazarlarda yarışabilmelidir. Bugünün dünyası artık çok küçülmüştür. Uluslararası pazarlanması düşünülmeyen bir ürün yok olmaya mahkumdur." dedi.

"ŞİRKETLER GELECEĞİ ÖNGÖREMEMEKTE"

Z. Haluk Orhun Türkiye pazarı hakkında ise şunları söyledi: "Türkiye pazarı gelişmekte olan bir pazar. Fakat çoğu konuda olduğu gibi bilgi eksikliği, yetersiz bilimsel destek ve hatalı yaklaşımlar çok fazla. Bazı firmalar başka bir firmanın büyük emek ve bilimsel tecrübelerini göz ardı ederek kısa yoldan üretim aşamasına gelmekte, fakat yetersizlikleri nedeniyle de kısa sürede pazarı kirletip yok oluyorlar.

Ekonomi çok kırılgan bir dinamik. Döviz çok değişken. Bu yüzden şirketler geleceği öngörememekte. Piyasanın bu denli değişken ve güvenirliliğinin yeterli olmaması sebebiyle de günlük yatırımlarla yaşamlarını sürdürüyorlar. Bu da fiyat istikrarını etkiliyor. Esnaf sattığını yerine koyamıyor. Ödemelerin de sorunlu olması ayrı bir problem. Çalıştığımız konuda devlet yeterli ödenek veremediği için firmalar tahsilatlarını çok geç alıyor. Bu da birçok firmanın zora girmesine ve batmasına neden oluyor. Diğer konu vergiler. KDV hem çok yüksek hem de tahsil etmediğimiz faturanın vergisini peşin ödemek zorunda kalıyoruz. Halbuki yurt dışında birçok ülkede firmalar tahsil ettikten sonra vergilerini ödüyorlar."

"BİZDE 'ÖNCE YAP DA GÖREYİM' DİYE YAKLAŞILIYOR"

Yerli üreticinin yeteri kadar desteklendiğini düşünmediklerini ifade eden Orhun, "Her ne kadar kâğıt üstünde kolaylıklar görülse de uygulamada yeterli destek yok. Türkiye'de Risk Sermayesi yok. Birçok ülkede özel sermaye sahipleri, devlet bir firmaya belli bir bütçe veriyor. Firma başarırsa desteğe devam ediyor. Bizde ise "önce yap da göreyim" diye yaklaşılıyor. Firmanın yeterli imkanı olsa ve yapsa zaten desteğe ihtiyacı olmaz. Gerçekte birçok destek kurumları var (TÜBİTAK, KOSGEB vb.). Örneğin yakın geçmişte biz Türkiye'de üretilmeyen bir ürün projesi için KOSGEB'e başvurduk. Yurt dışında yapılıyor diye kabul etmediler. Bu teknolojik bir üründü. Şimdi kendi imkanlarımızla yapıyoruz. Destek alsaydık çoktan bitmiş ve pazara girmiştik." diye konuştu.

"HER TÜRLÜ TEKNOLOJİK BİRİKİME SAHİBİZ"

Ar-Ge faaliyetlerinin devam ettiğini belirten Orhun, "Vakum Kazanı, PVD kaplama, Difüzyon pompası çalışmalarımız devam etmekte. Vakum Difüzyon pompamızla yurt dışından ilgilenenler var. En kısa sürede ticari emtia haline getirip pazarlamayı düşünüyoruz. Yeni projelerimiz var. Ön çalışmalar yapılmakta. Zamanı gelince açıklayacağız. Hedefimiz, çalışma konularımızda kalıcı olmak ve mümkün olduğu kadar çok teknoloji konusunda eğitilmiş eleman yetiştirmektir." şeklinde konuştu. Z. Haluk Orhun son olarak ise, "eğer bir yerde bir şey üretiliyorsa, muhakkak biz de üretiriz. Bunun için her türlü teknolojik birikime sahibiz." dedi.



BeSteril

Medikal Ambalaj Sanayi

Medical Pack Industry

Türkiye ve Dünya için üretiyoruz.

