SAĞLIK

www.saglikdergisi.com.tr ISSN : 1301 - 4471 • Yıl - Year : 28 • Sayı - Issue : 316 • 2018

YARIM ASIR ÖNCE
YARINLARI DÜŞÜNDÜK

Organ nakli, tıp dünyasında insan sağlığı için çığır açan gelişmelerden biri olmuştur.

Yarım asırdır geleceğe ışık tutan bir firma olarak, organ naklinin önemli bir aşaması olan doku saklamada kullanılan Nüve ürünleri ile insanın insana hayat verdiği bir alanda yaşamın devamlılığına katkıda bulunuyoruz.

Yarınlar için çalışan her laboratuvarın içinde bir "Nüve" vardır.

50 yıl



DF Serisi Derin Dondurucular

nuve.com.tr

nüve

laboratuvar&sterilizasyon teknolojisi

AYS KALİTE

We offer **only the BEST**

Biz kimiz?

AYS Kalite 1997 Yılında Yönetim Sistemleri ve CE Belgelendirmesine yönelik Danışmanlık hizmetleri faaliyetleri için kurulmuş sektörde öncü kuruluşlardandır. Ana uzmanlık konusu olarak Tıbbi Cihazların CE Belgelendirmesine yönelik Hizmetler gerçekleştirmektedir. AYS Kalite Kosgeb veritabanına kayıtlı TSE belgesine sahip bir firma olduğundan aldığınız danışmanlık hizmetlerinin bedelleri KOSGEB tarafından desteklenmektedir.

Hizmetlerimiz

Tıbbi Cihaz Teknik Dosyası Hazırlama ve ISO 13485: 2016 Geçişi

CE sertifikası başvurularınızda, Belgelendirme Kuruluşları ile paylaşacağınız ve ürününüze ait tüm detayları içeren Teknik Dosyayı birlikte hazırlıyoruz.

EN ISO 13485: 2016 ve MDR'ın getirdiği değişiklikler için şirketinizin iş akışına uygun kalite yönetim sisteminin planlanması, gerekli prosedürlerin, rapolarının hazırlanması ve işletilmesi için gerekli çalışmaların her aşamasında yanınızdayız.

ISO 14971 – Medikal Cihazlar için Risk Yönetimi Dosyası Hazırlama

Risk Yönetim Planı: ISO 14971

Risk Analizi,Risk Ölçümleme,Risk Kontrolü,Risk kontrol seçeneklerinin analizi

Risk kontrolünün uygulanması,Kalan risklerin değerlendirilmesi.Risk/Fayda analizi

Üretim ve üretim sonrası Risk Takibi için gerekli çalışmaların her aşamasında yanınızdayız.

Medikal Cihazların Klinik Değerlendirmesi

Klinik verilerin değerlendirilmesi (Appraisal),Klinik verilerin analiz edilmesi

Klinik değerlendirme raporunun yazılması,Risk/Fayda Analizi ve Toplam Kalan Riskin Değerlendirilmesi,Pazar Sonrası Klinik izleme ve Pazar Sonrası Takip (Post Market Clinical Follow Up, Post Market Clinical Surviallance) için gerekli çalışmaların her aşamasında yanınızdayız.

Medikal Cihaz Süreç Validasyonları

Kurulum kalifikasyonu (IQ),Operasyonel kalifikasyon (OQ) ,Performans kalifikasyonu (PQ)

Validasyon ve Verifikasyon Gerektiren Prosesler. Üretim proseslerini geliştirme yöntemleri

Validasyon dokümantasyonu (plan, protokol ve raporlar), Validasyon Çıktıları

Birincil İstatistikler ve Proses Validasyonları, Validasyonun Sürekliliği çalışmalarında sizlerleyiz.

Müşteri Şikayetleri, Geri Toplama ve Vijilans, (PMS) & (PMCF)

Satış Sonrası Gözetim (MEDDEV 2.12-1 rev.8),Geri Çağırma, Vijilans ve Olumsuz Olay Bildirimi,Müşteri Şikayetleri Yönetimi, Satış Sonrası Klinik Takip (MEDDEV 2.12/2 rev.2) çalışmalarında sizlerleyiz.

Yeni Yayımlanan Tıbbi Cihaz Regülasyonu [MDR]

Yeni Tıbbi Cihaz Regülasyonu'na giriş ve etkileri,Ürünlerin sınıflandırılması

Tıbbi cihazınız için teknik dokümantasyonun oluşturulması,AB'de tıbbi cihazların klinik değerlendirmesi ve yeni regülasyon kapsamında dosyaların hazırlanmasına yönelik danışmanlık hizmetlerinde yanınızdayız.

Medikal cihaz ve IVD ürünlerinize 510(k) başvuru ve Takip Danışmanlığı

Bir çok firma Amerika pazarına girmenin zor olduğunu ya da gerekli bilgi birikimine sahip çalışanları olmadığını düşünerek, en baştan 510(k) başvurusundan vazgeçmektedir. Halbuki tüm 510(k) başvuru prosedürünü yardımımızla tamamlamanız hiç de zor değil. FDA'ya yapılan yıllık ortalama başvuru sayısı 2.500'e yakındır ve doğal olarak bu başvuruların tümü satış izni alamamaktadır. Bu nedenle 510(k) başvurularının FDA tarafından onaylanma olasılığını artırmak için beraber çalışacağınız danışmanların tecrübeleri dikkat etmeniz gereken önemli bir konudur.

Mutlukent Mahallesi 2017 Sokak No:20 Beysukent Çankaya- ANKARA

T: +90 312 386 1490 – 0312 442 00 22 F: +90 312 386 1491

www.ayskalite.com

miniPLATES



Açılanabilir Kilitli ve Açılanabilir Kilitsiz vidalar ile uygulanan;
61 farklı anatomik tasarıma sahip
0.8, 1.0 ve 1.3 mm Kilitli - 0.6, 1.0 mm Kilitsiz - 1.3 mm Kompresyon Plakları



tst | Tıbbi Aletler

www.tstsan.com

Türkiye'de ilk

Temel Yaşam Destek Platformu

ENJOY INTERACTIVE LEARNING



Serious Game App



+ Integrated Manikin

3D MED SIM

CLOUD BASED

Basic Life Support Training Platform



Virtual Reality



+ Reporting Tool

bertas

Esenşehir Mah. Nato Yolu Cad. Atilim Sokak No:21 34776 Yukarı Dudullu / Istanbul - Turkey
Phone: +90 216 4660204 (PBX) Faks: +90 216 3659910 Email: bertas@bertas.com.tr

FIXTER

STERNAL CLOSURE PLATE



AN INNOVATION
FOR CARDIO THORACIC
AND VASCULAR SURGERY

YAYLA-MED®

2018 KASIM

İçindekiler



Sağlık Market Devreye Girdi



Dr. Hakkı Gürsöz:
"Tıbbi Cihaz Sektörü MDR'a Hazır Olmalı"



Türkiye'nin En Büyük Hastanesinin Açılışında Sona Yaklaşıldı

10 Aziz Sancar Ödülleri Sahiplerini Buldu
17 Sağlık Market Devreye Girdi
22 TTÜDER Başkanı Mustafa Daşcı TOBB Biyomedikal Mühendisliği Öğrencileri İle Biraraya Geldi
28 Dr. Hakkı Gürsöz: "Tıbbi Cihaz Sektörü MDR'a Hazır Olmalı"
35 Nüve Kuruluşunun 50. Yıl Dönümünü 7. Bayiler Toplantısı'nda Coşkuyla Kutladı
39 Türkiye'nin En Büyük Hastanesinin Açılışında Sona Yaklaşıldı
40 Kalpteki Ritim Bozuklukları İnmeye Neden Oluyor
44 Bağlı: "SGK, İskandinav Ülkeleri ile Mukayese Edilmeyecek Bir GSS Paketine Sahip"
47 "Türkiye'den Başka Gelecekte Kendi Ülkesiyle Alakalı Güçlü Hayaller Kuran Başka Bir Ülke Yok"
56 1 Günde 2 Şehir Hastanesi Hizmete Girdi
59 Prof. Dr. Arslan: "Dünyada Tedavi Edilebilir Körlük Sebeplerinin Yaklaşık Yarısını Katarakt Olguları Teşkil Ediyor"
63 Her 3 Sepsis Hastasından Biri Hayatını Kaybediyor
66 Doç. Dr. Ayhan Olcay'dan Sağlık Sektörüne İki Yenilikçi Buluş
68 MEGASAN Dünya Pazarında Yerini Sağlamlaştırıyor
72 Mednetic Endoskopi Aksesuarlarında Milli Üretimin Öncülüğünü Yapıyor
75 Mikrotestereler Estetik Cerrahide Güvenli ve Pratik Kullanım Sağlıyor
76 Turkuaz Sağlık, Üretiminin Yüzde 80'nini 129 Ülkeye İhraç Ediyor
79 Solid Tıbbi Malzemeler Expo Georgia'da
81 G20 Sağlık Bakanları Zirvesi Arjantin'de Toplandı
82 2010 Yılında Kalça Kırıklarının Devlete Maliyeti 72 Milyon Dolar oldu
85 Consol Medikal Bilgi Teknolojilerinden Akıllı Klinik Uygulama Çözümleri
88 TDB 24.Uluslararası Dişhekimliği Kongresi Ankara'da Gerçekleştirildi
92 Cemil Has: "Yüksek Teknolojili ve Dünyada Üst Sıraları Zorlayacak Medikal Ozon Cihazı Yaptık"
96 Kalp Damar Cerrahisi Derneği Milli Üretim İçin Atağa Hazırlanıyor
97 RD Global Yönetim Kurulu Başkanı Raşit Dinç: "Ulusal Medikal Endüstrisinde İlklere İmza Atmış Bir Kuruluş Olarak Hedefimiz "Global Öncü" Seviyesine Gelmek ve Türk Bayrağını Global Mecralarda Gururla Dalgalandırmaktır"
100 T-Biyoteknoloji Rejeneratif Tıp Alanında TLAB Markası İle 35 Ülkeye İhracat Gerçekleştiriyor
107 Türkiye Sağlık Bilişimi Üssü Hedefine Giden Yolda Yol Haritası Belirlendi
110 Ergin Ateş: "Atrax, Ar-Ge Temeline İnşaa Edilerek Kurulmuş Bir Firma"

Sağlık

İmtiyaz Sahibi
Genel Yayın Yönetmeni
Mustafa DAŞCI
mdasci@saglikyayincilik.com.tr

Yazı İşleri Müdürü-Editör
Engin KAHRAMAN
haber@saglikyayincilik.com.tr

Grafik Tasarım
Muhammet Ali BAYAT
grafik@saglikyayincilik.com.tr

İhale Dünyası
Yasemin DAŞCI
yasemin@ihaledunyasi.net

Koordinatör
Gizem Didem AKÇAY
gizema@medicabazaar.com

• Tüm yayın hakları Sağlık Gazetecilik Yayıncılık Reklamcılık Ltd. Şti'ne ait olup, içerik izinsiz olarak yayınlanamaz.
• Yazılar, internet ve ilgili firmalardan sağlanan kaynak ve öneriler doğrultusunda hazırlanmıştır.
• Tüm reklamların sorumluluğu firmalara, makalelerdeki görüşler yazarlara aittir.

From Eye to Insight

Leica
MICROSYSTEMS



PAULA, hücrelerim bugün nasıllar?

Dünyanın ilk Kişisel Otomatik Laboratuvar Asistanı ile tanışın...

Leica Microsystems'in yeni dijital görüntüleyicisi Paula günlük hücre kültürü kontrollerinizi hızlandırır, iş akışınızı geliştirmek için sonuçlarınızı kolayca standardize etmenizi sağlar.

- Hızlı ve standardize hücre kültürü sonuçları için Akıllı Hücre Görüntüleyici
- Tezgah üzerine veya inkübatör içine uygun kompakt tasarım
- Faz-kontrast veya floresan aydınlatma
- Güvenilir izleme için entegre barkot okuyucu
- Uzaktan hücre görüntüleme ve e-posta uyarısı

Leica Teknoloji Çözümleri Dağıtım LTD. Şti.
FSM Mahallesi Poligon Caddesi Buyaka2 Sitesi 3 No'lu Kule D:100
Ümraniye 34771 Türkiye
Tel: +90 216 656 6900 F:+90 216 504 0110
www.leica-microsystems.com/turkey
sales.tr@leica-microsystems.com

healthcare magazine
SAĞLIK
Sağlık Sektörünün Lider Dergisi

Reklamlar

ÖN KAP. NÜVE
ÖN İÇ KAP AYS KALİTE
AR. İÇ KAP. TST R
ARKA KAP. BERTAŞ

46 AERO
25 AKDOĞAN TEKSTİL
29 ALEDA
89 ARGEMET MEDICAL
19 ATESE
45 ATRAX
34 BEGAMED
41-62 BERTAŞ
33 CEKA
94 CEMİLHAS
21 CONSOL
9 DİNAMİK RÖNTGEN
5 DİVERSEY
37 DOĞSAN/DOĞPA
105 DORATEK
38 ELİTİMPLANT
49 ELMED
109 EMS
26 EMSAŞ
15 FIRATMED
27 HELTMAN
16 HİJYEN TEK
58 KUANTAMET
59 İMED
3 LEİCA
8 MEDİCATENDERS
112 MEDİKASİS
73 MEDNETIC
71 MEGASAN
23 MEDSTER
80 NUREL MEDİKAL
54 OPTİMA
53 PLASTİ-MED
79 PMS
65 POLYMETAL
11 RD GLOBAL
13 SİEMENS
83 SOLİD
50 SÜMER ANALİTİK
101 T BİYOTEKNOLOJİ
67 TASARIM MED
86 TEK-BAL
30 TEKNOMAR
91 TIPMED
14 TRİPA
77 TURKUAZ
7 TÜRKPLAST
111 TÜYAP
57 ÜZÜMCÜ
1 YAYLA-MED
61 YİBER ELEKTRONİK

KÖŞELER
6 BAŞ YAZI
32 SAĞLIKLI GÜNLERE
60 PRAKSİS

İrtibat Büroları - Merkez
Ümit Mahallesi 2531 Sokak No:13
(Göktürk İlköğretim Okulu Karşısı)
Ümitköy/Ankara
Tel: 0312 336 92 02 - 03
Fax: 0312 336 91 01 - 02

Şube: İstanbul & İzmir
Oğuz DAŞCI
İletişim: 0532 135 32 19

Yayın Kurulu Başdanışmanı
Prof. Dr. Semih BASKAN

Reklam ve Pazarlama
Erdoğan YILMAZ
reklam@saglikyayincilik.com.tr

Renk Ayrımı - Baskı
Korza Yayıncılık Basım San. ve Tic. A.Ş.
Büro: Büyük Sanayi 1. Cadde 95/11 İskitler - Ankara
Matbaa: Yenice Mah. Çubuk Yolu No:3
Esenboğa - Ankara
Tel: 0.312 342 22 08 Fax: 0.312 342 14 27
www.korzabasim.com.tr

Banka Hesap Numaralarımız:
AKBANK ÜMİTKÖY ŞUBESİ IBAN NO: TR18 0004 6007 44 88 8000 061653
GARANTİ BANKASI ÜMİTKÖY ŞUBESİ IBAN NO: TR85 0006 2000 4830 0006 286935

Yayın Türü: Yaygın
ISSN : 1301-4471
Yıllık Abone Bedeli: 300,00 TL

Diversey

Yenidoğan bakım ünitesinden hasta odalarına, resepsiyondan ameliyathaneye her bir yaşam korunmaya değer.*

ACCELERATED HYDROGEN PEROXIDE

Oxivir® powered by AHP®

- Yeni Teknoloji
- Mükemmel Yüzey ve Materyal Uyumluluğu
- Tek Adımda Temizlik ve Dezenfeksiyon
- Güvenli
- Hızlı
- Etkin

Taviz yok



Hastane Kaynaklı Enfeksiyon'lara (HKE) neden olan birçok patojeni saniyeler içerisinde yok eder.**

* Ameliyathaneler, yoğun bakım ünitesi, yenidoğan ünitesi, dental cerrahi, laboratuvarlar, tıbbi cihazların diş üniteleri, kuvözler, çalışma yüzeyleri, tıbbi aletler, steteskop, kablolar, kapılar, muayene masası, monitörler vb.) temizlik ve dezenfeksiyonunda kullanılır.

** Bakteri, zarflı ve zarfsız virüsler (Norovirüs, Poliovirüs, Adenovirüs, HIV, Hepatit B, Hepatit C), mikobakteri, MRSA, VRE (Vankomisin dirençli enterokok), CRE (Carbapenem dirençli enterokok), MDRAB, çoklu ilaç dirençli acinetobacter ve mikobakteri gibi patojenleri karşı etkindir.



Mustafa DAŞCI
mdasci@saglikyayincilik.com.tr

Sektör STK'lara Güvenmiyor

Son zamanlarda sektörü bir araya getiren sivil toplum örgüt toplantıları yapılmıyordu. 11.10.2018'de TOBB Medikal Meclis Olarak bir araya geldik. Toplantıya 10 firma temsilcisi katıldı. Bir kısmı da meclis üyesi değildi. Toplantının gündem maddeleri ise Sağlık Market ve E-ticarette medikal ürün satışlarının serbest bırakılması konusuydu. Katılımın bu kadar az olması devlet dahil, STK'lara güvenin ve ümidin kalmadığının göstergesi.

Konuların detayına girmeyeceğim. Şuanda Sağlık Market uygulamasına olumlu görüş veren hiç bir STK yok. Ancak buna rağmen hayata geçirmekte kararlı olduklarını görüyorum. Yani kamu hastanelerinin yıllık tıbbi cihaz finansını, bütün mal varlıklarımızı ipotek altına alarak üniversite hastanelerinin 3.5 yıllık tıbbi cihaz finansını karşılıyoruz, şimdi ise ölümü göstererek iyileşme vaadiyle devlet hastanelerinin finansmanını da karşılayacağız.

2 Milyar 600 Milyon Dolarlık Pazar KİK Kanun Dışına çıkarılmak İsteniyor

Tanıtım videosunu da izledim. Tek cazip olarak 90 günlük ödeme. Sağlık Bakanlığına ek bütçe yok. SGK fiyat arttırımı yok. Geriye bizden toplayıp ihaleyi kazanan firmalara vererek hem hastanelerin tıbbi cihaz ihtiyaçları giderilecek, hem de DMO yaşayacak. Nasıl ? Çerçeve anlaşmayı ithalatçı, üretici ve bayilerin de yapabileceğini bildirmişler. Çerçeve anlaşma yapan her firma 10 Bin TL süresiz teminat yatıracak deniliyor. ÜTS'de kayıtlı 6800 firma var, çarparsanız 10 bin ile 68 milyon TL para, daha harcamadan toplanacak para. Ürün kayıt bedeli olarak da 100 TL alınacak. 100 TL x 113 (ürün adedi) = 11300 x 6800 = 76.840.000 TL + 68 000000 = 144. 840. 000 TL para toplanılması planlanmış. Bütün firmalardan toplayıp bir firmaya vererek büyük bir firma ortaya çıkacak ve uluslararası marka olacak. Plan bu herhalde. Sağlık marketten önce de firmalar DMO'ya ürün verebiliyor ve parasını peşin alıyordu. Şimdi bu ödemeler 90 günlük vadeye yayılacak.

Siyasilerin İşareti Kim? Hangi Firmalar?

Buradan ihale alabilecek firmalar varsa buyursun. İhaleler il il yapılacak, tamam bayiler de fiyat verebilecek. Peki, tamamına fiyat veren firmaların yanında benim üreticimin, küçük ithalatçı bayinin ihale alma şansı var mı? Yok. Türkiye'de bu planla 800 firma kalması planlanması yapıldığını düşünüyorum. Gerekçe olarak küçük ilçe hastanelerinin malzeme temini yapamadığını söylüyorlar. Bizimle dalga geçmeyin. Kamu Hastaneleri Genel Sekreterlikleri il bazında toplu alım yapmıyor muydu? Küçük hastanelerin alımlarını entegre hastaneler yapmıyor muydu?

Akıl Tutulması

Gelelim E-ticarete. TOBB Meclisler Daire Başkanı sağ olsun bir yasağı sektör lehine kaldırmak istiyor. Ancak belge parası kesilir korkusu yaşayanlar bunun sektöre zararlı olacağını, büyük global firmaların Türkiye'deki firmaları batıracağını savunuyor. Bu akıl tutulması olsa gerek. Çünkü zaten söylenen firmalar bunu bize ve dünyaya satıyor. Sadece biz satamıyoruz. Bizi tutup onları serbest bırakan zihniyeti siz isimlendirin kıymetli okuyucularım.

TURKplast®
SAĞLIK ÜRÜNLERİ A.Ş.



TURK*plast*® Aşı Nakil Kapları



TURK*plast*® Tıbbi Atık Kutuları

Güveninize Saygı Duyar...



Vacarrier® TURK*plast*® Kan Alma Ürün ve Aksesuarları



TURK*plast*® İdrar Taşıma Kapları



TURK*ject*® Enjektörleri

TURKplast® TURKject® vacarrier®

www.turkplast.com.tr

BATTAL holding

SAĞLIK'ın Türkiye'den Dünya'ya Yeni İmzası...

Medicatenders



Tel : 0 312 336 92 02
Faks : 0 312 336 91 01 - 02
Ümit Mah. 2531 Sokak No:13 Göktürk
İlkokulu Karşısı Ümitköy Ankara

YÜKSEK TEKNOLOJİ RÖNTGEN CİHAZLARINI ÜRETEN YERLİ VE MİLLİ BİR FİRMA OLARAK KAMUOYUNA DUYURULUR!

2018/209697 İKN numarası ile Sağlık Bakanlığı Tarafından yapılacak SİP projesi ihalesine konu olan 5 KALEM TIBBİ CİHAZ (MRG, BT, USG, DR VE HBM) tedarikine ilişkin sanayi işbirliği projesinin ülkemizin geleceği açısında ciddi tehlikeler içermektedir.

Çünkü;

1. SİP projesi kapsamında alımı yapılacak olan 3.236 adet Dijital Röntgen Cihazları Türkiye`de üretildiği halde bu kapsamda ihale edilmesi mevcut üreticilerin Devlet eli ile kapanmasına sebep olacak ve ülkemiz görüntüleme cihazlarında %100 dışarıya bağlımlı hale gelecektir.

2. 4734 sayılı Kamu İhale Kanunu kapsamında yapılacak bütün mal ve hizmet alımı ihalelerinde bile sadece Türk lirası üzerinden yapılması zorunlu hale gitirmişken bu ihalenin yabancı para cinsinde yapılacak olması ülkemizin içinde bulunduğu ekonomik kriz sürecinde ülkemizden daha fazla döviz çıkışına sebep olacak ve ülkemizin yine zararına bir sonuç doğuracaktır.

3. Yerli üreticiler kapanacak, yapılan yüksek maliyetli bütün yatırımlar, Ar-GE faaliyetleri, yılların birikim ve deneyimleri, tecrübeler, know-how yok olacaktır veya yurt dışına çıkacaktır.

4. Yurt içinde Pazar yok olacağından, kalite düşecek ve dış pazarlara açılmak imkansız olacaktır. Zira Sağlık Bakanlığının almadığı ve iç pazara da cihaz satamayan bir üreticinin ürünlerini yurt dışında yabancılara satışı imkansız hale gelecektir.

5. Yerli üreticilerin ve yabancı firma temsilcilerinin kapanması durumuda piyasaya daha önceden arz edilen garanti içi ve garanti sonrasında ihityaç duyulacak teknik servis ve yedek parça hizmetlerini üstlenecek firma bulunamayacaktır.

6. Teknoloji transferi adı altında yapılacak olan ve 10 yıl süreli ihaleye ait 3.236 adet alım garantili Dijital Röntgen Cihazları hali hazırda ÜLKEMİZDE ÜRETİLMEKTE ve İHRAÇ edilmektedir. Teknoloji transferine de ihtiyaç yoktur.

Yukarıda belirtilen nedenlerden dolayı hukuka, hakkaniyete ve Anayasal bir hak olan serbest ticaret yapma hakkının devlet eliyle ve zorla elimizden alınmasını kabul edilemez.

30 YILLIK BİLGİ BİRİKİMİ İLE BU GÜNE KADAR YÜKSEK KALİTEDE RÖNTGEN CİHAZLARINI ÜRETEN FİRMA OLARAK BU İHALENİN YAPILMASI VE SONUÇLANDIRILMASI DURUMUNDA ÜLKEMİZİN VE ÜRETİCİLERİMİZ GELECEĞİ AÇISINDA İYİ SONUÇLAR ÇIKARTMAYACAĞINI KAMUOYUNA BİLDİRİRİZ.

DİNAMİK RÖNTGEN



5. Türk Tıp Dünyası Kurultayı Gerçekleştirildi

Aziz Sancar Ödülleri Sahiplerini Buldu

İstanbul'da düzenlenen 5. Türk Tıp Dünyası Kurultayı'nın ilk gününde, Nobel ödüllü bilim insanımız Prof. Dr. Aziz Sancar adına verilen teşvik ödülleri sahiplerini buldu. Bilim insanlarına ödüllerini TBMM Başkanı Binali Yıldırım, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ve Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca verdi. Bakan Koca yaptığı konuşmada: "Kronik hastalıklarla engelli hale gelen bir toplum olmak yerine tedbir alan, alışkanlıklarını ve yaşam tarzını buna göre değiştiren, yani sağlıklı yaşlanan bir toplum olmanın yolunu bulmalıyız." dedi. TBMM Başkanı Binali Yıldırım ise yaptığı konuşmada, tüm alanlarda teknolojik gelişime önem verildiğini ancak özellikle sağlıkta teknoloji yatırımlarının son derece kritik olduğunun altını çizdi.

İstanbul'da düzenlenen 5. Türk Tıp Dünyası Kurultayı'nın ilk gününde, Nobel ödüllü bilim insanımız Prof. Dr. Aziz Sancar adına verilen teşvik ödülleri sahiplerini buldu. Tıp alanında yaptıkları çalışmalarla ödüle hak kazanan bilim insanları ödüllerini; TBMM Başkanı Binali Yıldırım, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ve Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca'nın elinden aldı.

2018 Aziz Sancar Bilim, Teşvik ve Hizmet Ödüllerine layık görülen isimler şöyle: Prof. Dr. Feridun Cahit Tanyel, Prof. Dr. Ertuğrul Kılıç, Doç. Dr. Sinan Güven, Doç. Dr. Mehmet Kahraman, Doç. Dr. Tevfik Tamer Önder ve Dr. Öğr. Üyesi Urartu Özgür Şafak Şeker.

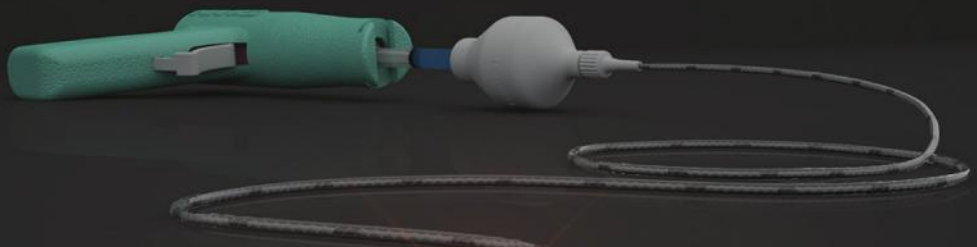
Bakan Koca: "Kronik Hastalıklarla Mücadelede Ülke Olarak Çok Sektörlü Bir Politika İzlemeye Kararlıyız."

Törenin açılış konuşmasını yapan Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, "Yurt dışında ülkemizin gönüllü elçileri olan, bulundukları pozisyonlar ve kariyerleriyle göğsümüzü kabartan, insanlığa verdiği her katkıyla vatanına bağlılığını gösteren değerli bilim adamlarımız. Sizler bu Kurultayların ana dinamiğini oluşturuyorsunuz" diyerek katılımcıları selamladı.

Bakan Koca, kurultayın ana temasını oluşturan kronik hastalıklarla mücadelenin tek kanaldan yürütülmesinin mümkün olmadığının altını çizdi. Bu konuda yürütülen çok sektörlü çalışmaları özetleyen Bakan Koca, "Tüm gayretimizle obezite, diyabet, KOAH, iskemik kalp ve damar hastalıkları, hipertansiyon, maligniteler gibi pek çok kronik hastalığın görülme sıklığını azaltmayı hedefliyoruz" dedi.

A Unique Threatment for Venous Insufficiency

CAN BE PERFORMED IN MINUTES



Laser Guided BRAIDED PTFE Catheter
for an effective application

VenaBLOCK
EMBOLIZATION SYSTEM

Treatment is simply delivering cyanoacrylate inside of disfunctioning vein segment (VSM, VSP or perforator veins) continuously while applying pressure over target vein segments.

6F
100cm

INVAMED | RD GLOBAL Research & Development

www.invamed.net

Sağlık Bakanı Koca, bu hedefe erişme yolunda Türkiye'de çok ileri seviyede araştırma merkezleri kurulduğunun altını çizdi ve şunları kaydetti: "Bilim insanlarımızın bu yolda araştırmalar yapmasını, dünyada hayranlık uyandıracak buluşlar yaparak insanlığın hizmetine sunmasını istiyoruz. Şehir hastanelerimiz gibi büyük sağlık tesislerini aynı zamanda bu araştırmalara merkez yapmak arzusundayız. Dünyanın dört bir yanında araştırmalar ve ileri seviyede klinik çalışmalar yapan kıymetli Türk bilim insanlarımızdan bu konularda bize yeni ufuklar açmalarını bekliyoruz."

TBMM Başkanı Yıldırım: "Sağlıkta Teknolojik Gelişim En Önemli Hedefimiz"

TBMM Başkanı Binali Yıldırım yaptığı konuşmada, tüm alanlarda teknolojik gelişime önem verildiğini ancak özellikle sağlıkta teknoloji yatırımlarının son derece kritik olduğunun altını çizdi. Türkiye Cumhuriyeti Devleti'nin, üniversitelere, araştırma kuruluşlarına ve özel sektöre bu konuda her türlü desteği vermeye hazır olduğunu ifade eden Yıldırım, uluslararası kuruşları da bu alanda ülkemize yatırım yapmaya çağırdı. Binali Yıldırım, sağlık teknolojisi alanında çalışanlara patent ve buluşlarını ülkemize getirmesi adına tüm kolaylığın sağlanacağını da sözlerine ekledi.

5. Türk Tıp Dünyası Kurultayı Gerçekleştirildi

Cumhurbaşkanlığı himayesinde, Sağlık Bakanlığı ve Dünya Sağlık Örgütü'nün (DSÖ) iş birliğinde ve Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığının (TÜSEB)'in öncülüğünde gerçekleştirilen Türk Tıp Dünyası Kurultayı; dünyanın dört bir yanından gelen bilim insanlarını, sağlık bakanlarını, akademisyenleri ve sağlık sektörü paydaşlarını bir araya getirdi. Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca kurultay boyunca konuk ülke bakanlarıyla ikili görüşmeler gerçekleştirdi. Malta Başbakan Yardımcısı ve Sağlık Bakanı Christopher Fearne, Kırgızistan Sağlık Bakanı Dr. Kosmosbek Çolpanbayev, Malezya Sağlık Bakanı Haji Dzulkefly Bin Ahmad, KKTC Sağlık Bakanı Dr. Filiz Besim, Moldova Sağlık Bakanı Silvia Radu, Romanya Sağlık Bakanı Sorina Pintea, Azerbaycan Sağlık Bakan Yardımcısı Elsever Agayev, Küba Sağlık Bakan Yardımcısı Dr. Alfredo Sorenzo ve DSÖ yetkilileri ile yapılan görüşmelerde sağlık turizmi ve teknoloji transferi alanında iş birliği imkânları ele alındı.





BioAcoustic™ Imaging Technology

Taking ultrasound to new hights

ACUSON Sequoia

ultrasound system

siemens-healthineers.com/ultrasound

SIEMENS Healthineers

CE

EVERYWHERE FOR HEALTH !

Hot And Cold Meal Distribution Trolley
HYGIENIC & SAFE & EASY

A very helpful and ergonomic design to carry & deliver meals easily in hospitals, clinics and similar places, which keeps the food at the required temperature and safe.



www.DESIGNPORT.com.tr

HOSTECH TUSID 2018 — Yeşilköy İSTANBUL — Saloon 8 — Stand No D12

• October 24 - 28, 2018 •

MEDICA® DÜSSELDORF GERMANY — BOOTH 13C20

• December 12 - 15, 2018 •

tripa

www.tripa.com.tr
tripa@tripa.com.tr

Topçular Mahallesi Ferhatpaşa Cad. No: 4/F
Eyup - İSTANBUL
Tel: +90 212 361 83 00
Faks: +90 212 361 83 03

EMPERO MED

www.empero.com.tr

FIRATMED

Urine collecting pot for 24 hours • Pneumatic systems acceptable non-sterile urine sample container
Pneumatic systems sterile urine sample container • Polypropylene non sterile urine sample container
Polypropylene sterile urine sample container • 50 ml conical tube • 15 ml conical tube • Gaita container wiht spoon
Gaita container with cap 50 gr • 90x15 petri dish • 90x15 petri dish with two divisions • 60x15 petri dish
16x100 with conical bottom polystrene test tube • 16x100 with conical bottom polypropylene test tube
16x100 with round bottom polystrene test tube • 16x100 with round bottom polypropylene test tube
12x75 polypropylene test tube • Eppendorf tube 1,5 ml • Transportation without culture swap
Transportainon with stuart culture swap • Transportation with amies culture swap
Transportation with cray blair culture swap • Transportation with cray blair culture swap • Technicon type sample jar 2 ml
Sample cup for hitachi 3 ml • Automatic pipette tip-blue 100-1000 ul • Automatic pipette tip-yellow 5-200 ml
12x75 winged cap • 16x100 winged cap



FIRAT PLASTİK KAUÇUK SANAYİ ve TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Türkoba Mah. Fırat Plastik Cad. No:23 34537 Büyükçekmece - İSTANBUL
Phone:+90 (212) 866 41 41 • 866 42 42 Fax:+90 (212) 859 04 00 • 859 05 00
www.firatmed.com.tr • p.sayim@firat.com • info@firat.com

ANKARA FACTORY:
Organize Sanayi Bölgesi Avrupa Hun Bulvarı No:8 06935 Sincan - ANKARA
Phone:+90 (312) 267 08 71 • 72 Fax:+90 (312) 267 08 75
www.firatmed.com.tr • info@firat.com

HİJYENTEK®

www.hijyentek.com.tr



Ultrasonic Cleaning Workbench



Bedpan Washer



Bedpan Macerator



Stainless Steel Equipment



Sağlık Market Devreye Girdi

Hastanelerin DMO üzerinden tıbbi sarf, ilaç ve cihaz alımını sağlayacak Sağlık Market uygulaması Ekim ayı içerisinde devreye girdi. Sağlık Bakanı Fahrettin Koca, yerli malı belgesi bulunan orta ve yüksek teknolojili ürünlere yüzde 15 fiyat avantajı sağlanacağını ve 90 günlük ödeme süresiyle yerli firmaların destekleneceğini ifade ederek, "Malzeme alımlarını hızlandırmak ve kolaylaştırmak için e-ihale uygulamasını başlattık. Bu uygulama ile önceliğimiz, yerli firmalarımızı desteklemek." dedi.

Sağlık Bakanlığı hızlı tedarik, uygun fiyat, kaliteli ürün ile etkin stok yönetimi sağlama hedefi ile Sağlık Market Projesini hayata geçirdi. Farklı fazlardan oluşan proje ile tıbbi sarf malzemesi, ilaç ve cihazların temininin kolaylaştırılması ve yerlilik oranının artırılması hedefleniyor.