COVER BAG

GAMMA IŞINI İLE STERİLİZASYON AMAÇLI PEELABLE MEDİKAL VAKUM AMBALAJ

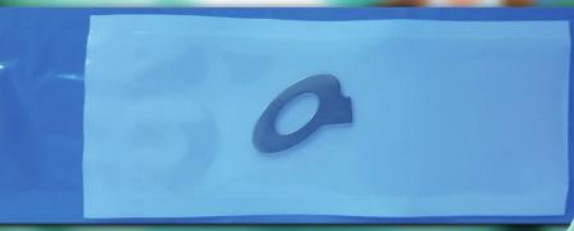
- CLASS 3 TİPİ ORTOPEDİK İMPLANT ÜRETİCİLERİNİN İHTİYACI OLAN, GAMMA IŞIN STERİLİZASYONUNA UYGUN, YÜKSEK KALİTE-DE PEELABLE MEDİKAL VAKUM AMBALAJ ÜRETMEKTEYİZ.

- ÜÇ STANDART ÖLÇÜ İLE BERABER MÜŞTERİLERİMİZDEN GELEN TÜM EN VE BOY ÖLÇÜ TALEPLERİ İÇİN DE ÇÖZÜMLER SUNUYORUZ.



NON STERİL MEDİKAL AMBALAJ

BİR TARAFI OPAK BEYAZ, DİĞER TARAFI ŞEFFAF, FİLM+FİLM YAPISINDADIR. NON STERİL ÜRÜNLER İÇİN TERCİH EDİLMEKTEDİR.



BESTERİL MEDİKAL AMBALAJ SANAYİ OLARAK BU KONUDAKİ TÜM AKREDİTASYON BELGELERİNE SAHİBİZ. BELGELERİMİZİ VE ÜRÜNLERİMİZİN DETAYLARINI İNCELEMEK İÇİN LÜTFEN WEB SİTEMİZİ ZİYARET EDİNİZ.

www.besteril.com

Besteril Medikal Ambalaj Sanayi
info@besteril.com
Güllübağlar Mahallesi Elek Sokak
No 9/A Pendik / İSTANBUL
T.+90 (0216) 307 81 25 GSM. +90 532 280 86 14

HEM İç ve Dış Ticaret Mesul Müdürü Miktad Merdivenlioğlu:

"Üroloji, Yoğun Bakım ve Anne-Bebek Ürün Gruplarında Ürün Geliştirmelerimiz Devam ediyor"



HEM İç ve Dış Ticaret, 20 Yıllık deneyimiyle sağlık sektörüne Üroloji, Yoğunbakım ve Anne-Bebek ürünleri sunuyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan HEM İç ve Dış Ticaret Mesul Müdürü Mikdat Merdivenlioğlu, temsilcisi oldukları markalar ve ürünleri konusunda üreticiler ile sürekli diyalog halinde olduklarını söyleyerek, "Tecrübelerimizi ve kullanıcıların tecrübe ve geri bildirimleri ile birleştirerek, gerek sağlık personelleri gerek ise hastalar açısından en efektif ve amacına yönelik şekilde kullanılacak ürünlerin gelişimi için uğraşmaktayız. Özellikle sağlık personellerinin kullanım esnasında aldıkları geri bildirimler ürünlerimiz geliştirmemiz açısından bizler için önemli." dedi.

Managing Director Of Hem Company Mikdat Merdivenlioğlu

"Urology, Intensive Care and Mother-Baby Product Groups Our Product Developments Continue"

Hem İç ve Dış Ticaret offers Urology, Intensive Care and Mother-Baby products to the health sector with 20 years of experience. Miktad Merdivenlioglu, Hem İç ve Dış Ticaret Manager, told The Health Magazine that they are in constant dialogue with manufacturers about the brands and products they are representative of, adding, "Our experience and users' experiences and By combining experience and feedback, we strive for the development of products that will be used in the most effective and purpose-to-purpose way for both health personnel and patients. The feedback that health personnel receive during use is especially important for us in terms of improving our products," he said.

HEM İç ve Dış Ticaret, which distributes INSTYLAN intravesical material for IC/BPS products in urology product group, also carries out project-based sales activities in Teleflex-Rüsch urology products regional representation and Allium urological stent product group. There are also closed aspiration catheters that they import under the Hemcath brand in the intensive care group.(closed suction catheters)

HEMMED is the sole authorized distributor of Babytime product groups in a brand of Mother-Baby products. At the same time, it manufactures Breast Milking Sets under the HEMCATH brand. In this group, it is the authorized distributor of Breast Pumps of CIMILRE in Turkey- Central and Eastern Europe.



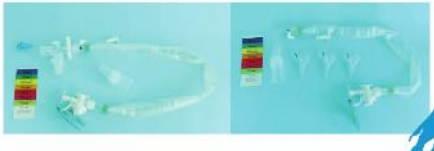
HEMİÇ VE DIŞ TİCARET













Ekibimiz ile birlikte ticari branşımızda ihtiyaç duyulan tüm mamülleri tüketicilere en kaliteli ürünü en ekonomik şekilde nasıl temin ederiz, tedarik zincirimizi nasıl daha iyi hale getirriz felsefesi ile çalışarak, gerek ülke genelinde gerek ise coğrafi bölgemizde dinamik ithalatçılar ve üreticiler arasında yer alabilmek, ithal zorunluluğu bulunan ürünleri; daha kaliteli imal edebilmek için tasarımlar yaparak Ülke Ekonomimize katkıda bulunmak, Branşlarında uzmanlarla çalışırken, geleceğe Personeller yetiştirmek, şirketimizin misyonunu özetlemektedir.

RÜSCH
ENDOÜROLOJİ VE FOLEY SONDA

HEMCATH
KAPALI ASPİRASYON KATATERİ

INSTYLAN
İntravesikal Materyal IC / BPS

BabyTime
SÜT SAĞIM SETLERİ
BEBEK & ANNE ÜRÜNLERİ

Yenişehir Mah. Osmanlı Bulvarı Arwen Ofis No:5B D:11 Pendik/İstanbul
+90 533 818 72 47
info@hemmed.net

Üroloji ürün grubunda INSTYLAN intravesikal materyal ürünün distribütörlüğünü yapan HEM İç ve Dış Ticaret, ayrıca Teleflex-Rüsch üroloji ürünlerinin bölgesel temsilciliği ve Allium ürolojik stent ürün grubunda ise proje bazlı satış faaliyetleri gerçekleştiriyor. Yoğun bakım grubunda HEMCATH markası ile ithalatını yaptıkları kapalı aspirasyon kataterleri de mevcut.

HEMMED, Anne-Bebek ürünleri markası olan BAbytime firması ürün gruplarının sağlık kurumlarında tek yetkili dağıtıcısı. Aynı zamanda HEMCATH markası ile Anne Süt Sağım Setleri üretimi gerçekleştiriyor. Gene bu grupta CİMİLRE firmasının Süt Sağım Pompalarının Türkiye- Orta ve Doğu Avrupa yetkili distribütörü.

Pazara sunduğunuz ürünleri benzer ürünlerden ayıran özellikleri nelerdir?

Temsilcisi olduğumuz markalar ve ürünleri konusunda üreticilerimizle sürekli diyalog halindeyiz. Tecrübelerimizi ve Kullanıcıların tecrübe ve geri bildirimleri ile birleştirerek gerek Sağlık Personelleri gerek ise hastalar açısından en efektif ve amacına yönelik şekilde kullanılacak ürünlerin gelişimi için uğraşmaktayız. Özellikle Sağlık personellerinin kullanım esnasında aldıkları geri bildirimler ürünlerimiz geliştirmemiz açısından bizler için önemli.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Yurt içi faaliyetlerimizi müşteri odaklı ziyaretler ile gerçekleştirmekteyiz. Periyodik ziyaretler ve hizmet odaklı faaliyetler temel çalışma prensibimizdir. Bu kapsamda öncelikle son kullanıcıya ürünü satışını değil ürün ile ilgili hizmet ulaştırmayı amaçlayan bir pazarlama-satış prensibi belirlemiş bulunmaktayız.