Maliye ve Hazine Bakanlığı ile Sağlık Bakanlığı arasında imzalanan protokole göre elektronik ihalelerde malzeme tedariki, Devlet Malzeme Ofisi (DMO) Genel Müdürlüğü üzerinden sağlanacak. İki gün içinde sonuçlanacak ihalelerle hastanelerin stok gün sayıları ve maliyetleri azalacak.

Sağlık Market projesiyle küçük ölçekli yerli firmaların piyasa dışında kalmasının önlenmesi ve teknik şartları karşılayan tüm firmaların ihalelere eşit şartlarda katılımının sağlanması da amaçlanıyor. Sistemde yer almak isteyen firmalar ürün numunelerini DMO'ya teslim edecek, istenen teknik şartları karşılayan ürünler için çerçeve anlaşma imzalanacak.

Yerli Üreticiye Yüzde 15 Fiyat Avantajı

E-ihale sistemi ile ilgili bilgi veren Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, yerli malı belgesi bulunan orta ve yüksek teknolojili ürünlere yüzde 15 fiyat avantajı sağlanacağını ve 90 günlük ödeme süresiyle yerli firmaların destekleneceğini ifade etti. Teknik uygunluk değerlendirmesi sayesinde kalitenin yükseleceğinin altını çizen Bakan Koca şunları kaydetti: "Bu sistem yerlileşme ve millileşmeyi güçlendirecek, tekelleşme ihtimalini ise ortadan kaldıracak. Elektronik ortamda açık ihaleyle hastanelere sık alım yapabilme imkânı sağlıyoruz. Bu sayede benzer ihtiyaçlar için uygulanan fiyat farklılıklarının önüne geçilecek."

Tıbbi malzeme alımı konusundaki tartışmalara da değinen Koca, tasarruf gerekçesi ile sağlık hizmetlerinde herhangi bir aksamaya müsamaha gösterilmesinin mümkün olmadığının altını çizdi. Hiçbir devlet hastanesinde bu sebeple bir aksama yaşanmadığını kaydeden Bakan Koca, bütçe yönetimleri ayrı olan üniversite hastanelerine de bu konuda her türlü desteği verdiklerini ifade etti.

Bakan Koca iddialara yönelik, "Tıbbi malzeme alım süreçlerinin daha rahat yürütülmesi adına hızlı e-ihale (Sağlık Market), ortak stok paylaşımı ve gerekli hallerde SUT (Sağlık Uygulama Tebliği) fiyatı üzerinde alım, gerektiğinde hasta nakli dâhil her türlü tedbir Bakanlığımızca alınmaktadır. Buna rağmen hastanelerimiz teminde gecikirse, Genel Bütçe kaynakları kullanılarak alım yapıyoruz ve ilgili hastanemize gönderiyoruz" dedi.

Projenin 1. Fazı 100 Günlük Eylem Planında

Toplam 3 fazda hayata geçirilecek olan Sağlık Market uygulamasının ilk aşamasında yüksek tüketime sahip 113 kalem Basit Tıbbi Sarf malzeme belirlendi. Faz 2'de, branş hekimleri ve alan uzmanları tarafından belirlenen 400 kalem tıbbi sarf malzemenin teknik şartname, tedarikçi, tüketim ve fiyat analizlerine ilişkin çalışmalar tamamlandı. Bu fazın 2019 yılı ilk çeyreğinde hayata geçirilmesi planlanıyor.

Faz 3'de ise, alıma konu edilecek 100 kalem jenerik ilaç belirlendi ve standart teknik şartnameler oluşturuldu. Bu fazın da 2019 yılı ikinci çeyreğinde hayata geçirilmesi planlanıyor.



Sağlık Market Uygulamasına Kimler Katılabilir?

Üretici veya ithalatçıların teknik uygunluk değerlendirmesi (kalite duvarı süreci) olumlu sonuçlanmış ürünleri ile tüm üretici, ithalatçı veya yetkilendirilmiş bayi olan firmalar çerçeve anlaşma imzalayarak Sağlık Market tedarikçisi olabilir.

Sağlık Market Uygulamasına Dahil Olabilecek Ürünler Nelerdir?

DMO Web sitesinde www.dmo.gov.tr/sm yayınlanacak ilanın ekinde yer alan Sağlık Market Tıbbi Malzeme Listesinde görülebilir.

Sağlık Market Uygulamasına Bayilerde Dahil Olabilecek Midir?

Bayiler, Sağlık market uygulamasında yer almak istedikleri ürünlerle satış yetkileri bulunmak kaydıyla çerçeve anlaşma imzalayabilecek ve elektronik ihalelere katılabilecektir.

Mevcut Kataloğunuzda Bulunan Firma Ayrı Bir Anlaşma Mı İmzalayacakyoksa Kendi Sözleşmesine İlave Ürün Mü Ekleyecektir?

Katalogda yer alan firmalar aranan şartları sağlamaları halinde ayrıca "Sağlık Market Tıbbi Malzeme Çerçeve Anlaşması" imzalayabilecektir.

Ürünlerin Teknik Uygunluk Değerlendirilmesi Nasıl Yapılacak?

Ürünlerin teknik uygunluk değerlendirmesinden geçmesini isteyen üreticiler/ithalatçılar, Sağlık Market Modülü "Teknik Uygunluk Değerlendirmesi Yeni Numune Başvurusu" ekranında ürünlere ait bilgilerin girişini yapacaklar.

Firmalar, teknik şartnamesinde belirtilmesi halinde ürüne ait analiz sertifikalarının kontrolü olumlu sonuçlanmış ürünleri için 100 TL'lik başvuru bedelini ödeyerek söz konusu ürünlerini DMO Sağlık Ürünleri Kabul Noktasına teslim edecektir.

Teslim edilen ürünlerin, Sağlık Bakanlığı ve DMO tarafından belirlenmiş personelce teknik şartnamesinde belirtilen hususlara göre uygunluk muayenesi gerçekleştirilecektir.

ÜTS Kaydı Olan Bir Üründe Ayrıca Analiz Sertifikaları Neden İsteniyor?

Sağlık Market uygulaması kapsamında tedarik edilecek ürünler için ÜTS kaydı zorunlu olup, ayrıca tedarik edilecek ürünlerde asgari bir standardın sağlanabilmesi için uluslararası kabul edilmiş standartlara uygunluğu belge ile kanıtlanmış ürünlerin Sağlık Market uygulamasında yer alması uygun görülmüştür.

Teknik Uygunluk Değerlendirme Başvurusu İçin Getirilecek Numunelerin Miktarları Ne Kadardır?

Numune miktarları ürüne göre değişmekte olup, ilan ekinde yer alan Sağlık Market Tıbbi Malzeme Listesi'nde her ürün için ayrı ayrı belirtilmiştir

Teknik Uygunluk Değerlendirme Sonucu Olumsuz Olan Ürünle tekrar Başvuruda Bulunabilir mi?

Evet, başvuruda bulunulabilir.

Firmalar Teknik Uygunluk Değerlendirme ve Çerçeve Anlaşma Başvurularını Sağlık Bakanlığına mı Yoksa Devlet Malzeme Ofisine mi Yapacaklar?

Teknik uygunluk değerlendirme ve çerçeve anlaşma başvuruları DMO Genel Müdürlüğüne yapılacaktır.



AMELİYATHANE SİSTEMLERİ

İvogsan Öz Anadolu Sanayi Sitesi 22. Cad. 1462. Sokak No: 16 İvedik Yenimahalle Ankara Türkiye
Telefon: +90 312 394 45 67 (pbx) • Faks: +90 312 394 45 90
atese@atese.com.tr • atesemedical@hotmail.com

www.atese.com.tr

Teknik Uygunluk Değerlendirme ve Çerçeve Anlaşma Başvuruları DMO Bölge Müdürlükleri ve İrtibat Bürolarına da Yapılabilicek mi?
Başlangıçta teknik uygunluk değerlendirme ve çerçeve anlaşma işlemleri Genel Müdürlükçe yürütülecektir.

Teknik Şartnamelere İtiraz Mümkün mü?
Teknik şartnamelerde yer alan hususlara ilişkin itirazlar teknik uygunluk değerlendirme başvurusundan önce yapılabilir. Ancak itiraz değerlendirmeleri sonuçlanıncaya kadar mevcut teknik şartnamede yer alan hususlar geçerli olacaktır.

Çerçeve Anlaşma Kaç Yıllık İmzalanacaktır?
Çerçeve anlaşmalar 1 yıllık imzalanacak olup tedarikçinin anlaşma süresini uzatmak istemesi halinde çerçeve anlaşma hükmüne göre uzatılabilecektir.

Tavan Fiyatlar Nasıl ve Kim Tarafından Belirlenecektir?
Tavan fiyatlar ekonomik girdi ve maliyetler dikkate alınarak belli aralıklarla Sağlık Bakanlığınca belirlenecektir. Değişiklik yapılması halinde ilgili ürünlerin fiyatlarına söz konusu artış/azalışlar yansıtılacaktır.

Sağlık Markete Girişin Maddi Yükümlülükleri Nelerdir?
Sadece teknik uygunluk değerlendirme başvurusunda bulunan üretici veya ithalatçı firmalar tarafından teklif etmiş oldukları her bir ürün için 100 TL ürün başvurusu bedeli ödenecektir.

Çerçeve anlaşma imzalamak amacıyla başvuruda bulunan üretici, ithalatçı veya yetkilendirilmiş bayilerden ürünler için başvuru bedeli istenilmeyecek olup, anlaşma imzalanma aşamasında 10.000 TL tutarında süresiz kesin teminat alınacaktır.

Elektronik İhaleler Nasıl Gerçekleştirilecektir?
Elektronik ihaleler, 81 il için ayrı ayrı ve ürün bazlı gerçekleştirilecektir. Yapılacak olan elektronik ihalelere ilişkin usul ve esaslara DMO web sitesi üzerinden ulaşılabilecektir.

Ürün Gurubunda Yer Alan Tüm Tedarikçiler Elektronik İhaleye Davet Edilecek mi? Yoksa Sağlık Tesisi İstediği Firmaları Seçebilecek mi?
Talepte bulunulan ürün için satış yetkisi olması kaydıyla çerçeve anlaşma imzalanmış tüm firmalar, il bazlı yapılacak elektronik ihalelere davet edilecektir.

İl Bazlı Elektronik İhalelere Katılım Mümkün mü?
Çerçeve anlaşma başvurusu esnasında firmalar ihalelerine katılmak istedikleri illeri (yetkileri olması kaydıyla) seçebileceklerdir. Çerçeve anlaşma süresi boyunca da anlaşmanın ilgili maddesine göre değişiklik yapılabilecektir.

Elektronik İhaleler Ne Sıklıkla Yapılacaktır?
Talep edilmesi ve ihale şartlarının oluşması halinde aylık olarak gerçekleştirilmesi planlanmaktadır.

Firma Kaç Elektronik İhale Teklif Yetkilisi Tanımlayabilecektir?
Firma elektronik ihale için 1 (bir) e-teklif yetkilisi tanımlayabilecektir.

Yapılacak Olan Elektronik İhalelerde Yerli Üründe Fiyat Avantajı Var mı?
Yapılacak olan elektronik ihalelerde %15 fiyat avantajı, T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından oluşturulan ve Kamu İhale Kurumu tarafından ilan edilmiş olan Orta ve Yüksek Teknolojili Sanayi Ürünleri Listesinde yer alan ve yerli malı belgesi bulunan ürünler için uygulanacaktır.

Yapılacak Olan Elektronik İhalelerde Bölgesel Fiyat Farklılıkları veya Bir İlde Gerçekleşen Düşük Fiyatlar Etken Olacak mı?
Elektronik ihalelere mevcut tavan fiyatları üzerinden başlanacaktır. İhalede oluşacak fiyatlar o ihaleye özgü olup diğer ihaleleri etkilemeyecektir.

İhaleyi Kazanan Firmanın Ürünü Teslim Edememesi Durumunda, Ürün Nasıl Tedarik Edilecektir?
Siparişin teslim edilmeyen kısmı iptal edilerek müşterinin de bilgisi dahilinde Ofis, uygun gördüğü usul ile ürünü tedarik edebilecektir.

Sipariş Edilen Ürünler Nereye Teslim Edilecek?
Sipariş mektubunda yer alan teslimat ve dağıtım bilgilerinde yer verilen adreslere teslimat gerçekleştirilecektir.

Sipariş Sonrası Ürün Muayeneleri Nerede Gerçekleştirilecektir?
Sipariş sonrası ürün muayeneleri il sağlık müdürlüklerinde gerçekleştirilecektir.

Ödemeler Kim Tarafından Ne Zaman Yapılacaktır?
Ürün bedeli; ürünün tam, sağlam ve çalışır halde teslim alındığının DMO'ya bildirilmesinin ardından tedarikçi tarafından ibraz edilecek fatura karşılığında DMO tarafından 90 gün içinde ödenecektir.

Üniversite Hastaneleri ve Özel Hastaneler de Uygulamaya Dahil mi?
Sağlık Market uygulaması kapsamında ilk aşamada Sağlık Bakanlığı ile bağlı kurum ve kuruluşları talepte bulunabilecektir.

Teslimatlar Belirli Bir Kargo Firması Aracılığı İle mi gerçekleştirilecektir?
Elektronik ihaleyi kazanarak sipariş verilen firma, ürünü kendi araçlarıyla teslim edebileceği gibi yine kendisinin belirleyeceği bir kargo firması ile de gönderim sağlayabilecektir. İhaleyi kazanan firma temsilcisi muayene işlemleri sırasında hazır bulunmalıdır.

consol®



MEDİKAL CİHAZ GATEWAY

Passive Message Pump → Local Cashing & Tracing

Active Message Pump → Local Cashing & Tracing

consol NABIZ

Marka bağımsız **EKG cihazı sistem bağlantısı**, görüntüleme (Wave-Form görüntüleyici), **mekan bağımsız erişim**, analiz ve hastanede kullanılan **tüm sistemle (HIS, RIS, CIS vb.) entegrasyon hizmeti.**

Yoğun Bakım Bilgi Sistemi ve Her Tür Klinik Uygulamalara Veri Gönderimi

Klinik Bilgi Sistemi

CIS — Oracle, MS SQL, Web Service, HL7 Web Service — HIS — **Hastane Bilgi Sistemi**

CDS — **Alarm Yönetimi Klinik Karar Destek Sistemi**

PC Phone Tablet
Platform Bağımsız

consol®
Merkezi Monitörizasyon



Mekan bağımsız **her tür / marka tıbbi cihazlar**dan elde edilen vital değerleri aynı anda birden fazla hasta bilgilerini ve birden fazla cihaz bilgilerini eş zamanlı görüntüleyebilecek **Doktor - Hemşire ve Yönetici Genel Takip Ekranı**

consol®
Medikal Bilgi Teknolojileri ve Tıbbi Cihazlar Bağlantı Sistemleri Ltd. Şti.
İvedik OSB Mah. 2224 Cd. No: 1
Ankara Teknopark Kampüsü
C Blok – 416 PK: 06370
Yenimahalle - ANKARA / TÜRKİYE
Tel-Fax: +90 312 504 38 13
web: www.consol.com.tr
email: info@consol.com.tr



TTÜDER Başkanı Mustafa Daşcı TOBB Biyomedikal Mühendisliği Öğrencileri İle Biraraya Geldi

"İnsanların İhtiyaçlarını Çok İyi Tespit Edin"

Future Medicine 2018, TOBB ETÜ Konferans Merkezi'nde gerçekleştirildi. Biyomedikal Mühendisliği öğrencileri ile biraraya gelen Tüm Tıbbi Cihaz Üreticileri Derneği Başkanı Mustafa Daşcı, dünya tıbbi cihaz sektörü pazarının 2015 yılı itibarı ile 348 milyar dolar olduğunu, Türkiye'nin bu pazardan daha fazla pay alabilmesinin yolunu gençlerin açacağını söyleyerek, "Farklı fikirlere açık olun. Çatışmayın, tartışın. Kendi doğrunuzdan eminseniz bıkmadan usanmadan mücadele edin. İnsanların ihtiyaçlarını çok iyi tespit edin ve o konular üzerinde çalışın. Hastanenizdeki öğretim üyeleriyle sık sık iletişim kurun. Sizler gibi öğrencilerin bir araya gelerek bir sivil toplum örgütü kurması gerekmektedir. Global firmalarla rekabet edebilmemiz için bize artık toplu şirketler; fiziki, ekonomik, bilimsel, teknik güçlerimizi birleştirebileceğimiz toplu şirketler lazım." şeklinde konuştu.

Döndüncüsü düzenlenen Future Medicine 2018 TOBB ETÜ Konferans Merkezi'nde gerçekleştirildi. Etkinlikte sağlık alanın her noktasıyla buluşma fırsatları oluşturuldu. TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi Biyomedikal Mühendisliği Bölüm Başkanı ve aynı zamanda Fen Bilimleri Enstitü Müdürü olan Prof. Dr Osman Eroğul'un açılış konuşması ile başlayan etkinlik, her gün farklı alanlardan konuşmacılara yer verilerek 3 gün boyunca devam etti.

Biyomedikal Mühendisliği öğrencileri ile biraraya gelen Tüm Tıbbi Cihaz Üreticileri Derneği Başkanı Mustafa Daşcı, öğrencilere tıbbi cihaz sektörü hakkında bilgiler verdi, soru-cevap şeklinde interaktif bir söyleşi gerçekleştirildi.

"Avrupa Standartlarında Üretim Gerçekleştiriyoruz"

Geçmişte yapılan yönetimsel ve üretim hatalardan dolayı hekimlerin yerli ürüne karşı bir ön yargı geliştirdiğini söyleyen Daşcı, uzun yıllar devam eden alışkanlıklardan birkaç yıl içerisinde vazgeçmenin mümkün olmadığını söyledi. Şuanda Avrupa Standartlarının üzerinde üretim gerçekleştirildiğini ifade eden Daşcı, "2004 yılında 32 üretici firma ile Tıbbi Cihaz Üreticileri Derneğini kurdum. Firma yoktu, sayımız bu kadardı.

Tüm tıbbi cihazlarımızın yüzde 99'unu ithal ediyorduk. O zamanlar bir ürün ilk kez üretildiği zaman TSE, standardı o ürünü üreten kişinin tarifine göre belirliyordu. Ondan sonra üretilen ürünler en az o ürünün standartlarında olması gerekiyordu. Gelişmiş ülkeler ise sadece birinin ürettiği ürüne göre değil, üst seviyeyi tarif etmiş, onun altındakileri kabul etmiyor.

Sterilizasyon Cihazları

Sterilizasyon Sarf Ürünleri

Sterilizasyon Hizmetleri



MEDSTER

Sterilizasyon Teknolojileri







- Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizatörleri
- Sterilizasyon Ruloları
- Kimyasal İndikatörler
- Bowie-Dick Test Paketleri
- Etiket ve Etiket Tabancası
- Otoklav ve Plazma Bantları
- SMS Wrap, Krep Kağıtları



MEDSTER
Tıbbi Cihaz ve Sağlık Hizmetleri Ltd. Şti.
Medical Devices and Healthcare Services Co. Ltd.

Merkez:
İlkbahar Mah. 610 Sok, No:25
06550 Çankaya - Ankara / TÜRKİYE

Fabrika:
Macun Mah. Batı Bulvarı ATB İş Merkezi
No: 1/249 Yenimahalle / ANKARA

Tel : +90 312 466 30 30 / Fax : +90 312 490 40 30 / info@medster.com.tr

www.medster.com.tr

Safecheck®, Medster Tıbbi Cihaz ve Sağlık Hizmetleri Ltd. Şti. tescilli markasıdır.

Biz ise üretileni kabul ediyoruz. Onun içinde yerli ürünlerde korkunç hatalar oluşuyordu. Hekimler de buna bir direnç gösterdi. Yerli ürün kullanmayacağız dediler. İlacın zaten neredeyse tamamı yurt dışından geliyordu. Birinin patenti bitecek de onu biz burada üreteceğiz. Yani sağlığa harcanan paranın yüzde 99'u yurt dışındaki üreticilere gidiyordu.

İşte arkadaşlar o günlerden, avrupa standartlarında ürün ürettiğimiz bugünlere geldik. Avrupa Birliği uyum yasalarını aldık Türkçeye çevirdik. Yönetmelik hazırladık ve bu yönetmeliğe göre artık Avrupa'da hangi standart varsa o standartların üzerinde ürün üretmeye başladık.

Bu seferde hekimlerin direnci ile karşılaştık. "Ben 2000'li yıllarda yerli ürün kullandım operasyon yaparken makas kırıldı. Diz protezi yaptım enfekte oldu. Revize ettim, yerli ürün kullanmayı bırakın, en pahalı ürünü kulansaydım bu kadar pahalıya mal olmazdı." dediler. Haklı. Şuanda biz ne yapıyoruz, Avrupa standartları üzerinde ürün üretiyoruz." şeklinde konuştu.

Türkiye'de yerli ve kaliteli üretimin artmasıyla birlikte yurt dışına çıkan paranın da azaldığını belirten Mustafa Daşcı, "Sağlık Uygulama Tebliği çıkmadan önce, alımlar protokolle yapılıyordu. Firmalarla, senin sattığın ürünü 50 bine alırım, senin ürününü 25 bine alırım, yerli ise de 1 liraya alırım şeklinde protokoller yapılıyordu. Yüzde 500 fiyat farkı vardı, bunu ortadan kaldırdık. Biz de para kazanmaya başladık, biz de Avrupa standartlarında ürün üretmeye başladık ama hekimler, 'bizim yerli ürünlerle ilgili kötü anılarımız var biz yerli ürün kullanamayız' dediler. O zaman protokolle alınan ürünlerde bir kalça protezi 15-20 bin liraydı. Şuanda sizin gibi mezun olup üretim yapan arkadaşlarımızın sayesinde 750 TL ile 2500 TL arasında. O gün 15 bin liraya veren firmada şimdi bu fiyata veriyor, Türkiye'de ilk kurulan ortopedi firması da aynı fiyata veriyor. Yani eşitledik. Ancak nereyi eşitleyemedik? Şartnameleri eşitleyemedik, bir de beyinleri eşitlemeyedik. Beyinlerimizde hale geçmişten kalıntılar var; yerli ürün kalitesiz ön yargısı var. Ben bunu da çok görmüyorum, yüz yıllık bir alışkanlığı hemen 5 yılda bitirme yanşımız yok." dedi.

"Farklı Fikirlere Açık Olun. Çatışmayın, Tartışın"

Mustafa Daşcı, dünya tıbbi cihaz sektörü pazarının 2015 yılı itibarı ile 348 milyar dolar olduğunu, Türkiye'nin bu pazardan daha fazla pay alabilmesinin yolunu gençlerin açacağını söyleyerek, "Dünyadaki tıp teknolojisinin pazar payı 2015 verilerine göre 348 milyar dolar. Türkiye'de ise bu rakam yalnızca 3.1 milyar dolar civarında. Sizlerin sayesinde bu pazardan alacağımız payı arttırabiliriz.

Farklı fikirlere açık olun. Çatışmayın, tartışın. Kendi doğrunuzdan eminseniz bıkmadan usanmadan mücadele edin. İnsanların ihtiyaçlarını çok iyi tespit edin ve o konular üzerinde çalışın. Hastanenizdeki öğretim üyeleriyle sık sık iletişim kurun. Sizler gibi öğrencilerin bir araya gelerek bir toplum örgütü kurmanız gerekmektedir. Bize artık toplu şirketler; fiziki, ekonomik, bilimsel, teknik güçlerimizi birleştirebileceğimiz toplu şirketler lazım.

Şuan hastenelerde kullanılan bütün tıp teknojileri üretilmiş durumda. Artık dünya inovasyona, bilimselleşmeye doğru gidiyor. Ben dışarıdan baktığım zaman siz burada tıp teknolojisi ve biyoteknoloji okur yazarlığını öğrenmeye çalışıyorsunuz. Sağlık eğitimi kurum başkanına ziyaretimde şunu söyledim; 'insanlar hasta olduktan sonra sonra tedavi edeceğim diye uğraşmak bence boşuna. Çünkü, insanların hepsini sağlık okur yazarı yaparsak, sağlıklı nasıl yaşayabilirim, sağlığı bozulan bir insan olduğu zaman ona nasıl müdahele yapabilirim, bakım yapabilirim bunu öğrenmiş olur' demiştim. Şuan sahadaki tıbbi cihaz üreten arkadaşlarımızın yüzde 90'nı sizin gibi bu konunun okur yazarlığını öğrenmiş değiller. Ustalık çıraklık sistemi ile yetiştiler. Sizi kabullellenmeleri biraz zor olacak. Ama siz kabul ettireceksiniz kendinizi." şeklinde konuştu.



AKDOĞAN



Farkı Yaşatın ki
Ayrıcalığınız Olsun...

»Logolu Hastane Pikesi
»Logolu Hastane Nevresim Takımı
»Logolu Hastane Perdesi
»Alez
»Jakarlı (kendinden desenli), baskılı ve nakışlı logo uygulamaları

Barış Çizgi Ötesi
Sweetly
Piketen

info@akdogantextile.com +90 258 371 75 57
İzmir Asf. Bozburun Cad. No:22 Merkezefendi/DENİZLİ
www.pike.com.tr

EMSAŞ SINCE 1975

MEDİKAL CİHAZLAR

SERUM ISITMA KABİNİ



+20/+50

SOĞUTMALI İNKÜBATÖR



-5/+60

KAN KİT SERUM - AŞI - İLAÇ SAKLAMA SOĞUTUCULARI



0/+15

TROMBOSİT İNKÜBATÖR - AJİTATÖR



+22/+24

KAN SAKLAMA DOLAPLARI



+2/+8

DERİN DONDURUCU



-20/-40

CE | İSO 13485 | İSO 9001:2008 | TSE Hizmet Yeterlilik Belgesi

Muradiye Sanayi Bölgesi Muradiye Mahallesi 28 Sokak No:6 Yunusemre MANİSA / TURKEY Fax : +90 (236) 214 07 06 e-mail: info@emsas-as.com.tr

www.kandolabi.com | www.asidolabi.com | www.emsas-as.com.tr | Tel : +90 (236) 214 03 96 - 97 - 98

Bilkoyun

HELTMAN

free and healthy life

CHIMPE
clinic type
compressor nebulizer



OXYCARE
oxygen
concentrators



DROPSONIC
ultrasonic nebulizer





AERONEB
piston type
compressor
nebulizer



DOSECHAMBER
metered dose
inhaler delivery
chamber



TRANSVENT
the emergency use and patient
transfer ventilator

CE
1984

HELTMAN

HELTMAN MEDİKAL ÖZEL SAĞLIK HİZMETLERİ GIDA TARIM TURİZM İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
ATŞ İş Merkezi Batı Bulvarı G Blok 1/200 Macunköy-Yenimahalle/ANKARA-TURKEY **T** +90.312.397 10 74 • **F** +90.312.397 10 75
www.heltman.com.tr info@heltman.com.tr



İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkanı Dr. Hakkı Gürsöz:

"Tıbbi Cihaz Sektörü MDR'a Hazır Olmalı"

Ankara'da gerçekleştirilen 'Sağlıkta Millileşme ve Yerlileşme' Temalı 4. Halk Sağlığı Günleri Sempozyumu'nda konuşan İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkanı Dr. Hakkı Gürsöz, yakın gelecekte sektörü bekleyen en önemli konunun MDR (Tıbbi Cihaz Regülasyonu) olduğunu söyleyerek, "MDR, yeni tıbbi cihaz regülasyonu. Avrupa Birliği'nde 2020 ve sonrasında, yakın gelecekte bizi bekleyen en önemli değişiklik bu ve buna hazırlanmamız gerekiyor. Yoksa sektörümüz büyük sıkıntı yaşayacak. Eğitim faliyetlerine hız vermemiz gerekiyor." dedi.

'Sağlıkta Millileşme ve Yerlileşme' Temalı 4. Halk Sağlığı Günleri Sempozyumunda konuşan, İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkanı Dr. Hakkı Gürsöz, ihracatı ithalatı geçen ülke olmanın bir hayal değil ulaşılabilecek bir hedef olduğunu söyleyerek, "Bizim belimizi büken bir sorunumuz var, cari açık problemimiz var. İhraç ettiğimizden çok daha fazlasını ithal ediyoruz. Bunun önüne geçmenin de iki yolu var. Birincisi ithalatı azaltacaksınız, kendi ihtiyacınız olan ürünü daha fazla oranda üreteceksiniz. İkincisi de ihracatı arttıracaksınız. Böylelikle o makas daralacak bir gün gelecek ki tersine dönecek. İnşallah o günün de ben çok uzakta olmadığını düşünüyorum." dedi.

"Bize Göre Yerelleşme, Yerlileşme, Millileşme..."

Yerelleşme, yerlileşme, millileşme gibi kavramların bazen karıştırıldığını söyleyen Gürsöz, "yerelleşme, yerlileşme ve millileşme kavramları var. Bakanlık olarak biz nasıl bakıyoruz. Yerelleşme dedik ilaçta. Yerelleşme dediğimiz zaman, -bu ilaç olabilir, tıbbı cihaz olabilir- yurt dışından ithal ettiğimiz bir ürünün üretim yerlerini Türkiye'ye kaydırılmasını biz yerelleşme olarak tanımladık.

Bir üretim yeri değişikliği. Yurt dışında üretiliyordu, o ürün yurt içinde üretilmeye başlandı. Bizim için bu yerelleşme. peki onun bir adım ötesi yerlileşme kavramı var. Yerlileşmeden ne anlıyoruz? Girdiler noktasında daha fazla oranda yerli girdinin olduğu biraz daha sahiplik oranınız arttığı bir kavram yerlileşme. Millileşme nedir, bazen bunlar birbiri yerine kullanılıyor kavram kargaşı oluyor. Millileşmeden biz şunu alıyoruz; bir şeyin know-how'ı sizdeyse o ürünü nasıl üreteceğinizin bilgisi sizdeyse o zaman o millidir.

Türkiye'de üretilen çok sayıda ürün var ama milli olarak bunu tanımlayabiliyoruz onun know-how'ı sizdeyse evet o milli. Nasıl üreteceğinizin bilgisi sizdeyse. Yoksa, o zaman yerli ama milli olmayabilir veya değildir. Bizim bu konuya bakış açımız böyle. Kavramlar netleşşsin diye söyledim.

ALEDA



PRESIZED ACL-PCL
FIXATION IMPLANTS



CROSSPIN



ACL-PCL FIXATION IMPLANTS
ADJUSTABLE BY LOWER SIDE



PEEK INTERFERENCE
SCREWS



ACL-PCL FIXATION IMPLANTS
ADJUSTABLE BY UPPER SIDE

TITANIUM INTERFERENCE
SCREWS

TITANIUM &
PEEK ANCHOR



STAPLE

sales@aledamakina.com

ALEDA

www.aledamakina.com

YENİ

B SCIENCE

scandinavian quality

STERİLİZASYONDA TEKNOLOJİNİN EN SON NOKTASI...
DÜNYA'DA VE TÜRKİYE'DE İLK

"STERİLİZASYONDA DEĞİŞİM BAŞLADI"

DOĞRU BİLDİKLERİNİZİ UNUTUN

LÜMENLİ MALZEME STERİLİZASYONUNDA

EN ETKİLİ EN GÜVENLİ ÇÖZÜM

LÜMENDE ÇAP, BOY SINIRLAMASI YOK !

4. NESİL HİBRİT TEKNOLOJİ

B SCIENCE

HİDROJEN PEROKSİT

&

OZON

GAZ PLAZMA

STERİLİZASYON CİHAZI

($H_2O_2 + O_3$)



Açıklama: *Ozon ve H_2O_2 ile her türlü ısıya ve neme hassas tıbbi alet, plastik, her çeşit uzunluktaki ve çaptaki lümenli malzemeler, elektromekanik alet ve cerrahi gereçler; tek ve çok kanallı, flexible endeskoplar vb. gibi komplex-uzun malzemeleri güvenle steril etme özelliğine sahip* hdrOzon *2019 model cihazlarımız pazara sunulmuştur.*

BÖLGE BAYİLİKLERİ VERİLECEKTİR

R

CE 1004 TSE TÜV CERT

ISO 13485:2012 ISO 9001:2015

Sağlığınız İçin Üretiyoruz...

GENEL DAĞITICI

TEKNOMAR®

www.teknomar.com.tr

0312 385 00 40

expomed eurasia 2.SALON

ARAB HEALTH

Beyin gücüne ihtiyacımız var. Bunu başarmak için o know-how'ı elde etmek için sizin iki yolunuz var; ya teknoloji transfer edeceksiniz, biz o yöntemi de kullandık kamu alım garantisini bir avantaj olarak fırsat olarak, yabancıların tabiri ile havuç olarak kullanıyorsunuz. Diyorsunuz ki 'size 7 yıl 10 yıl alım garantisi verip karşılığında sen o teknolojiyi buraya getir burada üretmeye başlayalım.' İkinci bir yolu daha var onu da kendi Ar-Ge'nizi yaparsınız kendi inovasyonunuzu yaparsınız sahibi siz olursunuz. Onun için de beyin gücünüze ihtiyacınız var." şeklinde konuştu.

"Geri Bildirimlerde Sıkıntı Yaşıyoruz"

Yerli ürünleri kullanmayı hekimler olarak önemsememiz gerektiğini söyleyen Dr. Hakkı Gürsöz, "Hem tıbbi cihazda, malzemede hem de ilaçta bizim yerli üretimi, yerli malını kullanmayı gerçekten hekimler olarak önemsemeliyiz. Çünkü bunun güvencesi biziz. Bu konudada bizim Sağlığın Geliştirilmesi Genel Müdürlüğü ile birlikte kamu oyunu bilgilendirici faliyetler yapacağız. Eş değer ilaç bizim altına mührünü vurduğumuz güvencesi biz olduğumuz ilaçtır, orjinalle aynıdır, güvenle kullanılabilir mesajını topluma daha güçlü bir şekilde anlatmamız lazım. Tıbbi cihazda da öyle. Bir uygunsuzlukla karşılaştığınız zaman bizi bilgilendirirseniz gereği yapılacaktır, o konuda hiç şüpheniz olmasın ama ne yazık ki bu geri bildirimlerde sıkıntı yaşıyoruz. Sahadaki uygunsuz ve güvensiz ürünlerin bize intikalinde problem var. Bilgilendirilmediğimiz için de gerekli aksiyonları alamıyoruz." dedi.

Yakın Gelecekte Bizi Bekleyen En Önemli Değişiklik: "MDR"

Avrupa Birliği Tıbbi Cihaz Regülasyonu hakkında konuşan Gürsöz şunları söyledi: "MDR, yeni tıbbi cihaz regülasyonu. Avrupa Birliğinde 2020 ve sonrasında yakın gelecekte bizi bekleyen en önemli değişiklik ve buna hazırlanmamız gerekiyor, yoksa sektörümüz büyük sıkıntı yaşayacak. Eğitim faliyetlerine hız vermemiz gerekiyor."

Hedeflerinin MR'ı kendi üretebilen bir ülke olabilmek olduğunu söyleyen Gürsöz, "Tıbbi cihazda iki koldan yürüyoruz. Birincisi yüksek teknolojik ürün, 5'li paket olarak yola çıktık; MR, Tomografi, Ultrason, Hasta Başı Monitörü ve Röntgen. Bunların üretimini planlıyoruz. Ülkemizde yerlileştirmeyi hedefliyoruz bu cihazları. Bir teknoloji transferi bu işin içerisinde. Bu projenin bitiminde artık kendi MR'ını üretebilen ülke haline gelme, ilk hedef bu. O bilgiyi ele geçirebimek için de belli imtiyazlar ve garantiler veriyoruz, karşılıklı kazan kazan. Bu proje de son aşamasına geldi. İlaç yerelleşmesinde elde ettiğimiz başarı gibi tıbbi görüntüleme cihazlarında sarf malzemeleri alanında ve aşıda da başaracağımıza inanıyorum ama bu konuda birlikte çalışmamız gerekiyor ele ele kol kola vermemiz gerekiyor." diye konuştu.