Yurt dışı faaliyetlerimiz bizim için oldukça yeni bir konu. Bu konudaki faaliyetlerimizi özellikle üretimini yaptığımız HEMCATH Süt Sağım Setleri ve Pompaları konusunda ilerletecek şekilde planlamalar yapıyoruz.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

Ülkemiz sağlık sektöründe büyük yatırımlar yapılmakta. Ancak özellikli ürünlerde son dönemlerde verimlilik yerine fiyata dayalı satın alma sisteminin benimsenmiş olması yapılan önemli yatırımlarda kaliteli hizmet sağlanmasının ve birçok üründe temin edilen ürünlerin kullanılamayarak imha edilmesine ve israfı artıran bir sürecin izlenmesine neden olmaktadır.

Burada önemli bir hususta sağlık hizmetine hizmet sağlayan biz Tıbbi Malzeme firmalarının özellikle mali açıdan yaşadığı sıkıntı ve açmazlardır. Sağlık Sektöründe verilen hizmetleri firmalar finanse etmekte. Ancak bu durum hiç birimiz için sürdürülebilir bir durum değildir. Bu konuda sektörümüze gerekli değerin ve önemin verilmesini beklemekteyiz.

Kurumlar tarafından yeteri kadar desteklendiğinizi düşünüyor musunuz?

Bu konuda bizim gibi KOBİ işletmelerin teşvik vb. desteklere ulaşması çok güç. Bunlara ulaşılsa bile kurumlardan beklenen ödeme performansının sağlanamaması bizleri yatırım yapmaktan veya geliştirmekten uzaklaştırıyor. Daha adilane bir teşvik ve destek planlamalarının yapılmasını bekliyoruz.

Ar-Ge çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Bu konuda en büyük hazine Sağlık Personellerimiz. Onların ürünleri kullanırken edindikleri deneyimler, hastalardan aldıkları geri bildirimler bizim için en önemli AR-GE çalışması aslında. Bu bilgilere göre en efektif ürünü nasıl sağlarız konusunu üretim departmanları ile sürekli istişare ediyoruz. Ayrıca bu konularda uluslararası alandaki faaliyet ve gelişmeleri de yakından takip ediyoruz.

Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Üretim konusunda ilerlemek istiyoruz. İlke hedefimiz Süt Sağım Setleri idi ve gerçekleştirdik. Burada hala almamız gereken yol var. Ama bu ürün grubuna ek olarak tecrübe sahibi olduğumuz alanlar için bazı ürün grupları da eklemek istiyoruz ve bunlar için ön çalışmalarımız mevcut. 2020 yılı içerisinde bu bağlamda birkaç ürün için daha üretim sürecini başlatma planımız mevcut. Ayrıca belgelendirme ve regülasyon çalışmalarımızı da bu planlar dahilinde yürütmekteyiz.

Son olarak eklemek istedikleriniz.

Hepimiz verilen sağlık hizmetinin bir parçasıyız. Ve bu bağlamda bir sektör olarak anılmak, gereken değeri görmek ve sektörel birlikteliği sağlamayabilmek hepimizin hedefi olmalı. Bunu gerçekleştirirken sadece ürün satmak amaç olmamalı. Sattığımız ürünün kalitesine, verimliliğine ve faydasına bizlerin inanması ve güvenmesi gerekli. Bunu sağladığımız zaman hem sektörümüze hem milli ekonomiye hem de sağlık hizmetinden faydalananlara gerçekten yararımız olacağını düşünüyoruz.

www.hemmed.net



nöromedikal

www.noromedikal.com

symmetry surgical™



- Beyin ve Spinal
- Göğüs Cer.
- Kalp Damar
- Kulak Burun Boğaz
- Ortopedi
- Genel Cer.
- Elektro Cer.
- Göz Cer.
- Bookwalter Ekartör Sis.
- Greenberg Halo Ekartör