"Teşvik Mekanizmaları Hedefe Odaklı Olmalı"

Teşvik mekanizmalarının daha bütüncül ve hedefe odaklı olması gerektiğini ifade eden Gürsöz, "Bir kuruluş TÜBİTAK'tan, KOSGEB'ten, Sanayi Bakanlığı'ndan bir takım destekler teşvikler alıyor ama alıp gittikten sonra projeler hayata geçti mi geçmedi mi? Sonuçları ne oldu? Bu destek ve teşviklerle üretilen ürünler ne ölçüde kullanıma girdi? İşte bu noktalarda bir yerlerde sistem aksıyor. Bizim Sanayi Bakanlığı ile daha yakın çalışmamız gerekiyor. Adı üzerinde Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı. Bizim onlarsız yürümemiz mümkün değil. Teşvik mekanizmaları orada. Biz kullanıcı taraftayız. İhtiyaç makamıyız ama bu gelişmelerin önünü açacak onların vereceği destek ve teşvikler ve bunların doğru kulanılması. Bu dönemde inşallah o mekanizma kuruluyor, daha tam kurulmadı. Sanayi Bakanlığı'nda özellikle bu yerlilik ve millilik konularından sorumlu bir bakan yardımcımız görevlendirildi, ofis kuruldu ve ekibiyle beraber bu konuları çalışıyorlar." dedi.



Sağlıklı Günlere...



Prof. Dr. Semih Baskan

Okan Üniversitesi
Tıp Fakültesi Dekanı
semih.baskan@okan.edu.tr

Sağlıkta Sıkıntılı Bir Yeni Yıl Geliyor

Yeni Ekonomik Program(YEP) geçtiğimiz günlerde Maliye ve Hazine Bakanı Berat Albayrak tarafından açıklandı ve kamuoyu ile paylaşıldı. Bu program kapsamında yapılması hedeflenen tasarrufun mali boyutunun 2019 yılı içinde toplamının 60 Milyar TL olduğu ifade edilmektedir. Bu tasarrufun 10.1 Milyar TL'sinin Sosyal Güvenlik harcamalarından olacağı tahmin edilmektedir.

2018 verilerine göre Sosyal Güvenlik kapsamında toplam 79 milyon 597 bin kişi bulunmaktadır. Bunların 22 milyon 360 binini aktif çalışanlar oluştururken, 12 milyon 407 bini aylık alan emekliler, 34 milyon 881 bini bakmakla yükümlü tutulanlar, 8 milyon 130 bini Genel Sağlık Sigortası primi devlet tarafından ödenenler ve 1 milyon 816 bini ise Genel Sağlık primini kendileri tarafından ödenenlerden oluşuyor.

Sosyal Güvenlik Kurumu'nun 2017 yılı gelirlerinin %72'sini toplanan primlerden, %18'inin devlet katkısından ve % 10'unun ise faizlerden, kurumun gayrimenkullerinden ve faturalı ödemelerden oluştuğu bildirilmektedir.

SGK'nın giderlerinin ise %67'sini emekli aylıklar, %25'ini sağlık giderleri, %8'ini ise diğer giderleri teşkil etmektedir. Emekli aylıkları ile sağlık giderlerinin toplamı %92 olduğuna göre nerelerde kısıntıya gidilebileceği konusu kafalarda soru işareti olarak ortada durmaktadır.

Bu doğrultuda Genel Sağlık Sigortası'nın yeniden düzenlenmesi bir zorunluluk haline gelmiştir. Yukarıda açıkladığımız gibi %25 oranındaki sağlık harcamalarını kısıtlamak için vatandaşın cebinden bir miktar daha para çıkmasına neden olacak tamamlayıcı ve destekleyici sağlık sigortaları teşvik edilecek, bunun yanı sıra bireysel emeklilik sisteminde yeniden yapılanmalara gidilecektir.

Kısaca SUT olarak tanımlanan Sağlık Uygulamaları Tebliğlerinde sağlık hizmetlerinin finansmanında ek kaynak olarak ilave katılım payı ile ilave ücret uygulamalarının yürürlüğe girmesi ile vatandaşın cebinden daha fazla para sağlık için çıkacaktır. İlave ücretin özel sağlık kurumlarında SUT uygulamalarının 2 katına kadar çıkabileceği düşünülecek olursa sağlığımızın korunmasına aşırı özen göstermemiz gerçeği ile karşı karşıya bulunmaktayız.

Tedavi giderlerinin en önemli kalemini oluşturan ilaçların 600'ü piyasada zor bulunurken 101 kalem ilacın hiç bulunmadığı bildirilmektedir. Başta kanser olmak üzere kronik hastalıkların tedavilerinde zor bulunan veya hiç bulunmayan ilaçlar toplumumuzda büyük sıkıntılara neden olmaktadır. Yakın bir gelecekte SGK'nın ödediği ilaçlar listesinde bazı azaltmalara gideceği duyumlarıda endişeleri sahada arttırmaktadır.

Toplumun giderek yaşlandığı ve kronik hastalıkların ekonomik boyutlarının tüm dünyada olduğu gibi artacağı ve gerçekten zorlayacağı sıkıntılı bir 2019 yılı bizleri beklemektedir.
Sağlıkla kalın.

DEALERSHIP WILL BE GIVEN
Please Contact Us

CEKA MEDİKAL
Innovative solutions

EXCLUSIVE DISTRIBUTOR IN TURKEY
PLEASE CONTACT US FOR
ALL SURGICAL INSTRUMENTS

CEATEC MEDIZINTECHNIK

Innovations MEDICAL



we provide service to all surgical branches
with our high quality surgical instruments
manufactured with superior German technology.
dealerships will be issued

Contact
Ceka Medical Technology Products
T: +90 850 226 44 04 • F: +90 232 520 06 44 • info@cekamedikal.com
Güneşli Mahallesi 526/3 Sokak No:16 Konak İzmir
www.cekamedikal.com

BEGAMED®

- ECG ELECTRODES
- STEAM AUTOCLAVE TAPES
- CREPE WRAPPING PAPERS
- CLASS6 STEAM INDICATOR STRIPS
- BOWIE&DICK TEST PACKS
- STEAM-E.O. LABELS AND GUNS
- CONTOMINATION CONTROL MATS
- CONTAINER LOCKS
- FILTERS FOR CONTAINER
- LABELS FOR CONTAINER



begamedsaglik@gmail.com
info@begamed.com.tr
www.begamed.com.tr

Nüve Kuruluşunun 50. Yıl Dönümünü 7. Bayiler Toplantısı'nda Coşkuyla Kutladı

Nüve kuruluşunun 50. Yılında, 06 - 09 Ekim 2018 tarihlerinde 7. Bayiler Toplantısı organizasyonunu gerçekleştirdi. Antalya Belek'te yapılan 7. Bayiler Toplantısı'nda Nüve'nin yurtiçi ve yurtdışı bayi teşkilatı en üst düzeyde temsil edildi. Nüve bugüne kadar yaptığı bayiler toplantılarında olduğu gibi bu organizasyonda da ürün tanıtımının dışında farklı bir konuya da yer verdi. Mehmet Auf tarafından iki farklı dilde yapılan " Değişim ve Değişime Ayak Uydurmak" konulu seminer katılımcıların büyük ilgisini topladı.

Nüve bayileri tarafından sabırsızlıkla ve merakla beklenen organizasyon, 06 Ekim 2018 tarihinde "Hoşgeldiniz Kokteyli" ile başladı. Türkiye'den ve dünyanın dört bir yanından gelen Nüve bayileri, Kokteyl'de Nüve Puzzle'ı yaparak 50. Yıl kutlamasına damgalarını vurdular.

Nüve İhracat Müdürü Sertan İnce ve Yurtiçi Satış Müdürü Miyase Ülker Kokteyl'de yaptıkları konuşmada bayileri birarada görmekten duydukları mutluluğu ifade ederek "Hoşgeldiniz" dediler. Ardından akşam yemeği ile ilk günün programı sona erdi.

07 Ekim 2018 tarihinde tüm Nüve bayileri Açılış Toplantısı'nda hazır bulunarak resmi açılışa iştirak ettiler. Toplantının resmi açılışı Nüve Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Beril İzgin ve Nüve Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür Yardımcısı Mizyal İzgin Hergül tarafından yapıldı. İzgin ve Hergül, açılış konuşmalarında 7. Bayiler Toplantısı'nda Nüve Ailesini birarada görmekten duydukları mutluluğu ve 50. Kuruluş yıldönümünü birlikte kutlamaktan duydukları onuru ifade ettiler.





Açılış Toplantısı'nın hemen ardından Nüve bayileri iki ayrı salonda Türkçe ve İngilizce olarak eğitimlere başladılar. Eğitimlerin konusu, Nüve Bayiler Toplantıları'nın değişmez unsuru olan yenilikler ve yeni ürün tanıtımlarıydı. Nüve 4.0 ve İklimlendirme konulu sunumlar 07 Ekim 2018 Pazar günü öğleye kadar kadar süren ilk gün eğitimlerinin konularıydı. Sunumlar Ar-Ge Md. Yrd. Davut Tümer, Servis Mühendisi Mehmet Güzel, Ar-Ge Mühendisi Ali Albayraktaroğlu ve İhracat Bölge Koordinatörü Damla Aksungur tarafından yapıldı. Ardından Nüve bayilerinin ilgi gösterdiği antik şehir turu başladı. Nüve, eğitimlerin yanında bayilerine kültürel anlamda da seçenek sunarak organizasyonlarına farklılık katıyor. Yurtdışı bayiler kadar yurtiçinden gelen bayilerin de büyük beğenisini gören Side Antik Şehri'nde katılımcılar tarihin derinliklerine yolculuk yaptılar.

Türkiye'nin İlk Kan Torbası Santrifüjü NF 3000R Cihazı Tanıtıldı

Pazartesi günü düzenlenen eğitimlerde Nüve'nin yeni ve Türkiye'nin ilk Kan Torbası Santrifüjü NF 3000R cihazı, yeni nesil Akıllı Class II Mikrobiyolojik Emniyet Kabini SC 120 ve yeni nesil Akıllı Test Kabini TK 120 cihazları Nüve Ar-Ge Müdürü Yusuf Çetinkaya ve Nüve İhracat Müdürü Sertan İnce tarafından tanıtıldı. Bayilerin bizzat kendileri ve Satış Müdürleri'nin katıldığı eğitimlerde yeni ürünler büyük bir beğeniyle karşılandı.

Nüve bugüne kadar yaptığı Bayiler Toplantılarında olduğu gibi bu organizasyonda da ürün tanıtımının dışında farklı bir konuya da yer verdi. Mehmet Auf tarafından iki farklı dilde yapılan " Değişim ve Değişime Ayak Uydurmak" konulu seminer katılımcıların büyük ilgisini topladı.

Nüve 7. Bayiler Toplantısı'nın kapanışı duygu yüklü ve gurur veren görüntülerle doluydu. Kapanış konuşmasını yapan Nüve Yönetim Kurulu Üyeleri Beril İzgin ve Mizyal İzgin Hergül, Nüve Ailesi'nin değerli mensuplarına 50. Yıl 7. Bayiler Toplantısı'na katılımları için teşekkür etti. Daha sonra katılımcı bayilere 50. Yıl anısına hazırlanan hediyeler sunuldu. Toplantı sonunda Nüve Ailesi, geleneksel aile fotoğrafı karesinde yer alarak bu anı ölümsüzleştirdiler.

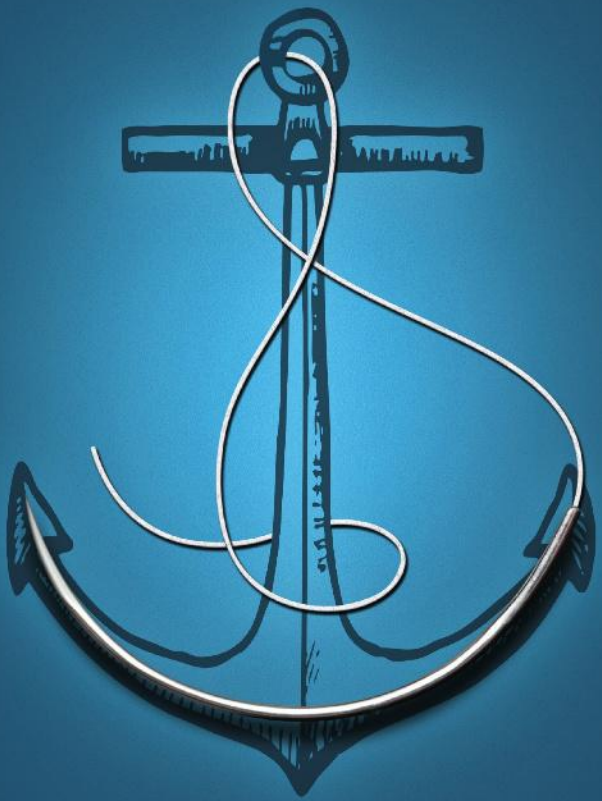
50. Yıl Gala Yemeği'nde Duygusal Anlar Yaşandı

08 Mayıs 2013 akşamı yapılan Gala Yemeği, Nüve Ailesi için özel bir anlam taşıyordu.1968 yılında kurulan Nüve, kuruluşunun 50. Yıl kutlamasını Nüve 7. Bayiler Toplantısı Gala Yemeği'nde bayileri ile yaptı. Nüve Ailesi'nin coşkuyla kutladığı 50. Yıl Gala Yemeği'nde duygusal anlar yaşandı. Nüve Yönetim Kurulu Üyeleri Beril İzgin, Mizyal İzgin Hergül, Demet Küçükçelen Güven ve beraberinde Nüve Bölüm Müdürleri, Müdür Yardımcıları hep birlikte 50. Yıl pastasını kestiler.

7. Bayiler Toplantısı'nın sonunda bayiler, Nüve Ailesi'nin bir mensubu olmaktan duydukları mutluluğu belirterek nice kutlamalara birlikte ulaşmayı dilediler.

1968 yılında kurulan Nüve, Türkiye'nin laboratuvar cihazları ve sterilizasyon teknolojisi alanında ilk seri üretimini yapan firması olarak, yurtiçinde 28 bayisi ve dünya coğrafyasına dağılan 106 ayrı ülkeye yaptığı ihracatla ülkemizin gurur duyduğu markalarından birisi.

RELIABLE QUALITY SINCE 1970



doğsan

Surgical Sutures

www.dogsan.com.tr

ELIT
IMPLANT CASTING

Tecrübe ve uzmanlığa dayalı,
odaklanma ve özene yönelik yepyeni bir başlangıç...



23 kg ve 15 kg lık olmak üzere 2 adet rollover ocağımız bulunmaktadır.



Tüm test ve işlemler, müşteri standartları ve uluslararası standartlara göre raporlanmaktadır.

Ortopedik İmplantların Hassas Dökümü



+90 532 644 77 21 • info@elitimplant.com.tr • www.elitimplant.com.tr
İstiklal Mh. 9012 Sk. No:8 35730 Kemalpaşa / İzmir / Türkiye



Türkiye'nin En Büyük Hastanesinin Açılışında Sona Yaklaşıldı
Sağlık Bakanı Fahrettin Koca:

"Uluslararası Tanıtımlarımız Açısından Bilkent Şehir Hastanemiz Model Olacak"

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, yapımı devam eden Bilkent Şehir Hastanesinde incelemelerde bulundu. Bakan Koca ulaşıma önem verdiklerini belirterek, "Hastanedeki sağlık hizmetleri kadar, kampüse ulaşım ve vatandaşlarımızın hastane içinde bir yerden bir yere geçişi de en önemli önceliklerimizden biri." dedi. Sağlık turizminin Türkiye'nin stratejik önceliklerinden biri olduğunu ifade eden Dr. Fahrettin Koca, "Hizmet kalitesi, hastanın konforu ve fiziki şartlar için iyi bir planlama yapıldı. Hastanemizin öne çıkacak özellikli hizmetlerinin çok iyi tanıtılması gerekiyor. Uluslararası tanıtımlarımız açısından Bilkent Şehir Hastanemiz model olacak." şeklinde konuştu. Bilkent Şehir Hastanesi Kasım ayı sonundan itibaren aşamalı olarak hizmete girecek.

Dünyanın tek seferde inşa edilen en büyük hastanesi olan Bilkent Şehir Hastanesinin açılışı için sona yaklaşıldı. Yapımına 2015 yılında başlanan Bilkent Şehir Hastanesi, Kasım sonundan itibaren aşamalı olarak hizmete girecek. Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, hastanede detaylı incelemelerde bulundu ve yetkililerden bilgi aldı.

"Önceliğimiz Ulaşım"

Bakan Fahrettin Koca, kamu-özel işbirliği modeli ile hayata geçirilen 32 projeden biri olan Bilkent Şehir Hastanesinin, Türkiye'nin sağlık vizyonunu yansıtan en önemli örneklerden biri olduğunu vurguladı. Hastaneye ulaşım için yeni köprülü kavşak ve yolların inşa edildiğini, toplu taşıma konusunda düzenlemeler yapıldığını ifade eden Bakan Koca, "180 dönüm arazide vatandaşlarımızın bir yerden diğer yere geçişini çok iyi planlamamız ve hızlı bir yaklaşım içinde olmamız gerekiyor. Bunun için tüm hazırlığımızı yapıyoruz" dedi.

"Sağlık Turizmi İçin Model Olacak"

Sağlık Bakanı Koca, Bilkent Şehir Hastanesini Türk vatandaşlarının yanı sıra uluslararası hastalar için de önemli bir merkez kılmak istediklerinin altını çizdi. Sağlık turizminin Türkiye'nin stratejik önceliklerinden biri olduğunu ifade eden Dr. Fahrettin Koca şunları kaydetti: "Hizmet kalitesi, hastanın konforu ve fiziki şartlar için iyi bir planlama yapıldı. Hastanemizin öne çıkacak özellikli hizmetlerinin çok iyi tanıtılması gerekiyor. Uluslararası tanıtımlarımız açısından Bilkent Şehir Hastanemiz model olacak."

Bakan Koca, şehir hastanelerinin üniversiteler ile işbirliği içinde eğitim-araştırma için önemli imkânlar sağlayacağını da sözlerine ekledi.

11 Bin Personel, Günlük 40 Bin Hasta

Bilkent Şehir Hastanesi; Mersin, Yozgat, Isparta, Adana, Kayseri ve Elazığ'dan sonra hizmete giren 7. şehir hastanesi olacak. 3 bin 704 yatak kapasitesiyle dünyanın en büyük üçüncü sağlık kompleksi olan hastanede günlük 40 bin hasta tedavi görecek. 6 bini tıbbi personel olmak üzere toplamda 11 bin çalışanın hizmet vereceği hastanede 131 ameliyathane, 706 yataklı yoğun bakım ünitesi, 38 yataklı diyaliz merkezi yer alıyor. Yine Türkiye'nin en büyük laboratuvarını içinde barındıracak olan hastanede tüm hizmetler dijital ortamda yürütülecek. Kampüste ambulans helikopterler için de 2 ayrı heliport yapıldı.



Kalpteki Ritim Bozuklukları İnmeye Neden Oluyor

Günümüzün en sık görülen hastalıklarından olan inme ve kalp hastalıkları birbirini tetikliyor. Kişide kalıcı sakatlıklar ve hayati riske neden olan inmenin en önemli nedenlerinden biri de ilerleyen yaşlarda ortaya çıkan kalpteki ritim bozukluklarından kaynaklanan pıhtılaşma olarak gösteriliyor. Memorial Hizmet Hastanesi Nöroloji Bölümü'nden Prof. Dr. Talip Asil, kalpte görülen ritim bozukluğu kaynaklı inme ve tedavi yöntemleri hakkında bilgi verdi.

İnmenin sıklıkla bir pıhtının beynin içindeki veya beyne gelen damarları tıkamasına bağlı olarak ortaya çıktığını ifade eden Prof. Dr. Talip Asil, "Hastalarda ani olarak gelişen kol veya bacaklardaki güçsüzlük, konuşma bozukluğu, dengesizlik, çift görme gibi nörolojik belirtilerle kendini göstermektedir. Önemli bir toplum sağlığı sorunu olan inmenin kalp hastalıkları ile önemli bir ilişkisi bulunmaktadır. Her 5 inmeli hastadan birinde beyin damarlarını tıkayan pıhtı, kalpten gelmektedir." dedi.

Prof. Dr. Talip Asil, kalpte görülen ritim bozukluğu kaynaklı inme ve tedavi yöntemleri hakkında şu bilgileri verdi:

Ritim Bozukluğu Kaynaklı İnmenin Hayati Risk Oranı Daha Yüksektir

Atryial fibrilasyon olarak adlandırılan ritim bozukluğu kalpte pıhtı oluşmasının en önemli nedenidir. Ritim bozukluğu toplumda yaklaşık yüzde 1-2 sıklıkta görülmektedir. Yaş ilerledikçe bu oranın görülme sıklığı belirgin bir şekilde artmaktadır. İleri yaştaki kişilerde ritim bozukluğu sıklığı yaklaşık yüzde 7-8'i bulmaktadır. Ritim bozukluğuna sahip her 100 hastadan 5'i bir yıl içerisinde inme geçirmektedir. Atriyal fibrilasyonlu hastaların geçirdiği inmeler daha şiddetli ve ölümcül olmakta ve tekrar etme riskleri de daha yüksektir.

İnme Geçirmiş Kişide Ritim Bozukluğunun Varlığı İncelenmeli

Öncelikle atriyal fibrilasyonlu hastalarının belirlenmesi, inmeden korunma için oldukça önemlidir. İnme geçirmiş bir kişide ritim bozukluğunun varlığı ve kalpteki etkileri mutlaka incelenmelidir. İnme geçiren hastalarda sıklıkla basit bir kalp elektrokardiografisi (EKG) ile bu ritim bozukluğu saptanabilir ancak bazen bu ritim bozuklukları aralıklı olarak görülebilmektedir. EKG'nin normal olması ritim bozukluğunun olmadığını ispat etmez. Bu nedenle inme geçirmiş hastalarda EKG normal olsa bile sıklıkla 24 saatlik ve bazı şüpheli durumlarda daha uzun süreli kalp ritmi Ritim Holter denilen cihazla takip edilmelidir.

practice

CAE Healthcare

rapid response and teamwork in high-stakes environments



Muse - the intuitive, visual interface that simplifies patient simulation



HPS - the gold standard in healthcare simulation



VIVO - operate patient simulator your way



Lucina - realistic and reliable childbirth simulation



Apollo - the new face in healthcare simulation



Caesar - trauma training for first responders



Athena - advancing female patient simulation



PediaSim - because children are not just small adults



get more out your simulations



Learning Space & Replay - center management & performance improvement platforms for learning environments

BabySim - trauma management and critical care of infants

30th Anniversary

bertas

teknik ve tıbbi malzeme san. ve tic. a.ş.

4. Esenşehir Mahallesi
Atılım Sokak No:21 PK:34776
Y.Dudullu-İstanbul/TÜRKİYE
Tel: 0216 466 02 04 Faks: 0216 365 99 10
www.bertas.com.tr

The safe Way of Sterilization...



FTM PACKAGING Steriway®

Havaalanı Sanayi Bölgesi
Elçibey Bulvarı No.11 27910 Şahinbey / GAZİANTEP
+90 342 238 40 81 +90 342 238 40 84
www.ftmpack.com.tr info@ftmpack.com.tr

Pıhtının Kaynağı Modern Yöntemlerle Tespit Edilebiliyor

İnmeli hastalarda aynı zamanda mutlaka kalbin yapısal durumu ultasonografik bir yöntem olan ekokardiyografi ile kontrol edilmelidir. Bu yöntemle kalp kapakları ve kalbin boşlukları incelenerek, kalp kapakları veya boşluklarında bir pıhtı doğrudan görülebildiği gibi beyne veya vücudun başka bir bölgesine gitmiş olan pıhtıya ait dolaylı izler gözlemlenebilmektedir.

Ekokardiografi göğüs duvarı üzerinden basit bir prob yardımı ile yapılabilir. Ancak inmeli hastalarda şüpheli durumlarda yemek borusu içerisinden bir prob yutturularak kalbin içindeki pıhtıları daha iyi gösteren "Transözofagial Ekokardiografi" denen yöntemin uygulanması gerekmektedir.

Bu yöntem ile kalp içindeki pıhtılar daha iyi gösterilebildiği gibi kalbin yapısal durumu da daha iyi görülmektedir. Yine özellikle genç hastalarda pıhtı kaynağı olabilen "Patent Foramen Ovale" denilen yapısal sorun bu yöntemle saptanabilmektedir.

Tedavi Kişiye Özel Planlanmalı

İnmeli hastalarda beyne gelen pıhtının kaynağı belirlendikten sonra ikincil bir pıhtı oluşmasın diye koruma amaçlı kan sulandırıcı ilaçlar kullanılır. Ritim bozukluğu olan hastalarda kullanılan, kan sulandırıcı oral antikoagulan denilen ilaçların kullanılması kişiye özel olarak planlanmalıdır. Mutlaka bu hastalarda yeni bir pıhtı oluşma riski belirlenmelidir. Bu ilaçların beyinde veya vücutta bir kanama oluşturma riski de mutlaka göz önünde bulundurulmalıdır.

İnmeli hastalarda kullanılacak kan sulandırıcı ilaç belirlenirken ve takip edilen dönemde kişiye özel bir değerlendirme yapılmalı ve ilacın beklenen faydaları ve olası yan etkileri mutlaka göz önünde bulundurulmalıdır. Ritim bozukluğu olan hastalarda bu kan sulandırıcı ilaçların kullanılmasına engel olan bir durum varsa angiografik yöntemlerle kalp içinde yapılacak bir müdahaleyle, pıhtının oluştuğu kalp boşluğunun bir cihazla kapatılması sayesinde bu ilaçların kullanım ihtiyacı ortadan kaldırılabilmektedir.

Her İnme Hastasının Kendine Özgü Riskleri Bulunuyor

İnme ile kalp hastalıkları arasında bilinen bu yakın ilişki nedeni ile inmeli hastaların, konusunda uzman bir nöroloji doktoru ile birlikte bir kardiyoloji doktoru tarafından da değerlendirilmesi gereklidir. Her inme hastasının kendine özgü riskleri ve özellikleri vardır ve yeni bir inmenin engellenmesi için bir nöroloji doktoru tercihen bir inme uzmanı tarafından tedavisinin planlanması ve takip edilmesi gereklidir.



SGK Başkanı Bağlı;

"SGK İskandinav Ülkeleri ile Mukayese Edilmeyecek Bir GSS Paketine Sahip"

Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) Başkanı Dr. Mehmet Selim Bağlı, Sağlıkta Birlik Derneği'nin (SABİDER) düzenlediği "Sağlıkta Ortak Dil" eğitim toplantısında sağlık temsilcileriyle bir araya geldi. Dr. Mehmet Selim Bağlı, SGK'nın iskandinav ülkeleri ile mukayese edilmeyecek bir GSS paketine sahip olduğunu söyleyerek, "Kapsamı, şuuru, derinliği, maliyet düşüklüğü itibari ile dünyada bu maliyette, bu çapta bir GSS hizmeti sunan ikinci bir kamu sosyal güvenlik sistemi veya özel güvenlik sistemi yoktur" dedi.

Sağlıkta Birlik Derneği (SABİDER) derneği öncülüğünde Ankara'da iki gün süren "Sağlıkta Ortak Dil" eğitimi yapıldı. Eğitime Sosyal Güvenlik Kurumu, Sağlık Bakanlığı ve Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz kurumlarının üst düzey yöneticileri ile sektörde yer alan özel kurum ve kuruluşların temsilcileri katıldı.

SABİDER Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Necmeddin Tan açılış konuşmasında, düzenlenen eğitimde dernek olarak öncelikli amaçlarının kamu özel gözetmeden sektör içinde yaşanan sıkıntıları ele almak ve çözüme ulaştırabilmek olduğunu vurguladı.



Tan, "SABİDER ailesi olarak giderek büyüyoruz. Bugün 7 bölgede, 50 temsilcisi olan bir dernek haline geldik. Hizmet üreten ve hizmeti satın alanları yani paydaşları bu toplantıda bir kez daha bir araya getirmenin mutluluğunu yaşıyoruz. SABİDER olarak, fatura üretenlerin, fatura inceleyenlerle yan yana gelip sorunların konuşulduğu, birlikte ortak çözüm bulduğu bu toplantıların sayısını arttırmayı hedefliyoruz." dedi.

Konuşmasının sonunda Tan, mevzuatla alakalı eksik ve yanlış anlaşılmaya imkan veren durumların, ortak uzlaşı ve ortak dille düzeltilmesi gerektiğinin altını çizerek, program ve eğitimlerine desteklerini esirgemeyen, sektörün sorunlarına duyarlı olanlara, sektör ve SABİDER ailesi olarak teşekkür etti.

Toplantıda konuşan SGK Başkanı Dr. Mehmet Selim Bağlı ise, programın adının çok doğru seçilmiş olduğunu belirterek, ortak dil kullanımının önemini vurguladı.

Başkan Bağlı, Sosyal Güvenlik Kurumunun ara hizmet sunucusu değil hizmeti finanse edici bir geri ödeme kuruluşu olduğunu ifade ederek, "Bir hizmeti eğer kamu düzenliyorsa, finanse ediyorsa hangi birim tarafından sunulursa sunulsun, o hizmet bir kamu hizmetidir. Biz kamu hizmetini Sağlık Bakanlığı, İlaç Yazılımı ve SGK olarak düzenliyoruz" dedi.

Sağlık hizmet sunucularıyla, üniversitelerle, özel sağlık hizmet sunucularıyla, eczanelerle çalışma sürecinde temel probleme bakıldığında, anlatılan ile anlaşılanın farklı olması sorunuyla karşılaşıldığını söyleyen Bağlı, "Ortada bir yanlış varsa, hata varsa bunun temel nedenlerinden biri sık sık gündeme gelen, yargıya intikal eden konuların, ortak dilde uzlaşının kurulamamasından kaynaklanmaktadır" dedi.

"Bu Çapta Bir GSS Hizmeti Sunan İkinci Bir Kamu Sosyal Güvenlik Sistemi Veya Özel Güvenlik Sistemi Yoktur"

Başkanı Bağlı, Sosyal Güvenlik Kurumunun, İskandinav Ülkeleri ile mukayese edilmeyecek bir GSS paketine sahip olduğunu dile getirerek, "Kapsamı, şuuru, derinliği, maliyet düşüklüğü itibari ile dünyada bu maliyette, bu çapta bir GSS hizmeti sunan ikinci bir kamu sosyal güvenlik sistemi veya özel güvenlik sistemi yoktur" dedi.

ATRAX MEDİKAL

Kalitenin tanımı... Definiton of quality





T. +90 312 395 43 30
F. +90 312 395 43 34
info@atraxmedikal.com
Saray Mahallesi 40. Cad. No:8/A
Kahramankazan/ANKARA

aerospine®

innovative spine technology



Mustafa Kemal Mahallesi 2131.cadde Arda Apt. 25/10
Çankaya/Ankara
T: 0312 219 77 76 & F: 0312 219 42 95
info@aero-medical.net & www.aero-medical.net



'Sağlıkta Millileşme ve Yerlileşme' Temalı 4. Halk Sağlığı Günleri Sempozyumu Ankara'da Gerçekleştirildi
Sağlık Bakanlığı Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci:

"Türkiye'den Başka Gelecekte Kendi Ülkesiyle Alakalı Güçlü Hayaller Kuran Başka Bir Ülke Yok"

'Sağlıkta Millileşme ve Yerlileşme' temalı 4. Halk Sağlığı Günleri Sempozyumu Ankara'da gerçekleştirildi. Sempozyumun açılışında konuşan Sağlık Bakanlığı Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci, Sağlıkta, dünyada hiçbir ülkenin başaramadığı gelişimi Türkiye'nin 8-10 yıl gibi kısa bir sürede başardığını söyleyerek, "Elinizde 107 bin yatak var 107 bin tatağın 6.800'ü nitelikli. 100 bin yatağı çöp. 10 bin kişiye 30 yatak yapıyoruz. 10 bin kişiye 30 yatak hesapladığınızda hem 100 bin yatağı yenileyeceksiniz hem de 50 bin yeni yatak ihtiyacınız oluyor, aslında 150 bin yatak yapacaksınız. Bebek ölümlerini 7'lere, anne ölümlerini 13'lere düşüreceksiniz. Aslında baktığınızda dünyada hiçbir örneği yok. Her hangi bir ülke model alınmamış. Sağlıkta bir milli politika izlenmiş, milli bir davranış gerçekleştirilmiştir." dedi.

Sağlığın Bakanlığı ile Sağlık-Sen Stratejik Araştırmalar Merkezi Enstitüsü (SASAM) iş birliğinde 'Sağlıkta Millileşme ve Yerlileşme' Temalı 4. Halk Sağlığı Günleri Sempozyumu Ankara'da Gerçekleştirildi.

Sempozyumun açılışında, Sağlık Bakanlığı Bakan Yardımcıları Bakan Yardımcıları Prof. Dr. Emine Alp Meşe ve Dr. Şuayip Birinci, Dünya Sağlık Örgütü Türkiye Temsilcisi Pavel Ursu, Memur-Sen Genel Başkanı Ali Yalçın, TBMM Aile, Sağlık, Çalışma ve Sosyal İşler Komisyonu Üyesi ve Ak Parti Kayseri Milletvekili İsmail Tamer, Sağlık Bakanlığı Sağlığın Geliştirilmesi Genel Müdürü İbrahim Barbaros Akçakaya ve SASAM Sağlık Politikaları Direktörü Prof. Dr. M. Necmi İlhan birer konuşma yaptı.

Birinci: "Sağlıkta Dönüşüm Programının Dünyada Örneği Yok"

Sempozyumun açılışında konuşan Sağlık Bakan Yandımcısı Şuayip Birinci, sağlıkta, dünyada hiçbir ülkenin başaramadığı gelişimi Türkiye'nin 8-10 yıl gibi kısa bir sürede başardığını söyleyerek "Bir Sağlıkta Dönüşüm Programı başlatıyorsunuz.

Elinizde 107 bin yatak var, 107 bin tatağın 6.800'ü nitelikli, 100 bin yatağı çöp. 10 bin kişiye 30 yatak yapıyoruz. 10 bin kişiye 30 yatak hesapladığınızda hem 100 bin yatağı yenileyeceksiniz hem de 50 bin yeni yatak ihtiyacınız oluyor. Nüfus artışı sebebiyle 50 bin yatak daha yapacaksınız. Aslında 150 bin yatak yapacaksınız. 8-10 yıl gibi bir sürede diğer ülkelerin 30 yılda başardığı bir noktaya geliyorsunuz. Bebek ölümlerini 7'lere 8'lere, anne ölümlerini 14'lere 13'lere düşüreceksiniz. Aslında baktığınızda dünyada hiçbir örneği iyok. Her hangi bir ülke model alınmamış." dedi.

Sağlıkta bir milli politika izlendiğini, milli bir davranış gerçekleştirildiğini ifade eden Birinci, İstanbul'da yöneticilik yaptığı dönemde Çin Sağlık Bakanlığı temsilcileriyle bir görüşme yaptığını anımsatarak, "Çinliler sağlıktaki çalışmaları yerinde incelediklerinde bize, 'Çinliler gibi para harcayıp, Avrupalılar gibi sağlık hizmeti veriyorsunuz. Bunu nasıl başarıyorsunuz. Onun için buradayız' dediler. Gerçekten çok şaşırdık. Bu süreçte, sağlık emekçilerinin büyük katkısı oldu. Herkes çalışma hastalığına yakalandı.
Biz toplumun birçok hastalığına odaklandık ama hiçbir çalışanımızın çalışma hastalığını tedavi etmeye kalkmadık. Bu süreçte, bizi başarılı kılan en büyük etkenlerden birisi de buydu." diye konuştu.

"Millileşmenin Bizim Temel Noktamız Olmasını İstiyorum"

Millileşmenin tek başına sağlığın işi olmadığını vurgulayan Birinci, "Türkiye'den başka gelecekte kendi ülkesiyle alakalı güçlü hayaller kuran başka bir ülke yok. Gençlerin hayal kurabildiği bir ülkeyiz. Çevredeki hiçbir ülke yüzde 50'si kendi ülkesinin var olacağına bile inanmıyor. Bizim için en önemli milli hamle, kendi çocuklarımızın bu ülke için daha iyi hayal kurmalarını sağlamakla yetişmelerini sağlamak. Millileşmenin yerlileşmeden de ayrılmasını gerektiğini düşünüyorum. Bazen yerliler de milli olamıyor. Bize 15 Temmuz'da bomba atan o hainler, bizim ülkemizin hesapta yerli çocuklarıydı. En büyük enjeksiyonumuzun, millileşme tarafında olması gerektiğini düşünüyorum. " dedi.

Birinci, tıbbi malzeme ve sarf malzemelerinin yüzde 20'sini Türkiye'nin üretebildiğine dikkati çekerek, ilaç ve sarf malzemelerinin toplam sağlık hizmetinin yüzde 30'unu oluşturduğunu söyledi. Doğal olarak dövizde yurt dışı bağımlılık sebebiyle sağlık hizmetinde hizmet kapisetelirinin etkilendiğini görüyoruz Kendiniz de üretseniz, hammadde ve stratejik teknolojileri elde etmede uzun vadede ciddi kaynak harcayacağınız için sağlıklı olmayı temele almak, hastalıkları oluşmadan önlemek bizim için en önemli hamledir." şeklinde konuştu.





Complit
Extracorporeal Shock Wave Lithotripsy System



Multimed Classic
Extracorporeal Lithotripter with Dual Imaging System



Vibrolith Plus
Ultrasonic/Pneumatic Lithotripter



Vibrolith
Pneumatic Lithotripter



Vibrolith Ortho
Extracorporeal Shock Wave Therapy



Avicenna RoboFlex Flexible Ureteroscopy Robot



Multimed EM Electromagnetic Shock Wave Lithotripsy System

Treatment of kidney, ureter, bladder and all other stones ...

ELMED
MEDICAL SYSTEMS



ELMED (TR)
Bati Sitesi Mah., Gersan San. Sit., 2307 Cd.,
No:46 Yenimahalle-06370 Ankara/Türkiye
Tel : +90 312 256 92 22
Fax : +90 312 257 06 08

www.elmed-as.com
e-mail: sales@elmed-as.com

ELMED (USA)
3956 Town Center Blvd
Ste 217 Orlando, Fl 32837 USA
Tel : +1 407-255-8377
Fax : +1 800-915-9512

www.elmedusa.com
e-mail: info@elmedusa.com

25 MORE THAN YEARS EXPERIENCE

www.abreklam.com.tr



Dijital Yetişkin Terazisi



Dijital Sandalye Terazisi



Platform Terazisi



Yatak Terazisi

ADE

Bebek ve Yetişkin Terazileri





Dijital Bebek Terazisi

SÜMER
ANALİTİK & MEDİKAL TEKNOLOJİLER

İstiklal Mah. Bahçe Sok. No.13/6 34762 Ümraniye-İstanbul
T: 0 216 550 78 85 F: 0 216 550 78 87
info@sumertek.com

www.sumertek.com



Yalçın: "Halkın Sağlığını Bozan Şey, Bilimin Ve Teknolojinin Değer ve Ahlak Eksikliğidir"

Memur Sen Konfederasyonu Başkanı Ali Yalçın ise konuşmasında küresel düzlemde sağlık alanında yaşanan temel problemin, bağışıklık sistemi zayıflayan insanlık olduğunu ifade ederek, "Küresel düzlemde sağlık alanında yaşanan temel problem, bağışıklık sistemi zayıflayan insanlıktır. Bunun bedelini tüm insanlık ödüyor. Sağlıkta milli ve yerlilik, ilaç ve medikal ürünlerin yerli üretimini sağlamak değil bilakis değer ve ahlaki merkeze alan bir yaklaşım ve sistemin üretilmesi olarak anlaşılmalı. Zira bizim geleneğimizde bir insanı kurtaran bütün insanlığı kurtarmış gibidir. Biz bu müktesebata sahibiz. Bizim medeniyetimizde vahşi kapitalizmin değeri kara tahvil eden yaklaşımının izi bile yoktur" dedi.

Teknolojinin getirdiği sağlık imkanlarının yanında teknolojinin neden olduğu hastalıkların da olduğunu belirten Yalçın, "Hayatımıza giren ve halk sağlığını tehdit eden GDO'lu gıdalar, işlenmiş ürünler, alerjenler, kimyasalların neden olduğu obezite, bağımlılıklar, kronik hastalıklar. Bilim ve teknolojideki ilerlemeler insanı öğüten birer mekanizmaya dönmüş durumda. Bu sorunları, modern yaşamın getirdiği nimetlerin külfetleri olarak görmek fazla iyi niyetli bir yaklaşım olsa gerek. Aslında mesele, küresel ölçekte yaşamımızı kuşatan ve dönüştüren bir zihniyet meselesidir. Neoliberal sistemin sağlığa yansımasını, neo-liberalizmin zihni ve kültürel kodlarından azade düşünemeyiz. Sağlık sektörü, pozitivist bilimin 'doğaya işkence ederek sırlarını elde etme' mantığının yan etkilerini taşıyor. Sağlığımızı bozan ile sağlığımızı teslim ettiğimiz sistem esasen aynı kaynağın ürünleri. Bu bağlamda ilaç sanayisinin, en yüksek kâr marjı için insani değerleri ifsad etmesi tesadüf değil. O halde halkın sağlığını bozan şey, bilimin fennin eksikliği değil, bizzat bilimin ve teknolojinin değer ve ahlak eksikliğidir" ifadelerini kullandı.

AR-GE Çalışmalarına, Yerli Yazılım ve Donanım Üretimi İçin Kaynak Yaratmamız Gerekiyor

"Yerelin küreselleşmeyle tahrip edildiği bir zeminde, son yıllarda gerçekleşen zihniyet dönüşümünü memnuniyetle karşılıyoruz" diyen Yalçın, "Modern ve geleneksel tıbbın birbirinin zıddı olarak görüldüğü anlayış terk edildi. Artık 'tamamlayıcı tıp' kavramı ile gelenek ve gelecek arasında önemli bir köprü kuruldu. Bu dönüşümü, geçmişi yüceltmek olarak değil geleceğe dair birikim aktarımını sağlamak olarak görüyoruz. Farklı bir konu üzerinden konumuzla ilgili bir hususun altını çizmek istiyorum. Tarih boyunca savaşların sayısı, barışın ise süresi uzundur. Buna rağmen, savunma sanayinde dışa bağımlılık keskin bir sorun olarak kabul edilirken sağlık alanında bu kadar keskin bir tespit ne yazık ki gecikerek yapılabildi. Oysa, sağlıkta dışa bağımlılık, savunmada dışa bağımlılıktan daha büyük sorun. Zira, hastalıktan ölenlerin sayısı, savaşta ölenlerin sayısından fazladır. Kendi sağlık paradigmamızı üretmemiz kilit kavram, ancak bunu ekonomik olarak değil insan sağlığı ve ahlaki yararları bakımından vurguluyorum. Çünkü biz farklıyız. Mesela Batı paradigmasında bir silahta yüksek isabet oranı satış değerini artırmak içinken, bizim medeniyetimizde masum insanları korumak içindir. Elbette, 4. Endüstri devrimi ile konvansiyonel ilaç üretiminden bio-teknoloji ilaç üretimine geçişte ciddi yatırımlar yapılırken bizim bunun gerisinde durmamız mümkün değil. Dijital teşhis araçları, giyilebilir teknolojinin, mobil sağlık uygulamalarının gündelik hayatın bir parçası olacağı öngörülürken bizim daha çok AR-GE çalışmalarına, yerli yazılım ve donanım üretimi için kaynak yaratmamız gerekiyor" diye konuştu.

Bilginin üretimi kadar yönetimi ve güvenliğinin de önemli olduğunun altını çizen Yalçın, ülke vatandaşlarının sağlık verilerinin korunmasının da dijitalleşen çağın önemli gerekliliklerinden olduğunu söyleyerek, "Bu mesele gelecek simülasyonlarında en çok tedirginlik üreten unsurdur. Tütün bağımlılığı ile mücadele halk sağlığında oldukça önemli bir mesele ve bugün ki oturumlardan birinin de konusu. Bugün kamu spotları kampanyalar ve eğitimlerle ortadan kaldırılması hedeflenen tütün bağımlılığı, 50'li 60'lı yıllarda 'doktorunuzun en çok tavsiye ettiği sigara bu' diyerek reklamlarla azdırılıyordu. Ancak, sigaraya bağlı hastalıklar gelişmiş ülkelerin sosyal güvenlik sistemleri üzerinde ciddi bir mali yük olmaya başladığı an işler değişti. Burada da temel saikin insan sağlığı değil ekonomik külfet olduğunu görüyoruz. İşte bu yüzden milli paradigma diyoruz" ifadelerini kullandı.

İlaç sanayinin insanlığa büyük hizmetler verecek gelişmeler yaşarken diğer tarafta bu sanayinin oluşturduğu piyasa ve piyasa kurallarının insanlığı tehdit ettiğini kaydeden Yalçın, devasa piyasanın şüphe ürettiğini, bu şüpheyle de ailelerin çocuklarını aşılamayı reddetmesine kadar giden bir olumsuz sonuçlar silsilesi ürettiğini söyledi. Bu anlamda toplumun şüphe ve korkularının ortadan kaldırılmasının gerekliliğine atıf yapan Yalçın, bunun da sağlıkta millileşme ve yerlileşmenin öneminin büyük olduğuna dikkati çekti.

"Yıpranmada 6 yıla 1 yılı, 5 yıla 1 Yılı İndirelim, Geçmişe Doğru İşletelim ve Kapsamı Genişletelim"

Halk sağlığında şartları iyileştirme çabasına, sağlık çalışanlarının haklarını iyileştirme çabasının da eşlik etmesi gerektiğini söyleyen Yalçın, "Bu anlamda, sağlık çalışanlarına yıpranma tazminatıyla bir adım atıldı. Fakat, Cumhurbaşkanımızın verdiği söz biraz kesintiye uğratıldı. Gelin, yıpranma tazminatında Cumhurbaşkanımızın sözünü yerine getirelim ve yıpranmada 6 yıla 1 yılı, 5 yıla 1 yılı indirelim, geçmişe doğru işletelim ve kapsamı genişletelim. Diğer taraftan, Cumhurbaşkanlığı seçim sürecinde bizzat Cumhurbaşkanı tarafından deklare edilen 3600 ek gösterge vaadi var. Bu vaadin muhataplarından biri de hemşirelerimiz. Bu noktada öğretmenler, din görevlileri, polisler ve bazı yönetim kadrolarına yönelik 3600 ek gösterge konusunda çalışmalar hızlandırılmalı. Sağlık çalışanları dahil olmak üzere 3600 ek göstergeden yararlananların kapsamı da daha fazla kamu görevlisini mutlu edecek şekilde artırılmalı. Halk sağlığında şartlı, sağlık personeli noktasında hakları iyileştirelim, yerli ve milli sağlık sistemi konusunda dünyaya örnek olacak nitelikte küresel değil evrensel bir paradigmayı hızla üretelim.

Sözlerime son verirken, halk sağlığı konusunda sorumluluk sadece Sağlık Bakanlığında değil diğer Bakanlıkların da bu konuda sorumluluk alması gerek. Sağlıklı Beslenme konusunda MEB'in, Sağlıklı gıda konusunda Tarım Bakanlığının, Sağlıklı çevre ve yaşanabilir şehirler noktasında Çevre ve Şehircilik Bakanlığının, Gıdanın sağlıklı koşullarda üretimi noktasında yerel yönetimlerin ve İçişleri Bakanlığının, Sağlığın korunmasının kul hakkı gerçeği üzerinden Diyanet işleri Başkanlığı'nın ve Farklı başlıklar üzerinden hemen bütün Bakanlıkların, kurumların sorumluluğu var. Biz de Memur-Sen olarak kamunun bütününde örgütlenmiş ve hizmet kollarının bütününde yetkili sendikaları olan bir sivil toplum örgütü olarak Sağlık-Sen'in öncülüğünde bu konularda yapılacak her çalışmayı "Halka Hizmet HAKK'a hizmettir" kapsamında değerlendireceğimiz ve öncelik vereceğimizi deklare ediyoruz." dedi.

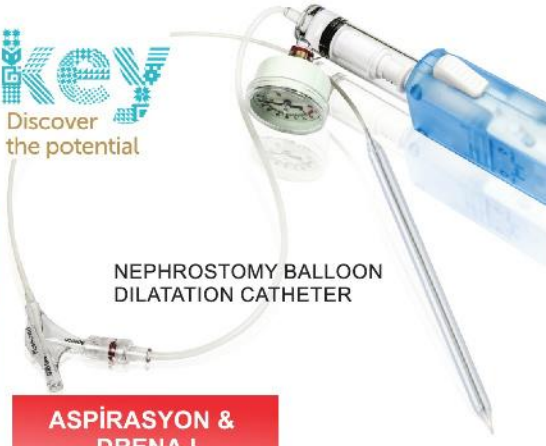


made in Turkey
Discover the potential

ÜROLOJİ



UROLOGY



NEPHROSTOMY BALLOON DILATATION CATHETER

SOLUNUM ÜRÜNLERİ



RESPIRATORY PRODUCTS

ASPİRASYON & DRENAJ SİSTEMLERİ



SUCTION & DRAINAGE SYSTEMS

GENEL ÜRÜNLER



GENERAL PRODUCTS

Plasti-med®
"supporting healthy life"
www.plasti-med.com

Since 1995

MEDICA®

12/15 NOVEMBER 2018
STAND NO: 6G30

optima®
technic



Field Hospital Solutions







Trailer Based Mobile Clinic, Mobile Operation Room, Mobile Intensive Care Unit,
Trailer Based Field Hospitals, Mobile Military Field Hospitals,
10-20-50-100 Beds Field Hospitals, Mobile Dental Clinic,
Mobile Mammography Clinic, Mobile CT-Scan & Imaging Center,
Mobile Laboratory, Mobile Blood Bank, Mobile Gynecology Clinic...



/ optimatechnic

Optima Electro Hydraulic Ltd. Co.
Başkent O.S.B. 26. Cadde No:6 Sincan-Ankara/TURKEY
Tel: +90 312 815 14 54 - Fax: +90 312 815 31 79
info@optimatechnic.com - www.optimatechnic.com

TBMM Aile, Sağlık, Çalışma ve Sosyal İşler Komisyonu Üyesi, Ak Parti Kayseri Milletvekili İsmail Tamer, sağlık hizmetlerinde 2002 yılının bir milat olduğunu söyledi. Sağlık hizmetlerinin sunulmasında bir devrim yaşandığını belirten Tamer, "Sağlık hizmetlerinde uluslararası kabul görmüş iki ölçü vardır. Anne ve bebek ölümleri. Türkiye'de bebek ölümleri binde 34'lerde iken, bugün binde 7'lere kadar inmiştir. Anne ölümleri ise yüz binde 64 iken bugün yüz binde 16'lara indi. Bir yatakta iki hasta bakılan günlerden, şehir hastanelerine geçiş yapmış bulunuyoruz. Nitelikli yatak oranları yüzde 50'nin üzerine çıktı. Bizim amacımız 2023 vizyonu olarak ifade ettiğimiz hedefler arasında Türkiye'de nitelikli yatak oranını yüzde 100 seviyesine getirmektir" şeklinde konuştu.

Sağlıkta şiddet konusuna da değinen İsmail Tamer, sağlıkta şiddetin alınan tedbirlere rağmen giderek arttığını görmenin üzüntüsünü yaşadıklarını kaydetti. Yaptıkları araştırmada sorunun sadece şiddet uygulayanla sınırlı olmadığını, şiddetin toplumsal bir sorun olduğunu, kadına şiddet, çocuğa şiddetin de bunun bir göstergesi olduğunu belirtti. Millileşmenin çok önemli olduğunu da sözlerine ekleyen Tamer sağlığın pahalı bir sistem olduğunu, yerlileştirme ve millileştirme ile bu hizmeti daha ucuza mal etmenin öneminin tartışılmaz olduğunu dile getirdi.

Ursu :
Dünya Sağlık Örgütü Türkiye Temsilcisi Pavel Ursu da konuşmasında, SASAM tarafından her yıl düzenlenen Halk Sağlığı Günleri'nin, halk sağlığı sorunlarına odaklanarak bir itibar oluşturduğunu söyledi. Ursu, bu yıl ele alınacak sağlıkta millileşme ve yerlileşme konusunun, hepimize küreselleşmenin yararları, bağlantıları ve zorluklarını tekrar ele alma ve bu bağlamda Türkiye'nin sahip olduğu kıyaslanabilir avantajları inceleme fırsatı sunacağını ifade etti.

"Erişilebilir En Yüksek Sağlık Standardından Faydalanmak Herkesin Temel Haklarından Biridir"

Ursu konuşmasını şöyle sürdüdü, "Antimikrobiyal dienç küresel halk sağlığına karşı artan ciddi bir tehdittir. Etkili antibiyotikler olmadan önemli ameliyat ve kansere yönelik tedavilerin başarısı sekteye uğramaktadır. 21 yüzyıldaki diğer önemli gelişmeler ise sistematik araştırmalar ve teknolojin gelişimi ile ortaya çıkan kanıtların hızlı bir şekilde yayılması olmuştur ki bu daha iyi karar alınmasını sağlamıştır.

Aynı zamanda bu, özellikle sağlık hizmetleri kalitesi olmak üzere hastaların beklentilerini artırmaktadır. Yaygın bir şekilde kabul edilmelidir ki erişilebilir en yüksek sağlık standardından faydalanmak herkesin temel haklarından biridir. Yerli üretimi destekleyen genel sanayi politikası amaçları ile yine yerel üretimi destekleyen halk sağlığı hizmetleri arasındaki fark ayırt edilmelidir. Sanayi politikası açısından bakılacak olursa yerel üretim tesisleriin kurulması yerel istihdam olanakları sunabilmesi eğitime yönelik talebi arttırabilmesi vergi gelirlerini arttırıp ödemeler dengesi açısından yararlıdır. Halk sağlığı açısından bakıldığında yerel üretimin teşvik edilmesinin bir sebebi dünya nüfusunun karşılanamayan ilaç ihtiyacını ele almaktır. Yeni tıp teknolojilerine ve bunların uygulamalarına yapılacak yatırım aynı zamanda ekonomik ve sosyal yararlar sağlayan sanayi gelişimini de beraberinde getirmelidir ki bu sağlık bakımı sınırlarını oldukça genişletecektir.



1 Günde 2 Şehir Hastanesi Hizmete Girdi

Şehir hastanelerinde projesinde iki hastanenin daha sonuna gelindi. Modern, sağlıkta hizmet kalitesini yükseltecek, son teknolojiye sahip tıbbi cihazlarla donatılmış Eskişehir ve Manisa Şehir Hastaneleri 30 Ekim tarihinde hasta kabulüne başladı. Böylece hizmete giren şehir hastanesi sayısı 8'e yükseldi.

Sağlık Bakanlığı'nın kamu özel işbirliği modelinde 2 şehir hastanesinin yapımı daha tamamlandı. 2017 yılında Yozgat, Mersin, Adana, Isparta şehir hastaneleri açılırken, bu yıl ilk olarak Mayıs ayında Kayseri Şehir Hastanesi, Ağustos ayında ise Elazığ Şehir Hastanesi hizmete girdi. Sağlık Bakanlığı Sağlık Yatırımları Genel Müdürlüğü'nün yaptırdığı 1.081 yatak kapasiteli Eskişehir Şehir Hastanesi ile 558 yataklı Manisa Şehir Hastanesi'nin yapımı tamamlandı, 30 Ekim Salı günü hasta kabul etmeye başladı. Bir günde 1.639 yatak hizmete girmiş oldu.

SAĞLIKTA HİZMET KALİTESİ ARTACAK

Eskişehir Şehir Hastanesi, son teknolojiye sahip tıbbi cihazlarla donatıldı. Hastane bölgenin en güçlü, verimli sağlık tesisi olarak sağlıktaki hizmet kalitesini yükseltecek. Hastanede, yüksek standart ve konfora sahip odaların 437 adedi tek kişilik dizayn edildi. Çift kişilik oda sayısı ise 191.

254 POLİKLİNİK

Hastane 35 ameliyathanesi, 152 yataklı yoğun bakım ünitesi, 24 yataklı diyaliz ünitesi, 13 yataklı Kemoterapi ünitesi ile hizmet verecek. Her branştan 254 poliklinik olacak, hastalar beklemeden muayene olacak. Hastanenin sahip olduğu kapalı alan 335 bin 890 metrekare.

ÖZELLİKLİ BİRİMLER

Eskişehir Şehir Hastanesi, bölgedeki en güçlü kaliteli sağlık hizmetini sunacak sağlık tesisi olacak. Birçok özellikli birimle hizmet verecek. Anjio ünitesi, nükleer tıp merkezi, kalp ve damar cerrahi, perinatal merkez, taş kırma ünitesi, geleneksel ve tamamlayıcı tıp merkezi, obezite merkezi, uyku laboratuvarı, robotik ilaç hazırlama bu özellikli merkezlerden sadece birkaçı..

ÇOCUKLAR İÇİN KREŞ

Şehir hastanesinde tedavi gören ya da muayene için gelen çocuklara hizmet verecek kreş yapıldı. Hastanede yatarak tedavi gören çocuklar bir taraftan tedavilerine devam ederken, diğer yanda kreş sayesinde hastane, doktor korkularını yenecek. 70 çocuk kapasiteli, 1.100 metrekare alana kurulu kreşte yaşlara göre sınıflandırılmış oyun alanları kuruldu.

Çocukların kendilerini hastane ortamında hissetmemeleri için duvarlar rengarenk boyandı, renkli koltuklar, masalar yerleştirildi. Çocuklar için özel güvenlik önlemleri alındı. Tüm kapılar kartlı sistemle çalışacak.

MANİSA'NIN SAĞLIK ÜSSÜ OLACAK

Hizmete girecek bir diğer şehir hastanesi Ege Bölgesi'nde Manisa ilinde. 178 bin metrekare kapalı alan üzerine kurulu hastanenin yatak kapasitesi 558. Hastanede 236 adet tek kişilik, 100 adet çift kişilik oda yer alıyor. 21 ameliyathane, 122 yoğun bakım yatağı, 145 poliklinik, 15 diyaliz merkezi yatağı, 17 kemoterapi koltuğu ile hizmet verecek.





50 yıla dayanan tecrübesiyle, 90'ı aşkın ülkede, hayat kurtaranların yanındayız.



Ameliyat Masaları ve Aksesuarları



Medikal Lambalar



Akıllı Ameliyathane Sistemleri



Elektrokoter Cihazları



Cerrahi Aspiratörler



Paslanmaz Çelik Hastane Ekipmanları

üzümcü

www.uzumcu.com.tr

444 1969

KuantaMET QM

MEDİKAL KAPLAMA
MEDICAL COATING APPLICATIONS







Kuantamet Medikal, Kimya ve Radyasyon Teknolojileri Sanayi Ticaret Ltd. Şti.
Adres: Öz Anadolu Sanayi Sitesi 1460 Sokak No: 17 İvedik Organize Sanayi Bölgesi Yenimahalle - Ankara
Tel: (312) 394 1387 • Faks: (312) 394 1346
www.kuantamet.com.tr

"Dünyada Tedavi Edilebilir Körlük Sebeplerinin Yaklaşık Yarısını Katarakt Olguları Teşkil Ediyor"

Önlenebilir körlük ve görme kusurlarına küresel bazda dikkat çekmek için her yıl Ekim ayında kutlanan Dünya Görme Günü kapsamında Alcon'un düzenlediği bilgilendirme toplantılarının dördüncüsü İstanbul'da gerçekleştirildi. Göz sağlığı için 71 yıldır çalışan Alcon'un Dünya Görme Günü'ne özel düzenlediği etkinliğin bu seneki başlığı "Sizin Gözünüzden:Katarakt Cerrahisinde Astigmat Yönetimi" oldu. Düzenlenen toplantıda Türkiye Oftalmoloji Derneği Genel Başkanı Prof. Dr. Osman Şevki Arslan gerçekleştirdiği sunum ile katılımcıları bilgilendirdi.

Göz sağlığı alanında dünya lideri ve Novartis grup şirketlerinden olan Alcon'un Dünya Görme Günü'ne özel bu yıl dördüncü kez düzenlediği "Sizin Gözünüzden: Katarakt Cerrahisinde Astigmat Yönetimi" başlıklı bilgilendirme toplantısı 10 Ekim Çarşamba, İstanbul'da gerçekleştirildi. Toplantıda katılımcılara, katarakt cerrahisinde diğer görme kusurlarının da tedavisi hakkında bilgi paylaşıldı.



Alcon'un gerçekleştirdiği bilgilendirme toplantısında, göz bebeğinin arkasında bulunan ve görmeyi sağlayan doğal göz merceğinden kaynaklı hastalıkların en çok görülenleri olan katarakt ve astigmatizma hakkında bilgi veren Prof. Dr. Osman Şevki Arslan; kataraktın dünyada körlük nedenleri arasında birinci sırada olduğunu ve astigmatizmanın da göz yüzeyinin düzensizleşmesine bağlı olarak geliştiğini belirtti. Katarakt ameliyatı olanların yaklaşık yüzde 38'i ameliyat sonrası kalan astigmat nedeniyle gözlük takmak zorunda kalıyor. Bu hem sağlık hem de ekonomik açıdan büyük bir kayıp yaratıyor.

Dünyada körlük nedenleri arasında birinci sırada yer alan ve her yıl 25 milyon kişide oluşan katarakt, dünyadaki körlüklerin yaklaşık yüzde 50'sinin nedeni olarak kabul ediliyor. Katarakt teşhisi konulan hastaların yüzde 40'ında astigmatik kırma kusuruna rastlanıyor. Kataraktın tedavisi yapılırken diğer görme kusurlarının da tedavisi gerçekleştirilebiliyor. Torik astigmatlı göz içi lens ile katarakt ile birlikte astigmat da ortadan kalkıyor ve kişileri gözlüksüz bir hayat bekliyor.

IMED SURGICAL

ADAM FRAME®

Computer Aided

External Fixator

Pioneer of 3rd Generation

Deformity Correction



"We were inspired from the architecture of Mimar Sinan's dome technique, as well as Michelangelo and Andrea Palladio. Adam Frame® was developed with the support of Tübitak, working with the kinematics of "Mimar Sinan Platform", it is the only external fixator in the world which is placed on 8 corners and a square ground. "

European Commission

With our Adam Frame® project; we became the company which received the highest point in EU Comission H2020 SME Champions from the 27 companies from Turkey.

www.imedsurgical.com.tr

praksis



Dr. Bülent BÜBER

AŞIRI İFA GÜÇLÜĞÜ

Ekonomideki bazı gelişmeler ticari taahhütlerin tam olarak yerine getirmesini engelleyebilir. Bu durum kamu ihale sözleşmeleri kapsamında da ortaya çıkabilmektedir. Özellikle fiyat farkı öngörülmeyen ve dövize bağlı mal alımlarında edimin ifasında aşırı güçlükler ortaya çıkabilmektedir.

6098 sayılı Türk Borçlar Kanunu'nun "Aşırı ifa güçlüğü" başlıklı 138'inci maddesinde, "... Sözleşmenin yapıldığı sırada taraflarca öngörülmeyen ve öngörülmesi de beklenmeyen olağanüstü bir durum, borçludan kaynaklanmayan bir sebeple ortaya çıkar ve sözleşmenin yapıldığı sırada mevcut olguları, kendisinden ifanın istenmesini dürüstlük kurallarına aykırı düşecek derecede borçlu aleyhine değiştirir ve borçlu da borcunu henüz ifa etmemiş veya ifanın aşırı ölçüde güçleşmesinden doğan haklarını saklı tutarak ifa etmiş olursa borçlu, hâkimden sözleşmenin yeni koşullara uyarlanmasını isteme, bu mümkün olmadığı takdirde sözleşmeden dönme hakkına sahiptir. Sürekli edimli sözleşmelerde borçlu, kural olarak dönme hakkının yerine fesih hakkını kullanır." hükmü yer almaktadır.

2016 yılı asgari ücretinin beklenenden daha fazla belirlenmesi sebebiyle işçilere brüt asgari ücretin belirli bir yüzde fazlasının ödenmesinin öngörüldüğü personel çalıştırılmasına dayalı hizmet alımı ihalelerinde, idarelerin ödeme güçlüğü yaşadığı; bazı taşeron işçilerinin aldığı ücretlerin benzer işi yapan kamu görevlilerinin maaşından fazla olmasının iş barışını etkilediği ifade edilerek bu durumun 4735 sayılı Kamu İhale Sözleşmeleri Kanunu'nun 10'uncu maddesinin birinci fıkrasının (e) bendi kapsamında mücbir sebep olarak kabul edilip edilemeyeceği konusunda tartışmalar yürütülmüştür. Konu, Kamu İhale Kurulunun 28/01/2016 tarihli ve 2016/DK.D-11 sayılı düzenleyici kurul kararında değerlendirilmiştir.

4735 sayılı Kamu İhale Sözleşmeleri Kanunu'nda aşırı ifa güçlüğü ve bu durumlarda sözleşme uyarlanmasına yönelik bir hüküm yer almamaktadır. Anılan Kanun'un 36'ncı maddesinde ise Kanun'da düzenleme (hüküm) bulunmayan hallerde Borçlar Kanunu'nun uygulanacağı hüküm altına alınmıştır. Bu çerçevede kamu ihale sözleşmelerinde, sözleşme uyarlaması yapılıp yapılamayacağı teorik bir tartışma konusu olarak varlığını sürdürmesine karşın Kocaeli 5. Asliye Hukuk Mahkemesinin 21/01/2016 tarihli ve E:2016/17 sayılı kararı ile asgari ücretteki artış sebebiyle hizmet işine ilişkin kamu ihale sözleşmesinde uyarlanma yapılmasına karar verilmiştir. Bu kararda, sözleşmenin eki olan idari şartnamenin teklif fiyata dahil olan giderler maddesindeki ücretler yeniden düzenlenmiş ve sözleşmenin uyarlanmasına hüküm tesis edilmiştir.

Health is not game!



We are aware of the seriousness of your business ...

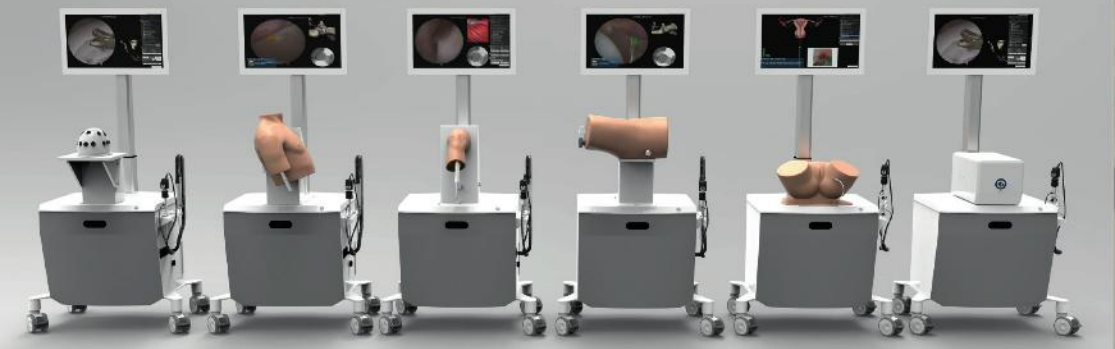
With more than 33 years experience ...

- Operating room
- Sterilization
- Anatomy
- Disinfection
- Intensive Care
- Mortuary Units / Autopsy / Macroscopic Tables
- Washroom Equipment
- Physically Handicapped Equipment
- Patient Rooms
- Stainless Equipment

YİBER

yiber.com.tr

VIRTAMED



ArthroS™ PelvicSim™ HystSim™ UroSim™

10 Reasons

why your center needs a VirtaMed simulator



1. Only one platform for multiple simulators and surgical fields



2. Just like the real thing: Photorealistic high-fidelity simulation in HD



3. Original instruments ease transfer of skills to the OR



4. Guided training saves instruction and OR time



5. Reduced costs for surgical training

6. Fast progress on the learning curve through an endless variety of pathologies



7. Complication training in a risk-free environment



8. Objective performance feedback with helpful metrics



9. Better quality of care and patient safety



10. A competitive edge... boost your reputation!



30th Anniversary

bertas

teknik ve tıbbi malzeme san. ve tic. a.ş.

4. Esenşehir Mahallesi
Atılım Sokak No:21 PK:34776
Y.Dudullu-İstanbul/TÜRKİYE
Tel: 0216 466 02 04 Faks: 0216 365 99 10
www.bertas.com.tr



Her 3 Sepsis Hastasından Biri Hayatını Kaybediyor

Türk Dahili ve Cerrahi Bilimler Yoğun Bakım Derneği, Ankara'da bir basın toplantısı düzenleyerek Sepsis hakkında kamuoyunu bilgilendindirdi. Sepsisin halk arasında kan zehirlenmesi olarak bilinen bir durum. Herhangi ağır bir enfeksiyon varlığında vücudun enfeksiyona verdiği savaşın kontrolsüz bir hale gelerek, kişinin kendi organlarına hasar vermesi ile gerçekleşiyor. Sepsis tedavisinin saatler ve hatta dakikalar içerisinde yapılması gerektiğini belirten uzmanlar, hastalığı yoğun bakım uzmanları tarafından izlenip, yönetilmesi gerektiğini ifade ediyorlar. TDCY Başkanı Prof. Dr. Bilgin Cömert, Sepsise bağlı ölümlerin en az yüzde 15'i aşılama, hijyenik önlemler, erken tanı ve hızlı tedavi yöntemleriyle önlenebileceğini söylüyor.

Türk Dahili ve Cerrahi Bilimler Yoğun Bakım Derneği Dünya Sepsis Günü dolayısıyla Ankara'da bir basın toplantısı düzenledi. Hastalığın dünya genelinde yılda 30 milyondan fazla bireyi etkilediğini ve 8 milyon kişinin ölümüne neden olduğunu ifade eden TDCY Başkanı Prof. Dr. Bilgin Cömert, Sepsis tanınmaz ve acil tedavi edilmez ise birçok organın çalışmaması ve ölüme neden olabileceğini söylüyor.

TDCY Başkanı Prof. Dr. Bilgin Cömert , Sepsisin halk arasında kan zehirlenmesi olarak bilinen bir durum olduğunu belirterek, "Sepsis, herhangi ağır bir enfeksiyon varlığında vücudun enfeksiyona verdiği savaşın kontrolsüz bir hale gelerek, kişinin kendi organlarına hasar vermesi ile gerçekleşir. Tanınmaz ve acil tedavi edilmez ise birçok organın çalışmaması ve ölüme neden olabilir. Günümüzde kalın bağırsak ve meme kanserine bağlı ölümlerin toplamından daha fazla hasta sepsis nedeni ile ölmektedir.

Dünyada yılda 30 milyondan fazla bireyi etkilemekte ve 8 milyona yakın ölüme neden olmaktadır. Kurtulan hastalarda da engellilik, sakatlık gelişebilmektedir. Sepsis tüm dünyada giderek artan bir tehdittir ve özellikle gelişmekte olan ülkelerde sıklığı giderek artmaktadır. Dünya Sağlık Örgütü Mayıs 2017'de sepsisin önlenmesi, tanınması ve tedavisini küresel bir öncelik olarak kabul etmiştir." diyor.