WEXLER SURGICAL



assi®

ACCURATE SURGICAL & SCIENTIFIC INSTRUMENTS



Mikro & El Cerrahi

adeor

Yüksek Devirli High Speed Motor sistemi - NRŞ

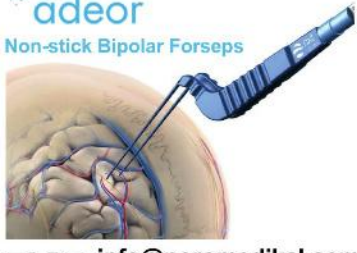




Bluetooth

adeor

Non-stick Bipolar Forseps



info@noromedikal.com
Tel: +90 312 324 03 01
Emek Mah. 33.cd No:13/1
Çankaya ANKARA



ELISA Kitleri Üreticisi TANI MEDİKAL İhracatını Arttırmayı Hedefliyor

ELISA Kits Manufacturer TANI Medical Aims to Increase Exports

TANI Medical Products Ltd. (established in 1996) develops and produces ELISA kits under the brand name "ImmunoGuide". The ImmunoGuide ELISA kits are used for the measurement of the drug levels of biological agents (eg. Infliximab) and the detection of antibodies against these drugs.

Mr. Can Yalçın, the General Manager of Tani Medikal Ltd., spoke to the Health Magazine: "ImmunoGuide develops its own know-how in the field of biotechnology and reflects it to its products with the highest possible level.

We are one of the few companies in Turkey developing and producing biotechnology products. We export our products mainly to USA, Germany, Czech Republic, Italy, Japan and South Korea. We are the first and the only Turkish company to open a booth at the ECCO congress in Europe to promote our products to the Gastroenterology society. We endeavor to expand our foreign market and to increase our exports.

1996 yılında kurulan TANI Medikal Ürünler San. Tic. Ltd. Şti. ImmunoGuide markası adı altında, biyolojik ajanların ilaç seviyesinin ölçümü ve bu ilaçlara karşı oluşan antikorların tespitine yönelik ELISA kitleri geliştiriyor ve üretiyor. Sağlık Dergisi'ne konuşan Tanı Medikal Genel Müdürü Can Yalçın, halen biyoteknoloji alanında üretim yapan nadir firmalardan biri olduklarını söyleyerek, "ImmunoGuide markası biyoteknoloji alanında kendi know-how'unu geliştirmekte ve bunu ürettiği ürünlere en üst seviyede yansıtmaktadır. İhracatımızı başta ABD, Almanya, Çek Cumhuriyeti, İtalya, Japonya ve Güney Kore gibi ülkelere yapıyoruz. ECCO kongresinde stant açan ilk ve tek Türk firmasıyız. Geleceğe yönelik en büyük hedefimiz daha fazla ihracat geliri elde ederek ülkemizin cari açığına olumlu bir destek sunabilmektir." dedi.

ELISA Kitleri Üreticisi TANI Medikal'in Genel Müdürü Can Yalçın, üretimleri ve gelecek hedefleri ile ilgili Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. Yalçın, geleceğe yönelik en büyük hedeflerinin daha fazla ihracat geliri elde ederek Türkiye'nin cari açığına olumlu bir destek sunabilmek olduğunu söyledi.

İlk olarak firmanızı tanıyabilir miyiz? Tanı Medikal ne zaman kuruldu? Faaliyet alanı nedir?

TANI Medikal Ürünler San. Tic. Ltd. Şti. 1996 yılında kurulmuştur. Halen biyoteknoloji alanında üretim yapan nadir firmalardan biri olup, ihracatını başta ABD, Almanya, Çek Cumhuriyeti, İtalya, Japonya ve Güney Kore gibi ülkelere yapmaktadır.

Ürünleriniz hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Hangi ürünleri piyasaya arz ediyorsunuz?

TANI Medikal, ImmunoGuide markası adı altında, biyolojik ajanların ilaç seviyesinin ölçümü ve bu ilaçlara karşı oluşan antikorların tespitine yönelik ELISA kitleri geliştirmekte ve üretmektedir.

Ürünlerinizi benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

ImmunoGuide markası biyoteknoloji alanında kendi know-how'unu geliştirmekte ve bunu ürettiği ürünlere en üst seviyede yansıtmaktadır.