Enfeksiyona Bağlı Ölümler, Enfeksiyonun Kendisi Değil, Sepsise Bağlı Gerçekleşir

Toplantıda, Sepsisin, yaş, cinsiyet, sosyo-ekeonomik durumdan bağımsız herkeste görülebildiği belirtilerek, "ancak, özellikle bebek ve ileri yaşlılar, gebeler, ilaç veya hastalıklar nedeniyle bağışıklık sistemi baskılanmış kişilerde görülme riski daha fazladır. Beş yaş altı ölümlerin %60'ı sepsise bağlıdır ve sepsis anne ölümlerinin de önemli bir nedenidir. Şunları unutmamak gerekir ki, her enfeksiyon hiç şüphesiz sepsise neden olmaz, çoğu birey enfeksiyonu savunma mekanizmaları ile atlatır. Ancak enfeksiyona bağlı ölümler, enfeksiyonun kendisi değil, sepsise bağlı gerçekleşir ve her türlü enfeksiyon (örneğin zatürree, idrar yolu enfeksiyonu, menenjit, grip, vb.) sepsise neden olabilir. Ne zaman sepsisten şüphelenilir? Şu bulgular olduğunda sepsisten kuşkulanmalısınız: Ateş, titreme gibi enfeksiyon bulguları olan hastada gelişen bilinç değişikliği, kendini çok kötü hissetme veya genel durumun bozulması, nefes darlığı, solunum sayısı ve nabız sayısında artma, tansiyon düşüklüğü. Bu belirtiler varlığında kişiler en yakın acil servise başvurmalıdırlar. Hastayı ilk gören hekimler ise hastayı değerlendirip en kısa zamanda bir yoğun bakım ünitesine yatırmalıdırlar.

Her Yıl 800.000 Ölümün Önlenebilmesi Mümkündür

Sepsis nerede ve nasıl tedavi edilmelidir? Sepsis acil olarak tedavi edilmesi gereken zamana karşı yarışılan bir durumdur. Tedavisinin saatler ve hatta dakikalar içerisinde gerçekleşmesi gerekir. Sepsis hastalığı yoğun bakım uzmanları tarafından izlenip, yönetilmelidir. Tedavide antibiyotik ve sıvı tedavisi en kısa zamanda başlamalıdır.

Ancak antibiyotiklerin mutlaka konunun uzmanı hekimler tarafından başlanması gereklidir, zira gelişi güzel antibiyotik kullanımı antibiyotik direnci gelişimine ve enfeksiyon tedavisinin zorlaşmasına neden olmaktadır. Organ yetmezliklerinin tedavisi yoğun bakım ünitelerinde yoğun bakım uzmanları tarafından yönetilmelidir. Sepsis önlenebilir mi? Enfeksiyonların önlenmesi ve sepsis ile savaş ile her yıl 800.000 ölümün önlenebilmesi mümkündür. Bunun için genel hijyen kurallarına uyulması, el hijyeni sağlanması, çocukluk ve erişkin aşılama programlarına uyulması önceliklidir.

Sepsise bağlı ölümlerin en az %10 – 15'i aşılama, hijyenik önlemler, erken tanıma ve hızlı tedavi yöntemleri ile önlenebilir.

Hastane kaynaklı enfeksiyonları azaltmak için seferber olunmalıdır. Ancak sepsis olgularının %50'si hastane dışında geliştiğinden sepsisin tanınması, teşhis ve tedavisi çabaları acil servisleri, poliklinikleri ve bakım merkezlerini de kapsamalıdır. Yükselen bu dalgayı durdurmak ve dünyada sepsisten ölümleri azaltmak amacıyla uygun adımları atmak için, Türk Dahili ve Cerrahi Bilimler Yoğun Bakım Derneği olarak tüm dünyaya ve ulusumuza çağrıda bulunuyoruz." denildi.



PACESETTER FOR HEALTHCARE





TRINODAL



Doç. Dr. Ayhan Olcay'dan Sağlık Sektörüne İki Yenilikçi Buluş

Medicana Bahçelievler Hastanesi Kardiyoloji Uzmanı Doç. Dr. Ayhan Olcay, girişimci akademisyenlerden oluşan ekibiyle birlikte sağlık sektörüne iki yeni buluş kazandırdı. İstanbul Uluslararası Buluş Fuarı'nın Medikal Sektöre Yönelik Buluşlar ve Patentler Çalıştayı'nda üç ödül kazanan iki buluş sayesinde, hem beyin ameliyatlarının süresi kısalacak hem de çoklu ilaç tabletleri tek doza indirilebilecek.

Medicana Bahçelievler Hastanesi Kardiyoloji Uzmanı Doç. Dr. Ayhan Olcay, kurucusu olduğu InnowayRG firmasındaki arkadaşları ile birlikte geliştirdiği Policapr (Mobil Multiple İlaç Birleştirme Cihazı) ile altın; Omniport Cerebrale adlı ekartör ile gümüş madalya ödülü kazandı. İstanbul Uluslararası Buluş Fuarı ISIF'18'in Medikal Sektöre Yönelik Buluşlar ve Patentler Çalıştayı'nda Olcay ve ekibi ayrıca, Uluslararası Hakem Kurulu En İyi Buluş Ödülü'nün de sahibi oldu.

Beyin Ameliyatlarının Süresi Kısalacak

Sağlık alanında iki önemli ihtiyacı karşılayacak buluşa imza atan Doç. Dr. Ayhan Olcay, ekibiyle birlikte geliştirdiği "omniport cerbrale" adlı cihazla ilgili: "Omniport cerbrale, beyin cerrahisinde ameliyatları kolaylaştırmak amaçlı, beyindeki lezyonlara ulaşımı kolaylaştıran bir ekartördür. Ameliyat sürelerini kısaltan tek kullanımlık ekartör, beyin dokusuna zarar vermiyor" dedi.

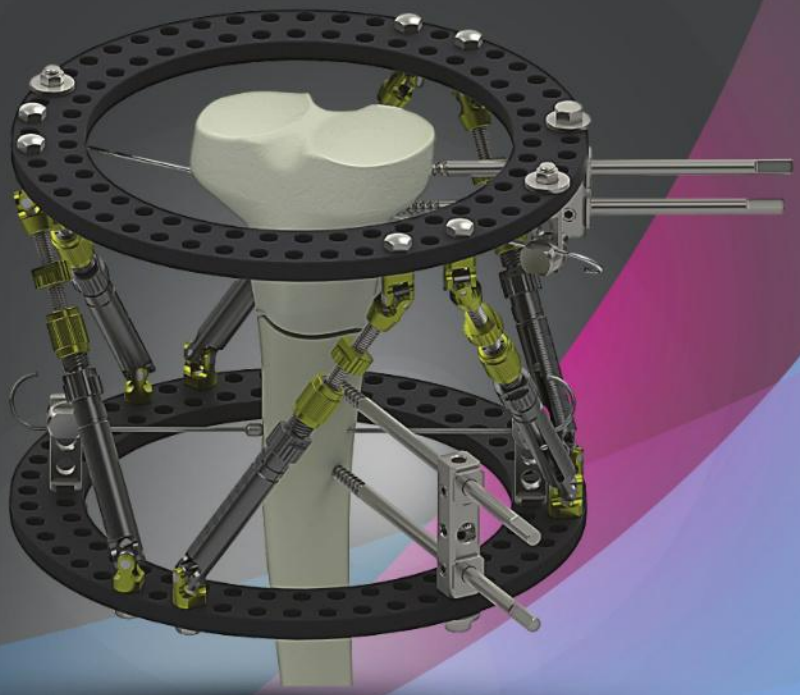
Doç. Dr. Ayhan Olcay ve ekibinin geliştirdiği, İstanbul Uluslararası Buluş Fuarı ISIF'18'de ödüllendirilen ekartörün patenti 3.2 milyon lira değerlemeyle GRAVITY Health Technologies firmasına lisanslandı. Beyin tümörleri ve serebrovasküler cerrahi alanlarında olmak üzere beyin cerrahisinin diğer uğraş alanlarında da kullanılabilen ekartör, InnowayRG'nin verdiği lisans ile ürün sanayiye aktarılarak pazara ulaşacak.,

İlaç Tabletlerini Tek Doza İndirecek

Doç. Dr. Ayhan Olcay, altın madalyayla ödüllendirilen Policapr (Mobil Multiple İlaç Birleştirme Cihazı), hakkında şu bilgileri verdi: "Kardiyovasküler hastalıklar, kalp hastalığı, HIV ve tüberküloz benzeri hastalıklarda hastalar genelde 4 veya daha fazla ilaç alıyor. Bunların farklı zamanlarda ve farklı tabletler olarak alınması hem hastaları kötü hissettiriyor hem de ilaç tedavisine uyum oranlarını azaltıyor. Prototipini ürettiğimiz Policapr cihazı hastaların çoklu ilaç tabletlerini tek doza indirebilecek ve bu kolaylıkla hasta, hasta yakını, eczane, aile hekimi veya hastane tarafından yapılabilecektir. Policapr sayesinde kişisel eczacılık kavramı geliştirilecektir."

SPIDER FRAME®

"Şimdi FDA Onayı ile Amerika ve Tüm Dünyada"



tasarimmed

www.tasarimmed.com
info@tasarimmed.com

FDA 510 (K) No.
K170482

CE
1984



MEGASAN MEDİKAL A.Ş.
Dünya Pazarında Yerini Sağlamlaştırıyor

Tıbbi gaz sistemi ve hastane donanımı üzerine üretim yapan MEGASAN yüksek kalitede ürünleriyle dünya pazarındaki yerini sağlamlaştırıyor. 2018 yılı içinde yenileme ve kapasite artırımı konularında yapılan 1 milyon dolarlık ek yatırım ile büyümesine devam eden MEGASAN toplamda 55 ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Yönetim Kurulu Başkanı Arif Çelikten, üretimlerinin tamamını laboratuvar ortamında pek çok detayını kontrol ederken, hızlı yaşlanma etkilerini de hesaplayarak pazara sunduklarını belirterek, "Ar-Ge de yeni ürün yaratmada vizyonumuza ne kadar değer veriyorsak, ürünlerimizin gelecek yıllardaki güvenli ve sağlıklı kullanımına da aynı oranda değer veriyoruz. MEGASAN A.Ş. olarak ülkemize, üretim ve ihracatımız ile elimizden geldiğince destek olmaya çalışmaktayız. Bu gaye uğruna durmadan çalışmakta ve dünya pazarında Türk ürünlerinin de üstün kalitede olabileceğini göstermek amacındayız." dedi.

1981 yılında montaj ve bakım işleri ile sektöre adım atan MEGASAN, "Tıbbi Gaz Sistemleri" sektöründe edinilen tecrübe ve birikimlerle 1998 yılında "MEGASAN Medikal" firması olarak sağlık sektörüne hizmet vermeye başladı. Tamamen tıbbi gaz sistemi ve hastane donanımı üzerine gerçekleştirilen çalışmalar ile yüksek kalitede ürün üretimi gerçekleştiren firma, 2003 yılında aldığı "CE Belgesi" ile ihracat faaliyetlerine başladı. Bugün itibariyle 55'den fazla ülkeye 900'den fazla çeşit ürün ihraç eden MEGASAN, Çankırı'da 100'den fazla çalışanı, 54 dönüm arazi üzerine kurulmuş 13.000m² kapalı alana sahip üretim tesisi, sürekli yenilenen geniş makine parkuru ve Ankara'da bulunan Ar-Ge merkezi ile sektörün öncü kuruluşları arasında yer almaya devam ediyor.

Sağlık kuruluşlarında destekleyici tedavide kullanılan "Tıbbi Gaz Sistemi Ekipmanları" üretimi gerçekleştiren MEGASAN'ın, ana ürün grupları; medikal gaz santralleri, pendantlar, yoğun bakım üniteleri, hastabaşı üniteleri, medikal gaz prizleri, bölge kesme ve alarm üniteleri, gaz adaptörleri (flowmetre, vakum regülatörü, alçak başınç regülatörü, problar vs.), aksesuarlar sınıfında ise serum askısı, monitör sehpası, akrobat lamba vs. ve hastane donanımı ekipmalarında; ilaç arabaları, acil müdahale arabaları, pansuman arabaları vs. oluşuyor.

Megasan®



www.megasan.com.tr



"Ürünlerimizin Güncellenen Kalite Standartlarını Tam Olarak Karşılaması Bizi Gururlandırmakta"

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan MEGASAN Yönetim Kurulu Başkanı Arif Çelikten, yapmış oldukları yeni yatırım ve Ar-Ge çalışmaları ile ürün çeşitliliğini sürekli geliştirdiklerini belirterek, "ürünlerimiz tasarım ve geliştirme aşamalarında mühendis, doktor, teknik servis ve kalite kontrol personellerimizden oluşan uzman bir ekip tarafından sürekli değerlendirilmekte. Güncellenen standartlara uyum, iyileştirme çalışmaları, yapılan risk değerlendirme toplantıları sonucu olarak müşterilerimize ve hastalara daha güvenli ürün sunmaktayız. Bilindiği üzere standartlar bir ürünün taşıması gereken minimum kriterlerden bahsetmektedir. Bu kriterler aynı zamanda bölgesel risk değerlendirmelerinin de yapılarak ek güvenlik önlemleri de alınmasını tavsiye eder. Kullanıcılardan alınan geri dönüşler ve literatür araştırmalarının değerlendirilmesi, yapılan risk analizlerinin önemli bir girdisini oluşturmakta. Bütün bu çalışmaların sonucunda ürünlerimizin bir çoğunun herhangi bir değişikliğe uğramadan güncellenen standartları tam olarak karşılaması bizi gururlandırmakta." diyor.

"Dünya Pazarında Yerimizi Sağlamlaştırmaya ve Güvenilir Bir Firma Olarak Anılmaya Devam Ediyoruz"

Sürekli Ar-Ge ve iyileştirme çalışmaları ile ürün güvenliğini artırmakta ve ürünlerinin dünya pazarında güven duyulan bir yer edinmesini sağlamakta olduklarını ifade eden Çelikten, "Firmamız, ulusal ve uluslararası standartları güncel olarak takip ediyor. Kullandığımız birinci sınıf hammadde ve yarı mamuller ile sürekli yenilenen son teknoloji makine parkurumuzla yüksek kalitede hassas ürün üretiyoruz. 2018 yılı içinde yenileme ve kapasite artırımı konularında yapılan 1 milyon dolarlık ek yatırım ile büyümeye devam ediyoruz. Bütün bu çalışmaların sonucunda MEGASAN dünya pazarında yerini sağlamlaştırmaya ve güvenilir bir firma olarak anılmaya devam ediyor" şeklinde konuşuyor.

Arif Çelikten üretimin önemi hakkında ise şunları söylüyor: "Gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerin tamamı için üretim olmazsa olmaz bir faaliyettir. Üretim demek, ekonomik değer demektir ve ekonomik olarak kalkınmış toplumlar varlıklarını sürdürebilirler.

Bu anlamda ülkemizin iyi bir noktada olduğunu ve kısa zamanda daha iyiye gideceğini umut ediyoruz. Ülkemiz geçmişten günümüze daima üretim yaparak kalkınmayı esas almıştır. Bizler de MEGASAN A.Ş. olarak ülkemize, üretim ve ihracatımız ile elimizden geldiğince destek olmaya çalışmaktayız. Bu gaye uğruna durmadan çalışmakta ve dünya pazarında Türk ürünlerinin de üstün kalitede olabileceğini göstermek amacındayız."

"Toplam 55 Ülkeye İhracat"

Toplamda 55 ülkeye ihracatlarının bulunduğunu söyleyen Çelikten, "Firmamız, 1981 yılına dayanan köklü bir geçmişe sahip olması sebebi ile sektöründe deneyimlidir. Pazarlama faaliyetlerini hem yurt içinde hem de yurt dışında ki bu deneyimlere bağlı olarak oluşturmakta ve stratejisini bu deneyimlere dayandırarak belirlemektedir. Pazarlama faaliyetlerimiz; müşteri ziyaretleri, uluslararası fuar organizasyonları, görsel ve yazılı medya, sosyal medya ve internet reklamlarıdır. Başlıca ihracat yaptığımız ülkeler; Rusya, Mısır, Ukrayna, Bangladeş, Romanya, Vietnam, Ürdün, Libya, Pakistan, Polonya, Azerbaycan, Sudan, Yemen, Cezayir, Uganda, Nijerya, Türkmenistan, Hindistan olmakla birlikte toplamda 55 ülkeye ihracatımız bulunmaktadır." diyor.

Türkiye pazarında yaşanan sorunlara da değinen Arif Çelikten, Türkiye pazarında rekabetin, taleplerle doğru orantılı bir şekilde arttığını, pazarın pek çok üretici'nin odak noktası haline geldiğini belirterek, " Zaman içinde gelişen başka bir durum ise heyecanlı pek çok yatırımcının sektörün gelecek vadeden gücünü görerek yine sektöre kalite ve standartlardan uzak olarak katılmaya çalışmasıdır. Fakat bu davranış ürün ve hizmet kalitesinde düşüş ile bizleri ve hizmet verdiğimiz kullanıcıları da üzen sonuçları beraberinde getirmiştir. Bu tür sonuçlara rağmen inanıyoruz ki bu sıkıntılar zamanla, bizim gibi kurumsallaşmaya ve kaliteye değer veren firmaların katkıları, sağlık bakanlığının ve belgelendirme kuruluşlarının da denetimleri ile kısa sürede giderilecektir." diye konuşuyor.

Çelikten Ar-Ge Faaliyetleri ile ilgisi ise şunları söylüyor: "Firmamız kurulduğu günden bu zamana sürekli Ar-Ge ve iyileştirme çalışmaları geçekleştirmiştir. Bunun sonucunda 900'den fazla ürün çeşidine sahip olan firmamız müşterilerin istek ve taleplerine hızlı ve yerinde çözümler üretebilmektedir. Tamamı mühendis ve teknik personelden oluşan Ar-Ge ekibimiz sürekli güncellenen ve yenilenen standart ve normlara hızlı bir şekilde adapte olmamızı sağlamaktadır. Ar-Ge ekibimiz standartların istediği revizyonları gerçekleştirmenin yanında, tecrübe ve birikimlerimiz ile yapılmış olan risk analizleri sayesinde ürünlerimizin son derece güvenli hale getirilmesinde büyük rol oynamıştır. Aynı zamanda müşteri talepleri ve pazar araştırma faaliyetleri sonucu olarak ürün yelpazemiz sürekli genişlemektedir. Bu da müşterilerin yıllardır aradığı geniş seçenek ve güvenli ürün ihtiyacı taleplerini karşılamamıza olanak sağlamaktadır. Ar-Ge de yeni ürün yaratmada vizyonumuza ne kadar değer veriyorsak, ürünlerimizin gelecek yıllardaki güvenli ve sağlıklı kullanımına da aynı oranda değer veriyoruz. Üretimlerimizin tamamını laboratuvar ortamında pek çok detayını kontrol ederken, hızlı yaşlanma etkilerini de hesaplayarak onları pazara sunmaktayız."

"Ülkemiz İçin Dileğimiz, Sürdürülebilir Bir Sağlık Sistemi"

Arif Çelikten, tıbbi cihaz sektörünün büyük öneme sahip bir alan olduğunu ifade ederek, "Çünkü doğrudan insan hayatı söz konusudur. Günümüzde net olarak biliyoruz ki sağlıklı olan toplumların ekonomisi de sağlıklı oluyor. Bu nedenle ülkemiz için dileğimiz, sürdürülebilir bir sağlık sistemi. Güçlü ve dayanıklı bir nesil, toplum ve gelecek için bu konuyu önemsiyoruz. Firmaların üretim konusunda gerekli sorumluluğu alması, sağlık bakanlığının uluslararası standartlar ve ülkemizin normlarına göre üretimleri yerinde kontrol etmesi güçlü bir sağlık sistemi için dileğimizdir" diyor.



Mednetic Endoskopi Aksesuarlarında Milli Üretimin Öncülüğünü Yapıyor

Endoskopi aksesuarlarında yüzde yüz yerli üretim anlayışı ile yola çıkarak kısa sürede dünya pazarına açılan ve pazardaki yerini sağlamlaştıran Mednetic emin adımlarla büyümeye devam ediyor. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Mednetic Pazarlama Müdürü İdil Öney, 10 dan fazla ülkeye ihracat gerçekleştirdiklerini söyleyerek, "Türkiye'de bu alanda üretim yapan sayılı firmalardan biriyiz. Ürünlerimiz tamamen yerli üretim, ve yerli üretim belgemiz var. Ar-Ge çalışmalarımızı kendi bünyemizde yapmakta, hem yeni ürünler üzerinde hem de mevcut ürünlerimizi ve üretim süreçlerimizi iyileştirmek ve farklılaştırmak için sürekli çalışmaktayız." dedi. Öney, savunma sanayine verilen desteklerin sağlık sektörüne de verilmesi gerektiğini belirterek, "günümüz piyasa koşullarında devletin biz üreticileri daha fazla desteklemesi, ithal ürünlere karşı koruması gerekiyor. Yerli üretimi desteklemek için sanayileşme stratejisinin belirlenmesi ve uygulanması lazım." şeklinde konuştu.

Mednetic, 2002 senesinde kurulan Technocast bünyesinde yüzde yüz yerli Endoskopi Aksesuarları üretiyor. 2002 senesinde kurulan Technocast, medikal, alçak basınçlı döküm ve küçük ev aletleri olmak üzere 3 ana kolda faaliyet gösteriyor. 2013 senesinde medikal alanında yatırım yapmaya karar veren ve endoskopi aksesuarları alanında Ar-Ge çalışmalarına başlayan Technocast, diğer alanlardaki tesislere yakın, yine Çerkezköy OSB'de, 1200 m2 kapalı alanda 600 m2'lik bir temiz oda kurarak üretim faaliyetlerine başladı. 2015 senesinde tescilli marka Mednetic ile Ar-Ge faaliyetleri yanında satış-pazarlama faaliyetlerine de başlalayan Tecnocast, Mednetic markası ile yurtiçi ve yurtdışında birçok fuar ve kongreye katıldı. Mednetic şu anda 30 kişilik ekibi ile faaliyetlerini sürdürüyor.

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan Pazarlama Müdürü İdil Öney, İnsan sağlığının önemli ve kritik bir konu olduğunu belirterek, "Ülkemizde savunma sanayiinde yerli ve milli üretim adına olumlu gelişmeler oluyor. Stratejik öneme sahip sağlık sektöründe de kısa zamanda benzer desteklerin yapılmasını temenni ediyoruz." diyor.

"MÜŞTERİ TALEPLERİNE GÖRE ÇÖZÜMLER ÜRETİP BU ÜRÜNLERİ ÜRÜN GAMIMIZA DAHİL EDEBİLİYORUZ"

Mednetic kısa bir süre içerisinde ciddi bir mesafe katetti. Bunu nasıl başardınız? Üretimleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

İdil Öney: Tesisimizde genel cerrahi ve gastroenterolojide kullanılan endoskopi aksesuarlarının üretimini yapmaktayız. Üretim tesisimizde 600 m2'lik temiz odamız bulunmakta. Türkiye'de bu alanda üretim yapan sayılı firmalardan biriyiz. Ürünlerimiz tamamen yerli üretim, ve yerli üretim belgemiz var. Ar-Ge çalışmalarımızı kendi bünyemizde yapmakta, hem yeni ürünler üzerinde hem de mevcut ürünlerimizi ve üretim süreçlerimizi iyileştirmek ve farklılaştırmak için sürekli çalışmaktayız. Bunun yanında kendi tesisimizde üretim yaptığımız için ürün özellikleri ve ölçüleri ile ilgili müşteri taleplerine göre çözümler üretip bu ürünleri ürün gamımıza dahil edebiliyoruz.

Bizi benzer firma ve ürünlerden en farklı kılan özelliğimiz ürünlerin tasarımını ve üretimini kendi bünyemizde yapmamız ve ürünlerin geliştirilmesi ve iyileştirilmesi konusunda sürekli çalışmamız. Ürünlerimiz üzerinde yaptığımız denemeler ve kullanan hocalarımızdan gelen yorumlar doğrultusunda sürekli geliştirmeler, iyileştirmeler yapmaktayız. Bu doğrultuda ürünlerimizi benzer ürünlerden ayıran, kullanım kolaylığı sağlayan patent aldığımız geliştirmelerimiz var.

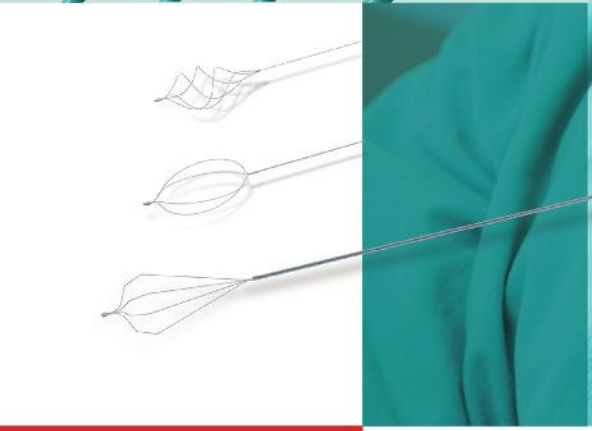
MEDNETIC

MEDICA®
Hall: 16 - Stand: C42
12 - 15 November 2018

Endoskopi Aksesuarları
Endoscopy Accessories

- Taş Çıkartma Balonu
  Stone Extraction Balloon
- Sfinkterotom
  Sphincterotome
- Basket Kateter
  Extraction Basket
- Polipektomi Snare
  Polypectomy Snare
- E.R.C.P. Kateteri
  E.R.C.P Catheter
- Yabancı Cisim Forsepsi
  Grasping Forceps
- Biliyer Stent
  Biliary Stent
- Aksesuarlar
  Accessories







Bayilikler Verilecektir

info@mednetic.com.tr

www.mednetic.com.tr

"ÜRETİM OLMAZSA TÜRKİYE VAR OLAMAZ"

Örnek teşkil edecek üretim tesisleriniz var. Üretim aşamalarında dikkat ettiğiniz hususlar neler? Sizin ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Tesisimizde tüm üretim süreçlerinde büyük bir özen ve hassasiyetle çalışıyoruz. Tüm çalışanlarımız oryantasyondan başlayarak düzenli bir şekilde üretim, hijyen ve kalite ile ilgili eğitimler almakta. Tüm üretim faaliyetlerimizi ISO:9001 ve ISO:13485 kalite standartları çerçevesinde gerçekleştiriyoruz. Tüm üretim ve kalite süreçlerimiz dökümante edilmiş durumda ve personelimizin yetkinliğini sürekli eğitimlerle geliştirmek için çalışıyoruz. Üretimde kalite önceliğimiz, tüm ürünlerimiz %100 kalite kontrol süreçlerine tabi, sonrasında da verimlilik bizim için oldukça önemli. Üretim süreçlerimizi sürekli iyileştirmek, geliştirmek ve verimliliğimizi arttırmak için çalışmaya devam ediyoruz.

Biz her 3 iş kolumuzda da üretici olarak işin mutfağındayız. Üretim ülkemizin olmazsa olmazı, üretim olmazsa Türkiye var olamaz. Ancak üretim ve üreticiler maalesef gerektiği kadar desteklenmiyor. Üretici olarak ayakta kalmak için birçok zorlukla mücadele ediyoruz. Kullandığımız tüm hammaddelerde ve enerjide dışarıya bağımlıyız, yerli enerji kaynağımız yok. Finansal kaynaklara da ulaşım artık çok kısıtlı. Özellikle günümüz piyasa koşullarında devletin biz üreticileri daha fazla desteklemesi, ithal ürünlere karşı koruması gerekiyor. Yerli üretimi desteklemek için sanayileşme stratejisinin belirlenmesi ve uygulanması lazım.

"İHRACAT ÖNCELİKLİ HEDEFİMİZ"

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Hangi Ülkelere ihracat yapıyorsunuz?

Hem yurtiçi hem de yurtdışı kanallarda satışlarımız devam ediyor. Yurtiçi satışlarımızı bayilerimiz kanalı ile yürütüyoruz. Yurt genelinde ihaleleri takip edip katılıyoruz, üniversite hastaneleri ve özel hastaneler ile çalışmalar yapıyoruz. Yurtdışında da birçok ülkede satışa ve kayıt süreçlerine başladık. Mednetic markasını hayata geçirmemizden itibaren ihracat diğer iş kollarımızda olduğu gibi bu alanda da öncelikli hedefimiz oldu. Şu anda başta Suudi Arabistan, Ürdün, Libya, Avrupa'da Belçika, İtalya, Yunanistan olmak üzere 10'dan fazla ülkeye ihracatımız bulunmakta. Hem yurtiçinde hem de yurtdışında fuar ve kongreleri takip ediyoruz, katılıyoruz. Hedefimiz 2019 senesinde hem ihracat yaptığımız ülke sayısını arttırmak, yeni bölgelere açılmak hem de satış adetlerimizi arttırmak.

"KUR ARTIŞLARI PİYASALARI CİDDİ ŞEKİLDE ETKİLEDİ"

Peki, Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

Ürünlerimizin yer aldığı endoskopi aksesuarları kategorisinde sınırlı sayıda yerli üreticiden biriyiz. Yaşadığımız en büyük zorluk, yurtdışından, özellikle uzakdoğudan gelen ve rekabet eşitliğine sahip olmayan ürünler ile rekabet etmek durumunda olmamız. Bunun yanında son dönmelerdeki kur artışları piyasaları ciddi şekilde etkiledi. Üretici olarak maliyetlerimiz arttı, dolayısı ile bu artış ürün fiyatlarına da yansıdı. Bu sebeple sene içerisinde kazanmış olduğumuz ihalelerden zarar ettiklerimiz oldu. Bu piyasa koşullarında ihale süreçlerinin de düzenlenmesi gerekir.

"TECHNOCAST AR-GE MERKEZİ'Nİ KURDUK"

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Technocast olarak her 3 işimizde de Ar-Ge faaliyetlerine çok önem veriyoruz. Ekim 2017'de medikal, alçak basınçlı döküm ve küçük ev aletleri alanlarındaki Ar-Ge çalışmalarımızı ve ekiplerimizi bir araya topladığımız Technocast Ar-Ge Merkezi'ni kurduk. Medikal alanında da Ar-Ge çalışmalarımızı Technocast Ar-Ge Merkezi çatısı altında yetkin mühendis ekibimizle beraber yürütüyoruz. Yaptığımız Ar-Ge çalışmalarında hocalarla ve üniversite işbirliklerine çok önem veriyoruz. Yeni proje ve ürünlerimiz ile ilgili Tübitak projeleri hazırlıyor, faydalı model ve patent başvuruları yapıyoruz. 2019 senesinde de ürün gamımızı yeni ürünler ekleyerek genişletmeye devam edeceğiz.





Doç. Dr. Eren Taştan:

"Mikrotestereler Estetik Cerrahide Güvenli ve Pratik Kullanım Sağlıyor"

Burun estetiğinde cerrahi basamaklar üzerinde kontrol sağlandığı ölçüde başarılı sonuçların elde edileceğini söyleyen Doç. Dr. Eren Taştan, manuel mikrotesterelerin sadece cerrahın el marifeti ile çalıştığını ifade ederek, "mikrotestereler sadece cerrahın el marifeti ile çalışmaktadır, herhangi bir elektrikli cihaza bağlı değildir ve gayet kontrollü ince kesi yapmaktadırlar. Yurtiçi ve yurtdışından birçok meslektaşımızın da yoğun ilgisini çeken mikrotestereler, en dar boşluklarda güvenli ve pratik kullanıma imkan vererek, burun estetiğinde kemik iskeletin daha kontollü hareketlenebilmesini sağlamaktadır" dedi.

Doç. Dr. Eren Taştan, estetik cerrahide kullanılan cihazların önemine vurgu yaparak, manuel mikrotesterelerin cerrahide önemli avantajlar sunduğunu söyledi.

Burun estetiğinde cerrahi basamaklar üzerinde kontrol sağlandığı ölçüde başarılı sonuçların elde edileceğini söyleyen Doç. Dr. Eren Taştan, "En kontrolsüz basamaklardan birisi kemik iskeletin hareketlendirildiği aşamadır. Bu amaçla klasik el aletlerinden keskiler, elektrikli aletlerden ise mikromotor ve piezoelektrik olarak adlandırılan, ucunda testere olan ve titreşimle çalışan cihazlar vardır. Klasik el aletleri cerrahın el marifeti ile çalışır ve tecrübesiz ellerde kemik iskelette kontrolsüz kırıklara sebep olabilir.

En Dar Boşluklarda Güvenli ve Pratik Kullanıma İmkan Veriyor

Elektrikli aletler ise elektrik enerjisini titreşime çevrirerek cihazın ucundaki testere aracılığıyla burun kemiğinde kesme işlemi yaptığından dikkat gösterilmediğinde ısı açığa çıkararak kemik dokuda, cilt altı dokularda ve ciltte ısı hasarına, reaksiyonlara sebep olabilmektedir. Uzun süre klasik el aletleri ve elektrikli aletleri kullandıktan sonra bu aletlerin avantajlı yönlerini birleştirme mantığından manuel mikrotestereleri tasarlama fikri doğdu. Doğuştan var olan elimizdeki dokunma ve basınç hissini kullanarak mikrotesterenin hareketini ve kesme miktarını ayarlayıp kemik iskelet kesileri gayet nazik ve kontrollü yapılabilecektir. Yaklaşık üç yıl önce bu fikrin detayları aklımda netleştikten sonra işin teknik kısmı yıllardır tasarladığım aletleri yapan Ayhan ustanın marifetli ellerine kaldı.

Artık seri üretime geçmiş olan mikrotestereler sadece cerrahın el marifeti ile çalışmaktadır, herhangi bir elektrikli cihaza bağlı değildir ve gayet kontrollü ince kesi yapmaktadırlar. Yurtiçi ve yurtdışından birçok meslektaşımızın da yoğun ilgisini çeken mikrotestereler, en dar boşluklarda güvenli ve pratik kullanıma imkan vererek, burun estetiğinde kemik iskeletin daha kontollü hareketlenebilmesini sağlamaktadır." dedi.





Turkuaz Sağlık, Üretiminin Yüzde 80'nini 129 Ülkeye İhraç Ediyor

Medikal sarf kimyasallar üretmek amacı ile kurulan Turkuaz Sağlık, ultrason jelleri, ağız bakım setleri, steril ultrason jelleri, katater jel, medikal kayganlaştırıcılar, doğum jeli, anti fog solüsyonlar ve kısa bir süre sonra pazara sunulacak biosidal grupta yer alan antiseptikler ve dezenfektanların üretimini gerçekleştiriyor. Sağlık Dergisinin sorularını cevaplayan Turkuaz CEO'su Mehmet Kayabaş, kendi ürünlerini benzer ürünlerden ayıran en büyük özelliğin ürünlerinin tamamının kendi AR-GE birimi tarafından geliştirilmiş olması, mikrobiyoloji dahil bir çok analizin kendi bünyelerinde yapılması olduğunu söyleyerek, "Öncelikle iyi ürünün kaliteli hammadde ile üretileceğinden yola çıkarak kullandığımız tüm hammadde ve meteryalleri sıkı bir kalite kontrol sürecinden geçiriyoruz. Ürünlerimizi gerekli bitmiş ürün testlerden geçirmeden piyasaya arz etmiyoruz ve ürünün son kullanma tarihine kadar her türlü şikayet, öneri vb konuları anında değerlendiriyoruz." dedi.

2000 yılında hastanelerin kullandığı medikal sarf kimyasallar üretmek amacı ile kurulan Turkuaz Sağlık, ilk üretimi olan ultrason jeli ve röntgen banyo solüsyonlarının ardından zamanla değişen pazar gereksinimleri, yapılan ar-ge çalışmaları ve Türkiye pazarında olmayan inovatif ürün çalışmaları ile ile bugün ki konumuna ulaştı. Branşlarında uzmanlaşmış 50 beyaz yakalı ve 102 mavi yakalıdan oluşan bir ekiple 7500 m2 lik bir tesiside faaliyet gösteren Turkuaz Sağlık, ISO 13485 standartlarında üretimlerini class 100.000 800 m2 lik temiz oda şartlarında gerçekleştiriyor.

Üretimin her aşaması kalite kontrol elemanları aracılığı ile raporlanıyor, her üretimden şahit numuneler son kullanma tarihine kadar saklanıyor ve geriye dönük izlenebilirlik sağlanıyor.

Sağlık için üretim yapan bir tesisin çevre ye saygılı olması gerektiği bilinciyle Turkuaz Sağlık günlük 6000 lt kapasiteli kimyasal arıtma tesisine sahip.

turkuaz

Ailesinin Yeni Üyeleri
New Family Members

KONIX®



CATHETER GEL
Sterile Lubricant Gel

Mukoza Instilasyonu Için Lidokainli Jel.
With Lidocaine For Mucosal Installation

12ml

6ml

ANTİSEPTİKLER
ANTISEPTICS



ALKOL BAZLI
EL VE CİLT ANTİSEPTİĞİ
Alcohol-Based Hand and Skin Antiseptic



POVİDON
ANTİSEPTİK ÇÖZELTİ
%7,5
Povidon Scrub



POVİDON
ANTİSEPTİK SOLÜSYON
%10
Povidon Solution

expomed eurasia
22-25 Mart 2018

TÜRKİYE GENELİNDE BAYİLİKLER VERİLECEKTİR

Turkuaz Sağlık Hizmetleri Medikal Temizlik Kimyasal Ürünler Sanayi ve Tic. A.Ş.
Beysan Sanayi Sitesi Birlik Cad. No: 32/1 34524 Beylikdüzü - İstanbul - Türkiye
T. +90 212 428 68 48 F. +90 212 428 68 53
info@turkuazsaglik.com.tr | www.turkuazsaglik.com.tr

Turkuaz Sağlık, medikal sarfta: ultrason jelleri, ağız bakım setleri, steril ultrason jelleri, katater jel, medikal kayganlaştırıcılar, doğum jeli,anti fog solüsyonlar ve kısa bir süre sonra pazara sunulacak olan biosidal grupta yer alan antiseptikler ve dezenfektanları, reçetesiz medikal device ürünlerde: Saç ürünleri, KBB ürünleri, bayan jinekoloji ürünleri ve bebek ürünleri cinsel sağlık ürünlerinde: Kuruluk önleyici vajinal kayganlaştırıcılar. Gıda takviyelerinde Çeşitli şurup ve vitaminler, dermokozmetik alanında çeşitli şampuanlar ve kremleri üretiyor.

"Üretmeden Büyük Devlet Olmak Çok Zor"

Ürünlerini diğer ürünlerden ayıran en büyük özelliğin ürünlerinin tamamını kendi Ar-Ge birimleri tarafından geliştirilmiş olması, yine mikrobiyoloji dahil bir çok analizin kendi bünyelerinde yapılması olduğunu belirten Turkuaz CEO'su Mehmet Kayabaş, "öncelikle iyi ürünün kaliteli hammadde ile üretileceğinden yola çıkarak kullandığımız tüm hammadde ve meteryalleri sıkı bir kalite kontrol sürecinden geçiriyoruz.ürünlerimizi gerekli bitmiş ürün testlerden geçirmeden piyasaya arz etmiyoruz ve ürünün son kullanma tarihine kadar her türlü şikayet,öneri vb konuları anında değerlendiriyoruz." dedi.

Tam bağımsızlığın yonunu üretmek olduğunu ifade eden Kayabaş, "son ekonomik gelişmeler de gösterdi ki üretmeden büyük devlet olmak çok zor.

Bizim için ülkemizin ekonomik olarak tam bağımsızlığının yolu üretmekten geçiyor. Sürdürülebilir kaliteli, hızlı üretimden ve fiyat istikrarı." şeklinde konuştu.

"Önümüzdeki Dönemde Yurtdışında Ofis Açma Projelerimiz de Var"

Mehmet Kayabaş pazarlama stratejileri hakkında ve Türkiye pazarı hakkında ise şunları söyledi: "Yurtiçinde bayi kanalı ile hem ihale hemde özel sektör çalışmaktayız. 129 ülke ye ihracat yapmakta ve bu ihracatlar ciromuzun %80 nini oluşturmaktadır. Özellikle yurtdışı fuarlarla yeni pazarları hedeflemekteyiz. Önümüzdeki dönemde yurtdışında ofis açma projelerimizde var.

Türkiye 80 milyonluk dinamik bir Pazar ama malum sektörümüzün en büyük alıcısı devlet olduğunda ödeme vadeleri ile ilgili ciddi sıkıntılar yaşanmakta, bir de en ucuz ürün tercihinden dolayı kalitesiz ürün kullanımı çok yaygın ürün denetimlerinin çok daha sıkı kontrolü zaruri bir gereklilik halini almıştır."

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı tarafından Ar-Ge merkezi olarak kabul edildiklerini belirten Kayabaş, "18 kişiden oluşan bir AR-GE laboratuvarına sahibiz. Bu ekip hem yeni ürünler geliştirmekte hem de mevcut ürünlerimizin iyileştirme çalışmalarını yürütmektedirler. Üretim yapıyorsanız Ar-Ge ayrılmaz bir parçanızdır. Her yıl kârımızın %15'lik kısmını Ar-Ge için ayırıyoruz. Tüketen değil üreten bir toplum olduğumuzda ülkemiz layık olduğu konuma gelecektir." dedi.



Solid Tıbbi Malzemeler Expo Georgia'da

2000 yılından bu yana Sakarya ili merkez olmak üzere Türkiye'nin birçok ilinde Ortopedik Artroplasti ve Travmatoloji İmplantları alanında faaliyet gösteren Solid Tıbbi Malzemeler Firması 25-27 Ekim tarihleri arasinda Gurcistan'da Expo Georgia fuarinda stand açarak ürünlerini müşterileriyle buluşturdu.

Solid Tıbbi Malzemeler 25-27 Ekim tarihleri arasinda Gurcistan'da Expo Georgia fuarinda stand açarak ürünlerini müşterileriyle buluşturdu.

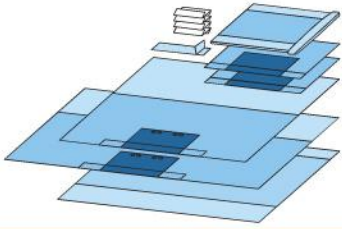
Solid Tıbbi Malzemeler Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Yalçın, üretimin önemine deyinerek, "Solid Tıbbi Malzemeler'in genel amacı uluslararası standartlara sahip Ortopedik Artroplasti ve Travmatoloji İmplantları üretimini yaparak sağlık sektöründe hasta konforunu ön planda tutup ülke ekonomisi için ithalatın azalmasına ihracatın arttırılmasına katkı sağlamaktır. Gelişmekte olan tüm ülkelerin ana hedefi üretmek olmalı düşüncesiyle hareket ederek ülkemizin gelişimine faydalı olmak istiyoruz. Uzun yıllar boyunca sektörümüzün ithalat yaparak giden dövizlerimizin hiç olmasa bir kısmını geri kazandırmayı hedeflemekteyiz." diyor.

Solid Tıbbi Malzemeler 10 Ülkeye İhracat Gerçekleştiriyor

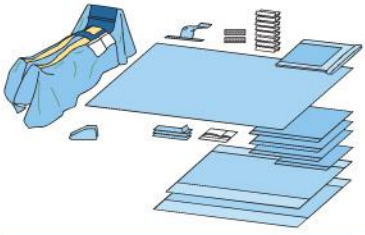
Solid, yurt dışı pazarında halen 10 Ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Solid firmasının AR-GE çalışmaları sürekli olarak geliştirilerek devam ediyor. Sektöre yenilikler katmak Solid'in öncelikli hedefleri arasında yer alıyor.

Solid Tıbbi Malzemeler, 2004 yılında Avrupa İş Liderleri Kulubü'nün prestij ödülüne layık görüldü. 2010 yılından sonra yapılan çalışmalar, alınan eğitimler ve danışmanlıklar sonucu ise ISO 9001:2008 Kalite Yönetim Belgesi, ISO 13485 Tıbbi Cihazlar için Kalite Yönetim Sistemleri ve CE belgesi, Sağlık Bakanlığının Serbest Satış Belgesi aldı. Bazı ürünlerde Paten Enstitütü kurumundan verilen Paten Tescil Sertifikasına Sahip. 2013 yılından itibaren Gürcistan'da da Solid Ortopedi Olarak, 2018 Yılında Azerbaycan'da Solid Ortopedi Olarak çalışmalarını sürdürüyor.

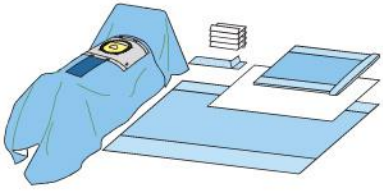
NUREL®
medikal



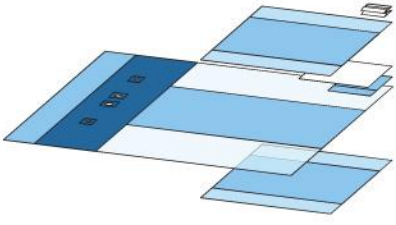
UNIVERSAL PACK



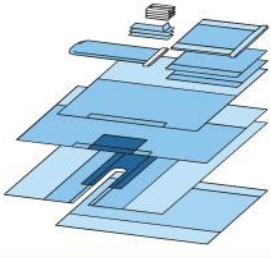
CARDIOVASCULAR PACK



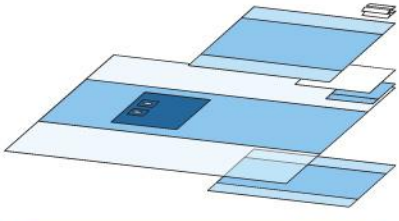
C-SECTION PACK



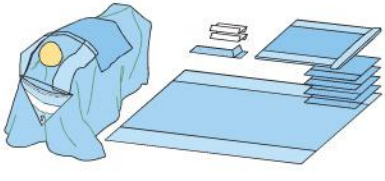
RADIAL ANGIO PACK



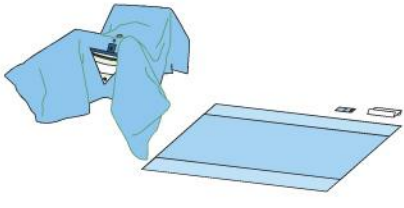
HIP PACK



ANGIO PACK



CRANIOTOMY PACK



T.U.R PACK

G20 Sağlık Bakanları Zirvesi Arjantin'de Toplandı
Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca:

"Rekabet ve Promosyonlara Çocuklarımızın Sağlığını Kurban Edemeyiz"

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, G20 Dönem Başkanı Arjantin'in ev sahipliğinde düzenlenen Sağlık Bakanları Zirvesi'ne katıldı. Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, G20 zirvesindeki "Malnütrisyon: Çocukluk Çağı Fazla Kilo ve Obezite Sorunu" başlıklı oturumda katılımcılara hitap etti. Obezite konusunda topyekûn politikalar geliştirilmesi gerektiğinin altını çizen Koca, "Çocuklarımızı korumak için onlara sağlıklı beslenme alışkanlığı vermeli, fiziksel aktivitenin günlük yaşamın doğal bir parçası haline gelmesi için uygun çevreyi oluşturmalıyız. En önemlisi, mücadelemizi boşa çıkaracak olan obeziteyi tetikleyici ticari faktörlerin çalışmalarını bertaraf etmeliyiz. Şunun altını çizmek isterim ki ticaretten daha fazla pay elde etmek için yapılan rekabet ve promosyonlara çocuklarımızın sağlığını kurban etmemeliyiz."dedi.

Küresel sağlığı tehdit eden iki önemli sorun olan çocuk obezitesi ve antimikrobiyal direnç (ilaçlara direnç geliştiren virüs, bakteri, parazit ve mantarlar), iki gün süren zirvede ana temalar olarak tartışıldı. Her yıl açıklanan obezite rakamları, özellikle gelişmiş ülkelerin acil tedbir almasını gerektirecek boyutlarda. İlaçlara direnç geliştiren mikroorganizmalar ise, bir salgın durumunda ciddi kayıplara sebep olabilir.

G20 Sağlık Bakanları Zirvesi'nde bu iki konunun yanı sıra "sağlık sistemlerinin güçlendirilmesi ve salgınlara yanıt verebilirliği" de ele alındı.

Toplantının ilk gününde Fahrettin Koca, Arjantin, Almanya, Güney Kore ve Suudi Arabistan Sağlık Bakanları ile ikili görüşmeler gerçekleştirdi. Görüşmelerde ilaç ve tıbbi cihaz teknolojileri ile sağlık turizmi konularında işbirliği imkânları konuşuldu. Sonrasında ise Bakan Koca, Arjantin Sağlık Bakanı Adolfo Rubinstein'ın ev sahipliğindeki resmî akşam yemeğine katıldı.



Toplantının ikinci gününde heyet başkanları "Adil ve Sürdürülebilir Kalkınma için Konsensus Oluşturma" teması çerçevesinde sunumlarını gerçekleştirdi. Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca zirvede, uygunsuz antibiyotik kullanımının bakteri direncini artırmadaki rolü ve çocuk obezitesi konusunda iki ayrı konuşma yaptı.

G20 Sağlık Bakanları Zirvesi'ndeki ana gündem maddelerinden biri olan obezite, Dünya Sağlık Örgütünün (DSÖ) araştırmalarına göre küresel ölçekte korkutucu boyutlara ulaştı. Dünyada yaklaşık 2 milyar yetişkin fazla kilolu; 650 milyondan fazlası obez. Dünyadaki obez çocuk sayısı ise 400 milyona yaklaştı. Kalp-damar hastalıkları, diyabet, hipertansiyon, kanser ve KOAH gibi kronik hastalıkları tetikleyen obezite, çocukluk çağında başladığında ise engelliğe ve erken ölüme sebep olabiliyor.

Çocuklara Yönelik Pazarlama Baskısı Azaltılmalı

Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca, G20 zirvesindeki "Malnütrisyon: Çocukluk Çağı Fazla Kilo ve Obezite Sorunu" başlıklı oturumda katılımcılara hitap etti. Obezite konusunda topyekûn politikalar geliştirilmesi gerektiğinin altını çizen Koca, "Çocuklarımızı korumak için onlara sağlıklı beslenme alışkanlığı vermeli, fiziksel aktivitenin günlük yaşamın doğal bir parçası haline gelmesi için uygun çevreyi oluşturmalıyız. En önemlisi, mücadelemizi boşa çıkaracak olan obeziteyi tetikleyici ticari faktörlerin çalışmalarını bertaraf etmeliyiz.

Şunun altını çizmek isterim ki ticaretten daha fazla pay elde etmek için yapılan rekabet ve promosyonlara çocuklarımızın sağlığını kurban etmemeliyiz. Sağlık Bakanları olarak bu konuda daha proaktif olup daha cesur adımlar atmalıyız. Öte yandan ülkelerimizde bizler aşırı beslenmenin yan etkisi olan obezite sorunu ile mücadele ederken, dünyanın geri kalanının doğal şartlar ve savaşlar nedeniyle oluşmuş beslenme bozuklukları ile mücadele etmesi de ne acı bir tezattır" diye konuştu.



2010 Yılında Kalça Kırıklarının Devlete Maliyeti 72 Milyon Dolar Oldu

Türkiye Osteoporoz Derneği 'Sağlam Kemikler Güçlü Kadınlar' sloganıyla osteoporoz konusundaki farkındalık çalışmalarına devam ediyor. Yapılan araştırmalara göre; 2010 yılında kalça kırıklarının devlete maliyeti 72 milyon dolar olarak hesaplandı. 2050 yılında bu rakamın 205 milyon dolara ulaşması bekleniyor. Osteoporoz'un tedavi edilebilir bir hastalık olduğunu vurgulayan Türkiye Osteoporoz Derneği Başkanı Prof. Dr. Yeşim Kirazlı, özellikle 50 yaş ve üzeri kadınlarda menopoz sonrası osteoporoz risk faktörlerinin olup olmadığının belirlenmesi, risk altındakilerde kemik dansitometri tetkiki yapılması gerektiğini anlattı.

50 yaşını aşan her 3 kadından 1'i 'osteoporoz' sorunu ile karşı karşıya. Kemik miktarında ve kemik kalitesinde azalmaya sebep olan osteoporoza karşı farkındalık yaratmayı amaçlayan Türkiye Osteoporoz Derneği, Amgen'ın katkılarıyla düzenlediği proje ve toplantılara devam ediyor.

Osteoporoza bağlı gelişen kırıkların önüne geçmek amacıyla geçen yıl 'Kırılmayan Kadınlar' projesini hayata geçiren dernek 2017 senesinde İzmir, Antalya ve İstanbul'da on ayrı noktada 50 yaş ve üzeri toplam 1.454 kadının kemik ve mineral yoğunluğunun ölçülmesine öncülük etmişti. 20 Ekim Dünya Osteoporoz Günü nedeniyle 'Kırılmayan Kadınlar' projesinin devamı niteliğindeki çalışmaları kapsamında düzenlenen toplantıda konuşan Türkiye Osteoporoz Derneği Başkanı Prof. Dr. Yeşim Kirazlı osteoporozdan korunma yolları, 50 yaş üstü kadınlarda DXA ölçümü ve hastalıkla ilgili birçok faydalı bilgi paylaştı.

"HAVE ALSO FRACTURES THAT WE COULD NOT TO TREAT"

"ÇÖZÜM BULAMADIĞIMIZ KIRIKLARDA VAR"

Ortopedik cerrahi ve travmatoloji tıbbi malzemelerin *ithalatını değil üretimini yapan Solid*,
uygulamada kolaylık meydana getiriyor, hastaların yaşam kalitesini arttırıyor ve bölgesel kalkınmaya katkıda bulunuyor.

By manufacturing, *rather than importing*, orthopedic surgery and traumatology equipment,
Solid offers more convenient applications, increases the quality of patients' lives and supports regional development.



SOLID®



solidort.com solid@solidort.com

in5.com.tr

Dünyada Osteoporoza Bağlı Olarak Yılda 9 Milyon Kırık Oluşuyor

'Sağlam Kemikler Güçlü Kadınlar' sloganıyla 16 Ekim tarihinde gerçekleştirilen toplantıda, Türkiye İstatistik Kurumu verileriyle desteklenen '50 Yaş Üzerindeki Kişilerde Kalça Kırığı İnsidansı Ve Osteoporoz Prevelansı Araştırması' ile ilgili bilgi verildi. Araştırmaya göre Türkiye'de 24 bin kalça kırığı gerçekleştiğini ve vakaların %75'ini kadınların oluşturduğunu belirten Prof. Dr. Yeşim Kirazlı, dünyada osteoporoza bağlı olarak yılda 9 milyon kırık oluştuğunu kaydetti. Kirazlı, bu sayının çok sık görülen meme kanseri, kalp krizi ve inme hastalığının üçünün toplamından daha fazla olduğuna dikkat çekerek, "Yaptığımız araştırmalara göre; kadınların %33'ü, erkeklerin ise %7.5'i osteoporoz sorunu yaşıyor. Kırık için risk faktörlerinin 'kadın olma, sigara içme, alkol kullanma, kortizon kullanımı, diyabet, tiroid hastalığı ve romatoid artrit hastalığı' olduğu saptandı" dedi.

Devlete Maliyeti 72 Milyon Dolar

Yapılan araştırmalara göre; 2010 yılında kalça kırıklarının devlete maliyeti 72 milyon dolar olarak hesaplandı. 2050 yılında bu rakamın 205 milyon dolara ulaşması bekleniyor. Osteoporoz'un tedavi edilebilir bir hastalık olduğunu vurgulayan Prof. Dr. Yeşim Kirazlı, özellikle 50 yaş ve üzeri kadınlarda menopoz sonrası osteoporoz risk faktörlerinin olup olmadığının belirlenmesi, risk altındakilerde kemik dansitometri tetkiki yapılması gerektiğini anlattı.

Kirazlı, "Bir kez kırık geçirildiyse ikincil kırığın oluşmaması için önlem alınması çok önemli. Menopoz sonrası osteoporoz tedavi edilebilir ve kırıklar önlenebilir. Tedaviye bağlı kalma ve uygun tedavi sayesinde kadınların kemik sağlığı iyileştirilebilir ve yaşam tarzlarını korumaları sağlanabilir" ifadelerini kullandı.

Tedavinin Sürdürülmesi Şart

60 yaşın üzerinde olup, kırık riskinin yüksek olduğu belirtilen bireylerin kemiklerini korumak için tedaviye başlaması gerektiğini dile getiren Kirazlı, "Tüm kronik hastalıklarda olduğu gibi osteoporozda da tedavinin etkili olabilmesi için tedavinin sürdürülmesi gerekiyor.

Geçtiğimiz yıllarda hastalar ve tıp camiası menopoz sonrası osteoporozu çok daha iyi anlamış olsa da bu hastalıkta tedaviyi bırakma oranı halen çok yüksek. Her 2 kadından 1'i, ilk yılın ardından tedaviyi bırakıyor, dolayısıyla kırık riskini artırıyor. Menopoz sonrası osteoporoz tedavisine devam eden kadınlarda kırık riski, tedaviye devam etmeyenlere oranla %25 daha düşük" diye konuştu.





Consol Medikal Bilgi Teknolojilerinden Akıllı Kilinik Uygulama Çözümleri

Ankara Teknopark yerleşkesinde 8'i mühendis toplam 11 kişilik alanında ciddi deneyim sahibi ekip ile 2016 yılından bu yana faaliyetg österen Consol Medikal Bilgi Teknlojileri Firması, sağlık sektörü için akıllı kilinik uygulama yazılımları geliştiriyor. Sağlık Dergisi'ne Açıklamalarda bulunan Yönetim Kurulu Başkanı Resul Kebir, yatırımlarının ve gelirlerinin büyük bölümünü Ar-Ge faaliyetlerine aktardıklarını söyleyerek, "en son geliştirmekte olduğumuz ürün ile, yoğun bakım hastabaşı monitör sektör standardını değiştirecek ölçüde, global pazarda ciddi bir oyuncu olma, ülkemizin adını ve kalitesini dünya pazarına yayabileceği nTireView marka Akıllı Hastabaşı Monitörünü geliştirmiş ve pazara sunmuş olma sevincini yaşıyoruz." dedi.

Consol Medikal Bilgi Teknolojileri Temmuz 2016 yılında, Ankara Teknopark yerleşkesinde 8'i mühendis toplam 11 kişilik alanında ciddi deneyim sahibi ekibi ile sağlık sektörüne yönelik ileri düzey - akıllı klinik uygulama yazılımları kazandırma amacı ile kurulmuş.

Consol, Yoğun Bakım, Anestezi, Ameliyathane Bilgi Yönetim Sistemi, Ambulans Yönetim ve Bilgi Yönetim Sistemi, Marka ve Model Bağımsız Medikal Cihaz sistem Entegrasyon/Connectivitesi, Acil Servis (5'li Triaj) Bilgi Yönetim Sistemi, Marka-Model ve Tür Bağımsız Medikal Cihazlar Merkezi Monitörizasyon Sistemi, Yenidoğan (Neonatal) Bilgi Yönetim ve İstatistik Sistemi, Hasta Erken Uyarı Sistemleri, Akıllı Klinik Uygulamalar, Klinik Karar Destek Sistemleri (Hemşire – Doktor), üretimi gerçekleştiriyor.

Klinik İş Akışına ve Medikal Cihaz Bağlantısallığı - Entegrasyonuna yönelik algoritmik bir platform geliştirmiş ve geliştirilen bu sistemle neredeyse tüm sistemleri ve cihazları entegre etme yetisine sahip olarak Yoğun Bakım, Anestezi, Ameliyathane, Acil Servis, Ambulans ve servislerde bulunan her tür medikal cihazın (Hastabaşı Monitör, Ventilatör, İnfuzyon/perfuzyon Pompası, Hemodiyaliz, Anestezi Cihazları vb.) marka / model bağımsız olarak sistem ile doğrudan haberleşmelerini sağlayan cihaz connectivite / bağlantı sistem ve hizmetleri Consol tarafından sağlanıyor.



GURUR DOLU 38yıl SINCE 1980

Sterilizasyonda Lider

Buharlı Sterilizatör ...



- Masaüstü Buharlı Sterilizatör
- Dik Tip Buharlı Sterilizatör
- Yatay Tip Buharlı Sterilizatör

- Distile Su Cihazı
- Paketleme Cihazı
- Reverse Osmosis Su Arıtma Sistemi
- Paslanmaz Çelik Ameliyathane Ekipmanı

Ultrasonik Yıkayıcı





Yatay Tip Buharlı Sterilizatör

Masaüstü Buharlı Sterilizatör



ISO 9001 EN 13485 CE





Tek-bal®
Tıbbi Cihazlar San. ve Tic. Ltd.Şti.

Çifte Havuzlar Yolu Cebe Ali Bey Sk. Motorlu Dokumacılar Sitesi No: 36 Maltepe - Zeytinburnu - İSTANBUL
T. +90 212 482 27 34 +90 212 482 27 44 +90 212 482 33 56 F. +90 212 482 33 86
www.tek-bal.com - info@tek-bal.com

Yönetim Kurulu Başkanı Resul Kebir, ürünlerini benzer ürünlerden ayıran en önemli özelliğin, alanında uzman kadroları ve birçok branştan tıbbi akademisyen danışmanlar ile global pazarda benzersiz, etkili, sürdürülebilir, dinamik sistemler geliştirmek olduğunu söyleyerek, "Bu bağlamda örnek olması adına referanslarımız arasında en dikkat çekeni aşağıda belirtilmiştir;

Türkiye'nin ilk ve tek aynı zamanda Avrupa'da HIMSS EMRAM Stage 7 almış olan 4 Hastaneden biri olan İzmir – Tire Devlet Hastanesinde medikal cihaz bağlantı çözümü, Yoğun Bakım Bilgi Sistemi, Klinik Karar Desteklerin ana tetikleyici görevini sağlamış, Hasta Erken Uyarı Sistemi ve Marka / Cihaz bağımsız olarak Merkezi Monitörizasyon yapıları firmamız tarafından sağlanmıştır.

Yukarda belirtmiş olduğumuz tüm ürünlerimiz ve hizmetlerimizi tanıtma amaçlı sektörde en kabul görmüş uluslararası fuarlara ve yurt içi fuar/kongrelere (Medica, ArabHealth, HIMSS Avrupa, HIMSS Türkiye, vb.) katılımlar sağlayarak gerek ürünlerimizin tanıtımı ve gerekse de ülkemizin sağlık gibi ciddi önemli bir alanda geldiği düzeyi en etkili bir şekilde tanıtma faaliyetlerimiz sürekli devam etmektedir.

"Akıllı Hastabaşı Monitörünü Geliştirmiş ve Pazara Sunmuş Olma Sevincini Yaşamaktayız"

Ülkemizin özellikle son zamanlarda Bilişim ve teknoloji üretimine vermiş olduğu hassas önemin bilinci ile tüm zorluklara rağmen üretimimizi hiç yavaşlatmadan tam aksine daha da önem ve hız vererek etkin ve güçlü bir şekilde devam etmekteyiz." dedi.

Resul Kebir, Consol Medikal Bilgi Teknolojileri'nin Ar-Ge faaliyetlerini sürekli aktif tuttuğunu, yatırımlarının ve gelirlerinin büyük bölümünü Ar-Ge faaliyetlerine aktardığını belirterek, "en son geliştirmekte olduğu ürünü ile Yoğun Bakım Hastabaşı Monitör sektör standardını değiştirecek ölçüde ve global pazarda ciddi bir oyuncu olma, ülkemizin adını ve kalitesini dünya pazarına yayabileceği nTireView marka Akıllı Hastabaşı Monitörünü geliştirmiş ve pazara sunmuş olma sevincini yaşamaktadır." şeklinde konuştu.





TDB 24.Uluslararası Dişhekimliği Kongresi Ankara'da Gerçekleştirildi
TDB Genel Başkanı Dr. A.R İlker Cebeci:

"Değişim Sürecini, Değiştirmek İstemediğimiz Doğrularımızı Koruyarak Yönlendirmeye Çalışacağız"

TDB 24.Uluslararası Dişhekimliği Kongresi, 6 yıl aradan sonra Congressium Ankara'da gerçekleştirildi. Kongreyle eş zamanlı, ağız ve diş sağlığı endüstrisi ile diş hekimliği malzemelerinin tanıtımının yapıldığı Expodental 2018 Fuarı da açıldı. Açılışta konuşan türk Dişhekimleri Birliği Genel Başkanı Dr.A.R İlker Cebeci, Dişhekimliği mesleğinin de dünyayı ve yaşamı etkileyen değişikliklerden, sağlık alanını ve sağlık alanındaki meslekleri etkileyen tüm değişikliklerden etkilendiğini ifade ederek, "Uzayan yaşam süreleri, ağız sağlığın yeni tanımı, genel sağlık-ağız sağlığı ilişkisinin daha iyi aydınlatılmış olması, 'ağız sağlığı ilişkili yaşam kalitesi' kavramı, sağlık alanında görece daha fazla bilgi ve hassasiyete sahip hastaların dişhekimlerinden artan beklentileri gibi değişimler, mesleğimizi de değişime zorluyor." dedi.

TDB 24.Uluslararası Dişhekimliği Kongresi, Congressium Ankara'da gerçekleştirildi. Kongreyle eş zamanlı, ağız ve diş sağlığı endüstrisi ile diş hekimliği malzemelerinin tanıtımının yapıldığı Expodental 2018 Fuarı da açıldı. Kongrenin açılış törenine, TDB Genel Başkanı Dr.A.R İlker Cebeci ve Merkez Yönetim Kurulu Üyeleri, Yüksek Disiplin Kurulu Üyeleri, Merkez Denetleme Kurulu Üyeleri, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Sağlık Bakanı Dişhekimi Dr.Filiz Besim, Dünya Dişhekimleri Birliği (FDI) Seçili Başkanı Dr.Gerhard Seeberger ve Avrupa Bölgesel Organizasyonu (ERO) Başkanı Dr.Anna Lella, AKP Burdur Milletvekili Dişhekimi Bayram Özçelik, Türk Eczacıları Birliği Merkez Heyeti Başkanı Ecz.Erdoğan Çolak, Diş Malzemeleri Sanayici ve İşadamları Derneği (DİŞSİAD) Genel Sekreteri Erkan Uçar ve çok sayıda davetli katıldı.

Özsoy, "Bu Kongre Meslek Örgütünün Diş Hekimliğinin Bilimselliğine Yaptığı En Büyük Yatırımdır"

Kongre açılış filminin gösterilmesinin ardından TDB 24. Uluslararası Dişhekimliği Kongresi'ne ev sahipliği yapan Ankara Dişhekimleri Odası ve Kongre Organizasyon Komitesi Başkanı Dr. Faik Serhat Özsoy bir konuşma yaptı. Özsoy, 6 yıl aradan sonra ülkemizin başkentinde meslektaşlarımızla yeniden buluşmanın sevinç ve gururunu yaşadıklarını belirterek, kongre hazırlıkları için son bir yıldır özveriyle emek veren herkese teşekkür etti. Özsoy, "Bu sene Türkiye'nin en geniş kapsamlı sağlık kongresini düzenlemiş bulunuyoruz. Binlere yaklaşan bildiri sayısı, 3 bine yakın dişhekimi, 3.400'den fazla öğrenci ve ağız diş sağlığı teknikerlerimiz, teknisyenlerimiz ve firma temsilcilerimiz ile şuan 8 bini geçen katılımcısıyla rekora ulaşan kongremizde zengin, bilimsel ve sosyal programını sunmaktan mutluluk duyuyoruz. Geleceğin diş hekimleri olan öğrencilerimiz mesleğin uygulayıcısı olan meslektaşları ile biraraya gelecek ve kongrenin kültürü içerisinde kaynaşacaklardır. Bu durum meslek örgütünün diş hekimliğinin bilimselliğine yaptığı en büyük yatırımdır." dedi.

argemet

Kahve tadında

sağlık...







ARGEMET MEDICAL CO. LTD.

Öz Anadolu Sanayi Sitesi
1458. Sokak No: 2 İvogsan
Yenimahalle - Ankara / TÜRKİYE

Tel : +90 312 394 43 67
Fax: +90 312 394 43 37

www.argemet.com
info@argemet.com

Kongre Organizasyon Komitesi Genel Sekreteri Ersel Özdemir de yaptığı konuşmada, kongreye ilişkin sayısal verileri paylaştı ve an itibarıyla 8 bini aşan katılım sayısına ulaşıldığı bilgisini verdi. Özdemir, ayrıca kongre programı ve sosyal program hakkında bilgileri katılımcılarla paylaştı.

Atasoy, "Mücadelemize Sizlerle Birlikte Devam Etmekte Kararlıyız"

Meslek Birlikleri adına konuşan TTB Merkez Konseyi Üyesi Prof.Dr.Çetin Atasoy ise, "Sağlığı bizler sadece hastalık olmaması sakatlık olmaması hali değil, kişinin ruhsal, sosyal iyilik hali olarak tanımlıyoruz. Sosyal iyilik haline kuşkusuz ekonomik iyilik de girmektedir. Mesela Afrikalara ilaç gönderiliyor ama ilacın üzerinde tok karnına alınır yazılıyor. Biz sağlığın tanımına sağlığı etkileyen, belirleyen koşullara geniş çerçeveden bakan bir örgütüz. Bu doğrultuda sağlığı etkileyen bütün parametrelerin düzeltilmesi için mücadelemize sizlerle birlikte devam etmekte kararlıyız. Ülkemiz bilim üretiminde onca genç nüfusuna, hemen her ilde üniversite bulunuşuna, bütün bunlara karşın maalesef istenen düzeyde değil." şeklinde konuştu.

AKP Burdur Milletvekili Dişhekimi Bayram Özçelik de yaptığı konuşmada yeni yasama döneminde mesleğimiz ile ilgili her türlü yasal çalışmada gerekli desteği vereceğinin altını çizdi.

Komşu Ülke Birlikleri adına söz alan Kosova Dişhekimleri Odası Başkanı Prof. Dr.Kujtim Shala'da "Türkçe" bir konuşma yaparak katılımcıları selamladı. Shala'nın konuşmasını Atatürk'ün 'hayatta en hakiki mürşid ilimdir" sözü ile tamamlaması katılımcılar tarafından büyük alkış aldı.

Avrupa Bölgesel Organizasyonu (ERO) Başkanı Dr.Anna Lella, yaptığı konuşmada kongreye katılmaktan son derece mutlu olduğunu çünkü Türk Dişhekimleri Birliği'nin uluslararası dişhekimliği camiasına katkılarını yakından bildiğini ve takdir ettiğini, FDI'da ve ERO'da oldukça aktif rol oynayan TDB'nin ağız diş sağlığı alanında farkındalık yaratmak için yoğun çaba harcadığının altını çizdi. Dr.Ana Lella, ERO'da görev alan Türk meslektaşlarıma ayrıca teşekkürlerimi sunuyorum diyerek konuşmasını tamamladı.

Dünya Dişhekimleri Birliği (FDI) Seçili Başkanı Dr.Gerhard Seeberger ise "Günaydın" diyerek başladığı konuşmasında, FDI Başkanı Dr. Kathryn Kell'in selamlarını ve başarı dileklerini iletti. Kongrenin çok başarılı ve verimli geçeceğine inandığını çünkü TDB'nin organizasyonlardaki başarısını İstanbul'da yapılan FDI 101.Dünya Dişhekimliği Kongresi ile kanıtlamış olduğunun altını çizen Seeberger, hala bu başarının üzerine çıkılamadığını belirtti.