Üretim aşamalarında ve ürün seçiminde dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Üretim aşamalarında en önemli konu kalite kontrol süreçleridir. Özellikle sağlık alanındaki üreticiler için lotlar arası varyasyon çok önemli bir konudur. Ürünlerimizi her zaman en doğru sonucu en düşük sapma ile verecek şekilde tasarlıyor ve üretiyoruz.

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Türkiye'de üretmek son yıllarda gerçek bir sanat dalı haline geldi diyebiliriz. Özellikle TANI gibi biyoteknoloji alanında hammaddeler açısından yurtdışına bağlı olarak ilerlemek zorunda kalıyoruz. Ancak her şeye rağmen ImmunoGuide ürünlerini global pazara sunmaktan gurur duyuyoruz.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

ImmunoGuide ürün paneli için Türkiye'de henüz bir Pazar oluşmadı, bu nedenle tanıtım ve pazarlama faaliyetlerimiz uluslararası alanda devam ediyor. AACC kongresine ABD temsilcimiz olan IBL America standı aracılığı ile katılıyoruz. ECCO kongresinde stant açan ilk ve tek Türk firmasıyız. Her yıl MEDİCA fuarını da distribütörlerimiz ile görüşmek için değerlendiriyoruz.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

Türkiye pazarı çok zorlu bir Pazar. Pazarın gerçekleri ile baş edebilecek yerli firmaların her gün birer birer kapandığına şahit oluyoruz maalesef.

Üreticilerin, yerli firmaların yeteri kadar desteklendiğini düşünüyor musunuz?

Kesinlikle hayır

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Ar-Ge faaliyetlerimiz Ankara Üniversite'sine bağlı Teknopark özel alanında devam ettiriyoruz. Ar-ge ekibimiz ağırlıklı olarak veteriner hekim ve kimyagerlerden oluşmakta.

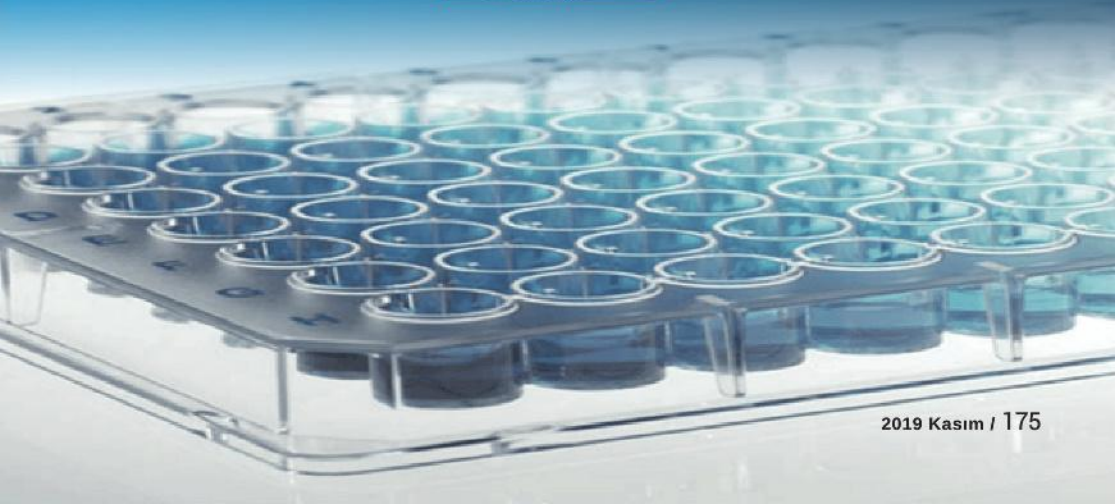
Geleceğe dönük yeni projeleriniz var mı? Hedefiniz nedir?

Geleceğe yönelik en büyük hedefimiz daha fazla ihracat geliri elde ederek ülkemizin cari açığına olumlu bir destek sunabilmek.

Son olarak, sektörün genelindeki yerli ürünlere bakışın en hızlı şekilde değişmesini diliyoruz.



Can Yalçın



The ART of ImmunoGuide: 'Accurate Measurement'

ImmunoGuide Drug and Anti-Drug ELISA Kits for therapeutical mAbs







ImmunoGuide®
www.immunoguide.com

tani