Seerberger, TDB'nin FDI'daki aktif rolünden bahsederek Türk meslektaşlarını FDI'da daha fazla görmek istediğini sözlerine ekledi. Daha sonra söz alan Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Sağlık Bakanı Dişhekimi Dr.Filiz Besim ise daha önce birçok kez TDB kongrelerine katıldığını, ayrıca üniversite eğitimini Ankara'da tamamladığını belirterek, kongre açılışında Ankara'da ve meslektaşları ile bir arada bulunmaktan duyduğu mutluluğu dile getirdi.





Tipmed®

Regain your mobility



Tipmed®

Regain your mobility

TIPMED Medikal Ürünler San. Tic. Ltd. Şti.
Kemalpaşa Mahallesi 7401/1 Sokak No:16 Bornova / İZMİR
T: +90 232 479 3322 - F: +90 232 479 3825
info@tipmed.com - marketing@tipmed.com - **www.tipmed.com**

Cemil Has:

"Yüksek Teknolojili ve Dünyada Üst Sıraları Zorlayacak Medikal Ozon Cihazı Yaptık"

Cemil Has Medikal yüzde yüz yerli imkanlarla SALUTEM markası ile Medikal Ozon cihazı üretti. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan şirket Genel Müdürü Cemil Has, 2016 senesinin Aralık ayında, yüksek teknolojili ve dünyada üst sıraları zorlayacak bir cihazın tasarımına başladıklarını belirterek, "Yaklaşık 1 yıl süren bir çalışmanın ardından, ürettiğimiz ilk cihazın her açıdan çok üstünde yeni bir cihaz yaptık. Patentimizi de alarak markamız olan SALUTEM Medikal Ozon Cihazı ile piyasaya çıkmaya karar verdik. Kullandığımız bütün parçaları büyük bir titizlikle seçerek, Türkiye'deki tedarikçilerle çalıştık. Cihazın dış kasasından yazılımına, elektronik devrelerin tasarımından montajına kadar hemen hemen her şeyi yerli ürettik." dedi.

Cemil Bey, öncelikle bize firmanızdan bahseder misiniz? Cemil Has Medikal ne zaman kuruldu, nasıl başladı?

1999 yılında, Ege Üniversitesi Biyomedikal Bölümü'nden mezun olduktan sonra, medikal sektörü içerisinde çeşitli deneyimler kazandım. Süreç içerisinde kendi firmamı kurmaya karar verdim. Sonuç olarak, 2009 yılında Cemil Has Medikal Tıbbi ve Elektronik Cihazlar İmalat Bakım Onarım San. Tic. Ltd. Şti. adıyla hizmet vermeye başladık.

Bu kadar disiplinli çalışan bir ekiple birlikte SALUTEM'i ortaya çıkardınız. Peki nasıl gelişti bu süreç, bu noktaya nasıl geldiniz?

2005 yılından beri medikal ozon konusunda Türkiye'nin her bölgesine verdiğimiz teknik servis ve kalibrasyon hizmetlerimizin sonucunda, birçok markanın artılarını ve eksilerini tespit ettik. Bu verileri kendi bilgi birikimimiz ve teknolojimizle harmanlayıp, 2013 yılında Türkiye'de ilk yerli medikal ozon cihazını tasarladık. Tasarladığımız cihazın satış hakkını, o günün şartlarına bağlı olarak başka bir firmaya verdiğimiz için bu zamana kadar geri planda durduk. Ancak her sektör gibi bizim sektörümüz de gelişimi ve değişimi gerektirdiğinden, süreç içerisinde bunun farkındalığıyla artık ön planda olmamız gerektiğine karar verdik ve ürünümüzü üst basamaklara taşımak için yeniden çalışmalarımıza başladık. 2016 senesinin Aralık ayında, yüksek teknolojili ve dünyada üst sıraları zorlayacak bir cihazın tasarımına başladık. Yaklaşık 1 yıl süren bir çalışmanın ardından, ürettiğimiz ilk cihazın her açıdan çok üstünde yeni bir cihaz yaptık. Patentimizi de alarak markamız olan SALUTEM Medikal Ozon Cihazı ile piyasaya çıkmaya karar verdik. Kullandığımız bütün parçaları büyük bir titizlikle seçerek, Türkiye'deki tedarikçilerle çalıştık. Cihazın dış kasasından yazılımına, elektronik devrelerin tasarımından montajına kadar hemen hemen her şeyi yerli ürettik. Yani, hazır modülleri yurtdışından getirip, burada birleştirip 'Türk Malı' şeklinde piyasaya sunmadık.

Peki Cemil Bey, üretimdeki bu esasları yerine getirmek için hangi özelliklere sahip olmak gerekir?

İyi bir üretici olmak için öncelikle sağlam bir misyonunuzun olması gerekir. Sonrasında bu misyonu yanınızda çalışan ekibinize aşılamanız gerekir. Türkiye'nin Sanayi Devrimi "Dijital Türkiye" yol haritasının ilk maddesi olan "İnsan" kısmını şirket içi dijitalleşme eğitimleri düzenleyerek sağlamaktayız. Biz ekip olarak, ürettiğimiz cihazlarda maliyetlerimizi nasıl düşürürüz konusundan çok, kalitemizi bir üst seviyeye nasıl çıkarırız diye sürekli fikir alışverişi içerisindeyiz. İstihdamımızı her geçen gün arttırıyoruz ancak burada da çok titiz davranmamız gerektiğinin bilincindeyiz. Takım çalışmasına uygun olan, yaptığı işi kendi işi gibi benimseyen ve bizim misyonumuzla aynı doğrultuda olan arkadaşlarımızı seçiyoruz.



Cemil Has Medikal olarak firmanızın üretimdeki ana hedefleri nelerdir?

Türkiye'nin Sanayi Devrimi "Dijital Türkiye" yol haritası kapsamında kritik teknolojilerin yerli imkanlarla geliştirip üretilmesi, dışa bağımlılığın azaltılması düşüncesiyle, cihaza ait yazılımı %100 yerli imkanlarla yapmakla başlayıp, diğer aksamlarda yerli malı oranını %90 gibi oranlara çıkardık. Üretim ağımızı her geçen gün genişletmek hedefimiz var. Şu an tasarım planları hazırlanmış arge aşamasında olan 2 kalem daha cihazımız var. Nasipse 2019 yılının 2.yarısında piyasaya arz etmeyi planlıyoruz. Ar-Ge bölümü, şirketler için büyük önem arz eden bir birimdir. Biz bunun farkındalığıyla hareket ederek bütçemizin, ciddi bir kısmını ar-ge ve test cihazlarına ayırıyoruz.

CE belgesi almaya hak kazandınız... Bu başarınızın yankıları ve geri dönüşleri nasıl oldu?

Zorlu bir süreçten sonra medikal CE belgemiz çıktı. Bu haber de medikal ozon camiasında büyük yankı uyandırdı. Bizim kalitemize güvenip cihaz almak için bekleyen çok miktarda hekim vardı. Onlara 2018'in ilk çeyreğinde belgemiz çıkacak ve teslimatlara başlayacağız diye söz vermiştik. Bu teslimatlarımızı da gerçekleştirdik. Şimdilik geri dönüşler çok olumlu yönde, özellikle tasarım ve performans çok beğenildi. Özellikle en son sponsor olarak katıldığımız, T.C. Cumhurbaşkanlığı himayesinde düzenlenen 1.Uluslararası Geleneksel ve Tamamlayıcı Tıp Kongresi'nde açmış olduğumuz standımızda, yerli ve yabancı birçok hekimden yoğun ilgi gördük ve Salutem marka cihazımızla ilgili gurur verici övgüler aldık. Demek ki doğru yoldayız. Şimdiki görevimiz, cihazımızı kullanan hekimlerimizden alacağımız geri bildirimleri büyük bir ciddiyetle ele alarak, cihazda geliştirmeye gitmek olacaktır.

Mr.HAS, First of all can you tell us about your company? When was establish Cemil Has Medical, how did it start?

After graduating from Ege University Department of Biomedical Sciences in 1999, I gained some experiences in the medical sector. I decided to establish my own company in the process. As a result, in 2009 We started to serve by name that Cemil Has Medical and Electronic Devices Manufacturing Maintenance and Repair Co. Ltd.

You have revealed SALUTEM with a team working so disciplined. So how did this process become to this point?

Since 2005, we provide the medical ozone devices maintenance and calibration services in every region of Turkey. As a result, we identified the pros and cons of many brands. These data are blended with our own knowledge and our technology, we have designed the first domestic medical ozone device in Turkey in 2013. The right to sell the device we designed, that day depending on the conditions we have given to another company until this time we stopped at the background. However, as every sector requires development and change in our sector, we decided that we should be in the forefront with the awareness of this process and we started our works again in order to move our product to the upper levels.



Health that comes with OZONE

How Does Ozone Therapy Work?

Ozone therapy works on the principle that medical grade ozone (O3), a highly reactive form of pure oxygen, can trigger healing responses in the body. According to the American Academy of Ozonotherapy, the human body is capable of renewing and regenerating itself, but this ability takes a hit when it becomes sick. By stimulating the body, ozone therapy helps the body remove any hidden troublemakers and heal itself.1

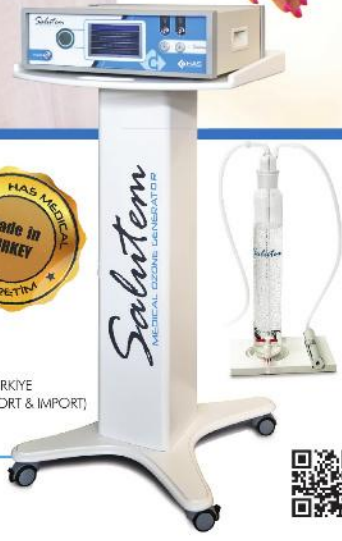
Ozone can be introduced into the body through the skin, veins, muscles, rectum, or vagina – all under medical supervision. It can also be applied topically. In ozone bagging, a body part like an arm or a leg is covered with a plastic bag and ozone introduced into it.

In yet another technique, blood is drawn out, mixed with ozone, and reinjected into the body in a procedure known as autohemotherapy. When ozone reacts with blood plasma, it produces hydrogen peroxide, a strong antiseptic known for its healing properties.



Salutem
MEDICAL OZONE GENERATOR





HAS MEDICAL
Made in TURKEY
YERLİ ÜRETİM

HAS Medical Equipments
Yenişehir Mah. 1145/1 Sok. No: 74 Konak / İzmir-TÜRKİYE
Tel: +90 232 433 38 33 - Faks: +90 232 433 38 08
www.hasmedical.com / info@hasmedical.com

Salutem OZON
İçerenköy Mah. Çetinkaya Sok. Prestij Plaza No: 28 Kat: 2 Ataşehir / İstanbul - TÜRKİYE
Tel: +90 216 906 06 90 Faks: +90 216 576 70 76 +90 533 621 97 98 (EXPORT & IMPORT)
info@salutemozon.com

Turkey Discover the potential

UTS ÜRÜN TAKİP SİSTEMİ

In December of 2016, we started the design of a high-tech device that would push high position of the world.

After a study that lasted about 1 year, we made a new device in every aspect of the first device we produced. With our patent, we decided to go on the market with our brand SALUTEM Medical Ozone Device. All the parts we use by choosing with great care, we worked with suppliers in Turkey. We produced almost everything from the external case to the software, from the design of the electronic circuits to the assembly. In other words, we did not bring the ready modules from abroad and combine them here and offer them as 'Made in Turkey '

So what features do you have to meet these principles in production?

Since 2005, we provide the medical ozone devices maintenance and calibration services on every region of Turkey. . As a result, we identified the pros and cons of many brands.This data blending technology with our own knowledge and our know-how, in 2013, we have designed the first domestic medical ozone equipment in Turkey.

We have stood in the background so far that we have given the right to sell the device to another company depending on the conditions of that day. However, as every sector of our sector requires development and change, we have decided that we should be in the forefront with the awareness of this process in the process and we have started our works to move our product to the upper levels.

In December of 2016, we started the design of a high-tech device that would push high position of the world.

After a year-long study, we made a new device in every aspect of the first device we produced. With our patent, we decided to go on the market with our brand SALUTEM Medical Ozone Device. All the parts we use by choosing with great care, we worked with suppliers in Turkey. We produced almost everything from the external case to the software, from the design of the electronic circuits to the assembly. In other words, we did not bring the ready modules from abroad and combine them here and offer them as 'Made in Turkey '

So what features do you have to meet these principles in production?

To be a good producer, first of all you must have a substantial mission. Then you have to get this mission to your team. The first item of Turkey's Industrial Revolution "Digital Turkey" roadmap is "People" section, we provide in-house digitization by organizing the training. As a team,we discuss that how to remove our quality to a higher level, we are constantly exchanging ideas. We are increasing our employment day by day but we are aware that we should be very careful here too. We choose our friends who are suitable for team work, adopting their work as their own business and in line with our mission.



Türk Kalp ve Damar Cerrahisi Derneği 15. Kongresi Antalya'da Gerçekleştirildi

Kalp Damar Cerrahisi Derneği Milli Üretim İçin Atağa Hazırlanıyor

Türk Kalp ve Damar Cerrahisi Derneği 15. Kongresi Antalya'da Gerçekleştirildi. Kongreye bu yıl 2600'e yakın hekim, hemşire ve perfüzyonist katıldı. Kongre kapsamında düzenlenen basın toplantısında konuşan Türk Kalp ve Damar Cerrahisi Derneği Başkanı Kongre Başkanı Prof. Dr. Ahmet Rüçhan Akar, robotik kalp cerrahisi, minimal kalp cerrahisi konularının çok gündemde olduğunu söyleyerek, "her geçen yıl değil her geçen gün yeni teknoloji yardımıyla ilerlemekteyiz ve genç neslinde bu eğitimleri alması gerekiyor." dedi. Kongrede milli üretime destek vermek için bir yerli üretici firma ile ve Aselsan'la ortak yol alma ve dernek üyelerinin inovatif fikirlerini üretime geçirecek boyutta, derneğin destek vermesi yolunda anlaşma yaptıklarını ifade eden Akar, "imzalar bugün öğleden sonra atılıyor ve inşallah Türkiye'de üretilmeyen medikal malzemelerin üretilmesi için ciddi bir destek var, zaten politika gereği ve bu politikalar paralelinde biz de dernek olarak milli üretimi arttırarak Türkiye ekonomisine de katkıda bulunmak, Türk fikirlerinin de dünyada kullanılır olduğunu görmek istiyoruz." şeklinde konuştu.

Türk Kalp ve Damar Cerrahisi Derneği 15. Kongresi Antalya'da Gerçekleştirildi. Kongreye bu yıl 2600'e yakın hekim, hemşire ve perfüzyonist katıldı. Bilimsel programda toplam 124 ayrı oturumda 25 kurs seansı, 8 adet uydu sempozyum yer aldı. Kongrede, kalp ve damar cerrahisindeki çok önemli ve ilgi çeken konuların yanı sıra, olgular eşliğinde sık karşılaşılan problemlere ve hastalıklara yaklaşım ile birlikte tıptaki yeni gelişmeler gözden geçirildi. Kongrede konularında söz sahibi Türkiye ve yurtdışından 245 konuşmacı, 264 moderatör, 128 panelist görev aldı.

Akar: "Robotik Kalp Cerrahisi Ya Da Minimal Kalp Cerrahisi Dediğimiz Konu Çok Gündemde Ve Her Geçen Yıl Değil Her Geçen Gün Yeni Teknoloji Yardımıyla İlerlemekte Ve Genç Neslin de Bu Eğitimleri Alması Gerekiyor"

Kongre kapsamında düzenlenen basın toplantısında konuşan Türk Kalp ve Damar Cerrahisi Derneği Başkanı Kongre Başkanı Prof. Dr. Ahmet Rüçhan Akar, robotik kalp cerrahisi ya da minimal kalp cerrahisi konularının çok gündemde olduğunu belirterek, "çok küçük kesiden hastaya daha az zarar vererek yapılacak kalp ameliyatları, robotik kalp cerrahisi ya da minimal kalp cerrahisi dediğimiz konu çok gündemde ve her geçen yıl değil her geçen gün yeni teknoloji yardımıyla ilerlemekte ve genç neslinde bu eğitimleri alması gerekiyor. Kalp naklinde Türkiye ilk kalp nakli yapıldığı yıl 2 tane kalp nakli yapmış bir ülke, oradan beri süregelen dünya ile yarışımız devam ediyor, ama Türkiye'nin en büyük sorunu kadaverik yani beyin veya dolaşım ölümü gerçekleşmiş hastalardan yapılan organ bağışı, hastalarda organ bağışının yetersiz olması nedeniyle bunu da irdeleyeceğiz konuşmalarımızda. Bu konu çok önemli, arttırabilirsek kademeli organ bağışını, Türkiye de Avrupa benzeri Avrupa ülkeleriyle yarışabilecek hale gelebilir. Bir yandan minimal invaziv dedik, kalp nakli dedik ve venöz hastalıklar yani daha önce 13 Ekim'de işlediğimiz, özellikle pıhtıya (tromboz) karşı hareket etkinliğimiz vardı, belki bazılarınız biliyordur, bunun hem halk arasında hem kamuoyunda bilinirliliğinin arttırılması ve bunun tedavi eden doktorlarının da aslında kalp damar cerrahları olduğu ve bu kalp damar cerrahlarına erkenden gidilerek pek çok hayati riski ortadan kaldırılabileceği konusu var. Burada da çok önemli ilerlemeler var, yeni medikal ajanlar var, bunların hastalara uygulanması var ameliyat sonrası profilakside bazı ciddi değişiklikler var. Bunlar da yeniliklerimizin arasında." şeklinde konuştu.

"Türk Fikirlerinin De Dünyada Kullanılır Olduğunu Görmek İstiyoruz"

Kongrede milli üretime destek vermek için bir yerli üretici firma ile ve Aselsan'la ortak yol alma ve dernek üyelerinin inovatif fikirlerini üretime geçirecek boyutta, derneğin destek vermesi yolunda anlaşma yaptıklarını ifade eden Akar, "bu kongrede milli üretime destek vermek için bir yerli üretici firma ile ve Aselsan'la ortak yol alma ve dernek üyelerimizin inovatif fikirlerini üretime geçirecek boyutta, derneğin destek vermesi yolunda anlaşma yaptık, imzalar bugün öğleden sonra atılıyor ve inşallah Türkiye'de de -bu kullandığımız medikal malzemelerin bazıları üretilebiliyor ama bazılarını hep yurtdışından almak zorundayız- bunların Türkiye'de üretilmesi için ciddi bir destek var, zaten politika gereği ve bu politikalar paralelinde biz de dernek olarak milli üretimi arttırarak Türkiye ekonomisine de katkıda bulunmak, Türk fikirlerinin de dünyada kullanılır olduğunu görmek istiyoruz." şeklinde konuştu.





RD Global Yönetim Kurulu Başkanı Raşit Dinç:

"Ulusal Medikal Endüstrisinde İlklere İmza Atmış Bir Kuruluş Olarak Hedefimiz "Global Öncü" Seviyesine Gelmek ve Türk Bayrağını Global Mecralarda Gururla Dalgalandırmaktır"

RD Global Antalya'da düzenlenen Türk Kalp Damar Cerrahisi Derneği 15. Kongresinin Ana Sponsorluğunu üstlendi. Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan RD Global Yönetim Kurulu Başkanı Raşit Dinç, hedeflerinin dünyada tıbbi malzemelerin üretimini yapan firmalar arasında ilk 5'e girmek olduğunu söyleyerek, "Türkiye pazarından sonra yüzümüzü dünyaya döndük ve hedefimiz 5 yıl içerisinde kendi alanımızda dünyadaki ilk 5 firma arasında bulunmak; Türk bayrağını global mecralarda gururla dalgalandırmaktır." dedi.

RD Global & İnvamed, Antalya'da düzenlenen Türk Kalp Damar Cerrahisi Derneği 15. Kongresinin Ana Sponsorluğunu üstlendi. RD Global & İnvamed, Kalp-Damar Cerrahisi, Kardiyoloji, Girişimsel Radyoloji, Nöroradyoloji, Onkoloji, Kanser Cerrahisi, Ortopedi, Beyin Cerrahisi ve Genel Cerrahi alanlarında yüksek teknolojik girişimsel tıbbi cihazlar ve ayrıca Paklitaksel gibi kanser ilaçları üreten, AR-GE ve ÜR-GE çalışmaları yaparak tamamı patent ve faydalı model belgesi ile Türkiye adına tescil edilmiş olan bir firma.

Sağlık Dergisi'ne açıklamalarda bulunan RD Global Yönetim Kurulu Başkanı Raşit Dinç, hedeflerinin Ulusal Medikal Endüstrisinde "ilk"lere imza atmış bir kuruluş olarak bu öncü görevlerini sürdürmek ve uluslararası alanda da yaptıkları atılımları "global öncü" seviyesine getirmek olduğunu vurgulayarak, "dünyada yenilikçi olarak farkındalığımız sayesinde, ülkemiz ve dünya insanlarına daha sağlıklı ve daha mutlu bir yaşam sürdürebilmeleri için yenilikçi, kaliteli, güvenilir ve en uygun maliyetli ürünleri sunmak görevimizdir." dedi.

Bize şirket olarak ilk hedefinizi açıklar mısınız?

RD Global Yönetim Kurulu Başkanı Raşit Dinç: Dünyada tıbbi malzemelerin üretimini yapan firmalar arasında hedefimiz ilk 5'e girmektir. Bu yola çıkarken "Türkiye'de alanımızda yerli üretimde dışa bağımlılığı bitireceğiz" demiştik ve artık dışa bağımlılığımız minimum seviyelerde.

Şimdi ise Türkiye pazarından sonra yüzümüzü dünyaya döndük ve hedefimiz 5 yıl içerisinde kendi alanımızda dünyadaki ilk 5 firma arasında bulunmak; Türk bayrağını global mecralarda gururla dalgalandırmaktır.

Çağımızın büyük bir problemi olan kanser tedavisi ile ilgili yenilikleriniz var mı?

Kanser tedavisinde Kemoterapi alanında da sağlam hücrelere zarar vermeyen, sadece kanserli dokuya ilaç verebilecek bir sistem geliştirdik. Bilindiği üzere kanser tedavisinde Kemoterapi gören hastaların genel olarak saçları dökülüyor, cildi bozuluyor, tüy dökülmesi gerçekleşiyor, ciltte renk değişimi ve halsizlik görülüyor. İlaç tüm vücuda verildiği için sağlam olan hücreler de zarar görüyor. Bizim ürettiğimiz teknoloji şu; özel ve ilaç yüklenebilir moleküler bir yapıştırıcı. Bu özel yapıştırıcıyı vücudun kanserli olan dokusunun üzerine damar içerisinden bir Kateter vasıtasıyla ilerleyerek yapıştırıyoruz ve yapıştırdıktan sonra sürekli olarak ilacın 6 ay boyunca salınım yapmasını sağlıyoruz. Böylece hasta tekrar tekrar Kemoterapi görmek zorunda kalmıyor ve hastalık tedavisi sürecindeki yan etkileri minimum seviyeye iniyor.

Felçli hastalar için çalışmalarınız hakkında bize bilgi verebilir misiniz?

Felçli hastalar için yeni geliştirilen ve üretilen damar filtresi, ilk yerli üretim damar filtremizdir. Kana gelen pıhtıları süzerek akciğere ve diğer damarlara pıhtı atmasını engelleyen bir sistemdir. Öte yandan, felç geçirmiş hastalar için kateter sistemimiz de mevcuttur. Bu sistem felç geçirmiş olan bir hasta 6 saat içerisinde hastaneye getirilirse beyne atan pıhtıyı çıkartabilen bir sistemdir. Bu da aynı şekilde Türkiye'de ilk kez üretimi yapılan bir üründür. Bunun tek muadili yabancı bir firmada var. Türkiye'de PTA, ilaçlı salınımlı balonunun üretimine başladık. Bununla beraber, bir de açık kalp cerrahisine gerek kalmaksızın, sol atriyum kapatma sistemimiz var. Sol atriyumda oluşan yapısal bozulma nedeniyle sürekli pıhtı atan hastalar var. Mevcut düzende bu hastalar açık kalp ameliyatları olarak şifa arıyor; fakat bizim geliştirdiğimiz ürünle direkt olarak giriş yapılarak, açık kalp ameliyatına gerek kalmaksızın sol atriyum kapatma işlemi yapılabiliyor. İlk örgülü stentler ve akım yönlendirici stentlerin üretimi ile ilgili çalışmalarımız da devam ediyor. Beyin stenti üretimi çalışmalarımız da devam ediyor. Türkiye'de halihazırda bu tür ürünlerin üretimleri yoktur. Biz ise, belirttiğimiz tüm alanlarda, yabancı muadillerinden çok daha ileri teknolojilerde ve inovatif özellikleri bünyesinde barındıran, yerli ve milli ürünler üretiyoruz.

Ekonomide dışa bağımlılığı bitirme anlamında diğer katkılarınız nelerdir?

Beyin embolizasyon ajanlarında da Türkiye'de yerli üretime ve bununla birlikte geçmişten bugüne kadar Amerikan firmalarından satın aldığımız beyin embolizasyon ajanlarının şu an biz Türkiye'de yerli üretimine başladık. Hastaların beyin damarlarında balonlaşma oluyor, Balonlaşmanın içerisine embolizasyon yapılması gerekiyor.

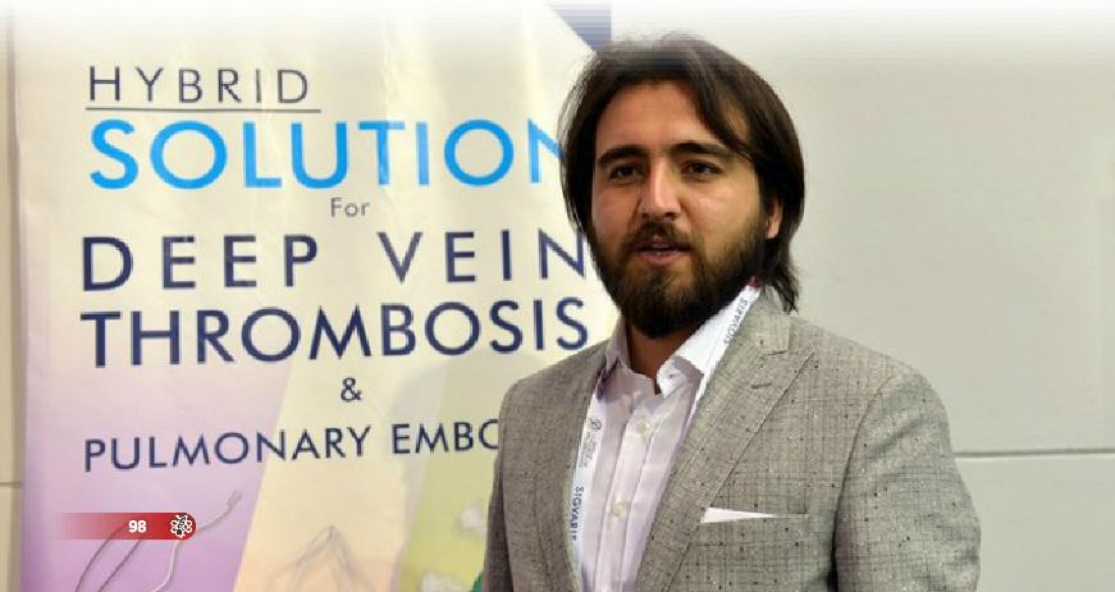
Dünyada buna ilişkin tedavi ürününü üreten tek bir firma var; o da Amerikan firması. Bu anlamda bugüne kadar bu firmaya dünya adına tamamen bağımlıydık. Biz bu bağımlılığı da ortadan kaldırdık. Artık yerli imkânlarla ürettiğimiz yerli embolizasyon ajanları kullanabiliriz. Bu anlamda Faz 1-2 ve gerekli testlerin tamamını yaptık ve CE belgelerimizi aldık. Bu hem Türkiye'miz, hem de dünya sağlığı için devrim niteliğindedir.

Raşit Bey, cerrahi girişime gerek kalmadan, hastaları tedavi etmeye yönelik yenilikleriniz var mıdır?

Elbette, geliştirilen en ilginç ürünlerden birisi de 'tıraşlama' yöntemi ile tıkalı damarların açılması oldu. Türkiye'de ve dünyada ilk olan ürünlerimizden biri de, tıkalı Arteriyel damarların açılması için geliştirdiğimiz Aterektomi Kateteri olan bu ürünün ismi "Temren"dir. Bununla birlikte, farklı tıkanıklar için birkaç farklı aktif ucu bulunan sistem 100% tıkalı damarlar için bile bir çözüm sunmakta. Çok ince lümenli kateterler ve mikro uçlar gönderdiğimiz için rüptürü riski de çok düşük. Bütün bunlar büyük bir devrim niteliğindedir. Yine bu işlemlerin yanında, az önce de belirttiğimiz gibi, yerli stent çalışmalarımız da devam etmekte. Geri çıkarılabilen stent sistemleri üzerindeki çalışmalarımız olumlu olarak devam etmekte ve tamamlandığında dünyada bir ilk olacaktır.

Adından oldukça söz edilen Derin Ven Trombozu ile ilgili ürünlerinizden bize kısaca bahseder misiniz?

Bunlardan ilki olan Dovi Aspirasyon sistemi, dünyadaki ilk manuel ve otomatik pıhtı aspirasyonuna imkân sağlayan aspirasyon sistemidir. Aynı zamanda Dovi yine dünyadaki ilk farklı vücut bölgelerinde kullanılmak üzere endikasyonu bulunan sistemdir. Dovi yenilikçi aspirasyon portu dizaynı ve farklı çaplardaki kateterleri ile beyne atmış pıhtılar, kalpteki akut tıkanıklıklar ve kol ve bacaklardaki tıkanıklarda güvenle aspirasyonu sağlamaktadır. Diğer yenilikçi ürünümüz olan Viper, Türkiye üretilen ilk farmakomekanik trombolizis sistemidir.





Viper özellikle hassas ve riskli bölgelerdeki pıhtıların temizlenmesi ve trombektomi gibi işlemler sonrası geride kalabilecek trombüslerin çözülümünü arttırmak için tasarlanmıştır. Üçüncü olarak; Mantis Trombektomi Sistemi, tıkalı toplardamarlardaki pıhtıyı, pıhtı çözücü ilaçların çok az miktarlarda verilmesiyle birlikte mekanik rotasyonla parçalayan ve damar duvarına yapışmış pıhtıları temizleyen ve farklı damarlar için uç çapı değişebilen dünyadaki ilk trombektomi sistemidir. Son olarak, geliştirdiğimiz TPS Trombolizis sistemi ise; dünyadaki ilk embolilere karşı geliştirilmiş trombolizis sistemidir. TPS'nin amacı atma tehlikesi olan pıhtıyı yakalayıp, filtre segmentinin içerisine açılan kateter portundan ilaç vererek pıhtıları hızlıca ve hedefli olarak eritmektir. TPS aynı zamanda ana damar hattına ilaç enjeksiyonu yaparak mikro pulmoner emboli tedavisine de destek sağlamaktadır.

Raşit Bey, son zamanlarda Temren ve ICT ürünleriniz hakkında çok olumlu görüşler konuşulmakta, bize bu ürünleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Temren dünyadaki ilk ateroskleroz (Damar Tıkanıklığı) plak kesme ve traşlama işlemini bir arada gerçekleştiren, temizlediği tıkanıklığı aspire ederek vücut dışarısına alan ve konsola (operatör cihaz) ihtiyaç duymayan aterektomi sistemidir. Temren, adını Türk okunun ucundan almaktadır. Temren tıkalı atar damarların, damar içerisinden damara zarar vermeyecek şekilde açılması için tasarlanmıştır. ICT'ye gelecek olursak; dünyada ilk defa yerli ve milli kaynaklarla geliştirilen, genişlemiş derin toplardamarlardaki kapakların etrafına özel bir implant enjeksiyonu ile damarların daraltılarak kapakların tekrar işlev hale gelmesini sağlamaktadır.

Raşit Bey, damar içi pıhtıları temizlemede başka hangi teknolojileriniz var?

Waterjet adlı bir ürünümüz var; bu ürünümüz uzay sanayinde kullanılan su jetlerinin damar içerisinde kullanılabilecek şekilde küçültülmüş sürümü olarak belirtilebilir. Waterjet son derece ince bir kateter içerisinde bulunan su jetiyle zorlu pıhtıların temizlenmesi için geliştirilmiş dünyadaki ilk su jeti bazlı sistemdir. Waterjet, yumuşak dokulara zarar vermeden pıhtıyı su jetiyle parçalar ve aynı zamanda kuvvetli bir şekilde geri aspirasyonu sağlar. Waterjet, dünyada teknolojik alt yapısı ile lider ve öncü bir sistem olarak yerini almaktadır.

Karaciğer ve Kemik kanserlerine yönelik yerli ve milli üretiminiz var mı?

Yerli ve milli üretim olan Thermoblock cihazı; özellikle karaciğer ve kemik metastazlarında cerrahi tedaviden ziyade girişimsel tedaviler tercih edilmektedir. Bugüne kadar yabancı Kullanımı oldukça fazla ve pahalı olan söz konusu tedavinin yerli kaynaklarla üretilmesi, pazara sunulması ve ihraç edilmesinin, tıbbi cihaz sektöründe cari açığın kapatılması için önemli bir adım olduğuna inanıyoruz. Yine bu denli yüksek teknolojik ürünlerin Türkiye tarafından dünyada sunumu, ülkemiz adına önemli bir marka imajı oluşturuyor.

Türkiye'de yerli ve milli üretilmeyen ürünler hakkında bu konuştuklarımızdan başka hangi ürünleri üretmektesiniz?

Birçok ürünümüz var. Bunlardan biri Türkiye'de ve dünyada kullanılan tedavi en çok kullanılan tedavi yöntemlerinden biri olan "ilaçlı balon". Geliştirdiğimiz Türkiye'deki ilk yerli ilaç salınımlı balon, damar tıkanıklığı tedavisinde belki de en çok kullanılan tedavi seçeneği olarak doktorlarımız ve hastalarımıza sunmaktayız. Söz konusu sistemlerin tamamı ile yurtdışından getirildiği ve yerli tedavilerin olmadığını göz önüne aldığımızda, son derece yaygın olan bir hastalığın tedavisinde yerli ürünlerinin bulunması cari açığın kapatılmasında ayrıca önemli bir faktördür. Kaldı ki az önce de belirttiğimiz gibi, sadece bunlar değil, hâlihazırda satışı gerçekleştirilen yaklaşık 20 çeşit ürün grubumuzun tamamı, fabrikamızda yerli kaynaklarla Türkiye'de ilk defa üretildiğinden, bu alanlarda dışa bağımlılığı tümüyle en aza indirgemektedir.

Ne var ki bunun haklı gururuyla doymamakta ve medikal teknolojimizi hep daha ileriye taşımak için canla başla çalışmaya devam etmekteyiz.



T-Biyoteknoloji Rejeneratif Tıp Alanında T-LAB Markası İle 35 Ülkeye İhracat Gerçekleştiriyor

Rejeneratif Tıp alanında faliyet gösteren T-Biyoteknoloji, T-LAB markasıyla dünyaya açılmaya devam ediyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan T-Biyoteknoloji Ltd. Şti Genel Müdürü Timur Veysel Doğruok, amaçlarının hasta güvenliğini elden bırakmadan en iyi sonuçlara destek olacak protokolleri sürekli olarak iyileştirmek adına çalışmalar yapmak olduğunu söyleyerek, "Birçok firmanın, birçok farklı protokolü mevcut. Bizim amacımız, hasta güvenliğini elden bırakmadan en iyi sonuçlara destek olacak protokolleri sürekli olarak iyileştirmek adına çalışmalar yapmak. Bunun için, belki direkt ürüne yönelik olmayacak ama firmamız içerisinde kendimize ait bir Ar-Ge Laboratuvarı kurmaya karar verdik." dedi.

T-Biyoteknoloji Ltd. Şti. Rejeneratif tıp alanında faaliyet gösteriyor ve TLAB Markası ile PRP KİT'i üretiyor, yaklaşık 35 ülkeye ihracatını gerçekleştiriyor. T-Biyoteknoloji Ltd. Şti Genel Müdürü Timur Veysel Doğruok Sağlık Dergisi'nin sorularını cevapladı.

"YERLİ OLARAK TANIMLAYABİLECEĞİMİZ İLK PRP KİT'İNİ GELİŞTİRDİK"

Üretmiş olduğunuz ürünler hakkında kısaca bilgi alabilir miyiz? Neler üretiyorsunuz ?

Timur Veysel Doğruok: Firmamızı henüz kurmadan önce, uzunca bir süre bilimsel alanda bilgiler edindiğimiz ana bilimsel faaliyet alanımızı "Rejeneratif Tıp" üzerinde şekillendirmeye karar verdik. İlk adımımızı, ülkemizin, yani yerli olarak tanımlayabileceğimiz ilk PRP Kit'ini geliştirerek attık. Ürünün pazarlama öncesi şartlarının sağlanmasıyla birlikte de faaliyetlerimiz hızlanmış oldu. Bu ürünümüz yanında, herhangi bir antikoagülan kullanımına gerek olmadan PRP elde edebilir miyiz diye kendi kendimiz sorular sorduk. Daha sonra bununla ilgili çalışmalar yapmaya başladık. Temel olarak özetleyecek olursak "Fizyolojik pıhtı oluşumunu fiziksel olarak baskılamanın yöntemini bulduk" ve hemen bu metodu patent ile koruma altına aldık. Buna istinaden "NEXT" olarak adlandırdığımız, PRP elde ediliminde herhangi bir kan pıhtılaştırma solüsyonuna ihtiyaç duymayan ürünümüzü tasarladık ve belgelendirdik. Henüz çok yeni olmasına rağmen büyük yankı uyandırdı. Çünkü, "ezber bozan" inovatif bir şeyden bahsediyoruz. PRP ile yumuşak doku rejenerasyonu; estetik ve kozmetik amaçlı kırışıklık giderme, yara-akne izi giderme, yüz gençleştirmenin yanında dejeneratif eklem rahatsızlıkları tedavilerine yardımcı kullanımı; eklem-içi enjeksiyonlar ile ağrıların azaltılması/giderilmesi, tendon yaralanmaları/yırtıkları gibi hastaların günlük yaşamlarını planladığı tedavilere yardımcı olmak amacıyla PRP metodu kullanılagelmektedir. Böylelikle hekimlerce planlanan tedavi yaklaşımında, hastaların yaşam kalitesinin iyileştirmesi ve dolayısıyla belki ameliyat gibi ağrılı ve normal yaşama geri dönüş süresinin uzun olduğu süreçlere de gerek kalınmamasına yardımcı olunmaktadır.

tlab-prp.com

PRP'DE ALTIN ORAN

T-Lab, size ihtiyacınız olan en doğru trombosit oranını sunarak hızlı iyileşme sağlar.



- Ficoll içermez
- İnsana enjekte edilebilir
- CE Class IIb sertifikasına sahiptir
- Sadece PRP tüpü değil gerçek bir kittir.
- Hücre, hücre etkileşimini destekler
- Pıhtılaşma önleyici içerir
- Re süspansiyon mekanizması vardır
- Jel içermez
- % 100 yerli üretimdir

t-lab
CURATIVE INNOVATIONS

Ayrıca, Yağ dokusu konusunda da uzun süredir çalışmalarımız devam etmektedir. Yağ dokusu, bilinen en yüksek "kök hücre" kaynağıdır. Bu durumda, yağ dokusundan enzim kullanılarak kök hücre yöntemleri birer referans olarak kabul edilir. Ancak enzim, toksik kalıntı riskleri gibi konular sebebiyle, güvenliğinin ispatı daha zorlayıcı bir yöntemdir. Tasarladığımız, "CELLTRACT" isimli tıbbi cihaz ile şimdiye kadar bilinen referans değerde en yüksek çekirdekli projenitör/kök hücre sayısına ulaştığımızı farkettik. Dolayısıyla, bu ürünün de tıbbi cihaz sertifikalandırma ile ilgili çalışmaları için gerekli testler ve dosya hazırlama sürecine girdik. Fakat bu cihazımız, yağ dokusunun SVF olarak bilinen bağdokusal ve damarsal fraksiyonlarına gerek kalmadan, ekstremite düzeltmeleri, yara-yanık ve genel olarak yine estetik amaçlı kullanımlarda yağ transferi başlığı altında da incelenebilir. Çünkü, bu cihazımız kaliteli yağ dokusu hazırlamaya yardımcı olmaktadır. Daha sonra bu yağ dokusundan kök hücre elde etme işlemi başka protokoller gerektirmektedir.

Kök hücre uygulamaları, genel isim olarak benzerlik gösterse de, bir çok hazırlama ve uygulama metodu açısından birbirinden çok farklıdır.

Yağ dokusunun işlenmesi ile ilgili de "MICROLYZER" isimli bir ürün geliştirdik. Rejeneratij tıp alanında yağ dokusu çok iyi bir kaynaktır. Otolog bir kullanıma sahip olan Microlyzer isimli ürünümüz, "keskin-kenarlı bıçak filtre" olarak tanımlanabilir. Yine patentli bir ürün olmak üzere tasarladığımız ürünümüz, benzer ve/veya rakip Amerikan firmalara göre 5 ila10 kat daha hızlı kaliteli yağ dokusu hazırlayabilmektedir. Bu ürünümüzün henüz lansmanı yapılmasa da, yağ dokusu konusunda dünyanın en önemli kongresi olarak bilinen IFATS isimli organizasyonda ülkemizde bu tip bir ürünü geliştiren tek firma olarak yer alıp, tanıtımını yapacağız.

"AR-GE LABORATUVARI KURMAYA KARAR VERDİK"

Bu ürünleri benzer ürünlerden ayıran, farklı kılan unsurlar nedir?

Ülkemizde, PRP Kit üretimi alanında her ne kadar ilk üretici biz olsak da, bizden sonra PRP Kit üreten firmalar da mevcut. Hatta hep birlikte, zamanında yüksek miktarlarda ithalatı yapılan bu ürünleri, ülkemiz adına bizler artık ihraç etmeye de başladık. Biz T-LAB çatısı altında, ülkemizin bu yönde ilerlemesinden memnunuz. Rejeneratif Tıp alanında, birlikte çalışmanın vereceği güç, ülkemizin bu alandaki başarılarının yadsınamayacağı gerçeğini getirecek ve ülkemizi de bu alanda tüm dünyada kabul görür bir konuma getireceğinden şüphem yok. Birçok firmanın, birçok farklı protokolü mevcut. Bizim amacımız, hasta güvenliğini elden bırakmadan en iyi sonuçlara destek olacak protokolleri sürekli olarak iyileştirmek adına çalışmalar yapmak.

Bunun için, belki direkt ürüne yönelik olmayacak ama firmamız içerisinde kendimize ait bir Ar-Ge Laboratuvarı kurmaya karar verdik. Bu hususta; ürettiğimiz ve/ veya tasarladığımız ürünlerle ilgili protokolleri sürekli olarak çalışıp, iyileştirmeye yönelik çalışmalarımızı/denemelerimizi çokça sayıda tekrar edip, protokol validasyonları yapabiliyoruz. Ayrıca, halihazırda tasarım aşamasında olan ürünlerimize ait in-vitro performans çalışmalarını da gerçekleştirebiliyoruz. Ülkemizde rejeneratif tıp alanında çalışmak isteyen firmalar varsa bilgi birikim de zaten piyasada olan bazı firmalarla paylaşıyoruz ve birlikte çalışmaya da kazan-kazan çerçevesinde olumlu olarak bakmaktayız.





"TAM KALİTE GÜVENCE ÇERÇEVESİNDE BİR KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ İŞLETİYORUZ"

Üretim aşamalarında dikkat ettiğiniz hususlar neler?

Ürünlerimiz, rutin kontrolleri yapılan belirli ISO/GMP gibi şartlara uyum sağlayan temiz odalarda, ilgili validasyonları yapılmak suretiyle ve sürekli iyileştirme protokolleri çerçevesinde üretilmektedir. Birlikte çalıştığımız tedarikçilerimizin de saha ve ürün/hizmet güvenliği/etkinliği gibi konular kalite yönetim sistemimize entegre olarak sürekli işletilmektedir. Depolama alanlarımız da kontrollü şartlarda sağlanmakta olup, paketleme, elleçleme, sevk işlemlerine ait senaryolar ile testlerimiz sevkiyat şartlarının uyumu gibi konular dikkatle gerçekleştirilmektedir. Bitmiş ürüne ait numune kabul, rutin kontrol amaçlı testler de belirlenmiş periyotlarda gerçekleştirilmektedir. Ürün satışlarına yönelik çalıştığımız iş-ortaklarımızla, hekimlerimizle sürekli iletişim halinde olup bizi geliştirmeye yönelik herhangi bir geribildirimin öneminin farkındayız. Ayrıca ürünümüzün, ihracatını yaptığımız her ülkeye, aynı bizim ülkemizde olduğu gibi bir kayıt süreci mevcuttur. Bu şartların geçerliliği bazı kayıt işlemlerinin zorlu olduğu ülkelerde de sorulmaktadır. Bu sebeple, Tam Kalite Güvence çerçevesinde bir Kalite Yönetim Sistemi işletiyoruz.

"KATMA DEĞERİ YÜKSEK OLAN YA DA YÜKSEK TEKNOLOJİ ÜRÜNLER ÜRETMELİYİZ"

Sizin için ve ülkemiz için üretim ne anlam ifade ediyor?

Şahsi kanaatim olarak, üretimin öneminin farkında olup, özellikle eklemek istediğim bir konu var. Üretim sadece, dünyada üretilen herhangi bir ürünün ülkemizde üretilmesi ile sınırlandırılmamalı. Tabi ki ülkemizde de üretilmesi ithalat toplam yükünün azaltılması ve yüksek kaliteli üretim ile birlikte ihracat potansiyelimize de katkı sağlayacaktır. Ancak biraz daha büyük pencereden bakmak zorundayız. Çünkü birkaç ülke çok hızlı ilerliyor, bu trene bizim ülkemiz yetişecek kapasiteye sahip. Biz, ülkemizde faaliyet gösteren tüm firmaların, katma değeri yüksek ve/veya yüksek teknoloji üretmesi gerekmektedir. Üretimi ülkemizde çok basit olabilecek bir ürünü bir ya da birkaç fikirle çok yüksek katma değere sahip bir hale getirebiliriz. Bunun için öncelikli olarak gerçekten bilimsel yayınları çok fazla incelemeliyiz, çok okumalıyız. Üretim, birçok mühendisliğin ve fikrin iç içe olduğu bir sarmaldır. O yüzden, alanında uzman olan firmaların kolaylıkla bulunabilir olmaları gerekmektedir. Örneğin Güney Kore, son 10 yılda medikal cihaz alanında dünyanın en hızlı gelişen ülkelerinden biri. Örneğin bir tıbbi cihazı oluşturan parçaları hazırlamak için sadece kalıp yapan bir firmanın yaşadığı tecrübeleri ve genel deneyimi, ürünün sadece etkinliği ile ilgili bilgiye sahip birine ilk başta çok önemli gelmeyebilir. Ancak, bizde bir atasözü vardır; "evdeki hesap çarşıya uymaz" derler. İşte bu tecrübe, evdeki hesabın çarşıya uymasına olanak sağlayabilir. Bunun için üreticiler tek başına bir şey yapamaz. Ancak, bildiğimiz kadarıyla birçok ticaret ve sanayi odası genel olarak KOBİ'leri geliştirmeye yönelik organize sanayi bölgeleri planlıyor. Ayrıca, Tıbbi Cihaz/Medikal üretime yönelik sanayi bölgeleri planlanıyor. Firmaların birbirleriyle olan iletişimlerinin de güçlü olması gerekmektedir. Ayrıca, bizler, tıbbi cihaz sektöründe olduğumuz için dünyada yer edinebilmek adına en önemli konulardan biri, Klinik Çalışmalar. Daha kolay ve daha hızlı klinik çalışma tasarımları sonuçlanmalı. Birçok gelişmiş ülkede, çalışma dizaynları çok hızlı ve kolay onaylar almakta ve bilimsel camiada kabul görmektedir. Ayrıca, tıbbi cihaz tasarımlarında, üniversite işbirlikleri açısından teşvikler de belirlenirse, daha tasarım aşamasında olan tıbbi cihazların in-vitro çalışmaları açısından hızlı ve kolay yol alınabilir. Böylelikle, ülkemiz genel anlamda, katma değeri yüksek olan ya da yüksek teknoloji ürünler üretebilir.

"T-LAB MARKASI OLARAK AVRUPA, ASYA, ORTADOĞU'YA İHRACAT YAPIYORUZ"

Yurt içi ve yurt dışı pazarlama stratejileriniz ve faaliyetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz? Hangi Ülkelere ihracat yapıyorsunuz?

T-Biyoteknoloji Ltd Şti ve T-LAB markası olarak, 2012'de kurulmamıza rağmen 2014 yılından beri satış yapmaktayız. 2014 yılından bu yana PRP kit satışlarımız söz konusu olduğunda tercih edilirliğimizi arttırmış durumda olduğumuzu söyleyebilirim. T-LAB olarak, pazarlama faaliyetlerimiz, bilimsel gerçeklik doğrultusunda ilerlemektedir. Elde edilen final ürününün tanımlanması, anlatılması konusunda tüm dünyaca kabul edilen hem yurt içi hem de yurt dışı olmak üzere kongre ve organizasyonlarda hem şirketimizi hem de resmi olmasa da ülkemizi temsil etmekteyiz. Ürünümüzün, şirketimizin, markamızın ve ülkemizin temsili ile ilgili en çok bilimsel kongre katılımları, bu kongre katılımlarında elde ettiğimiz sonuçların, deneyimlerin, üretim/arge faaliyetlerimize ait ilerleme sonuçlarımız gibi veriler ile karakterizasyon gibi bilimsel bilgi gerektiren konular üzerinde duruyoruz. T-LAB markası olarak Avrupa, Asya, Ortadoğu'ya ihracat yapıyoruz. Tıbbi cihazların, ilgili ülkelerin Sağlık Bakanlıklarınca kayıt edilme/ruhsatlandırma işlemleri genellikle uzun süre almaktadır. Buna rağmen, dünya ihracat şampiyonlarından olan Hindistan gibi bir ülkeye dahi ihracat yapmaktayız. Zorlu pazarlardan olan Avustralya gibi dünyanın bir ucu diye tanımladığımız yerlere bile bir Türk markası olan T-LAB'ı gönderiyoruz. Önümüzde zorlu kanallardan biri olan Amerikan FDA var. Şimdiye kadar yaklaşık 30-35 ülkeye ihracat yaptık ve birçoğuna düzenli olarak malzeme göndermekteyiz.

Türkiye pazarı hakkında neler düşünüyorsunuz? Yaşadığınız zorluklar neler?

Türkiye pazarı için özellikle üretimini yaptığımız tıbbi cihaz ve ilgili tedavi/tedaviye yardımcı protokoller, SGK nezdinde geri-ödemesiz sınıfa girmekte, özellikle Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon, Ortopedi gibi alanlarda birçok hasta bu uygulamayı özel kliniklerde veya özel imkanları ile yaptırmak durumunda kalabiliyor. Hastaların bu özel tedavi şeklini seçmesindeki önemli etkenlerden biri ise, konvansiyonel yöntemler ile ağrılarının azalmaması gibi durumlardır. Aksi takdirde hasta ameliyat olmak durumunda kalabiliyor. Ameliyat seçeneği, hasta için, hasta konforunu, günlük hayata dönüş sürelerini etkileyecek bir tercih olacağı için hastalar bu uygulamayı kendi imkanları ile yaptırmayı tercih edebiliyorlar. PRP uygulamaları, sadece ülkemiz için değil, tüm dünyada özel bir alan olarak beliriyor. Bu sebeple, ülkemizde, yetkililer ile firmaların fikir alışverişinin daha iyi sağlanabildiği platformlar oluşturulursa; SGK'nın onay vereceği bazı tedavi/tedaviye yardımcı uygulamalar belirlenerek, yoruma yer bırakmayan, yeni ve açık bir liste oluşturulabilir. Böylece, SUT eşleştirmesi ile ilgili riskler de ortadan kaldırılabilir. Dolayısıyla, ülke kaynaklarının genel devlet ödemeleri düşünüldüğünde daha iyi kontrol edilmesine yardımcı olabilir.



"ÖNEMLİ KONGRELERDE ÇALIŞMALARIMIZI SUNUMLAR İLE TIP CAMİASIYLA DA PAYLAŞIYORUZ"

Ar-Ge ve yeni ürün çalışmaları yapıyor musunuz? Ar- Ge ekibiniz ve faaliyetleri hakkında bilgi verebilir misiniz?

Araştırma Geliştirme'ye çok önem veren bir firma olduğumuzu rahatlıkla söyleyebiliriz. Yeni bir firma olmamız da göz önünde bulundurulduğunda, geçen sene Ar-Ge faaliyetlerine ayırdığımız miktar toplam bütçemizin %20'sine denk geliyordu. Ar-Ge ekibi olarak, öncelikle şahsım ve ortağımla birlikte çalışmalarımızı; dış kaynaklı kontraktör mühendisimiz, içeride ekibimizde mevcut mühendis arkadaşımız, kontraktör kalıp firmamız, biyolog personelimiz, farmakolog personelimiz, birlikte çalıştığımız laboratuvar, firma ve iş-ortaklarımız ile çok yönlü olarak değerlendiriyor ve gerçekleştiriyoruz. Ar-Ge laboratuvarımızı iyice şekillendirmek üzere adım adım yeni cihazlar satın alıyoruz ve çalışmalarımızı stabilize etmeye çalışıyoruz. Yani, ana faaliyet konumuz rejeneratif tıp ile ilgili tüm fikirlerin tartışılmasından tutun da yeni cihazların tasarlanmasına kadar işlerimizi büyük bir ekiple yürütüyoruz. PRP uygulamaları ile ilgili karakterizasyon çalışmaları için dünyadaki gelişmeleri takip ediyoruz, kendi fikirlerimizi değerlendirip, in-vitro denemelerini gözlemleyebiliyoruz. Bu çalışmaları yaparken, önemli kongrelerde çalışmalarımızı sunumlar ile tıp camiasıyla da paylaşıyoruz. Önemli kongrelerden aldığımız davetler ile de kendimizi sürekli olarak geliştirmemiz gerektiği bilinciyle işimize detaycı olarak yaklaşıyor ve araştırma - geliştirme faaliyetlerini çok önemsiyoruz. Ayrıca yaptığımız bu araştırma-geliştirme faaliyetlerine ilişkin Patent/Faydalı Model/Marka gibi fikri ve sinai haklarımızı da koruma altına alıyoruz.

DORATEK

We are
inspired to advance patient care

Arthroscopy Products





Spinal Products



İvedik OSB Ağaç-Metal Koop. 1436. Sk. No: 6 Yenimahalle/ANKARA
T: +90 312 394 37 33 F: +90 312 394 69 58
www.doratek.net

PMS
www.pmsmedikal.com

DESIGN AWARD 2015



YENİ NESİL TEKNOLOJİ

- Güvenli ve etkin sterilizasyon
- Gelişmiş RF Plazma Teknolojisi
- RFID ile üst düzey izlenebilirlik
- USB, WiFi, LAN bağlantısı

ERGONOMİK KULLANIM

- Kullanıcı dostu menü arayüzü
- Sınıfında lider kullanılabilir kazan hacmi
- Ayak sensörü ile kolay yükleme
- Gerçek zamanlı döngü grafiği
- Valide edilmiş sistem ve sarf malzemeleri
- Kolay ve mobil kurulum

DÜŞÜK ÇEVRİM MALİYETİ

- Tek çatı altında cihaz ve sarf üretimi
- Alternatif ve esnek finansman çözümleri
- Zaman ve maliyet tasarrufu
- Düşük maliyetli, uzun ömürlü yatırım

Hidrojen Peroksit Plazma Sterilizasyon Cihazı



Türkiye Sağlık Bilişimi Üssü Hedefine Giden Yolda Yol Haritası Belirlendi

Sağlık bilişimi alanında Türk müteşebbislerin dünyada ayırt edici özelliklere sahip olduğunun konuşulduğu 'Türkiye Sağlık Bilişimi Üssü Hedefine Giden Yolda Yol Haritası' başlıklı TÜSAP Vizyon Toplantısında, yurtdışında iş yapma algısını değiştirebilmek için ülke olarak uluslararası marka oluşturmak üzere birtakım çalışmalar yapmak gerektiği belirtildi. Toplantıda konuşan T.C. Sağlık Bakanlığı Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci, sağlık bilişimi sektörünün beklenenden hızlı bir şekilde ülkeyi HUB olma noktasına getirdiğini ifade etti.

'Türkiye Sağlık Bilişimi Üssü Hedefine Giden Yolda Yol Haritası' başlıklı TÜSAP Vizyon Toplantısı, başta T.C. Sağlık Bakanlığı Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci olmak üzere Sağlık Bakanlığı yetkilileri, sağlık bilişim sektörünün ileri gelenleri, TÜSAP üyeleri ve akademisyenlerin katılımı ile gerçekleşti. HIMSS'18 Eurasia etkinlikleri kapsamında düzenlenen toplantı, 24 Ekim 2018'de, Pullman Hotel'de yapıldı. Medipol Üniversitesi Öğretim Üyesi ve HIMSS Türkiye Direktörü Dr. İlker Köse'nin moderatörlüğünü yaptığı toplantıda, ana konuşmacı olarak Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV) Başkanı Cengiz Ultav yer aldı.

"En Büyük Ortaklarımız Sektörün Türkiye'deki Unsurları"

Sağlık turizmi, ilaç, tıbbi cihaz ve malzeme üretimi konusunda Avrasya bölgesinde Türkiye'nin bir HUB haline getirmenin konuşulduğunu söyleyen T.C. Sağlık Bakanlığı Bakan Yardımcısı Dr. Şuayip Birinci, sağlık bilişimi sektörünün beklenenden hızlı bir şekilde ülkeyi bu noktaya getirdiğini belirtti.

Türkiye'nin sağlık bilişimi alanında bölgede öncü rol oynadığını ve birçok ülkeden önde olduğunu belirten Birinci, "Bakanlığa çok sayıda 'şu projenizi bize verir misiniz, şu ülkede kurulabilir mi' şeklinde teklifler geliyor. Hatta merkezi uygulamaları daha çok oralara göndermeye çalışıyoruz. Çünkü merkezi yapıların alt yapılarında tamamıyla yerli firmalar var. En büyük ortaklarımız sektörün Türkiye'deki unsurları. Buralarda Türk firmaların işini kolaylaştırmaya çalışıyoruz. Türkiye ile ilgili iyi şeyler söyleniyor.Bu Türk firmaların sayesindedir. Hep beraber bu atmosferde çalıştığımız için bu noktaya geldik" şeklinde konuştu.

"10 Yıl Gibi Yakın Bir Dönemde Sağlık Endüstrisinde Çok Büyük, Devrimsel Değişiklikler Olacak"

Bugün tüketici elektroniğinde insanlara dokunan ve hayatlarında fark yaratan bir şeyler yapmak isteniyorsa çeşitlendirmek ve hatta kişiselleştirmek gerektiğini ifade eden Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı (TTGV) Başkanı Cengiz Ultav, " Tıp dünyasına baktığımızda 2500 yıldır hastalık

yoktur, hasta vardır" dedi. Gelişmekte olan teknolojilerin reel dünyada verimlilikler şeklinde hayatın içine girerken oluşturduğu'Yeni Verimlilikler Platformu'ndan bahseden Ultav, 'dizayn, data ve dijital ayaklarından oluşan akıllandırma', 'lojistiğin interneti, üretimin interneti ve servisin internetinden oluşan sürtünmesiz tedarik zinciri' ve 'enerji verimliliği, ileri malzemeler ve paylaşım ekonomisinden oluşan sürdürülebilirlik' olmak üzere 3 sihirli üçgenden bahsetti.

Bu üçgenin arasındaki bütünselliğe vurgu yaparak, "Akıllandırma, sürtünmesiz tedarik zinciri ve sürdürülebilirlik sistemlerinin planeter dişli sistemi gibi bir arada ve ahenkli bir şekilde çalışılması, dış taraftaki büyük kütleye yani 8 milyar insanın olduğu kütleye hareket, enerji ve mutluluk kazandırabiliyor" şeklinde konuştu.

10 yıl gibi yakın bir dönemde sağlık endüstrisinde çok büyük, devrimsel değişikliklerin olacağını öngören Ultav, "Bir e-hasta konusu bilhassa Z jenerasyonunda, e-dünyasından gelen, kendini her yere ışınlayabilen, derinleştikçe Singapur'da, Amerika'da bir kopyası olan, oradaki insanlarla konuşan bir topluluğun ne kadar tıp ile iç içe olup, ne kadar yönetilmesi gereken hastalar olduğuna ilişkin okuduğum bir makalede steteskopla dokunduğunuz analog dünyayı yeni dijital dünya ile, buradaki insancıl unsurların tamamını koruyarak biraraya getirmenin yolu tarif ediliyordu. Teletıp konusunda, evde, mobil ya da uzaktan yapılacaklar çok önemli. Tıpta robotiks diğer hiçbir alanda olmadığı kadar geniş bir spektrum üzerinden kandaki nanorobotlardan cerrahın yanındaki yardımcı robotlara kadar çok büyük bir ölçekte farklılık yaratabilecek unsurları içinde barındırıyor.

Genomla ilgili olarak kişiselleştirme ile olan bağlantısı konusu çok önemli. Kişiselleştirilmiş, tek tek üretilebilen ileri malzemeler ve 3D ortamının tıpta ne denli önemli olduğu, büyük veri, yapay zeka, AR/VR konuları, biyoteknoloji çok çok önemli" diye devam etti.

Türk Müteşebbisler Dünyada Ayırt Edici Özelliklere Sahip

Türkiye'nin sağlık alanında lider ülkeler arasına girdiği ve Türk firmaların dünyada ilgi uyandırdığının ifade edildiği toplantıda Türk ürünlerinin dış dünyada fark edilirliği, kullanılabilirliği ve güvenilirliği konusunda işaretler olduğu kaydedildi. Sağlık bilişimi alanında Türk üreticilerin bilinirliğinin artırılması ve daha fazla pazarlama yapılması gerektiği belirtilerek Türk müteşebbislerin dünyada ayırt edici özelliklere sahip olduğu vurgulandı.

Yurtdışında İş Yapma Algısını Değiştirebilmek İçin Uluslar Arası Marka Oluşturmak Gerekiyor

Uluslar arası açılımlarda Avrupa ülkelerinden Amerika'dan korkmamak gerektiği, kısa yan yollar olabildiği, yurt dışında algı açısından fark yarat dünyanın kaynaklarını da manipüle edecek kadar yazılım kalitesi olduğunun konuşuldu. Türkiye'de Ar-Ge yatırımlarını fiyatların belirlediği ve düşük fiyatların bir dezavantaj olduğu, yurtdışında iş yapma algısını değiştirebilmek için Türkiye olarak uluslararası marka oluşturmak üzere birtakım çalışmaların yapılması gerektiği belirtildi.

'Türkiye Sağlık Bilişimi Üssü Hedefine Giden Yolda Yol Haritası' başlıklı TÜSAP Vizyon Toplantısını değerlendiren TÜSAP Genel Sekreteri B. Kemal Şahin, sağlık bilişimi ihracatına vurgu yaparak, "Türkiye'de sağlık bilişimi alanında kendini ispatlamış, ürün ve hizmetleri ile dünya pazarında fark yaratacak çok sayıda firmamız var. Sağlık bilişimi ihracatında bu firmaların önünü açmaya yönelik girişimler yerinde olacaktır" diye konuştu.



EMS
Emergency Mobile Systems

AMBULANCES



MOBILE HEALTH CARE VEHICLES



EN 1789:2007+2014



ISO 9001 | ISO 13485 | TS EN 1789+A2 | TS EN 1865-1+A1 | TSE | TÜV CERT ISO 9001 | CE | Gost-R

444 9 367

www.ems.tc
info@ems.tc

EMS Mobil Sistemler A.Ş.
1.Organize Sanayi Bölgesi Kırım Hanlığı Caddesi No:9
06930 Sincan/Ankara/Turkey
Tel : +90 312 589 88 88 (pbx)
Fax : + 90 312 267 18 66

ALMANYA ŞUBE BRANCH GERMANY
Kalkumer Straße 125
40468 Düsseldorf / GERMANY
Tel : + 49 211 680 20 53
Fax : + 49 211 680 20 55

DUBAİ ŞUBE / BRANCH DUBAI
P.O. Box 261410 Dubai / U.A.E.
Tel : + 971 4 880 64 68
Fax : + 971 4 880 64 86

Atrax Genel Müdürü Ergin Ateş:

"Atrax, Ar-Ge Temeline İnşaa Edilerek Kurulmuş Bir Firma"

Atrax Medikal 2015 yılından bu yana hastane mefruşatı alanında faliyet gösteriyor. Ameliyathane transfer sedyesi, Genel amaçlı sedye, Acil Sedyesi, iç içe geçebilir tekerlekli sandalye, muayene masası üretimlerini gerçekleştiren Atrax Medikal, özgün tasarımlara sahip olmasıyla dikkat çekiyor. Sağlık Dergisi'nin sorularını cevaplayan Atrax Genel Müdürü Ergin Ateş, ürünlerinin tasarımında estetik, sadelik ve sağlamlık vizyonunun ön planda olduğunu söyleyerek, "Bizi farklı kılan, ürünlerimizin estetik ve fonksiyonelliği ile birlikte sağlamlığından dolayı uzun yıllar teknik servis ihtiyacı olmamasıdır. Atrax Ar-Ge temeline inşaa edilerek kurulmuş bir firmadır. Gerek mevcut ürünlerimiz, gerekse yeni ürünlerimiz için Ar-Ge faaliyetlerimiz son derece hızlı ve aralıksız şekilde sürmektedir." dedi.

Atrax Medikal 2015 yılından bu yana özgün tasarımlara sahip hastane mefruşatları üretiyor. 1200 m2 kapalı alan, 400 m2 açık alanlık fabrikasında üretim gerçekleştiren Atrax Medikal, kendi bünyesinde plastik enjeksiyon makinleri, cnc tezgahı, Argon kaynağı ve gazaltı kaynağı istasyonları, Metal atölyesinde elektroerezyon frezeler ve testere makinalarıyla üretimin her aşamasında toplam kalite ilkesine uygun olarak takip edilebilir prosesler çerçevesinde ürünlerin üretimini ve kalite kontrollerini yapıyor.

Piyasada bulunan diğer ürünlere göre farklarının ürünlerinin %100 özgün tasarıma sahip olması olduğunu söyleyen Atrax Genel Müdürü Ergin Ateş, "Tüm ürünlerimizin tasarımlarını bizzat ben yapıyorum. Ürünlerimizin tasarımında estetik, sadelik ve sağlamlık vizyonu ön plandadır. Elbette bunu malzeme kalitesi ile birleştirip kullanıcıya uzun yıllar sorun çıkarmadan rahatça kullanılabilecek ve ihtiyaçlarını fazlası ile karşılayabilen ürünler sunuyoruz. Bizi farklı kılan, ürünlerimizin estetik ve fonksiyonelliği ile birlikte sağlamlığından dolayı uzun yıllar teknik servis ihtiyacı olmamasıdır.

Üretim aşamalarında öncelikle kullanılacak hammadde seçimlerini özenli ve dikkatli yapmak nihayi ürünümüzü etkiliyor olmasından ötürü hammadde giriş kalite kontrol standartlarımızı titizlikle hazırladık ve uyguluyoruz. Üretimin her aşamasında toplam kalite ilkesine uygun olarak takip edilebilir prosesler çerçevesinde ürünlerin üretimini ve kalite kontrollerini yapmaktayız." dedi.

"Stratejimiz; 'Made in Turkey' İfadesini Tüm Dünyada Daha Da Güvenilir ve Tercih Edilebilir Kılmak İçin Dış Pazarın Yüksek Standartlarını Karşılayacak Ürünler İle Pazarımızı Geliştirmek"

Ülkelerin refaha erişmesi için kaçınılmaz tek gerçeğin üretime verilen önem ve özen olduğunu söyleyen Ateş, "Biz de firma olarak bu inanca uygun olarak ülkemize katma değer sağlayabilmek adına, daima üretim odaklı ve bu üretimi de özenli ve kaliteli bir şekilde yapabilmek adına tüm gayretimiz ile çalışmaktayız.

Yurt içinde Türkiyenin dört bir yanındaki hemen hemen tüm hastaneler ve sağlık tesislerinde ürünlerimiz kullanılmakta, bizim için tek strateji ürünlerimizin tercih edilmesini sağlayan estetik, sağlam, fonksiyonel ürünleri son kullanıcıya sunarak kısa sürede elde ettiğimiz güveni koruyabilmektir. Yurt dışında ise stratejimiz; 'Made in Turkey' ifadesini tüm dünyada daha da güvenilir ve tercih edilebilir kılmak için dış pazarın yüksek standartlarını fazlası ile karşılayacak ürünler ile pazarımızı geliştirmektir. Yurtdışında İsveç, italya, Belçika, Macaristan gibi Avrupa ülkeri dışında Kuweyt, Tayland, Malezya ve Amerika da ürünlerimizin kullanıldığı ülkelerin bazılarıdır." şeklinde konuştu.

"Atrax Ürünlerinin Piyasadaki Tercih Edilirliği Ar-Ge Çalışmalarına Verdiğimiz Önem Ve Değerin Sonucudur"

Atrax Medikal'in Ar-Ge temeline inşaa edilerek kurulmuş bir firma olduğunu ifade eden Ergin Ateş, "Gerek mevcut ürünlerimiz, gerekse yeni ürünlerimiz için Ar-Ge faaliyetlerimiz son derece hızlı ve aralıksız şekilde sürmektedir. Mevcut ürünleri daha iyiye götürmenin ve ürün portföyümüze yeni ürünler katmamızın anahtarı Ar-Ge çalışmalarımızdır. Atrax ürünlerinin piyasadaki tercih edilirliği Ar-Ge çalışmalarına verdiğimiz önem ve değerin sonucudur. Mevcut Ar-Ge çalışmalarımız 3 yeni ürün için sürmektedir.

Atrax olarak 3 yıl gibi kısa bir sürede tüm Türkiye ve dünyanın birçok ülkesinde ürünlerimizin estetiği, kalitesi ve sağlamlığı ile kendini ispatlamış olmasından gurur duyuyor, mevcut çizgimizi yeni ürünlerimiz ile sürdürme ve daha ileriye götürme vizyonu ile tüm gayretimizle çalışmaya devam edeceğiz." dedi.

expomed eurasia

Avrasya'nın Lider Medikal Fuarı

28 - 30 Mart 2019



www.expomedistanbul.com

@expomedeurasia @expomed-eurasia

Reed Tüyap Fuarcılık A.Ş.

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
Büyükçekmece, İstanbul

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Rijit Endoskopi
Sistemleri ve Cerrahi
Aletler Pazarında
Bir Dünya Devi
TEKNO Türkiye'de Artık
MEDİKASİS ile Hizmetinizde

TEKNO®
makes the difference

medikasis



www. medikasis.com | info@medikasis.com | +90 (312) 419 87 36